

INTER CARS S.A.

**JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2014 ROKU**



15. edycja
Giełdowa Spółka
Roku 2013

inter cars

SPIS TREŚCI

- CZĘŚĆ I** **PISMO PREZESA ZARZĄDU
OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU
WYBRANE DANE FINANSOWE
INFORMACJE O INTER CARS S.A.
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES
od 1 stycznia do 31 grudnia 2014 roku**
- CZĘŚĆ II** **SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA**

CZĘŚĆ I

JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2014 roku

Oświadczenie członków Zarządu.....	7
Wybrane dane finansowe:	8
Informacje o INTER CARS S.A.	9
1. Przedmiot działalności	9
2. Siedziba	9
3. Dane kontaktowe	9
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	9
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	9
6. Biegły rewident	9
7. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	10
8. Spółki zależne i stowarzyszone	10
9. Notowania na giełdach	12
10. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	12
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	13
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW.....	14
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	15
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd).....	16
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH.....	17
Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	18
1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.....	18
2. Wpływ zmian standardów i interpretacji MSSF na jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki	18
2.1. Obowiązujące zmiany standardów i interpretacji MSSF	18
2.2. Standardy i Interpretacje MSSF opublikowane i zatwierdzone przez Unię Europejską, jeszcze nieobowiązujące	18
2.3. Standardy i Interpretacje przyjęte przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (IASB), oczekujące na zatwierdzenie przez UE	18
2.4. Podstawa wyceny	19
2.5. Waluta funkcjonalna i prezentacyjna	19
3. Opis stosowanych zasad rachunkowości	20
3.1. Zmiany w polityce rachunkowości	20
3.2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości	20
4. Informacje na temat segmentów działalności.....	27
5. Informacje uzupełniające	27
6. Rzeczowe aktywa trwałe	28
7. Wartości niematerialne	31
8. Nieruchomości inwestycyjne	32
9. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	33
10. Podatek odroczony	36
11. Zapasy	37
12. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	37
13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	39
14. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej ..	39
15. Zysk netto na 1 akcję	39
16. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych	40
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	43
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	44
19. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego.....	44
20. Przychody ze sprzedaży.....	44
21. Koszt własny sprzedaży	45
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	45
23. Koszty świadczeń pracowniczych	45
24. Pozostałe przychody operacyjne	45
25. Pozostałe koszty operacyjne	46
26. Przychody i koszty finansowe	46
27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	47
28. Podatek dochodowy	48
29. Dywidenda	49
30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	49
31. Leasing operacyjny.....	50

32.	Transakcje z jednostkami powiązanymi	50
33.	Zarządzanie ryzykiem finansowym.....	54
34.	Zdarzenia po dacie bilansu.....	57
35.	Istotne oceny i oszacowania.....	57
36.	Kontynuacja działalności i działalność zaniechana	58
37.	Sprawozdanie skonsolidowane	58

**Pismo Prezesa Zarządu
Inter Cars S.A.**

Drodzy Akcjonariusze, Pracownicy, Przyjaciele,

Za nami kolejny dobry rok. Inter Cars osiągnął przychody powyżej 3,9 miliarda złotych oraz zysk 177 milionów złotych, co stanowi 20% wzrostu w porównaniu do roku ubiegłego. Wraz z całym zarządem jesteśmy bardzo zadowoleni z tych ponad przeciętnych wyników. Docenili nas również inwestorzy, czego odzwierciedleniem jest cena akcji spółki pod koniec 2014 roku, która osiągnęła poziom 220 zł.

Na większości rynków geograficznych rośniemy szybciej niż nasi konkurenci. Nasze spółki ulokowane w 12 krajach zajmują pozycje lidera lub staną się liderami w ciągu najbliższych kilku lat.

Poniżej przedstawiamy główne zdarzenia, które miały wpływ na wyniki ubiegłego roku.

Dynamika przychodów w podstawowym segmencie działalności, czyli sprzedaży części w kraju wyniosła 11,7%. Była przy tym wyższa niż wzrosty deklarowane przez innych dystrybutorów w tym segmencie 5,3%. Z danych Centralnej Ewidencji Pojazdów wynika, że park samochodowy w 2014 wzrósł 3%. Oznacza to, że rynek części i napraw samochodów w 2014 był rynkiem rosnącym. Średni wiek samochodu to nadal 11 lat co pokazuje, że nie odbiegamy znacząco od rynku europejskiego czy światowego i oznacza również, że otoczenie rynkowe sprzyja rozwojowi naszej firmy.

Od ubiegłego roku notujemy zwiększoną konkurencję na rynku części w segmencie osobowym. Sytuacja ta wynika chociażby ze spadku sprzedaży eksportowej krajowych dystrybutorów do krajów takich jak Rosja, Białoruś i Ukraina, do czego przyczynił się „kryzys ukraiński”. Wskutek tego, dystrybutorzy oferują większą część swojej oferty w kraju co zwiększa presję na rynku.

Sukces 2014 zawdzięczamy głównie poszerzeniu oferty produktowej. Wg naszych szacunków jest to najszersza oferta części motoryzacyjnych w Europie. Poszerzanie oferty poprzez rozwój nowych segmentów zapewnia Inter Cars dynamiczny wzrost i buduje potencjał na przyszłość, o czym najlepiej przekonują nasze obecne wyniki. Przykładem może tu być segment opon. Na nie rosnącym rynku wielu mniejszych dystrybutorów (specjalizujących się głównie w oponach) ma coraz większe kłopoty w zakresie konkurowania z szybko reagującymi podmiotami takimi jak Inter Cars. Przykłady segmentów opon oraz części do samochodów ciężarowych pokazują, że ciągła analiza otoczenia, modyfikacja strategii działania i determinacja we wdrożeniu oparta na solidnym fundamencie firmy - sprawnej logistyce i stabilności finansowej, przyspiesza konsolidację rynku. W krótkim czasie możemy stać się istotnym graczem w segmentach, które dotychczas były tylko biznesem uzupełniającym zarówno w kraju jak i w perspektywie za granicą.

Średnia dynamika sprzedaży zagranicznych spółek dystrybucyjnych to ponad 25%. Korzystają one nie tylko ze wzrostów lokalnych rynków, ale udziały rynkowe zdobywają również kosztem konkurentów. Prowadzi to wprost do silnego umacniania pozycji lidera w krajach Europy środkowo-wschodniej.

Wejście na kolejne rynki geograficzne było formą dywersyfikacji biznesu i obroną strategią rozwoju na rynkach charakteryzujących się wyższą dynamiką niż dynamika naszych konkurentów w Europie zachodniej.

Bardzo cieszą nas wyniki wszystkich spółek zależnych, uzyskane w 2014 r. Stanowi to dobre prognozy na kolejne lata.

W związku z dalszym rozwojem sieci dystrybucji i oferty, poszerzamy bazę magazynową. Inwestycje te budują nasze przewagi konkurencyjne. Głównymi zadaniami inwestycyjnymi w najbliższym okresie są: budowa nowego Centrum Logistycznego w Zakroczymiu, wdrożenie nowego „WMS” (Warehouse Management System) w logistyce.

Centrum logistyczne w Zakroczymiu będzie oddane do użytku w połowie przyszłego roku. Zaplanowane na ten cel nakłady inwestycyjne wyniosą łącznie w tym i przyszłym roku ponad 150 mln zł, z czego ponad połowa wydatków przypadnie na supernowoczesną logistykę wewnątrzmagazynową. System sorterów zastosowany w nowym CL to innowacja w branży dystrybucji części w Europie.

Inter Cars ciągle rozwija i udoskonala główny element strategii, jakim jest zapewnienie kompleksowej obsługi warsztatów samochodowych tzw. „One Stop Shop” – czyli „wszystko pod jednym dachem”. Zaczynaliśmy od dystrybucji części mechanicznych, poszerzając ofertę o kolejne produkty oraz szeroki zakres korzyści dla naszych klientów. Wsparcie rozwoju serwisów samochodowych poprzez umowy inwestycyjne i marketingowe, program „Młode Kadry” skierowany do przyszłych mechaników, nowoczesne centrum szkoleniowe czy program Bio-Serwis oferujący kompleksowe zagospodarowanie odpadów w warsztacie, to tylko niektóre z działań, którymi wspieramy nasze otoczenie biznesowe.

Motointegrator to kolejny projekt, który tworzy naszą przewagę konkurencyjną na rynku. Jest to telefoniczny i internetowy serwis skierowany do kierowców indywidualnych i właścicieli flot, który pomaga w realizacji zakupu usług i produktów motoryzacyjnych w serwisach samochodowych, autoryzowanych przez Inter Cars S.A. Projekt realizujemy w oparciu o blisko 5000 warsztatów sygnowanych znakiem jakości Motointegrator Partner. Obecnie to największy w Europie środkowo-wschodniej program motoryzacyjny.

Inter Cars to nie tylko dystrybucja części i produktów motoryzacyjnych, ale również działalność produkcyjna ściśle związana z motoryzacją, która poszerza łańcuch wartości naszej sieci dystrybucji. Lauber zajmujący się regeneracją części i podzespołów motoryzacyjnych oraz Feber produkujący naczepy, to spółki, które dodatnio kontrybuują do wyników Inter Cars.

Patrząc na perspektywy w 2015 roku w całym roku oczekujemy wzrostu ponad rynek w głównych kategoriach produktowych oraz dalszą ekspansję w kategoriach asortymentowych takich jak opona, akumulator, części wizualne, części do samochodów ciężarowych, motocykli i innych.

Rok 2015 jest dla nas szczególny. Obchodzimy w nim 25 lecie istnienia naszej firmy. Jestem przekonany, że będzie to okazja do zakomunikowania Państwu nie tylko naszych świetnych wyników, ale również nowych pomysłów na dalszy rozwój biznesu w kolejnych latach.

W imieniu swoim jak również całego Zarządu oraz pracowników Inter Cars S.A., chciałbym zapewnić Państwa, że pokładane w nas zaufanie jest inspiracją i zachętą dla jeszcze lepszej pracy.

Z poważaniem



Robert Kierzek

**Oświadczenie członków Zarządu
Inter Cars S.A.**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. („Inter Cars”) i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Inter Cars S.A..
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Inter Cars S.A..
- KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa, podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii i raportu z badania, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Warszawa, 30 kwietnia 2015 roku

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Witold Kmieciak

Członek Zarządu

Wojciech Twaróg

Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe:

	za okres 12 miesięcy zakończony		za okres 12 miesięcy zakończony	
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
('000)	zł	zł	euro	euro
Sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	3 398 051	3 067 579	811 126	728 468
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	858 436	814 210	204 912	193 353
Opłaty licencyjne	(52 606)	(47 419)	(12 557)	(11 261)
Przychody/koszty finansowe, netto	29 631	68 460	7 073	16 257
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	78 759	96 027	18 800	22 804
Zysk (strata) netto	95 669	145 784	22 837	34 620
Inne dane finansowe				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(68 973)	(5 869)	(16 464)	(1 394)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	15 171	18 083	3 621	4 294
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	58 086	(9 202)	13 865	(2 185)
Podstawowy zysk na 1 akcję	6,75	10,29	1,61	2,44
Marża na sprzedaży	25,30%	26,50%		
Marża EBITDA	3,10%	3,80%		
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (na dzień)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20 086	15 802	4 712	3 810
Suma bilansowa	1 872 545	1 629 695	439 327	392 963
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	669 018	503 441	156 962	121 393
Kapitał własny	930 216	844 606	218 243	203 657
Zatrudnienie i ilość filii				
	31.12.2014	31.12.2013		
Pracownicy	335	364		
Filie	169	157		

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2014 roku – 1 EUR = 4,2623 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2013 roku – 1 EUR = 4,1472 PLN
- dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2014 i 2013 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1893 PLN i 1 EUR = 4,2110 PLN.

Informacje o INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64

02-903 Warszawa

Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15

05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16

fax. (+48-22) 714 19 18

bzarzadu@intercars.eu

relacje.inwestorskie@intercars.eu

www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Piotr Płoszajski

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Jacek Klimczak

5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz

Wojciech Twaróg

Witold Kmieciak

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa

ul. Chłodna 51

00-867 Warszawa

7. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Bank Pekao S.A.
ul. Grzybowska 53/57
00-950 Warszawa

RBS Bank (Polska) S.A.
ul. 1-go Sierpnia 8A
02-134 Warszawa

Bank Handlowy w Warszawie S.A.
ul. Senatorska 16
00-923 Warszawa

BRE Bank S.A.
Ul. Królewska 14
00-065 Warszawa

ING Bank Śląski S.A.
Pl. Trzech Krzyży 10/14
00-499 Warszawa

Raiffeisen Bank Polska S.A.
ul. Piękna 20
00-549 Warszawa

HSBC Bank Polska S.A.
ul. Marszałkowska 89
00-693 Warszawa

Centralny Dom Maklerski PEKAO SA
Wołoska 18
02-675 Warszawa

UniCredit Bank Czech Republic and
Slovakia, a.s.
Želetavská 1525/1
140 00 Praha 4 - Michle

Tatra banka a.s.
Member of Raiffeisen Bank International
Hodžovo nám. 3 / P.O.Box 42 - SR
850 05 Bratislava

8. Spółki zależne i stowarzyszone

Na dzień 31 grudnia 2014 roku w skład Grupy Kapitałowej Inter Cars wchodziły: Inter Cars S.A. jako Jednostka Dominująca oraz 29 jednostki, w tym:

- 25 spółki zależne od Inter Cars S.A.
- 2 spółki pośrednio zależne od Inter Cars S.A.

Ponadto Grupa posiada udziały w dwóch jednostkach stowarzyszonych.

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Metoda konsolidacji	Procentowy udział Grupy w kapitale podstawowym	
				31.12.2014	31.12.2013
Podmiot dominujący					
Inter Cars S.A.	Warszawa	Import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	Nie dotyczy	Nie dotyczy
Spółki bezpośrednio zależne					
Inter Cars Ukraine	Ukraina, Chmielnicki	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Q-service Sp. z o.o.	Częstków Mazowiecki	Doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego	Pełna	100%	100%
Lauber Sp. z o.o.	Słupsk	Regeneracja części samochodowych.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Česká republika s.r.o.	Czechy, Praga	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Feber Sp. z o.o.	Sieradz	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	Pełna	100%	100%
IC Development & Finance Sp. z o.o	Warszawa	Usługi developerskie i wynajmu nieruchomości	Pełna	100%	100%
Armatus sp. z o.o.	Warszawa	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Slovenská republika s.r.o.	Słowacja, Bratysława	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Lietuva UAB	Litwa, Wilno	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%

Informacje o Inter Cars S.A.

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Metoda konsolidacji	Procentowy udział Grupy w kapitale podstawowym	
				31.12.2014	31.12.2013
JC Auto s.r.o.	Czechy, Karvina-Darkow	Spółka nie prowadzi działalności operacyjnej	Pełna	100%	100%
JC Auto S.A.	Belgia, BrainL'Allued	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Hungária Kft	Węgry, Budapeszt	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Italia s.r.l. (dawne JC Auto s.r.l.)	Włochy, Mediolan	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars d.o.o.	Chorwacja, Zagrzeb	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Romania s.r.l.	Rumunia, Cluj-Napoca	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Cyprus Limited	Cypr, Nikozja	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Latvija SIA	Łotwa, Ryga	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Cleverlog-Autoteile GmbH	Niemcy, Berlin	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Bułgaria, Sofia	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi reklamy, badania rynku i opinii publicznej	Pełna	100%	100%
ILS Sp. z o.o.	Nadarzyn	Usługi logistyczne	Pełna	100%	100%
Inter Cars Malta Holding Limited	Malta	Zarządzanie posiadanymi aktywami	Pełna	100%	100%
Q-service Truck Sp. z o.o.	Warszawa	Sprzedaż samochodów dostawczych i ciężarowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars d.o.o.(Slovenia)*	Slovenia, Ljubljana	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	-
Cleverlog Eesti OÜ (Estonia) **	Estonia, Talin	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	-
Spółki pośrednio zależne					
Inter Cars Malta Limited	Malta	Sprzedaż części zamiennych oraz usługi doradcze w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego	Pełna	100%	100%
Aurelia Auto d o o	Chorwacja	Dystrybucja części zamiennych oraz najem nieruchomości	Pełna	100%	100%
Spółki stowarzyszone					
SMiOC FRENOPLAST Bulhak i Cieślowski S.A.	Szczytno	Produkcja materiałów i okładzin ciernych	Praw własności	49%	49%
InterMeko Europa Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi kontroli i oceny podzespołów, części zamiennych i akcesoriów	Praw własności	50%	-

* Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w 3Q 2014 roku

** Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w 1Q 2015 roku

W okresie objętym raportem nie doszło do zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Spółki, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

9. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

10. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 30 kwietnia 2015 roku.

