

Asseco Business Solutions S.A.

Śródroczne sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki
za okres 6 miesięcy
zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku

3 sierpnia 2016 roku

ASSECO

SPIS TREŚCI

1. INFORMACJE O ASSECO BUSINESS SOLUTIONS	3
1.1. PROFIL.....	3
1.2. OFERTA PRODUKTOWA.....	4
1.3. RYNKI ZBYTU.....	5
1.4. POZYCJA SPÓŁKI W SEKTORZE IT.....	5
1.5. ASSECO BUSINESS SOLUTIONS NA RYNKU KAPITAŁOWYM.....	6
2. WYBRANE DANE FINANSOWE.....	7
3. SKUTKI ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ	9
4. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z PROWADZONĄ DZIAŁALNOŚCIĄ RYNKOWĄ.....	9
5. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK.....	11
6. WSKAZANIE ZNACZĄCYCH AKCJONARIUSZY	11
7. ZESTAWIENIE STANU POSIADANIA AKCJI EMITENTA LUB UPRAWNIEŃ DO NICH PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE	13
8. WSKAZANIE POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM	13
9. INFORMACJE O ZAWARCIU TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	13
10. INFORMACJE O UDZIELENIU PORĘCZŃ KREDYTU LUB POŻYCZKI	13
11. INNE SYTUACJE, KTÓRE ZDANIEM EMITENTA SĄ ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ SPÓŁKI.....	13
11.1. WYPŁATA DYWIDENDY.....	13
11.2. WYBRANE UMOWY REALIZOWANE W PIERWSZYM PÓŁROCZU 2016 ROKU PRZEZ ASSECO BUSINESS SOLUTIONS.....	14
12. WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIJ DO KOŃCA BIEŻĄCEGO ROKU OBROTOWEGO	14
13. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU	16
13.1. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU DOTYCZĄCE PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	16
13.2. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU DOTYCZĄCE WYBORU PODMIOTU DOKONUJĄCEGO PRZEGLĄDU ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	17

1. Informacje o Asseco Business Solutions

1.1. Profil

Asseco Business Solutions specjalizuje się w produkcji rozwiązań informatycznych dla przedsiębiorstw. Firmy, które potrzebują nowoczesnych systemów do zarządzania, otrzymają w Asseco BS kompletną i dedykowaną ofertę, uwzględniającą ich specyfikę, branżę, wielkość oraz wymagania.

„Celem działania Asseco Business Solutions jest dostarczanie przedsiębiorstwom nowoczesnych rozwiązań informatycznych wspomagających zarządzanie, mogących przyczynić się do rozwoju firm oraz wzmocnienia ich przewagi konkurencyjnej na rynku. Tworząc swoje systemy, Asseco BS zawsze stara się słuchać przedsiębiorców, tak aby jak najlepiej zrozumieć ich potrzeby i w odpowiedzi zaproponować najbardziej praktyczne i efektywne narzędzia wspomagające ich biznes”.

Misja firmy

Kompleksowa oferta Asseco Business Solutions obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, popularne w całej Europie aplikacje mobilne klasy SFA pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Asseco Business Solutions jest częścią międzynarodowej Grupy Asseco, wiodącego dostawcy oprogramowania własnego na rynku europejskim. Grupa stanowi federację firm zaangażowanych w rozwijanie technologii informatycznych i jest obecna w ponad 50 krajach świata, m.in. w większości państw europejskich, a także w USA, Kanadzie, Izraelu czy Japonii.



Wszystkie rozwiązania Asseco BS powstają w oparciu o wiedzę doświadczonych specjalistów, sprawdzoną metodologię oraz z wykorzystaniem nowoczesnych technologii informatycznych. Dzięki wysokiej jakości produktom oraz usługom, które są z nimi powiązane oprogramowanie Asseco Business Solutions od wielu już lat z powodzeniem wspomaga funkcjonowanie kilkudziesięciu tysięcy przedsiębiorstw. Firma może pochwalić się wdrożeniami zarówno w Polsce, jak i w kilkudziesięciu krajach Europy.

1.2. Oferta produktowa

Asseco Business Solutions S.A. dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne dla przedsiębiorstw, niezależnie od ich branży, wielkości i specyfiki. W ramach Grupy Kapitałowej Asseco, Asseco Business Solutions S.A. stanowi Centrum Kompetencyjne odpowiedzialne za Systemy ERP, mobile systemy raportujące (klasy SFS i FFA), systemy faktoringowe oraz oprogramowanie dla małych i średnich przedsiębiorstw.

