

*Szanowni Państwo,*

Przekazuję Państwu raporty roczne Spółki i Grupy kapitałowej Relpol za rok 2016. Wyniki roku 2016 odzwierciedlają złożoną sytuację rynków, na których działamy. Relpol S.A. odnotował historycznie wysoki poziom sprzedaży 106.089 tys. zł, i były one nieznacznie wyższe w stosunku do roku ubiegłego. Natomiast Grupa kapitałowa zanotowała 114.430 tys. zł przychodów ze sprzedaży, co stanowi niewielki -0,7% spadek w stosunku do roku 2015. Wyniki finansowy obu jednostek pozostaje na dobrym poziomie, choć jest niższy niż w roku 2015. Na taki obraz złożyła się różnorodna sytuacja rynkowa.

W wypadku działalności eksportowej zanotowaliśmy wzrost sprzedaży. Jest to zarówno rezultatem pozytywnego otoczenia ekonomicznego jak i rozwijającego się portfela klientów. W tym ostatnim wypadku szczególnie cieszy fakt pozyskiwania nowych klientów oraz intensywny rozwój w segmencie dotychczasowych klientów kluczowych. W wypadku eksportu ukierunkowanego na rynki wschodnie, tj. kraje byłego ZSRR, wyniki pozostają wciąż niesatysfakcjonujące. To oczywiście rezultat zapaści ekonomicznej tego regionu. Mimo to podjęte zostały działania zmierzające do poszerzenia dystrybucji, których efekty powinny być widoczne w bieżącym roku.

Rozczarowujące są rezultaty na rynku krajowym. Blisko 8,5% spadek w porównaniu do roku 2015, to rezultat zatrzymania inwestycji w sektorze elektrotechnicznym i energetycznym. Szczególnie drugi ze wspomnianych sektorów przyczynił się do spadku sprzedaży na rynku krajowym. W segmencie elektrotechnicznym, gdzie trafiają nasze przekaźniki, sprzedaż pozostała na poziomie roku ubiegłego, co w kontekście spadku tego segmentu dla całego kraju, możemy odnotować jako sukces. Nie zmienia to jednak faktu, że perturbacje na rynku - jak np. ograniczony poziom inwestycji, przekierowanie strumieni inwestycyjnych w energetyce, zmiany kadrowe w tych spółkach, miały w 2016 roku silny wpływ na ostateczne rezultaty finansowe Relpolu i całej grupy kapitałowej.

Oddzielnego komentarza wymaga wynik finansowy na poziomie Grupy kapitałowej. O jego wysokości zdecydowała słaba koniunktura w Rosji oraz sytuacja walutowa na Ukrainie. W tym ostatnim przypadku ustabilizowanie kury hrywny do dolara, pozytywne z punktu widzenia

makroekonomii Ukrainy, a także ze względu na zaangażowanie Relpolu, obniżyło ostatecznie wynik Grupy kapitałowej, w porównaniu do roku 2015.

Pozostając przy ocenie rynków handlowych, przedstawię nasze oczekiwania w zakresie roku bieżącego. Po pierwszym kwartale sytuacja pozostaje podobna jak drugiej połowie 2016 roku. Mamy stabilną sytuację w eksporcie, wyrażającą się zarówno w wynikach sprzedaży jak i uzgodnionych na początku roku planach sprzedażowych z kluczowymi klientami. W wypadku kraju, mimo pozytywnych wskaźników makroekonomicznych, o czym szerzej napisaliśmy w załączonych sprawozdaniach oraz pomimo nadziei dystrybutorów na poprawę sytuacji, wciąż nie widzimy odbicia. Sytuacja tyleż frustrująca, co zmuszająca do tym większej aktywności.

W roku 2016 prowadziliśmy, analogicznie do lat ubiegłych, szereg aktywności na poziomie produkcyjnym, logistycznym, technologicznym i handlowym. Szczegółowe informacje zostały opisane w Sprawozdaniach Zarządu. Na szczególne podkreślenie zasługuje fakt, że Spółka w okresie 2015 – 2016 przeszła szereg audytów technologicznych, produkcyjnych, BHP itp., przeprowadzanych przez kluczowych odbiorców oraz potencjalnych nowych klientów i wszystkie z nich zakończyły się bardzo pozytywnymi ocenami.

Chciałby na koniec podziękować naszym klientom, dostawcom i akcjonariuszom. Radzie Nadzorczej dziękuję za zaufanie i wspólną pracę a pracownikom za zaangażowanie.

Z poważaniem,



Rafał Gulka

Prezes Zarządu Relpol S.A.

Żary, 18.04.2017