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

(w tys. zł)	nr noty	<u>31.12.2014</u>	<u>31.12.2013</u>
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	6	146 869	139 391
Wartości niematerialne	7	145 156	154 474
Nieruchomości inwestycyjne	8	2 134	2 100
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	9	199 607	176 654
Inwestycje dostępne do sprzedaży		258	258
Należności		30 418	18 580
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10	-	-
		<u>524 442</u>	<u>491 457</u>
Aktywa obrotowe			
Zapasy	11	745 383	608 822
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	12	582 634	508 181
Należności z tytułu podatku dochodowego		-	5 433
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13	20 086	15 802
		<u>1 348 103</u>	<u>1 138 238</u>
AKTYWA RAZEM		<u>1 872 545</u>	<u>1 629 695</u>
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	14	28 336	28 336
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej		259 530	259 530
Kapitał zapasowy		540 422	404 697
Pozostałe kapitały rezerwowe		5 935	5 935
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	15	95 993	146 108
		<u>930 216</u>	<u>844 606</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	16	454 691	52 406
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10	7 326	7 888
		<u>462 017</u>	<u>60 294</u>
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17	263 921	272 483
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	16	214 327	451 035
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	18	954	1 277
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	19	1 110	-
		<u>480 312</u>	<u>724 795</u>
PASYWA RAZEM		<u>1 872 545</u>	<u>1 629 695</u>

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	nr noty	01.01.2014- 31.12.2014	01.01.2013- 31.12.2013
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	20	3 398 051	3 067 579
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	21	(2 539 615)	(2 253 369)
Zysk brutto ze sprzedaży		858 436	814 210
Pozostałe przychody operacyjne	24	5 164	2 511
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	22	(395 149)	(362 352)
Koszty usługi dystrybucyjnej	22	(319 358)	(298 510)
Oplaty licencyjne	22	(52 606)	(47 419)
Pozostałe koszty operacyjne	25	(17 728)	(12 413)
Zysk z działalności operacyjnej		78 759	96 027
Przychody finansowe	26	3 484	3 012
Otrzymane dywidendy		47 003	86 188
Różnice kursowe	26	(1 258)	214
Koszty finansowe	26	(19 598)	(20 954)
Zysk przed opodatkowaniem		108 390	164 487
Podatek dochodowy	28	(12 721)	(18 703)
Zysk netto		95 669	145 784
INNE CAŁKOWITE DOCHODY			
Inne całkowite dochody netto, ogółem		-	-
CAŁKOWITE DOCHODY			
		95 669	145 784
Zysk na jedną akcję (zł)			
- podstawowy i rozwodniony	15	6,75	10,29
liczba akcji			
		14 168 100	14 168 100

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

za okres od 1 stycznia 2014 roku do 31 grudnia 2014 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2014 roku	28 336	259 530	404 697	5 935	146 108	844 606
Sprawozdanie z całkowitych dochodów						
Zysk w okresie	-	-	-	-	95 669	95 669
Całkowite dochody, ogółem	-	-	-	-	95 669	95 669
Transakcje z udziałowcami						
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda					(10 059)	(10 059)
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	135 725	-	(135 725)	-
Na 31 grudnia 2014 roku	28 336	259 530	540 422	5 935	95 993	930 216

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd)

za okres od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2013 roku	28 336	259 530	332 196	5 935	72 825	698 822
Sprawozdanie z całkowitych dochodów						
Zysk w okresie	-	-	-	-	145 784	145 784
Całkowite dochody, ogółem	-	-	-	-	145 784	145 784
Transakcje z udziałowcami						
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	72 501	-	(72 501)	-
Na 31 grudnia 2013 roku	28 336	259 530	404 697	5 935	146 108	844 606

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)	Nota	01.01.2014- 31.12.2014	01.01.2013- 31.12.2013
Przepińy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		108 390	164 487
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja		25 974	21 695
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		1 083	(213)
(Zysk)/strata z działalności inwestycyjnej		6 233	7 762
Odsetki i udziały w zyskach, netto	27	15 295	16 027
Dywidendy netto	27	(47 003)	(86 188)
Pozostałe pozycje netto		-	1 389
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		109 972	124 959
Zmiana stanu zapasów	27	(136 561)	(26 598)
Zmiana stanu należności	27	(92 586)	(57 423)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	27	56 942	(25 979)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		(62 233)	14 959
Podatek dochodowy zapłacony	27	(6 740)	(20 828)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		(68 973)	(5 869)
Przepińy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpińy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		15 134	872
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		(31 201)	(27 844)
Zbycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	27	-	408
Wydatki na aktywa finansowe w jednostkach powiązanych i pozostałych	27	(29 973)	(43 505)
Wpińy ze sprzedaży udziałów w jednostkach powiązanych i pozostałych		20	-
Spłata pożyczek udzielonych	27	16 918	7 022
Pożyczki udzielone	27	(11 667)	(7 491)
Odsetki otrzymane	27	8 937	2 433
Dywidendy otrzymane		47 003	86 188
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		15 171	18 083
Przepińy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	27	(8 037)	(4 877)
Otrzymane kredyty i pożyczki	27	81 719	41 064
Spłaty kredytów i pożyczek	27	(73 521)	(26 561)
Otrzymane kaucje		85	-
Płatności z tytułu faktoringu odwróconego		(65 827)	-
Zapłacone odsetki	27	(16 274)	(18 828)
Wyplacona dywidenda		(10 059)	-
Emisja papierów wartościowych		150 000	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		58 086	(9 202)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		4 284	3 012
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu		15 802	12 790
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu		20 086	15 802

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

Roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Spółka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

2. Wpływ zmian standardów i interpretacji MSSF na jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki

2.1. Obowiązujące zmiany standardów i interpretacji MSSF

Zmiany standardów i interpretacji MSSF, które weszły w życie od dnia 1 stycznia 2014 roku do dnia zatwierdzenia do publikacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie miały istotnego wpływu na niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2.2. Standardy i Interpretacje MSSF opublikowane i zatwierdzone przez Unię Europejską, jeszcze nieobowiązujące

Spółka zamierza przyjąć wymienione poniżej nowe standardy oraz zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, lecz nieobowiązujące do dnia zatwierdzenia do publikacji niniejszego sprawozdania finansowego zgodnie z datą ich wejścia w życie.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe
Interpretacja KIMSF 21 - Opłaty publiczne	oczekiwany brak wpływu
Zmiana do MSR 19 - Świadczenia pracownicze - Programy określonych świadczeń: Składki pracowników	oczekiwany brak wpływu
Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2010-2012; 2011-2013	oczekiwany brak wpływu

Spółka spodziewa się, że wyżej wymienione standardy i interpretacje nie będą miały istotnego wpływu na jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2.3. Standardy i Interpretacje przyjęte przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (IASB), oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Nowy Standard MSSF 9 - Instrumenty finansowe

Nowy Standard MSSF 14 - Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe

Nowy Standard MSSF 15 - Przychody z umów z klientami

Zmiany do MSSF 11 - Wspólne ustalenia umowne: Ujmowanie nabycia udziałów we wspólnych działaniach

(w tys. zł)

Zmiany do MSR 16 - Rzeczowe aktywa trwałe oraz MSR 38 - Wartości niematerialne: Wyjaśnienia w zakresie akceptowalnych metod umorzenia i amortyzacji

Zmiany do MSR 16 - Rzeczowe aktywa trwałe i MSR 41 - Rolnictwo: Rolnictwo – Rośliny produkcyjne

Zmiany do MSR 27 - Jednostkowe Sprawozdania Finansowe: Metoda praw własności w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

Zmiany do MSSF 10 - Skonsolidowane Sprawozdania Finansowe oraz do MSR 28 - Jednostki Stowarzyszone: Sprzedaż lub Przekazanie Aktywów Pomiędzy Inwestorem a Spółką Stowarzyszoną lub Wspólnym Przedsięwzięciem

Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2012-2014

Zmiany do MSSF 10 - Skonsolidowane sprawozdania finansowe, MSSF 12 - Ujawnianie informacji na temat udziałów w innych jednostkach i MSR 28 - Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach: Jednostki inwestycyjne: Zastosowanie wyjątku od konsolidacji

Zmiany do MSR 1 - Prezentacja sprawozdań finansowych: Inicjatywa dotycząca ujawnień

Nowy standard MSSF 9 dokonuje fundamentalnych zmian w klasyfikacji, prezentacji i wycenie instrumentów finansowych. Zmiany te potencjalnie będą miały istotny wpływ na przyszłe sprawozdania finansowe Spółki. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego MSSF 9 nie został jeszcze zatwierdzony przez Unię Europejską i nie jest znany jego wpływ na przyszłe sprawozdania Spółki.

Spółka spodziewa się, że pozostałe wyżej wymienione standardy i interpretacje nie będą miały istotnego wpływu na jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2.4. Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży,
- nieruchomości inwestycyjnych – wycenianych w wartości godziwej.

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej.

2.5. Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich („PLN”), po zaokrągleniu do pełnych tysięcy. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia zobowiązań handlowych korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Niepieniężne pozycje bilansowe wyrażone w walucie obcej wycenione według wartości godziwej są przeliczane według średniego kursu NBP (lub innego banku w przypadku innej waluty funkcjonalnej) obowiązującego na dzień szacowania wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej jednostka przelicza używając kursu wymiany z dnia zawarcia transakcji. Różnice kursowe z przeliczenia ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem różnic powstających na przeliczeniu instrumentów kapitałowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży, zobowiązań finansowych wyznaczonych jako zabezpieczenie udziału w aktywach netto w jednostce działającej za granicą, które są efektywne, oraz kwalifikowanych zabezpieczeń przepływów pieniężnych, które jednostka ujmuje jako inne całkowite dochody.

(w tys. zł)

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, z wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

3. Opis stosowanych zasad rachunkowości

3.1. Zmiany w polityce rachunkowości

W 2014 roku nie nastąpiły zmiany w polityce rachunkowości.

3.2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

a) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok. Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu, gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany.

Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są, jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu.

(w tys. zł)

b) Wartość firmy

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejęciem jednostek zależnych, jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych. Wartość godziwa przekazanej zapłaty nie zawiera kwot związanych z rozliczeniem wcześniej istniejących powiązań. Kwoty te zasadniczo są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Koszty związane z nabyciem, inne niż odnoszące się do emisji instrumentów dłużnych lub kapitałowych, które jednostka ponosi w związku z połączeniem jednostek rozlicza się jako koszt okresu, w którym zostały poniesione.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. W przypadku inwestycji wycenianych metodą praw własności, wartość firmy jest ujęta w wartości bilansowej inwestycji, a odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości tej inwestycji nie alokuje się do żadnego składnika aktywów, w tym również do wartości firmy, która stanowi część wartości tej inwestycji. Nabycie udziałów niekontrolujących jest ujmowane jako transakcje z właścicielami, w wyniku czego przy tego rodzaju transakcjach nie jest ujmowana wartość firmy. Korekty do udziałów niekontrolujących są oparte na proporcjonalnej wartości aktywów netto jednostki zależnej.

c) Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Relacje z dostawcami

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres 12 lat, zgodny z oszacowanym okresem ich ekonomicznej użyteczności.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone.

Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

d) Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej, a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w zysku lub stracie w okresie, w którym powstały.

(w tys. zł)

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

e) Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych.

Spółka zaprzestaje ujmować składnik aktywów finansowych w momencie wygaśnięcia praw wynikających z umowy do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika aktywów lub od momentu, kiedy prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z aktywa finansowego są przekazywane w transakcji przenoszącej zasadniczo wszystkie znaczące ryzyka i korzyści wynikające z ich własności. Każdy udział w przekazywanym składniku aktywów finansowych, który jest utworzony lub pozostaje w posiadaniu Spółki jest traktowany jako składnik aktywów lub zobowiązanie.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań.

Wartość godziwą instrumentów finansowych niebędących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się, o ile jest to możliwe, przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień sprawozdawczy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, których termin wymagalności przypada w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności po początkowym ujęciu są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz

(w tys. zł)

dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych, dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nieposiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona przy wykorzystaniu innych technik wyceny.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane, jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta w zysku lub stracie bieżącego okresu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany, jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Spółka aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w zysku lub stracie w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

f) Zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Spółkę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Spółka staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Spółka wyłącza z ksiąg zobowiązanie finansowe, kiedy zobowiązanie zostanie spłacone, umorzone lub ulegnie przedawnieniu.

Aktywa i zobowiązania finansowe kompensuje się ze sobą i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto wyłącznie, jeśli Spółka posiada ważny prawnie tytuł do kompensaty określonych aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza rozliczyć daną transakcję w wartości netto poddanych kompensacie składników aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza jednocześnie podlegające kompensacie aktywa finansowe zrealizować, a zobowiązania finansowe rozliczyć.

Spółka klasyfikuje zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi do kategorii innych zobowiązań finansowych. Tego typu zobowiązania finansowe początkowo ujmowane są w wartości godziwej powiększonej o dające się bezpośrednio przyporządkować koszty transakcyjne. Po początkowym ujęciu zobowiązania te wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania. Szczegóły odnośnie wyceny kredytów bankowych i pożyczek zostały zaprezentowane w punkcie I).

(w tys. zł)

g) Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Odpis z tytułu utraty wartości w odniesieniu do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży jest wyliczany przez odniesienie do ich bieżącej wartości godziwej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do inwestycji w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży nie są odwracane przez wynik finansowy. Jeżeli wartość godziwa instrumentów dłużnych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się z kwotą odwrócenia wykazaną w innych całkowitych dochodach.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdadne do użytkowania jest szacowana na każdy dzień sprawozdawczy.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

(w tys. zł)

h) Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w zysku lub stracie bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w zysku lub stracie w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w zysku lub stracie przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh ze stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

i) Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i opustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich otrzymania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o opusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia) zapasów.

j) Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

k) Kapitał własny

W sprawozdaniu finansowym Spółki kapitał własny stanowią:

1. Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym,
2. Premia z tytułu sprzedaży akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych. Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.
3. Kapitał zapasowy tworzony zgodnie z Kodeksem Sóltek Handlowych,
4. Pozostały kapitał rezerwowy utworzony z wyceny opcji managerskich,
5. Zyski zatrzymane, w skład w których wchodzi zyski zatrzymane z lat ubiegłych oraz zysk lub strata bieżącego okresu obrotowego.

(w tys. zł)

l) Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty transakcyjne związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

m) Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

n) Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Sprzedaż krajowa realizowana jest poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o dystrybucję. Przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów klientowi przez filianta. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu (klientowi).

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(w tys. zł)

o) Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Spółki przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w zysku lub stracie okresu, którego dotyczą.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

p) Koszty finansowe

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są w zysku lub stracie. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

q) Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje zarówno część bieżącą jak i część odroczoną. Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łączne obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w jednostkowym bilansie, jeżeli Spółka posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

r) Wycena wartości udziałów w jednostkach podporządkowanych

Udziały w jednostkach podporządkowanych wyceniane są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

Cena nabycia dla udziałów w jednostkach podporządkowanych objętych w zamian za wniesiony aport ustalana jest na podstawie wartości bilansowej składników aportu na dzień wniesienia.

4. Informacje na temat segmentów działalności

Informacja odnośnie segmentów operacyjnych została zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A, z uwagi na identyfikację segmentów na poziomie Grupy.

5. Informacje uzupełniające

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 20.

(w tys. zł)

Zdecydowana większość aktywów trwałych Spółki, skoncentrowana jest w Polsce. Spółka nie jest w stanie wyodrębnić aktywów w ramach geograficznej struktury sprzedaży.

Ze względu na specyfikę działalności Spółka nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w notce numer 12.

6. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2014	31.12.2013
Grunty	23 760	31 935
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	77 325	79 083
Urządzenia techniczne i maszyny	20 955	12 198
Środki transportu	4 494	4 250
Inne środki trwałe	13 904	9 643
Środki trwałe w budowie	6 431	2 282
Łącznie rzeczowe aktywa trwałe	146 869	139 391

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2014 roku – 40 907 tys. zł
- 31 grudnia 2013 roku – 31 819 tys. zł

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu i oprogramowania komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Spółki.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Spółkę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH							
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2013 roku	23 723	96 015	59 543	16 143	69 667	15 888	280 979
Zwiększenia:	8 212	7 686	7 415	1 513	2 652	4 888	32 366
Nabycie	7 846	7 659	1 375	1 011	1 527	6 778	26 196
Przeniesienie	366	27	372	-	1 125	(1 890)	-
Leasing	-	-	5 668	502	-	-	6 170
Zmniejszenia:	-	348	20 116	9 249	32 385	18 494	80 592
Sprzedaż	-	-	192	2 215	116	-	2 523
Likwidacja	-	87	2 080	6 375	6 251	141	14 934
Przeniesienie na WNIP	-	-	-	-	-	18 353	18 353
Aport do ILS (spółki zależnej)	-	261	17 844	659	26 018	-	44 782
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2013 roku	31 935	103 353	46 842	8 407	39 934	2 282	232 753
Zwiększenia:	1	1 537	14 154	3 025	8 812	15 298	42 827
Nabycie	1	224	2 439	1 543	7 799	17 624	29 630
Przeniesienie	-	1 313	-	-	1 013	(2 326)	-
Leasing	-	-	11 715	1 482	-	-	13 197
Zmniejszenia:	8 176	583	416	3 632	829	11 149	24 785
Sprzedaż	8 176	-	241	3 631	79	10 824	22 951
Likwidacja	-	583	175	1	750	325	1 834
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2014 roku	23 760	104 307	60 580	7 800	47 917	6 431	250 795

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwale	Środki trwałe w budowie	Ogółem
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2013 roku	-	21 246	35 115	8 739	49 829	-	114 929
Amortyzacja za okres	-	3 144	5 027	2 237	5 403	-	15 811
Sprzedaż	-	-	(170)	(2 018)	(116)	-	(2 304)
Likwidacja	-	(5)	(2 150)	(4 462)	(6 330)	-	(12 947)
Aport do ILS	-	(115)	(3 178)	(339)	(18 495)	-	(22 127)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2013 roku	-	24 270	34 644	4 157	30 291	-	93 362
Amortyzacja za okres	-	3 295	5 275	1 982	4 533	-	15 085
Sprzedaż	-	-	(158)	(2 833)	(61)	-	(3 052)
Likwidacja	-	(583)	(136)	-	(750)	-	(1 469)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2014 roku	-	26 982	39 625	3 306	34 013	-	103 926
WARTOŚĆ NETTO							
Na dzień 1 stycznia 2013 roku	23 723	74 769	24 428	7 404	19 838	15 888	166 050
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	31 935	79 083	12 198	4 250	9 643	2 282	139 391
Na dzień 1 stycznia 2014 roku	31 935	79 083	12 198	4 250	9 643	2 282	139 391
Na dzień 31 grudnia 2014 roku	23 760	77 325	20 955	4 494	13 904	6 431	146 869

(w tys. zł)

7. Wartości niematerialne

	<u>31.12.2014</u>	<u>31.12.2013</u>
Wartość firmy, w tym:	122 937	122 937
- wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A.	122 937	122 937
Oprogramowanie komputerowe	8 128	15 016
Inne wartości niematerialne, w tym:	14 091	16 521
- relacje z dostawcami	7 190	8 582
- pozostałe	6 901	7 939
	<u>145 156</u>	<u>154 474</u>

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła test na utratę wartości dla ośrodków generujących środki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2013 roku:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej dla całej Spółki potraktowanej jako jeden ośrodek generujący środki pieniężne.
- Dane użyte do projekcji za lata 2015 i 2016 zostały opracowane na podstawie zatwierzonego budżetu i zakładają wzrost przepływów pieniężnych o 8 - 10% rocznie.
- Przepływy pieniężne za kolejne lata zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 1,2%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 8,5% oraz więcej i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).
- Zarząd nie zidentyfikował kluczowych założeń, których zmiana w racjonalnie oczekiwanym zakresie doprowadziłaby do utraty wartości ośrodków generujących środki pieniężne.

Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2014 roku – 3 391 tys. zł,
- 31 grudnia 2013 roku – 5 463 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Spółki.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez jednostkę wartości niematerialnych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo wartości niematerialnych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

(w tys. zł)

WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne i prawne	Wartość firmy	Ogółem
Wartość brutto na 1 stycznia 2013 roku	21 451	22 936	122 937	167 324
Nabycie	1 648	-	-	1 648
Przeniesienie z inwestycji	9 798	8 555	-	18 353
Leasing	5 702	-	-	5 702
Przeniesienie między grupami	(1 790)	1 790	-	-
Pozostałe zmniejszenia	(157)	(249)	-	(406)
Wartość brutto na 31 grudnia 2013 roku	36 652	33 032	122 937	192 621
Nabycie	1 571	-	-	1 571
Wartość brutto na 31 grudnia 2014 roku	38 223	33 032	122 937	194 192
UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI				
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2013 roku	18 907	13 513	-	32 420
Amortyzacja za okres	3 638	2 246	-	5 884
Przeniesienia między grupami	(752)	752	-	-
Zmniejszenia	(157)	-	-	(157)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2013 roku	21 636	16 511	-	38 147
Amortyzacja za okres	8 459	2 430	-	10 889
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2014 roku	30 095	18 941	-	49 036
WARTOŚĆ NETTO				
Na dzień 1 stycznia 2013 roku	2 544	9 423	122 937	134 904
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	15 016	16 521	122 937	154 474
Na dzień 1 stycznia 2014 roku	15 016	16 521	122 937	154 474
Na dzień 31 grudnia 2014 roku	8 128	14 091	122 937	145 156

8. Nieruchomości inwestycyjne

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Stan na 1 stycznia	2 100	2 121
Wycena do wartości godziwej	34	(21)
Stan na 31 grudnia	2 134	2 100

W ciągu roku 2014 nie miały miejsca przeniesienia z nieruchomości inwestycyjnych na inne aktywa. Nie było również zmiany klasyfikacji z innych aktywów na nieruchomości inwestycyjne. Nieruchomości inwestycyjne obejmują nieruchomość w Gdańsku utrzymywaną w celu wynajmowania stronie trzeciej. Spółka dokonała, na dzień sprawozdawczy, wyceny do wartości godziwej nieruchomości w Gdańsku. Przy określaniu wartości godziwej nieruchomości położonej w Gdańsku (nabytej w wyniku połączenia) rzeczoznawca zastosował metodę porównawczą (wartość godziwa – poziom 3).

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2014 roku wynoszą 150 tys. zł. Spółka nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomością.

(w tys. zł)

9. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Stan na 1 stycznia	180 436	111 699
Zwiększenia, w tym:	29 973	68 737
- zmniejszenie odpisu na udziały	-	683
- podwyższenie kapitału w <i>Cleverlog Autoteile GmbH</i>	-	421
- podwyższenie kapitału w <i>ILS Sp. z o.o.</i>	-	45 399
- podwyższenie kapitału w <i>Inter Cars Czechy</i>	-	13 837
- wpłata na kapitał <i>Inter Cars Malta Holding Limited</i>	-	19
- podwyższenie kapitału zapasowego w <i>Inter Cars Chorwacja</i>	-	8 333
- nabycie udziałów w <i>Q- SERVICE TRUCK sp z o.o.</i>	-	5
- nabycie udziałów w <i>InterMeko Europa Sp. z o.o.</i>	-	40
- nabycie udziałów w <i>Inter Cars d o.o., z siedzibą w Ljubljanie na Słowenii</i>	32	-
- podwyższenie kapitału zapasowego w <i>IC Węgry</i>	9 482	-
- podwyższenie kapitału w <i>Q-Service Truck</i>	495	-
- wykup udziałów w <i>IC Italia</i>	4	-
- podwyższenie kapitału w <i>ILS</i>	19 400	-
- podwyższenie kapitału w <i>InterMeko Europa sp z o.o.</i>	546	-
- nabycie udziałów w <i>Cleverlog Eesti OÜ, z siedzibą w Tallinie, Estonia</i>	14	-
Zmniejszenia, w tym:	(20)	-
- sprzedaż udziałów w <i>InterMeko Europa sp z o.o.</i>	(20)	-
Razem:	<u>210 389</u>	<u>180 436</u>
- odpis na <i>Frenoplast</i>	(3 782)	(3 782)
- odpis na <i>Inter Cars Ukraina</i>	(7 000)	-
Stan na 31 grudnia	<u>199 607</u>	<u>176 654</u>

W 2014 roku Inter Cars objął udziały w nowopowstałych spółkach: Inter Cars d o.o. na Słowenii oraz Cleverlog Eesti OU w Estonii.

W 2014 roku Inter Cars podniósł kapitał zakładowy w spółce Q-Service Truck oraz ILS, a także wniósł wpłaty na kapitał zapasowy do spółki Inter Cars Węgry.

Ponadto w 2014 Inter Cars zbył połowę swoich udziałów w spółce InterMeko Europa sp z o.o., przez co spółka stała się jednostką stowarzyszoną, a następnie wniósł wpłatę na podwyższenie kapitału tej spółki.

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła analizę przesłanek utraty wartości w jednostkach podporządkowanych. W wyniku tej analizy spółka przeprowadziła test na utratę wartości udziałów w Inter Cars Ukraina.

Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu bieżącej wartości przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostki podporządkowane. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości bieżącej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2013 roku:

- Dane użyte do projekcji za lata 2015 i 2016 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu i zakładają wzrost przepływów pieniężnych o 25% rocznie.
- Przepływy pieniężne za kolejne lata zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 1,2%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 15%-30% i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).

Na podstawie przeprowadzonej analizy Zarząd rozpoznał utratę wartości udziałów spółki zależnej Inter Cars Ukraina, w związku z czym udziały te zostały objęte odpisem w wysokości 7 mln zł na dzień sprawozdawczy.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Udziały w jednostkach zależnych - stan na 31.12.2014 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Data objęcia kontroli	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto
Inter Cars Ukraine LLC	Chmielnitsky, Ukraina	04.2000	29 531	100%	31 021	22 423	121 557	490
Q-Service Sp. z o.o.	Cząstków Mazowiecki	04.2000	416	100%	26 794	5 949	102 776	19 250
Lauber Sp. z o.o.	Słupsk	07.2003	1 565	100%	33 162	22 228	39 863	1 645
Inter Cars Ceska Republika	Praga, Czechy	04.2004	13 865	100%	63 676	53 109	132 881	(3 043)
Inter Cars Slovenska Republika	Bratysława, Słowacja	08.2005	21	100%	64 367	43 553	129 910	3 276
Feber Sp. z o.o.	Warszawa	08.2004	30 011	100%	47 162	13 174	121 631	14 110
Inter Cars Lietuva	Wilno, Litwa	09.2006	1 058	100%	36 269	14 786	180 300	11 193
IC Development & Finance Sp. z o.o.	Warszawa	10.2006	3 785	100%	24 552	25 431	2 212	2
Inter Cars d.o.o.	Zagrzeb, Chorwacja	02.2008	18 471	100%	55 301	48 837	116 186	1 189
Inter Cars Hungaria Kft.	Budapeszt, Węgry	02.2008	19 933	100%	38 342	51 004	60 238	(12 344)
JC Auto s.r.l.	Mediolan, Włochy	02.2008	2 952	100%	16 803	13 628	23 489	4
JC Auto S.A.	Brain L'Allued, Belgia	02.2008	1 408	100%	2 535	790	5 278	740
JC Auto s.r.o.	Karvina-Darkom, Czechy	02.2008	-	100%	1 484	4 972	0	(52)
Armatus Sp. z o.o.	Warszawa	02.2008	1 711	100%	325	5	6 106	(464)
Inter Cars Romania s.r.l.	Cluj-Napoca, Rumunia	07.2008	2 062	100%	159 738	165 252	337 137	629
Inter Cars Latvija SIA	Ryga, Łotwa	08.2010	12	100%	56 172	53 066	143 657	2 542
Inter Cars Cyprus Limited	Nicosia, Cypr	10.2010	47	100%	83 783	9 703	0	33 057
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Sofia, Bułgaria	03.2011	21	100%	27 923	29 213	58 187	431
Cleverlog-Autoteile GmbH	Reinbek, Niemcy	03.2011	524	100%	584	886	1 959	(577)
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	05.2012	6 280	100%	538 608	5 263	91 599	39 812
ILS Sp. z o.o.	Kajetany, Polska	10.2012	64 804	100%	122 830	36 933	218 385	2 153
Inter Cars Malta Holding Limited	Qormi, Malta	02.2013	18	100%	11 310	34 373	33 890	(7 686)
Q-service Truck	Warszawa, Polska	12.2013	500	100%	2 112	1 796	3 066	(184)
Cleverlog Eesti OU	Talin, Estonia	12.2014	14	100%	0	0	0	0
Inter Cars d o.o	Ljubljana, Slovenia	12.2014	32	100%	1 998	2 441	413	(467)
			199 041		1 446 851	658 815	1 930 720	105 706

W związku z utratą wartości Spółka rozpoznała w 2014 roku odpis aktualizujący wartość udziałów jednostki zależnej Inter Cars Ukraine LLC.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Udziały w jednostkach pośrednio kontrolowanych - stan na 31.12.2014

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Data objęcia kontroli	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł)	Procent pośrednio posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto	
Inter Cars Malta Ltd	Qormi, Malta	02.2013	Nie dotyczy	100%	10 873	27 323	33 890	(7 625)	*
Aurelia Auto d o o	Chorwacja	01.2012	Nie dotyczy	100%	815	2 026	-	(96)	*

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31.12.2014

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł.)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto	
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.	Szczytno	-	49%	14 661	7 468	8 988	(378)	*
InterMeko Europa sp. z o.o.	Warszawa	566	50%	2 617	1 302	633	183	*

W związku z utratą wartości Spółka rozpoznała w 2013 roku odpis aktualizujący wartość udziałów jednostki stowarzyszonej SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.

* dane nie badane

(w tys. zł)

10. Podatek odroczony

Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2014 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	1 366
Rzeczowe aktywa trwałe	1 260	8 416
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	1 330	-
Zapasy	4 662	265
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	365	2 613
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	6 913	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	3 043	12 239
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	17 573	24 899
Kompensata	(17 573)	(17 573)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	-	7 326

na dzień 31 grudnia 2013 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	1 631
Rzeczowe aktywa trwałe	307	7 084
Zapasy	4 063	265
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	1 716	3 931
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	5 732	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	7 785	14 580
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	19 603	27 491
Kompensata	(19 603)	(19 603)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	-	7 888

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2014	31.12.2013
stan na początek okresu	19 603	19 384
z(zmniejszenie) zwiększenie	(2 030)	219
stan na koniec okresu	17 573	19 603
Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
stan na początek okresu	27 491	22 241
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(2 592)	5 250
stan na koniec okresu	24 899	27 491

(w tys. zł)

	31.12.2013	Wpływ na zysk netto	31.12.2014
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	19 603	(2 030)	17 573
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	(27 491)	2 592	(24 899)
	<u>(7 888)</u>	<u>562</u>	<u>(7 326)</u>

11. Zapasy

	31.12.2014	31.12.2013
Towary	745 383	608 822
	<u>745 383</u>	<u>608 822</u>
Towary	745 515	608 974
Odpis aktualizujący	(132)	(152)
	<u>745 383</u>	<u>608 822</u>

Spółka Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy o wartości 688,6 mln zł. stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego.

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2014	31.12.2013
stan na początek okresu	(152)	(906)
(zwiększenie) / zmniejszenie	20	754
stan na koniec okresu	<u>(132)</u>	<u>(152)</u>

12. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2014	31.12.2013
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	331 771	246 460
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek niepowiązanych	217 557	204 073
Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	8 201	15 143
Pozostałe należności i rozliczenie międzyokresowe	9 849	3 705
Pożyczki udzielone	26 382	49 432
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	<u>593 760</u>	<u>518 813</u>

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2014 obejmowały całkowicie należności z tytułu VAT w kwocie 8 201 tys. zł.

Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług	31.12.2014	31.12.2013
Stan na początek okresu	(10 632)	(12 925)
(Zwiększenie)/Zmniejszenie, w tym:	(494)	2 293
- utworzenie nowych/ rozwiązanie niewykorzystanych	(494)	2 293
Stan na koniec okresu	<u>(11 126)</u>	<u>(10 632)</u>
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	<u>582 634</u>	<u>508 181</u>

(w tys. zł)

Spółka ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy otrzymują wynagrodzenie z tytułu opłaty dystrybucyjnej.

Struktura wiekowa należności brutto z tytułu dostaw i usług	31.12.2014	31.12.2013
Wymagalne do 12 miesięcy	549 328	450 533
	549 328	450 533
Struktura walutowa należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)	31.12.2014	31.12.2013
Należności w walucie lokalnej	277 578	265 659
Należności w walutach obcych	316 182	253 154
	593 760	518 813
Należności w EUR	301 058	235 776
Należności w USD	14 576	16 877
Należności w innych walutach	548	501
	316 182	253 154

Struktura wiekowa należności	31.12.2014		31.12.2013	
	Brutto	odpisy aktualizujące	Brutto	odpisy aktualizujące
do 180 dni, w tym:	513 539	-	433 507	-
- wymagalne	200 992	-	203 402	-
- niewymagalne	312 547	-	230 105	-
Od 181 do 270 dni	12 292	844	1 033	45
Od 271 do 360 dni	3 952	100	1 143	199
Powyżej roku	19 545	10 182	14 850	10 388
Razem	549 328	11 126	450 533	10 632

Udzielone pożyczki	31.12.2014	31.12.2013
Pożyczki krótkoterminowe	26 382	49 432
Pożyczki długoterminowe	27 487	16 595
	53 869	66 027

Długoterminowe należności	31.12.2014	31.12.2013
Pożyczki długoterminowe	27 487	16 595
Kaucje	2 543	1 985
Należności od pracowników	388	-
	30 418	18 580

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Spółki oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w nocie 33.

Długoterminowe należności obejmują głównie kwoty wpłaconych przez Spółkę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki, w tym głównie dla jednostek powiązanych.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo EURIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 5%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

(w tys. zł)

13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2014	31.12.2013
W kasie	4 777	3 952
Na rachunkach bankowych	4 687	3 450
W drodze	10 406	8 265
Na rachunkach ZFŚS	216	135
Środki pieniężne	20 086	15 802
	31.12.2014	31.12.2013
W walucie lokalnej	19 751	15 017
W walutach obcych	335	785
	20 086	15 802

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, spółka nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem Spółka administruje ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Spółka lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

14. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2014 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji (w sztukach)	Data dopuszczenia do obrotu	Prawo do dywidendy (od roku)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Agio (w zł)
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
Akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	<u>14 168 100</u>			<u>28 336 200</u>		<u>259 530 475</u>

15. Zysk netto na 1 akcję

Podstawowy zysk na 1 akcję

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 95 669 tys. zł (2013 r.: 145 784 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji 14 168 tys. akcji (2013 r.: 14 168 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

(w tys. zł)

	2014	2013
<i>Średnio ważona liczba akcji</i>		
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	14 168 100	14 168 100
Akcje wyemitowane z związku z realizacją opcji	-	-
Średnioważona liczba akcji w roku	14 168 100	14 168 100
<i>Podstawowy zysk na 1 akcję</i>	2014	2013
Zysk netto w okresie	95 669	145 784
Średnioważona liczba akcji	14 168 100	14 168 100
Zysk netto na 1 akcję	6,75	10,29

Rozwodniony zysk na 1 akcje

W 2014 oraz w okresie porównawczym tj. 2013 nie występowały żadne czynniki rozwadniające. W związku z powyższym rozwodniony zysk na jedną akcję jest równy podstawowemu zyskowi na jedną akcję.

16. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach jednostki z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 33.

Umowa kredytu konsorcjalnego:

W dniu 29 lipca 2009 roku została zawarta umowa kredytu konsorcjalnego pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą) oraz (z późniejszymi zmianami) Feber Sp. z o. o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., ILS sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited, Q-service sp. z o.o. oraz Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., oraz ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A.

W dniu 20 listopada 2013 podpisano aneks do umowy kredytowej. Na mocy zawartego aneksu podniesiono łączną wartość dostępnego finansowania do kwoty 495 mln zł. Zgodnie z postanowieniami aneksu Kredytodawcy wyrazili zgodę na wydłużenie spłaty kredytu o kolejny rok z terminem jego ostatecznej spłaty przypadającym na 20 listopada 2014 r. Dodatkowo na mocy niniejszego aneksu do umowy kredytu jako Współdłużnik przystąpiła kolejna spółka z Grupy Kapitałowej Kredytobiorcy - INTER CARS ROMANIA S.R.L., z siedzibą w Cluj-Napoca, Rumunia.

Dnia 18 listopada 2014 roku został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy którego zwiększono kwotę dostępnego finansowania do kwoty 550 mln zł z jednoczesnym przedłużeniem ostatecznego terminu spłaty do 18 listopada 2015 (dla 280 mln zł – część krótkoterminowa) oraz 18 listopada 2017 (dla 270 mln zł – część długoterminowa). Jednocześnie na podstawie aneksu do umowy kredytowej jako nowy Współdłużnik przystąpiła kolejna spółka z Grupy Kapitałowej – INTER CARS LIETEUVU UAB z siedzibą w Wilnie.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Długoterminowe	31.12.2014	31.12.2013
Zabezpieczone kredyty bankowe	235 000	-
Emisja obligacji	150 000	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	11 543	24 398
Pożyczki otrzymane	58 063	28 008
Kaucje otrzymane	85	-
	454 691	52 406

(w tys. zł)

Krótkoterminowe	31.12.2014	31.12.2013
Zabezpieczone kredyty bankowe	142 739	431 260
Emisja obligacji	911	-
Pożyczki otrzymane	45 837	12 950
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	24 840	6 825
	214 327	451 035

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	280 000	142 739	18.11.2015
Inter Cars (Cyprus) LIMITED	45 607	45 607	31.12.2015
	325 607	188 346	

Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	270 000	235 000	18.11.2017
Inter Cars Marketing Services	3 900	3 900	31.08.2017
Inter Cars Marketing Services	29 972	29 972	31.12.2018
Inter Cars Marketing Services	19 983	19 983	31.12.2017
Q-Service	4 230	4 208	31.12.2017
	328 085	293 063	

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na 31 grudnia 2014 r. wyniosła 481 639 tys. zł., z czego 351 203 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w złotych, 130 436 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w EUR.

Istotne warunki kredytu konsorcyjnego

Kredyt konsorcyjny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2014 r.):

	Wykorzystanie	udział w wykorzystaniu
Polska Kasa Opieki S.A.	183 349	48,54%
ING Bank Śląski S.A.	74 473	19,72%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	60 345	15,98%
BRE Bank S.A.	59 572	15,76%
	377 739	100,00%

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraine LLC,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych
- weksel in blanco zaopatrzony w deklarację wekslową
- umowa przelewu praw z umowy ubezpieczenia zapasów.

Następujące istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu.

(w tys. zł)

Na dzień 31 grudnia 2014 roku Grupa spełniła współczynniki finansowe wynikające z umowy kredytowej.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 40 lub 60% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregokolwiek z istotnych współczynników.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marże banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła 3,7%.

Pożyczki od ICMS sp. o.o., Q-Service Sp. z o.o. i Inter Cars Cyprus oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce WIBOR 3M i EURIBOR 3M.

Leasing finansowy	31.12.2014	31.12.2013
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	38 851	34 455
Koszt finansowy	(2 468)	(3 232)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	36 383	31 223
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	31.12.2014	31.12.2013
Poniżej 1 roku	26 640	8 647
Pomiędzy 1 a 5 lat	12 211	25 808
	38 851	34 455
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	31.12.2014	31.12.2013
Poniżej 1 roku	24 840	6 825
Pomiędzy 1 a 5 lat	11 543	24 398
	36 383	31 223

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 6 i 7.

Emisja obligacji

W dniu 3 października 2014 r. Spółka podpisała z mBankiem S.A oraz Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. umowę ("Umowa Programowa") dotyczącą programu emisji obligacji przez Spółkę do maksymalnej kwoty 500.000.000 PLN oraz obsługi przez mBank S.A. emisji obligacji oferowanych pomiędzy spółkami z grupy Spółki (tzw. obligacje wewnątrzgrupowe).

Umowa Programowa umożliwia Spółce dokonywanie emisji Obligacji oferowanych w ramach ofert prywatnych do wybranych inwestorów (bez obowiązku sporządzenia prospektu emisyjnego) na podstawie art. 9 pkt 3 ustawy z dnia 29 czerwca 1995 r. o obligacjach (z późn. zm.).

Obligacje emitowane zgodnie z Umową Programową będą obligacjami niezabezpieczonymi, uprawniającymi obligatariuszy wyłącznie do otrzymania świadczeń o charakterze pieniężnym. Szczegółowe warunki emisji poszczególnych serii Obligacji, w tym wartość nominalna, cena emisyjna, liczba obligacji, próg emisji, data wykupu, oprocentowanie, będą każdorazowo ustalane w odpowiednich dokumentach emisyjnych. Spółka po zakończonej emisji poniesie standardowe koszty związane z tego typu finansowaniem, obejmujące prowizję dealerską. Umowa Programowa została zawarta na czas nieoznaczony.

Pierwsza transza obligacji na łączną kwotę 150.000.000 PLN (seria A) została wyemitowana przez Spółkę 24 października 2014 r. Obligacje przewidują wyłącznie świadczenia pieniężne. Odsetki od Obligacji są płatne w okresach półrocznych w oparciu o stopę WIBOR dla depozytów

(w tys. zł)

sześciomiesięcznych oraz odpowiednią marżę w wysokości ustalonej w warunkach emisji Obligacji. Obligacje będą podlegać wykupowi w dniu 24 października 2019 r. lub w przypadku wystąpienia podstawy wcześniejszego wykupu, w terminach określonych zgodnie z warunkami emisji.

Wpływy z emisji posłużyły do finansowania bieżącej działalności operacyjnej Spółki i inwestycyjnej. Korzystne warunki rynkowe w momencie emisji obligacji, na których Spółka emitowała obligacje pozwoliły na: a) zdwersyfikowanie źródeł finansowania, oraz b) uzyskanie atrakcyjnego kosztowo niezabezpieczonego finansowania na okres 5 lat.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie obligacji wyemitowanych i planowanego wykupu:

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
Seria A	24.10.2014	24.10.2019	150 000 000
			150 000 000

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2014	31.12.2013
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług do jednostek powiązanych	57 326	65 358
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług do pozostałych jednostek	155 979	159 391
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	11 063	28 098
Zobowiązania z tytułu weksli	30 773	-
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	8 780	19 636
	263 921	272 483
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	288 239	293 269
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostałych do rozliczenia w przyszłym okresie	(74 934)	(68 520)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	213 305	224 749
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług		
Wymagalne do 12 miesięcy	212 514	224 548
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	791	201
	213 305	224 749

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2014 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT w kwocie 9 671 tys. zł (2013: 26 695 tys. zł).

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	31.12.2014	31.12.2013
Zobowiązania w walucie lokalnej	189 295	180 896
Zobowiązania w walutach obcych	74 626	91 587
	263 921	272 483
<i>równowartość w walucie krajowej</i>		
Zobowiązania w EUR	63 880	89 348
Zobowiązania w USD	7 449	-
Zobowiązania w innych walutach	3 297	2 239
	74 626	91 587

(w tys. zł)

18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2014	31.12.2013
Z tytułu wynagrodzeń	506	795
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	448	482
	954	1 277

19. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

	31.12.2014	31.12.2013
Struktura wiekowa		
Wymagalne do 12 miesięcy	1 110	-
	1 110	-

20. Przychody ze sprzedaży

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Przychody ze sprzedaży towarów	3 295 815	2 974 557
Przychody ze sprzedaży usług	102 086	92 872
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	150	150
	3 398 051	3 067 579

Struktura rzeczowa sprzedaży

	2014		2013	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	2 515 842	74,04%	2 277 446	74,24%
części do samochodów osobowych	1 761 621	51,84%	1 635 008	53,30%
części do samochodów użytkowych i autobusów	300 786	8,85%	255 103	8,32%
Pozostałe części, części do motocykli	390 686	11,50%	306 486	9,99%
pozostałe	62 749	1,85%	80 849	2,63%
Sprzedaż eksportowa	882 209	25,96%	790 133	25,76%
części do samochodów osobowych	610 257	17,96%	618 193	20,15%
części do samochodów użytkowych i autobusów	153 819	4,53%	124 041	4,04%
Pozostałe części, części do motocykli	78 646	2,31%	35 726	1,16%
pozostałe	39 487	1,16%	12 173	0,41%
Razem	3 398 051	100,00%	3 067 579	100,00%

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	2014		2013	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	2 515 842	74,2%	2 277 446	74%
Sprzedaż eksportowa	882 209	25,8%	790 133	26%
Razem	3 398 051	100%	3 067 579	100%

Sprzedaż eksportowa zawiera przede wszystkim sprzedaż do krajów ościennych tj. do Czech, Słowacji, Litwy, Łotwy, Węgier, na Ukrainę oraz do Rumunii.

(w tys. zł)

21. Koszt własny sprzedaży

	1.01.2014 – 31.12.2014	1.01.2013 – 31.12.2013
Wartość sprzedanych usług, towarów	2 541 957	2 252 517
(Dodatnie) / ujemne różnice kursowe	(2 342)	852
Koszt własny sprzedaży	2 539 615	2 253 369

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Amortyzacja	25 974	21 695
Zużycie materiałów i energii	13 038	13 570
Usługi obce	633 048	567 833
Podatki i opłaty	55 257	50 551
Wynagrodzenia	24 728	34 744
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	6 012	7 565
Pozostałe koszty rodzajowe	9 056	12 323
Koszty według rodzaju, razem	767 113	708 281
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(319 358)	(298 510)
(minus) Koszty opłat licencyjnych	(52 606)	(47 419)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	395 149	362 352

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

23. Koszty świadczeń pracowniczych

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Wynagrodzenia z tytułu umów o pracę	23 908	34 036
Wynagrodzenia z tytułu umów o dzieło i zlecenia	820	707
Ubezpieczenia społeczne	4 682	6 042
Pozostałe świadczenia pracownicze	1 330	1 524
Koszty świadczeń pracowniczych ujęte w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu	30 740	42 309

24. Pozostałe przychody operacyjne

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	1 098	653
Rozwiązane rezerwy	-	675
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	363	376
Bonusy	2 468	-
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	167	64
Zapłata przeterminowanych należności po spisaniu	120	39
Reklamacje	843	256
Pozostałe	105	448
	5 164	2 511

(w tys. zł)

25. Pozostałe koszty operacyjne

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Utworzone odpisy aktualizujące udziały, należności i pozostałe	7 679	5 336
Odpisanie przedawnionych należności	2 841	694
Zakończone inwestycje	-	-
Inwentaryzacja	5 902	3 120
Koszty windykacji	-	1 694
Pozostałe	1 306	1 569
	17 728	12 413

W 2014 roku w związku z niepewną sytuacją polityczną na Ukrainie utworzony został odpis aktualizujący wartość udziałów posiadanych w spółce Inter Cars Ukraina.

26. Przychody i koszty finansowe

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek	354	479
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek wewnątrzgrupowych	1 652	2 004
Otrzymane dywidendy	47 003	86 188
Odsetki z innych tytułów	1 478	281
Pozostałe przychody finansowe	-	248
	50 487	89 200

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	13 839	17 224
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych pożyczek wewnątrzgrupowych	909	60
Odsetki z innych tytułów	3 100	1 548
Prowizje i opłaty	1 750	2 122
	19 598	20 954

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2014 do 31.12.2014

	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(4 724)	-	(4 724)
Pozostałe	-	(173)	(173)
Zrealizowane różnice kursowe	(4 724)	(173)	(4 897)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	7 066	-	7 066
Pozostałe	-	(1 085)	(1 085)
Niezrealizowane różnice kursowe	7 066	(1 085)	5 981
Łącznie różnice kursowe	2 342	(1 258)	1 084

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2013 do 31.12.2013	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(216)	-	(216)
Pozostałe	-	(7)	(7)
Zrealizowane różnice kursowe	(216)	(7)	(223)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(636)	-	(636)
Pozostałe	-	221	221
Niezrealizowane różnice kursowe	(636)	221	(415)
Łącznie różnice kursowe	(852)	214	(638)

27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Podatek dochodowy zapłacony

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(13 283)	(13 672)
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	5 433	(5 433)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	1 110	(1 723)
Podatek dochodowy zapłacony	(6 740)	(20 828)

Zmiana stanu należności

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	74 453	(56 547)
Zmiana stanu należności długoterminowych	11 838	4 733
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	12 158	(2 115)
Zmiana stanu należności inwestycyjnych	(5 863)	(408)
Zmiana stanu wyniku wynikająca z aportu	-	(3 086)
Zmiana stanu należności	92 586	(57 423)

Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Pożyczki udzielone	11 667	(7 491)
Spłata pożyczek udzielonych	(16 918)	7 022
Odsetki otrzymane	(8 937)	2 433
Odsetki naliczone	2 006	(2 894)
Utworzone odpisy	-	3 059
Pozostałe	24	(14)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(12 158)	2 115

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	81 719	41 064
Spłaty kredytów i pożyczek	(73 521)	(26 561)
Emisja papierów wartościowych	150 000	-
Ujęcie nowych umów leasingów finansowych	13 197	11 872
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	(8 037)	(4 877)
Naliczone odsetki	1 027	93
Rozliczenie prowizji od kredytu	-	1 389
Otrzymane kaucje	85	-
Różnice kursowe z wyceny	1 107	(199)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	165 577	22 781

(w tys. zł)

Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	(8 562)	(25 789)
Korekta zmiany stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań o faktoring odwrócony	65 827	-
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych	(323)	(1 382)
Zmiana stanu wynikająca z aportu	-	1 192
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	56 942	(25 979)

Wydatki na aktywa finansowe w jednostkach powiązanych i pozostałych

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Zwiększenia aktywów finansowych w jednostkach powiązanych i pozostałych	29 973	68 054
Zwiększenia aktywów finansowych w jednostkach powiązanych i pozostałych wynikające z wniesienia aportu	-	(24 549)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	29 973	43 505

Odsetki netto

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Odsetki zapłacone	(16 274)	(18 921)
Odsetki uzyskane	8 937	2 894
Odsetki netto	(7 337)	(16 027)

28. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty jako zysk lub strata bieżącego okresu

	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
Podatek dochodowy bieżący	(13 283)	(13 672)
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	562	(5 031)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(12 721)	(18 703)

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

Efektywna stopa podatkowa	1.1.2014- 31.12.2014	1.1.2013- 31.12.2013
<i>stopa podatkowa</i>	19%	19%
Zysk przed opodatkowaniem	108 390	164 487
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (19%)	(20 594)	(31 253)
Różnice trwałe	7 873	12 550
w tym:		
Dywidenda otrzymana	8 931	16 376
Reprezentacja, reklama i gastronomia	(534)	(856)
Odpisy udzielonych pożyczek	-	(581)
Inne koszty nkup	(524)	(2 389)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(12 721)	(18 703)

(w tys. zł)

29. Dywidenda

Dnia 14 lipca 2014 roku Spółka Inter Cars S.A wypłaciła dywidendę akcjonariuszom w łącznej kwocie 10 059 tysięcy złotych, tj. 0,71 zł na jedną akcję.

Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2014 – 31.12.2014	1.01.2013 – 31.12.2013
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	10 059	-
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	14 168 100	-
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,71	-

Zysk za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2013 roku został, uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, przeznaczony na wypłatę dywidendy w kwocie 10 059 tys zł oraz zasilenie kapitału zapasowego w kwocie 135 725 tys. zł.

30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Zobowiązania podatkowe

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Spółka podlegała kontroli ze strony organów podatkowych.