W segmencie rozwiązań ERP Asseco Business Solutions S.A. oferuje nowoczesne, zintegrowane oprogramowanie (Asseco Softlab ERP), wspierające zarządzanie średnim i dużym przedsiębiorstwem. Produkt ten charakteryzuje bogata funkcjonalność. Usprawnia on zarządzanie większością obszarów biznesowych firmy, m.in.: produkcją, finansami i księgowością, kadrami i płacami, logistyką, czy wreszcie sprzedażą i magazynem. Dostarcza także szeregu narzędzi menedżerskich – możliwości zarządczych oraz analitycznych. Oferta rozwiązań ERP dla rynku MŚP to programy Asseco WAPRO ERP – komplet aplikacji do zarządzania w małych i średnich przedsiębiorstwach, wspierający pracę działów: sprzedaży, finansów i księgowości, kadr oraz pracowników mobilnych. Oprogramowanie Asseco WAPRO ERP można wykorzystać praktycznie w każdej branży. Systemy Asseco WAPRO ERP cechuje prosta instalacja, łatwa konfiguracja i intuicyjna obsługa.

Obok wspomnianych powyżej systemów ERP Asseco BS posiada w swojej ofercie dedykowane rozwiązanie przeznaczone do zarządzania zasobami ludzkimi. Asseco Softlab HR to aplikacja klasy HRM, która kompleksowo wspomaga całość procesów w obszarze zarządzania personelem oraz kadr i płac. System sprawdza się w dużych i średnich organizacjach, uwzględniając ich indywidualne wymagania oraz specyfikę. Rozwiązanie pozwala zarówno na obsługę kadrową i rozliczanie pracowników, a także udostępnić rozbudowany system do zarządzania kapitałem ludzkim.

Asseco Business Solutions to także nowoczesne systemy wsparcia sprzedaży (Mobile Touch), w tym przede wszystkim mobilne systemy klasy SFA (Sales Force Automation) i FFA (Field Force Automation) oraz usługi w zakresie kompleksowej, elektronicznej wymiany danych handlowych pomiędzy poszczególnymi ogniwami łańcucha dystrybucyjnego, głównie pomiędzy producentami a współpracującą z nimi siecią hurtowni (Platforma Connector). Systemy mobilne Asseco BS to wiodące rozwiązania klasy SFA na świecie. Systemy zostały wdrożone w 40 krajach świata, zaś liczba ich aktywnych użytkowników przekracza 26 tysięcy.

Zdecydowana większość wdrożeń systemów wsparcia sprzedaży realizowana jest w modelu pełnego outsourcingu. Takie podejście do realizacji ww. projektów jest możliwe dzięki posiadaniu przez Asseco BS własnego Centrum Przetwarzania Danych (Data Center).

W ofercie Asseco Business Solutions S.A. znajduje się również system Faktor – nowoczesna aplikacja finansowa, umożliwiającą kompleksową obsługę transakcji faktoringowych.

Ponadto Spółka uzyskuje tzw. przychody niealokowane, nie dające się zaklasyfikować do podstawowego segmentu działalności. Do tej kategorii należy zaliczyć przychody uzyskiwane ze sprzedaży i wdrożeń

systemów Centralnego Przetwarzania Danych (między innymi wdrażanie rozwiązań terminalowych), realizowanych w oparciu o technologie firm trzecich – np. Citrix.

1.3. Rynki zbytu

Głównym rynkiem zbytu dla rozwiązań oferowanych przez Asseco Business Solutions S.A. jest Polska. Spółka w coraz większym zakresie dociera też ze swoją ofertą za granicę. Produkty Asseco Business Solutions S.A. zostały wdrożone w ponad 40 krajach Europy, takich jak np.: Belgia, Czechy, Estonia, Finlandia, Francja, Hiszpania, Holandia, Litwa, Portugalia, Rumunia, Słowacja, Turcja, Węgry czy Wielka Brytania, ale także w regionie Azji i Pacyfiku.

Asseco Business Solutions S.A., w ramach rozwoju sprzedaży na rynkach zagranicznych, swoimi planami obejmuje obszar całej Europy. Drogą do poszerzenia rynków zbytu jest wykorzystanie obecności w Grupie Kapitałowej Asseco oraz budowanie własnej sieci sprzedaży.

Asseco Business Solutions posiada biura w 6 miastach Polski (centrala w Lublinie, oddział m.in. w Warszawie), własne Data Center w Lublinie oraz sieć kilkuset partnerów handlowych (sprzedaż produktów marki Asseco WAPRO ERP) na terenie całego kraju. Partnerami technologicznymi i biznesowymi Asseco BS są największe światowe koncerny, m.in.: Oracle, Microsoft, HP, IBM, Citrix.

