

ES-SYSTEM
Light is Life

SKONSOLIDOWANY
RAPORT
KWARTALNY

Q S r

sporządzony według
międzynarodowych
standardów
sprawozdawczości
finansowej

za I kwartał 2016 roku

Kraków, 12 maja 2016

Spis Treści

1. Wprowadzenie	3
2. Komentarz Zarządu	3
Omówienie wyników finansowych.....	3
2.1. Sprawozdanie z dochodów całkowitych - wybrane pozycje.....	4
2.2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej	4
2.3. Przepływy pieniężne	5
2.4. Wybrane wskaźniki finansowe	5
2.5. Struktura sprzedaży	6
2.6. Przychody ze sprzedaży	6
2.7. Zysk operacyjny	6
2.8. Zysk netto	7
2.9. Istotne zdarzenia i czynniki mające wpływ na wyniki finansowe	7
2.9.1. <i>Czynniki występujące na rynku krajowym.</i>	7
2.9.2. <i>Czynniki występujące na rynku eksportowym</i>	8
3. Informacja dodatkowa oraz pozostałe informacje	10

1. Wprowadzenie

Raport kwartalny ES-SYSTEM S.A. za 1 kwartał 2016 roku zawiera:

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 31 marca 2016 roku, według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej

- Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 31 marca 2016 roku, według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej
- Informację dodatkową do skonsolidowanego sprawozdania finansowego określoną w Rozporządzeniu MF z dnia 19 lutego 2009 r. - Dz. U. Nr 33, poz. 259, w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych

Na podstawie paragrafu 83 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów ES-SYSTEM S.A. nie przekazuje oddzielnego kwartalnego raportu jednostkowego.

Integralną częścią raportu kwartalnego jest Załącznik nr 1 zawierający skrócone sprawozdania finansowe jednostkowe i skonsolidowane.

2. Komentarz Zarządu

Omówienie wyników finansowych

Najważniejsze dane finansowe na dzień 31 marca 2016 roku dla Grupy Kapitałowej ES-SYSTEM kształtują się następująco¹:

Przychody netto ze sprzedaży: 40,6 mln zł wobec 37,4 mln zł w I kwartale 2015 - wzrost o 8,6% r/r.

Marża na sprzedaży: 36,4% wobec 34,4% w I kwartale 2015 – wzrost o 2p.p.

Strata netto: -0,47 mln zł wobec -0,51 mln zł w I kwartale 2015 - spadek o 8% r/r.

EBITDA: 1,0 mln zł w porównaniu z 1,5 mln zł przed rokiem - spadek 32% r/r.

EBIT: -1,2 mln zł wobec -0,8 mln zł w I kwartale 2015 - spadek o 50% r/r.

Rentowność operacyjna: -2,8% wobec -2,0% w analogicznym okresie ubiegłego roku.

Rentowność sprzedaży netto: -1,2%, wobec -1,4% w analogicznym okresie ubiegłego roku.

Stan środków pieniężnych na koniec okresu: 26,6 mln zł.

Istotne zdarzenia i czynniki mające wpływ na wyniki finansowe Grupy:

Pozytywny wpływ na wyniki finansowe Grupy miały:

- wzrost poziomu przychodów ze sprzedaży na rynku krajowym i rynkach eksportowych
- dalszy znaczący wzrost udziału sprzedaży oświetlenia LED w przychodach w stosunku do roku ubiegłego (59% udziału w I kwartale 2016 roku wobec 42% udziału w I kwartale 2015 roku)

W I kwartale br. EBIT ukształtował się na poziomie znacząco niższym niż w I kwartale 2015 roku. Stało się tak głównie ze względu na ujemny wynik z pozostałej działalności operacyjnej: -1,04 mln zł w porównaniu do 0,16 mln zł zysku w analogicznym okresie ubiegłego roku. Dzięki wzrostowi sprzedaży i marży na sprzedaży oraz pozytywnemu wpływowi aktywów utworzonych na podatek odroczonej strata netto wyniosła jedynie -0,47 mln zł w porównaniu do -0,51 mln zł w I kwartale 2015 roku.