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

Gwarancje i poręczenia

Na dzień 31 grudnia 2014 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 68 221 tys. zł. i składały się na nią głównie gwarancje spłaty kredytów dla jednostek powiązanych oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. i Ducati Motor Holding

(w tys. zł)

(tys. zł)	okres obowiązywania	stan na dzień	
		31.12.2014	31.12.2013
Na rzecz			
Lauber Sp. z o.o.	2014-01-13	-	197
Feber Sp. z o.o.	Do odwołania	938	912
Feber Sp. z o.o.	2015-05-23	2 000	2 000
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2015-07-05	268	260
RIM Sp. z o.o.	Do odwołania	20	20
Glob Cars Sp.z o.o.	Do odwołania	150	150
JC Auto Kraków	Do odwołania	50	50
Tomasz Zatoka APC Polska	Do odwołania	170	170
Michał Wierzobolowski Fst M.	Do odwołania	250	250
Intraserv	Do odwołania	50	50
Ducati Motor Holding	2015-07-31	1 279	311
Feber Sp. z o.o.	2014-12-31	4 262	4 147
IC Ukraina	2014-12-31	426	-
IC Słowenia	2017-10-09	124	-
Feber Sp. z o.o.	2015-10-20	852	-
IC Słowacja	2015-03-27	21 312	-
IC Malta	Do odwołania	526	-
Małopolski Komendant Policji	2015-10-31	11	-
Poczta Polska S.A.	2015-11-20	46	-
Jednostka Wojskowa, Wałcz	2015-01-30	13	-
Izba Celna Warszawa	2015-03-31	160	-
BP Europa SE Oddział w Polsce	2015-05-30	4 000	-
IC Czechy	2015-08-27	17 049	-
IC Rumunia	2015-07-30	14 265	-
		68 221	8 517

Spółka posiada gwarancje udzielone przez InterRisk oraz Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Poczty Polskiej, Jednostki Wojskowej oraz Komendy Wojewódzkiej Policji.

31. Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Spółki (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku), lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Spółkę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2014 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 7.146 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony 6.253 tys. zł. Na koniec 2013 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 7.680 tys. zł oraz 4.293 tys. zł.

Łączna wartość minimalnych przyszłych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 13.399 tys. zł (2013: 11.973 tys. zł), natomiast od jednego roku do pięciu lat nie wystąpiły (2013: 9 tys. zł). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły.

Spółka refakturowuje wymienione powyżej czynsze na współpracujących filiantów.

32. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

Całkowita wartość transakcji i nierozliczonych sald odnoszących się do jednostek powiązanych, przedstawiała się następująco:

(w tys. zł)

<i>Rozrachunki</i>	Należności na dzień	
	31.12.2014	31.12.2013
Inter Cars Ukraine LLC	14 586	16 889
Lauber Sp. z o.o.	9 621	3 881
Inter Cars Ceska Republika	15 309	5 404
Inter Cars Slovenska Republika	14 210	6 108
Feber Sp. z o.o.	103	81
Inter Cars Lietuva UAB	5 953	7 830
JC Auto s.r.l.	11 255	8 600
Inter Cars d.o.o.	34 972	28 390
JC Auto S.A.	121	-
INTER CARS Hungária Kft.	11 371	32 336
JC Auto s.r.o.	4 120	4 009
Inter Cars Romania s.r.l.	136 636	97 309
Inter Cars Latvija SIA	43 644	23 629
Inter Cars Cyprus Ltd.	85	-
Cleverlog-Autoteile GmbH	525	94
Inter Cars Bulgaria Ltd.	5 198	2 743
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	7	9
ILS Sp. z o.o.	9 002	78
Inter Cars Malta Holding Limited	1 066	1 037
Inter Cars Malta Limited	13 561	8 033
Q-service Truck Sp. z o.o.	7	-
ILS SRL	9	-
ILS Latvijas filialie	6	-
Inter Cars Slovenia	404	-
Należności od spółek zależnych brutto	331 771	246 460
Odpis aktualizujący należności (JC Auto s.r.o.)	(4 009)	(4 009)
Należności od spółek zależnych netto	327 762	242 451

	Zobowiązania na dzień	
	31.12.2014	31.12.2013
Q-service Sp. z o.o.	15 348	7 846
Lauber Sp. z o.o.	1 799	2 584
Inter Cars Ceska Republika	1 246	102
Inter Cars Slovenska Republika	69	-
Feber Sp. z o.o.	8 368	1 250
Inter Cars Lietuva UAB	156	250
JC Auto s.r.l.	50	732
Inter Cars d.o.o.	3	-
JC Auto S.A.	241	563
INTER CARS Hungária Kft.	1 319	-
Inter Cars Romania s.r.l.	82	89
Inter Cars Latvija SIA	233	19
Inter Cars Cyprus Ltd.	2 737	3 160
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	22 588	26 368
ILS Sp. z o.o.	362	22 414
Inter Cars Malta Holding Limited	(19)	(19)
Inter Cars Malta Limited	2 730	-
Q-service Truck Sp. z o.o.	14	-
Zobowiązania na rzecz spółek zależnych	57 326	65 358

(w tys. zł)

	Przychody ze sprzedaży		Zakup towarów i usług	
	01.01.2014- 31.12.2014	01.01.2013- 31.12.2013	01.01.2014- 31.12.2014	01.01.2013- 31.12.2013
Inter Cars Ukraine LLC	27 259	29 090	-	-
Q-Service Sp. z o.o.	2 178	1 401	102 312	77 408
Lauber Sp. z o.o.	5 937	1 106	37 063	34 624
Inter Cars Ceska Republika	80 194	69 019	7 497	2 711
Inter Cars Slovenska Republika	75 601	67 921	2 305	1 703
Feber Sp. z o.o.	872	823	62 167	37 783
Inter Cars Lietuva UAB	72 798	100 999	18 559	10 505
IC Development & Finance Sp. z o.o.	16	(2)	1 177	1 236
JC Auto s.r.l.	7 960	6 422	270	3 344
Inter Cars d.o.o.	46 399	29 477	2 830	1 053
JC Auto S.A.	684	161	231	2 072
Inter Cars Hungária Kf.	47 887	21 977	4 020	880
Inter Cars Romania s.r.l.	180 010	118 594	18 685	10 208
Armatus sp. z o.o.	30	65	6 071	2 590
Cleverlog Autoteile BmbH	1 399	194	-	-
Inter Cars Latvija SIA	96 304	43 598	1 472	387
Inter Cars Bulgaria Ltd.	11 082	4 115	100	48
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	271	140	101 323	65 796
ILS Sp. z o.o.	27 415	10 509	189 826	125 414
Q-Service Truck Sp. z o.o.	512	-	1 389	-
Inter Cars Slovenia	406	-	31	-
Inter Cars Malta Ltd	-	-	33 832	-
	685 214	505 609	591 160	377 762

Zakupy obejmują głównie zakupy części zamiennych, zakup usług spedycyjnych i logistycznych oraz opłaty z tytułu korzystania ze znaku towarowego Inter Cars.

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

Przychody ze sprzedaży	2014	2013
ANPO Andrzej Oliszewski	1	-
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	160	240
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	190	12
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	685	658
BEST-CAR Justyna Pietrzak	-	274
	1 036	1 184
Zakup towarów i usług	2014	2013
ANPO Andrzej Oliszewski	150	160
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	140	2
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 772	2 721
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 359	4 623
BEST-CAR Justyna Pietrzak	-	2 546
	7 421	10 052
Należności	31.12.2014	31.12.2013
Inter Cars sp.j.	56	56
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	71	71
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	49	40
BEST-CAR Justyna Pietrzak	-	40
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	128	127
	304	334
Zobowiązania	31.12.2014	31.12.2013
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	134	82
ANPO Andrzej Oliszewski	2	-
BEST-CAR Justyna Pietrzak	-	139
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	251	231
	387	452

(w tys. zł)

Pożyczki udzielone	31.12.2014	31.12.2013
Pożyczki dla członków Rady Nadzorczej, Zarządu i członków ich rodzin	-	-
Pożyczki dla podmiotów zależnych i stowarzyszonych	45 628	59 040
	45 628	59 040
Lauber Sp. z o.o.	8 780	8 750
Feber Sp. z o.o.	3 010	23 198
IC Development & Finance Sp. z o.o.	25 334	26 065
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A	88	45
Inter Cars Bulgaria Ltd.	988	982
Q-SERVICE TRUCK Sp z o.o.	1 254	-
Inter Cars Malta Ltd.	6 046	-
CLEVERLOG - AUTOTEILE GMBH	128	-
	45 628	59 040

Kwota udzielonych pożyczek z terminem zapadalności do jednego roku wynosi 15.902 tys. zł, natomiast powyżej jednego roku wynosi 29.726 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M lub WIBOR 3M (dla pożyczek w PLN) albo EURIBOR 3M (dla pożyczek w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 5%.

Udzielone pożyczki	2014	2013
Na początek okresu	59 040	61 328
Udzielone pożyczki	7 917	2 000
Naliczone odsetki	1 652	2 107
Otrzymane spłaty	(14 490)	(1 800)
Odsetki otrzymane	(8 530)	(1 549)
Spisanie pożyczki Frenoplast	-	(3 059)
Wycena bilansowa	39	13
Na koniec okresu	45 628	59 040

Naliczone odsetki	2014	2013
Lauber Sp. z o.o.	393	412
Feber Sp. Z o.o.	375	800
IC Development & Finance Sp. Z o.o.	579	743
Frenoplast S.A.	79	103
Inter Cars Bulgaria Ltd.	51	49
Q-SERVICE TRUCK Sp z o.o.	48	-
Inter Cars Malta Ltd.	126	-
CLEVERLOG - AUTOTEILE GMBH	1	-
	1 652	2 107

Otrzymane pożyczki	2014	2013
Na początek okresu	40 958	-
Otrzymane pożyczki	61 719	41 064
Naliczone odsetki	909	93
Spłata odsetek	(793)	-
Wycena bilansowa	1 107	(199)
Na koniec okresu	103 900	40 958

Należne odsetki	2014	2013
ICMS sp. z o.o.	770	45
IC Cyprus Ltd.	-	45
Q-Service sp. z o.o.	139	3
	909	93

(w tys. zł)

Udzielone gwarancje, poręczenia i inne umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz jednostek powiązanych:

	2014	2013
Na początek okresu	7 516	7 072
Udzielone	54 309	6 163
Wygasłe	(197)	(5 719)
Na koniec okresu	61 628	7 516

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu kształtowało się w sposób następujący:

<i>(w tys. zł)</i>	1.01.2014- 31.12.2014	1.01.2013- 31.12.2013
<i>wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu</i>		
Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej	218	216
Wynagrodzenia Zarządu	7 621	7 257
	7 839	7 473

Wynagrodzenia członków Zarządu w jednostce dominującej wyniosły 878 tys. zł, natomiast w spółkach Grupy Kapitałowej Inter Cars – 6 743 tys. zł.

33. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw i usług. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Spółka stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Spółka nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Spółka ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy rozliczani są przez Spółkę na zasadzie podziału marży.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego.

Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	31.12.2014	31.12.2013
Pożyczki udzielone	53 869	66 027
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez pożyczek udzielonych)	559 183	460 734
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20 086	15 802
	633 138	542 563

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Spółki na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową oraz udzielonych pożyczek.

Spółka korzysta ze zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2014 roku Spółka nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

(w tys. zł)

Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej	31.12.2014	31.12.2013
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone)	53 869	66 027
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego)	(669 018)	(503 441)
	(615 149)	(437 414)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Spółki w okresie rocznym (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny).

na dzień 31.12.2014	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(4 982) / 4 982
	+ 200 / -200	(9 965) / 9 965
na dzień 31.12.2013	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(3 543) / 3 543
	+ 200 / -200	(7 086) / 7 086

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN.

	EUR	USD	Inne	EUR	USD	Inne
	31 grudnia 2014 r.			31 grudnia 2013 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	301 058	14 576	548	235 776	16 877	501
Pożyczki udzielone	1 064	-	-	-	-	-
Środki pieniężne	268	48	19	340	437	8
Kredyty bankowe	(80 930)	-	-	(37 906)	-	-
Pożyczki otrzymane	(49 506)	-	-	(16 651)	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(63 880)	(7 449)	(3 297)	(89 348)	-	(2 239)
Ekspozycja bilansowa brutto	108 074	7 175	(2 730)	92 211	17 314	(1 730)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny):

na dzień 31.12.2014	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	4 377 / (4 377)
	+ 10% / - 10%	8 754 / (8 754)
USD	+ 5% / - 5%	291 / (291)
	+ 10% / - 10%	581 / (581)
Inne	+ 5% / - 5%	(111) / 111
	+ 10% / - 10%	(222) / 222

(w tys. zł)

na dzień 31.12.2013	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	3 735 / (3 735)
	+ 10% / - 10%	7 470 / (7 470)
USD	+ 5% / - 5%	701 / (701)
	+ 10% / - 10%	1 402 / (1 402)
Inne	+ 5% / - 5%	(70) / 70
	+ 10% / - 10%	(140) / 140

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia przyszłe płatności Spółki na dzień 31 grudnia 2014 roku wg daty zapadalności na podstawie zdyskontowanych płatności.

	2014					Razem
	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow. 5 lat	
oprocentowane pożyczki i kredyty, obligacje	-	-	189 487	443 148	-	632 635
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	2 429	22 411	11 543	-	36 383
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	28 006	217 043	18 081	791	-	263 921
	28 006	219 472	229 979	455 482	-	932 939

	2013					Razem
	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow. 5 lat	
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	-	444 210	28 008	-	472 218
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	1 662	5 163	24 398	-	31 223
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	49 059	214 510	8 713	201	-	272 483
	49 059	216 172	458 086	52 607	-	775 924

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Spółki jest ciągle utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Spółka może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcjalnego, o czym więcej w nocie numer 16.

Spółka analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowanie zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom Spółki.

(w tys. zł)

	31.12.2014	31.12.2013
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	669 018	503 441
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	263 921	272 483
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	<u>(20 086)</u>	<u>(15 802)</u>
Zadłużenie netto	912 853	760 122
Kapitał własny	930 216	844 606
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	<u>1,00</u>	<u>0,90</u>

Wartość godziwa

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

34. Zdarzenia po dacie bilansu

W 2015 roku spółka podwyższyła kapitał podstawowy spółki zależnej ILS Sp. z o.o. o 45 mln zł.

35. Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Spółki użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. Zmiany szacunków są uwzględniane jako zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła zmiana. Zdaniem Zarządu Spółki nie występują istotne obszary podlegające ocenie, natomiast informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 11 Odpisy aktualizujące zapasy (Zarząd dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość utraty wartości zapasów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości netto możliwych do uzyskania),
- Nota 12 Odpisy aktualizujące należności (na dzień bilansowy Spółka ocenia czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności; jeżeli wartość odzyskiwalna składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej jednostka dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych),
- Nota 7/8 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych (wysokość stawek oraz odpisów amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznego użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych lub wartości niematerialnych; okresy ekonomicznego użytkowania są weryfikowane przynajmniej raz w ciągu roku obrotowego; Zarząd Spółki dokonuje również oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów),
- Nota 9 Odpisy aktualizujące udziały w jednostkach zależnych (Zarząd Spółki dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów).

(w tys. zł)

36. Kontynuacja działalności i działalność zaniechana

Celem Spółki jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla udziałowców, a także utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości.

Spółka nie zaniechała w okresie sprawozdawczym żadnej z dotychczas prowadzonych działalności. Spółka nie przewiduje również zaniechania tych działalności w okresie następnym.

37. Sprawozdanie skonsolidowane

Inter Cars S.A. sporządził skonsolidowane sprawozdanie finansowe jako jednostka dominująca. Konsolidacją objęte zostały sprawozdania Spółki oraz podmiotów zależnych.

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Wojciech Twaróg

Członek Zarządu

Witold Kmiecik

Członek Zarządu

Julita Pałyska

Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

Warszawa, 30 kwietnia 2015 r.

(w tys. zł)

CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Podsumowanie	60
2.	Informacje o podstawowej działalności Spółki	61
3.	Podstawowe towary	62
4.	Rynki zbytu	63
5.	Otoczenie rynkowe	64
6.	Źródła zaopatrzenia	66
7.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania	67
8.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	68
9.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji	68
10.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki	68
11.	Udzielone pożyczki	69
12.	Udzielone poręczenia i gwarancje	70
13.	Emisja papierów wartościowych	71
14.	Sezonowość lub cykliczność działalności	71
15.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	71
16.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	74
17.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	74
18.	Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki	74
19.	Czynniki ryzyka	76
20.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości	80
21.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką	81
22.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi	81
23.	Wynagrodzenie osób zarządzających	81
24.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.	83
25.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	83
26.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	83
27.	Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka	84
28.	Zatrudnienie	84
29.	Polityka ochrony środowiska	84
30.	Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu	84
31.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2013 rok	85
32.	Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja ..	85
33.	Organy zarządzające i nadzorujące	85
34.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka	85
35.	Wskazanie średnich kursów wymiany walut	85
36.	Ład korporacyjny	86
	ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	87

1. Podsumowanie

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Przychody ze sprzedaży w 2014 roku były o **10,8%** wyższe niż w 2013 roku. Przy czym przychody ze sprzedaży w październiku 2014 r. wyniosły rekordowe 347,3 milionów złotych (najwyższa miesięczna sprzedaż w historii Inter Cars S.A.).

