

LPP

GK LPP SA

SKONSOLIDOWANY PÓŁROCZNY RAPORT ZA 2016 ROK

Zawierający:

1. Oświadczenie Zarządu zgodne z wymogami Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa nie będącego państwem członkowskim
2. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016
3. Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016
4. Dodatkowe informacje i objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2016 roku
5. Półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej LPP SA za I półrocze 2016 roku

GDAŃSK, SIERPIEŃ 2016

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa nie będącego państwem członkowskim, Zarząd LPP SA oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej LPP SA oraz jej wynik finansowy,

- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki LPP SA oraz jej wynik finansowy,

- półroczne skonsolidowane sprawozdanie zarządu z działalności grupy kapitałowej emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej LPP SA, w tym opis ryzyk i zagrożeń,

- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z obowiązującymi właściwymi przepisami prawa krajowego i standardami zawodowymi.

Zarząd LPP SA:

Marek Piechocki	Prezes Zarządu
Przemysław Lutkiewicz	Wiceprezes Zarządu
Jacek Kujawa	Wiceprezes Zarządu
Hubert Komorowski	Wiceprezes Zarządu
Sławomir Łoboda	Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, 25 sierpnia 2016 roku

**Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie
finansowe
za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016**

1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe GK LPP SA

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	I pół. 2016	I pół. 2015	I pół. 2016	I pół. 2015
	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	2 677 243	2 293 827	611 173	554 855
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	22 556	160 519	5 149	38 828
Zysk (strata) brutto	19 943	128 560	4 553	31 097
Zysk (strata) netto	24 238	99 293	5 533	24 018
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	77 372	28 170	17 663	6 814
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-98 904	-190 590	-22 578	-46 102
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	16 688	134 600	3 810	32 558
Przepływy pieniężne netto, razem	-4 844	-27 820	-1 106	-6 729

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	I pół. 2016	I pół. 2015	I pół. 2016	I pół. 2015
	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	3 724 946	3 565 169	841 701	836 600
Zobowiązania długoterminowe	303 268	344 083	68 527	80 742
Zobowiązania krótkoterminowe	1 487 758	1 331 347	336 179	312 413
Kapitał własny	1 933 920	1 889 739	436 995	443 445
Kapitał podstawowy	3 670	3 662	829	859
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 816 049	1 812 145	1 816 049	1 812 145
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	13,35	54,79	3,05	13,25
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	1 064,91	1 042,82	240,63	244,71
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	33,00	32,00	7,46	7,51

2. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej GK LPP SA

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na koniec:		
	I pół. 2016 30.06.2016	I pół. 2015 30.06.2015	poprzedniego roku 31.12.2015
AKTYWA			
Aktywa trwałe	1 811 687	1 638 381	1 796 996
1. Rzeczowe aktywa trwałe	1 265 973	1 129 201	1 258 751
2. Aktywa niematerialne	39 370	33 891	37 342
3. Wartość firmy	209 598	209 598	209 598
4. Znak towarowy	77 508	77 508	77 508
5. Inwestycje w jednostkach zależnych	136	136	136
6. Inwestycje w pozostałych jednostkach	1 721	2 117	1 626
7. Należności i pożyczki	6 176	7 317	5 914
8. Aktywa z tytułu podatku odroczonego	146 113	130 043	139 194
9. Rozliczenia międzyokresowe	65 092	48 570	66 927
Aktywa obrotowe	1 913 259	1 601 844	1 768 173
1. Zapasy	1 443 972	1 167 144	1 319 735
2. Należności z tytułu dostaw i usług	116 465	192 008	115 086
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	67 375	36 002	47 017
4. Pozostałe należności	32 967	28 347	35 210
5. Pożyczki	87	264	128
6. Rozliczenia międzyokresowe	33 193	22 370	26 550
7. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	219 200	155 709	224 447
Aktywa RAZEM	3 724 946	3 240 225	3 565 169

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na koniec:		
	I pół. 2016	I pół. 2015	poprzedniego roku
	30.06.2016	30.06.2015	31.12.2015
KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA			
Kapitał własny	1 933 920	1 725 365	1 889 739
1. Kapitał podstawowy	3 670	3 662	3 662
2. Akcje własne	-43 312	-43 296	-43 306
3. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	243 233	235 074	235 074
4. Pozostałe kapitały	1 608 298	1 322 530	1 323 736
5. Różnice kursowe z przeliczania jednostek	-157 039	-139 908	-228 757
6. Zyski zatrzymane	279 070	347 303	599 330
- zysk (strata) z lat ubiegłych	254 832	248 010	248 010
- zysk (strata) netto bieżącego okresu	24 238	99 293	351 320
7. Udziały mniejszości	0	0	0
Zobowiązania długoterminowe	303 268	217 881	344 083
1. Kredyty bankowe i pożyczki	239 638	182 842	284 253
2. Inne zobowiązania finansowe	0	18	0
3. Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	2 695	2 256	2 179
4. Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	5 663	4 691	7 085
5. Rozliczenia międzyokresowe	55 272	28 074	50 566
Zobowiązania krótkoterminowe	1 487 758	1 296 979	1 331 347
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	755 916	645 083	721 394
2. Zobowiązania z tytułu dywidendy	59 936	57 988	0
3. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	892	0	3 042
4. Kredyty bankowe i pożyczki	619 234	556 137	561 074
5. Inne zobowiązania finansowe	0	20	0
6. Rezerwy	23 756	16 121	17 774
7. Fundusze specjalne	133	643	227
8. Rozliczenia międzyokresowe	27 891	20 987	27 836
Kapitał własny i zobowiązania RAZEM	3 724 946	3 240 225	3 565 169

3. Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku i pozostałych dochodów GK LPP SA

	I półrocze 01.01.2016- 30.06.2016	I półrocze 01.01.2015- 30.06.2015
Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów		
Działalność kontynuowana		
Przychody ze sprzedaży	2 677 243	2 293 827
Koszt własny sprzedaży	1 385 755	1 076 999
Zysk (Strata) brutto na sprzedaży	1 291 488	1 216 828
Pozostałe przychody operacyjne	13 691	10 461
Koszty sprzedaży	1 149 117	950 199
Koszty ogólnego zarządu	97 868	85 768
Pozostałe koszty operacyjne	35 638	30 803
Zysk (Strata) z działalności operacyjnej	22 556	160 519
Przychody finansowe	11 297	1 271
Koszty finansowe	13 910	33 230
Zysk (Strata) brutto	19 943	128 560
Podatek dochodowy	-4 295	29 267
Zysk (Strata) netto	24 238	99 293
Zysk netto przypadający:		
akcjonariuszom podmiotu dominującego	24 238	99 293
podmiotom niekontrolującym	0	0
Inne całkowite dochody		
Pozycje przenoszone do wyniku finansowego		
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek	71 718	44 468
Całkowite dochody ogółem	95 956	143 761
w tym przypadające :		
akcjonariuszom podmiotu dominującego	95 956	143 761
podmiotom niekontrolującym	0	0
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 816 049	1 812 145
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	13,35	54,79
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję	13,27	54,31

4. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym GK LPP SA

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) z bieżącego okresu	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek	Udziały mniejszości	Kapitał własny RAZEM
Stan na 1 stycznia 2015 roku	3 662	-43 288	235 074	1 092 205	531 906	0	-184 376	3 231	1 638 414
- korekty błędów z lat poprzednich									0
Stan na 1 stycznia 2015 roku po korektach	3 662	-43 288	235 074	1 092 205	531 906	0	-184 376	3 231	1 638 414
Koszt nabycia akcji własnych		-8							-8
Podział zysku za 2014 rok				225 908	-283 896				-57 988
Wniesienie wkładu przez udziałowców mniejszościowych				3 231				-3 231	0
Wynagrodzenia płatne akcjami				1 186					1 186
Transakcje z właścicielami	0	-8	0	230 325	-283 896	0	0	-3 231	-56 810
Zysk netto za I półrocze 2015 rok						99 293			99 293
Naliczenie różnic kursowych po przeliczeniu jednostek							44 468		44 468
Stan na 30 czerwca 2015 roku	3 662	-43 296	235 074	1 322 530	248 010	99 293	-139 908	0	1 725 365
Stan na 1 stycznia 2016 roku	3 662	-43 306	235 074	1 323 736	599 330	0	-228 757	0	1 889 739
- korekty błędów z lat poprzednich									0
Stan na 1 stycznia 2016 roku po korektach	3 662	-43 306	235 074	1 323 736	599 330	0	-228 757	0	1 889 739
Koszt nabycia akcji własnych		-6							-6
Podział zysku za 2015 rok				284 562	-344 498				-59 936
Objęcie akcji	8		8 159						8 167
Wynagrodzenia płatne akcjami									0
Transakcje z właścicielami	8	-6	8 159	284 562	-344 498	0	0	0	-51 775
Zysk netto za I półrocze 2016 rok						24 238			24 238
Naliczenie różnic kursowych po przeliczeniu jednostek							71 718		71 718
Stan na 30 czerwca 2016 roku	3 670	-43 312	243 233	1 608 298	254 832	24 238	-157 039	0	1 933 920

5. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych GK LPP SA

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	I pół. 2016 01.01.2016- 30.06.2016	I pół. 2015 01.01.2015- 30.06.2015
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej – metoda pośrednia		
I. Zysk (Strata) brutto	19 943	128 560
II. Korekty razem	57 429	-100 390
1. Amortyzacja	129 211	106 057
2. Zyski (Straty) z tytułu różnic kursowych	-6 231	11 228
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	11 524	9 260
4. Zysk (Strata) z działalności inwestycyjnej	3 541	7 025
5. Zapłacony podatek dochodowy	-27 621	-72 894
6. Zmiana stanu rezerw	5 713	-3 755
7. Zmiana stanu zapasów	-79 991	-176 025
8. Zmiana stanu należności	11 796	16 394
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	9 397	40 689
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-3 565	-35 019
11. Inne korekty	3 655	-3 350
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	77 372	28 170
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	26 519	38 797
1. Zbycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	26 252	38 687
2. Z aktywów finansowych, w tym:	267	110
a) w jednostkach powiązanych	182	0
- dywidendy	182	0
b) w pozostałych jednostkach	85	110
- spłata udzielonych pożyczek	77	95
- odsetki	8	15
- inne wpływy z aktywów finansowych	0	0
3. Inne wpływy inwestycyjne	0	0
II. Wydatki	125 423	229 387
1. Nabycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	125 372	229 221
2. Na aktywa finansowe, w tym:	51	166
a) w jednostkach powiązanych	0	0
- nabycie udziałów	0	0
- udzielenie pożyczek	0	0
b) w pozostałych jednostkach	51	166
- udzielenie pożyczek	51	166
3. Inne wydatki inwestycyjne	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-98 904	-190 590

C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	80 510	188 015
1. Wpływy z emisji akcji	8 168	0
2. Kredyty i pożyczki	72 342	188 015
3. Inne wpływy finansowe	0	0
II. Wydatki	63 822	53 415
1. Koszt utrzymania akcji własnych	6	8
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0	0
3. Spłaty kredytów i pożyczek	52 527	44 505
4. Płatności zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	0	0
5. Odsetki	11 289	8 902
6. Inne wydatki finansowe	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	16 688	134 600
D. Przepływy pieniężne netto, razem	-4 844	-27 820
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-5 247	-27 820
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-403	-1 954
F. Środki pieniężne na początek okresu	223 053	183 529
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	218 209	155 709
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0	345

**Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie
finansowe
za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016**

1. Wybrane jednostkowe dane finansowe LPP SA

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	I pół. 2016	I pół. 2015	I pół. 2016	I pół. 2015
	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	2 188 128	1 918 709	499 516	464 118
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-3 344	35 257	-763	8 528
Zysk (strata) brutto	102 494	153 612	23 398	37 157
Zysk (strata) netto	96 145	135 618	21 948	32 805
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-16 009	18 979	-3 655	4 591
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-32 173	-150 999	-7 345	-36 525
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	16 675	134 567	3 807	32 550
Przepływy pieniężne netto, razem	-31 507	2 547	-7 193	616

