



2017

RAPORT ROCZNY

Sprawozdanie z działalności
Grupy Kapitałowej Qumak
za rok obrotowy
zakończony 31 grudnia 2017 roku

SPIS TREŚCI

1.	Podstawowe informacje o Qumak S.A.	3
2.	Skład Grupy Kapitałowej Qumak	3
3.	Skład organów zarządzających i nadzorujących Spółki dominującej	5
4.	Przedmiot działalności Spółki dominującej.....	7
4.	Wybrane skonsolidowane dane finansowe	10
5.	Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe wraz z komentarzem Zarządu	11
6.	Przychody ze sprzedaży i segmenty sprawozdawcze.....	17
7.	Opis umów istotnych dla działalności Grupy i innych ważnych zdarzeń	19
8.	Wskazanie i ocena czynników oraz nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za dany okres	31
9.	Wydarzenia po dacie bilansowej	32
10.	Informacje o akcjach i akcjonariacie Spółki dominującej.....	34
11.	Polityka dywidendy Spółki dominującej oraz informacja o wypłaconej dywidendzie.....	36
12.	Rynki zbytu i zaopatrzenia oraz uzależnienie od odbiorców i dostawców	36
13.	Działania w zakresie badań i rozwoju	36
14.	Charakterystyka czynników istotnych dla rozwoju oraz opis perspektyw rozwoju działalności Grupy.....	37
15.	Opis podstawowych ryzyk i zagrożeń	41
16.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych pomiędzy podmiotami powiązanymi.....	50
17.	Informacja o umowach dotyczących kredytów i pożyczek zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku oraz o pożyczkach udzielonych w danym roku obrotowym	51
18.	Informacje o poręczeniach i gwarancjach udzielonych i otrzymanych w roku obrotowym.....	51
19.	Informacja o powiązaniach organizacyjnych Spółki dominującej z innymi podmiotami oraz głównych inwestycjach kapitałowych Spółki	51
20.	Postępowania sądowe w zakresie zobowiązań i należności Spółki dominującej	52
21.	Emisja akcji i wykorzystanie wpływów z emisji przeprowadzona przez Spółkę dominującą.....	53
22.	Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi a prognozami wyników.....	53
23.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi.....	53
24.	Ocena możliwości zamierzeń inwestycyjnych w tym inwestycji kapitałowych.....	54
25.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem.....	54
26.	Informacje o umowach o świadczenie usług członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych Spółki dominującej, określających świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania stosunku pracy	54
27.	Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści osób zarządzających i nadzorujących w Spółce dominującej.....	55
28.	Informacje o umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy	58
29.	Informacja o programach akcji pracowniczych	58
30.	Informacja o ograniczeniach dotyczących przenoszenia prawa własności akcji oraz o wszelkich ograniczeniach w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje	58
31.	Wskazanie posiadaczy papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne	58
32.	Umowy z podmiotem uprawnionym do badań sprawozdań finansowych i informacja o wynagrodzeniach.....	58
33.	Polityka sponsoringowa i odpowiedzialność społeczna Grupy	60
34.	Opis polityki różnorodności – wyjaśnienie o niestosowaniu	61
35.	Oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego	61
36.	Raport na temat informacji niefinansowych	61

1. Podstawowe informacje o Qumak S.A.

Firma : Qumak Spółka Akcyjna
Siedziba : 02-305 Warszawa Al. Jerozolimskie 136
Telefon : (022) 519-08-00
Fax : (022) 519-08-33
NIP : 524-01-07-036
REGON : 012877260
PKD : 46 90 Z

Qumak S.A. (Spółka dominująca, Spółka), będąca jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Qumak S.A. została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 4 grudnia 1997 roku.

Spółka ma swoją siedzibę w Warszawie, przy Al. Jerozolimskich 136, 02-305 Warszawa.

Spółka została wpisana w dniu 13 czerwca 2001 roku do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000019455. Spółce nadano numer statystyczny REGON 012877260 oraz numer NIP 5240107036.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki wg Polskiej Klasyfikacji Działalności jest handel hurtowy (PKD4690Z).

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Oddziały Spółki dominującej:

Oddział w Krakowie przy ul. Generała Bohdana Zielińskiego 22

Filia w Gdańsku, przy ul. Nowatorów 8

Oddziały Spółki nie są oddziałami samobilansującymi. Spółka nie sporządza łącznego sprawozdania finansowego.

2. Skład Grupy Kapitałowej Qumak

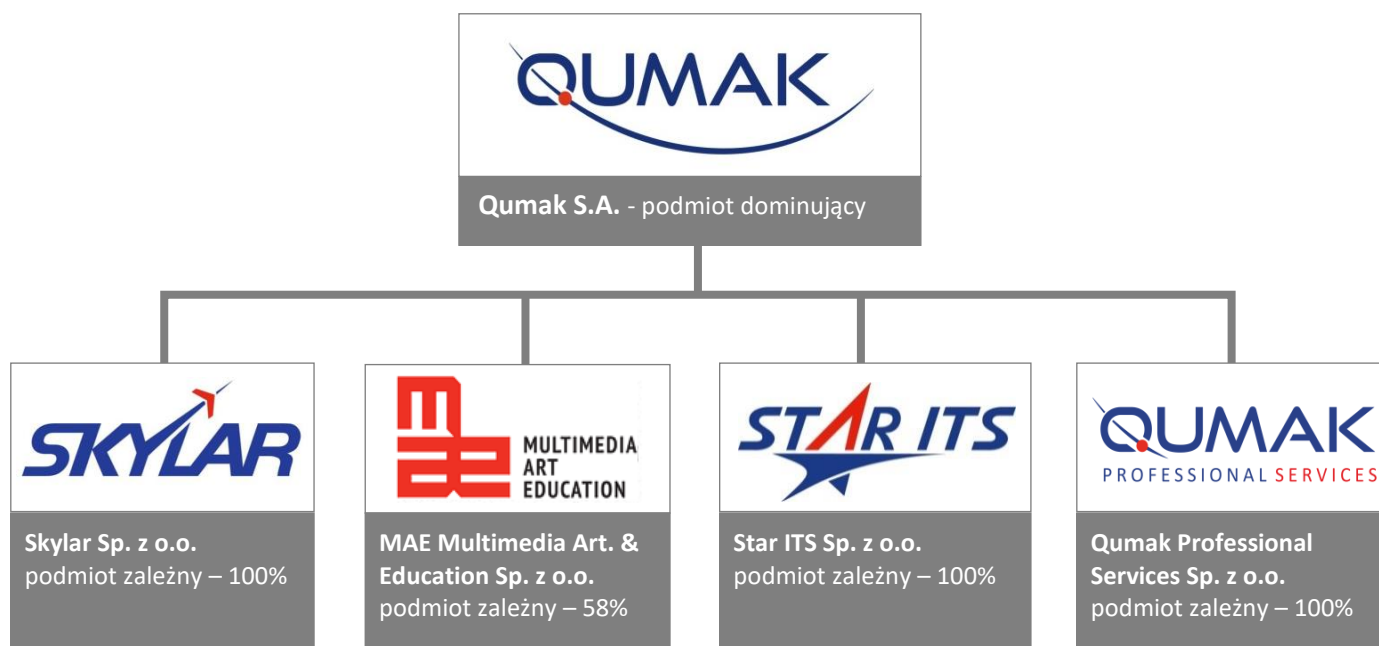
Na dzień publikacji raportu w skład Grupy Kapitałowej Qumak wchodzi:

- Qumak S.A. jako jednostka dominująca,
- Skylar Sp. z o.o. – podmiot zależny,
- Star ITS Sp. z o.o. – podmiot zależny,
- MAE Multimedia Art & Education Sp. z o.o. – podmiot zależny
- Qumak Professional Services Sp. z o.o. – podmiot zależny

Sprawozdania finansowe wszystkich jednostek Grupy sporządzone zostały za ten sam okres sprawozdawczy. Rokiem obrotowym jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym jest rok kalendarzowy.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe Qumak S.A. oraz sprawozdania finansowe jej jednostek zależnych. Spółki wchodzące w skład Grupy sporządzają sprawozdania zgodnie ze standardami MSSF. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji.

Spółki zależne oferują usługi projektowo-inżynieryjne i utrzymaniowe odpowiednio: na rynku inteligentnych systemów transportowych, infrastruktury lotniczej oraz ekspozycji multimedialnych. Ma to w efekcie umożliwić Grupie Qumak zwiększenie penetracji rynku w wybranych segmentach oraz, dzięki oferowaniu wysoko wyspecjalizowanych usług, podnieść rentowność całej organizacji. Spółka Qumak Professional Services z kolei jest to spółka celowa, zorientowana na usługi outsourcingowe, tj. obszar usług profesjonalnych (Pion Usług Profesjonalnych), Service Desk oraz usługi wsparcia w terenie (Field Support Services).



STAR ITS Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, Al. Jerozolimskie 136

Spółka została utworzona w dniu 9 lipca 2014 roku i zarejestrowana w dniu 7 sierpnia 2014 r. przez Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000519358.

Kapitał zakładowy wynosi 250.000,00 zł (1000 udziałów o wartości nominalnej 250,00 zł).

Spółka prowadzi działalność w zakresie Inteligentnych Systemów Transportowych, a w szczególności oferuje:

- kompleksowe wdrożenia ITS;
- kalibrację, obsługę i utrzymanie systemów sterowania i zarządzania ruchem;
- projektowanie i konsulting systemów sterowania ruchem;
- rozbudowę i dostosowanie istniejących systemów sterowania ruchem.

SKYLAR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, Al. Jerozolimskie 136

Spółka została utworzona w dniu 9 lipca 2014 roku i zarejestrowana w dniu 21 października 2014 r. przez Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000527081.

Kapitał zakładowy wynosi 250.000,00 zł (1000 udziałów o wartości nominalnej 250,00 zł).

Spółka prowadzi działalność w zakresie technologii lotniczych, między innymi oferując:

- projektowanie, wdrażanie i utrzymanie systemów nawigacyjnych oraz radarów meteo, modernizacja i serwis systemów radiokomunikacji;

- projektowanie i serwis heliportów oraz lądowisk wojskowych i cywilnych;
- montaż i serwis systemów bagażowych (BHS) oraz prześwietlarek (EDS);
- kompleksowe wdrożenia z zakresu bezpieczeństwa i ochrony.

MAE Multimedia Art & Education Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Gdańsku, ul. Batorego 8.

Spółka została utworzona w dniu 14 stycznia 2015 roku i zarejestrowana w dniu 14 kwietnia 2015 r. przez Sąd Rejonowy w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000553162.

Kapitał zakładowy wynosi 1.000.000,00 zł (1.000 udziałów o wartości nominalnej 1.000,00 zł).

MAE opracowuje i wdraża projekty z wykorzystaniem nowoczesnych technologii ekspozycyjnych i multimedialnych dla obiektów muzealnych i wystawienniczych wraz z opracowaniem własnego kontentu multimedialnego i scenograficznego. Spółka oferuje usługi dla podmiotów prywatnych i publicznych, w tym muzeów i centrów nauki. Multidyscyplinarny zespół złożony z profesjonalistów dysponujących uzupełniającymi się umiejętnościami w zróżnicowanych obszarach zajmuje się kompleksowym tworzeniem wielowymiarowych przestrzeni ekspozycyjnych, poczynając od koncepcji, poprzez projekt, a także realizuje zadania łączące prace budowlane i instalacyjne z obszarami scenografii i multimediiów.

Qumak Professional Services Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, Al. Jerozolimskie 136.

Spółka została utworzona w dniu 13 listopada 2017 roku. Spółka rozpoczęła działalność 1 stycznia 2018 r.