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2014 roku miały:

(a) zysk brutto ze sprzedaży za okres 12 miesięcy 2014 roku wzrósł o 5,4% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego.

(b) koncentracja na rynku krajowym, jednak udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2014 roku kształtował się na poziomie około 26,65%, a więc o 0,9 p.p. wyższym niż w 2013 roku.

(c) w roku 2014, w porównaniu do 2013, o 32 % (do poziomu 648 108 tys. zł) wzrosła sprzedaż do spółek zależnych zagranicznych

(d) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych

(e) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

(f) pozyskanie klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewniła spółce stabilny wzrost, budując potencjał na przyszłość. Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (169 filie na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2014 to kolejny rok dynamicznego **rozwoju działalności spółek zależnych Inter Cars.** Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Zysk brutto ze sprzedaży Inter Cars wzrósł o 5,4% w porównaniu do 2013 roku.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego**, w szczególności wzrost średniego wieku

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2014	2013	2014	2013
	PLN	PLN	EURO	EURO
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	3 398 051	3 067 579	811 126	728 468
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	858 436	814 210	204 912	193 353
Opłaty licencyjne	(52 606)	(47 419)	(12 557)	(11 261)
Przychody/koszty finansowe, netto	29 631	68 460	7 073	16 403
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	78 759	96 027	18 800	22 804
Zysk (strata) netto	95 669	145 784	22 837	34 620
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(68 973)	(5 869)	(16 464)	(1 394)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	15 171	18 083	3 621	4 294
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	58 086	(9 202)	13 865	(2 185)
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20 086	15 802	4 712	3 810
Suma bilansowa	1 872 545	1 629 695	439 327	392 963
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	669 018	503 441	156 962	121 393
Kapitał własny	930 216	844 606	218 243	203 657
Podstawowy zysk na 1 akcję	6,75	10,29	1,61	2,44
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	25,30%	26,50%		
EBITDA jako procent sprzedaży ⁽²⁾	3,10%	3,80%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2014 roku – 1 EUR = 4,2623 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2013 roku – 1 EUR = 4,1472 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2014 i 2013 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1893 PLN i 1 EUR = 4,2110 PLN.

2. Informacje o podstawowej działalności Spółki

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów, otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

(w tys. zł)

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki.

Łącznie **dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 169 własnych filii w Polsce, magazyny regionalne w Poznaniu, Tychach i Wrocławiu oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, w Czechach, Słowacji, Litwie, Węgrzech, w Chorwacji, Włoszech, Belgii, Rumunii, Łotwie, Bułgarii i Niemczech**. W magazynie centralnym znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność.

3. Podstawowe towary

Inter Cars oferuje największy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczanym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Łącznie oferta obejmuje części do większości typów samochodów sprzedawanych w Polsce i wytwarzanych w Europie Zachodniej oraz Japonii i Korei Południowej i do wybranych modeli samochodów wytwarzanych w USA.

Spółka systematycznie rozszerza asortyment oferowanych towarów. Odbywa się to w drodze zarówno zwiększania oferty w poszczególnych kategoriach, ale również poprzez uzupełnianie oferty o nowe kategorie i poszukiwania nowych rynków zbytu.

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2014		2013	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	2 492 569	73,35%	2 277 446	74,24%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	905 482	26,65%	790 133	25,76%
<i>Inter Cars Ukraine LLC</i>	27 259	0,80%	29 090	0,95%
<i>Inter Cars Ceska Republika</i>	80 194	2,36%	69 019	2,25%
<i>Inter Cars Slovenska Republika</i>	75 601	2,22%	67 921	2,21%
<i>Inter Cars Lietuva</i>	72 798	2,14%	100 999	3,29%
<i>Inter Cars Croatia</i>	46 399	1,37%	29 477	0,96%
<i>Inter Cars Hungaria</i>	47 887	1,41%	21 977	0,72%
<i>Inter Cars Romania</i>	180 010	5,30%	118 594	3,87%
<i>JC Auto Italia</i>	7 960	0,23%	6 422	0,21%
<i>JC Auto Belgium</i>	684	0,02%	161	0,01%
<i>Inter Cars Latvija SIA</i>	96 304	2,83%	43 598	1,42%
<i>Inter Cars Bulgaria</i>	11 082	0,33%	4 164	0,14%
<i>Cleverlog</i>	1 399	0,04%	194	0,01%
<i>ILS Latvija</i>	58	0,00%	-	-
<i>ILS Romania</i>	67	0,00%	-	-
<i>Inter Cars Slovenia</i>	406	0,01%	-	-
Razem	3 398 051	100%	3 067 579	100%

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

4. Rynki zbytu

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy.

Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki był na poziomie 26,65%.

Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 75,7% w 2014 roku. W 2013 roku udział ten kształtował się na poziomie 66,9%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2014		2013		2012	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	3 295 815	96,99%	2 974 557	97,00%	2 510 946	96,60%
<i>Krajowa</i>	2 453 093	72,19%	2 196 597	71,60%	1 898 184	73,00%
<i>Eksport</i>	842 722	24,80%	777 959	25,40%	612 762	23,60%
Pozostałe	102 236	3,01%	93 022	3,00%	88 911	3,40%
<i>Krajowa</i>	62 749	1,85%	80 849	2,60%	73 596	2,80%
<i>Eksport</i>	39 487	1,16%	12 173	0,40%	15 315	0,60%
Przychody netto	3 398 051	100,00%	3 067 579	100,00%	2 599 857	100,00%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu sprzedaży usług.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2014 roku była o ponad 11% wyższa niż w 2013 roku. W 2013 roku zanotowano przeszło 21% wzrost sprzedaży.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	2014		2013		2012	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	2 371 878	71,97%	2 253 201	75,70%	1 885 124	75,10%
części do samochodów użytkowych i autobusów	454 605	13,79%	379 144	12,70%	318 308	12,70%
części do motocykli, pojazdy jednośladowe	69 002	2,09%	54 906	1,80%	49 463	2,00%
Pozostałe	400 300	12,15%	287 306	9,70%	258 051	10,30%
Razem	3 295 815	100,00%	2 974 557	100,00%	2 510 946	100,00%

Najwyższą dynamiką wzrostu charakteryzowała się **sprzedaż części do motocykli i pojazdów jednośladowych** i wyniosła 25,7% w 2014 roku. Sprzedaż części do samochodów użytkowych i autobusów wzrosła o 19,9%, natomiast sprzedaż **części do samochodów osobowych** (73,82% udziału w całkowitej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę) wzrosła o 8,1% w stosunku do 2013 roku.

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	2014		2013		2012	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	2 453 093	74,43%	2 196 597	73,85%	1 898 184	75,60%
części do samochodów osobowych	1 761 621	53,45%	1 635 008	54,97%	1 398 334	55,69%
części do samochodów użytkowych i autobusów	300 786	9,13%	255 103	8,58%	220 778	8,79%
pozostałe, części do motocykli	390 686	11,85%	306 486	10,30%	279 072	11,11%
Sprzedaż eksportowa	842 722	25,57%	777 959	26,15%	612 762	24,40%
części do samochodów osobowych	610 257	18,52%	618 193	20,78%	486 791	19,39%
części do samochodów użytkowych i autobusów	153 819	4,67%	124 041	4,17%	97 530	3,88%
pozostałe, części do motocykli	78 646	2,39%	35 726	1,20%	28 442	1,13%
Razem	3 295 815	100,00%	2 974 557	100,00%	2 510 946	100,00%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

(w tys. zł)

5. Otoczenie rynkowe

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warszatom. Jak wynika z raportu PMR za rok 2014 rynek nowych części zamiennych, eksploatacyjnych i akcesoriów w Polsce wyniósł 18 mld zł i wzrósł o 5,6% w stosunku do roku 2013, a według danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowi łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Z raportu PMR wartość rynku detalicznego nowych części zamiennych szacuje się na 18 mld złotych i wartość ta wzrosła o 5,6% w stosunku do roku 2013.

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2014 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży**
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych (*'Premium Clubs'*),
- **produkty dedykowane** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

o nowe linie umożliwiające klientowi zakupy „wszystko pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną ‘filozofią’ sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Według stowarzyszenia ACEA, w roku 2014 sprzedaż nowych samochodów w Europie wzrosła po raz pierwszy od sześciu lat i wyniosła 16,3 mln egzemplarzy. Łącznie w Europie w minionym roku użytkownicy kupili o 1,3% więcej nowych samochodów niż w 2013 roku, z kolei w samej Unii Europejskiej wzrost ten był na poziomie 5,7%. Do tego wyniku najbardziej przyczyniła się Hiszpania (+18,1%), następnie Wielka Brytania (+9,3%), Włochy (+4,2%) oraz Niemcy (+2,9%). Najbardziej znaczącym rynkiem motoryzacyjnym Europy nadal pozostają Niemcy a kolejne pod względem wielkości to Wielka Brytania, Francja i Włochy.

Park samochodów osobowych w Europie szacowany jest na 285 miliony pojazdów. W tym około 14,9 milionów stanowią samochody osobowe z Polski. Oznacza to, że samochody z naszego kraju stanowią około 5% europejskiego parku.

Średni wiek pojazdów w Europie szacowany jest na 8,6 lata. Samochody z Polski zawiązają te statystyki, ponieważ średni wiek pojazdu w Polsce szacowany jest na nieco ponad 14 lat.

Sprzedaż samochodów w Polsce

Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Osobowe	320	320	333	277	273	290	327
Użytkowe	81	52	88	43	39	42	45

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

W 2014 roku sprowadzono do Polski o ponad 12% więcej nowych samochodów osobowych niż w 2013 roku.

Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
sprzedaż samochodów nowych	320	320	333	277	273	290	327
import samochodów używanych	1100	709	721	655	657	712	749
Razem	1 420	1 029	1055	930	930	1002	1076
import używanych/sprzedaż nowych	3,4	2,2	2,2	2,4	2,4	2,5	2,3

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2014 roku była o ponad 7% wyższa niż w roku 2013. Jednocześnie jednak około 70 % tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy Zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2014 roku samochody marki Skoda, Volkswagen, Toyota i Opel.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(w tys. zł)

(a) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki			
	2011	2012	2013	2014
(a) Zachodnioeuropejskie	52%	51%	60%	53%
(b) Wschodnioeuropejskie	0%	0%	0%	1%
(c) Japońskie i Koreańskie	10%	10%	9%	8%
(d) Pozostałe	38%	39%	31%	38%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

6. Źródła zaopatrzenia

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia**Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	11.04.2013	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	14.05.2014	Egon von Ruville
3	umowa 14.03.2014, aneks 12.10.2014	Federal Mogul
4	01.03.2014	Robert Bosch
5	29.04.2014	SKF
6	21.01.2014	Valeo
7	Aneks z 01.07.2014 do um. handl. zaw. 02.01.2007	Wix-Filtron
8	01.01.2014	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26.01.2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19.12.2008	Giantco Limited
3	05.11.2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19.12.2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP) CO.,LTD
5	09.12.2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09.12.2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

Umowy ubezpieczenia

Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
09.08.2014	Warta	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	Ubezpieczenie mienia od zdarzeń losowych/ ubezpieczenie utraty zysku/ ubezpieczenie sprzętu elektronicznego/ ubezpieczenie ładunków w transporcie (Cargo)	09.08.2014-31.03.2016	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 2 413 795 zł

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

7. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

Spółka Inter Cars S.A. jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej, w której skład wchodzi:

1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (100% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Częstoków Mazowiecki (100%),
4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkom (100%),
11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain L'Allued, Belgia (100%),
13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
14. Inter Cars Italia z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)
18. Inter Cars Bulgaria Ltd. z siedzibą w Sofii (100%)
19. Cleverlog-Autoteile GmbH z siedzibą w Reinbek (100%)

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

- 20. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%)
- 21. ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (100%)
- 22. Inter Cars Malta Holding Limited z siedzibą na Malcie (100%)
- 23. Q-service Truck Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100 %)
- 24. Inter Cars d o.o., z siedzibą w Ljubljanie (100 %)
- 25. Cleverlog Eesti OÜ, z siedzibą w Tallinie (100%)

W okresie sprawozdawczym powstały dwie nowe spółki Cleverlog Eesti OÜ oraz Inter Cars d o.o.(Slovenia). Wszystkie spółki są finansowane przez Spółkę dominującą poprzez pożyczki bądź kredyt kupiecki. Zestawienie udzielonych pożyczek zawiera nota 11 Sprawozdania z działalności.

8. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

W roku 2014 nie wystąpiły istotne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych spółki.

9. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych. Patrz nota 32 w Sprawozdaniu Finansowym.

10. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Dnia 18 listopada 2014 roku został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcjalnego na mocy którego zwiększono kwotę dostępnego finansowania do kwoty 550 mln zł z jednoczesnym przedłużeniem ostatecznego terminu spłaty do 18 listopada 2015 (dla 280 mln zł – część krótkoterminowa) oraz 18 listopada 2017 (dla 270 mln zł – część długoterminowa). Jednocześnie na podstawie aneksu do umowy kredytowej jako nowy Współdłużnik przystąpiła kolejna spółka z Grupy Kapitałowej – INTER CARS LIETEUVIA UAB z siedzibą w Wilnie. W związku z podniesieniem wartości finansowania i przedłużeniem daty spłaty kredytu Kredytobiorca dokonał aktualizacji zabezpieczeń.

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	280 000	142 739	18.11.2015
Inter Cars (Cyprus) LIMITED	45 607	45 607	31.12.2015
	325 607	188 346	
Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	270 000	235 000	18.11.2017
Inter Cars Marketing Services	3 900	3 900	31.08.2017
Inter Cars Marketing Services	29 972	29 972	31.12.2018
Inter Cars Marketing Services	19 983	19 983	31.12.2017
Q-Service	4 230	4 208	31.12.2017
	328 085	293 063	

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A.,	29.07.2009	18.11.2015 18.11.2017	280 000 tys. PLN 270 000 tys. PLN	Weksel in blanco zaopatrzony w deklarację wekslową. Umowa przelewu praw z umowy ubezpieczenia zapasów.
ICMS Sp. z o.o.	30.09.2013 23.12.2013 23.12.2014	31.08.2017 31.12.2017 31.12.2018	915 tys. EUR 19 983 tys. PLN 29 972 tys. PLN	Brak
Inter Cars Cyprus	29.10.2013 18.03.2014 29.07.2014	31.12.2015 31.12.2015 31.12.2015	3 100 tys. EUR 3 500 tys. EUR 4 100 tys. EUR	Brak
Q-Service sp. z o.o.	23.12.2013	31.12.2017	4 230 tys. PLN	Brak

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR, powiększonej o marże banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Źródło finansowania	Kwota wykorzystania kredytu (PLN)	Oprocentowanie
Kredyt konsorcjalny		
Polska Kasa Opieki S.A	183 349	Część krótkoterminowa – WIBOR 1M + marża banku
ING Bank Śląski S.A	74 472	Część krótkoterminowa – WIBOR 1M + marża banku
Bank Handlowy w Warszawie S.A	60 345	Część krótkoterminowa – WIBOR 1M + marża banku
BRE Bank S.A	59 572	Część krótkoterminowa – WIBOR + marża banku
Pożyczki		
ICMS sp. z o.o.	3 900	EURIBOR 3M + marża
ICMS sp. z o.o.	19 983	WIBOR 3M + marża
ICMS sp. z o.o.	29 972	WIBOR 3M + marża
Inter Cars (Cyprus) LIMITED	45 607	marża
Q-service sp. z o.o.	4 208	WIBOR 3M + marża
Razem	481 408	

Dla części długoterminowej kredytu konsorcjalnego oprocentowanie składa się ze zmiennej stopy WIBOR dla depozytów 3 miesięcznych i marży banków.

Kredyt został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

W okresie sprawozdawczym żadne kredyty i pożyczki nie zostały wypowiedziane.

11. Udzielone pożyczki**Umowy udzielonych pożyczek**

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
09-07-2007	31-12-2015	6 750 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
03-12-2007	31-12-2015	11 900 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	31-12-2020	3 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
06-04-2011	31-12-2015	35 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
05-07-2011	31-12-2015	100 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
23-08-2011	31-12-2015	90 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
11-08-2014	11-08-2024	300 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Cleverlog
04-04-2013	31-12-2015	2 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
31-01-2014	31-01-2019	1 250 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Q Service Truck Sp. z o.o.
23-06-2014	23-06-2015	6 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Malta Ltd.

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2014 roku wynosiło 31.963 tys. zł a łączna wartość pożyczek udzielonych 13 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 8.241 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M lub EURIBOR 3M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę. Pożyczki nie są zabezpieczone.

12. Udzielone poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2014 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 68.221 tys. zł. i składały się na nią poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. i Ducati Motor Holding.