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	I pół. 2016	I pół. 2015	I pół. 2016	I pół. 2015
	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	3 610 256	3 420 825	815 785	802 728
Zobowiązania długoterminowe	275 851	317 752	62 332	74 563
Zobowiązania krótkoterminowe	1 433 648	1 246 687	323 952	292 547
Kapitał własny	1 900 757	1 856 386	429 501	435 618
Kapitał podstawowy	3 670	3 662	829	859
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 816 049	1 812 145	1 816 049	1 812 145
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	52,94	74,84	12,09	18,10
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	1 046,64	1 024,41	236,50	240,39
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	33,00	32,00	7,46	7,51

2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej LPP SA

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na koniec:		
	I pół. 2016 30.06.2016	I pół. 2015 30.06.2015	poprzedniego roku 31.12.2015
AKTYWA			
Aktywa trwałe	1 983 402	1 733 136	1 865 472
1. Rzeczowe aktywa trwałe	807 625	737 181	834 894
2. Aktywa niematerialne	36 512	30 676	34 274
3. Wartość firmy	179 618	179 618	179 618
4. Inwestycje w jednostkach zależnych	857 393	690 318	707 547
5. Należności i pożyczki	1 660	1 564	1 650
6. Aktywa z tytułu podatku odroczonego	99 939	93 047	106 972
7. Rozliczenia międzyokresowe	655	732	517
Aktywa obrotowe	1 626 854	1 382 536	1 555 353
1. Zapasy	1 040 378	829 763	954 211
2. Należności z tytułu dostaw i usług	414 588	444 336	417 435
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	56 760	22 756	35 750
4. Pozostałe należności	16 781	15 644	17 344
5. Pożyczki	83	249	112
6. Rozliczenia międzyokresowe	16 663	13 059	16 990
7. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	81 601	56 729	113 511
Aktywa RAZEM	3 610 256	3 115 672	3 420 825

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na koniec:		
	I pół. 2016 30.06.2016	I pół. 2015 30.06.2015	poprzedniego roku 31.12.2015
KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA			
Kapitał własny	1 900 757	1 646 461	1 856 386
1. Kapitał podstawowy	3 670	3 662	3 662
2. Akcje własne	-43 312	-43 296	-43 306
3. Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	243 233	235 074	235 074
4. Pozostałe kapitały	1 601 021	1 315 403	1 316 609
5. Zyski zatrzymane	96 145	135 618	344 347
- zysk (strata) z lat ubiegłych	0	0	0
- zysk (strata) netto bieżącego okresu	96 145	135 618	344 347
Zobowiązania długoterminowe	275 851	198 499	317 752
1. Kredyty bankowe i pożyczki	239 638	182 842	284 253
2. Rozliczenia międzyokresowe	30 241	11 602	26 380
3. Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	1 994	1 622	1 790
4. Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	3 978	2 433	5 329
Zobowiązania krótkoterminowe	1 433 648	1 270 712	1 246 687
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	782 100	691 775	654 814
2. Kredyty bankowe i pożyczki	618 805	555 731	560 661
3. Rezerwy	12 465	8 418	8 642
4. Fundusze specjalne	133	455	227
5. Rozliczenia międzyokresowe	20 145	14 333	22 343
Kapitał własny i zobowiązania RAZEM	3 610 256	3 115 672	3 420 825

4. Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów LPP SA

	I półrocze	I półrocze
Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów	01.01.2016- 30.06.2016	01.01.2015- 30.06.2015
Przychody ze sprzedaży	2 188 128	1 918 709
Koszt własny sprzedaży	1 349 257	1 126 066
Zysk (Strata) brutto na sprzedaży	838 871	792 643
Pozostałe przychody operacyjne	25 797	21 527
Koszty sprzedaży	687 673	590 404
Koszty ogólne	156 791	133 833
Pozostałe koszty operacyjne	23 548	54 676
Zysk (Strata) z działalności operacyjnej	-3 344	35 257
Przychody finansowe	145 068	148 288
Koszty finansowe	39 230	29 933
Zysk (Strata) brutto	102 494	153 612
Podatek dochodowy	6 349	17 994
Zysk (Strata) netto	96 145	135 618
Całkowite dochody ogółem	96 145	135 618
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 816 049	1 812 145
Zysk (Strata) na jedną akcję zwykłą	52,94	74,84
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję	52,63	74,18

5. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym LPP SA

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	Kapitał podstawowy	Akcje własne	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości	Pozostałe kapitały	Zysk (strata) z lat ubiegłych	Zysk (strata) bieżącego okresu	Kapitał własny RAZEM
Stan na 1 stycznia 2015 roku	3 662	-43 288	235 074	1 088 309	283 896	0	1 567 653
- korekty błędów z lat poprzednich							0
Stan na 1 stycznia 2015 roku po korektach	3 662	-43 288	235 074	1 088 309	283 896	0	1 567 653
Koszty nabycia akcji własnych		-8					-8
Podział zysku netto za 2014 rok				225 908	-283 896		-57 988
Wynagrodzenia płatne akcjami				1 186			1 186
Transakcje z właścicielami	0	-8	0	227 094	-283 896	0	-56 810
Zysk netto za I półrocze 2015 roku						135 618	135 618
Stan na 30 czerwca 2015 roku	3 662	-43 296	235 074	1 315 403	0	135 618	1 646 461
Stan na 1 stycznia 2016 roku	3 662	-43 306	235 074	1 316 609	344 347	0	1 856 386
- korekty błędów z lat poprzednich							0
Stan na 1 stycznia 2016 roku po korektach	3 662	-43 306	235 074	1 316 609	344 347	0	1 856 386
Koszty nabycia akcji własnych		-6					-6
Podział zysku netto za 2015 rok				284 412	-344 347		-59 935
Objęcie akcji	8		8 159				8 167
Transakcje z właścicielami	8	-6	8 159	284 412	-344 347	0	-51 774
Zysk netto za I półrocze 2016 roku						96 145	96 145
Stan na 30 czerwca 2016 roku	3 670	-43 312	243 233	1 601 021	0	96 145	1 900 757

6. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych LPP SA

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	I pół. 2016 01.01.2016- 30.06.2016	I pół. 2015 01.01.2015- 30.06.2015
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej – metoda pośrednia		
I. Zysk (strata) brutto	102 494	153 612
II. Korekty razem	-118 503	-134 633
1. Amortyzacja	74 309	61 972
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	-6 268	11 221
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-60 013	-51 077
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	-35 733	-61 135
5. Zapłacony podatek dochodowy	-21 677	-71 391
6. Zmiana stanu rezerw	4 027	-2 660
7. Zmiana stanu zapasów	-86 155	-117 595
8. Zmiana stanu należności	-46 044	36 574
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	62 751	61 450
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-3 700	-3 178
11. Inne korekty	0	1 186
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-16 009	18 979
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	97 987	96 456
1. Zbycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	26 183	36 196
2. Z aktywów finansowych, w tym:	71 804	60 260
a) w jednostkach powiązanych	71 719	60 150
- odsetki i dywidendy	71 719	60 150
- sprzedaż udziałów/ likwidacja spółek	0	0
- spłata udzielonych pożyczek	0	0
- inne	0	0
b) w pozostałych jednostkach	85	110
- odsetki	8	15
- zbycie aktywów finansowych – obligacji obcych	0	0
- spłata udzielonych pożyczek	77	95
3. Inne wpływy inwestycyjne	0	0
II. Wydatki	130 160	247 455
1. Nabycie aktywów niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	60 560	158 586
2. Na aktywa finansowe, w tym:	69 600	88 869
a) w jednostkach powiązanych	69 549	88 703
- nabycie udziałów	69 549	88 703
- udzielenie pożyczek	0	0
b) w pozostałych jednostkach	51	166
- udzielenie pożyczek	51	166
- nabycie obligacji obcych	0	0
3. Inne wydatki inwestycyjne	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-32 173	-150 999

C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	80 510	187 961
1. Kredyty i pożyczki	72 342	187 961
2. Wpływy netto z emisji akcji	8 168	0
3. Inne wpływy finansowe	0	0
II. Wydatki	63 835	53 394
1. Koszt związany z akcjami własnymi	6	8
2. Spłaty kredytów i pożyczek	52 540	44 513
3. Odsetki	11 289	8 873
4. Inne wydatki finansowe – leasing finansowy	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	16 675	134 567
D. Przepływy pieniężne netto, razem	-31 507	2 547
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-31 911	2 547
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-404	661
F. Środki pieniężne na początek okresu	112 117	54 181
G. Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	80 610	56 728
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0	345

**Dodatkowe informacje i objaśnienia do śródrocznego
skróconego skonsolidowanego sprawozdania
finansowego za I półrocze 2016 roku**

1. Informacje ogólne

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej LPP SA (dalej zwana „Grupą Kapitałową”, „Grupą”) jest LPP Spółka Akcyjna (dalej zwana „Spółką dominującą”).

Spółka dominująca jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sadowego w Sądzie Rejonowym Gdańsk Północ dla miasta Gdańska – VII Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 000000778. Spółce dominującej nadano numer statystyczny REGON 190852164.

Siedziba Spółki dominującej mieści się przy ul. Łąkowej 39/44 w Gdańsku 80-769.

Spółka dominująca oraz Grupa prowadzi działalność gospodarczą na terenie następujących krajów: Polska, Estonia, Czechy, Litwa, Łotwa, Węgry, Rosja, Ukraina, Rumunia, Bułgaria, Słowacja, Niemcy, Chorwacja, Wielka Brytania, Cypr i Zjednoczone Emiraty Arabskie.

LPP SA jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce, krajach Europy Centralnej, Wschodniej i Zachodniej oraz krajach Bliskiego Wschodu. Podstawowe wyroby Spółki sygnowane są znakami towarowymi: RESERVED, Cropp, House, MOHITO, SINSAY i TALLINDER. Większość spółek zależnych wchodzących w skład GK i podlegających konsolidacji są podmiotami zajmującymi się dystrybucją towarów poza granicami Polski. Odzież jest zasadniczo jedynym towarem sprzedawanym przez spółki z GK. Jako towar uzupełniający podstawową ofertę spółek GK, sprzedawane jest obuwie, torby oraz akcesoria odzieżowe.

Projekty odzieży sporządzane są w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie LPP SA w Gdańsku oraz dla marek House i Mohito w biurze projektowym w Krakowie, gdzie następnie przekazywane są do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów, nawiązując w tym celu współpracę z zakładami produkcyjnymi w Polsce i poza jej granicami, między innymi w Chinach i Bangladeszu. Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki znajdującego się w Szanghaju, natomiast za koordynację i nadzór produkcji w Bangladeszu odpowiada biuro handlowe Spółki w Dhace. Ważnym zadaniem biura w Bangladeszu jest regularny audyt zakładów produkcyjnych pod kątem odpowiednich warunków pracy i przestrzegania praw człowieka.

GK osiąga także niewielkie przychody ze sprzedaży usług (są to w 100% przychody podmiotu dominującego - głównie usługi doyczące know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych oraz wynajmowanie środków transportu).

Dodatkowym przedmiotem działalności w Grupie Kapitałowej jest zarządzanie prawami do znaków RESERVED, Cropp, House, MOHITO i SINSAY w tym ich ochrona, działanie w celu zwiększenia ich wartości, udzielanie licencji na ich korzystanie itp. Do tego celu zostały przeznaczone spółki Gothals Limited na Cyprze oraz IPMS w Zjednoczonych Emiratach Arabskich.

4 zależne spółki krajowe prowadzą działalność w zakresie wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy RESERVED, Cropp, House i MOHITO.

W skład Grupy Kapitałowej LPP SA na dzień 30.06.2016r. wchodzi:

- LPP SA – jako jednostka dominująca,
- 4 zależne spółki krajowe,
- 17 zależnych spółek zagranicznych.

Nie istnieje jednostka dominująca względem LPP SA.

Listę spółek wchodzących w skład GK przedstawiono poniżej.