¹ Wszystkie dane (jeżeli nie zostanie wskazane inaczej) obejmują okres styczeń-marzec 2016 r., zaś porównania mówią o dynamice w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego [2015].

2.1. Sprawozdanie z dochodów całkowitych - wybrane pozycje

	1Q 2016	1Q 2015	Zmiana	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	40 640	37 423	3 217	8,6%
Zysk brutto ze sprzedaży	14 793	12 864	1 929	15,0%
<i>jako % przychodów</i>	36,4%	34,4%	2,0p.p.	
Koszty operacyjne	14 901	13 790	1 111	8,1%
Amortyzacja	2 138	2 223	(85)	-3,8%
EBIT	(1 150)	(767)	(383)	-49,9%
<i>jako % przychodów</i>	-2,8%	-2,0%	-0,8 p.p.	
EBITDA	988	1 456	(467)	-32,1%
<i>jako % przychodów</i>	2,4%	3,9%	-1,5 p.p.	
Zysk brutto	(1 109)	(756)	(354)	-46,8%
Zysk netto	(473)	(514)	42	8,1%
<i>jako % przychodów</i>	-1,2%	-1,4%	0,2 p.p.	

2.2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

	1Q 2016	12.2015	1Q 2015
Aktywa trwałe	75 231	76 483	80 625
Aktywa obrotowe	110 355	110 810	110 074
Kapitał własny	148 292	148 767	154 910
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe	28 745	29 889	26 818
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	8 548	8 637	8 971
Suma aktywów	185 586	187 293	190 699

W raportowanym okresie Grupa nie dokonywała istotnych inwestycji.

Zmniejszenie aktywów trwałych względem grudnia 2015 roku wynika głównie z odpisów amortyzacyjnych (brak istotnych pozycji sprzedaży majątku). Nieznaczny spadek poziomu aktywów obrotowych w stosunku do poziomu z końca roku w głównej mierze wynika ze zmniejszenia salda należności krótkoterminowych przy jednoczesnym wzroście stanu środków pieniężnych i zapasów.

Na niższy poziom zobowiązań i rezerw krótkoterminowych złożyły się: spadek krótkoterminowych zobowiązań handlowych o 0,8 mln zł oraz zobowiązań z tytułu podatku dochodowego o 1,2 mln zł przy jednoczesnym wzroście rezerw o 0,9 mln zł. Łączna zmiana sumy bilansowej wyniosła niespełna 1%.

2.3. Przepływy pieniężne

	1Q 2016	1Q 2015	Zmiana %	31.12.2015	Zmiana %
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	6 340	5 206	21,8%	16 543	-61,7%
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(385)	(456)	-15,6%	(3 349)	-88,5%
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	15	0	0,0%	(15 032)	-100,1%
Przepływy pieniężne razem	5 970	4 750	25,7%	(1 838)	-424,8%
Stan środków pieniężnych na koniec okresu	26 562	27 181	-2,3%	20 592	29,0%

Stan środków pieniężnych na koniec okresu wyniósł 26,6 mln zł, co oznacza 2,3% spadku r/r. Wzrost stanu środków pieniężnych w stosunku do końca 2015 roku wynika w głównej mierze z faktu, że w I kwartale 2016 roku nie poniesiono większych nakładów inwestycyjnych, które to planowane są w dalszej części roku. Dodatkowo należy wziąć pod uwagę to, że na stan środków pieniężnych na koniec 2015 roku miała wpływ dywidenda wypłacona w lipcu.

2.4. Wybrane wskaźniki finansowe

	1Q 2016	1Q 2015
Rentowność aktywów (ROA)	-0,3%	-0,3%
Rentowność kapitałów własnych (ROE)	-0,3%	-0,3%
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	20,1%	18,8%
Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych	25,1%	23,1%
Wskaźnik płynności bieżącej	3,8	4,1
Wskaźnik płynności szybkiej	2,5	2,7
Cykl rotacji należności (w dniach)	107,8	111,5
Cykl rotacji zobowiązań (w dniach)	64,8	58,9

Ujemne wartości wskaźników rentowności są charakterystyczne dla I kwartału ze względu na sezonowość sprzedaży. Wskaźniki pozostają na takim samym poziomie r/r. Wskaźniki zadłużenia są nieznacznie wyższe niż w porównywalnym okresie 2015 roku, głównie ze względu na zmianę w kapitale zapasowym Grupy. Oba wskaźniki pokazują niskie zaangażowanie zobowiązań (kapitału obcego) w finansowaniu działalności.