Kapitał zakładowy wynosi 5.000,00 zł (10 udziałów o wartości nominalnej 500,00 zł).

Spółka celowa, zorientowana na usługi outsourcingowe, tj. obszar usług profesjonalnych (Pion Usług Profesjonalnych), service desk oraz usługi wsparcia w terenie (Field Support Services).

Powodem utworzenia Spółki (do której utworzenia Qumak S.A. przygotowywał się już od drugiego kwartału 2017, kiedy powstała pierwsza wersja biznes planu) jest jej koncentracja na działalności o charakterze usługowym poprzez organizacyjne, proceduralne i sprzedażowe oddzielenie jej od działalności integratorskiej i infrastrukturalnej, co wpłynie pozytywnie na efektywność tej działalności oraz ułatwi zarządzanie operacyjne.

3. Skład organów zarządzających i nadzorujących Spółki dominującej

Zarząd Spółki dominującej

Na dzień publikacji raportu skład Zarządu kształtuje się następująco:

Sławomir Połukord	– Prezes Zarządu
Bartosz Ćwikliński	– Wiceprezes Zarządu
Bartłomiej Łatka	– Wiceprezes Zarządu
Konrad Pogódź	– Wiceprezes Zarządu
Tomasz Zygmuntowicz	– Wiceprezes Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu w 2017 roku

W okresie od 1 stycznia do 31 stycznia 2017 roku Zarząd funkcjonował w następującym składzie:

Tomasz Laudy	- Prezes Zarządu
Jacek Suchenek	- Wiceprezes Zarządu
Wojciech Strusiński	- Wiceprezes Zarządu

W dniu 31 stycznia 2017 r. Pan Jacek Suchenek złożył rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki. Kolejno

w dniu 8 lutego 2017 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę powołującą do składu Zarządu Pana Włodzimierza Kaweckiego powierzając mu funkcję Wiceprezesa Zarządu z dniem 10 lutego 2017r.

Zarząd w okresie od 10 lutego do 9 czerwca 2017 r działał w następującym składzie: Tomasz Laudy - Prezes Zarządu, Włodzimierz Kaweckie - Wiceprezes Zarządu, Wojciech Strusiński- Wiceprezes Zarządu.

W dniu 9 czerwca 2017 r. Pan Tomasz Laudy złożył rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki. Jako pełniącego obowiązki Prezesa w dniach 9-13 czerwca wyznaczono Pana Wojciecha Strusińskiego.

Jednocześnie Rada Nadzorcza podjęła uchwałę o czasowym delegowaniu Pana Wojciecha Włodarczyka do pełnienia czynności zarządu na okres od 14 czerwca do 26 czerwca. Delegacja była następnie przedłużana kolejnymi uchwałami Rady Nadzorczej. Pan Wojciech Włodarczyk pełnił obowiązki zarządu w funkcji p.o. Prezesa Zarządu w dniach od 29 czerwca do 13 lipca, od 14 lipca do 7 sierpnia, od 9 sierpnia do 14 września, od 15 września do 26 września oraz od 26 września do 31 października 2017 roku.

W dniu 26 czerwca 2017 r. Pan Wojciech Strusiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu Spółki. Kolejno, w dniu 28 czerwca 2017 r. Rada Nadzorcza Spółki odwołała Pana Włodzimierza Kaweckiego z pełnienia funkcji Wiceprezesa w Zarządzie Spółki z chwilą podjęcia uchwały. Jednocześnie Rada Nadzorcza podjęła uchwały o powołaniu w skład Zarządu Pana Konrada Pogódzia oraz Pana Bartłomieja Łatki. Obaj Panowie objęli pełnienie funkcji członków Zarządu z dniem 29 czerwca 2017 r.

W dniu 14 lipca 2017 r. Rada Nadzorcza podejmując stosowne uchwały dokonała wyboru oraz powołała do Zarządu Pana Tomasza Zygmunowicza a w dniu 26 września, powołała do składu Zarządu Spółki Panów: Sławomira Połukorda, który to rozpoczął sprawowanie funkcji od 1 listopada 2017 r. oraz Bartosza Ćwiklińskiego (rozpoczął sprawowanie funkcji od 3 października 2017 r.).

Rada Nadzorcza

Na dzień publikacji raportu skład Rady kształtuje się następująco:

Wojciech Włodarczyk	– Przewodniczący Rady Nadzorczej
Wojciech Napiórkowski	– Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Gwidon Skonieczny	– Członek Rady Nadzorczej
Stanisław Ryszard Kaczoruk	– Członek Rady Nadzorczej
Wojciech Wolny	– Członek Rady Nadzorczej
Piotr Woźniak	– Członek Rady Nadzorczej

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej w 2017 roku

W okresie 1 stycznia – 17 stycznia 2017 roku Rada Nadzorcza działała w następującym składzie:

Gwidon Skonieczny	– Przewodniczący Rady Nadzorczej
Wojciech Napiórkowski	– Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Aleksandra Górka	– Członek Rady Nadzorczej
Wojciech Włodarczyk	– Członek Rady Nadzorczej
Piotr Woźniak	– Członek Rady Nadzorczej

W dniu 17 stycznia 2017 r. wobec złożenia rezygnacji z pełnienia funkcji Przewodniczącego Rady Nadzorczej Pana Gwidona Skoniecznego, Rada Nadzorcza wybrała na Przewodniczącego Pana Wojciecha Włodarczyka. Skład osobowy Rady Nadzorczej pozostał bez zmian.

W dniu 16 czerwca 2017 r. Pani Aleksandra Górka złożyła rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej Spółki a tym samym z pełnienia funkcji Wiceprzewodniczącej Rady Nadzorczej, ze skutkiem przypadającym na 26 czerwca 2017 r.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki w dniu 26 czerwca 2017 r. postanowiło o powołaniu Pana Wojciecha Wolnego na członka Rady Nadzorczej Spółki z chwilą podjęcia uchwały.

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 26 września 2017 r. z powołało do składu Rady Nadzorczej Pana Stanisława Ryszarda Kaczoruka.

Komitety działające w ramach Rady Nadzorczej

Komitet Audytu

Piotr Woźniak

Wojciech Napiórkowski

Gwidon Skonieczny

Komitet Wynagrodzeń

Wojciech Włodarczyk

Wojciech Wolny

4. Przedmiot działalności Spółki dominującej

Spółka Akcyjna Qumak działa w branży informatycznej. Działalność Spółki skoncentrowana jest na rynku integracyjnym i obejmuje technologie inteligentnego budynku, integrację systemową i aplikacje biznesowe oraz outsourcing.

Spółka wykonuje kompleksowe usługi z zakresu informatyzacji przedsiębiorstw i instytucji, w których istotnymi elementami są bezpieczeństwo informatyczne, oprogramowanie i powiązane z nimi aplikacje, dostawy sprzętu komputerowego oraz technologii inteligentnego budynku.

Oferowane rozwiązania – linie biznesowe

● IT Integration & Cyber Security



IT Integration, Security & Business Continuity

Proces przechowywania, ochrony, przetwarzania i przesyłania danych w wymagających środowiskach biznesowych klientów to specjalizacja, którą Spółka rozwija w ramach kompetencji linii Security & Business Continuity. W tej dziedzinie oferuje szereg usług: projektowanie i wdrożenia niezbędnej infrastruktury, implementację zaawansowanych usług komunikacyjnych, zapewnienie odpowiedniego poziomu dostępności uruchomionych usług IT, ochronę i monitoring każdego kontekstu dostępu do danych, audyty bezpieczeństwa.



Maintenance & Administration

Spółka oferuje pełne wsparcie z zakresu bezpieczeństwa oraz administracji i zarządzania systemami, zapewniając m.in. usługi zarządzania infrastrukturą IT i bezpieczeństwem sieci, stały monitoring bezpieczeństwa i wydajności systemu dla usług i aplikacji oraz automatyzację procesów zarządzania kontami i uprawnieniami. Profesjonalna, szybka obsługa w modelu outsourcingowym pozwala na ograniczenie kosztów IT u klienta dzięki czemu może się skupić na swojej głównej działalności, pozostawiając opiekę nad środowiskiem informatycznym profesjonalnemu zespołowi.

● Intelligent Infrastructure



Multimedia Exhibitions

Firma oferuje pakiet usług obejmujących projektowanie, produkcję, wdrożenie, utrzymanie i rozwój ekspozycji ze szczególnym uwzględnieniem technologii multimedialnych i interaktywnych dla potrzeb muzeów, centrów nauki i edukacji. Technologie te są wykorzystywane również komercyjnie w dużych przestrzeniach publicznych: galeriach handlowych, dworcach kolejowych, lotniczych, ekspozycjach

targowych. Atutem Spółki jest kompleksowe podejście do realizacji, począwszy od zaprojektowania i wykonania urządzeń interaktywnych i multimedialnych po wykonanie kontentu.



Airport Automation

W ramach tej linii biznesowej Spółka oferuje systemy do zarządzania operacją lotniczą oraz rozwiązania dla portów lotniczych i lądowisk. Niezawodne środowiska operacji lotniczej realizuje w oparciu o specjalistyczne systemy odprawy i ochrony pasażerów oraz samolotów. Oferuje systemy oświetlenia nawigacyjnego i sterowanie nimi, radionawigację, automatyczne systemy bagażowe i informacji pasażerskiej. Portfolio firmy obejmuje rozwiązania dla nowobudowanych oraz modernizowanych lotnisk cywilnych, lotnisk wojskowych przekształcanych w Regionalne Porty Lotnicze i dla Polskiej Agencji Żegluga Powietrznej oraz lądowiska dla śmigłowców.



Building Automation & Data Center

Portfolio Spółki obejmuje wdrożenie systemów bezpieczeństwa i systemów komunikacyjnych w różnego typu obiektach. Firma realizuje obiekty Data Center, pełniąc rolę generalnego wykonawcy całej inwestycji. Budowane serwerownie charakteryzują się parametrami technicznymi, które spełniają restrykcyjne wymogi standardów TIA czy UpTime. Spółka legitymuje się Świadectwem Bezpieczeństwa Przemysłowego I stopnia, potwierdzającym pełną zdolność do ochrony informacji niejawnych, oznaczonych klauzulami TAJNE, SECRET UE i NATO SECRET. Posiada koncesję MSWiA na wykonywanie systemów ochrony oraz zatrudnia pracowników posiadających konieczne licencje i dopuszczenia.



Smart City

Rozwiązania Smart City służą poprawie jakości życia w miastach poprzez usprawnienie ruchu, zmniejszenie zużycia energii oraz poprawę bezpieczeństwa mieszkańców. W ramach tej linii Spółka realizuje m.in. Inteligentne Systemy Transportowe - wykorzystujące technologie ICT (Information & Communication Technologies), systemy kontrolujące zużycie mediów energetycznych oraz systemy monitorujące skład powietrza.

● Outsourcing



IT Staff & Professional Services

Usługi obejmujące dostarczanie wykwalifikowanych pracowników IT to obszar działania w ramach linii biznesowej IT Staff & Professional Services. Oprócz rekrutacji i selekcji kandydatów, firma zapewnia opiekę kadrową, administracyjną i prawną wszystkich leasingowanych pracowników. Spółka zapewnia pełen przekrój kompetencji kadry outsourcingowej - kierownicy projektów, architekci, analitycy, programiści, testerzy, inżynierowie wsparcia – w różnych modelach współpracy.



Service Desk

Spółka oferuje usługi Service Desk, które są kluczowym elementem funkcjonowania usług technicznych w organizacji i pierwszym punktem kontaktu dla użytkownika usług. Podstawowy zakres świadczonych usług to: obsługa zgłoszeń i zapytań, kreowanie polityki jakości usługi, monitorowanie systemów i zarządzania awariami oraz nadzór nad kompletnością danych i zarządzanie wiedzą. Firma świadczy obsługę Service Desk w czterech językach: polskim, angielskim, francuskim i niemieckim.

