



RAPORT ZA I PÓŁROCZE 2014 ROKU
SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

QUMAK S.A. • Al. Jerozolimskie 134 • 02-305 Warszawa

SPIS TREŚCI

SPIS TREŚCI	2
I. Informacje ogólne	3
II. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe	4
III. Opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.....	13
IV. Opis organizacji grupy kapitałowej	15
V. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki	16
VI. Stanowisko zarządu odnośnie realizacji prognozy wyników na 2014 rok.....	16
VII. Informacje o akcjonariuszach posiadających, co najmniej 5 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Qumak S.A.	16
VIII. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta	17
IX. Informacje o wszczętych postępowaniach przed sądem lub organem administracji.....	17
X. Informacje o zawarciu przez emitenta jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe	19
XI. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń, kredytu, pożyczki lub gwarancji o równowartości co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta	19
XII. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	19
XIII. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego półrocza	19

I. Informacje ogólne

Firma : Qumak Spółka Akcyjna
Siedziba : 02-305 Warszawa Al. Jerozolimskie 134
Telefon : (022) 519-08-00
Fax : (022) 519-08-33
NIP : 524-01-07-036
REGON : 012877260
PKD : 46

Oddziały Spółki:

Oddział w Krakowie przy ul. Kobierzyńskiej 2
Filia w Bielsku Białej przy ul. 11 Listopada 60/62
Filia w Gdańsku, przy ul. Trzy Lipy 3

Zmiana adresu siedziby Spółki została zarejestrowana w KRS dnia 15 lipca 2014 roku na podstawie postanowienia Sądu Rejonowego dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 14 lipca 2014 r.

Zarząd Spółki:

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2014 roku Zarząd funkcjonował w następującym składzie:

Paweł Jaguś	- Prezes Zarządu
Aleksander Plata	- Wiceprezes Zarządu
Jacek Suchenek	- Członek Zarządu

Rada Nadzorcza

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2014 roku Rada Nadzorcza funkcjonowała w następującym składzie:

Marek Michałowski – Przewodniczący Rady Nadzorczej
Jan Pilch – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Monika Hałupczak – Członek Rady Nadzorczej
Maciej Matusiak - Członek Rady Nadzorczej
Wojciech Włodarczyk - Członek Rady Nadzorczej

Skład Komitetów działających w ramach Rady wygląda następująco:

Komitet Audytu

Monika Hałupczak
Maciej Matusiak
Marek Michałowski

Komitet Wynagrodzeń

Jan Pilch
Wojciech Włodarczyk.

II. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe

A. Wybrane dane finansowe

WYBRANE DANE FINANSOWE				
	półrocze/2014	półrocze/2013	półrocze/2014 (w tys. EUR)	półrocze/2013 (w tys. EUR)
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	293 171	222 269	70 163	52 745
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	5 342	- 3 954	1 278	- 938
III. Zysk (strata) brutto	5 256	-4 249	1 258	-1 008
IV. Zysk (strata) netto	4 017	-4 119	961	-977
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-31 170	14 187	-7 460	3 367
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-3 330	-678	-797	-161
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	925	-523	221	-124
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	-33 575	12 986	-8 035	3 082
IX. Aktywa, razem	250 543	209 824	60 214	48 467
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	173 180	137 541	41 621	31 771
XI. Zobowiązania długoterminowe	8 862	5 378	2 130	1 242
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	122 933	96 124	29 545	22 204
XIII. Kapitał własny	77 363	72 283	18 593	16 697
XIV. Kapitał zakładowy	10 375	10 375	2 493	2 397
XV. Liczba akcji (w szt.)	10 375	10 375	10 375	10 375
XVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	1,49	0,44	0,36	0,10
XVII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	1,49	0,44	0,36	0,10
XVIII. Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	7,46	6,97	1,79	1,61
XIX. Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	7,46	6,97	1,79	1,61
XX. Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	1,00	1,75	0,24	0,40

Zasady przeliczeń sprawozdań finansowych

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono według kursów obowiązujących na ostatni dzień okresu:

średni kurs EUR NBP z dnia 28.06.2013 r. Tabela 124/A/NBP/2013 - 4,3292

średni kurs EUR NBP z dnia 30.06.2014 r. Tabela 124/A/NBP/2014 - 4,1609

Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływu środków pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez Narodowy Bank Polski dla EURO, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

Średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 01.01 - 30.06.2014 – 4,1784

Średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 01.01 - 28.06.2013 – 4,2140

B. Wyniki finansowe

W I półroczu 2014 roku Qumak S.A. odnotował przychody z działalności podstawowej w wysokości 293 171 tys. zł. W porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego dynamika przychodów wyniosła 132%.

Wzrost przychodów ze sprzedaży, spowodował także wzrost kosztów o podobnej dynamice (131%).

Tabela: Struktura sprzedaży i kosztów w I p 2014 roku w porównaniu do I p 2013 roku.(w tys. zł)

WYSZCZEGÓLNIENIE	I p 2014	I p 2013	Dynamika
Przychody netto ze sprzedaży	293 171	222.269	132%
Koszty działalności operacyjnej	249 635	189 908	131%
Koszty sprzedaży	35 471	24 639	144%
Koszty ogólnego zarządu	6 592	7 395	89%
Koszty razem	291 698	221 942	131%
Zysk ze sprzedaży	1 473	327	

Pozostałe Przychody Operacyjne Spółki w I półroczu 2014 roku:

zysk na sprzedaży składników majątku trwałego	63 tys. zł
inne przychody operacyjne (rozwiązanie rezerw, itp.)	6 594 tys. zł
Razem Pozostałe Przychody Operacyjne	6 657 tys. zł

Pozostałe Koszty Operacyjne :

Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0 tys. zł
aktualizacja wartości aktywów niefinansowych (rezerwy na trudne należności, przeszacowanie towarów)	138 tys. zł
innych kosztów operacyjnych	2 650 tys. zł
Razem Pozostałe Koszty Operacyjne	2 788 tys. zł