Wskaźniki płynności, podobnie jak w latach ubiegłych, kształtują się na bardzo wysokim poziomie. Na skrócenie wskaźnika rotacji należności wpływ miało to, że odnotowany wzrost przychodów jest większy niż wzrost średniego stanu należności. Natomiast cykl rotacji zobowiązań wydłużył się wskutek większego wzrostu średniego stanu zobowiązań w porównaniu do wzrostu kosztów działalności operacyjnej.

Definicje wskaźników finansowych

EBIT - zysk z działalności operacyjnej przed opodatkowaniem i odsetkami

EBITDA - zysk operacyjny przed opodatkowaniem i odsetkami, powiększony o amortyzację

Rentowność aktywów (ROA) - stosunek zysku netto spółki do wartości jej aktywów (średni stan w okresie)

Rentowność kapitałów własnych (ROE) - stosunek zysku netto do kapitałów własnych (średni stan w okresie)

Wskaźnik ogólnego zadłużenia - stosunek zobowiązań (długo- i krótkoterminowych) do sumy bilansowej pasywów

Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych - stosunek zobowiązań (długo- i krótkoterminowych) do kapitałów własnych

Wskaźnik płynności bieżącej - stosunek aktywów obrotowych do zobowiązań krótkoterminowych

Wskaźnik płynności szybkiej - stosunek aktywów obrotowych pomniejszonych o zapasy do zobowiązań krótkoterminowych

Cykl rotacji należności - stosunek należności krótkoterminowych i rozliczeń międzyokresowych (stan średni z końca i początku okresu) do sprzedaży netto razy liczba dni w okresie (90 dni)

Cykl rotacji zobowiązań - stosunek zobowiązań krótkoterminowych (stan średni z końca i początku okresu) do kosztów działalności operacyjnej² razy liczba dni w okresie (90 dni)

2.5. Struktura sprzedaży

	1Q 2016	1Q 2015	Zmiana	Zmiana %
Kraj	31 494	30 670	824	2,7%
Udział w sprzedaży ogółem	77,5%	82,0%	-4,5 p.p.	
Eksport	9 146	6 753	2 393	35,4%
Udział w sprzedaży ogółem	22,5%	18,0%	4,5 p.p.	
Przychody ze sprzedaży	40 640	37 423	3 217	8,6%

2.6. Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej ES-SYSTEM w I kwartale 2016 roku w stosunku do I kwartału 2015 roku wzrosły o 8,6% osiągając poziom 40,6 mln zł.

Uwzględniając negatywny wpływ sezonowości sprzedaży w pierwszych miesiącach roku, Zarząd ocenia poziom zrealizowanej sprzedaży pozytywnie, jako dobry prognostyk na kolejne miesiące 2016 roku.

Grupa zanotowała wzrost zarówno na sprzedaży krajowej - o 0,8 mln zł, tj. 2,7% r/r, jak i na sprzedaży eksportowej - o 2,4 mln, tj. 35,4% r/r.

W I kwartale br. zysk brutto na sprzedaży wyniósł 14,8 mln zł, co oznacza wzrost o 15% r/r.

Marża wyrażona w % na sprzedaży ogółem w I kwartale 2016 roku była wyższa niż w analogicznym okresie 2015 roku o 2,0 p.p. i wyniosła 36,4%.