Field Support Services



W ramach usług serwisowych świadczymy bezpośrednie usługi wsparcia informatycznego dla firm i korporacji na terenie całego kraju i za granicą. Podczas wizyty u klienta realizujemy m.in. serwis gwarancyjny i pogwarancyjny, wymianę infrastruktury biurowej, aplikacyjnej, sieciowej i serwerowej,

migracje i relokacje oraz inwentaryzację i przeglądy sprzętu. Wysoką jakość usług potwierdzają parametry umów SLA: gwarancje najkrótszych czasów reakcji i najszybsze czasy realizacji napraw.

● Business Applications & Dedicated Solutions



Contact Center

W obszarze kompleksowych systemów do profesjonalnej obsługi interakcji Spółka oferuje rozwiązania: oprogramowanie dla Contact Center, aplikacje IVR, systemy rozpoznawania mowy, systemy do zarządzania jakością i rejestracji kontaktów z klientami, zintegrowane systemy ERP, systemy do zarządzania sieciami sklepów i obsługi sprzedaży, aplikacje autorskie jako uzupełnienie gotowych rozwiązań.



ITSM & EAM

W obszarze zarządzania infrastrukturą i majątkiem firmy Spółka oferuje klientom rozwiązanie klasy EAM, kompleksowo wspierające zarządzanie różnego rodzaju zasobami - produkcyjnymi, przesyłowymi, transportowymi czy nieruchomościami. Rozwiązanie to umożliwia także zarządzanie procesami utrzymania ruchu. Firma oferuje również narzędzia klasy helpdesk (ITSM), mające pełny zestaw funkcji, stanowiących wsparcie dla zarządzania infrastrukturą IT oraz obsługi kluczowych procesów IT w oparciu o praktyki ITIL oraz ISO 27001.



Software Development

W ramach tej linii biznesowej Spółka zapewnia kompleksową realizację zintegrowanych systemów informatycznych. Oferta obejmuje budowę i integrację wielowarstwowych i rozproszonych systemów informatycznych w architekturze opartej na usługach (SOA), systemy procesowe (BPM), dedykowane systemy telekomunikacyjne dla sieci mobilnej i stacjonarnej, systemy mapowe GIS, systemy monitorowania oraz zarządzania przedsiębiorstwem i procesem sprzedaży.



Simulation technologies

Spółka tworzy specjalistyczne symulatory szkoleniowe, dzięki którym firmy i instytucje mogą ćwiczyć reagowanie na dowolne sytuacje w bezpiecznych warunkach świata wirtualnego. Firma tworzy własną elektronikę i dedykowane oprogramowanie np.: systemy symulacyjne, wieloplatformowe interfejsy I/O, systemy wizualizacji 2D i 3D. Zapewnia także kompleksowe prowadzenie inwestycji rozpoczynając od analizy potrzeb i przygotowania wizji produktu, poprzez realizację aż po wsparcie serwisowe.

We wrześniu 2016 roku, podczas największych na świecie targów transportu szynowego Innotrans, Spółka zaprezentowała swój nowy produkt – symulator pojazdów szynowych SIMTRAQ.



Symulator służy szkoleniu maszynistów na trasach istniejących w rzeczywistości, odtworzonych w świecie wirtualnym. Produkt jest dostosowany do polskich uwarunkowań technicznych i formalno-prawnych. Spełnia przepisy określone w Rozporządzeniu Ministra

Infrastruktury i Rozwoju z dnia 23 października 2014 r. w sprawie ośrodków szkolenia i egzaminowania maszynistów oraz kandydatów na maszynistów, zgodnie, z którym maszyniści od 1 stycznia 2018 roku będą mieli obowiązek odbyć szkolenia w wymiarze minimum 3 godzin rocznie na symulatorze pojazdu kolejowego. SIMTRAQ może być wykorzystywany do szkolenia maszynistów obsługujących zarówno transport pasażerski, jak i towarowy. Przeznaczony jest przede wszystkim dla przewoźników kolejowych, przedsiębiorstw prowadzących szkolenia maszynistów i szkół kolejowych.

Podczas realizacji projektu, Spółka współpracowała z Wojskową Akademią Techniczną, Instytutem Kolejnictwa oraz Centrum Kształcenia Ustawicznego w Inżynierii Komunikacyjnej „IKKU”. Produkt został zrealizowany w ramach konkursu Demonstrator+ Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, współfinansowanego ze środków POIG 1.5. Strona produktu: www.simtraq.qumak.pl

4. Wybrane skonsolidowane dane finansowe

Dane dotyczące skonsolidowanego sprawozdania finansowego wg MSSF

POZYCJE SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ORAZ RACHUNKU PRZEPIYWÓW PIENIĘŻNYCH	w tys. zł		w tys. EUR	
	1.01–31.12.2017	1.01–31.12.2016	1.01–31.12.2017	1.01–31.12.2016
Przychody netto ze sprzedaży	262 091	428 406	61 746	97 906
Strata z działalności operacyjnej	-67 111	-31 293	-15 811	-7 152
Strata brutto	-68 490	-32 925	-16 135	-7 525
Strata netto	-76 188	-41 610	-17 949	-9 509
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-36 812	-38 426	-8 672	-8 782
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 919	-5 644	-452	-1 290
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	29 491	-6 904	6 948	-1 578
Przepływy pieniężne netto razem	-9 240	-50 974	-2 177	-11 649
Strata netto akcjonariuszy jednostki dominującej na jedną akcję (w zł/EUR)	-1,89	-4,08	-0,44	-0,92
POZYCJE BILANSU	31.12.2017	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2016
Aktywa razem	113 268	202 784	27 157	45 837
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	148 325	189 351	35 562	42 801
Zobowiązania długoterminowe	43 228	16 669	10 364	3 768
Zobowiązania krótkoterminowe	105 097	172 682	25 198	39 033
Kapitał własny	-35 057	13 433	-8 405	3 036
Kapitał akcyjny	40 375	10 375	9 680	2 345
Liczba akcji	40 375	10 375	40 375	10 375
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	-0,87	1,29	-0,81	0,29
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	-0,87	1,29	-0,81	0,29
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00

Zasady przeliczeń sprawozdań finansowych

Wybrane dane finansowe ze sprawozdania skonsolidowanego z sytuacji finansowej oraz skonsolidowanego bilansu prezentowane są za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2017 r. oraz od 1 stycznia do 31 grudnia 2016.

Zasady przeliczeń sprawozdań finansowych:

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono według kursów obowiązujących na ostatni dzień okresu:

Tabela A kursów średnich nr 252/A/NBP/2016 z dnia 30-12-2016 kurs euro 1 EUR = 4,4240 PLN

Tabela A kursów średnich nr 251/A/NBP/2017 z dnia 29-12-2017 kurs euro 1 EUR = 4,1709 PLN

Poszczególne pozycje skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów środków pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez Narodowy Bank Polski dla EURO, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

Średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 01.01 - 31.12.2016 - 4,3757 PLN

Średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 01.01 - 31.12.2017 - 4,2447 PLN

5. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe wraz z komentarzem Zarządu

Wyniki finansowe

W 2017 roku Grupa osiągnęła sprzedaż o wartości 262,1 mln zł wobec 428,4 mln zł w roku 2016. Oznacza to spadek rzędu 39%.

Z punktu widzenia Grupy Kapitałowej najistotniejsze znaczenie dla wyników finansowych osiągniętych przez Grupę mają wyniki Qumak S.A., spółki dominującej, (przychody Qumak S.A. odpowiadają za 98% przychodów Grupy, natomiast na poziomie wyniku netto wynik Qumak S.A. stanowi 97% wyniku Grupy). W związku z tym w dalszej części komentarza skupiono się na faktach i informacjach dotyczących jej działalności.

Negatywna dynamika przychodów Grupy, podobnie jak w przypadku pozostałych firm branży IT w tym okresie, to – oprócz trudnej sytuacji w samej Grupie - głównie efekt utrzymującego się mocno odczuwalnego zastoju na rynku publicznym, stanowiącym historycznie ok. 30% w przychodach Spółki. Pomimo starań podejmowanych na rynku komercyjnym, nie udało się odwrócić negatywnych trendów, zarówno w osiągniętych przychodach jak i wynikach. Spółki zależne również zostały dotknięte spadkiem koniunktury i zanotowały spadki przychodów, notując straty.

Dodatkowo, wpływ na spadek przychodów, szczególnie w obszarze infrastruktury w Spółce dominującej, miało przejście istotnych managerów wraz z całymi zespołami do konkurencji i związanego z tym obniżenia możliwości sprzedażowych i realizacyjnych w tym obszarze.

Zarząd Qumak S.A. w dniu 22.11.2017 złożył doniesienie do organów ścigania o podejrzeniu popełnienia w latach 2015-2017 przestępstw niegospodarności na szkodę Spółki przez niektóre osoby zobowiązane do dbania o jej majątek z uwagi na to, że w ocenie Zarządu okoliczności te oraz ich wpływ na obecną sytuację finansową i wycenę giełdową Grupy Qumak wymagają zbadania i zweryfikowania przez odpowiednie organy.

W przypadku kontraktów infrastrukturalnych osiągnięty poziom sprzedaży wobec erozji marży w wyniku wzrostu cen towarów i usług podwykonawców nie gwarantował dodatniego wyniku na poziomie sprzedaży brutto.

Ocena rentowności poszczególnych linii biznesowych spowodowała zmianę oferty Spółki i Grupy, i w efekcie koncentrację na obszarach najbardziej przyszłościowych i zapewniających stabilny przychód i zysk. Obecnie Grupa koncentruje się na pozyskiwaniu projektów mniejszych, nie wymagających istotnego zaangażowania finansowego, w tym szczególnie z obszaru szeroko rozumianego outsourcingu, które zapewniają stałe, powtarzalne przychody oraz marże. Do czasu przywrócenia pełnych możliwości realizacyjnych, Zarząd podjął decyzję o wstrzymaniu aktywnego oferowania produktów i usług w linii biznesowej Inteligentna Infrastruktura. Nowe projekty będą mogły być realizowane wyłącznie z partnerami zapewniającymi ich finansowanie.

Grupa pozyskuje nowe kontrakty z obszaru outsourcingu i IT. Spółka dominująca zawarła w trzecim kwartale m.in. umowę ramową na świadczenie usług z obszaru outsourcingu dla największego w Polsce przedsiębiorstwa elektroenergetycznego, podpisano trzyletni kontrakt na usługi zapewniające wsparcie sprzętowe dla Komendy Głównej Policji o wartości 4,8 mln zł. Podpisano umowę na wykonanie monitoringu miejskiego w Mysłowicach o wartości 4,7 mln zł oraz umowę na wykonanie systemu zarządzania ruchem w Lublinie o wartości 19 mln zł czy też umowę z Uniwersytetem Jana Kochanowskiego w Kielcach na usługi wsparcia informatycznego – trzyletni kontrakt o wartości 3,2 mln zł netto.

W ramach rozwiązań symulacyjnych Spółka zawarła umowę na wykonanie prototypu symulatora handlingowego we współpracy Politechniką Warszawską i Centrum Kształcenia i Doradztwa IKKU (wartość projektu to 9 mln zł z czego 5,6 mln zł to dofinansowanie z NCBiR).