Wynik na działalności operacyjnej wyniósł 5 342 tys. zł

Przychody Finansowe obejmowały :

odsetki od odbiorców i od lokat	207 tys. zł
aktualizację wartości inwestycji finansowych	0 tys. zł
inne	12 tys. zł
Razem Przychody Finansowe	219 tys. zł

Koszty Finansowe dotyczyły :

odsetek od kredytów, pożyczek i leasingu	11 tys. zł
aktualizacja wartości inwestycji	294 tys. zł
pozostałe 0 tys. zł	
Razem Koszty Finansowe	305 tys. zł
Zyski nadzwyczajne	0 zł
Straty nadzwyczajne	0 zł
Podatek dochodowy oraz odroczony podatek dochodowy	1 238tys. zł

Zgodnie z przepisami ustawy o rachunkowości Spółka utworzyła na dzień 30.06.2014 r. rozliczenia kontraktów długoterminowych i robót w toku w wysokości 97.620 tys. zł (przychody) i 91.907 tys. zł (koszty). W trakcie I półrocza 2014 roku rozwiązano kontrakty długoterminowe utworzone na dzień 31.12.2013 r. w wysokości 55.590 tys. zł (przychody) i 52.192 tys. zł (koszty).

Zgodnie z przepisami Ustawy o Rachunkowości, a także zasadami ostrożnej wyceny Spółka rozwiązała ale i utworzyła rezerwy na:

Tabela: Rezerwy wg. stanu na dzień 30.06.2014 (w tys. zł)

	stan na 31.12.2013	rozwiązane rezerwy	utworzone rezerwy	stan na 30.06.2014
rezerwa na serwis	5 672	1 019	794	5 447
rezerwa z tytułu przeceny towarów	117	49	0	68
rezerwa na należności trudno ściągalne	10 124	6	138	10 256
rezerwa premiowa	4 000	4 000	2 400	2 400
rezerwa urlopowa	1 299	0	1 144	2 443
rezerwa na odprawy emerytalne	310	0	106	416
rezerwa na koszty produkcji w toku	120	0	0	120
rezerwa na badanie bilansu	27	27	0	0
razem rezerwy	21 669	5 101	4 582	21 150

Na dzień 30.06.2014 roku aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynosiły 3.912 tys. zł, natomiast rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynosiła 1.238 tys. zł.

Działalność Spółki w I półroczu 2014 roku zamknęła się zyskiem netto w kwocie 4.017 tys. zł

W prezentowanym okresie nie wystąpiły nietypowe i nadzwyczajne zjawiska mające istotny wpływ na wyniki finansowe.

Wskaźniki rentowności

Tabela: Wskaźniki rentowności Qumak S.A.

	2014 I p	2013	2013 I p
Rentowność sprzedaży (brutto)	14,85%	14,93%	14,56%
Rentowność EBITDA	2,28%	1,86%	-1,27%
Rentowność zysku operacyjnego	1,82%	1,44%	-1,78%
Rentowność brutto	1,79%	1,78%	-1,91%
Rentowność netto	1,37%	1,36%	-1,85%

Zasady wyliczania wskaźników:

$EBITDA = \text{zysk operacyjny} + \text{amortyzacja}$

$\text{rentowność sprzedaży (brutto)} = \frac{\text{zysk brutto ze sprzedaży okresu}}{\text{przychody ze sprzedaży okresu}}$

$\text{rentowność EBITDA} = \frac{EBITDA \text{ okresu}}{\text{przychody ze sprzedaży okresu}}$

$\text{rentowność zysku operacyjnego} = \frac{\text{zysk operacyjny okresu}}{\text{przychody ze sprzedaży okresu}}$

$\text{rentowność brutto} = \frac{\text{zysk brutto okresu}}{\text{przychody ze sprzedaży okresu}}$

$\text{rentowność netto} = \frac{\text{zysk netto okresu}}{\text{przychody ze sprzedaży okresu}}$

Wskaźniki struktury finansowania i wskaźniki płynności

W prezentowanym okresie Spółka finansowała swoją działalność z kapitału własnego, ze zobowiązań wobec dostawców, oraz wykorzystywała umowę faktoringu z limitem do kwoty 20 mln zł. Stan dostępnych środków wystarczał w tym okresie do sprawnej obsługi prowadzonej działalności gospodarczej.

Tabela: Wskaźniki struktury finansowania Qumak S.A.

	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2013
wskaźnik zadłużenia ogólnego	0,69	0,65	0,66
wskaźnik zadłużenia oprocentowanego do aktywów	0,10	0,02	0,04
wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	5,44	6,50	6,40
wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	0,32	0,06	0,12

Analiza zadłużenia została dokonana w oparciu o niżej zaprezentowane wskaźniki:

$\text{wskaźnik zadłużenia ogólnego} = \frac{\text{zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ogółem}}{\text{aktywa ogółem}}$,

$\text{wskaźnik zadłużenia oprocentowanego do aktywów} = \frac{\text{zadłużenie oprocentowane}}{\text{aktywa ogółem}}$,

$\text{wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym} = \frac{\text{kapitał własny}}{\text{aktywa trwałe}}$,

$\text{wskaźnik zadłużenia kapitału własnego} = \frac{\text{zadłużenie oprocentowane}}{\text{kapitał własny}}$

W analizowanych okresach wskaźniki zadłużenia kształtują się na niskim poziomie i Spółka nie widzi zagrożenia dla możliwości wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań.

Tabela: Wskaźniki płynności finansowej Qumak S.A.

	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2013
Wskaźnik bieżącej płynności (current ratio)	1,92	1,97	2,06
Wskaźnik szybkiej płynności (quick ratio)	0,97	1,36	1,96

Zasady wyliczania wskaźników:

$\text{Wskaźnik bieżącej płynności finansowej} = \frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$

$\text{Wskaźnik szybkiej płynności finansowej} = \frac{(\text{aktywa obrotowe} - \text{zapasy} - \text{krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe})}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$

Obydwa wskaźniki pomimo spadku wskazują że Spółka nie ma większych problemów związanych z płynnością kapitałów.