2.7. Zysk operacyjny

EBIT Grupy w I kwartale 2016 roku wyniósł -1,2 mln zł w porównaniu do -0,8 mln zł w analogicznym okresie 2015 roku. W stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego Grupa zanotowała poprawę wyniku na podstawowej działalności operacyjnej o 0,8 mln (88% r/r) mimo wzrostu kosztów operacyjnych o 1,1 mln zł (8,1% r/r). Wzrost miał miejsce na poziomie kosztów sprzedaży i kosztów zarządu, odpowiednio o +0,9 i +0,2 mln zł, tj. o +11% r/r i +3% r/r względem kosztów poniesionych w I kwartale 2015 roku. Główne obszary wzrostów dotyczą kosztów udziału w Targach Light&Building we Frankfurcie oraz kosztów wynagrodzeń, których poziom jest bezpośrednio związany z wartością przychodów ze sprzedaży.

Strata na pozostałej działalności operacyjnej wyniosła -1,04 mln zł i miała w I kwartale 2016 roku istotny wpływ na osiągnięty wynik EBIT. Strata ta w głównej mierze wynika z:

- kosztów poniesionych w spółce ES-SYSTEM Wilkasy w związku z dokonaniem odpisu aktualizującego wartość zaliczek wpłaconych na wykonanie formy wtryskowej służącej produkcji nowego typu opraw oświetleniowych (713 tys. zł)

² Z pominięciem pozostałych kosztów.

- kosztów poniesionych w spółce ES-SYSTEM S.A. w związku z dokonaniem odpisu aktualizującego wartość towarów oraz likwidacji zapasów (268 tys. zł)

Zysk z działalności finansowej w omawianym okresie wyniósł 0,04 mln zł, tj. o 350% więcej r/r. Działalność finansowa w I kwartale 2016 roku nie wpłynęła istotnie na zysk brutto. Strata brutto w I kwartale 2016 roku wyniosła 1,1 mln zł i była wyższa niż w I kwartale 2015 roku o 0,4 mln zł.

2.8. Zysk netto

W I kwartale 2016 roku Grupa zanotowała stratę netto w wysokości 0,47 mln zł wobec 0,51 mln straty w I kwartale 2015 roku.

2.9. Istotne zdarzenia i czynniki mające wpływ na wyniki finansowe

2.9.1. Czynniki występujące na rynku krajowym.

Według wstępnych danych Głównego Urzędu Statystycznego (GUS) w I kwartale 2016 roku produkcja budowlano-montażowa ogółem zrealizowana na terenie kraju przez przedsiębiorstwa budowlane była niższa o 13,3% w porównaniu do I kwartału 2015 roku, kiedy notowano wzrost o 3,5% r/r.

W marcu 2016 roku produkcja budowlano-montażowa była niższa o 15,8% niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 2,9%) i o 20,6% wyższa w porównaniu z lutym bieżącego roku.

Produkcja urządzeń elektrycznych w marcu 2016 roku zwiększyła się o 3,8% w stosunku do marca 2015 roku (rok temu 13,1%).³

Sprzedaż krajowa

Zgodnie z oczekiwaniami w I kwartale 2016 roku Grupa zanotowała sprzedaż krajową na poziomie 31 494 tys. zł., tj. 2,7% wzrostu r/r. Jest to pochodną sezonowości branży.

W I kwartale 2016 roku Grupa zakończyła oraz kontynuowała realizację takich obiektów, jak:

Biurowiec "Błękitek" - Kraków
Hala sportowa [Centralnego Ośrodka Sportu](#) - Zakopane
Biurowiec [Francuska](#) - III etap - Katowice
Kompleks mieszkaniowy [AVIA](#) - Kraków
[Baseny termalne](#) - Witów
Biurowiec [bud. E i F-B4B](#) - Kraków
Biurowiec [al. Pokoju 5](#) - Kraków
3M zakład produkcyjny - Wrocław
Kompleks biurowy [Eurocentrum](#) - Warszawa
Biurowiec [Atlantic](#) - Warszawa
Biurowiec [Prime](#) - Warszawa
Magazyny dla firmy [IKEA](#) - Poznań
Biurowiec firmy [Trumpf](#) - Warszawa
[Szpital Wolski](#) Oddział Internistyczny - Warszawa
[Sąd](#) Rejonowy - Siedlce
Wydział Geologii [UJ](#) - Kraków
Jednostka Wojskowa - Opole
PZZ Wałcz - Piła
Biurowiec [GTC B](#) – aranżacje - Łódź
Modernizacja biur [P&G](#) - Warszawa
Biurowiec [AVIA](#) - Kraków
Hotel [Focus ****](#) - Gdańsk
Budynek biurowy [Alchemia](#) - Gdańsk

³ GUS opracowania sygnalne z dn. 19.04.2016,
Dynamika produkcji przemysłowej i budowlano – montażowej w marcu 2016 r.