W 2017 roku doszło do zamknięcia i rozliczenia dużych kontraktów infrastrukturalnych realizowanych przez Grupę w latach ubiegłych, co istotnie ogranicza ryzyka jakie te projekty generowały (kosztowe), co należy uznać za sukces również w kontekście ograniczenia liczebności zespołu realizacji w obszarze infrastruktury.

Dotychczasowy sposób zarządzania Grupą doprowadził do sytuacji, w której przy malejących przychodach, przerośniętej strukturze organizacyjnej, zmniejszonym rynku (por. malejący rynek zamówień publicznych), problemach kadrowych Grupa ponosi koszty działalności bieżącej oraz spłaca zobowiązania powstałe w poprzednich latach.

W celu poprawienia sytuacji płynnościowej Spółki dominującej, w sierpniu 2017 r. została przeprowadzona emisja akcji serii L, w wyniku której pozyskano finansowanie w wysokości 30 mln zł. Jednak zważywszy na sprzeczną z wcześniejszymi deklaracjami decyzję banku udzielającego Spółce finansowania obrotowego, pozyskane środki zostały przeznaczone na jednorazową restrukturyzację zadłużenia (przez co Spółka obecnie nie posiada znaczącego zadłużenia bankowego). Wbrew przekonaniu Zarządu, podwyższenie kapitału w trybie emisji L nie podniosło istotnie standingu finansowego Grupy oraz nie wpłynęło pozytywnie na rozmowy z bankami i instytucjami ubezpieczeniowymi.

Struktura przychodów

Przychody Grupy Kapitałowej w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku. (w tys. zł)

	2017	2016	Zmiana
Przychody netto ze sprzedaży razem	262 091	428 406	-38,8%
Pozostałe przychody operacyjne	7 338	5 543	32,4%

Spadek przychodów wynika ze spadku możliwości sprzedażowych Grupy oraz ogólnego trendu na rynku IT i regresji obszaru infrastruktury inteligentnej. Istotnym czynnikiem dotyczącym całej branży IT była dekonjunktura na rynku zamówień publicznych oraz istotny spadek inwestycji wynikający z opóźnienia w rozpisywaniu przetargów finansowanych z nowej perspektywy unijnej.

Największy udział w przychodach Grupy miały nadal rozwiązania z obszaru infrastrukturalnego – odpowiadały one w omawianym okresie za 39% przychodów, był to głównie efekt realizacji dużych kontraktów zawartych w poprzednich latach, których realizacja weszła w fazę odbiorów. Jednocześnie rok do roku spółka zanotowała w tym segmencie ok. 50% spadek przychodów. Szczególnie należy podkreślić dalszy konsekwentny wzrost przychodów z obszaru szeroko rozumianych usług outsourcingowych, który obecnie odpowiada za 25% przychodów spółki (wobec 16% w roku poprzednim) i konsekwentnie rośnie.

Struktura kosztów

Struktura kosztów Grupy w 2017 roku w porównaniu do 2016 roku. (w tys. zł)

Wyszczególnienie	2017	2016	Zmiana
- Koszt własny sprzedaży	287 264	411 583	-30,2%
- Koszty sprzedaży	10 316	15 111	-31,7%
- Koszty zarządu	19 986	20 959	-4,6%
- Pozostałe koszty operacyjne	18 974	17 589	7,9%
Koszty razem	336 540	465 242	-27,7%
Strata z działalności operacyjnej	-67 111	-31 293	114,5%
Przychody (koszty) finansowe	-1 379	-1 632	-15,5%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-68 490	-32 925	108,0%
Podatek dochodowy (odroczony i bieżący)	7 698	8 685	-11,4%
Strata netto	-76 188	-41 610	83,1%

Grupa poniosła stratę brutto na sprzedaży m.in. w wyniku uwzględnienia w koszcie własnym sprzedaży odpisu na serwis gwarancyjny (wzrost rezerw serwisowych rok do roku o kwotę 15 980 tys. zł). Istotny wpływ na poziom

tych rezerw mają realizowane w latach ubiegłych projekty z obszaru infrastruktury budynkowej, zakończone i rozliczone w 2017 roku, dla których rozpoczął się okres gwarancyjny. Ponadto na wzrost tych kosztów wpłynęło uwzględnienie w nich dodatkowych kosztów wynikających z przedłużających się realizacji kontraktów (wzrost kosztów usług i towarów, kary umowne).

Na wynik Grupy w 2017 r. również miały wpływ odpisy i rezerwy, uwzględnione w pozostałych kosztach operacyjnych, takie jak:

- utworzenie odpisu aktualizującego należności w kwocie 2,1 mln zł w której uwzględniono saldo cashpool ze spółką zależną w kwocie 1,2 mln zł
- utworzenie odpisu aktualizującego stany magazynowe w kwocie 2,1 mln zł.
- zaniechanie i spisanie w koszty inwestycji, które nie będą kontynuowane w kwocie 1,1 mln zł
- poniesienie dodatkowych kosztów realizacji kontraktów, wynikających z przedłużania ich realizacji – 1,2 mln zł
- zwiększenie o 3,6 mln zł odpisu aktualizującego należności (DTP)
- spisanie w koszty udzielonej zaliczki w wysokości 4 mln zł (DTP)
- rezerwa na zobowiązania podatkowe wynikające z szacowanego ryzyka zapłaty zaległego podatku VAT w kwocie 2,5 mln zł

Wynik Grupy za okres 2017 r. został w dużym stopniu obciążony odpisami i rezerwami, z których część nie jest związanych bezpośrednio z działalnością operacyjną roku 2017, a będących efektem działalności Spółki w latach poprzednich. Należą do nich w szczególności 4,0 mln zł związane z realizacją projektu e-Dolny Śląsk (z tytułu nierozliczonej zaliczki udzielonej temu kontrahentowi), 3,6 mln zł - odpis aktualizujący należność od Data Techno Park Sp. z o.o (tytułem wynagrodzenia za przeniesienie praw autorskich do utworów powstałych w ramach realizacji projektu), rezerwa na zobowiązania podatkowe, które dotyczy transakcji z roku 2013 w wysokości 2,5 mln zł, zaniechanie inwestycji i spisanie w koszty, dotyczących implementacji systemów w zakresie zarządzania projektami, które miały ustandaryzować oraz usprawnić zarządzanie projektami w Qumak, a także inwestycji w wytworzenie produktu własnego z obszaru efektywności energetycznej, wobec braku ekonomicznego uzasadnienia dla ich kontynuacji, na łączną kwotę około 1,1 mln zł.

Choć koszty działalności utrzymują się na podobnym poziomie w stosunku do poprzedniego roku, to ostatni kwartał 2017 roku wskazuje ich istotną (ok. 20%) obniżkę w porównaniu z pierwszym czy drugim kwartałem roku. Należy też zauważyć, że uwzględniają one koszty realizowanych działań restrukturyzacyjnych (m.in. koszty wypowiedzeń pracowniczych). Utrzymywanie się kosztów ogólnego zarządu na podobnym poziomie r/r wynika również ze zmian i porządkowania struktury organizacyjnej, w wyniku czego koszty niektórych działów wsparcia zostały zakwalifikowane w roku 2017 do kosztów ogólnego zarządu.

Wzrost pozostałych przychodów operacyjnych wynika m.in. z optymalizacji w zakresie majątku Grupy (sprzedaż) ale również z rozwiązywania rezerw zawiązywanych w poprzednich okresach (np. koszty niezrealizowanej obsługi prawnej sporów, niewykorzystanej rezerwy urlopowej, aktualizacji odpisów).

W listopadzie 2017 r. Zarząd Spółki dominującej przyjął Plan Naprawczy w którym opisał sytuację Spółki i Grupy Kapitałowej, jej aktualne problemy oraz ich przyczyny, wraz z propozycjami rozwiązania. W Planie Naprawczym nakreślono także kierunek działalności Spółki i Grupy na najbliższy okres.

W ramach działań naprawczych Zarząd Spółki podjął szereg kroków rozpoczętych w II połowie 2017 roku, optymalizujących koszty działalności, w tym:

- Przeprowadzono optymalizację struktury zatrudnienia, poprzez dostosowanie zatrudnienia do ilości i zakresu realizowanych projektów oraz wykorzystanie części zasobów w modelu outsourcingowym. Uproszczono strukturę organizacji, tak aby jasno adresować odpowiedzialność za efektywność poszczególnych obszarów.
- Przeprowadzono działania optymalizujące koszty ogólne i administracyjne w obszarze całej struktury Grupy. Plan docelowo zakłada znaczną redukcję kosztów ogólnego zarządu, administracji i własnych sprzedaży.

- Przeprowadzono przegląd oferty Grupy pod kątem rentowności operacyjnej oraz posiadanych w Grupie kompetencji, w wyniku czego podjęto działania zmierzające do likwidacji nierentownych linii biznesowych oraz koncentracji na obszarach najbardziej perspektywicznych i zapewniających stabilny przychód i zysk. W ramach tego procesu zidentyfikowano w Spółce kompetencje perspektywiczne, które mogą zostać wydzielone i rozwijane z udziałem finansowania zewnętrznego lub skomercjalizowane.
- Łącząc jednostki organizacyjne oferujące różne rodzaje outsourcingu osiągnięto efekt synergii poprzez połączenie obszarów kompetencyjnie spójnych. W końcówce roku zawiązano dedykowaną spółkę Qumak Professional Services Sp. z o.o. realizującą usługi z obszaru outsourcingu.
- Wprowadzono ścisły nadzór na poziomie Zarządu nad zarządzaniem przepływami finansowymi, tak aby zarządzanie kapitałem obrotowym odbywało się w sposób skoordynowany i najbardziej efektywny.

W Planie Naprawczym podano dalsze założenia dotyczące programu naprawczego, należą do nich:

- Kontynuowanie procesu transformacji Spółki i Grupy Kapitałowej, poprzez uproszczenie struktury organizacyjnej i dalsze dopasowywanie zatrudnienia w obszarach realizacji i sprzedaży do bieżących potrzeb oraz zmniejszenie kosztów ogólnego zarządu (w tym usług działów wsparcia, kosztów wynajmu, kosztów floty samochodowej itp.).
- Uzyskanie finansowania na realizację celów Spółki i Grupy.
- Zakończenie sporów sądowych, w szczególności sporu ws. projektu ISOK, co do którego prowadzone są działania ugodowe.
- Rozwijanie działalności operacyjnej przy jak najlepszym wykorzystaniu potencjału sprzedażowego, realizacyjnego oraz organizacyjnego jakim dysponuje Spółka.

Podejmowane działania mają doprowadzić w długim okresie do odzyskania wiarygodności i zaufania, maksymalizacji wartości Spółki i Grupy, odbudowy marki Qumak oraz powrotu do pozycji jednego z liderów rynku IT do czego Zarząd w obecnym składzie będzie z pełną determinacją dążył.

Działania optymalizujące powinny docelowo obniżyć koszty ogólne o 1 mln zł począwszy od II kwartału 2018r. Więcej na temat Planu Naprawczego można przeczytać w dalszej części niniejszego Sprawozdania.

Rezerwy i odpisy

tabela: rezerwy oraz odpisy aktualizujące wartość aktywów – zmiana stanu w ciągu 2017

	Stan na 31.12.2016	rozwiązane/ wykorzystanie rezerwy	utworzone rezerwy	Stan na 31.12.2017
rezerwa na naprawy gwarancyjne	10 902	5 646	21 626	26 882
odpis aktualizacyjny z tytułu przeceny towarów	2 626	2 626	1 884	1 884
rezerwa na świadczenia pracownicze	6 999	6999	4293	4 293
rezerwa na badanie bilansu	98	98	65	65
pozostałe rezerwy i odpisy aktualizujące	948	439	8 324	8 833
Rezerwy razem	21 573	15 808	36 192	41 957

Struktura aktywów i pasywów skonsolidowanego bilansu

Suma bilansowa Grupy na dzień 31.12.2017 r. wyniosła 113,3 mln zł i była o 88,5 mln zł niższa od stanu na dzień 31.12.2016 r.