Z naszych rozwiązań IT korzysta już kilkadziesiąt tysięcy firm w Polsce i zagranicą. Jest wśród nich wielu liderów rynku jak i mniejszych organizacji pragnących podnosić swoją konkurencyjność. Wśród użytkowników rozwiązań Asseco BS znajdują się takie firmy jak: Adamed, EURO RTV-AGD, Bacardi, Ferrero, Grupa Atlas, Grupa Maspex, Grupa Żywiec, Henkel Polska, Jutrzenka Colian, Kamis, Lotte Wedel, Bank Millennium, Mondelez International, Mokate, Nestlé, Nivea, PTK Centertel (Orange), P4 (Play), Pekao Faktoring, Polpharma, Raiffeisen Bank Polska, Rieber Foods, Soudal, Tchibo, USP Zdrowie, Wyborowa, Wydawnictwo Naukowe PWN oraz wiele innych.

1.4. Pozycja Spółki w sektorze IT

Według licznych badań oraz rankingów opracowanych przez media i firmy badawcze Asseco Business Solutions zajmuje od kilku już lat czołowe miejsca w wielu zestawieniach branżowych opisujących pozycję firmy na rynku.

Asseco Business Solutions należy do grona czołowych polskich producentów **systemów klasy ERP** zarówno dla dużych i średnich firm – **Asseco Softlab ERP** oraz dla rynku MSP – **Asseco WAPRO ERP**.

Spółka posiada również pozycję lidera na rynku **rozwiązań mobilnych klasy SFA**. Z systemów mobilnych **Mobile Touch** Asseco BS korzysta już ponad 26 tysięcy użytkowników; aplikacje zostały wdrożone w 40 krajach świata.

Asseco Business Solutions w raporcie Gartnera – międzynarodowa firma badawczo-doradcza Gartner w swoim najnowszym raporcie "Market Guide for Retail Execution and Monitoring Solutions for the Consumer Goods industry 2016" wymieniła platformę wsparcia sprzedaży Mobile Touch jako rozwiązanie oferujące bogatą funkcjonalność w obszarze SFA, które można szybko i efektywnie dopasować do potrzeb użytkowników. Produkt został szczególnie doceniony za znaczące możliwości optymalizacji działań handlowych, koncepcję sklepu idealnego, raportowanie, gamification oraz moduły szkoleniowe.

Promotion Optimization Institute (POI) pozytywnie ocenił Asseco Business Solutions oraz produkt Mobile Touch w swoim najnowszym raporcie „POI Retail Execution Vendor Panorama 2016”. Rozwiązania SFA zostały wyróżnione jako najlepsze w swojej klasie. Oceniano między innymi kompletność rozwiązania, możliwości analityczne, zdolność do optymalizacji działań, wizję rozwoju produktu. POI widzi Asseco BS jako silnego globalnego dostawcę jednych z najlepszych rozwiązań dla branży FMCG.

Kolejnym produktem Asseco jest **Platforma Connector** - system wymiany danych sprzedażowych, przez który przechodzi miesięcznie ponad 50 milionów komunikatów.

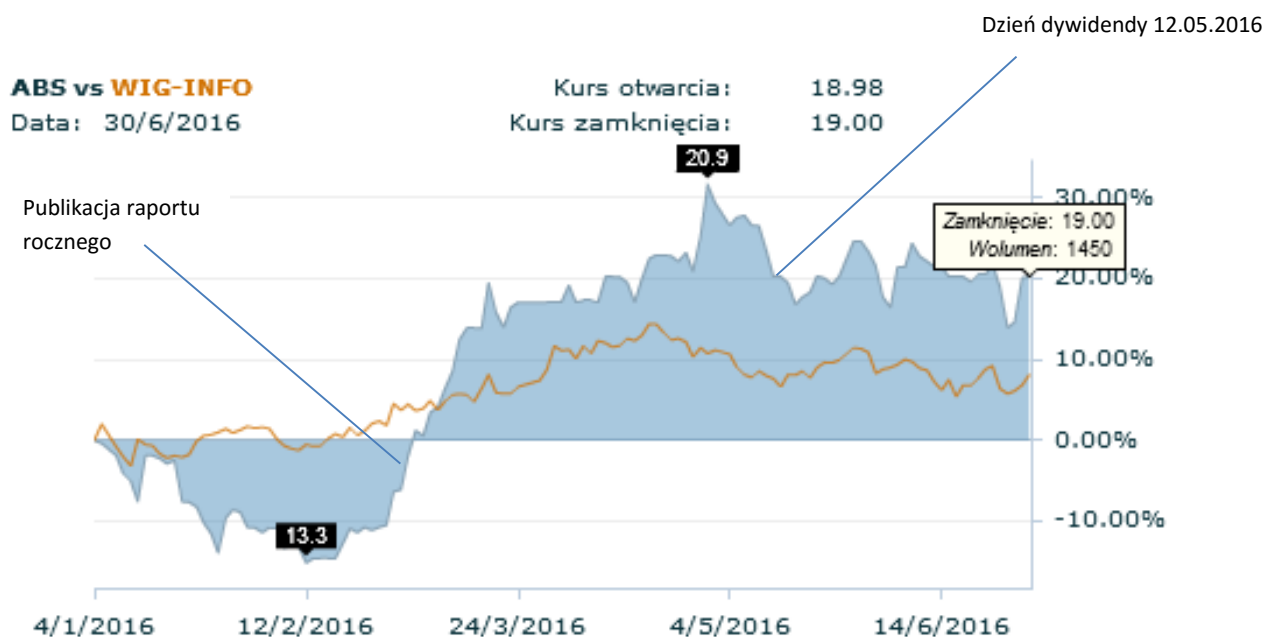
System Faktor Asseco BS realizuje **52%** wartości wszystkich transakcji faktoringowych w Polsce.