(tys. zł)	okres	stan na dzień	
Na rzecz	obowiązania	31.12.2014	31.12.2013
Lauber Sp. z o.o.	2014-01-13	-	197
Feber Sp. z o.o.	Do odwołania	938	912
Feber Sp. z o.o.	2015-05-23	2 000	2 000
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2015-07-05	268	260
RIM Sp. z o.o.	Do odwołania	20	20
Glob Cars Sp.z o.o.	Do odwołania	150	150
JC Auto Kraków	Do odwołania	50	50
Tomasz Zatoka APC Polska	Do odwołania	170	170
Michał Wierzobolowski Fst M.	Do odwołania	250	250
Intraserv	Do odwołania	50	50
Ducati Motor Holding	2015-07-31	1 279	311
Feber Sp. z o.o.	2014-12-31	4 262	4147
IC Ukraina	2014-12-31	426	-
IC Słowenia	2017-10-09	124	-
Feber Sp. z o.o.	2015-10-20	852	-
IC Słowacja	2015-03-27	21 312	-
IC Malta	Do odwołania	526	-
Małopolski Komendant Policji	2015-10-31	11	-
Poczta Polska S.A.	2015-11-20	46	-
Jednostka Wojskowa, Wałcz	2015-01-30	13	-
Izba Celna Warszawa	2015-03-31	160	-
BP Europa SE Oddział w Polsce	2015-05-30	4 000	-
IC Czechy	2015-08-27	17 049	-
IC Rumunia	2015-07-30	14 265	-
		68 221	8 517

Spółka posiada gwarancje udzielone przez InterRisk oraz Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Poczty Polskiej, Jednostki Wojskowej oraz Komendy Wojewódzkiej Policji.

(w tys. zł)

13. Emisja papierów wartościowych

W dniu 3 października 2014 r. Spółka podpisała z mBankiem S.A oraz Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. umowę ("Umowa Programowa") dotyczącą programu emisji obligacji przez Spółkę do maksymalnej kwoty 500.000.000 PLN oraz obsługi przez mBank S.A. emisji obligacji oferowanych pomiędzy spółkami z grupy Spółki (tzw. obligacje wewnątrzgrupowe). Umowa Programowa umożliwia Spółce dokonywanie emisji Obligacji oferowanych w ramach ofert prywatnych do wybranych inwestorów (bez obowiązku sporządzenia prospektu emisyjnego) na podstawie art. 9 pkt 3 ustawy z dnia 29 czerwca 1995 r. o obligacjach (z późn. zm.).

Obligacje emitowane zgodnie z Umową Programową będą obligacjami niezabezpieczonymi, uprawniającymi obligatariuszy wyłącznie do otrzymania świadczeń o charakterze pieniężnym.

Szczegółowe warunki emisji poszczególnych serii Obligacji, w tym wartość nominalna, cena emisyjna, liczba obligacji, próg emisji, data wykupu, oprocentowanie, będą każdorazowo ustalane w odpowiednich dokumentach emisyjnych. Spółka po zakończonej emisji poniesie standardowe koszty związane z tego typu finansowaniem, obejmujące prowizję dealerską. Umowa Programowa została zawarta na czas nieoznaczony.

Pierwsza transza obligacji na łączną kwotę 150.000.000 PLN (seria A) została wyemitowana przez Spółkę 24 października 2014 r. Obligacje przewidują wyłącznie świadczenia pieniężne. Odsetki od Obligacji są płatne w okresach półrocznych w oparciu o stopę WIBOR dla depozytów sześciomiesięcznych oraz odpowiednią marżę w wysokości ustalonej w warunkach emisji Obligacji. Obligacje będą podlegać wykupowi w dniu 24 października 2019 r. lub w przypadku wystąpienia podstawy wcześniejszego wykupu, w terminach określonych zgodnie z warunkami emisji.

Wpływy z emisji posłużyły do finansowania bieżącej działalności operacyjnej Spółki i inwestycyjnej. Korzystne warunki rynkowe w momencie emisji obligacji, na których Spółka emitowała obligacje pozwoliły na: a) zdywersyfikowanie źródeł finansowania, oraz b) uzyskanie atrakcyjnego kosztowo niezabezpieczonego finansowania na okres 5 lat.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie obligacji wyemitowanych i planowanego wykupu:

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
Seria A	24.10.2014	24.10.2019	150 000 000
			150 000 000

14. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziń i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągnięta jest w 1 kwartale roku.

15. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Spółki,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Spółki z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Spółki po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólnego* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Spółki zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2014	2013	2012
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	3 398 051	3 067 579	2 599 857
<i>Dynamika</i>	1,11	1,18	1,06
Zysk brutto na sprzedaży	858 436	814 210	692 979
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	25,26%	26,54%	26 65%
Różnice kursowe	(1 258)	214	-334
Zysk na działalności operacyjnej	78 759	96 027	92 318
<i>rentowność operacyjna</i>	2,32%	3,13%	3,55%
<i>EBITDA jako procent sprzedaży</i>	3,10%	3,84%	4,51%
Zysk brutto	108 390	164 487	86 448
Zysk netto	95 669	145 784	72 501
<i>rentowność netto</i>	2,82%	4,75%	2,79%
Suma bilansowa	1 872 545	1 629 695	1 484 993
<i>ROA</i>	5,11%	8,95%	4,88%
Aktywa trwałe	524 442	491 457	438 345
Kapitały własne (zysku roku bieżącego)	930 216	844 606	698 822
<i>ROE</i>	10,28%	17,26%	11,58%

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 5,43% w porównaniu do 2013 roku.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 9,1% w porównaniu do 2013 roku bez usługi dystrybucyjnej. Największą pozycją kosztów operacyjnych ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2014 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 319 358 tys. zł, tj. 41,63% łącznych kosztów rodzajowych i wzrosły w porównaniu do roku poprzedniego o 7,0%

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2014 roku Spółka ujęła z tytułu rabatów za obrót roku 2014 w wyniku łącznie 104 956 tys. zł (85 508 tys. zł w 2013 r.) z tego tytułu. Należne Spółce rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 24 406 tys. zł (19 838 tys. zł w 2013) i jest to kwota, która w 2015 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale 2015).

Zysk na działalności operacyjnej w 2014 roku był niższy niż w 2013 roku o 18,0%. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2014 roku na poziomie około 3,1%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim otrzymane dywidendy i przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek oraz emisji obligacji. Koszty odsetek osiągnęły wartość 17 848 tys. zł, (18 832 tys. zł w 2013 roku).

Różnice kursowe prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym i niezrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania. Łącznie różnice kursowe prezentowane w obu pozycjach w 2014 roku były dodatnie i wyniosły 1 084 tys. zł. W roku 2013 roku wystąpiły ujemne różnice kursowe w wysokości 638 tys. zł

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2014	2013	2012
Aktywa obrotowe	1 348 103	1 138 238	1 046 648
Środki pieniężne i papiery wartościowe	20 086	15 802	12 790
Zobowiązania krótkoterminowe	480 312	724 795	762 028
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	214 327	451 035	459 374
Skorygowane aktywa obrotowe	1 328 017	1 122 436	1 033 858
Skorygowane zobowiązania bieżące	265 985	273 760	302 654
Kapitał obrotowy netto	1 062 032	848 676	731 204

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 25,1%.

	2014	2013	2012
Cykl rotacji zapasów w dniach	107	99	111
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	63	60	63
Cykl operacyjny w dniach	170	159	174
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	38	44	57
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	132	115	117
Wskaźnik bieżący	2,81	1,57	1,37
Wskaźnik szybki	1,26	0,73	0,61
Wskaźnik natychmiastowy	0,04	0,02	0,02

(w tys. zł)

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych, kredytów bankowych oraz środków pozyskanych z emisji obligacji. Łącznie, na koniec 2014 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych wyniosły łącznie 669 018 tys. zł, w 2013 r. wyniosły 503 441 tys. zł. **Wskaźnik ogólnego zadłużenia** w 2014 roku wynosi 0,50 i utrzymuje się na poziomie zeszłego roku (2013 0,48), natomiast wskaźnik zadłużenia kapitału własnego wzrósł w porównaniu do 2013 roku i wynosi 1,01 (w 2013 0,93).

Wskaźniki zadłużenia Spółki prezentuje poniższa tabela.

	2014	2013	2012
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,50	0,48	0,53
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	1,01	0,93	1,12

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

Strukturę **przepływów środków pieniężnych** prezentuje poniższa tabela.

	2014	2013	2012
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(68 973)	(5 869)	104 870
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	15 171	18 083	(60 719)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	58 086	(9 202)	(49 508)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	20 086	15 802	12 790

W roku 2014 spadł poziom środków pieniężnych wygenerowanych z działalności operacyjnej. Wpływ na to miał wzrost należności wymagalnych jak również spadek zobowiązań krótkookresowych. Wzrost należności związany jest głównie ze wzrostem należności od spółek powiązanych, zaś spadek zobowiązań związany jest z wcześniejszym regulowaniem płatności do dostawców w celu realizacji skonta.

Wartość środków wygenerowanych w działalności inwestycyjnej uzyskała wartość dodatnią ze względu na otrzymane dywidendy ze spółek powiązanych.

Na dodatnie środki pieniężne z działalności finansowej miały wpływ środki z emisji obligacji w wysokości 150 000 tys.

16. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2014 roku wyniosły 31 201 tys. zł (w 2013 r. 27 844 tys. zł). Wydatki zostały poniesione na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Spółki w 2014 roku zostały sfinansowane środkami własnymi.

17. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Dnia 18 listopada 2014 roku został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcjalnego na mocy którego zwiększono kwotę dostępnego finansowania do kwoty 550 mln zł z jednoczesnym przedłużeniem ostatecznego terminu spłaty do 18 listopada 2015 (dla 280 mln zł – część krótkoterminowa) oraz 18 listopada 2017 (dla 270 mln zł – część długoterminowa).

Jednostkowa EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2014 r. roku wyniosła 104 733 tys. zł, (w 2013 odpowiednio 117 722 tys. zł) (liczona jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

Przychody Inter Cars z rynku krajowego stanowiły około 68% przychodów łącznie całej Grupy Kapitałowej (uwzględniając wyłączenia konsolidacyjne). W ramach działalności dystrybucyjnej udział zagranicznych spółek wynosi 32%. Rynek polski pozostaje podstawowym rynkiem sprzedaży dla Grupy Kapitałowej.

18. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki

Inter Cars będzie kontynuował dotychczasową strategię zaangażowania w sektorze niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce oraz poza jej granicami. Zarówno strategia Spółki jak i czynniki warunkujące jej realizację nie uległy zmianie w ciągu

(w tys. zł)

zakończonego roku obrotowego i są zgodne z uprzednio prezentowanymi. Czynniki, jakie odgrywać będą największe znaczenie, w podziale na wewnętrzne i zewnętrzne, w kształtowaniu zdolności Spółki do rozwoju i osiągnięcia stabilnego modelu przepływów pieniężnych przedstawiono poniżej.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (vii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (viii) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (ix) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna w krajach, w których Spółka operuje* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;

(w tys. zł)

- (iii) *zmiany kursów EUR i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy

19. Czynniki ryzyka

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Spółki są rabaty, które Spółce udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Spółki.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Spółka jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiągniętej marży z uwagi na siłę zakupową Spółki oraz zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Spółka podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Spółki, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od zdolności Spółki do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych

(w tys. zł)

decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Spółki do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Spółka utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez Spółkę zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów oznaczać będzie poniesienie przez Spółkę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Spółka prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Spółki nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Spółki mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2014 roku zadłużenie Spółki z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego równe było 669 018 tys. zł (w 2013 503 441 tys. zł), a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 17 848 tys. zł (w 2013 18 832 tys. zł). Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Grupy, jej płynność i wyniki finansowe.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

(w tys. zł)

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym *on-line* systemie informatycznym. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

W celu zapobieżenia takiej sytuacji Spółka wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza).

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie obsługi i napraw samochodów, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc są do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Spółki i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiający transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwój dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększy istotnie popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na krajowy rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek krajowy niezależnej dystrybucji części zamiennych zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Spółki, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

(w tys. zł)

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Spółkę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Spółka może osiągnąć udział w krajowym rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Spółki staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Spółki, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, itp.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z informacji prasowych niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabycia części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Spółki sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Spółki. W takiej sytuacji Spółka mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Spółki.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Spółki i osiąganych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Inter Cars.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Spółki i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Spółki są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Spółki na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Spółki ze strony potencjalnych nabywców.

(w tys. zł)

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotną część sprzedaży Spółki narażona jest na ryzyko specyficzne dla krajów odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, Spółka angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niej rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie Spółka posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, Spółka każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności Spółka uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

20. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Spółki jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosowanie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części oryginalnych. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów do samochodów starszych niż 10 lat rozwijamy program części dedykowanych, która stanowi dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę. Wzrost jakości obsługi poprzez rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiające klientowi zakupy „wszystko pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu.
- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, poprzez rozwój projektów wspomagają podstawową działalność Spółki (np. regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Perfect Service, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż –

(w tys. zł)

służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

Obecnie pozyskujemy również klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewnia spółce stabilny wzrost i buduje potencjał na przyszłość. Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

21. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

22. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2014 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

23. Wynagrodzenie osób zarządzających

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej (w zł)

	01.1.2014 – 31.12.2014	01.1.2013 – 31.12.2013
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	65 762	64 634
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	38 002	37 862
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	38 002	37 862
Piotr Płoszajski – Członek Rady Nadzorczej	38 002	37 862
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej	38 002	37 862
	217 770	216 082

	01.1.2014 – 31.12.2014	01.1.2013 – 31.12.2013
Wynagrodzenia członków Zarządu (w zł)		
Robert Kierzek – Prezes Zarządu	1 477 610	1 396 612
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	1 466 743	1 305 240
Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu	1 745 210	1 592 551
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	-	642 088
Witold Kmiecik – Członek Zarządu	1 467 503	1 299 861
Wojciech Twaróg – Członek Zarządu	1 464 410	1 021 121
	7 621 475	7 257 473

W 2014 roku utworzono rezerwę na premie dla Członków Zarządu w wysokości 4 988 tys. zł, która zostanie rozdysponowana przez Radę Nadzorczą już po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego, zgodnie z regulaminem programu motywacyjnego. Dodatkowo w roku 2014 wypłacono członkom Zarządu wynagrodzenie premiovne należne za rok 2013 w wysokości 4 517 tys. zł.

Informacje na temat akcji

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Informacje na dzień 31.12.2014

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 810 309 akcji, co stanowi 41,01% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 472 271	8 944 542	31,57%	31,57%
Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	4 834	9 668	0,03%	0,03%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 507 939	9 015 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
	1 302 370	2 604 740		
Razem	5 810 309	11 620 618	41,01%	41,01%

Informacje na dzień publikacji niniejszego raportu

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 800 309 akcji, co stanowi 40,94% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 462 271	8 924 542	31,50%	31,50%
Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	4 834	9 668	0,03%	0,03%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 497 939	8 995 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
	1 302 370	2 604 740		
Razem	5 800 309	11 600 618	40,94%	40,94%

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 14 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjęć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień 31.12.2014:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 472 271	8 944 542	31,57%	31,57%
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
Amplico Otwarty Fundusz Emerytalny	780 765	1 561 530	5,51%	5,51%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713 916	1 427 832	5,04%	5,04%
Razem	9 913 657	19 827 314	69,97%	69,97%

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego raportu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 462 271	8 924 542	31,50%	31,50%
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713 916	1 427 832	5,04%	5,04%
Razem	9 122 892	18 245 784	64,39%	64,39%

Informacje o nabyciu akcji własnych emitenta

Spółka nie dokonywała w roku 2014 nabycia akcji własnych.

24. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

25. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu. Obecnie (w roku 2014) w Spółce nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

26. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 04.07.2014 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2014 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 288 tys. zł., z czego 178 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 110 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

W dniu 24.07.2013 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2013 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 298 tys. zł., z czego 193,7 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 104,3 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

(w tys. zł)

27. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2014 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi.

28. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2014 Spółka zatrudniała 335 osoby. Na dzień 31 grudnia 2013 roku Spółka zatrudniała 364 pracowników.

29. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciążyą żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień bilansowy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 170/2013 z dnia 18-12-2013 r. (ŚR-6341/11M/2/13)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkwie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody. Oraz pozwolenie na wykonanie urządzenia wodnego –studnia S3
2	Decyzja nr ŚR – 7634a/1/2007/zb	Starostwo Powiatowe w Nowym Dworze Mazowieckim	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru posiadaczy odpadów zwolnionych z obowiązku uzyskania zezwolenia na prowadzenie działalności w zakresie zbierania odpadów akumulatorowych dla obiektu zlokalizowanego w Cząstkwie Mazowieckim
3	DKR/074-E9215/08/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie zbierania zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego nr E0009215W
4	DKR/074-E9215/09/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie wprowadzania baterii lub akumulatorów oraz prowadzącego zakład przetwarzania zużytych baterii lub zużytych akumulatorów nr E0009215WBW

30. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu.

W związku z sytuacją polityczną na Ukrainie, mającą miejsce w 2014 roku, Zarząd informuje, że wszystkie aktywa spółki zależnej Inter Cars Ukraina są zabezpieczone a spółka prowadzi standardową działalność operacyjną. Zarząd postanowił objąć odpisem udziały w spółce na Ukrainie.