	Stan na 31.12.2017	Stan na 31.12.2016
Aktywa trwałe	27 634	34 139
Aktywa obrotowe	85 634	167 660
AKTYWA RAZEM	113 268	201 799
Kapitał własny	-35 057	12 448
Zobowiązania długoterminowe	43 228	16 669
Zobowiązania krótkoterminowe	105 097	172 682
KAPITAŁ I ZOBOWIĄZANIA RAZEM	113 268	201 799

Na spadek aktywów obrotowych ma przede wszystkim istotny spadek należności handlowych, co jest spowodowane obniżeniem poziomu sprzedaży. W pozycji pozostałe aktywa finansowe uwzględnione są czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów projektów, których poziom istotnie spadł. Spółka dominująca wykonała analizę odzyskiwalności aktywa z tytułu podatku odroczonego (uwzględnione w aktywach trwałych), w efekcie wobec zmiennych uwarunkowań i perspektyw rynkowych zdecydowała się na całkowitą przecenę tego aktywa z 8 mln zł do 0 PLN w I półroczu 2017).

Ponadto, w okresie 2017 roku zanotowano spadek środków pieniężnych, wynikający ze zmniejszenia wolumenu sprzedaży i związanych z tym przyływów pieniężnych oraz zaistnienia zdarzeń jednorazowych związanych z wypływem środków pieniężnych (odprawy pracownicze).

Po stronie pasywów spadek kapitału własnego wynika z uwzględnienia w tej pozycji straty z lat ubiegłych.

Rezerwy długoterminowe uwzględniają zobowiązania gwarancyjne, których poziom istotnie wzrósł w wyniku zakończenia realizacji kontraktów infrastrukturalnych o dużej wartości i przejściu ich w status serwisowania oraz pozostałe rezerwy (np. na sprawy sporne). Spadek zobowiązań krótkoterminowych jest ściśle powiązany ze spadkiem skali działalności i przychodów, ale również wiąże się ze spłatą pożyczek krótkoterminowych oraz przychodów przyszłych okresów związanych z realizacją kontraktów długoterminowych.

Zobowiązania warunkowe

W 2017 roku Spółka nie posiadała zobowiązań warunkowych, za wyjątkiem gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych, opisanych w nocie nr 28 Sprawozdania finansowego.

Inwestycje Grupy

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport, Grupa racjonalizowała i ograniczała koszty i wydatki. Wydatki inwestycyjne w prezentowanym okresie związane były głównie z sukcesywną wymianą infrastruktury IT. Inwestycje były realizowane ze środków własnych Grupy.

Aktywa finansowe

W wyniku wyceny akcji notowanych na GPW (rynek główny), skorygowano ich wartość zgodnie z wyceną rynkową na dzień 31.12.2017 r. Nastąpiło zmniejszenie ich wartości rok do roku o 41,85 tys. zł

Akcje ujęte są jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży a ich wartość wynosi 1 251 tys. zł.

Inne aktywa finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz rzeczowe aktywa trwałe nie wymagały przeszacowania.

Instrumenty finansowe

Grupa nie stosowała w 2017 roku instrumentów finansowych w celu ograniczania ryzyka zmiany cen lub ryzyka kredytowego. Nie ma też przyjętych jednolitych metod zarządzania ryzykiem finansowym, Grupa każdorazowo analizuje sytuację indywidualnie i podejmuje decyzję o ewentualnym stosowaniu takich instrumentów.

Podstawowe wskaźniki finansowe Grupy Qumak

Prezentowane wskaźniki dotyczą okresu 01.01.2017- 31.12.2017 (oraz danych porównywalnych za okres 01.01.2016- 31.12.2016) i zostały obliczone w oparciu o dane pochodzące ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Qumak za okres zakończony 31.12.2017.

Tabela: Wskaźniki rentowności Grupy Qumak

	2017	2016
Rentowność sprzedaży (brutto)	-9,6%	3,9%
Rentowność EBITDA	-24,6%	-6,6%
Rentowność zysku operacyjnego	-25,6%	-7,3%
Rentowność brutto	-26,1%	-7,7%
Rentowność netto	-29,1%	-9,7%

Zasady wyliczania wskaźników:

Rentowność sprzedaży (brutto) = zysk brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży

Rentowność EBITDA = (strata z działalności operacyjnej + amortyzacja) / przychody ze sprzedaży

Rentowność zysku operacyjnego = strata z działalności operacyjnej / przychody ze sprzedaży

Rentowność brutto = strata przed opodatkowaniem / przychody ze sprzedaży

Rentowność netto = strata netto / przychody ze sprzedaży

Tabela: Wskaźniki struktury finansowania Grupy Qumak

	stan na 31.12.2017	stan na 31.12.2016
wskaźnik zadłużenia ogólnego	1,31	0,94
wskaźnik zadłużenia oprocentowanego do aktywów	0,04	0,11
wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	-1,27	0,36
wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	-0,14	1,86

Analiza zadłużenia została dokonana w oparciu o niżej zaprezentowane wskaźniki:

wskaźnik zadłużenia ogólnego - zobowiązania krótkoterminowe + zobowiązania długoterminowe / aktywa razem

wskaźnik zadłużenia oprocentowanego do aktywów – zadłużenie oprocentowane / aktywa razem

wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – kapitał własny / aktywa trwałe

wskaźnik zadłużenia kapitału własnego – (długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe+ krótkoterminowe pożyczki instrumenty dłużne i kredyty bankowe) / kapitał własny

Tabela: Wskaźniki płynności Grupy Qumak

	stan na 31.12.2017	stan na 31.12.2016
Wskaźnik bieżącej płynności (current ratio)	0,81	0,97
Wskaźnik szybkiej płynności (quick ratio)	0,62	0,89

Zasady wyliczania wskaźników:

Wskaźnik bieżącej płynności finansowej = aktywa obrotowe razem/zobowiązania krótkoterminowe razem

Wskaźnik szybkiej płynności finansowej = (aktywa obrotowe –zapasy - rozliczenia międzyokresowe czynne – zaliczki – aktywa z tytułu niezakończonych umów + rozliczenia międzyokresowe bierne)/zobowiązania krótkoterminowe

Inwestycje kapitałowe

W 2017 roku nie poczyniono żadnych istotnych inwestycji kapitałowych.

6. Przychody ze sprzedaży i segmenty sprawozdawcze

Grupa Qumak prowadzi ocenę finansową działalności operacyjnej w rozbiciu na linie biznesowe, oceniając wielkość sprzedaży, oraz marży II na projektach danej linii. Podział ten jest uwarunkowany specyfiką produktów i usług dostarczanych do odbiorców.

Ocena wyników segmentów dokonywana jest na podstawie EBIT (zysk operacyjny).

Wynik operacyjny wyliczany jest poprzez pomniejszenie zrealizowanego zysku brutto na sprzedaży danej linii biznesowej o poniesione bezpośrednio koszty sprzedaży oraz procentowy narzut kosztów pośrednich sprzedaży.

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu, na podstawie której dokonuje on oceny wyników oraz decyduje o alokacji zasobów. Głównym decydemtem operacyjnym jest zarząd Spółki.

Segment	Opis obszarów działalności segmentu
	Multimedia Exhibition - nowoczesne rozwiązania wystawiennicze, multimedialne i interaktywne dla potrzeb muzeów, centrów nauki, edukacji.
Intelligent Infrastructure	Building Automation i Data Center - BMS i technologie budynkowe to nowoczesne, zintegrowane rozwiązania usprawniające zarządzanie obiektem, optymalizujące jego koszty utrzymania oraz gwarantujące wysoki poziom bezpieczeństwa obiektów (Systemy zarządzania obiektem, systemy bezpieczeństwa, systemy sterowania oświetleniem, systemy biometryczne, systemy teleinformatyczne oraz audio-video) . Poprzez Data Center spółka rozumie nowoczesne centrum technologiczne składające się z serwerowni i urządzeń wspierających jej funkcjonowanie. Airport Automation - rozwiązania obejmujące infrastrukturę lotniskową, systemy wspomagania i zarządzania terminalami lotniczymi oraz lądowiska dla śmigłowców. Smart City - rozwiązania służące poprawie jakości życia w miastach poprzez usprawnienie ruchu, zmniejszenie zużycia energii oraz poprawę bezpieczeństwa mieszkańców. W ramach tej linii Spółka realizuje m.in. Inteligentne Systemy Transportowe - wykorzystujące technologie ICT (Information & Communication Technologies) w obszarze transportu, zarówno indywidualnego, jak i zbiorowego.
IT Integration & Cyber Security	IT Integration, Security&Business Continuity - w tej dziedzinie spółka oferuje dostawę zaawansowanych rozwiązań informatycznych oraz szeregu usług takich jak projektowanie i wdrożenia niezbędnej infrastruktury, implementację zaawansowanych usług komunikacyjnych, zapewnienie odpowiedniego poziomu dostępności uruchomionych usług IT, ochronę i monitoring każdego kontekstu dostępu do danych, audyty bezpieczeństwa. Maintenance and Administration - Spółka oferuje pełne wsparcie z zakresu bezpieczeństwa oraz administracji i zarządzania systemami, zapewniając m.in. usługi zarządzania infrastrukturą IT i

