

Szanowni Państwo,

Uzyskane w 2015 roku wyniki należy uznać za satysfakcjonujące, zarówno na poziomie Grupy kapitałowej jak i samej Spółki. Osiągnięty na zysk netto wyniósł w przypadku Relpol S.A. 6.978 tys. zł i był o 60% wyższy w porównaniu z rokiem poprzednim. Skonsolidowany zysk netto wyniósł 7.837 tys. zł i był wyższy o 40% w odniesieniu do 2014 r., natomiast zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej wyniósł 7.647 tys. zł i wyższy był o 44%. Cieszy dynamiczny wzrost sprzedaży jednostki podstawowej. Udało się przekroczyć próg 100 mln zł przychodów na jednostce Relpol S.A.

Podstawowy czynnik zewnętrzny mający wpływ na osiągnięte rezultaty to dobra koniunktura w roku ubiegłym, zarówno w Polsce jak i na rynkach zagranicznych. W wypadku tych ostatnich należy zastrzec, że sytuacja na rynkach wschodnich (Rosja i Ukraina) wciąż charakteryzuje się dużym spadkiem popytu. W wypadku Ukrainy mocno labilna sytuacja polityczna nie ma jednak bezpośredniego wpływu na prowadzoną tam działalność operacyjną naszej Spółki montażowej. W wypadku Rosji, obok silnej dekoniunktury, istotnym elementem wpływającym na wynik finansowy pozostają silne wahania rubla w stosunku do dolara.

Działalność handlowa Grupy kapitałowej koncentrowała się mocno na rynku krajowym i zagranicznym. W wypadku tego pierwszego położyliśmy szczególny nacisk na szkolenia w biurach projektowych, edukację w szkołach i na uczelniach o profilu techniczny oraz wśród klientów końcowych. Posiadając silne umocowanie w sieci dystrybucyjnej, to właśnie w tych obszarach widzimy potencjał wzrostowy zarówno w średnim jak i długim terminie.

Działalność na rynkach zagranicznych to przede wszystkim ciągle inwestowanie w jakość obsługi klientów i doskonalenie relacji z klientami globalnymi, którzy tworzą podstawy pod stabilne funkcjonowanie Grupy kapitałowej. Obok tego rozwijamy działalność na wybranych rynkach geograficznych, a także poszerzamy obecność w serwisach sprzedaży internetowej funkcjonujących w różnych krajach, tak europejskich jak i pozaeuropejskich.

Ze szczególną satysfakcją możemy poinformować o dobrze rozwijającej się sprzedaży bramek radiometrycznych i urządzeń sterowania średnim napięciem.

W 2015 roku przeprowadziliśmy szereg projektów modernizujących i dostosowawczych w zakresie produktów. Prowadziliśmy także dalsze inwestycje w park maszynowy – między innymi w automaty drukujące.

Dużo uwagi zostało poświęcone działalności związanej z jakością zarządzania procesami produkcji, planowania i rozwoju produktów – to wynik naszych kontaktów z klientami globalnymi.

Patrząc na pierwsze miesiące 2016 roku widzimy dobre perspektywy w odniesieniu do rynków zagranicznych, natomiast sytuacja w kraju wydaje się enigmatyczna. Z jednej strony docierają sygnały o rosnącej produkcji, sprzedaży detalicznej, z drugiej widać zahamowanie procesów inwestycyjnych. Nie mniej jednak mamy nadzieję, że bieżący rok nie powinien przynieść rozczarowań i będzie co najmniej tak dobry jak 2015.

Chciałby na koniec podziękować naszym klientom, dostawcom i akcjonariuszom. Radzie Nadzorczej dziękuję za zaufanie i wspólną pracę a pracownikom za zaangażowanie.

Z poważaniem,



Rafał Gulka
Prezes Zarządu Relpol S.A.

Żary, 15 kwietnia 2016 r.