C. Struktura przychodów

Działania handlowe koncentrują się, są realizowane oraz rozliczane w podziale na wybrane linie biznesowe takie jak:

- Business Intelligence
- Zintegrowane systemy obsługi dużej ilości klientów (CC, ERP, IVR)

- Zarządzanie infrastrukturą IT, oraz utrzymaniem i serwisami (ITSM,EAM)
- Data Center
- Infrastruktura Lotnicza
- Inteligent Transportation Systems (ITS)
- Systemy IT dla sektora publicznego
- Business continuity i ochrona danych
- Ekspozycje Multimedialne
- Zarządzanie i serwis systemów komputerowych
- Outsourcing specjalistów IT
- Dostawy sprzętu i licencji

Dla potrzeb jasnej prezentacji danych oraz zapewnienia porównywalności wyniki poszczególnych linii są zregulowane w grupach .

Grupa Aplikacje Biznesowe zawiera linie:

- Business Intelligence
- Zintegrowane systemy obsługi dużej ilości klientów (CC, ERP, IVR)
- Zarządzanie infrastrukturą IT, oraz utrzymaniem i serwisami (ITSM,EAM)

Grupa Infrastrukturalne Technologie IT zawiera linie:

- Data Center
- Infrastruktura Lotnicza
- Inteligent Transportation Systems (ITS)
- BMS i technologie budynkowe

Grupa Integracja Systemowa zawiera linie:

- Systemy IT dla sektora publicznego
- Business continuity i ochrona danych
- Ekspozycje Multimedialne
- Zarządzanie i serwis systemów komputerowych

Grupa Dostawy sprzętu, licencji, usług serwisowych i outsourcingowych zawiera linie:

- Outsourcing specjalistów IT
- Dostawy sprzętu i licencji

Tabela: Wartość i struktura sprzedaży Spółki w poszczególnych Grupach Linii Biznesowych (w tys. zł)

Rodzaje działalności	I p 2014		2013		I p 2013	
	Wartość	%	Wartość	%	Wartość	%
Ogółem przychody ze sprzedaży, w tym:	293 171	100,00%	540 083	100,00%	222 269	100,00%
Aplikacje Biznesowe	9 033	3,08%	25 503	4,72%	11 086	4,99%
Infrastrukturalne Technologie IT	140 014	47,76%	223 656	41,41%	72 280	32,52%
Integracja systemowa	107 853	36,79%	212 182	39,29%	41 658	18,74%
Serwis i outsourcing specjalistów IT	35 920	12,25%	78 155	14,47%	96 940	43,61%
Pozostała sprzedaż	351	0,12%	587	0,11%	305	0,14%

Tabela: zestawienie wyników operacyjnych Spółki według Grup Linii Biznesowych (w tys. zł)

	I p 2014		2013		I p 2013	
	Wartość	%	Wartość	%	Wartość	%
Aplikacje Biznesowe	-953	-9,20%	6 221	21,73%	3 508	44,02%
Infrastrukturalne Technologie IT	2 327	22,46%	6 799	23,74%	-384	-4,82%
Integracja systemowa	3 823	36,91%	9 563	33,40%	2 684	33,68%
Serwis i outsourcing specjalistów IT	2 791	26,94%	5 710	19,94%	1 863	23,38%
Pozostałe przychody	2 371	22,89%	342	1,19%	298	3,74%
Razem	10 359		28 635		7 969	
Koszty ogólnego zarządu	-6 593		-12 688		-7 395	
Rozwiązane rezerwy (pozostałe przychody operacyjne)	4 082		3 348		2 542	
Utworzone rezerwy (pozostałe koszty operacyjne)	-2 506		-11 526		-7 070	
Zysk operacyjny	5 342		7 769		-3 954	

Liderem w zakresie wielkości obrotu jest grupa odpowiadająca za infrastrukturalne technologie IT, zaś w zakresie wyniku operacyjnego grupa integracji systemowej. Ujemny wynik grupy aplikacji biznesowych wynika z już poniesionych kosztów realizacji kontraktów bez ich zafakturowania.

D. Zmiany w wielkości i rodzaju kapitałów własnych

W I półroczu 2014 roku Spółka nie przeprowadzała emisji akcji i nie podnosiła kapitału.

E. Zobowiązania warunkowe

Spółka w ramach prowadzonej działalności jest zobligowana zapisami niektórych kontraktów do składania bankowych lub ubezpieczeniowych gwarancji przetargowych, gwarancji dobrego wykonania robót, gwarancji usunięcia wad i usterek w formie zabezpieczenia. Na dzień 30.06.2014r. aktywne były :

- gwarancje dobrego wykonania robót na kwotę 85 808 tys. zł
- gwarancje usunięcia wad i usterek na kwotę 18 493 tys. zł
- gwarancje wadialne na kwotę 7 521 tys. zł
- gwarancje najemcy na kwotę 895 tys. zł

F. Inwestycje spółki

Poza inwestycjami polegającymi na zakupie środków trwałych spółka nie prowadziła innych inwestycji.

G. Środki trwałe, wartości niematerialne i prawne

W I półroczu 2014 roku wydatki inwestycyjne związane były ze wzrostem zatrudnienia w wyniku realizacji kontraktu na obsługę serwisową sieci Orange , oraz wynikały ze zmiany siedziby spółki. Pozycja Środki trwałe w budowie jest efektem realizacji Umowy dotyczącej wykonania i finansowania projektu realizowanego w ramach przedsięwzięcia pilotażowego pn. „Wsparcie badań naukowych i prac rozwojowych w skali demonstracyjnej

DEMONSTRATOR+”. Przedmiotem Umowy jest wykonanie „nowoczesnego demonstratora symulatora dla operatorów pojazdów szynowych”.
Pozostałe wydatki inwestycyjne w prezentowanym okresie ograniczały się wyłącznie do odtwarzania zużytych środków trwałych.