	<p>bezpieczeństwem sieci, stały monitoring bezpieczeństwa i wydajności systemu dla usług i aplikacji oraz automatyzację procesów zarządzania kontami i uprawnieniami.</p>
Business Application & Dedicated Solutions	<p>Software Development - W ramach tej linii biznesowej Spółka zapewnia kompleksową realizację zintegrowanych systemów informatycznych. Oferta obejmuje budowę i integrację wielowarstwowych i rozproszonych systemów informatycznych w architekturze opartej na usługach (SOA), systemy procesowe (BPM), dedykowane systemy telekomunikacyjne dla sieci mobilnej i stacjonarnej, systemy mapowe GIS, systemy monitorowania oraz zarządzania przedsiębiorstwem i procesem sprzedaży.</p> <p>CC - systemy do profesjonalnej obsługi interakcji tj: oprogramowanie dla Contact Center, aplikacje IVR, systemy rozpoznawania mowy, systemy do zarządzania jakością i rejestracji kontaktów z klientami, zintegrowane systemy ERP, systemy do zarządzania sieciami sklepów i obsługi sprzedaży, aplikacje autorskie jako uzupełnienie gotowych rozwiązań.</p> <p>BI - zespół metodologii, procesów i technologii, które zmieniają duże ilości danych w informacje użyteczne dla celów biznesowych, służące do zwiększenia konkurencyjności przedsiębiorstwa i wsparcia zarządzania firmą. W ramach tej linii Spółka oferuje kompleksowe usługi z zakresu projektowania, wdrażania i utrzymania: aplikacji Business Intelligence, Big Data i Data Mining, hurtowni danych, aplikacji do integracji danych (z wykorzystaniem procesów ELT/ETL) oraz aplikacji planistycznych/budżetowych.</p> <p>ITSM EAM – spółka oferuje klientom rozwiązanie klasy EAM, kompleksowo wspierające zarządzanie różnego rodzaju zasobami - produkcyjnymi, przesyłowymi, transportowymi czy nieruchomościami. Firma oferuje również narzędzia klasy helpdesk (ITSM), mające pełny zestaw funkcji, stanowiących wsparcie dla zarządzania infrastrukturą IT oraz obsługi kluczowych procesów IT w oparciu o praktyki ITIL oraz ISO 27001.</p> <p>Rozwiązania symulacyjne – w ramach programu Demonstrator+ Narodowego Centrum Badań i Rozwoju Spółka opracowała swój nowy produkt – symulator pojazdów szynowych SIMTRAQ. Symulator służy szkoleniu maszynistów na trasach istniejących w rzeczywistości, odtworzonych w świecie wirtualnym. Podczas realizacji projektu Spółka wytworzyła unikalne kompetencje oraz powołała dedykowany zespół specjalistów w zakresie rozwiązań symulacyjnych, pozwalające na rozwój tego obszaru o kolejne rozwiązania (np. symulatory pełnozakresowe innych pojazdów) dedykowane do różnych odbiorców, dla celów komercyjnych.</p>
Outsourcing	<p>Oferta Qumak S.A. w zakresie outsourcingu obejmuje trzy obszary:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Outsourcing kadr IT • Service Desk (w tym usługi Contact Center) • Wsparcie serwisowe w terenie • Outsourcing selektywny, obejmujący administrację serwerami oraz urządzeniami sieciowymi <p>Usługi outsourcingu kadr obejmują dostarczanie wykwalifikowanych pracowników IT, tj. rekrutację i selekcję kandydatów, opiekę kadrową, administracyjną i prawną pracowników, prowadzenie szkoleń oraz dostarczanie całych zespołów w elastycznych modelach rozliczeniowych.</p> <p>Drugim obszarem outsourcingu są usługi Service Desk oraz Contact Center. 250 konsultantów Qumak S.A. świadczy usługi pierwszej i drugiej linii wsparcia dla dużych klientów. Podstawowy zakres świadczonych usług to: obsługa zgłoszeń i zapytań, kreowanie polityki jakości usług, monitorowanie systemów i zarządzania awariami oraz nadzór nad kompletnością danych i zarządzanie wiedzą. Firma świadczy obsługę Service Desk w czterech językach: polskim, angielskim, francuskim i niemieckim.</p> <p>Trzecim, komplementarnym do usług Service Desk są usługi wsparcia bezpośredniego w terenie. Qumak dysponuje ponad setką własnych konsultantów na terenie całej Polski oraz w krajach Europy Centralnej. Usługi obejmują wsparcie techniczne komputerów, drukarek, łącz teleinformatycznych, drukarek fiskalnych oraz telefonów.</p>

Więcej informacji na temat oferty Grupy przedstawiono w pkt 4 niniejszego Sprawozdania.

Przychody netto oraz wynik operacyjny są prezentowane zgodnie z zasadami określonymi w polityce rachunkowości.

Ze względu na inne podejście do rozliczenia kosztów handlowych, przy wyliczaniu rentowności segmentów zastosowano metodę rozliczenia czasu pracy poniesionego bezpośrednio na dany kontrakt, a co za tym idzie na dany segment. Proporcjonalnie do poniesionych kosztów bezpośrednich danego segmentu naliczono koszty pośrednie handlowe, realizacji oraz wsparcia i rozwoju. Koszty ogólnego zarządu nie są rozliczane na segmenty. Całe zestawienie rentowności segmentów daje wynik zgodny z wynikiem operacyjnym Grupy.

Aktywa, wartości niematerialne oraz zobowiązania nie są przypisywane ewidencyjnie do segmentów.

Finansowanie Grupy, podatek dochodowy, pozycje kosztów zarządu oraz pozostałych przychodów/kosztów netto są zarządzane na poziomie Grupy i nie są alokowane do segmentów operacyjnych.

Dla wszystkich segmentów stosowane są jednolite zasady rachunkowości oparte na polityce właściwej sprawozdawczości finansowej. Nie występują transakcje sprzedaży pomiędzy poszczególnymi segmentami.

Segmenty	Przychody ze sprzedaży		Wynik operacyjny	
	2017	2016	2017	2016
Inteligentna Infrastruktura	103 456	205 874	- 17 835	12 373
Integracja Systemowa	69 230	102 105	- 1 063	- 1 910
Outsourcing	63 465	66 857	2 952	2 495
Aplikacje biznesowe i rozwiązania symulacyjne	25 940	53 570	- 9 227	123
Przychody netto ze sprzedaży ogółem	262 091	428 406		
Pozostałe przychody/koszty operacyjne niepodlegające alokacji do segmentów operacyjnych			- 23 331,21	- 30 373,92
Koszty ogólnego zarządu			- 19 985	- 20 959
Strata z działalności operacyjnej			- 68 490	- 32 925

W 2017 roku żaden z dostawców nie przekroczył poziomu 10% ogółu obrotów Spółki. Największy odbiorca odpowiada za 13 % obrotów Spółki.

Spółka prowadzi działalność operacyjną głównie na terytorium Polski. Sprzedaż eksportowa jest obecnie incydentalna i nie ma znaczącego udziału w sprzedaży i wynikach Grupy.

7. Opis umów istotnych dla działalności Grupy i innych ważnych zdarzeń

Poniżej zaprezentowano:

- umowy zawarte przez Spółkę dominującą w 2017 roku ważne dla działalności Grupy oraz
- zdarzenia ważne dla działalności Grupy, które miały miejsce w 2017 roku i po jego zakończeniu (do daty publikacji raportu rocznego za rok 2017), wyróżnienia, przyznane nagrody oraz miejsca w rankingach rynkowych.

Umowy istotne dla działalności Grupy

Umowa z Resortowym Centrum Zarządzania Siecią i Usługami Teleinformatycznymi

Umowa została zawarta w konsorcjum z Cloudware w dniu 2 lutego 2017 r. W ramach realizacji umowy Spółka dostarczy i wdroży system obsługujący przyjmowanie zgłoszeń użytkowników oraz monitorujący ich rozwiązywanie. Termin realizacji umowy określono na 7 miesięcy. Wartość umowy to 4.845,7 tys. zł netto (z opcją rozszerzenia do ponad 7.000 tys. zł).

Umowa z Uniwersytetem Jagiellońskim – Wydziałem Chemii

W ramach zawartej w dniu 2 marca 2017 r. umowy Qumak zaprojektuje nową architekturę sieciową. W przedmiocie umowy jest również dostawa urządzeń, montaż, konfiguracja oraz produkcyjne uruchomienie nowych urządzeń. Wartość kontraktu to 5.145 tys. zł.

Zawarcie umów na realizację heliportów

W I półroczu 2017 roku Spółka podpisała umowy na realizację 11 lądowisk w m.in. następujących miejscowościach: Włoszczowej, Starogardzie Gdańskim, Szczytnie, Siemiatyczach, Lublinie, Kępnie, Wołominie i Działdowie. W ramach zawieranych umów na realizację heliportów, Spółka wykona m.in. rozbiórkę dotychczasowych płyt oraz dróg startu i lądowań, a następnie zbuduje lądowiska dostosowane do aktualnych przepisów prawa wraz z pełną infrastrukturą techniczną. Ponadto zakres prac obejmuje wykonanie nowego systemu oświetlenia nawigacyjnego, świateł identyfikacyjnych strefy zewnętrznej i wewnętrznej lądowisk, jak również świateł podejścia do lądowania i oświetlenia projektorowego. Spółka wykonuje również oświetlenia naprowadzające oraz drogi dojazdowe do heliportów. Łączna wartość umów na wykonanie heliportów zawartych w I kwartale to ok. 10 mln zł netto.

Zawarcie umowy z Gaz-System S.A.

Umowa z Gaz-System S.A. została zawarta w dniu 9 czerwca 2017 roku. W ramach umowy Spółka zmodernizuje istniejącą sieć teleinformatyczną zlokalizowaną w dziewięciu obiektach. Spółka dostarczy szereg nowych urządzeń sieciowych, które całkowicie zastąpią stary sprzęt, a następnie zostaną skonfigurowane z resztą środowiska. Najważniejszym elementem realizowanego kontraktu jest dostarczenie i konfiguracja przełączników rdzeniowych, które zagwarantują nieprzerwaną pracę systemu. Ponadto w skład instalacji wchodzić będzie 100 modułów dostępowych przełączników dla hostów, 47 modułów dostępowych dla serwerów, a także urządzenia podrzędne ToR. Wdrożenia będą prowadzone podczas ciągłej działalności klienta, co oznacza że prace będą skorelowane z trybem codziennej pracy spółki, która w ten sposób utrzyma regularne dostawy gazu. Wartość umowy to 3 848 815,80 zł netto.

Zawarcie umowy z Komendą Główną Policji

W dniu 14 lipca 2017 roku Spółka podpisała 3-letni kontrakt z Komendą Główną Policji na usługi zapewniające wsparcie sprzętowe dla centralnych systemów informatycznych Centrum Przetwarzania Danych. W ramach Kontraktu Spółka zapewni wsparcie Zapasowego Centrum Przetwarzania Danych oraz środowisk witalizacyjnych. Zadania Spółki obejmą zarówno prace reaktywne tj. reagowanie i usuwanie pojawiających się usterek oraz działania proaktywne- przeglądy techniczne oraz weryfikację poprawności konfiguracji infrastruktury sprzętowej i systemów operacyjnych. Qumak S.A. zapewni wsparcie dla serwerów, macierzy dyskowych, switchy oraz bibliotek taśmowych HPE. Działania spółki zapewnią ciągłość działania systemów KGP. Wartość umowy 4 845 000 zł netto.

Zawarcie umowy z Urzędem Miasta Mysłowice

W dniu 7 sierpnia 2017 roku, Spółka zawarła umowę na zaprojektowanie i wykonanie inteligentnego monitoringu miejskiego dla Urzędu Miasta Mysłowice. W ramach projektu Spółka zainstaluje 40 kamer w 28 lokalizacjach, co poprawi poziom bezpieczeństwa mieszkańców i wesprze prace lokalnych służb mundurowych. Monitoring zapewni całodobową kontrolę miejskich dróg w Mysłowicach. Analizowane będą m.in. przyczyny kolizji, przypadki złego parkowania, czy szczególnie niebezpieczne sytuacje. Dzięki elementom monitoringu wjazdowo-wyjazdowego, służby drogowe będą mogły zidentyfikować tablice rejestracyjne pojazdów uczestniczących w zdarzeniach. Qumak S.A. zapewni również dwa mobilne punkty systemu, które pomogą utrzymać wysoki stopień bezpieczeństwa w trakcie imprez masowych oraz lokalizacjach pozbawionych stałych punktów monitorowania. Ponadto Spółka wykona ścianę wizyjną, która znajdzie się w centrum monitoringu, zlokalizowanym w nowej siedzibie mysłowickiej Straży Pożarnej. Ściana zostanie wyposażona w najnowszy sprzęt komputerowy, 4 połączone modułowo monitory oraz 3 dodatkowe stanowiska. Montaż 40 kamer monitoringu miejskiego to dopiero pierwszy etap inwestycji. Docelowo miasto Mysłowice planuje rozbudowę systemu do 100 kamer. Wartość umowy to 4 748 278,00 zł brutto.

Umowa z Centrum Administracji Rządowej

Zawarta umowa ramowa dotyczy dostaw sprzętu komputerowego do ponad 50 jednostek administracji publicznej. W ramach kontraktu razem z pięcioma innymi wybranymi w postępowaniu podmiotami Spółka ma szansę dostarczyć ponad 6,2 tys. komputerów stacjonarnych, 4,3 tys. monitorów i blisko 2,7 tys. komputerów

przenośnych. Zamówienia w ramach umowy będą mogły być składane w formie elektronicznej w okresie 24 miesięcy od daty podpisania umowy ramowej. Ewentualne zamówienia Spółka będzie realizowała w konsorcjum z firmą Computex sp. z o. o. (lider konsorcjum).