1.5. Asseco Business Solutions na rynku kapitałowym

Asseco Business Solutions S.A. zadebiutowała na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie w dniu 19 listopada 2007 roku. Łączna liczba akcji Spółki wynosi 33 418 193. Spółka należy do indeksów sWIG80 oraz branżowego indeksu WIG-Informatyka.



W okresie od 1.01.2016 do 30.06.2016 roku kurs akcji Asseco BS i indeksu WIG-INFO kształtowały się następująco:



W okresie od 1.01.2016 do 30.06.2016 roku kurs akcji Asseco BS znajdował się w przedziale 13,41 – 20,80 zł. Rozpiętość pomiędzy notowaniem najwyższym i najniższym wyniosła 7,39 zł, co stanowiło 55% ceny najniższej. Najwyższe notowanie miało miejsce 29.04.2016 roku i było najprawdopodobniej związane z ustaleniem dnia dywidendy na 12.05.2016 roku.

2. Wybrane dane finansowe

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	6 miesięcy zakończone 30 czerwca 2016 roku (niebadane)	6 miesięcy zakończone 30 czerwca 2015 roku (niebadane)	6 miesięcy zakończone 30 czerwca 2016 roku (niebadane)	6 miesięcy zakończone 30 czerwca 2015 roku (niebadane)
Przychody ze sprzedaży	80 791	72 211	18 443	17 467
Zysk brutto ze sprzedaży	33 648	27 673	7 681	6 694
Zysk z działalności operacyjnej	23 494	17 734	5 363	4 290
Zysk brutto	23 956	18 431	5 469	4 458
Zysk netto	19 305	14 846	4 407	3 591
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	19 998	15 668	4 565	3 790
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	19 830	(4 689)	4 527	(1 134)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(33 418)	(28 286)	(7 629)	(6 842)
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe	47 052	40 150	10 632	9 572
Średnia ważona liczba akcji w okresie	33 418 193	33 418 193	33 418 193	33 418 193
Zysk netto na jedną akcję zwykłą	0.58	0.44	0.13	0.11

Wybrane dane finansowe prezentowane w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- stan środków pieniężnych Spółki na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz analogicznego w okresie poprzednim przeliczone są według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego na dzień bilansowy.

W dniu 30 czerwca 2016 roku 1 EUR = 4,4255 PLN,

W dniu 30 czerwca 2015 roku 1 EUR = 4,1944 PLN.

- wybrane pozycje śródrocznego skróconego sprawozdania z całkowitych dochodów oraz śródrocznego skróconego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczone są według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca.

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2016 roku 1 EUR = 4,3805 PLN.

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2015 roku 1 EUR = 4,1341 PLN.

6 miesięcy 2016	EUR	średni kurs
Styczeń	4,4405	
Luty	4,3589	1 EUR = 4,3805
Marzec	4,2684	

Kwiecień	4,4078	
Maj	4,3820	
Czerwiec	4,4255	
<hr/>		
6 miesięcy 2015	EUR	średni kurs
<hr/>		
Styczeń	4,2081	
Luty	4,1495	
Marzec	4,0890	
Kwiecień	4,0337	1 EUR = 4,1341
Maj	4,1301	
Czerwiec	4,1944	

3. Skutki zmian w strukturze jednostki gospodarczej

W okresie 6 miesięcy zakończonych dnia 30 czerwca 2016 roku nie nastąpiły zmiany w strukturze organizacyjnej Emitenta.