Tabela: Zestawienie ogółu wydatków inwestycyjnych

Wyszczególnienie	I p 2014	2013	I p 2013
Urządzenia techniczne	1116	1182	240
Środki transportu	2060	2443	769
Inne środki trwałe	5	218	13
Wartości niematerialne i prawne	38	103	23
Środki trwałe w budowie	659	156	519
razem:	3878	4 102	1 564

H. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

23 grudnia 2013 r. spółka podpisała Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowę dotyczącą wykonania i finansowania projektu realizowanego w ramach przedsięwzięcia pilotażowego pn. „Wsparcie badań naukowych i prac rozwojowych w skali demonstracyjnej DEMONSTRATOR+”. Spółka występuje w Umowie w roli lidera konsorcjum w skład którego wchodzi następujące podmioty: IKKU Sp. z o.o., Instytut Kolejnictwa, Wojskowa Akademia Techniczna.

Przedmiotem Umowy jest wykonanie „nowoczesnego demonstratora symulatora dla operatorów pojazdów szynowych, zwiększającego efektywność i bezpieczeństwo ich działania”, dofinansowywanego przez Centrum w ramach ww. przedsięwzięcia. W ramach realizacji projektu wykonany zostanie symulator lokomotywy oraz opracowana zostanie metodyka przeprowadzanych na nim szkoleń i ćwiczeń dla maszynistów m. in. z zakresu prowadzenia szybkich pociągów pasażerskich.

Okres realizacji projektu wynosi 36 miesięcy, a termin jego zakończenia ustalono na dzień 30.11.2016 r.

I. Aktywa finansowe

Spółka posiada akcje zakupione na rynku regulowanym - Gieldzie Papierów Wartościowych o wartości 444 tys. zł (wg. stanu na dzień 30.06.2014).

Ponadto Spółka posiada udziały mniejszościowe (9,98%) w spółce Madkom S.A. objęte na podstawie zawartego porozumienia inwestycyjnego z dnia 28 października 2013 r.

Spółka Madkom S.A. jest notowana na rynku New Connect i jej wycena rynkowa na 30.06.2014 r. wynosiła 1.012 tys. zł.

J. Zatrudnienie

Zatrudnienie w Qumak S.A. na koniec czerwca 2014 roku wyniosło 710 osób, (z tego w działalności outsourcingowej 144 osób).

K. Ważniejsze zdarzenia po dacie bilansowej

Po dacie bilansowej nie wystąpiły zdarzenia, które mogą mieć istotny wpływ na przyszłe wyniki finansowe Spółki, poza zdarzeniami opisanymi poniżej:

Zawarcie umów znaczących dla działalności Spółki

➤ Umowa zawarta z SPS Construction Sp. z o.o dnia 14 lipca 2014 r.

Przedmiotem Umowy jest wykonanie robót polegających m. in. na wykonaniu instalacji: elektrycznych podstawowych jak również zasilania gwarantowanego oraz instalacji niskoprądowych, automatyki budynkowej, systemów ochrony przeciwpożarowej, telewizji przemysłowej oraz kontroli dostępu a także okablowania strukturalnego w budynku biurowo-usługowym przy ul. Konstruktorskiej 4 w Warszawie.

Za wykonanie przedmiotu Umowy ustalono wynagrodzenie ryczałtowe w kwocie 31.100.000,00 zł netto.

Termin zakończenia robót ustalono na 30 maja 2015 r.

➤ Otrzymanie oświadczenia o odstąpieniu od umowy znaczącej zawartej z Data Techno Park sp. z o.o. w zakresie zobowiązań niewykonanych oraz informacja o porozumieniu z Zamawiającym.

W dniu 23 lipca 2014 r. wpłynęło do Spółki oświadczenie o odstąpieniu od Umowy w zakresie zobowiązań nie wykonanych, zawartej 11 lutego 2014 r. z Data Techno Park Sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu (dalej jako Zamawiający), obejmującej część 1 zamówienia na dostawę infrastruktury informatycznej na potrzeby Medycznego Centrum Przetwarzania Danych DTP Sp. z o.o. we Wrocławiu. Oświadczenie jest datowane na 21 lipca 2014 r.

Do dnia odstąpienia Spółka zrealizowała ww. Umowę w znacznej części, wartość zrealizowanych prac i usług wynosi 46.987.672,48 zł brutto.

W związku z powyższym, Spółka jednocześnie zawarła z Zamawiającym Porozumienie, w którym dokonano rozliczenia wzajemnych zobowiązań stron z tytułu prac dotychczas zrealizowanych w ramach ww. Umowy. Postanowiono w nim, że łączne wynagrodzenie należne Spółce, ustalone na podstawie przeprowadzonej inwentaryzacji zarówno prac odebranych, jak i toczących się, wynosi 46.987.672,48 zł brutto.

Zamawiający oświadczył, że odstąpienie od Umowy w części niewykonanej nastąpiło wskutek decyzji o ograniczeniu finansowania ww. inwestycji realizowanej w ramach projektu współfinansowanego przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości S.A., co stało się przyczyną wstrzymania jego realizacji i nie następuje z powodu niewykonania lub nienależytego wykonania Umowy przez Spółkę lub innych okoliczności, za które Spółka ponosi odpowiedzialność.

Odstąpienie w zakresie zobowiązań niewykonanych nastąpiło z dniem 21 lipca 2014 r.

Zarząd Spółki ocenia, że odstąpienie przez Zamawiającego od realizacji ww. Umowy nie wpłynie znacząco na wynik finansowy Spółki w 2014 roku. Podkreślić należy bowiem, że Umowa została prawidłowo wykonana w znacznej części, co zostało potwierdzone przez Zamawiającego.

Przedmiotem ww. Umowy była dostawa infrastruktury informatycznej i oprogramowania na potrzeby tworzenia i rozwoju nowoczesnych e-usług i aplikacji on-line oraz ich świadczenia w sektorze ochrony zdrowia wraz z wdrożeniem na terenie Medycznego Centrum Przetwarzania Danych DTP Sp. z o.o. we Wrocławiu, co w szczególności obejmuje stworzenie warunków do tworzenia i rozwoju nowoczesnych usług informatycznych w sektorze ochrony zdrowia, oraz stworzenie infrastruktury oraz oprogramowania do

świadczenia nowoczesnych e-usług i aplikacji on-line (Cloud Computing). Spółka informowała o jej zawarciu raportem bieżącym nr 6/2014 z dnia 12 lutego 2014 r.