Segmenty działalności

W ujęciu segmentowym, sprzedaż w I kwartale 2016 roku we wszystkich segmentach była zbliżona do sprzedaży w I kwartale 2015 roku. W oświetleniu architektonicznym nastąpił wzrost sprzedaży o 1,5% r/r, zaś w oświetleniu zewnętrznym nastąpił wzrost sprzedaży o 3,3% r/r. Jest to pochodną ogólnego wzrostu sprzedaży Grupy oraz wynikiem ciągłego wprowadzania nowych rozwiązań zaawansowanych technicznie i atrakcyjnych cenowo. W oświetleniu przemysłowym sprzedaż spadła o 0,5% r/r.

W segmencie odbiorców hurtowych w I kwartale 2016 roku sprzedaż wyniosła 43,9% całości sprzedaży w kraju i choć wciąż znajduje się na poziomie o 2,6 p.p. niższym niż w analogicznym okresie roku ubiegłego, to I kwartał 2016 roku jest trzecim z rzędu, w którym Grupa odnotowuje wzrost udziału sprzedaży do odbiorców hurtowych w sprzedaży krajowej.

Oświetlenie LED

Spółka obserwuje wzrost sprzedaży sprzętu oświetleniowego w technologii LED. Jest to zgodne ze strategią Grupy. W I kwartale 2016 roku oświetlenie LED w kraju stanowiło 54,9% całkowitej sprzedaży (wobec 41,1% w I kwartale 2015 roku). W I kwartale br. Grupa odnotowała wzrost sprzedaży oświetlenia LED o 37,2% r/r. Na rynku występuje coraz większa presja na zamianę rozwiązań konwencjonalnych na LED-owe, zarówno na etapie projektowania, ofertowania, jak i realizacji, jako rozwiązanie coraz bardziej efektywne energetycznie i ekonomicznie. W odpowiedzi na to Grupa Kapitałowa ES-SYSTEM koncentruje się na rozwijaniu oferty opraw produkowanych w najnowocześniejszych technologiach.

Perspektywy rynku krajowego

W oparciu o wyniki I kwartału 2016 roku, poziom zamówień oraz założenia sprzedaży Zarząd ma nadzieję na utrzymanie wyniku sprzedaży w II kwartale 2016 roku w stosunku do wyniku II kwartału 2015 roku i powtórzenie wyniku sprzedaży w I półroczu 2016 roku w stosunku do wyniku I półroczu 2015 roku.

Wielkość krajowego portfela zamówień sprzedaży znajduje się na podobnym poziomie jak w analogicznym okresie roku ubiegłego.

2.9.2. Czynniki występujące na rynku eksportowym

Sprzedaż eksportowa

W I kwartale 2016 roku wartość sprzedaży zagranicznej Grupy Kapitałowej wyniosła 9,1 mln zł, co oznacza wzrost o 35,4% r/r w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Największy wzrost sprzedaży nastąpił na rynkach rumuńskim, słoweńskim, brytyjskim, słowackim, belgijskim, austriackim i francuskim. Wartościowo największe rynki eksportowe w I kwartale to: Francja, Szwecja, Rosja, Niemcy, Rumunia i Austria. Rynki te stanowiły łącznie 50% całego eksportu Grupy Kapitałowej.

Odwrócono tendencję spadkową na rynku rosyjskim, gdzie odnotowano 68% wzrost r/r, będący pochodną zwiększonej sprzedaży do klientów, z którymi obroty w latach poprzednich znajdowały się na niższym poziomie. Na całym rynku wschodnim wzrost r/r wyniósł 25%.