Budżet administracji rządowej na zamówienia sprzętu to maksymalnie 34,2 mln zł netto, jednak zamówienia będą realizowane w trybie składania osobnych zapytań do wytypowanych w postępowaniu podmiotów.

Umowa z wiodącym dostawcą energii

W ramach zawartej 10 sierpnia 2017 r. umowy ramowej zamawiający może składać konsorcjantom zamówienia szczegółowe w obszarze IT. Zamówienia będą dotyczyły: udostępniania specjalistów IT, a także dostarczenia określonych produktów w obszarach: infrastruktury IT, systemów i urządzeń security, systemów korporacyjnych oraz rozwoju i utrzymania systemów. Wszystkie usługi będą realizowane w modelu Fixed Price - zakładającym oszacowanie ceny projektu z góry lub Time&Material - umożliwiającym udzielanie płatności za wykonaną dotychczas pracę, a co za tym idzie systematyczną weryfikację rozwoju projektu.

Łączna wartość umowy to potencjalnie do 20 mln zł netto (realizacja usług opierać się będzie na podstawie osobnych zapytań do wytypowanych w postępowaniu podmiotów).

Umowa z zarządem Dróg i Mostów w Lublinie

19 października 2017 roku, Qumak S.A. podpisała umowę z Zarządem Dróg i Mostów w Lublinie na modernizację systemu zarządzania ruchem i komunikacją.

Umowa dotyczy realizacji systemu zarządzania ruchem, o jak najbardziej zdecentralizowanej strukturze. W ciągu dwóch lat ma powstać inteligentny system, w którym zadania zostaną rozłożone na trzy poziomy sterowania: lokalny, obszarowy i centralny. Spółka rozpocznie prace wykonawcze od opracowania studium wykonalności. W tym celu zostanie Qumak S.A. dostarczy analizę warunków ruchu, stworzy mapy sytuacyjno-wysokościowe, a także modele symulacyjne istniejącej sieci transportowej Lublina oraz nowo wdrażanych skrzyżowań i linii komunikacyjnych.

W ramach umowy będziemy Spółka będzie odpowiedzialna za przeniesienie Centrum Sterowania Ruchem do nowej siedziby. Zmiana lokalizacji wiąże się z ponownym montażem całego wyposażenia sprzętowego w nowym miejscu. Ponadto, Qumak przeszkoli pracowników Zarządu Dróg i Mostów, co pozwoli na optymalne zarządzanie ruchem w mieście.

Kontrakt na rozbudowę lubelskiego systemu zarządzania ruchem jest kontynuacją owocnej współpracy z miastem. W grudniu 2015 r. w Lublinie Qumak zakończył wdrożenie systemu ITS obejmującego ponad połowę miejskich skrzyżowań z sygnalizacją świetlną. W ramach projektu wykonano integrację i kalibrację systemu ruchu oraz uruchomienie system informacji drogowej.

Wartość zlecenia to 18 981 996 zł netto.

Symulator Handlingowy realizowany we współpracy z Politechniką Warszawską i Centrum Kształcenia i Doradztwa IKKU

Spółka podpisała umowę z NCBiR na dofinansowanie projektu „Innowacyjny, mobilny symulator szkoleniowy dla operatorów obsługi naziemnej”, który realizowany będzie we współpracy z Politechniką Warszawską oraz Centrum Kształcenia i Doradztwa IKKU. Projekt symulatora handlingowego zakłada stworzenie urządzenia opartego na technologii Wirtualnej Rzeczywistości, które pomoże nie tylko w szkoleniach, ale jednocześnie wesprze proces wstępnej oceny predyspozycji kandydatów do pracy w tym zawodzie. W praktyce urządzenie pozwoli ograniczyć błędy popełniane podczas naziemnej obsługi samolotów. Głównym zadaniem symulatora będzie odtworzenie warunków panujących podczas sterowania pojazdami obsługi naziemnej, co w przyszłości ma skutkować zmniejszeniem liczby kolizji na płycie lotniska. Oprócz rzeczywistych procedur szkoleniowych dla konkretnego lotniska zostanie opracowany moduł analityczny pozwalający określić zdolność kandydatów do pracy w trudnych warunkach, a także oceniający ich pod kątem cech psychomotorycznych. Symulator pozwoli także na ćwiczenie tych czynności, których szkolenie w codziennych warunkach lotniskowych jest zbyt niebezpieczne. Zakończenie projektu przewidziano na pierwszy kwartał 2020 r.

Wartość 9 074 812,50 mln zł, z czego 5 647 406,31 mln zł to dofinansowanie z NCBiR.

Umowa z Uniwersytetem Jana Kochanowskiego w Kielcach

W dniu 10 listopada 2017r. Spółka podpisała umowę na usługi wsparcia informatycznego dla Uniwersytetu Jana Kochanowskiego w Kielcach (UJK).

W ramach kontraktu Qumak S.A. zapewni 3-letni serwis i wsparcie techniczne dla istniejących już systemów m.in. sieci kampusowej LAN, WiFi, systemów bezpieczeństwa i kontroli dostępu, kopii zapasowych czy wirtualizacji. Dodatkowo dostarczy uczelni nowe serwery sieciowe, oraz przeszkoli pracowników uniwersytetu, aby korzystanie z nowej infrastruktury było efektywne i bezpieczne.

Podpisany kontrakt jest kontynuacją współpracy z 2012 roku. Wcześniej, na zlecenie kieleckiego uniwersytetu, Spółka stworzyła spójny system teleinformatyczny obejmujący m.in. sieć LAN oraz WLAN, serwery rack i blade, bezpieczeństwo przepływu danych, system łączności na bazie technologii IP (ponad 1500 słuchawek) oraz system wideokonferencyjny i Digital Signage. Celem nowoczesnej infrastruktury było umożliwienie sprawnego zarządzania i poprawa komunikacji wewnątrz uczelni.

Wartość umowy określono na 3 169 029,00 zł netto.

Zmiany i ustalenie składu Zarządu

W roku 2017 doszło do całkowitej wymiany składu Zarządu Spółki dominującej.

W okresie od 1 stycznia do 31 stycznia 2017 roku Zarząd funkcjonował w następującym składzie: Tomasz Laudy (Prezes Zarządu), Jacek Suchenek (Wiceprezes Zarządu), Wojciech Strusiński (Wiceprezes Zarządu).

W dniu 31 stycznia 2017 r. Pan Jacek Suchenek złożył rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki. Kolejno w dniu 8 lutego 2017 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę powołującą do składu Zarządu Pana Włodzimierza Kaweckiego powierzając mu funkcję Wiceprezesa Zarządu z dniem 10 lutego 2017r.

Zarząd w okresie od 10 lutego do 9 czerwca 2017 r działał w następującym składzie: Tomasz Laudy - Prezes Zarządu, Włodzimierz Kaweckie - Wiceprezes Zarządu, Wojciech Strusiński- Wiceprezes Zarządu.

W dniu 9 czerwca 2017 r. Pan Tomasz Laudy złożył rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki. Jako pełniącego obowiązki Prezesa w dniach 9-13 czerwca wyznaczono Pana Wojciecha Strusińskiego.

Jednocześnie Rada Nadzorcza podjęła uchwałę o czasowym delegowaniu Pana Wojciecha Włodarczyka do pełnienia czynności zarządu na okres od 14 czerwca do 26 czerwca. Delegacja była następnie przedłużana kolejnymi uchwałami Rady Nadzorczej. Pan Wojciech Włodarczyk pełnił obowiązki zarządu w funkcji p.o. Prezesa Zarządu w dniach od 29 czerwca do 13 lipca, od 14 lipca do 7 sierpnia, od 9 sierpnia do 14 września, od 15 września do 26 września oraz od 26 września do 31 października 2017 roku.

W dniu 26 czerwca 2017 r. Pan Wojciech Strusiński złożył rezygnację z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu Spółki. Kolejno, w dniu 28 czerwca 2017 r. Rada Nadzorcza Spółki odwołała Pana Włodzimierza Kaweckiego z pełnienia funkcji Wiceprezesa w Zarządzie Spółki z chwilą podjęcia uchwały. Jednocześnie Rada Nadzorcza podjęła uchwały o powołaniu w skład Zarządu Pana Konrada Pogódzia oraz Pana Bartłomieja Łatki. Obaj Panowie objęli pełnienie funkcji członków Zarządu z dniem 29 czerwca 2017 r.

W dniu 14 lipca 2017 r. Rada Nadzorcza podejmując stosowne uchwały dokonała wyboru oraz powołała do Zarządu Pana Tomasza Zygmuntowicza.

Kolejno, w dniu 26 września 2017 r. Rada Nadzorcza spółki podjęła uchwały powołujące w skład Zarządu nowych członków, Panów Sławomira Połukorda oraz Bartosza Ćwiklińskiego.

Rada powierzyła Panu Sławomirowi Połukordowi sprawowanie funkcji Prezesa Zarządu od 1 listopada 2017 roku.

Pan Bartosz Ćwikliński jako Wiceprezes Zarządu i Dyrektor Finansowy jest odpowiedzialny za finanse Spółki. Rozpoczął on sprawowanie funkcji od 3 października 2017 r.

Zarząd, już w docelowym składzie rozpoczął funkcjonowanie od 1 listopada 2017 r.

Przyjęcie strategii Qumak S.A. na lata 2017-2020 oraz późniejsze zawieszenie jej realizacji

W dniu 15 stycznia 2017 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o zatwierdzeniu Strategii Qumak S.A. na lata 2017-2020.

Wdrożenie przyjętej Strategii rozwoju Spółki i jej Grupy kapitałowej zakładało osiągnięcie niżej wymienionych celów w perspektywie 2020 roku:

- 20 mln zł zysku operacyjnego,
- 20% marży z produktów własnych,
- 20% marży z outsourcingu,
- 20% udział sprzedaży za granicą
- 60 % udział sprzedaży na rynku komercyjnym
- uzyskanie dodatniej rentowności operacyjnej od 2017 r.

Zarząd w nowym składzie, w związku z sytuacją Grupy Zarząd przeprowadził analizę założeń przyjętej strategii, za priorytetowe uznając koncentrację na tych obszarach, które jako najbardziej stabilne, pozwolą skutecznie i trwale odbudować rentowność działalności jednocześnie wykorzystując potencjał i kompetencje jakie posiada Spółka. W dniu 5 grudnia 2017 roku Zarząd Spółki ostatecznie podjął decyzję o zawieszeniu realizacji ww. Strategii. Decyzja ta była podjęta z uwzględnieniem postanowień Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Qumak S.A., które to w dniu 5 grudnia 2017 r. podjęło uchwałę o dalszym istnieniu Spółki. Uzasadnieniem do podjęcia ww. uchwały był przedstawiony przez Zarząd Plan Naprawczy opracowany i przyjęty przez Zarząd w dniu 8 listopada 2017 r. (o którym mowa w dalszej części niniejszego Sprawozdania), co nadaje mu priorytet względem zatwierdzonej w dniu 15 stycznia 2017 roku „Strategii Qumak S.A. na lata 2017-2020”. W związku z powyższym Zarząd bezterminowo zawiesił jej realizację.

Zarząd jest zdania, że w najlepiej pojętym interesie Spółki i Grupy Kapitałowej i jej akcjonariuszy, konieczne jest przede wszystkim koncentrowanie się na kontynuowaniu działań naprawczych i pozyskaniu przez Spółkę finansowania.

Emisja akcji serii L oraz rejestracja podwyższenia kapitału

W dniu 10 sierpnia Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie 2017 r. Qumak S.A. podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję Akcji zwykłych na okaziciela Serii L w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii L do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki.