Nadmienić należy, iż w dniu 27 czerwca 2014 roku wpłynęło do Spółki oświadczenie o odstąpieniu od Umowy obejmującej część 2ww. zamówienia na dostawę infrastruktury informatycznej na potrzeby Medycznego Centrum Przetwarzania Danych DTP Sp. z o.o. we Wrocławiu o wartości 76.873.755,24 zł brutto. Realizacja niniejszej Umowy była uprzednio zawieszona przez Zamawiającego, na podstawie pisma z dnia 15 kwietnia 2014 roku. Więcej informacji na ten temat znajduje się w Informacji dodatkowej do raportu za I półrocze 2014 roku, pkt. VII

➤ Umowa zawarta z Europejskim Centrum Solidarności w dniu 8 sierpnia 2014 r.

Przedmiotem Umowy jest dostawa i instalacja Wystawy dla dzieci „Wydział Zabaw” w Europejskim Centrum Solidarności według założonego projektu.

Z wykonanie przedmiotu Umowy określono wynagrodzenie ryczałtowe w kwocie 4.161.954,11 zł brutto.

Termin ukończenia realizacji przedmiotu Umowy, wraz z rozruchem, przeprowadzeniem testów oraz przeszkoleniem personelu określono na 28 listopada 2014 r.

Umowa ta stanowi rozszerzenie zakresu prac wykonywanych w ramach umowy znaczącej zawartej pomiędzy Europejskim Centrum Solidarności a konsorcjum w składzie: Qumak S.A. (w roli lidera) oraz Maciej Lubocki Multimedia Art & Education w dniu 5 marca 2014 r. Jej przedmiotem jest dostawa i instalacja Wystawy Stałej dla Europejskiego Centrum Solidarności, na co m.in. składa się przygotowanie sal wystawienniczych, dostawa elementów ekspozycji, eksponatów oraz urządzeń multimedialnych, a wartość ww. prac określono na 38.149.567,63 zł brutto. O zawarciu tejże umowy Spółka informowała raportem bieżącym nr 10/2014 z dnia 6 marca 2014 r.

➤ Umowa zawarta z PKO Bankiem Polskim w dniu 19 sierpnia 2014 r.

W dniu 19 sierpnia 2014 r. doszło do podpisania z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim Spółka Akcyjna (dalej Bank) Umowy o roboty budowlane w systemie generalnego wykonawstwa wraz z serwisem gwarancyjnym.

Przedmiotem Umowy jest wykonanie przez Qumak S.A (dalej Dostawca) robót i dostaw niezbędnych do zrealizowania Inwestycji jaką jest Ośrodek Przetwarzania Danych wraz z infrastrukturą techniczną (instalacjami i urządzeniami) oraz infrastrukturą towarzyszącą, w tym kompleksowym zagospodarowaniem terenu jego lokalizacji, w tym nadzór i koordynacja wykonania podzakresów robót realizowanych przez podwykonawców.

Z wykonanie przedmiotu Umowy określono wynagrodzenie w kwocie 55.544.715,45 zł netto. Wynagrodzenie to nie uwzględnia należności za przeglądy serwisowe oraz konserwację urządzeń i infrastruktury oraz kosztów materiałów eksploatacyjnych wymienionych/ dostarczonych w trakcie przeglądów.

Prace przewidziane przedmiotem umowy mają zostać wykonane w terminie 15 miesięcy od dnia wejścia Umowy w życie. Po uzyskaniu pozwolenia na użytkowanie bieg zaczyna okres gwarancji i rękojmi, który zależnie od rodzaju wykonanych prac, urządzeń lub instalacji wynosi 36 lub 60 miesięcy.

Rozpoczęcie budowy Grupy Kapitałowej

Zarząd realizując strategię rozwoju Spółki na lata 2013-2016, przyjętą w 2012 roku, podjął decyzję o rozpoczęciu budowy grupy kapitałowej, poprzez wydzielenie spółek kompetencyjnych z zakresu Inteligentnych Systemów Transportowych oraz technologii lotniskowych.

Kroki zrealizowane w tym celu to:

- rejestracja spółki STAR ITS Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, o kapitale zakładowym 250.000,00 zł (1000 udziałów o wartości nominalnej 250,00 zł), przy czym Qumak S.A. objął 930 udziałów o łącznej wartości 232.500,00 zł. Spółka została zarejestrowana w dniu 7.08.2014 r. przez Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000519358;

- podpisanie aktu założycielskiego SKYLAR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w dniu 9.07.2014 r., o kapitale zakładowym 250.000,00 zł (1000 udziałów o wartości nominalnej 250,00 zł), kapitał został w całości objęty przez Qumak S.A. (nie wpłacony) – spółka ta obecnie funkcjonuje jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w organizacji.

III. Opis podstawowych ryzyk i zagrożeń

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców

Spółka związana jest umowami partnerskimi z wieloma firmami informatycznymi. Firmy te, w większości przypadków, oferują rozwiązania zbliżone do siebie zarówno pod względem funkcjonalnym jak i jakościowym oraz cenowym. Spółka współpracuje także z wieloma krajowymi dystrybutorami produktów informatycznych. Dzięki temu większość oferowanych przez Spółkę rozwiązań może być konstruowana w oparciu o alternatywne produkty pochodzące od różnych dostawców.