4. Czynniki ryzyka związane z prowadzoną działalnością rynkową

Ryzyko związane z sytuacją gospodarczą w kraju i na świecie

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle związany z sytuacją gospodarczą w kraju. Na wyniki finansowe osiągnięte przez Asseco Business Solutions najmocniej wpływa tempo wzrostu PKB oraz poziom inwestycji w przedsiębiorstwach. Panująca obecnie relatywnie dobra koniunktura na rynku krajowym wpływa na poprawę nastrojów przedsiębiorców zachęcając do nowych inwestycji także w infrastrukturę IT. To z kolei powinno mieć wpływ na większą liczbę nowych projektów informatycznych realizowanych przez Asseco BS.

Ryzyko związane z realizacją projektów informatycznych

Dostarczanie rozwiązań informatycznych dla przedsiębiorstw stanowi główne źródło zysków Asseco Business Solutions S.A. Wdrażane przez Spółkę systemy mają wpływ na kluczową działalność gospodarczą klienta. Błędne działanie systemu może doprowadzić do powstania strat finansowych u klienta, czego konsekwencją mogą być roszczenia prawne mające wpływ na sytuację finansową, reputację oraz perspektywy rozwoju Spółki. W skrajnych przypadkach klienci mogą, nawet w razie braku winy ze strony Spółki, wypowiedzieć zawartą umowę lub dochodzić zapłaty kar umownych zastrzeżonych na wypadek opóźnień w realizacji projektu. Wystąpienie którejkolwiek z opisanych okoliczności miałyby negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji na rynku krajowym

Nasilające się działania ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, mogą w negatywny sposób wpłynąć na działalność lub sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Nasycenie polskiego rynku dostawcami usług informatycznych, a także korzystanie przez coraz więcej instytucji i przedsiębiorstw z usług własnych specjalistów IT, również rzutuje na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Oprogramowanie ERP, HR, systemy mobilne, platforma Connector, systemy faktoringowe stanowią podstawę oferty handlowej Asseco Business Solutions S.A. W ramach oprogramowania ERP występuje koncentracja przychodów ze sprzedaży, lecz żaden klient nie generuje przychodów przekraczających 10% przychodów ze sprzedaży Spółki. Przychody realizowane w ramach współpracy z Asseco Poland S.A. stanowią ok. 1% przychodów ze sprzedaży Asseco BS. Utrata umów zawartych z największymi klientami oznaczać będzie zmianę wyników finansowych Spółki, co także wpłynie na jej sytuację finansową.

Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Implementacja systemów ERP, HR, rozwiązań mobilnych, platformy Connector, systemów faktoringowych w większości przypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemów i opiera się na zaufaniu odbiorców. Zaufanie klientów budowane jest w oparciu o jakość dostarczonych rozwiązań oraz jakość obsługi prowadzonych przez Spółkę wdrożeń. W przypadku niekorzystnej zmiany poziomu jakości, zarówno świadczonych usług, jak i obsługi klientów, może dojść do utraty zaufania do Asseco BS. Konsekwencją tego może być niekorzystna zmiana wizerunku, co może wpłynąć zarówno na bieżącą działalność rynkową, jak i pozyskiwanie nowych kontraktów, gdyż istotną rolę w procesie sprzedaży odgrywają referencje od dotychczasowych klientów. Utrata zaufania odbiorców miałaby negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców

W ramach prowadzonej działalności biznesowej Asseco Business Solutions współpracuje ze światowymi korporacjami, które dostarczają rozwiązania informatyczne, oprogramowanie i sprzęt komputerowy. W przypadku, gdyby kluczowi dostawcy zmienili strategię współpracy z lokalnymi partnerami, co może oznaczać np.: faworyzowanie jednego partnera, samodzielne oferowanie swoich usług lub produktów, podniesienie ceny oferowanych produktów, może to mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Szczególnym ryzykiem obciążona jest współpraca z firmą Microsoft oraz firmą Oracle, ponieważ są one jedynymi dostawcami technologii baz danych do głównych systemów klasy ERP.