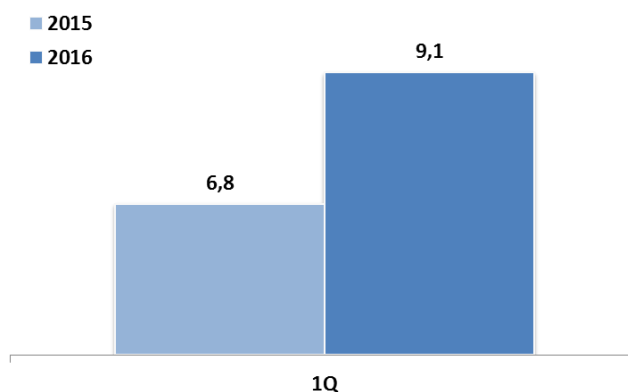
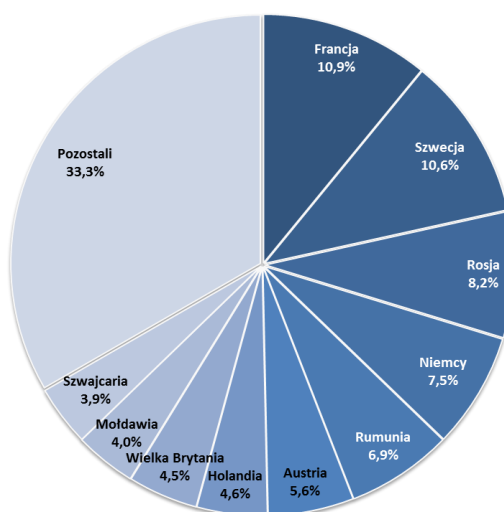
W I kwartale 2016 roku Grupa zrealizowała lub kontynuowała realizację projektów oświetleniowych m.in. następujących obiektów:

Lotnisko Lizbona - Portugalia

Biurowiec rządowy Paryż - Francja

Centrum Handlowe MEGA Kazań - Rosja

Modernizacja oświetlenia ulicznego Bukareszt - Rumunia

Sprzedaż eksportowa Grupy ES-SYSTEM w I kwartale w latach 2015 i 2016 (w mln zł)**Struktura geograficzna sprzedaży eksportowej Grupy ES-SYSTEM w I kwartale 2016 roku****Oświetlenie LED**

Wzrost sprzedaży produktów LED na rynku eksportowym nabiera coraz większego tempa. W I kwartale 2016 roku sprzedaż rozwiązań LED wzrosła o 110% r/r. W okresie od stycznia do marca 2016 roku oświetlenie LED w eksporcie stanowiło 74% całkowitej sprzedaży wobec 49% w I kwartale 2015 roku.

Perspektywy rynku eksportowego

Na kolejne kwartały 2016 roku Spółka zakłada dalszy wzrost aktywności na wybranych rynkach eksportowych w tym głównie na rynkach arabskich i rozwiniętych rynkach zachodnioeuropejskich. W planach jest intensyfikacja działań marketingowych oraz udział w targach branżowych, gdzie pokazane zostaną najnowsze konstrukcje i technologie. Konsekwentnie będzie realizowana polityka oferowania najnowszych rozwiązań energooszczędnych dla krajów wysoko rozwiniętych (Europa Zachodnia i Skandynawia). Do końca 2016 roku realizowane będą kontrakty wynegocjowane na Bliskim Wschodzie w latach ubiegłych. Planowana jest znacząca rozbudowa biznesowych kontaktów na Dalekim Wschodzie i w Europie Południowej. Kontynuowana będzie polityka rozbudowy sieci partnerów w Rosji, na Białorusi i na Ukrainie.

W oparciu o aktualny portfel zamówień Zarząd oczekuje wzrostu sprzedaży w całym 2016 roku na poziomie przynajmniej jednocyfrowym.

3. Informacja dodatkowa oraz pozostałe informacje

Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń grupy kapitałowej Emitenta w okresie, którego dotyczy raport.

Brak tego typu zdarzeń.