Ryzyko związane z sezonowością przychodów

Rynek teleinformatyczny charakteryzuje się dużą sezonowością sprzedaży, objawiającą się tym, że duża część przychodów ze sprzedaży generowana jest w czwartym kwartale roku. Dlatego też słabe wyniki finansowe czwartego kwartału mogą oznaczać słabe wyniki całego roku. Od kilku lat spółka usiłuje tak zorganizować realizację kontraktów aby dodatnie wyniki finansowe były odnotowywane w każdym kwartale roku.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Działalność Spółki charakteryzuje się tym, że znacząca część zamówień, stanowiących źródła przychodu Spółki, jest rozstrzygana w formie przetargów, z czego duża część w formie przetargów publicznych. Nie ma pewności, że Spółka stale będzie w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Wystąpienie takich okoliczności może negatywnie wpłynąć na działalność i sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Ryzyko związane z realizowanymi kontraktami

Właściwe działanie systemu informatycznego jest jednym z podstawowych warunków prawidłowego funkcjonowania przedsiębiorstwa. Qumak S.A., tworząc i dostarczając klientom takie rozwiązania informatyczne, ponosi ryzyko popełnienia błędu, który może mieć negatywny wpływ na funkcjonowanie przedsiębiorstwa klienta, co może skutkować poniesieniem przez klienta znacznych szkód. Wystąpienie takich okoliczności rodzi ryzyko podniesienia przeciwko Spółce roszczeń odszkodowawczych na zasadach ogólnych lub o zapłatę kar umownych zastrzeżonych w umowach zawieranych z klientami, co z kolei może mieć negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Spółki oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Spółka w ww. zakresie zawiera zazwyczaj umowy o współpracy lub świadczenie usług (tzw. umowy nienazwane), do których w sprawach nieuregulowanych stosuje się przepisy kodeksu cywilnego, w tym w szczególności umowy zlecenia, rzadziej umowy o dzieło. Ryzyko wynikające z realizacji ww. umów jest minimalizowane przez właściwe uregulowanie odpowiedzialności odszkodowawczej Spółki. Jedną z podstawowych zasad jest odpowiedzialność na zasadach ogólnych, wynikająca z kodeksu cywilnego. Na jej podstawie Spółka unika odpowiedzialności za utracone korzyści a odpowiada za rzeczywiste

szkody i możliwe do udowodnienia straty. Przy karach umownych Qumak S.A. minimalizuje ryzyko poprzez, o ile to możliwe, wprowadzanie do umów limitu wysokości kar umownych do poziomu 10% ustalonego progu wynagrodzenia, a także wprowadza formułę odpowiedzialności za zwłokę (przyczyny zawinione przez Spółkę) a nie za opóźnienie (przyczyny także niezależne od Spółki). Qumak S.A. stosuje w umowach także tzw. „klauzule siły wyższej”, która pozwala uniknąć odpowiedzialności z powodu działań i przyczyn niezależnych od Spółki. Ponadto spółka na bieżąco posiada ubezpieczenie od odpowiedzialności cywilnej, a w specyficznych kontraktach wspomaga się także ubezpieczeniem projektanta, oraz ubezpieczeniem od ryzyk montażowych.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, w związku z czym cykl życia produktu jest na tym rynku stosunkowo krótki. Dlatego też sukces Spółki jest uzależniony w głównej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych przez nią produktach i usługach, najnowszych rozwiązań technologicznych. Aby utrzymać konkurencyjną pozycję na rynku, wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Istnieje ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Spółkę staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią Qumak wpływów spodziewanych na etapie ich tworzenia i rozwoju. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem obecnie lub w przyszłości będzie pracowała Spółka, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców, co skutkowałoby utratą planowanych przychodów. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Aby zminimalizować ryzyko spółka stale podnosi kwalifikacje swoich pracowników.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji na rynku krajowym

Istotny wpływ na działalność Spółki ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych i prestiżowych kontraktów. Konsolidacja dużych firm informatycznych na polskim rynku oraz korzystanie przez coraz większą liczbę instytucji z własnych specjalistów może wpływać na konkurencyjność Spółki względem innych podmiotów, co w konsekwencji może rzutować na jej działalność i wyniki finansowe. Systematycznie rośnie też rola konkurencji ze strony największych firm zagranicznych, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych. Nie ma pewności, że rosnąca konkurencja nie wpłynie w niedalekiej przyszłości w negatywny sposób na działalność lub sytuację finansową Spółki.

Ryzyko związane ze zmianami kursów walut

Operacje gospodarcze rozliczane w walucie obcej, powodują ryzyko uzyskania innych niż planowane przychodów i kosztów w wyniku zmian kursów walut, co może wpłynąć negatywnie na wyniki Spółki. Qumak S.A. stara się zapobiegać tym sytuacjom stosując odpowiednie mechanizmy i narzędzia dostępne na rynku finansowym, aby neutralizować wpływ zmian kursów walutowych na swoje wyniki finansowe, adekwatnie do konkretnych sytuacji. Nie ma jednak pewności, że działania takie okażą się w pełni skuteczne, a co za tym idzie wahania kursów walut obcych względem złotego mogą mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki i osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Każda większa transakcja dewizowa tak w zakupie jak i sprzedaży jest rozpatrywana indywidualnie. Analizowane jest ryzyko i podejmowana jest decyzja o ewentualnym zastosowaniu mechanizmów finansowych lub organizacyjnych.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych

Częste nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym w jakim Spółka prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom ulegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Zarówno praktyka organów skarbowych jak i orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie nie są jednolite. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż Qumak S.A. interpretacji przepisów podatkowych, Spółka może liczyć się z negatywnymi konsekwencjami, wpływającymi na działalność, sytuację finansową i osiągnięte wyniki finansowe. Dział prawny spółki ma obowiązek śledzić zmiany w prawie i informować zarząd spółki o nowelizacjach które mogą wpłynąć na działalność firmy.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną i polityczną Polski

Rozwój usług oferowanych przez Spółkę jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą Polski. Na wyniki finansowe największy wpływ może mieć tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsiębiorstwach, poziom inflacji, koszty pracy, obciążenia podatkowe, poziom kursów walut obcych względem złotego. Istnieje ryzyko, że spowolnienie tempa wzrostu gospodarczego, spadek poziomu inwestycji w przedsiębiorstwach, spadek poziomu zamówień publicznych czy wzrost inflacji mogą mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, jak również na osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Niestety w tym wypadku Zarząd spółki może tylko próbować przewidywać przyszłe sytuacje i próbować przygotowywać spółkę do gorszych czasów.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników Spółki.

