



## List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Qumak prezentuję Państwu – Akcjonariuszom, Pracownikom, Kontrahentom, Inwestorom i wszystkim Interesariuszom – raport zawierający podsumowanie naszych działań, osiągnięć i wyników finansowych w roku 2015.

Mimo wielu wyzwań i niesprzyjających okoliczności zewnętrznych miniony rok uważamy za dość udany. Był to czas wyjątkowej pracy zarówno jeśli chodzi o realizację kluczowych kontraktów, jak i wewnętrznej reorganizacji mającej na celu usprawnienie procesów kontroli zarządczej. Wdrożyliśmy jednocześnie wiele działań podnoszących efektywność, co w rezultacie powinno przynieść w najbliższej przyszłości większą wydajność operacyjną i rentowność całej organizacji.

W obszarze biznesowym był to kolejny rok realizacji strategii obowiązującej na lata 2013-16. Jednym z jej głównych założeń jest wykorzystanie dotychczasowych doświadczeń w nowych, perspektywicznych obszarach. Warto tu podkreślić szereg sukcesów, takich jak chociażby szybkie zdobycie pozycji lidera na rynku technologii lotniskowych czy ekspozycji multimedialnych oraz bardzo silną pozycję w segmencie inteligentnych systemów transportowych.

To między innymi otwarcie na nowe segmenty rynku zaowocowało bardzo dynamicznym wzrostem przychodów spółki. W 2015 roku były one rekordowe, zwiększając się o 28 proc. do poziomu 721 mln zł. Grupa Qumak w 2015 r. roku wypracowała 21,8 mln zł marży brutto na sprzedaży oraz zanotowała ujemny wynik operacyjny i netto. Decydujący wpływ na wynik miały zmiany sposobu prezentacji potencjalnych kosztów realizacji i serwisu, jednak jest to efekt jednorazowy.

To, co warto podkreślić to bardzo wysokie dodatnie przepływy operacyjne, które pozwoliły na spłacenie większości zadłużenia oraz wygenerowanie ponad 50 mln zł gotówki.

Rok 2016 będzie wymagającym okresem dla całej branży IT w Polsce, co ma związek z ponad rocznym przesunięciem w rozdysponowaniu środków z perspektywy unijnej 2014-2020. Spółka będzie prowadzić intensywne działania, aby lukę tę zrównoważyć przychodami z segmentu publicznego, starając się o projekty finansowane z budżetu państwa i budżetów samorządowych.

W roku najbliższym czasie chcielibyśmy również zaprezentować strategię dalszego rozwoju w tym sprzedaży produktów własnych. Jesteśmy przekonani, że konsekwentne wprowadzenia w życie wszystkich naszych zamierzeń i planów, będzie systematycznie budować wartość Spółki dla jej Akcjonariuszy.

Marek Tiahnybok  
p.o. Prezesa Zarządu Qumak S.A.