Lp.	Nazwa spółki	Siedziba	Data objęcia kontroli
1.	G&M Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
2.	DP&SL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
3.	IL&DL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
4.	AMUR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.05.2003
5.	LPP Estonia OU	Talin, Estonia	29.04.2002
6.	LPP Czech Republic SRO	Praga, Czechy	16.09.2002
7.	LPP Hungary KFT	Budapeszt, Węgry	18.10.2002
8.	LPP Latvia LTD	Ryga, Łotwa	30.09.2002
9.	LPP Lithuania UAB	Wilno, Litwa	27.01.2003
10.	LPP Ukraina AT	Przemysłany, Ukraina	23.07.2003
11.	RE Trading OOO	Moskwa, Rosja	12.02.2004
12.	LPP Romania Fashion SRL	Bukareszt, Rumunia	12.08.2007
13.	LPP Bulgaria EOOD	Sofia, Bułgaria	14.08.2008
14.	LPP Slovakia S.R.O.	Bańska Bystrzyca, Słowacja	30.10.2008
15.	LPP Fashion Bulgaria LTD	Sofia, Bułgaria	26.08.2011
16.	Gothals LTD	Nikozja, Cypr	22.07.2011
17.	LPP Croatia D.O.O.	Zagrzeb, Chorwacja	22.01.2014
18.	LPP Deutschland GmbH (Reserved GmbH)	Hamburg, Niemcy	03.03.2014
19.	IPMS Management Services FZE	Ras Al Khaimah, ZEA	15.07.2015
20.	LPP Reserved UK LTD	Altrincham, UK	15.10.2015
21.	LLC Re Development	Moskwa, Rosja	22.04.2016

Dominacja LPP SA w podmiotach zależnych, z uwagi na jej 100% udział w kapitale tych podmiotów oraz w całkowitej liczbie głosów, ma charakter bezpośredni.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe GK, za okres od 01 stycznia do 30 czerwca 2016 roku, obejmuje wyniki jednostkowe LPP SA oraz wyniki niżej wymienionych zagranicznych spółek zależnych:

- LPP Estonia OU
- LPP Czech Republic SRO
- LPP Hungary KFT
- LPP Latvia LTD
- LPP Lithuania UAB
- LPP Ukraina AT
- Re Trading OOO
- LPP Romania Fashion SRL
- LPP Bulgaria LTD
- LPP Slovakia SRO
- LPP Fashion Bulgaria LTD
- Gothals LTD
- LPP Croatia DOO
- LPP Deutschland GmbH (poprzednia nazwa Reserved GmbH)
- IPMS Management Services FZE
- LPP Reserved UK LTD
- LLC Re Development

Jednostki krajowe zależne od LPP SA nie zostały objęte konsolidacją ze względu na nieistotność danych. Jest to zgodne z Polityką Rachunkowości przyjętą przez Grupę.

Zgodnie z nią, nie jest obejmowana konsolidacją jednostka zależna lub stowarzyszona, jeżeli wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym tej jednostki są nieznaczne w stosunku do danych sprawozdania finansowego jednostki dominującej. W szczególności za nieznaczną uznawana jest suma bilansowa oraz

przychody netto ze sprzedaży towarów i usług oraz operacji finansowych jednostki, które za okres obrotowy są niższe od 10% sumy bilansowej i przychodu jednostki dominującej. Łączna kwota sum bilansowych i przychodów jednostek nie objętych konsolidacją nie może również przekraczać tego poziomu, lecz ustalonego w odniesieniu do odpowiednich wielkości skonsolidowanego sprawozdania finansowego przy założeniu, że w jego zakres wchodzi wszystkie jednostki zależne i stowarzyszone bez dokonywania wyłączeń.

Udział w wielkościach skonsolidowanych, wszystkich krajowych spółek zależnych nie objętych konsolidacją, przedstawia się następująco:

- w sumie bilansowej Grupy Kapitałowej – 0,02 %
- w przychodach ze sprzedaży i przychodach finansowych Grupy Kapitałowej – 0,20 %.

Nie objęcie konsolidacją sprawozdań finansowych tych spółek nie wpływa negatywnie na rzetelne przedstawienie sytuacji majątkowej, finansowej oraz wyniku finansowego GK.

2. Podstawa sporządzenia oraz zasady rachunkowości

2.1. Podstawa sporządzenia

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LPP SA obejmuje okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2016 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 *Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa*.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za 2015 rok.

Walutą sprawozdawczą niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich.

W okresach objętych skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, do przeliczenia wybranych danych finansowych zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EUR, ustalone przez Narodowy Bank Polski:

- kurs obowiązujący na ostatni dzień okresu sprawozdawczego: 30.06.2016 to 4,4255 PLN/EUR, a 30.06.2015 to 4,1944 PLN/EUR,
- średni kurs w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie: 01.01-30.06.2016 to 4,3805 PLN/EUR, 01.01.-30.06.2015 to 4,1341 PLN/EUR.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy podlegające konsolidacji w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez te spółki.

2.2. Zasady rachunkowości

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości, które zostały zaprezentowane w ostatnim skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2015 roku.

2.3. Korekty błędów oraz zmiana zasad rachunkowości

W skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie miała miejsca korekta błędów ubiegłych lat natomiast nastąpiła zmiana w zakresie prezentowania środków pieniężnych funduszu socjalnego.

Od 1 stycznia 2016 roku środki pieniężne funduszu socjalnego zostały wyłączone z danych prezentowanych w Skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako środki niebędące własnością Grupy Kapitałowej LPP SA.

Na dzień 31 grudnia 2015 roku stan środków pieniężnych funduszu socjalnego wynosił 227 tys. zł. Stosując nowe zasady o kwotę 227 tys. zł została skorygowana pozycja Środków pieniężnych po stronie aktywów oraz pozycja Fundusz socjalny po stronie zobowiązań na dzień 31.12.2015 roku. Dane porównawcze, z uwagi na ich nieistotny wpływ na Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej GK LPP, nie zostały zmienione.

3. Sezonowość działalności

Sezonowość w sprzedaży jest zjawiskiem dotyczącym całości rynku odzieżowego tak w Polsce jak i poza granicami. Zazwyczaj marża brutto uzyskiwana w drugim i czwartym kwartale jest wyższa od marży notowanej w pierwszym i trzecim kwartale. Wynika to ze sprzedaży nowych kolekcji w regularnych cenach czyli bez przecen (w drugim kwartale kolekcji wiosenno-letniej, a w czwartym kwartale jesienno-zimowej).

4. Segmenty operacyjne

Grupa Kapitałowa LPP SA prowadzi jeden rodzaj działalności (jeden segment branżowy, który uznano za podstawowy). Zastosowano podział na dwa segmenty geograficzne: działalność na terenie Unii Europejskiej i poza nią. Podział na segmenty geograficzne oparto o kryterium lokalizacji aktywów Grupy.

Przychody oraz wyniki finansowe dotyczące segmentów geograficznych za okres od 01 stycznia 2016 roku do 30 czerwca 2016 roku oraz za okres porównywalny zostały przedstawione w poniższych tabelach.

I połowa 2016 roku

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Sprzedaż zewnętrzna	2 114 173	563 070			2 677 243
Sprzedaż między segmentami	338 442		-338 442		-
Pozostałe przychody operacyjne	10 936	2 661		94	13 691
Przychody ogółem	2 463 551	565 731	-338 442	94	2 690 934
Koszty operacyjne ogółem, w tym	2 330 070	552 364	-347 562	97 868	2 632 740
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	274 828		-274 828		-
Pozostałe koszty operacyjne	22 059	13 579			35 638
Wynik segmentu	111 422	-212	9 120	-97 774	22 556
Przychody finansowe					11 297
Koszty finansowe					13 910
Zysk przed opodatkowaniem					19 943
Podatek dochodowy					-4 295
Zysk netto z działalności kontynuowanej					24 238

I połowa 2015 roku

	Kraje Unii Europejskiej	Pozostałe kraje	Korekty konsolidacyjne	Wartości nieprzypisane do segmentów	Suma
Sprzedaż zewnętrzna	1 806 059	487 768			2 293 827
Sprzedaż między segmentami	463 550		-463 550		-
Pozostałe przychody operacyjne	7 464	2 448		549	10 461
Przychody ogółem	2 277 073	490 216	-463 550	549	2 304 288
Koszty operacyjne ogółem, w tym	1 869 833	428 756	-271 391	85 768	2 112 966
Koszty sprzedaży towarów między segmentami	234 927		-234 927		-
Pozostałe koszty operacyjne	20 295	10 508			30 803
Wynik segmentu	386 945	50 952	-192 159	-85 219	160 519
Przychody finansowe					1 271
Koszty finansowe					33 230
Zysk przed opodatkowaniem					128 560
Podatek dochodowy					29 267
Zysk netto z działalności kontynuowanej					99 293

Spadek wartości korekt konsolidacyjnych w I połowie 2016 roku w porównaniu z I połową 2015 roku wynika z niższych marż intercompany, jakie LPP SA doliczała do towaru sprzedawanego swoim spółkom zależnym. Marże intercompany, zgodnie z polityką cen transferowych, przyjętą przez GK LPP, są zmienne i zależą od wyników operacyjnych każdej spółki. W długim terminie, wraz ze wzrostem rentowności spółek zagranicznych, marże intercompany powinny rosnąć.

5. Rzeczowe aktywa trwałe

Na rzecz zakupu rzeczowych aktywów trwałych Grupa Kapitałowa LPP S.A. poczyniła umowne zobowiązania w kwocie 17 326 tys. zł. W okresach porównywalnych wielkość ta kształtowała się następująco:

- stan na 30.06.2015 roku - 22 387 tys. zł,
- stan na 31.12.2015 roku - 21 271 tys. zł.

Wartość budynków uległa zwiększeniu w wyniku rozwoju salonów w Polsce i zagranicą.

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2016 do 30.06.2016

	Grunty	Budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w trakcie realizacji	Środki trwałe, razem
1) Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	42 814	1 221 195	334 086	9 088	443 952	25 495	2 076 630
- różnice kursowe	0	33 461	6 414	188	16 600	799	57 462
- zwiększenie	0	64 201	15 007	814	36 770	92 795	209 587
- zmniejszenie	0	25 228	4 480	744	8 858	92 400	131 710
2) Wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	42 814	1 293 629	351 027	9 346	488 464	26 689	2 211 969
3) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	470 275	141 144	6 160	196 959	0	814 538
- amortyzacja	0	61 235	22 291	593	40 311	0	124 430
- różnice kursowe	0	17 092	3 954	137	9 899	0	31 082
- zmniejszenie	0	16 981	4 227	371	5 706	0	27 285
4) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	531 621	163 162	6 519	241 463	0	942 765
5) Odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	3 183	10	0	148	0	3 341
- zwiększenie	0	130	1	0	26	0	157
- zmniejszenie	0	262	5	0	0	0	267
6) Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	3 051	6	0	174	0	3 231
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	42 814	758 957	187 859	2 827	246 827	26 689	1 265 973

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015

	Grunty	Budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w trakcie realizacji	Środki trwałe, razem
1) Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	31 163	1 030 941	215 613	10 294	353 109	90 151	1 731 271
- różnice kursowe	0	-26 191	-2 614	-326	-14 733	-720	-44 584
- zwiększenie	11 651	273 734	133 838	571	120 472	423 300	963 566
- zmniejszenie	0	57 289	12 751	1 451	14 896	487 236	573 623
2) Wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	42 814	1 221 195	334 086	9 088	443 952	25 495	2 076 630
3) Skumulowana amortyzacja na początek okresu	0	412 391	120 673	5 882	148 913	0	687 859
- amortyzacja	0	111 227	34 561	1 578	69 133	0	216 499
- różnice kursowe	0	-10 619	-1 932	-180	-7 947	0	-20 678
- zmniejszenie	0	42 724	12 158	1 120	13 140	0	69 142
4) Skumulowana amortyzacja na koniec okresu	0	470 275	141 144	6 160	196 959	0	814 538
5) Odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	4 385	21	0	169	0	4 575
- zwiększenie	0	146	0	0	0	0	146
- zmniejszenie	0	1 348	11	0	21	0	1 380
6) Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	3 183	10	0	148	0	3 341
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	42 814	747 737	192 932	2 928	246 845	25 495	1 258 751