W związku z rosnącym popytem na specjalistów branży teleinformatycznej ze strony działających w Polsce jak i za granicą firm istnieje ryzyko odpływu wysoko wykwalifikowanej kadry pracowniczej. Brak pracowników posiadających specjalistyczne uprawnienia mógłby doprowadzić do utraty niektórych certyfikatów i uprawnień, którymi legitymuje się Spółka oraz do pogorszenia poziomu świadczonych przez Spółkę usług. Chcąc ograniczyć ryzyko utraty kluczowych pracowników, Spółka stosuje szereg rozwiązań motywacyjnych, zarówno motywacje o charakterze finansowym jak i możliwość podnoszenia kwalifikacji przez udział w specjalistycznych szkoleniach dotyczących najnowszych technologii informatycznych. Dzięki takiemu podejściu, Spółka na razie nie odnotowała zwiększonego odpływu niezbędnych specjalistów.

Ryzyko związane z upadłością kontrahentów.

W związku z kryzysem i nasilającymi się kłopotami wielu polskich przedsiębiorstw, pojawia się ryzyko upadłości przedsiębiorstw, tak po stronie podwykonawców jak i zleceniodawców. Spółka dokłada wszelkich starań aby podpisywać umowy ze stabilnymi gospodarczo jednostkami, jednakże w wypadku tematów realizowanych kilka lat i zmienności otoczenia ryzyko bankructwa któregoś ze zleceniodawców, staje się ryzykiem istotnym. Spółka stara się minimalizować to ryzyko poprzez dywersyfikację zleceniodawców oraz występowanie jako kwalifikowany podwykonawca, co daje możliwość wystąpienia o zapłatę do inwestora. W stosunku do istotniejszych podwykonawców, spółka stosuje wymóg gwarancji dobrego wykonania oraz usunięcia wad i usterek, co w wypadku upadłości powinno pozwolić na minimalizację potencjalnych strat.

IV. Opis organizacji grupy kapitałowej

Spółka na dzień 30.06.2014 nie posiadała jednostek zależnych i w okresie objętym przeglądem nie tworzyła grupy kapitałowej.

Po dacie bilansowej Spółka podjęła działania zmierzające do utworzenia grupy kapitałowej opisane niniejszym *Sprawozdaniu z działalności*, w rozdziale II punkt K. *Ważniejsze zdarzenia po dacie bilansowej* (powyżej).

V. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki

W prezentowanym okresie w Qumak S.A. nie nastąpiły zmiany w strukturze jednostki. Nie doszło też do żadnych transakcji w zakresie aktywów finansowych.

VI. Stanowisko zarządu odnośnie realizacji prognozy wyników na 2014 rok

Zarząd Spółki nie przedstawił prognozy wyników na 2014 rok.

VII. Informacje o akcjonariuszach posiadających, co najmniej 5 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Qumak S.A.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień publikacji raportu za I półrocze 2014 roku wynosi 10.375.082 zł i dzieli się na 10.375.082 akcji, którym odpowiada 10.375.082 głosów na Walnym Zgromadzeniu Qumak SA.

Struktura akcjonariatu na dzień przekazania raportu za I kwartał 2014 roku

Akcjonariuszami, którzy bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne posiadali, co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania raportu za I kwartał 2014 byli:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	Udział w kapitale zakładowym w %	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ w %
Legg Mason TFI w tym:	973.914	9,39%	973.914	9,39%
Legg Mason Parasol FIO	843.008	8,13%	843.008	8,13%
OFE PZU „Złota Jesień”	558.000	5,38%	558.000	5,38%
PTE Allianz Polska S.A.	849.603	8,19%	849.603	8,19%
Aviva Powszechnie Towarzystwo Emerytalne Aviva BZ WBK SA	588.034	5,67%	588.034	5,67%
QUERCUS TFI S.A. ¹⁾	590.368	5,69%	590.368	5,69%

¹⁾Zawiadomienie otrzymane w dniu 30 stycznia 2014 r. od QUERCUS Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A., działając e w imieniu zarządzanych funduszy inwestycyjnych Quercus Parasolowy SFIO, Quercus Absolute Return FIZ oraz Quercus Absolutnego Zwrotu FIZ o zwiększeniu przez Fundusze wspólnie udziału w ogólnej liczbie głosów w Spółce oraz o przekroczeniu progu 5% ogólnej liczby głosów w Spółce. Przed zmianą udziału Fundusze łącznie posiadały 514.703 akcje Spółki, co stanowiło 4,96% kapitału zakładowego Spółki. Posiadane akcje dawały 514.703 głosy na Walnym Zgromadzeniu Spółki, co stanowiło 4,96% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu. Natomiast po zmianie w wyniku transakcji przeprowadzonej w dniu 29 stycznia, Fundusze łącznie posiadają 590.368 akcji Spółki, co stanowi 5,69% kapitału zakładowego Spółki. Posiadane akcje dają 590.368 głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, co stanowi 5,69% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Struktura akcjonariatu na dzień przekazania raportu za I półrocze 2014 roku

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2014 roku akcjonariuszami, którzy bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne posiadali, co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki byli:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	Udział w kapitale zakładowym w %	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ w %
Legg Mason TFI w tym:	973.914	9,39%	973.914	9,39%
Legg Mason Parasol FIO	843.008	8,13%	843.008	8,13%
OFE PZU „Złota Jesień”	558.597	5,38%	558.597	5,38%
PTE Allianz Polska S.A.	849.603	8,19%	849.603	8,19%
Aviva Powszechnie Towarzystwo Emerytalne Aviva BZ WBK SA	660.591	6,37%	660.591	6,37%
QUERCUS TFI S.A.	590.234	5,69%	590.234	5,69%

Powyższe zestawienie zostało sporządzone na podstawie informacji o liczbie akcji posiadanych przez akcjonariuszy zarejestrowanych na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Qumak S.A. w dniu 16 czerwca 2014 r.

VIII. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta

Stan posiadanych akcji Qumak S.A. przez Członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej na dzień przekazania raportu za I półrocze 2014 roku w stosunku do stanu na dzień przekazania raportu za I kwartał 2014 roku przedstawia się następująco:

Zarząd	stan na dzień przekazania raportu za I kwartał 2014	stan na dzień przekazania raportu za I półrocze 2014	zmiana stanu
Paweł Jaguś	320.000	320.000	0
Aleksander Plata	395.600	395.600	0
Jacek Suchenek	200	200	0

Członkowie Rady Nadzorczej nie posiadają akcji Qumak S.A.