Ryzyko związane z zawieraniem umów z podmiotami powiązаныmi

W toku prowadzonej działalności Asseco Business Solutions S.A. zawiera transakcje z podmiotami zależnymi od głównego akcjonariusza Asseco Business Solutions S.A., tj. Asseco Poland S.A. Transakcje te zapewniają efektywne prowadzenie działalności gospodarczej w ramach Grupy Kapitałowej Asseco i obejmują, między innymi, wzajemne świadczenie usług, sprzedaż towarów oraz inne transakcje. Z uwagi na przepisy podatkowe dotyczące warunków transakcji zawieranych przez podmioty powiązane w tym w szczególności stosowanych w tych transakcjach cen („ceny transferowe”) oraz wymogów dokumentacyjnych odnoszących się do takich transakcji, a także z uwagi na zwiększające się zainteresowanie organów podatkowych zagadnieniem cen transferowych oraz warunkami transakcji z podmiotami powiązаныmi, nie można wykluczyć, iż Asseco Business Solutions S.A. może być przedmiotem kontroli i innych czynności sprawdzających podejmowanych przez organy podatkowe w powyższym zakresie. Ponadto na gruncie dotychczasowej praktyki podatkowej, działania podatników o charakterze wykraczającym poza standardowe operacje cechujące dany rodzaj działalności, w wyniku których mogli oni zmniejszyć swoje zobowiązania podatkowe, narażone są na zarzut unikania podatków, co miałoby negatywny wpływ na działalność oraz wyniki Spółki.

Ryzyko związane z wpływem większościowego akcjonariusza na Spółkę

Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, większościowy akcjonariusz - Asseco Poland S.A., posiada 46,47% akcji Asseco Business Solutions S.A. uprawniających do wykonywania takiego samego procentu głosów na Walnym Zgromadzeniu. Zgodnie ze statutem Spółki przysługuje jej prawo do powoływania trzech z pięciu członków Rady Nadzorczej tak długo, jak pozostaje akcjonariuszem Spółki posiadającym co najmniej 20% akcji w kapitale zakładowym Asseco BS.

Zakres uprawnień związanych z posiadaniem przez Asseco Poland S.A. udziałem w kapitale zakładowym Asseco BS może prowadzić do sytuacji, w której pozostali akcjonariusze będą mieć ograniczony wpływ na sposób zarządzania i funkcjonowania Spółki. Ponadto, sposób wykonywania tych uprawnień może

nie być zbieżny z zamierzeniami pozostałych akcjonariuszy Asseco Business Solutions S.A. Nie można również zagwarantować, że inny akcjonariusz nie nabędzie pakietu akcji pozwalającego mu, poprzez posiadane akcje w kapitale zakładowym oraz powołanych przedstawicieli w Radzie Nadzorczej, wywierać znaczący wpływ na działalność Spółki.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych

Nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej wykładni przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, Ustawy o Obrocie instrumentami finansowymi, Ustawy o Ofercie Publicznej i Kodeksu Spółek Handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Spółka prowadzi działalność. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej interpretacji przepisów podatkowych niż Asseco Business Solutions S.A., należy liczyć się z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na sytuację finansową Spółki oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Rozwój działalności Asseco Business Solutions S.A. na rynku informatycznym jest również silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Ewentualne (nawet nieuzasadnione) zarzuty dotyczące praw autorskich, które mogą zostać podniesione przez osoby trzecie, mogą mieć negatywny wpływ na działalność Spółki oraz jej wyniki.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