6. Aktywa niematerialne

Zmiany aktywów niematerialnych w okresie od 01.01.2016 do 30.06.2016

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		Wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	Razem
		Ogółem	Oprogramowanie komp.		
a) Wartość brutto aktywów niematerialnych na początek okresu	11 163	72 182	68 650	3 919	87 264
- różnice kursowe	0	348	348	0	348
- zwiększenie	0	4 529	4 529	6 711	11 240
- zmniejszenie	0	87	1	4 375	4 462
b) Wartość brutto aktywów niematerialnych na koniec okresu	11 163	76 972	73 526	6 255	94 390
c) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	3 200	46 722	44 726	0	49 922
- różnice kursowe	0	317	317	0	317
- planowe odpisy amortyzacyjne	1 173	3 608	3 440	0	4 781
- zmniejszenie	0	0	0	0	0
d) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	4 370	50 647	48 483	0	55 020
Razem wartość netto aktywów niematerialnych na koniec okresu	6 790	26 325	25 043	6 255	39 370

Zmiany aktywów niematerialnych w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		Wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	Razem
		Ogółem	Oprogramowanie komp.		
a) Wartość brutto aktywów niematerialnych na początek okresu	4 755	60 621	57 579	6 463	71 839
- różnice kursowe	0	-269	-269	0	-269
- zwiększenie	6 408	11 893	11 403	15 503	33 804
- zmniejszenie	0	63	63	18 047	18 110
b) Wartość brutto aktywów niematerialnych na koniec okresu	11 163	72 182	68 650	3 919	87 264
c) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	1 902	41 186	39 222	0	43 088
- różnice kursowe	0	-209	-209	0	-209
- planowe odpisy amortyzacyjne	1 298	5 758	5 726	0	7 056
- zmniejszenie	0	13	13	0	13
d) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	3 200	46 722	44 726	0	49 922
Razem wartość netto aktywów niematerialnych na koniec okresu	7 963	25 460	23 924	3 919	37 342

7. Odpisy aktualizujące wartość aktywów

Odpisy aktualizujące wartość zapasów:

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Stan na początek okresu	22 689	18 420	18 420
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	7 412	2 643	9 863
Odpisy odwrócone w okresie	686	368	3 709
Różnice kursowe	-285	-1 795	-1 885
Stan na koniec okresu	29 130	18 900	22 689

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Stan na początek okresu	13 229	25 337	25 337
Zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym	300	264	1 511
Zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym	417	12 809	13 571
Różnice kursowe	-35	-124	-48
Stan na koniec okresu	13 077	12 668	13 229

Odpisy aktualizujące wartość udziałów

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Stan na początek okresu	9 163	8 383	8 383
Zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym	0	239	731
Zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym	22	0	0
Różnice kursowe	-74	0	49
Stan na koniec okresu	9 067	8 622	9 163

8. Wartość godziwa instrumentów finansowych

Wartości godziwe oraz wartości bilansowe na dzień bilansowy oraz dane porównywalne poszczególnych instrumentów finansowych przedstawia poniższa tabela.

30.06.2016

Aktywa*	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	222 837	222 837
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	219 200	219 200
Razem	442 037	442 037

* ze względu na brak możliwości wiarygodnej wyceny w tabeli nie uwzględniono nienotowanych udziałów wycenianych w cenie nabycia oraz wartości pożyczek, wycenianych metodą zamortyzowanego kosztu, dla których brak aktywnego rynku.

Zobowiązania	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Kredyty bankowe i pożyczki	858 872	858 872
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	816 744	816 744
Razem	1 675 616	1 675 616

31.12.2015

Aktywa*	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	203 086	203 086
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	224 447	224 447
Razem	427 533	427 533

* ze względu na brak możliwości wiarygodnej wyceny w tabeli nie uwzględniono nienotowanych udziałów wycenianych w cenie nabycia oraz wartości pożyczek, wycenianych metodą zamortyzowanego kosztu, dla których brak aktywnego rynku.

Zobowiązania	Wartość godziwa	Wartość bilansowa
Kredyty bankowe i pożyczki	845 327	845 327
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	724 436	724 436
Inne zobowiązania finansowe	0	0
Razem	1 569 763	1 569 763

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązаныmi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (cena sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, przy czym jako dane wejściowe modelu wykorzystywane są zmienne pochodzące z aktywnych rynków (kursy walutowe, stopy procentowe).

MSR 34 wymaga zamieszczenia w śródrocznym sprawozdaniu finansowym wybranych ujawnień z MSSF 13 *Ustalanie wartości godziwej*. Ujawnienia te dotyczą wartości godziwej instrumentów finansowych wg ich klas oraz poziomów wartości godziwej.

Grupa nie posiada instrumentów finansowych ujmowanych w sprawozdaniu finansowym w wartości godziwej z uwagi na rodzaje posiadanych instrumentów czyli należności i zobowiązania, kredyty i pożyczki oraz udziały nienotowane na rynku

W ocenie Grupy wartość bilansowa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jest zbliżona do wartości godziwej.

9. Środki pieniężne

GK dla celów sprzedania sprawozdania z przepływów pieniężnych klasyfikuje środki pieniężne w sposób przyjęty do prezentacji z sytuacji finansowej. Wpływ na różnicę w wartości środków pieniężnych wykazanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz sprawozdaniu z przepływów pieniężnych mają:

	30.06.2016
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	219 200
<i>Korekty:</i>	
Różnice kursowe z wyceny bilansowej środków pieniężnych w walucie obcej	991
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w CF	218 209

10. Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy Grupy to kapitał akcyjny jednostki dominującej.

W okresie bilansowym miała miejsce zamiana części warrantów subskrypcyjnych serii A na akcje serii L w kapitale zakładowym LPP SA. W wyniku zamiany wyemitowano 4 084 sztuk akcji na okaziciela serii L.

Na dzień 30 czerwca 2016 roku wynosi on 3 670 tys. zł. Kapitał ten podzielony był na 1 835 207 akcji o wartości nominalnej 2 zł każda.

Struktura własności kapitału zakładowego LPP SA na dzień 30 czerwca 2016 roku:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na WZA	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki	175 497	875 493	27,2%	9,6%	350 994
Jerzy Lubianiec	174 999	874 995	27,2%	9,5%	349 998
Forum TFI SA	200 730	200 738	6,2%	10,9%	401 460
Akcje własne	18 978	0	0,0%	1,0%	37 956
Pozostali akcjonariusze	1 265 003	1 265 003	39,3%	68,9%	2 530 006
Razem	1 835 207	3 216 229	100,0%	100,0%	3 670 414

11. Dywidendy

W pierwszym półroczu 2016 roku Spółka dominująca LPP SA nie wypłacała akcjonariuszom dywidendy. Jednocześnie w okresie sprawozdawczym tj. w dniu 17 czerwca 2016 roku uchwałą nr 21 WZA LPP SA podjęto decyzję o przeznaczeniu części zysku wypracowanego za 2015 rok na wypłatę dywidendy w kwocie 59 935 557 zł. Dzień dywidendy ustalono na 5 września 2016 roku, natomiast dzień wypłaty dywidendy ustalono na 21 września 2016 roku. Na dzień podjęcia uchwały wielkość kwoty dywidendy przypadająca na jedną akcję LPP SA wynosi 33 zł (RB 34/2016).

12. Zysk na akcję

Zysk na akcję liczony jest wg formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie. Kalkulacja zysku na akcje została zaprezentowana poniżej:

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Zysk (strata) netto okresu bieżącego przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	24 238	99 293	351 320
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 816 049	1 812 145	1 812 145
Zysk (strata) na akcję	13,35	54,79	193,87
Zysk rozwodniony (strata) na akcję	13,27	54,31	192,24

13. Rezerwy

Wartość rezerw ujętych w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Długoterminowa rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	Krótkoterminowa rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia	Krótkoterminowa rezerwa na zobowiązania	Krótkoterminowa rezerwa na niewykorzystany urlop
Za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016 roku				
Stan na początek okresu	2 179	4 337	0	13 437
- zawiązanie rezerwy	2 695	6 568	0	17 189
- rozwiązanie rezerwy	2 179	4 336	0	13 437
Stan na koniec okresu	2 695	6 567	0	17 189
Za okres od 01.01.2015 do 30.06.2015 roku				
Stan na początek okresu	1 596	7 683	176	12 342
- zawiązanie rezerwy	2 256	411	0	12 204
- rozwiązanie rezerwy	1 596	4 177	176	12 342
Stan na koniec okresu	2 256	3 917	0	12 204
Za okres od 01.01.2015 do 31.12.2015 roku				
Stan na początek okresu	1 596	7 683	176	12 342
- zawiązanie rezerwy	2 179	830	0	13 437
- rozwiązanie rezerwy	1 596	4 176	176	12 342
Stan na koniec okresu	2 179	4 337	0	13 437

14. Zobowiązania i aktywa warunkowe

W I półroczu 2016 roku spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej LPP SA korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe.

Na dzień 30 czerwca 2016 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP SA wyniosła ok. 268 380 tys. zł, z czego:

- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP SA wyniosła 82 001 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 184 365 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 1 708 tys. zł,
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni biurowych zawartych przez LPP S.A. wyniosła 317 tys. zł.

W I półroczu 2016 roku Spółka również otrzymała gwarancje. Gwarancje te stanowiły zabezpieczenie płatności od kontrahenta, ich wartość na dzień 30 czerwca 2016 wyniosła 20 862 tys. zł.

W dniu 30 czerwca 2016 roku wartość poręczeń udzielonych przez spółkę dominującą wyniosła 113 632 tys. zł i wzrosła w stosunku do stanu na 31 grudnia 2015 roku o 8 058 tys. zł.

W opinii Zarządu istnieje znikome prawdopodobieństwo wypływu środków finansowych wykazanych w zobowiązaniach pozabilansowych / warunkowych. Istotą tych zobowiązań jest w przeważającej ilości przypadków gwarantowanie płatności czynszów najmu podmiotów z GK LPP SA.

W okresie sprawozdawczym Emitent ani jednostka zależna nie udzieliła poręczeń kredytu lub pożyczki ani nie udzieliła gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, o wartości przekraczającej 10,0% kapitałów własnych Emitenta.

15. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego Grupy za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016 roku oraz okres porównywalny przedstawione zostały w tabeli.

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015
Bieżący podatek dochodowy	3 320	15 191
Odroczony podatek dochodowy	-7 615	14 076
Razem	-4 295	29 267

16. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Za jednostki powiązane wobec Grupy uznaje się:

- spółki krajowe i zagraniczne w których spółki Grupy sprawują kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- osoby wchodzące w skład kluczowego personelu kierowniczego Grupy Kapitałowej LPP SA oraz bliscy członkowie ich rodzin,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu zgodnym z MSR 24.

16.1. Kluczowy personel

Za kluczowy personel kierowniczy Grupa uznaje członków zarządu oraz rady nadzorczej jednostki dominującej.

Wartość krótkoterminowych świadczeń pracowniczych kluczowego personelu kierowniczego, za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2016 roku wyniosła 3 025 tys. zł.

16.2. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Podmioty powiązane	Zobowiązania na 30.06.2016	Należności na 30.06.2016	Przychody ze sprzedaży w okresie I półrocza 2016 roku	Koszt własny sprzedaży w okresie I półrocza 2016 roku
Zależne spółki krajowe ogółem	255	1	7	5 428

Podmioty powiązane	Zobowiązania na 30.06.2015	Należności na 30.06.2015	Przychody ze sprzedaży w okresie I półrocza 2015 roku	Koszt własny sprzedaży w okresie I półrocza 2015 roku
Zależne spółki krajowe ogółem	133	12	7	5 472

Wielkości podane w tabeli obrazują tylko transakcje wzajemne pomiędzy LPP SA, a 4 polskimi spółkami zależnymi, nie objętymi konsolidacją i są prezentowane z punktu widzenia jednostki dominującej.

Dane, które wykazane są jako zobowiązania LPP SA są należnościami w spółkach powiązanych, a koszty są przychodami w podanych spółkach.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi były zawierane na warunkach rynkowych.