IX. Informacje o wszczętych postępowaniach przed sądem lub organem administracji

Spółka informuje że obecnie toczą się przed sądem, organem arbitrażowym lub organem administracji państwowej w zakresie zobowiązań lub należności emitenta postępowania o łącznej wartości:

- w zakresie zobowiązań – 48.810,00 zł
- w zakresie należności – 23.751.171,18 zł

Informacje dotyczące największych postępowań w zakresie należności Spółki.

W zakresie postępowań sądowych, związanych z wykonaniem przez konsorcjum spółek Elektrobudowa SA, Qumak S.A., Przedsiębiorstwo „AGAT” S.A. (dalej: „EQA”) inwestycji pod nazwą „kompleksowe wykonawstwo robót elektroenergetycznych, słaboprądowych i automatyki BMS w ramach realizacji II etap budowy Stadionu Narodowego w Warszawie”:

W drugim kwartale 2012 r. Generalny Wykonawca wybrany przez Skarb Państwa do realizacji tej inwestycji zaprzestał dokonywania płatności na rzecz podwykonawców, w tym EQA. W konsekwencji, EQA zwróciła się do Skarbu Państwa – będącego łącznie z Generalnym Wykonawcą dłużnikiem solidarnym EQA – o zapłatę zaległego wynagrodzenia. W związku z odmową dokonania zapłaty całości należności, EQA wszczęła następujące postępowania sądowe wobec Skarbu Państwa – Ministra Sportu i Turystyki:

1. pozew o zapłatę wynagrodzenia z Umowy Głównej (umowa z 15 grudnia 2009 r., nr 109011/151/2009)
Wartość sporu: 16 581 766 zł
Data złożenia powództwa: 26 listopada 2013 r.
2. pozew o zapłatę wynagrodzenia z Umów Dodatkowych (umowa z 30 grudnia 2011 r., nr 109011/567/2011 oraz umowa z 30 grudnia 2011 r., nr 109011/577/2011)
Wartość sporu: 3 521 854 zł
Data złożenia powództwa: 20 stycznia 2014 r.

Stanowisko Zarządu Spółki w ww. sprawach:

W dniu 7 maja 2013 r. otrzymano pismo od Narodowego Centrum Sportu Sp. z o.o. działającego w imieniu i na rzecz Skarbu Państwa, o uchyleniu się przez Zamawiającego od skutków prawnych złożonego pod wpływem błędu oświadczenia o dokonaniu odbioru końcowego robót Podwykonawcy, wykonanych przy budowie Stadionu Narodowego w Warszawie.

Pismo to zostało skierowane do Konsorcjum w składzie: Elektrobudowa S.A. (w roli Lidera Konsorcjum), Qumak S.A. oraz Przedsiębiorstwem Agat S.A. (zwanymi dalej łącznie „Konsorcjum”). Odnosi się ono do umów zawartych pomiędzy konsorcjum w składzie PBG S.A., Hydrobudowa Polska S.A., Alpine Bau Deutschland AG, Alpine Bau GmbH oraz Alpine Construction Polska Sp. z o.o., a Podwykonawcą, których przedmiotem było wykonanie instalacji elektroenergetycznych, słaboprądowych oraz BMS w ramach realizacji budowy Stadionu Narodowego wraz z infrastrukturą towarzyszącą w Warszawie.

Zarząd Qumak S.A. oświadcza, że podpisany przez Strony Protokół Odbioru Końcowego z dnia 30 sierpnia 2012 r. wg. stanu na dzień 30 kwietnia 2012 r., potwierdza faktyczny stan, w którym znajdował się wówczas Stadion Narodowy oraz kompletność wykonanych prac przez Podwykonawcę. Zdaniem Zarządu Qumak S.A., Zamawiający nie może skutecznie uchylić się od skutków prawnych, związanych z podpisaniem przez Zamawiającego Protokołu Odbioru Końcowego dotyczącego robót wykonywanych przez Podwykonawcę przy budowie Stadionu Narodowego w Warszawie, bowiem Zamawiający złożył wówczas oświadczenie wiedzy dotyczące jakości i zakresu wykonanych prac przez Podwykonawcę. W przekonaniu Zarządu przedstawione przez Narodowe Centrum Sportu Sp. z o.o. oświadczenie jest niezgodne ze stanem faktycznym i prawnym.

Oświadczenie Narodowego Centrum Sportu Sp. z o.o. uniemożliwia zawarcie ugody przed sądową finalizującą rozliczenie robót podwykonawcy wykonanych na Stadionie Narodowym w Warszawie.

X. Informacje o zawarciu przez emitenta jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаными, jeżeli są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

Na dzień bilansowy Spółka nie posiadała podmiotów powiązanych.

XI. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń, kredytu, pożyczki lub gwarancji o równowartości co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta

W I półroczu 2014 roku Spółka nie udzieliła poręczeń, kredytu, gwarancji czy też pożyczki o wartości przekraczającej równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta.

XII. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Brak informacji istotnych dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego w I półroczu 2014 roku poza informacjami przekazanymi w *Informacji dodatkowej* do raportu za I półrocze 2014 roku oraz *Sprawozdaniu z działalności w I półroczu 2014 roku*.

XIII. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego półrocza

Portfel zamówień Spółki (wartość kontraktów podpisanych, a nie zaliczonych jeszcze w wyniki Spółki), na lata 2014 i 2015, na dzień 30.06.2014 opiewa na kwotę 374 mln zł, co łącznie z zafakturowanymi dotąd przychodami za I półrocze 2014 r. daje kwotę 674 mln zł. (Spółka w poprzednich okresach informowała o wartości portfela zamówień uwzględniając zrealizowaną już sprzedaż).

Warszawa, 25 sierpnia 2014 roku

Członkowie Zarządu:

Paweł Jaguś – Prezes Zarządu

Aleksander Plata – Wiceprezes Zarządu

Jacek Suchenek – Członek Zarządu