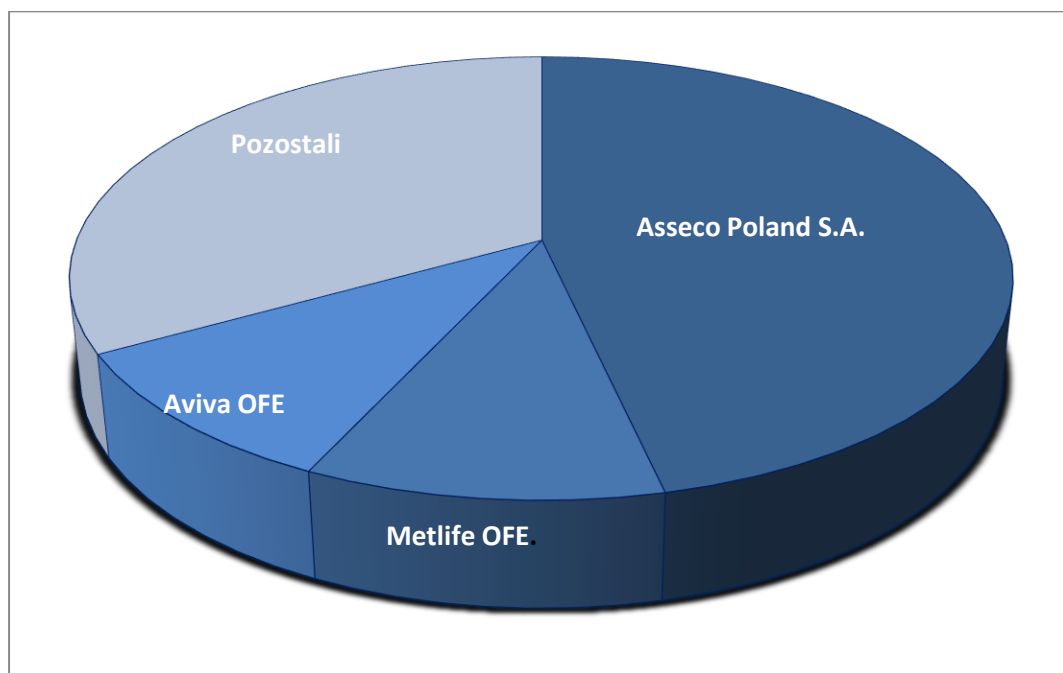
Kontrakty Spółki realizowane są z sukcesem przez wysoko wykwalifikowanych pracowników. Na ogólny kształt funkcjonowania Asseco Business Solutions S.A. wpływa też kadra zarządzająca. Utrata pracowników - zarówno ekspertów, jak i kadry zarządzającej, może wiązać się z ryzykiem obniżenia jakości oferowanych usług oraz z opóźnieniami w ramach realizowanych kontraktów. W przypadku dynamicznego rozwoju Spółki może to spowodować trudności w pozyskaniu odpowiednich zasobów kierowniczych i operacyjnych, co nie pozostałoby bez wpływu na wyniki Spółki. Podobne skutki mogłoby mieć ewentualne niezgodne z prawem działanie pracowników (np.: wyrządzenie szkody podmiotom trzecim, nielojalność polegająca m.in. na podejmowaniu przez nich działalności konkurencyjnej, ujawnieniu informacji stanowiącej tajemnicę służbową i zawodową).

5. Stanowisko Zarządu odnośnie wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na rok 2016.

6. Wskazanie znaczących akcjonariuszy

Akcjonariat Asseco Business Solutions S.A., tj. akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZ na dzień publikacji raportu, według głosów wykonywanych na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu w dniu 20 kwietnia 2016 roku, przedstawia się następująco:



Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji i głosów na WZ	zmiana od dnia przekazania ostatniego raportu	Udział w kapitale i ogólnej liczbie głosów na WZ	zmiana od dnia przekazania ostatniego raportu
Asseco Poland S.A.	15 528 570	-	46,47%	-
Metlife Otwarty Fundusz Emerytalny	3 500 000	-	10,47%	-
Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva BZ WBK	3 330 000	-	9,96%	-
Pozostali akcjonariusze	11 059 623	-	33,09%	-
	33 418 193	-	100,00%	-

Liczba akcji przypadająca na znaczących akcjonariuszy odpowiada liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Na dzień 30 czerwca 2016 roku kapitał zakładowy Asseco Business Solutions S.A. wynosił 167 091 tys. PLN i dzielił się na 33 418 193 sztuk akcji zwykłych o wartości nominalnej 5 PLN każda, dających łącznie 33 418 193 głosów na Walnym Zgromadzeniu Asseco Business Solutions S.A.

7. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące

	liczba posiadanych akcji (odpowiada ogólnej liczbie głosów na WZ) - stan na dzień 03.08.2016	zmiana od dnia przekazania ostatniego raportu	procentowy udział w akcjonariacie (odpowiada % udziałowi w ogólnej liczbie głosów na WZ) - stan na dzień 03.08.2016	zmiana od dnia przekazania ostatniego raportu
Osoby zarządzające				
Wojciech Barczentewicz	461 267	0,00%	1,4%	0,00%
Piotr Masłowski	715 063	0,00%	2,1%	0,00%
Mariusz Lizon	220 000	0,00%	0,7%	0,00%
Osoby nadzorujące				
Romuald Rutkowski	426 828	0,00%	1,3%	0,00%
RAZEM	1 843 158		5,5%	

8. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem

W omawianym okresie sprawozdawczym nie toczyły się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

9. Informacje o zawarciu transakcji z podmiotami powiązanymi

W omawianym okresie sprawozdawczym Emitent nie zawarł transakcji z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.

10. Informacje o udzieleniu poręczeń kredytu lub pożyczki

W omawianym okresie sprawozdawczym Spółka nie udzieliła poręczeń kredytu lub pożyczki, ani gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, dla których łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowiłaby równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta. W omawianym okresie sprawozdawczym Spółka nie zaciągnęła żadnych kredytów.