Przychody od spółek krajowych pochodzą z wynajmu pomieszczeń biurowych na potrzeby działalności tychże firm.

Koszty związane z krajowymi spółkami zależnymi, dotyczą wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp, RESERVED, MOHITO i House. Terminy płatności ustalane dla spółek zależnych mieszczą się w przedziale od 45 do 120 dni.

17. Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie miały miejsca żadne zdarzenia wpływające na sprawozdanie finansowe sporządzone na dzień 30.06.2016 roku.

18. Dodatkowe informacje i objaśnienia do jednostkowego śródrocznego sprawozdania finansowego LPP SA

Poniżej przedstawiono istotne ujawnienia, które nie są zawarte w notach do skonsolidowanego sprawozdania GK LPP SA za I półrocze 2016.

18.1. Rzeczowe aktywa trwałe

Na dzień bilansowy LPP SA posiada zobowiązania umowne do nabycia rzeczowego majątku trwałego w kwocie 10 846 tys. zł. W okresach porównywalnych wielkość ta kształtowała się następująco:

- stan na 30.06.2015 roku - 22 387 tys. zł
- stan na 31.12.2015 roku - 13 092 tys. zł

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2016 do 30.06.2016

	Grunty	Budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w trakcie realizacji	Środki trwałe, razem
1) Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	42 813	787 884	240 188	7 812	281 568	13 086	1 373 351
- zwiększenie	0	20 477	10 763	315	13 162	55 844	100 561
- zmniejszenie	0	5 443	2 789	327	1 282	56 615	66 456
2) Wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	42 813	802 918	248 162	7 800	293 448	12 315	1 407 456
3) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	306 162	93 453	6 275	131 771	0	537 661
- amortyzacja	0	31 458	13 832	279	24 253	0	69 822
- zmniejszenie	0	4 517	2 679	58	1 194	0	8 448
4) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	333 103	104 606	6 496	154 830	0	599 035
5) Odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	796	0	0	0	0	796
- zwiększenie	0	0	0	0	0	0	0
- zmniejszenie	0	0	0	0	0	0	0
6) Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	796	0	0	0	0	796
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	42 813	469 019	143 556	1 304	138 618	12 315	807 625

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015

	Grunty	Budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w trakcie realizacji	Środki trwałe, razem
1) Wartość brutto środków trwałych na początek okresu	31 163	673 503	134 886	8 531	224 511	77 559	1 150 153
- zwiększenie	11 650	152 980	114 018	98	67 979	325 211	671 936
- zmniejszenie	0	38 599	8 716	817	10 921	389 683	448 736
2) Wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	42 813	787 884	240 188	7 812	281 569	13 087	1 373 353
3) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	281 253	81 091	6 088	99 655	0	486 087
- amortyzacja	0	58 696	20 643	878	41 687	0	121 904
- zmniejszenie	0	33 787	8 280	691	9 571	0	52 329
4) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	306 162	93 454	6 275	131 771	0	537 662
5) Odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	1 435	0	0	0	0	1 435
- zwiększenie	0	136	0	0	0	0	136
- zmniejszenie	0	774	0	0	0	0	774
6) Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	797	0	0	0	0	797
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	42 813	480 925	146 734	1 537	149 798	13 087	834 894

18.2. Aktywa niematerialne

Zmiany aktywów niematerialnych w okresie od 01.01.2016 do 30.06.2016

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		Wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	Razem
		Ogółem	Oprogramowanie komp.		
a) Wartość brutto aktywów niematerialnych na początek okresu	11 163	64 515	63 118	3 919	79 597
- zwiększenie	0	4 390	4 390	6 711	11 101
- zmniejszenie	0	0	0	4 376	4 376
b) Wartość brutto aktywów niematerialnych na koniec okresu	11 163	68 905	67 508	6 254	86 322
c) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	3 200	42 123	41 645	0	45 323
- planowe odpisy amortyzacyjne	1 172	3 315	3 146	0	4 487
- zmniejszenie	0	0	0	0	0
d) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	4 372	45 438	44 791	0	49 810
Razem wartość netto aktywów niematerialnych na koniec okresu	6 791	23 469	22 717	6 255	36 512

Zmiany aktywów niematerialnych w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015

	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		Wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	Razem
		Ogółem	Oprogramowanie komp.		
a) Wartość brutto aktywów niematerialnych na początek okresu	4 755	57 536	56 822	6 464	68 755
- zwiększenie	6 408	11 614	10 932	15 504	33 526
- zmniejszenie	0	4 635	4 635	18 048	22 683
b) Wartość brutto aktywów niematerialnych na koniec okresu	11 163	64 515	63 119	3 920	79 598
c) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	1 902	41 485	41 241	0	43 387
- planowe odpisy amortyzacyjne	1 298	5 274	5 040	0	6 572
- zmniejszenie	0	4 635	4 635	0	4 635
d) Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	3 200	42 124	41 646	0	45 324
Razem wartość netto aktywów niematerialnych na koniec okresu	7 963	22 391	21 473	3 920	34 274

18.3. Inwestycje w jednostkach zależnych

Wartość udziałów w jednostkach zależnych oraz dopłaty do kapitału spółek zależnych według ich ceny nabycia oraz dokonanych odpisów aktualizujących na dzień 30.06.2016 roku oraz dane porównawcze przedstawiają poniższe tabele.

Opis jednostki zależnej na 30.06.2016	Udziały	Dopłaty do kapitału	Kwota odpisu aktualizującego	Wartość bilansowa udziałów na dzień 30.06.2016
Spółki zagraniczne	277 312	983 058	403 114	857 256
Spółki krajowe	149	0	12	137
Razem	277 461	983 058	403 126	857 393

Opis jednostki zależnej na 31.12.2015	Udziały	Dopłaty do kapitału	Kwota odpisu aktualizującego	Wartość bilansowa udziałów na dzień 31.12.2015
Spółki zagraniczne	387 140	757 734	437 464	707 410
Spółki krajowe	149		12	137
Razem	387 289	757 734	437 476	707 547

W pierwszym półroczu 2016 roku na zwiększenie wartości posiadanych inwestycji w spółkach zależnych wpłynęły dopłaty do kapitału w spółce zależnej w Niemczech oraz w Rosji.

18.4. Odpisy aktualizujące wartość aktywów

Odpisy aktualizujące wartość udziałów:

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Stan na początek okresu	437 476	432 498	432 498
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	25 335	19 687	112 460
Odpisy odwrócone w okresie	59 685	78 566	107 482
Stan na koniec okresu	403 126	373 619	437 476

Odpisy aktualizujące wartość pożyczek:

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Stan na początek okresu	33	4 791	4 791
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	0	0	0
Odpisy odwrócone w okresie	2	4 752	4 758
Stan na koniec okresu	31	39	33

Odpisy aktualizujące wartość zapasów:

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Stan na początek okresu	7 018	2 924	2 924
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	3 122	804	4 156
Odpisy odwrócone w okresie	428	62	62
Stan na koniec okresu	9 712	3 666	7 018

Odpisy aktualizujące wartość należności:

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Stan na początek okresu	24 457	24 711	24 711
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	6 904	39 239	40 565
Odpisy odwrócone w okresie	20 055	16 125	40 819
Stan na koniec okresu	11 306	47 825	24 457

18.5. Zysk na akcję

Zysk na akcję liczony jest wg formuły zysk netto podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Kalkulacja zysku na akcje została zaprezentowana poniżej:

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015	od 01.01.2015 do 31.12.2015
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	96 145	135 618	344 347
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	1 816 049	1 812 145	1 812 145
Zysk (strata) na akcję	52,94	74,84	190,02
Zysk rozwodniony (strata) na akcję	52,63	74,14	188,42

18.6. Rezerwy

Wartość rezerw ujętych w skróconym jednostkowym sprawozdaniu finansowym LPP S.A. oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	Rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia	Rezerwa na niewykorzystany urlop
Za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016 roku			
Stan na początek okresu	1 790	4 336	4 305
- zawiązanie rezerwy	1 994	6 568	5 898
- rozwiązanie rezerwy	1 790	4 337	4 305
Stan na koniec okresu	1 994	6 567	5 898
Za okres od 01.01.2015 do 30.06.2015 roku			
Stan na początek okresu	1 504	7 683	3 513
- zawiązanie rezerwy	1 622	411	4 501
- rozwiązanie rezerwy	1 504	4 177	3 513
Stan na koniec okresu	1 622	3 917	4 501
Za okres od 01.01.2015 do 31.12.2015 roku			
Stan na początek okresu	1 504	7 683	3 513
- zawiązanie rezerwy	1 790	830	4 305
- rozwiązanie rezerwy	1 504	4 176	3 513
Stan na koniec okresu	1 709	4 337	4 305

18.7. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego spółki LPP S.A. za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016 roku oraz okres porównywalny przedstawione zostały w tabeli.

	od 01.01.2016 do 30.06.2016	od 01.01.2015 do 30.06.2015
Bieżący podatek dochodowy	667	13 802
Odroczony podatek dochodowy	5 682	4 192
Razem	6 349	17 994

18.8. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Za jednostki powiązane wobec LPP SA uznaje się:

- spółki krajowe i zagraniczne w których LPP SA sprawuje kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- osoby wchodzące w skład kluczowego personelu kierowniczego LPP SA oraz bliscy członkowie ich rodzin,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu zgodnym z MSR 24.

18.8.1. Kluczowy personel

Za kluczowy personel kierowniczy LPP SA uznaje członków zarządu oraz rady nadzorczej jednostki dominującej.

Wartość świadczeń kluczowego personelu kierowniczego, za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2016 roku wyniosła 3 025 tys. zł.

18.8.2. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Podmioty powiązane	Zobowiązania na 30.06.2016	Należności na 30.06.2016	Przychody ze sprzedaży w okresie I półrocza 2016 roku	Koszt własny sprzedaży w okresie I półrocza 2016 roku
Zależne spółki krajowe ogółem	255	1	7	5 428
Zależne spółki zagraniczne	59 328	354 336	579 593	497 625
Razem	59 583	354 337	579 600	503 053

Podmioty powiązane	Zobowiązania na 30.06.2015	Należności na 30.06.2015	Przychody ze sprzedaży w okresie I półrocza 2015 roku	Koszt własny sprzedaży w okresie I półrocza 2015 roku
Zależne spółki krajowe ogółem	133	12	7	5 472
Zależne spółki zagraniczne	56 520	351 490	449 425	396 295
Razem	56 653	351 502	449 432	401 767

19. Zatwierdzenie do publikacji

Skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone za okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2016 roku (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd LPP SA w dniu 25 sierpnia 2016 roku.

Zarząd LPP SA:

Marek Piechocki – Prezes Zarządu

Przemysław Lutkiewicz – Wiceprezes Zarządu

Jacek Kujawa – Wiceprezes Zarządu

Hubert Komorowski – Wiceprezes Zarządu

Sławomir Łoboda – Wiceprezes Zarządu

Gdańsk 25 sierpnia 2016 roku

Półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej LPP SA za I półrocze 2016 roku

1. Działalność Grupy Kapitałowej LPP SA w okresie 01.01.2016 – 30.06.2016

Podstawowe działania realizowane w I półroczu 2016 roku

1. Liczba sklepów i powierzchnia handlowa

Uruchomiono 59 sklepów o łącznej powierzchni około 30 tys. m kw. zwiększając tym samym całkowitą powierzchnię sklepów do ok. 872,7 tys. m kw. (1 686 sklepów) z czego za granicą 658 sklepów o powierzchni 396 tys. m kw. Łączna powierzchnia handlowa w porównaniu z czerwcem 2015 roku wzrosła o ok. 12,1%.

Stan na 30.06.2016	Liczba sklepów	Wzrost r/r	Powierzchnia w tys.m2	Wzrost r/r
RESERVED	447	+18	473,8	13,8%
Cropp	388	+6	117,8	5,6%
House	343	+13	104,8	8,4%
MOHITO	284	+16	95,9	7,6%
SiNSAY	179	+29	63,1	20,4%
Tallinder	8	+8	3,7	n/m
Outlety	37	+2	13,8	10,8%
Razem GK LPP	1 686	+92	872,7	12,1%

2. Sprzedaż w podziale na poszczególne marki

W I półroczu w salonach poszczególnych marek zrealizowano sprzedaż zaprezentowaną w poniższej tabeli.

