

Szanowni Akcjonariusze,

Niniejszym przekazuję Państwu Raport Roczny Grupy Kapitałowej CUBE.ITG, prezentujący wyniki za 2016 rok, w którym konsekwentnie przekształcaliśmy Grupę Kapitałową w nowoczesny podmiot na rynku IT, skoncentrowany na generowaniu jak największych marż z tytułu realizowanych kontraktów.

Spodziewając przerw w realizacji projektów z segmentu zamówień sektora publicznego już w 2015 r. podjęliśmy szereg działań zmierzających do uniezależnienia się od tego segmentu, by ewentualne zawirowania nie miały aż tak dużego wpływu na kondycję Grupy Kapitałowej w przyszłości jak ma to miejsce jeszcze obecnie.

Spadek przychodów jakie zanotowała Grupa Kapitałowa CUBE.ITG w segmencie zamówień publicznych sięgnął w 2016 r. aż 70 mln zł, co świadczy o skali zawirowań, które dotknęły całego rynku. Dzięki ciężkiej pracy i poświęceniu wszystkich pracowników, udało się częściowo zrekompensować ten spadek wzrostem sprzedaży do segmentu komercyjnego, które wzrosły o ponad 10 proc. w skali roku.

Cały czas jednym z priorytetów Zarządu pozostaje efektywność i kontrola kosztów działalności. Dzięki sytuacji rynkowej rozpoczęliśmy proces restrukturyzacji zadłużenia, co przyczyniło się do zmniejszenia kosztów finansowych. Dużym sukcesem, na podkreślenie – bardzo trudnym rynku w roku ubiegłym było zmniejszenie zadłużenia odsetkowego o ponad 9 mln zł do nieco ponad 100 mln zł.

Podjęliśmy też trudną, ale konieczną decyzję dotyczącą sprzedaży części przedsiębiorstwa, która w naszej ocenie generowała niskie marże, które negatywnie odbijały się na ocenie całej Grupy Kapitałowej i jej efektywności. Jestem przekonany, że dzięki tym działaniom, czyli wzrostowi sprzedaży do klientów komercyjnych, konsekwentnym działaniom zmierzającym do uniezależnienia GK CUBE.ITG od dużych publicznych przetargów i skoncentrowaniu się na usługach wysokomarżowych stworzyliśmy fundament pod przyszłe sukcesy całej Grupy Kapitałowej.

W roku 2016 konsekwentnie szukaliśmy synergii i pogłębialiśmy konsolidację z Data Techno Park, która będzie w przyszłości odgrywała coraz większą rolę w wynikach finansowych GK CUBE.ITG. Dzięki nowoczesnej infrastrukturze możemy rozwijać usługi abonamentowe, które pozwolą nam stabilizować przychody na przestrzeni kolejnych kwartałów przyszłych okresów rozliczeniowych. Dzięki infrastrukturze serwerowej możemy również kontynuować prace nad ofertą dotyczącą dystrybucji oprogramowania w modelu chmury obliczeniowej (SaaS), oraz przygotować platformy udostępniające wirtualne środowisko pracy (PaaS). Są to modele, które powinny w przyszłości odgrywać wiodącą rolę w zakresie usług IT i CUBE.ITG chce uczestniczyć w tym trendzie, co powinno zaowocować dalszym wzrostem wartości Spółki.

Priorytetem Grupy Kapitałowej na 2017 r. jest pozyskiwanie kontraktów, zwiększenie przychodów i zrealizowanie jak największej marży, Chcemy, obok sektora publicznego, gdzie spodziewamy się znacznego wzrostu w porównaniu do 2016 r. zwiększać ekspozycję na kontrakty dla służby zdrowia m.in. wynikające z przygotowania do wymogów Elektronicznej Dokumentacji Medycznej.

Korzystając z okazji, w imieniu całego Zarządu dziękuję za zaufanie jakim Państwo nas obdarzyliście i jestem przekonany, że podjęte i zrealizowane działania w roku ubiegłym przyczynią się do sukcesu Grupy Kapitałowej w kolejnych latach.

Marek Girek,

Prezes Zarządu CUBE.ITG S.A

cube  itg

SPÓŁKA NOTOWANA NA
 GPW