Opis czynników i zdarzeń mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W I kwartale 2016 roku Grupa osiągnęła zysk brutto na sprzedaży w kwocie 14,8 mln zł w porównaniu do 12,9 mln zł w I kwartale 2015 roku, co oznacza wzrost o 1,9 mln zł, tj. 15% r/r. Jednocześnie skonsolidowany wynik netto ukształtował się na poziomie -0,47 mln zł, co oznacza poprawę o 42 tys. zł w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego, na co miały wpływ następujące zdarzenia:

- koszty poniesione w spółce ES-SYSTEM S.A. w związku z odbywającymi się co dwa lata targami Light&Building we Frankfurcie (679 tys. zł).
- strata na pozostałej działalności operacyjnej w wysokości -1,04 mln zł.

Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Grupy Kapitałowej Emitenta

Grupa Kapitałowa ES-SYSTEM całą wartość przychodów ze sprzedaży generuje na rynku oświetleniowym, który charakteryzuje się sezonowością sprzedaży. Jest ona związana z nasileniem prac wykończeniowych w budowanych i remontowanych obiektach w okresie jesienno-zimowym. W związku z powyższym przychody ze sprzedaży są zwykle niższe w pierwszej połowie roku, natomiast wzrastają w pozostałych dwóch kwartałach.

Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie, którego dotyczy raport nie miały miejsca emisja, wykup czy spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy

11 kwietnia 2016 roku Zarząd ES-SYSTEM S.A. podjął uchwałę i wystąpił z wnioskiem do Rady Nadzorczej ES-SYSTEM S.A. w sprawie przeznaczenia zysku za 2015 rok, w wysokości 9 902 503,14 zł, a także kwoty w wysokości 813 406,11 zł pochodzącej z kapitału zapasowego, na wypłatę dywidendy.

Zarząd ES-SYSTEM S.A. zawniósł wypłatę dywidendy według następujących zasad:

- łączna kwota przeznaczona na wypłatę dywidendy: **10 715 909,25 zł**

- liczba akcji uczestniczących w podziale dywidendy: **42 863 637**

- wartość dywidendy przypadająca na każdą akcję: **0,25 zł**

- dzień dywidendy: **20 czerwca 2016 r.**

- termin wypłaty dywidendy: **4 lipca 2016 r.**

Rada Nadzorcza ES-SYSTEM S.A. pozytywnie zaopiniowała wniosek Zarządu na posiedzeniu dnia 14 kwietnia 2016 roku.

Ostateczną decyzję dotyczącą przeznaczenia zysku ES-SYSTEM S.A. za rok obrotowy 2015 i wypłaty dywidendy podejmie Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy ES-SYSTEM S.A. zwołane na dzień 19 maja 2016 roku.

Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono sprawozdanie finansowe, nie ujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe

4 maja 2016 roku, na podstawie uchwały ZZW ES-SYSTEM NT Sp. z o.o. – Spółki zależnej Emitenta, postanowiono zysk netto w kwocie 3 798 583,95 zł, wypracowany w 2015 roku, przeznaczyć na:

- wypłatę dywidendy dla udziałowca Spółki (Emitenta) w wysokości 2 798 583,95 zł
- kapitał zapasowy Spółki w wysokości 1 000 000,00 zł

Wypłata dywidendy udziałowcowi Spółki (Emitentowi) nastąpi w terminie do dnia 27 czerwca 2016 roku.

Po dacie bilansu nie wystąpiły inne, istotne zdarzenia mające wpływ na sytuację finansową i majątkową Grupy Kapitałowej.

Zmiany w strukturze Emitenta

Brak zmian w strukturze Emitenta.

Stanowisko Zarządu odnośnie realizacji publikowanych prognoz finansowych

Zarząd ES-SYSTEM S.A. nie podawał do publicznej wiadomości prognozy wyników finansowych.

Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

Osoba	Funkcja w dniu 12.05.2016	Stan na 5.11.2015 data przekazania raportu za III kwartał 2015 roku	Stan na 17.03.2016 data przekazania raportu za 2015 rok	Stan na 12.05.2016 data przekazania raportu za I kwartał 2016 roku
Bożena Ciupińska - pośrednio przez Augusta Investment Sp. z o.o.	Przewodnicząca Rady Nadzorczej	12 125 355	12 125 355	12 125 355
Bogusław Pilszczek - pośrednio poprzez Bowen Investments S.a.r.l.	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	8 587 265	8 587 265	8 587 265
Jacek Wysocki pośrednio przez Hedland Sp. z o.o.	Członek Rady Nadzorczej	4 966 902	4 966 902	4 966 902
Leszek Ciupiński	Członek Rady Nadzorczej	99 926	99 926	99 926
Mirosław Butryn	Wiceprezes Zarządu	50 133	50 133	50 133
Rafał Gawrylak	Prezes Zarządu	1 000	1 000	1 000

Postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Obecnie nie toczą się przeciwko Spółce postępowania zdefiniowane w par.87, p.7, p.p.7). Rozporządzenia MF w spr. informacji bieżących i okresowych (...).

Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W okresie, którego dotyczy raport nie zawarto tego typu transakcji.

Udzielenie przez Emitenta lub jednostkę zależną poręczeń kredytu, pożyczki lub gwarancji

Emitent lub jednostki od niego zależne nie udzieliły poręczeń kredytu, pożyczek lub gwarancji, których łączna wartość stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych spółki.

Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta

1 stycznia 2016 roku Pan Waldemar Pilch objął funkcję Wiceprezesa Zarządu ds. rozwoju biznesu zgodnie z uchwałą Rady Nadzorczej ES-SYSTEM S.A. z 9 grudnia 2015 roku.

14 kwietnia 2016 roku członkowie Rady Nadzorczej – Pan Rafał Maciejewicz i Jerzy Burdzy złożyli rezygnację z pełnienia funkcji, z dniem odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia ES-SYSTEM S.A.

22 kwietnia 2016 roku zwołane zostało Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy ES-SYSTEM S.A. na dzień 19 maja 2016 roku oraz ogłoszone zostały projekty uchwał, wśród których znajdują się:

- uchwała w przedmiocie przeznaczenia zysku i wypłaty dywidendy, w brzmieniu zarekomendowanym przez Zarząd oraz pozytywnie zaopiniowanym przez Radę Nadzorczą
- kandydatura Pana Pawła Jagusia na członka Rady Nadzorczej ES-SYSTEM S.A.

10 maja 2016 roku Rada Nadzorcza ES-SYSTEM S.A. wybrała Kancelarię Porad Finansowo-Księgowych Dr Piotr Rojek Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Katowicach, ul. Konduktorska 33, wpisaną na listę Krajowej Rady Biegłych Rewidentów pod nr 1695, w celu wykonania przeglądu półrocznych i zbadanie rocznych sprawozdań finansowych dla spółek grupy kapitałowej ES-SYSTEM za rok 2016 oraz sprawozdania skonsolidowanego za rok 2016.

W ocenie Zarządu ES-SYSTEM S.A. nie istnieją inne niż ujawnione w poprzednich punktach informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego oraz możliwości realizacji zobowiązań przez spółkę.

Czynniki, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

W ocenie Zarządu sezonowe ożywienie na rynku budowlanym i co za tym idzie na rynku profesjonalnego oświetlenia powinno skutkować wzrostem sprzedaży krajowej w II połowie 2016 roku. Możliwe, że efekty ożywienia uwidoczną się w wynikach II kwartału.

Na wielkość przychodów i zysków ze sprzedaży realizowanych zarówno w kraju, jak i zagranicą będzie miała wpływ zmiana asortymentu oferowanych produktów. W szczególności, w dalszym ciągu spodziewana jest kontynuacja wzrostowego trendu w sprzedaży opraw w technologii LED.

Podejmowane są intensywne działania nad zwiększeniem portfela zamówień w eksporcie.

Podpisy Członków Zarządu

Podpisy osób reprezentujących Spółkę

Rafał Gawrylak - Prezes Zarządu

Mirosław Butryn - Wiceprezes Zarządu

Waldemar Pilch - Wiceprezes Zarządu