	Sprzedaż w I kw. 2016	Sprzedaż w II kw. 2016	Sprzedaż w I półroczu 2016
RESERVED	537 693	666 366	1 204 059
Cropp	167 449	232 287	399 736
House	134 111	188 855	322 966
MOHITO	149 538	183 376	332 914
SiNSAY	88 180	117 303	205 483
Tallinder	688	3 077	3 765
Outlet	24 658	30 070	54 728

3. Sprzedaż w sklepach porównywalnych

Przychody ze sprzedaży w sklepach porównywalnych (LFL) w I półroczu 2016 roku wzrosły o 5,7%, zaś w II kwartale 2016 roku o 6,6% (z pominięciem zmian kursów walut lokalnych w krajach, gdzie działają spółki GK LPP SA).

4. Sprzedaż internetowa

W pierwszym półroczu 2016 roku GK LPP osiągnęła przychody ze sprzedaży internetowej stanowiące około 2,6% przychodów Grupy.

W drugim kwartale sprzedaż internetowa stanowiła 4,3% przychodów z Polski i 2,7% sprzedaży Grupy.

Na koniec pierwszego półrocza Spółka posiadała sklepy internetowe w Polsce każdej z sześciu marek, a sklepy RESERVED w 6 krajach.

Przychody ze sprzedaży internetowej w pierwszych półroczach poszczególnych lat przedstawia poniższa tabela.

I półrocze 2013	I półrocze 2014	I półrocze 2015	I półrocze 2016
8 544	28 531	35 424	68 589

5. Przychody ze sprzedaży w spółkach GK

W drugim kwartale i pierwszym półroczu 2016 roku najlepsza dynamika sprzedaży została osiągnięta w krajach Unii Europejskiej.

Przychody ze sprzedaży wypracowane przez spółki GK działające w poszczególnych krajach przedstawia poniższa tabela (w tys. PLN).

Kraj	I pół. 2016	I pół. 2015	Zmiana półroczna (%)	II kw.2016	II kw.2015	Zmiana kwartalna (%)
Polska	1 608 262	1 468 446	9,5%	892 976	810 101	10,2%
- w tym przychody z Bliskiego Wschodu	16 375	9 088	80,2%	6 887	5 638	22,2%
Estonia	40 053	34 130	17,4%	22 003	19 766	11,3%
Łotwa	33 879	28 977	16,9%	18 691	16 826	11,1%
Czechy	116 987	90 673	29,0%	65 001	52 989	22,7%
Węgry	32 347	19 787	63,5%	17 243	11 180	54,2%
Litwa	41 727	34 151	22,2%	22 995	19 891	15,6%
Ukraina	103 753	81 348	27,5%	57 429	44 653	28,6%
Rosja	459 317	406 420	13,0%	273 076	238 833	14,3%
Rumunia	39 584	17 467	126,6%	20 421	11 035	85,1%
Niemcy	77 086	29 045	165,4%	43 692	18 128	141,0%
Chorwacja	24 975	13 114	90,4%	14 540	8 516	70,7%
Bułgaria	26 123	18 511	41,1%	14 041	10 216	37,4%
Słowacja	73 149	51 757	41,3%	40 304	29 116	38,4%
Razem	2 677 243	2 293 827	16,7%	1 502 413	1 291 251	16,4%

Region	I pół. 2016	I pół. 2015	Zmiana półroczna (%)	II kw.2016	II kw.2015	Zmiana kwartalna (%)
Polska	1 608 262	1 468 446	9,5%	892 976	810 101	10,2%
Inne kraje Unii Europejskiej	505 911	337 613	49,8%	278 932	197 664	41,1%
Rosja i Ukraina	563 070	487 768	15,4%	330 505	283 486	16,6%
Razem	2 677 243	2 293 827	16,7%	1 502 413	1 291 251	16,4%

6. Sprzedaż na m2

Sprzedaż na m2 GK LPP w I półroczu 2016 roku wzrosła o 3,5% w porównaniu w rokiem ubiegłym. Wskaźnik ten liczony jako całość sprzedaży GK dzielone przez średnią liczbę metrów pracujących w danym okresie jest jednym z ważniejszych wskaźników w branży detalicznej.

Sprzedaż / m2 / miesiąc w PLN	I pół. 2016	I pół. 2015	Zmiana półroczna (%)	II kw.2016	II kw.2015	Zmiana kwartalna (%)
Sprzedaż/m2	522	504	3,5%	580	567	2,3%

7. Podstawowe wielkości obrazujące efekty funkcjonowania GK

Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2016 roku wzrosły o 16,7% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, głównie dzięki bardzo dobrej sprzedaży w młodszych markach – Cropp, House, Mohito i Sinsay. W ujęciu geograficznym, najwyższą dynamikę sprzedaży grupa LPP osiągnęła w Niemczech, Rumunii i Chorwacji. Wzrost sprzedaży wynika również ze wzrostu powierzchni handlowej – o ok. 12% licząc rok do roku.

Marża handlowa wzrosła wartościowo o 6,1%, a w ujęciu procentowym obniżyła się z 53,0% do 48,2%, głównie za sprawą wyższego kursu USD/PLN (spółka nabywa 90% odzieży płacąc w USD), oraz z powodu presji cenowej wynikającej z działań największych konkurentów.

Koszty działalności operacyjnej wzrosły o 20,4%, a istotny udział w tych kosztach miały wydatki ponoszone na funkcjonowanie placówek detalicznych. Koszty funkcjonowania sklepów zwiększyły się ze względu na wzrost czynszów płaconych za wynajem powierzchni sklepowej, które wynikały ze wzrostu kursu EUR/PLN, oraz z powodu wzrostu wynagrodzeń. Nastąpił również wzrost kosztów funkcjonowania centrali z powodu rozbudowy działów eCommerce, wzrostu kosztów logistyki (amortyzacja nowego centrum logistycznego, wzrost wolumenów transportowych – w tym droższych wysyłek zagranicznych), wzrostu kosztów marketingu oraz wzrostu zatrudnienia w działach zajmujących się produktem (głównie RESERVED). W rezultacie GK LPP odnotowała spadek zysku netto w I półroczu 2016 roku o 75,6% do kwoty 24 238 tys. zł.

Podstawowe wielkości obrazujące efekty funkcjonowania Grupy oraz osiągnięte marże w drugim kwartale i pierwszym półroczu 2016 roku przedstawiają poniższe tabele.

Wielkość	I pół.2016	I pół.2015	Zmiana półroczna (%)	II kw.2016	II kw.2015	Zmiana kwartalna (%)
Przychody ze sprzedaży	2 677 243	2 293 827	16,7%	1 502 412	1 291 250	16,4%
Zysk brutto na sprzedaży	1 291 488	1 216 828	6,1%	749 717	673 386	11,3%
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	1 246 985	1 035 967	20,4%	651 696	523 501	24,5%
EBITDA (zysk operacyjny + amortyzacja)	151 767	266 576	-43,1%	152 733	192 494	-20,7%
Zysk operacyjny	22 556	160 519	-85,9%	86 465	136 816	-36,8%
Zysk netto	24 238	99 293	-75,6%	89 818	136 628	-34,3%

Marża (%)	I pół. 2016	I pół. 2015	II kw.2016	II kw.2015
Brutto na sprzedaży	48,2%	53,0%	49,9%	52,1%
EBITDA	5,7%	11,6%	10,2%	14,9%
Operacyjna	0,8%	7,0%	5,8%	10,6%
Netto	0,9%	4,3%	6,0%	10,6%

8. Nakłady inwestycyjne

Nakłady inwestycyjne (głównie budowa nowych sklepów i modernizacja wcześniej otwartych) w I półroczu 2016 wyniosły 125 340 tys. zł i były niższe niż przed rokiem o 45%, dzięki zakończeniu inwestycji w centrum logistycznym oraz zakończeniu modernizacji głównej siedziby spółki w Gdańsku.

Planowane wydatki inwestycyjne na cały 2016 rok wyniosą ok. 370 000 tys. zł, z czego 270 000 tys. zł zostanie wydanych na budowę nowych sklepów, 40 000 tys. zł na modernizację już działających sklepów oraz 60 000 tys. zł na budowę kolejnego biurowca LPP w Gdańsku.

9. Koszty działalności operacyjnej

Koszty operacyjne GK LPP składają się z kosztów sklepów własnych, kosztów sklepów franczyzowych oraz kosztów centrali (centrala w Gdańsku, Krakowie oraz biura zagranicznych spółek zależnych). W I półroczu 2016 roku GK odnotowała wzrost kosztów sklepów własnych o 20%, głównie ze względu na wzrost kosztów personelu wynikający ze wzrostu wynagrodzeń w sklepach i wzrostu zatrudnienia. Niekorzystny kurs EUR do PLN spowodował wzrost koszty czynszów (większość czynszów wyrażonych jest w walucie EUR). Wzrosły też koszty centrali – ze względu na wzrost zatrudnienia w dziale eCommerce, wzrost zatrudnienia i podwyżki wynagrodzeń w działach produktowych, oraz wzrost kosztów w logistyce (oddanie do eksploatacji i amortyzacja nowego centrum logistycznego). Koszty operacyjne w podziale na miejsca powstawania przedstawia poniższa tabela.

Koszty	I pół. 2016	I pół. 2015	Zmiana półroczna (%)	II kw.2016	II kw.2015	Zmiana kwartalna (%)
Koszty sklepów własnych	930 011	773 588	20%	483 281	395 542	22%
- czynsze	452 165	382 253	18%	234 173	195 518	20%
- personel	254 755	199 876	27%	133 935	100 397	33%
- pozostałe	223 091	191 459	17%	115 173	99 627	16%
Koszty sklepów franczyzowych	67 508	70 018	-4%	37 473	38 456	-3%
Koszty centrali	249 466	192 361	30%	130 942	89 502	46%
Koszty razem	1 246 985	1 035 967	20%	651 696	523 501	24%
<i>Koszty w PLN /m2/ m-c</i>	<i>245</i>	<i>233</i>	<i>5%</i>	<i>254</i>	<i>230</i>	<i>10%</i>

10. Poziom zapasów na m2

Poziom zapasów i jego optymalizacja stanowi ważny element zarządzania kapitałem obrotowym – ważna jest obserwacja zapasów w przeliczeniu na m2 w czasie. Na zapasy składa się towar w sklepach, towar w magazynie oraz towar w transzycie – od producenta do centrum logistycznego. Spółka stara się minimalizować stan zapasów oraz jednocześnie utrzymywać wystarczającą ilość towaru do maksymalizacji sprzedaży. Na koniec I półrocza 2016 poziom zapasów w przeliczeniu na m2 był wyższy o 11% - głównie z powodu wzrostu kursu USD do PLN – Spółka większość towaru kupuje w Azji, gdzie walutą rozliczeniową jest USD.

Zapasy na m2	I kw.	II kw.	III kw.	IV kw.
2014	1 383	1 443	1 527	1 355
2015	1 516	1 507	1 684	1 572
2016	1 621	1 669	-	-

11. Zadłużenie Spółki

Spółka posiada linie kredytowe w 6 bankach w łącznej kwocie 1,6 mld PLN, które wykorzystuje na gwarancje bankowe, akredytywy do finansowania handlu lub jako kredyt obrotowy. Dodatkowo spółka korzysta z finansowania długoterminowego na finansowanie budowy centrum logistycznego, sklepów lub budynków centrali. Sezonowość sprzedaży powoduje, że spółka zwiększa finansowanie kredytem zakupów w I i III kwartale – pod finansowanie zapasów oraz zmniejsza kredytowanie w II i IV kwartale, w okresach regularnej sprzedaży. Spółka dąży do minimalizacji poziomu zadłużenia, aby utrzymać bezpieczeństwo finansowe. Poniższe zestawienie pokazuje poziom długu netto w tys. zł – czyli sumę kredytów pomniejszone o bilansowy stan gotówki.