W efekcie wprowadzonych regulacji rządowych występują ograniczenia przepływów pieniężnych walutowych. A w związku ze wzrostem kursu USD/UAH rośnie wartość zobowiązań wobec dostawców zagranicznych i Inter Cars S,A, wyrażona w UAH. Nie istnieje jednak konieczność tworzenia dodatkowych rezerw w roku 2014.

(w tys. zł)

31. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2014 rok

Spółka nie publikowała prognoz wyników na 2014 rok.

32. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W roku 2014 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Spółki. Więcej informacji przedstawione w notcie 8, sprawozdania z działalności Emitenta.

33. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2014 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Maciej Oleksowicz

Piotr Płoszajski

Michał Marczak

Jacek Klimczak

Zarząd

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz, Członek Zarządu

Witold Kmiecik, Członek Zarządu

Wojciech Twaróg, Członek Zarządu

34. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka

W 2014 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

35. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2014	2013	2012
kurs na 31.12	4,2623	4,1472	4,0882
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,1893	4,2110	4,1736
najwyższy kurs w okresie	4,3138	4,3432	4,5135
najniższy kurs w okresie	4,0998	4,0671	4,0465

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających ze sprawozdania z całkowitych dochodów – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej – *kurs na 31.12.2014 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2014 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

36. Ład korporacyjny

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej Spółki (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2014 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW**”.

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Witold Kmiecik

Członek Zarządu

Wojciech Twaróg

Członek Zarządu

Warszawa 30 kwietnia 2015 r.

(w tys. zł)

ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A.

DOTYCZĄCE STOSOWANIA PRZEZ SPÓŁKĘ ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW

1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.

Zarząd Spółki Inter Cars S.A. („Spółka”) informuje, że przyjął do stosowania zasady ładu korporacyjnego ze zbioru „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW”, w wersji która weszła w życie w dniu 1 stycznia 2013 r. na mocy Uchwały nr 19/1307/2012 Rady Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 21 listopada 2012 r. („DPSN GPW”). Treść DPSN GPW jest publicznie dostępna na stronie internetowej Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. <http://www.corp-gov.gpw.pl/>.

2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego

W 2014 roku Spółka przestrzegała zasady ładu korporacyjnego wynikające z DPSN GPW z następującymi wyjątkami:

Zasada nr I.5

Spółka powinna posiadać politykę wynagrodzeń oraz zasady jej ustalania. Polityka wynagrodzeń powinna w szczególności określać formę, strukturę i poziom wynagrodzeń członków organów nadzorujących i zarządzających. Przy określaniu polityki wynagrodzeń członków organów nadzorujących i zarządzających spółki powinno mieć zastosowanie zalecenie Komisji Europejskiej z 14 grudnia 2004 r. w sprawie wspierania odpowiedniego systemu wynagrodzeń dyrektorów spółek notowanych na giełdzie (2004/913/WE), uzupełnione o zalecenie KE z 30 kwietnia 2009 r. (2009/385/WE).

Wyjaśnienie: Zasady wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej za udział w jej pracach ustala Walne Zgromadzenie, natomiast o zasadach wynagradzania członków Zarządu decyduje w drodze odpowiednich uchwał Rada Nadzorcza. Zasady dotyczące wynagrodzeń członków organów zarządzających i nadzorczych Spółki nie zawierają wszystkich elementów wskazanych przez zalecenie Komisji Europejskiej z 14 grudnia 2004 r. w sprawie wspierania odpowiedniego systemu wynagrodzeń dyrektorów spółek notowanych na giełdzie (2004/913/WE), uzupełnione o zalecenie KE z 30 kwietnia 2009 r. (2009/385/WE). Spółka nie przedstawiła również deklaracji odnoszącej się do polityki wynagrodzeń na korporacyjnej stronie internetowej. Decyzja w sprawie przestrzegania w pełni powyższej zasady w kolejnych latach należy do Rady Nadzorczej i Walnego Zgromadzenia. Niezależnie od powyższego, należy podkreślić, że Spółka przestrzega właściwych regulacji w sprawie obowiązku publikowania informacji dotyczących wynagrodzeń w informacjach okresowych, w związku z czym corocznie Spółka publikuje w raporcie rocznym odpowiednie informacje o wartości wynagrodzeń odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących Spółki.

Zasada nr I.9

GPW rekomenduje spółkom publicznym i ich akcjonariuszom, by zapewniały one zrównoważony udział kobiet i mężczyzn w wykonywaniu funkcji zarządu i nadzoru w przedsiębiorstwach, wzmacniając w ten sposób kreatywność i innowacyjność w prowadzonej przez spółki działalności gospodarczej.

Wyjaśnienie: Spółka prowadzi politykę powoływania w skład organów osób kompetentnych, innowacyjnych, kreatywnych oraz posiadających odpowiednie doświadczenie życiowe i zawodowe, a także wykształcenie niezbędne do pełnienia funkcji. Skład Zarządu i Rady Nadzorczej określają odpowiednio uchwały Rady Nadzorczej oraz Walnego Zgromadzenia, a inne okoliczności, w tym płeć osoby pełniącej funkcję zarządu lub nadzoru w przedsiębiorstwie Spółki, nie stanowią wyznacznika w powyższym zakresie.

Zasada nr I.12

Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość wykonywania osobiście lub przez pełnomocnika prawa głosu w toku walnego zgromadzenia, poza miejscem odbywania walnego zgromadzenia, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

(w tys. zł)

Wyjaśnienie: Zapewnienie akcjonariuszom możliwości wykonywania osobiście lub przez pełnomocnika prawa głosu w toku Walnego Zgromadzenia, poza miejscem jego odbywania, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, może przyczynić się do istotnego ułatwienia akcjonariuszom brania udziału w obradach Walnego Zgromadzenia. Należy jednak podkreślić, że w ocenie Spółki istnieje również wiele czynników natury technicznej, w tym związanych z funkcjonowaniem infrastruktury informatycznej, oraz prawnej, które mogą wpłynąć na prawidłowy przebieg obrad Walnego Zgromadzenia, a w związku z powyższym na należyte stosowanie ww. rekomendacji w przedmiotowym zakresie. W ocenie Spółki, obowiązujące aktualnie w Spółce zasady udziału w Walnym Zgromadzeniu umożliwiają realizację praw wynikających z akcji oraz zabezpieczają interesy akcjonariuszy Spółki. Jednocześnie Spółka nie wyklucza możliwości stosowania przedmiotowej zasady w przyszłości, o ile taka będzie wola akcjonariuszy.

Zasada nr II.1.7

Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa: (...) pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania.

Wyjaśnienie: Spółka przestrzega przedmiotową zasadę w zakresie, odnoszącym się do informacji udzielanych akcjonariuszom w odpowiednim trybie poza Walnym Zgromadzeniem, do czego zobowiązują Spółkę właściwe przepisy prawa. Spółka nie publikuje na swojej stronie internetowej pytań zadawanych w trakcie Walnego Zgromadzenia oraz odpowiedzi na te pytania udzielanych na Walnym Zgromadzeniu. W ocenie Spółki, aktualnie stosowane przez Spółkę zasady komunikowania inwestorom przebiegu Walnego Zgromadzenia dają możliwość zapoznania się ze sprawami poruszonymi na Walnym Zgromadzeniu oraz zabezpieczają interesy akcjonariuszy Spółki.

Zasada nr II.1.9a)

Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa: (...) zapis przebiegu obrad walnego zgromadzenia, w formie audio lub wideo

Wyjaśnienie: Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod. W ocenie Spółki, aktualnie stosowane przez Spółkę zasady komunikowania inwestorom przebiegu Walnego Zgromadzenia dają możliwość zapoznania się ze sprawami poruszonymi na Walnym Zgromadzeniu oraz zabezpieczają interesy akcjonariuszy Spółki. Jednocześnie, Spółka nie wyklucza w przyszłości rejestrowania przebiegu obrad Walnego Zgromadzenia i upubliczniania ich zapisu na stronie internetowej w formie audio lub wideo.

Zasada nr III.6

Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie kryteriów niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

Wyjaśnienie: W ocenie Spółki udział w Radzie Nadzorczej członków spełniających kryteria niezależności, w szczególności wyrażone w Załączniku II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej), należy uznać za dobrą praktykę korporacyjną. Rozpoczęcie stosowania przedmiotowej zasady będzie możliwe po otrzymaniu przez Spółkę informacji dotyczącej odpowiedniego powołania lub uznania co najmniej dwóch członków Rady Nadzorczej za spełniających kryteria niezależności. W kwietniu 2015 roku Spółka otrzymała oświadczenia członków Rady Nadzorczej, panów Michała Marczaka (w dniu 17 kwietnia 2015 r.), Piotra Płoszajskiego (w dniu 17 kwietnia 2015 r.) oraz Jacka Klimczaka (w dniu 24 kwietnia 2015 r.),

(w tys. zł)

zgodnie z którymi spełniają oni kryteria niezależności od Spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze Spółką wskazane w Załączniku II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej), a także wskazane w DPSN GPW, oraz kryteria bezstronności i niezależności wskazane art. 56 ust. 3 pkt 1, 3 i 5 ustawy o biegłych rewidentach i ich samorządzie. W związku z tym należy uznać, że obecnie Spółka stosuje przedmiotową zasadę.

Zasada nr III.8

W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...).

Wyjaśnienie: W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy pięciu członków i pełni zadania komitetu audytu. W związku z tym Spółka stosuje postanowienia Załącznika I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...) jedynie w ograniczonym zakresie.

Zasada nr IV.10

Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość udziału w walnym zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, polegającego na:

- 1) transmisji obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym,*
- 2) dwustronnej komunikacji w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze mogą wypowiadać się w toku obrad walnego zgromadzenia przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad.*

Wyjaśnienie: Zapewnienie akcjonariuszom możliwości udziału w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej może przyczynić się do istotnego ułatwienia akcjonariuszom brania udziału w obradach Walnego Zgromadzenia. Należy jednak podkreślić, że w ocenie Spółki istnieje również wiele czynników natury technicznej, w tym związanych z funkcjonowaniem infrastruktury informatycznej, oraz prawnej, które mogą wpłynąć na prawidłowy przebieg obrad Walnego Zgromadzenia, a w związku z powyższym na należyte stosowanie ww. rekomendacji w przedmiotowym zakresie. W ocenie Spółki, obowiązujące aktualnie w Spółce zasady udziału w Walnym Zgromadzeniu umożliwiają realizację praw wynikających z akcji oraz zabezpieczają interesy akcjonariuszy Spółki. Jednocześnie Spółka nie wyklucza możliwości stosowania przedmiotowej zasady w przyszłości, o ile taka będzie wola akcjonariuszy.

3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Dyrektora Finansowego Spółki i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd Spółki, który jest odpowiedzialny za rzetelność oraz zgodność sporządzanych informacji z przepisami prawa oraz przyjętymi zasadami rachunkowości.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do odpowiednich danych finansowych. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

Pion Finansowy Spółki, na podstawie okoliczności, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, w celu ich ewentualnej implementacji.

(w tys. zł)

Pion Finansowy Spółki oraz dyrektorzy innych pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizujące kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu na dzień publikacji niniejszego oświadczenia

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji	Ilość głosów na WZA	% udział w strukturze akcjonariatu i ogólnej liczbie głosów
1.	Krzysztof Oleksowicz	4.462.271	4.462.271	31,50%
2.	Andrzej Oliszewski	1.302.370	1.302.370	9,19%
3.	ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1.214.728	1.214.728	8,57%
4.	AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1.429.607	1.429.607	10,09%
5.	AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713.916	713.916	5,04%
6.	Pozostali akcjonariusze	5.045.208	5.045.208	35,61%
Ogólna liczba akcji/głosów		14.168.100	14.168.100	100%

5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki.

6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia w wykonywaniu prawa głosu. W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

7. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczeń przenoszenia praw własności w odniesieniu do akcji Spółki.

8. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Kadencja Zarządu Spółki trwa cztery lata. Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. W skład Zarządu wchodzi od trzech do dziewięciu członków Zarządu. Liczbę członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza. Członek Zarządu może być odwołany lub zawieszony w czynnościach także przez Walne Zgromadzenie.

Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa Zarządu oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka Zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji Zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków Zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka Zarządu. Mandat członka Zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu Zarządu. Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania członka Zarządu oraz wyboru Prezesa Zarządu i ewentualnie Wiceprezesa Zarządu podejmowana jest bezwzględnie większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu

(w tys. zł)

z ważnych powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy Statutu Spółki lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch członków Zarządu bądź też członek Zarządu wraz z prokurentem.

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, Statut Spółki oraz Regulamin Zarządu Spółki, który określa zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania. Regulamin ten uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu Zarządu Spółki dostępna jest na stronie internetowej Spółki.

Z zastrzeżeniem postanowień Statutu Spółki oraz Regulaminu Zarządu Spółki, sprawy nieprzekraczające zakresu zwykłych czynności Spółki nie wymagają uchwały Zarządu. Jeżeli jednak przed załatwieniem sprawy, o której mowa w poprzednim zdaniu, członek Zarządu sprzeciwi się jej przeprowadzeniu, wymagana jest uchwała Zarządu. Uchwały zapadają bezwzględną większością głosów oddanych, przy udziale przynajmniej połowy liczby członków Zarządu. Posiedzenia Zarządu odbywają się co do zasady nie rzadziej niż raz na dwa tygodnie. Członkowie Zarządu mogą brać udział w podejmowaniu uchwał Zarządu, oddając swój głos na piśmie za pośrednictwem innego członka Zarządu. Oddanie głosu na piśmie nie może dotyczyć spraw wprowadzonych do porządku obrad na posiedzeniu Zarządu. Uchwały Zarządu mogą zostać podjęte przez Zarząd także w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość.

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu Spółek Handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

9. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta

Zmiana Statutu Spółki wymaga uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych – art. 415 k.s.h. (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów – art. 416 k.s.h.); oraz wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.).

10. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia

Walne Zgromadzenie działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach Kodeksu Spółek Handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru, wyrażanie zgody na zbycie lub obciążenie przedsiębiorstwa lub zorganizowanej części przedsiębiorstwa spółki pod firmą Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. oraz wyrażenie zgody na zbycie lub obciążenie praw przemysłowych, znaków towarowych i przemysłowych spółki pod firmą Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. oraz wyrażenie zgody na jakąkolwiek zmianę kapitału zakładowego spółki pod firmą Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. oraz wyrażenie zgody na zbycie lub obciążenie udziałów spółki pod firmą Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub, w przypadkach i trybie określonych w Kodeksie Spółek Handlowych, inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie Spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czostów, województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn, województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu

(w tys. zł)

nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością oddanych głosów.

11. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego, oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

11.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu

W okresie od 1 stycznia 2014 r. do 31 grudnia 2014 r. w skład Zarządu Spółki wchodziły następujące osoby:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Witold Kmieciak – Członek Zarządu,
- Wojciech Twaróg – Członek Zarządu.

W dniu 11 grudnia 2014 r. Rada Nadzorcza, w związku z podjęciem przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 1 grudnia 2014 r. uchwały nr 3 w sprawie zmiany statutu Spółki („**Uchwała NWZ**”), która przewidywała w szczególności zmianę § 11 ust. 2 zdanie 1 Statutu Spółki polegającą na zmianie długości kadencji Zarządu Spółki z dotychczasowych trzech lat na cztery lata, z dniem rejestracji przez sąd rejestrowy właściwy dla Spółki zmian Statutu Spółki wynikających z Uchwały NWZ („**Dzień Rejestracji**”) postanowiła odwołać wszystkich dotychczasowych członków Zarządu Spółki bieżącej kadencji oraz również z Dniem Rejestracji, z chwilą następującą bezpośrednio po odwołaniu członków Zarządu bieżącej kadencji, postanowiła powołać na okres nowej wspólnej czteroletniej kadencji Zarząd Spółki w niezmienionym składzie, tj. członków Zarządu w osobach: Robert Kierzek, Krzysztof Soszyński, Krzysztof Oleksowicz, Witold Kmieciak oraz Wojciech Twaróg. Ponadto, decyzją Rady Nadzorczej, Robert Kierzek nadal będzie pełnił funkcję Prezesa Zarządu, zaś Krzysztof Soszyński nadal będzie pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu. Dniem Rejestracji był dzień 19 grudnia 2014 r.

Pozostałe informacje dotyczące zasad działania Zarządu zostały zawarte w pkt. 8 powyżej.

11.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej

W okresie od 1 stycznia 2014 r. do 31 grudnia 2014 r. w skład Rady Nadzorczej Spółki wchodziły następujące osoby:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W dniu 26 maja 2014 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie ustaliło, że Rada Nadzorcza Spółki V kadencji liczyć będzie 5 członków. W tym samym dniu Zwyczajne Walne Zgromadzenie ponownie powołało do Rady Nadzorczej nowej kadencji następujące osoby: Andrzeja Oliszewskiego, Jacka Klimczaka, Michała Marczaka, Macieja Oleksowicza oraz Piotra Płoszajskiego. Jednocześnie Zwyczajne Walne Zgromadzenie wskazało Andrzeja Oliszewskiego jako Przewodniczącego Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego Rady Nadzorczej. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynastu. Kadencja Rady Nadzorczej wynosi 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady Nadzorczej. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w Kodeksie Spółek Handlowych, Statucie oraz w Regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.