

Szanowni Akcjonariusze,

*Niniejszym przekazuję Państwu Raport Roczny CUBE.ITG S.A., prezentujący wyniki za 2015 rok, w którym konsekwentnie realizowaliśmy przyjętą strategię rozwoju zmierzającą do wzrostu wartości Emitenta.*

*Korzystając z okazji, chciałbym podzielić się z Państwem spostrzeżeniami dotyczącymi bieżących osiągnięć Spółki, perspektyw jej rozwoju oraz szans dla branży w kolejnych latach. Rok 2015 był dla CUBE.ITG przełomowy pod wieloma względami. Przychody wzrosły do poziomu 144 mln zł, , pozyskaliśmy największy w naszej historii kontrakt i w dalszym ciągu konsekwentnie dążyliśmy do zmniejszenia kosztów finansowych. Dzięki infrastrukturze serwerowej możemy kontynuować prace nad ofertą dotyczącą dystrybucji oprogramowania w modelu chmury obliczeniowej (SaaS), oraz przygotować platformy udostępniające wirtualne środowisko pracy (PaaS). Są to modele, które powinny w przyszłości odgrywać wiodącą rolę w zakresie usług IT i CUBE.ITG chce uczestniczyć w tym trendzie, co powinno zaowocować dalszym wzrostem wartości Spółki.*

*Ponadto porządkowaliśmy Grupę Kapitałową, co ma na celu przekształcenie GK CUBE.ITG w podmiot, który może sprostać wyzwaniom, przed jakimi staje nowoczesna firma z branży IT w Polsce i na świecie. Dzięki przejęciu ITMED i konsolidacji z Data Techno Park, zyskaliśmy dostęp do nowoczesnej infrastruktury, która umożliwia nam uniezależnienie się w tak dużym stopniu od wyników poszczególnych przetargów, na rzecz usług abonamentowych, które będą stanowiły w przyszłości coraz większą wagę w naszych przychodach. Dzięki włączeniu do Grupy Kapitałowej spółki Data Techno Park, CUBE.ITG będzie mogła również aktywnie działać w ramach dostosowania placówek medycznych do wymogów prowadzenia elektronicznej dokumentacji medycznej, która jest częścią systemu informatyzacji ochrony zdrowia.*

*W wrześniu cieszyliśmy się również z podpisania umowy dotyczącej realizacji projektu „E-zdrowie dla Mazowsza”. To jeden z najwyższych jednorazowych kontraktów, zawartych na polskim rynku IT w 2015 roku i jeden z najwyższych w historii ochrony zdrowia. O skali i złożoności przedsięwzięcia świadczy nie tylko kwota kontraktu – 77,5 mln zł, ale również fakt, że na przestrzeni zaledwie 3 miesięcy CUBE.ITG koordynował prace w 23 mazowieckich szpitalach współpracując z gronem renomowanych podwykonawców, takich jak min. Asseco Poland S.A., czy Comarch S.A. Zakończona sukcesem realizacja kontraktu, który w całości został rozliczony w 2015 r. pozwala nam z optymizmem patrzeć w przyszłość i oczekiwać, również dzięki konsolidacji z Data Techno Park, że będziemy jednym z najważniejszych podmiotów IT w sektorze ochrony zdrowia.*

*Wyniki osiągnięte w 2015 r. to nie tylko rekordowe przychody, ale również zadowalająca rentowność poszczególnych kontraktów, oraz kontrola kosztów. Kontynuowaliśmy wysiłki zmierzające do zmniejszenia kosztów finansowych, wykorzystując sytuację rynkową i wykupując wcześniej niż wynikało to z warunków emisji wybrane serie obligacji. Warto przypomnieć, że na koniec 2013 r. średnioważony koszt długu odsetkowego w grupie wynosił ponad 11 proc. Dziś wskaźnik ten wynosi około 5 pkt. procentowych mniej, co pozwala nam realizować znaczne oszczędności w porównaniu z poprzednimi latami.*

*Nasze plany przewidują umocnienie i wzrost pozycji rynkowej oraz dalszą poprawę rentowności prowadzonej działalności. Dziękujemy za zaufanie jakim Państwo nas obdarzyliście i jesteśmy przekonani, że kolejne okresy będą równie udane, co potwierdza portfel zamówień na poziomie blisko 90 mln zł z jakim weszliśmy w 2016 r.*

Paweł Witkiewicz,

Prezes Zarządu CUBE.ITG S.A