	I pół. 2016	I pół. 2015	Zmiana (%)
Kredyty krótkoterminowe	619 234	556 137	11%
Kredyty długoterminowe	239 638	182 842	31%
Gotówka	-219 200	-155 709	41%
Dług netto	639 672	583 270	10%

Inne istotne zdarzenia w I półroczu 2016 roku:

1. W dniu 11 stycznia 2016 roku zostały podpisane pomiędzy LPP SA a Bankiem Handlowym w Warszawie SA aneksy: do umowy o kredyt w rachunku bieżącym (linia wielozadaniowa) zawartej 13 grudnia 2011 roku oraz do umowy o linię rewolwingową na otwieranie akredytyw zawartej 13 grudnia 2011 roku. Na mocy powyższych aneksów bieżący okres wykorzystania został przedłużony (RB 3/2016).
2. W dniu 14 stycznia 2016 roku został podpisany aneks do umowy wielocelowej linii kredytowej zawartej pomiędzy LPP SA a BGŻ BNP Paribas SA z 14 kwietnia 2004 roku. Na mocy tego aneksu limit kredytowy został podwyższony, a bieżący okres wykorzystania został przedłużony (RB 4/2016).
3. W dniu 17 marca 2016 roku Pan Piotr Dyka, Wiceprezes Zarządu Spółki, złożył z tym samym dniem rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu LPP SA (RB 12/2016).
4. W dniu 22 czerwca 2016 roku został podpisany pomiędzy LPP SA a Bankiem Polska Kasa Opieki SA aneks do umowy kredytu (linia wielocelowa) z 13 sierpnia 2004 roku, na mocy którego określono łączny limit wykorzystania poszczególnych produktów do kwoty 330 mln zł oraz przedłużono okres wykorzystania poszczególnych produktów (RB 35/2016).
5. W dniu 23 czerwca 2016 roku LPP SA otrzymał informacje od PKO BP SA z której wynika, że został przedłużony okres wykorzystania bieżącego kredytu w ramach limitu linii wielocelowej na kolejny roczny okres tj. do 23 czerwca 2017 roku (RB 36/2016).
6. W dniu 30 czerwca 2016 roku został podpisany pomiędzy LPP SA a bankiem BGŻ BNP Paribas SA aneks do umowy kredytu (linia wielocelowa) z 14 kwietnia 2004 roku na mocy którego określono łączny limit wykorzystania poszczególnych produktów do kwoty 330 mln zł oraz zmieniono kwoty wykorzystania poszczególnych produktów (RB 37/2016).
7. W dniu 10 maja 2016 roku Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie zarekomendowania Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu LPP SA przyjęcia programu motywacyjnego dla kluczowych osób zarządzających Spółką opartego na wykorzystaniu akcji własnych Spółki nabytych w 2008 roku. Program został poddany pod głosowanie podczas Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia LPP SA, które miało miejsce 17 czerwca 2016 roku. (RB 22/2016). W terminie 90 (dziewięćdziesięciu) dni od dnia powzięcia niniejszej uchwały Rada Nadzorcza Spółki określi szczegółowy regulamin Programu Motywacyjnego, przy uwzględnieniu postanowień niniejszej Uchwały.

2. Podstawowe czynniki kształtujące szanse rozwoju; ryzyka i zagrożenia

Podstawowe zadania GK LPP SA, których realizacja zadecyduje w przyszłości o jej pozycji to:

- a) tworzenie i powiększanie konkurencyjnej sieci salonów w Polsce, Europie Środkowo-Wschodniej, Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie, a także wejście do nowych krajów: Białoruś, Kazachstan oraz Serbia;
- b) budowa silnych marek odzieżowych;
- c) rozwój sprzedaży internetowej;
- d) podnoszenie rentowności i efektywności prowadzonej działalności.

Na realizację strategicznych zadań i celów Grupy Kapitałowej emitenta będzie miał wpływ szereg czynników wewnętrznych i zewnętrznych, stanowiących szanse ale też ryzyka i zagrożenia.

Czynniki wewnętrzne

a) Strategia działania GK LPP SA na rynku

GK LPP SA koncentruje swoją działalność na projektowaniu i dystrybucji odzieży oraz kreowaniu marki zlecając wykonanie wielu działań firmom zewnętrznym. Grupa Kapitałowa nie posiada własnych mocy produkcyjnych i nie zamierza rozwijać własnych zakładów produkcyjnych.

Outsourcing produkcji pozwala znacznie obniżyć koszty stałe oraz zapewnia dostęp do nowoczesnych, zmieniających się technologii, które wykorzystywane są przez dostawców doskonalących ciągle swe moce produkcyjne. W związku z powyższym inwestycje Grupy kierowane są na zwiększenie potencjału handlowego, utrzymanie przewagi konkurencyjnej na rynku, tworzenie własnej sieci dystrybucji, pozyskiwanie lojalnych wobec GK i jej produktów konsumentów.

W całym 2016 roku Spółka planuje zwiększyć powierzchnię handlową o 9% do 920 tys. m², a planowany CAPEX to kwota 370 000 tys. zł.

W 2017 roku Spółka planuje otwarcie we współpracy z franczyzobiorcą sklepów na Białorusi i w Kazachstanie oraz własnych sklepów w Serbii i flagowego sklepu w Londynie przy Oxford Street.

b) Ryzyko wzrostu konkurencji - pozycja rynkowa GK LPP SA

Niskie bariery wejścia na rynek handlu odzieżą mogą powodować wzrost konkurencji. Jednocześnie na rynku odzieżowym w Polsce i za granicą działa wiele podmiotów, w tym firmy ze światowej czołówki tej branży.

Prowadzone od lat działania marketingowe dotyczące poszczególnych marek należących do LPP SA doprowadziły do wysokiego poziomu ich znajomości u docelowej grupy klientów.

Rozbudowa sieci sprzedaży, która bazuje na doborze najatrakcyjniejszych lokalizacji, niewątpliwie zwiększa szanse umocnienia pozycji na rynkach.

Wielkość realizowanych przychodów ze sprzedaży pozwala na zaliczenie GK LPP SA do grona najważniejszych podmiotów na rynku. Ponieważ rynek jest bardzo rozdrobniony (w Polsce udział LPP w rynku to ok. 13% a w pozostałych krajach nie więcej niż 4%), daje to wciąż szanse zwiększania sprzedaży.

Niemniej jednak konkurencja w branży, w której działa GK jest znacząca i nasila się wraz z rozwojem sprzedaży internetowej.

c) Ryzyko zmienności mody i trendów rynkowych - poszerzanie i odnawianie oferty dla klientów

Rynek odzieżowy charakteryzuje się bardzo dużą różnorodnością oczekiwań klientów i jest ściśle skorelowany ze zmianami trendów w modzie. Kluczowym czynnikiem sukcesu firmy odzieżowej jest wyczuwanie zmian trendów mody i dopasowanie asortymentu do aktualnych potrzeb konsumentów. Dlatego też, LPP SA zagadnieniu mody poświęca dużą uwagę. Dział projektowy analizując zmieniające się stale trendy, dostosowuje je do potrzeb klienta, tak aby wciąż oferować pożądane wyroby w bardzo dobrej relacji ceny do jakości. W celu wypełnienia swoich zadań projektanci uczestniczą w imprezach wystawienniczych na całym świecie, korzystają z fachowej literatury, czy dostępnych w internecie wiadomości dotyczących zagadnień związanych z modą.

GK LPP SA obserwując zmieniające się preferencje klientów wprowadza nowe grupy wyrobów, czy też nowe marki. W pierwszej połowie 2016 roku miał miejsce debiut nowej marka Spółki -TALLINDER, pierwszej z segmentu premium. GK LPP planuje rozwój tej marki – 30 salonów w 3 lata.

W reakcji na niezadowolające wyniki marki RESERVED, Spółka podjęła działania zmierzające do poprawy wyników swojej wiodącej marki. Zakres działań dotyczy takich procesów jak:

- poprawa produktu (rozmiar, wzory, wykończenie),
- plany otwarcia biura projektowego w Warszawie,
- zatrudnienie dyrektora kreatywnego z międzynarodowym doświadczeniem dedykowanego dla marki RESERVED,
- zmiany w logistyce poprzez dostosowanie oferty do specyfiki sklepów,
- efektywne zarządzanie zespołem ludzi pracujących nad produktem oraz zacieśnienie współpracy z dostawcami.

d) Ryzyko nietrafionej lokalizacji salonu sprzedaży

Strategia rozwoju Grupy zakłada szybką rozbudowę sieci sprzedaży. Otwieranie nowych salonów niesie ze sobą ryzyko, że któraś z lokalizacji okaże się nietrafiona. Skutkiem tego może być nierealizowanie przez salon zakładanego poziomu przychodów, co w konsekwencji odbije się na pogorszeniu wyników finansowych GK Emitenta.

Grupa ogranicza ryzyko chybionych lokalizacji dzięki dobremu rozpoznaniu rynku oraz szczegółowej analizie każdej potencjalnej nowej lokalizacji. Ilość posiadanych sklepów ogranicza też wpływ jednostkowej lokalizacji na sytuację finansową GK.

e) Logistyka

Spółka dominująca posiada nowoczesne centrum logistyczne w Pruszczu Gdańskim (rozbudowane w 2014 i 2015 roku), dzięki któremu możliwe jest skompletowanie odpowiedniej ilości przesyłek odzieży do salonów w taki sposób aby z jednej strony punkty sprzedaży mogły zawsze proponować konsumentom odpowiednio szeroką ofertę, zaś z drugiej strony aby ilość towarów zgromadzonych w magazynach centrum logistycznego była jak najmniejsza. Rozwiązania organizacyjne zastosowane w tym obiekcie pozwalają na szybkie zwiększenie wydajności poprzez zastosowanie dodatkowej linii technologicznej w przypadku istotnego zwiększenia zapotrzebowania spowodowanego rozwojem sieci sprzedaży.

Dodatkowo spółka rosyjska LPP korzysta z zewnętrznego operatora logistycznego, który posiada swoje centrum logistyczne w okolicach Moskwy i świadczy Spółce usługi z zakresu magazynowania i transportu towaru do salonów.

f) Sprzedaż internetowa

Dostosowując się do panującej tendencji związanej ze wzrostem popularności zakupów internetowych Spółka dominująca uruchomiła sklepy internetowe wszystkich swoich marek. W okresie sprawozdawczym sprzedaż internetowa dokonywana była zarówno w Polsce jak i poza granicami kraju.

Spółka planuje podjęcie działań zmierzających do dalszego rozwoju tego kanału sprzedaży, poprzez usprawnienie mobilnych platform sprzedażowych oraz logistykę dostaw. W drugim półroczu 2016 roku LPP otworzy sklepy internetowe takich marek jak House, MOHITO, Cropp, SiNSAY w pięciu nowych krajach tj. w Czechach, na Słowacji, na Węgrzech, w Rumuni oraz w Niemczech.

Do 2020 roku Spółka planuje zwiększyć udział sprzedaży internetowej do 7-8% sprzedaży całej Grupy.

g) Optymalizacja kosztów działalności GK LPP SA

Aby zapewnić GK LPP SA wydajność i produktywność na wysokim poziomie, podejmowane są działania mające na celu zmniejszenie i dopasowanie ponoszonych kosztów do zmieniającej się sytuacji rynkowej. Głównym obszarem optymalizacji kosztów są umowy najmu powierzchni handlowych, które stanowią 50% całości kosztów związanych z funkcjonowaniem salonów.

Czynniki zewnętrzne

a) Ryzyko związane z sytuacją gospodarczą w Polsce i krajach, w których działają sklepy GK emitenta

Sytuacja gospodarcza krajów, na terenie których GK LPP prowadzi sprzedaż swoich produktów oraz sytuacja krajów, na terenie których znajdują się fabryki produkujące towary dla LPP ma kluczowe znaczenie dla sytuacji spółki. Wzrost lub spadek gospodarczy w krajach, w których zlokalizowane są salony spółki przekłada się wprost proporcjonalnie na wzrost lub spadek sprzedaży towarów. Natomiast wzrost lub spadek gospodarczy w krajach, gdzie zlokalizowana jest produkcja towarów może przekładać się na wzrost lub spadek kosztów produkcji.

b) Poziom kursów walut – ryzyko walutowe

Większość operacji zakupu towarów handlowych nabywanych przez GK LPP SA związana jest z płatnościami walutowymi, przy czym większość z nich rozliczanych jest w USD zaś niewielka ich część w Euro.