11. Inne sytuacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej i finansowej Spółki

11.1. Wypłata dywidendy

Decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Asseco Business Solutions S.A. z dnia 20 kwietnia 2016 roku zysk netto za rok obrotowy 2015 w kwocie 33 509 tys. PLN został podzielony w następujący sposób:

- część zysku netto za 2015 rok w kwocie 33 418 tys. PLN przeznaczono do podziału między Akcjonariuszy, tj. wypłatę dywidendy w kwocie po 1,00 PLN na jedną akcję;
- pozostałą część zysku netto za 2015 rok w kwocie 91 tys. PLN przekazano na kapitał zapasowy.

Dzień dywidendy przypadł na 12 maja 2016 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 1 czerwca 2016 roku.

11.2. Wybrane umowy realizowane w pierwszym półroczu 2016 roku przez Asseco Business Solutions

- **Akzo Nobel Decorative Paints Sp. z o.o.** – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Connector Enterprise oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
- **Akzo Nobel Decorative Paints Sp. z o.o.** – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej)
- **Strauss Café Poland Sp. z o.o.** - udzielenie licencji i wdrożenie systemu Connector Enterprise oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
- **Polskie Mięso i Wędliny Łukosz Sp. z o.o.** – udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej).
- **Jeden z wiodących producentów spożywczych w Polsce** - udzielenie licencji i wdrożenie systemu Mobile Touch oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
- **Jeden z wiodących producentów spożywczych w Polsce** - udzielenie licencji i wdrożenie systemu Connector Enterprise oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.
- **Jeden z wiodących koncernów FMCG w Rumunii** –udzielenie licencji i wdrożenie systemu Connector B2B oraz świadczenie usług kompleksowej obsługi eksploatacyjnej (opieki serwisowej) dla wdrożonego programu.

12. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej do końca bieżącego roku obrotowego

Kondycja polskiej branży informatycznej w bardzo dużym stopniu zależy od ogólnej sytuacji gospodarczej naszego kraju. Szczególnie jest to widoczne w przypadku rynku rozwiązań IT dla biznesu, który jest ściśle powiązany z sektorem przedsiębiorstw i zależy od koniunktury na nim panującej. Obecnie jednak wiele firm analitycznych uważa, że perspektywy dla branży IT w Polsce są bardzo dobre, a Polska znajduje się w czołówce regionu jeśli chodzi o skalę prognozowanych inwestycji w rozwiązania IT, m.in. w cloud computing czy technologie mobilne.

W ocenie Zarządu Asseco Business Solutions S.A. sytuacja finansowa Spółki, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa są dobre i stwarzają sprzyjające warunki do dalszego funkcjonowania i rozwoju w 2016 roku. Istnieje jednak wiele czynników zarówno o charakterze wewnętrznym jak i zewnętrznym, które bezpośrednio lub pośrednio mogą wpłynąć na działalność Asseco Business Solutions i osiągnięte wyniki finansowe:

- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Spółka prowadzi działalność,

- efekty intensywnych, bieżących działań handlowych,
- przebieg prac w ramach realizowanych umów,
- konieczność przyciągania i utrzymania najbardziej wykwalifikowanych oraz kluczowych pracowników,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- intensywność działalności bezpośredniej oraz pośredniej konkurencji.

13. Oświadczenie Zarządu

13.1. Oświadczenie Zarządu dotyczące przyjętych zasad rachunkowości

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Asseco Business Solutions S.A. za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2016 roku oraz dane porównywalne za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2015 roku sporządzone zostało zgodnie z przyjętą w Spółce polityką rachunkowości oraz Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i odzwierciedla w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Spółki. Sprawozdanie z działalności Asseco Business Solutions S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych ryzyk i niepewności.

Zarząd Asseco Business Solutions S.A.:

Wojciech Barczentewicz

Prezes Zarządu

Piotr Masłowski

Wiceprezes Zarządu

Andreas Enders

Wiceprezes Zarządu

Mariusz Lizon

Członek Zarządu

13.2. Oświadczenie Zarządu dotyczące wyboru podmiotu dokonującego przeglądu śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego

Zarząd Asseco Business Solutions S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Business Solutions S.A., został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący przeglądu tego sprawozdania, spełniają warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami i normami zawodowymi.

Zarząd Asseco Business Solutions S.A.:

Wojciech Barczentewicz

Prezes Zarządu

Piotr Masłowski

Wiceprezes Zarządu

Andreas Enders

Wiceprezes Zarządu

Mariusz Lizon

Członek Zarządu

Asseco Business Solutions S.A.

ul. Konrada Wallenroda 4c
20-607 Lublin

tel.: +48 81 535 30 00

fax: +48 81 535 30 05

info@assecobs.pl

assecobs.pl

assecob