Przeważająca część wpływów ze sprzedaży osiągana jest w złotychkach. Niestabilność polskiej waluty do USD i EUR jest ryzykiem. Jednocześnie specyfika działalności pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę przed wprowadzeniem go na rynek.

Poza walutowymi rozliczeniami transakcji nabycia towarów występuje jeszcze jeden obszar, w którym kurs Euro ma wpływ na ponoszone przez GK LPP SA koszty. Jest to mianowicie przeważająca część rozliczeń związanych z umowami najmu lokali, w których prowadzona jest sprzedaż produktów na rynku detalicznym.

Istotny wpływ na wyniki finansowe mają także duże wahania kursów rubla rosyjskiego oraz hrywny ukraińskiej. Zmiany kursu RUB i UAH do USD narażają spółkę na ryzyko znacznych różnic kursowych oraz negatywnie wpływają na poziom marży handlowej w Rosji i na Ukrainie.

c) Ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej związane jest z ciągłym wykorzystywaniem przez Grupę kredytów bankowych, jak również, choć w mniejszym stopniu z udzielonymi pożyczkami. Kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej, obciążone są ryzykiem przepływów pieniężnych. W opinii Zarządu Emitenta ewentualna zmiana stóp procentowych nie wpłynie w znaczący sposób na wyniki osiągnięte przez LPP SA.

d) Ryzyko zmiany przepisów celnych i podatkowych

Przepisy celne i podatkowe mają znaczący wpływ na funkcjonowanie Grupy. Zmiany w tym zakresie mogą wpływać w istotny sposób na działalność Grupy emitenta.

LPP SA dokonuje zakupu odzieży, przy czym aktualnie większość to import pochodzący z Azji. Wprowadzenie ewentualnych limitów importowych oraz ceł zaporowych mogłoby wpłynąć na dochody Grupy emitenta poprzez obniżenie realizowanych marż. Zmiany warunków gospodarowania w tym zakresie będą miały wpływ na wszystkie podmioty gospodarcze tej branży funkcjonujące na rynku, a samo prawdopodobieństwo wystąpienia tego ryzyka jest niewielkie ze względu na stabilną politykę celną Unii Europejskiej.

Jednocześnie wprowadzenie podatku obrotowego od sklepów wielkopowierzchniowych w Polsce może negatywnie wpłynąć na funkcjonowanie emitenta i stanowi potencjalne ryzyko. Szacowany koszt 13-15 mln zł w 2016 roku, ok. 40 mln zł w 2017 roku.

e) Ryzyko skrócenia czasu handlu

Salony firmowe Grupy emitenta zlokalizowane są w centrach handlowych. W związku z próbami wprowadzenia przepisów o ograniczeniu czasu handlu w centrach pojawia się ryzyko skrócenia czasu sprzedaży produktów GK z siedmiu do sześciu dni w tygodniu (obecnie zakaz handlu dotyczy świąt ustawowo wolnych od pracy).

Ograniczenie to mogłoby wpłynąć na zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz wyniki finansowe Grupy emitenta.

Czynnik ten może mieć wpływ również na inne podmioty działające na tym rynku.

f) Ryzyko związane z warunkami pogodowymi

W prowadzonej działalności w okresie jednego sezonu może występować zjawisko negatywnego lub pozytywnego rozkładu warunków pogodowych, co może wpływać na wzrost/zmniejszenie sprzedaży, a co za tym idzie, na wzrost/zmniejszenie marż GK. Jednakże w długim okresie czynniki pogodowe i klimatyczne nie wpływają na rozwój Grupy.

3. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

W dniu 22 kwietnia 2016 roku LPP objęło kontrolą spółkę LLC Re Development z siedzibą w Moskwie, Rosja. Poza powyższym w okresie sprawozdawczym nie wystąpiły inne zmiany organizacji GK emitenta.

4. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie półrocznym w stosunku do wyników prognozowanych

Nie publikowano prognoz na 2016 rok.

5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA emitenta na dzień przekazania raportu wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA oraz wskazanie zmian

w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu

Strukturę własności kapitału zakładowego LPP SA na dzień przekazania raportu przedstawia poniższa tabela.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na WZA	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki	175 497	875 493	27,2%	9,6%	350 994
Jerzy Lubianiec	174 999	874 995	27,2%	9,5%	349 998
Forum TFI SA	200 730	200 738	6,2%	10,9%	401 460
Akcje własne	18 978	18 978	0,0%	1,0%	37 956
Pozostali akcjonariusze	1 265 003	1 265 003	39,3%	68,9%	2 530 006
Razem	1 835 207	3 216 229	100,0%	100,0%	3 670 414

W okresie od przekazania poprzedniego raportu (raport za I kwartał 2016 roku) nie nastąpiły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji.

6. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu, odrębnie dla każdej z osób

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na WZA
Marek Piechocki - Prezes Zarządu	175 497	875 493
Jacek Kujawa - Wiceprezes Zarządu	153	153
Hubert Komorowski - Wiceprezes Zarządu	172	172
Sławomir Łoboda - Wiceprezes Zarządu	102*	102
Jerzy Lubianiec Prezes Rady Nadzorczej	174 999	874 995
Dariusz Pachla Członek Rady Nadzorczej	500	500

* Dane na podstawie sprostowania uzyskanego od Pana Sławomira Łobody. Spółka wyjaśnia, iż na skutek błędnej interpretacji posiadanych danych w poprzednich raportach okresowych (w tym m.in. w raporcie za I kwartał br.) wskazano, iż osoba ta posiadała 51 akcji Spółki uprawniających do takiej samej liczby głosów (o wartości nominalnej 102 zł), podczas gdy faktyczny stan posiadania od momentu powołania tej osoby w skład Zarządu Spółki wynosił 102 akcje Spółki uprawniające do takiej samej liczby głosów i nie uległ zmianie.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu (raport za I kwartał 2016 roku) nie nastąpiły zmiany w stanie posiadania akcji LPP SA przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta.

7. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

LPP SA ani żadna jednostka zależna od LPP SA nie są stroną postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczącego zobowiązań lub wiarygodności, którego wartość pojedynczo lub łącznie przekraczałaby 10% kapitałów własnych LPP SA.

Jednocześnie Spółka informuje, iż znajduje się obecnie w toku kontroli podatkowej prowadzonej przez Urząd Kontroli Skarbowej w Gdańsku, której przedmiotem jest ocena rzetelności deklarowanych podstaw opodatkowania oraz prawidłowości obliczania i wpłacania podatku dochodowego od osób prawnych za 2012 rok. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania LPP SA nie jest znany ani wynik ani termin

zakończenia przedmiotowego postępowania kontrolnego, jednocześnie LPP SA wyjaśnia, iż w przeszłości tego typu postępowania prowadzone przeciwko LPP SA lub jej spółkom zależnym nie rodziły istotnych konsekwencji. Niemniej jednak z uwagi na fakt wejścia w życie w lipcu 2016 roku nowych przepisów, na mocy których do ustawy Ordynacja podatkowa wprowadzono przepisy o unikaniu opodatkowania oraz z uwagi na fakt, że przepisy te mają zastosowanie również do konsekwencji podatkowych wynikających ze zdarzeń i transakcji jakie miały miejsce przed dniem wejścia ich w życie, LPP SA pragnie zwrócić uwagę na ryzyko odmiennej oceny istniejącego stanu faktycznego przez organ podatkowy, a w konsekwencji możliwość zakwestionowania rozliczania przez Spółkę opłat licencyjnych uiszczonych przez Spółkę na rzecz licencjodawcy (Gothals Ltd spółki prawa cypryjskiego) za prawo używania znaków towarowych słownych i słowno-graficznych RESERVED i Cropp oraz znaków dodatkowych do nich.

Jak informowała Spółka w RB 28/2011 z dnia 22 lipca 2011 roku i 29/2011 z 22 lipca 2011 roku na mocy odpowiednich umów Spółka przeniosła prawa do znaków towarowych na Gothals Ltd w zamian za udziały w kapitale zakładowym Gothals Ltd. Spółka cypryjska Gothals Ltd wniosła dalej przedmiotowe znaki towarowe do Jaradi Limited spółki prawa Zjednoczonych Emiratów Arabskich z siedzibą w Dubaju obejmując w zamian całość udziałów w kapitale zakładowym tej spółki. Na mocy umowy licencyjnej pomiędzy Jaradi Limited udzielił Gothals Ltd prawo do używania przedmiotowych znaków towarowych. W oparciu o powyższe Gothals Ltd udzielił LPP SA sublicencji pełnej do korzystania ze znaków towarowych RESERVED i Cropp. W zamian za prawo do korzystania ze znaków towarowych LPP SA uiszczał (i uiszcza) na rzecz Gothals Ltd opłaty licencyjne.

W maju 2015 spółka poinformowała o zamiarze transgranicznego połączenia spółek LPP SA jako spółki przejmującej i GOTHALS Ltd. Jako przyjmowanej. Proces fuzji jest w toku.

W trakcie postępowania kontrolnego, o którym mowa powyżej Urząd Kontroli Skarbowej w Gdańsku bada m.in. transakcje pomiędzy podmiotami powiązаныmi z LPP SA oraz możliwość zaliczania do kosztów uzyskania przychodów w podatku dochodowym od osób prawnych ww. opłat licencyjnych. W ocenie Spółki opłaty licencyjne uiszczane na rzecz Gothals Ltd były i są uzasadnione gospodarczo i takie stanowisko LPP SA podtrzymuje w postępowaniu kontrolnym.

O dalszych kluczowych etapach oraz wynikach postępowania kontrolnego LPP SA informować będzie w trybie publikacji właściwych raportów.

8. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły inne niż wskazane w pkt 16.2. informacji dodatkowej do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2016 roku, transakcje z podmiotami powiązаныmi.

9. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10 % kapitałów własnych emitenta, z określeniem nazwy podmiotu, któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje, łącznej kwoty kredytów lub pożyczek, która w całości lub określonej części została poręczona lub gwarantowana, okresu na jaki zostały udzielone poręczenia lub gwarancje, warunków finansowych, na jakich zostały udzielone poręczenia lub gwarancje, charakteru powiązań między emitentem a podmiotem zaciągającym kredyty lub pożyczki

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły powyższe zdarzenia.

10. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Raport zawiera podstawowe informacje, które są istotne dla oceny sytuacji grupy kapitałowej emitenta. W opinii zarządu nie istnieją obecnie żadne zagrożenia dla realizacji zobowiązań GK.

11. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego półrocza

Podstawowe czynniki, które będą miały wpływ na wyniki osiągnięte w najbliższym czasie, to:

- a) sytuacja gospodarcza w Polsce i w krajach, w których działają sklepy GK LPP SA, szczególnie w Rosji i na Ukrainie,
- b) poziom kursu złotego w stosunku do USD i EUR, a także rubla rosyjskiego oraz hrywny ukraińskiej,
- c) ocena kolekcji jesienno-zimowej przez klientów,
- d) poprawa produktu marki RESERVED,
- e) wprowadzenie opodatkowania sklepów wielkopowierzchniowych,
- f) rozwój sprzedaży internetowej,
- g) rozwój sieci sprzedaży marek RESERVED, Cropp, House, MOHITO, SiNSAY i Tallinder – cel na koniec 2016 roku zakłada wzrost ilości sklepów Grupy Kapitałowej do 1 700 (wzrost r/r o 4%), a powierzchni handlowej do 919 tys. m² (wzrost r/r o 9%).

Zarząd LPP SA:

Marek Piechocki	Prezes Zarządu
Przemysław Lutkiewicz	Wiceprezes Zarządu
Jacek Kujawa	Wiceprezes Zarządu
Hubert Komorowski	Wiceprezes Zarządu
Sławomir Łoboda	Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, 25 sierpnia 2016 roku