Działając na podstawie ww. uchwały Spółka przeprowadziła subskrypcję prywatną której przedmiotem było 30.000.000 sztuk akcji serii L o wartości nominalnej i emisyjnej wynoszącej 1 zł za każdą akcję. Subskrypcja została zamknięta 31 sierpnia 2017 r.

Podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w KRS w dniu 18 września 2017 r. na podstawie postanowienia Sądu Rejonowego dla M. St. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Po rejestracji podwyższenia, kapitał zakładowy Spółki wynosi 40.375.082,00 zł i dzieli się na 40.375.082 akcje o równej wartości nominalnej 1,00 zł każda.

Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji po zarejestrowaniu zmiany wysokości kapitału zakładowego wynosi 40.375.082.

Spółka rozpoczęła prace nad prospektem emisyjnym w celu ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii L do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji.

Przyjęcie i publikacja Planu Naprawczego

W dniu 8 listopada 2017 r. Zarząd Spółki przyjął Plan Naprawczy stanowiący streszczony opis bieżącej sytuacji Grupy, jej aktualnych problemów wraz z propozycjami ich rozwiązania, a także kierunek działalności Spółki i Grupy na najbliższy okres.

Najważniejsze założenia dalszego Planu Naprawczego

1. Kontynuowanie procesu transformacji Spółki, w tym:

- uproszczenie struktury organizacyjnej i dalsze dopasowywanie zatrudnienia w obszarach realizacji i sprzedaży do bieżących potrzeb
- zmniejszenie kosztów ogólnego zarządu, w tym usług backoffice, kosztów wynajmu, kosztów floty samochodowej itp.

Przy obecnych poziomach bieżącej sprzedaży oraz uwzględniając istniejące zobowiązania serwisowe i realizacyjne oraz inne potrzeby, Zarząd planuje dalsze ograniczenie bieżących kosztów działalności o co najmniej 1 mln zł miesięcznie od stycznia 2018 r.

2. Uzyskanie finansowania na realizację celów Spółki.

W Planie Naprawczym zapowiedziano wystąpienie do akcjonariuszy Spółki z wnioskiem o podwyższenie kapitału zakładowego Spółki w celu pozyskania środków na realizację celów opisanych w tym dokumencie. W tym celu w dniu zwołano na dzień 5.12.2017 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie, obejmujące porządkiem obrad podwyższenie kapitału w wyniku emisji do 30 mln akcji serii M. W dniu 4 stycznia 2018 r., podczas kontynuacji obrad po zarządzanej przerwie, Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję do 30 mln sztuk Akcji zwykłych na okaziciela Serii M w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii M do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki.

W podpisany w dniu 4 kwietnia 2018 r. drugim liście intencyjnym z Euvic Sp. z o.o. i współnikami Euvic zapowiedziano kroki zmierzające do zmian struktury kapitału Spółki oraz pozyskania kapitału koniecznego do restrukturyzacji kosztowej Spółki, wywiązania się z zaciągniętych zobowiązań, a także prowadzenia i rozwoju działalności, w drodze emisji akcji serii N opłaconych gotówkowo, o wartości do 50 mln zł. W przypadku akceptacji przez Walne Zgromadzenie założeń transakcji o której mowa w liście, Zarząd Qumak podejmie kroki zmierzające do odstąpienia od podwyższenia kapitału w drodze emisji akcji na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia z dnia 4 stycznia 2018 r. lub do zmiany treści tej uchwały (zwiększenia wartości podnoszonego kapitału z maksymalnie 30 mln akcji do maksymalnie 50 mln akcji).

Grupa obecnie nie posiada zdolności do pozyskania źródeł finansowania w formie np. kredytów bankowych, co umożliwiłoby finansowanie w ten sposób działalności bieżącej. Pozyskanie środków finansowych pochodzących z emisji akcji serii N (do 50 mln akcji) ma na celu odzyskanie niezyskanego od banków finansowania przeznaczonego na:

- finansowanie realizacji obecnie prowadzonych projektów
- zapewnienie Spółce finansowania obrotowego koniecznego do pozyskiwania i realizacji projektów
- finansowanie działań naprawczych

3. Zakończenie sporów sądowych.

Spółka identyfikuje szansę na przerodzenie się sporu sądowego w należności.

Obecnie Spółka jest stroną postępowania o zapłatę na podstawie art. 639 k.c. przez IMGW i KZGW na rzecz Spółki kwoty 29.591,7 tys. zł wraz z odsetkami ustawowymi, z tytułu wynagrodzenia za wykonanie Systemu ISOK. Aktualnie zakończono negocjacje między stronami mające doprowadzić do ugodowego zakończenia sporu. W wyniku zakończenia sporu Spółka spodziewa się uzyskania wpływów pozwalających istotnie zredukować odpis na należność, utworzony w wysokości 23 mln zł i poprawić znacząco bilans gotówki. O postępie rozmów ugodowych Spółka informuje w dalszej części niniejszego Sprawozdania.

4. Rozwijanie działalności operacyjnej w latach 2017 i następnych.

Spółka, mimo oczywistych trudności w bieżącym funkcjonowaniu, dysponuje wciąż dużym potencjałem sprzedażowym, realizacyjnym oraz organizacyjnym pozwalającym z ostrożnym optymizmem planować jej dalszy rozwój. Dla przykładu: w okresie od 06-09'2017 podczas gdy ogólne zatrudnienie w Spółce spadło o 200 osób, w obszarze outsourcingowym (więc w miejscu, gdzie praca konsultantów sprzedawana jest w formule time&material) zatrudnienie wzrosło o 50 osób.

5. Nadrzędne cele długookresowe.

- odzyskanie wiarygodności i zaufania klientów, akcjonariuszy i rynku kapitałowego, partnerów biznesowych i pracowników
- maksymalizacja wartości Spółki i Grupy Kapitałowej
- odbudowa marki QUMAK poprzez dotrzymywanie zobowiązań z najwyższą starannością oraz dochowaniem obowiązujących norm i procedur
- powrót do pozycji jednego z liderów rynku IT w Polsce, istotny udział w cyfrowej transformacji gospodarki

Zarząd z pełną determinacją podejmuje i kontynuuje działania opisane w Planie Naprawczym.

Zwołanie Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia akcjonariuszy w celu powzięcia uchwały o dalszym istnieniu spółki oraz o podwyższeniu kapitału zakładowego Spółki

W związku z tym iż bilans Spółki sporządzony na dzień 30.06.2017 r. wykazał stratę przewyższającą sumę kapitałów zapasowego i rezerwowych oraz jedną trzecią kapitału zakładowego Spółki, Spółka działając na podstawie art. 397 kodeksu spółek handlowych zwołała na dzień 5 grudnia 2017 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Qumak S.A. Zarząd w uzasadnieniu projektu uchwały o dalszym istnieniu spółki opracował Plan Naprawczy o którym mowa w dalszej części tegoż punktu.

Uchwała w sprawie dalszego istnienia Spółki została podjęta na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 5 grudnia 2017 r.

W celu zabezpieczenia zapotrzebowania na kapitał obrotowy Zarząd zawnioskował o podwyższenie kapitału akcyjnego poprzez emisję akcji na tym samym Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu. Objęło ono swoim porządkiem podjęcie uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję akcji zwykłych na okaziciela serii M w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii M do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki, na podstawie której spółka zamierzała wyemitować do 30.000.000 sztuk akcji serii M. Uchwała w tej sprawie została podjęta w dniu 4 stycznia 2018 r.

W przypadku akceptacji przez akcjonariuszy Spółki założeń transakcji opisanej Drugim Listem Intencyjnym zawartym w dniu 4 kwietnia 2018 r. (o czym mowa w dalszej części niniejszego Sprawozdania) podczas zwołanego w tym celu Walnego Zgromadzenia, Zarząd Qumak podejmie kroki zmierzające do odstąpienia od podwyższenia kapitału w drodze emisji akcji na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia z dnia 4 stycznia 2018 r. lub do zmiany treści tej uchwały (zwiększenia wartości podnoszonego kapitału z maksymalnie 30 mln akcji do maksymalnie 50 mln akcji).

Negocjacje ugodowe ws. realizacji projektu ISOK i podpisanie listu intencyjnego w tej sprawie

W dniu 27 listopada 2017 r. doszło do podpisania listu intencyjnego dotyczącego prowadzenia negocjacji ugodowych oraz realizacji zgłoszenia serwisowego w ramach projektu ISOK.

Negocjacje ugodowe dotyczą umowy z dnia 29 sierpnia 2013 r. zawartej pomiędzy Spółką a Skarbem Państwa – Krajowym Zarządem Gospodarki Wodnej oraz Instytutem Meteorologii i Gospodarki Wodnej – Państwowym Instytutem Badawczym (dalej łącznie: „Zamawiający”) na wykonanie projektu, budowę i wdrożenie informatycznego systemu osłony kraju przed nadzwyczajnymi zagrożeniami (dalej „ISOK”) oraz świadczenia usługi gwarancyjnej po wdrożeniu tego systemu.

Zakresem negocjacji objęte były wszystkie roszczenia Stron, jakie zostały zgłoszone w związku z dotychczasowym wykonywaniem Systemu ISOK. W zawartym liście intencyjnym Strony potwierdziły deklaracje dotyczące zakresu oraz harmonogramu prowadzenia negocjacji ugodowych. Intencją Stron jest zakończenie negocjacji w ciągu 2

miesiący. W przypadku ich powodzenia Strony zawrą ugodę sądową. Jednocześnie uzgodniono, że Spółka zrealizuje wymienione w liście intencyjnym zgłoszenia serwisowe, choć nie stanowi to uznania roszczenia Zamawiającego przez Spółkę.

Spółka jest w sporze z Zamawiającym odnośnie realizacji Systemu ISOK odkąd Zamawiający w dniu 28 czerwca 2016 r. skierował do Spółki pismo zawierające oświadczenie o odstąpieniu od realizacji etapu 5 projektu ISOK oraz w następstwie notę dotyczącą naliczenia kary umownej. Zarząd Spółki uznał ww. oświadczenie za nieskuteczne, i w konsekwencji zakwestionował zasadność naliczenia kary za odstąpienie od Umowy z winy Spółki, wskazując na brak podstaw faktycznych i prawnych do naliczenia wspomnianej wyżej kary. Spółka wezwała Zamawiającego do przystąpienia do odbioru przedmiotu ww. Umowy, tj. wykonanego Systemu ISOK. Wobec odmowy w dniu 11 października 2016 r. Spółka złożyła w Sądzie Okręgowym w Warszawie pozew o zapłatę na podstawie art. 639 k.c. przez IMGW i KZGW na rzecz Spółki kwoty 29.591,7 tys. zł wraz z odsetkami ustawowymi, z tytułu wynagrodzenia za wykonanie Systemu ISOK.

W dniu 29 grudnia 2017 r. doszło do zakończenia negocjacji biznesowych oraz uzgodnienia i parafowania treści ugody dotyczącej ww. umowy. Treść parafowanej Ugody obejmuje wzajemne potwierdzenie istniejącego między Stronami stanu prawnego i faktycznego, w szczególności potwierdzono wykonanie przez Spółkę Umowy w zakresie Etapów 1-4. Potwierdzono również iż Umowa obowiązuje nadal, a Qumak zobowiązany jest do wykonania Etapu 5. Strony poczyniły wzajemne ustępstwa w zakresie spornych funkcjonalności systemu oraz zmiany wzajemnego zakresu świadczeń w ramach usług gwarancji.

W parafowanej treści Ugody przyjęto nowy harmonogram rzeczowo-finansowy realizacji Systemu ISOK w ramach Etapu 5, zgodnie z którym do 27 lipca 2018 r. nastąpi zakończenie prac nad systemem ISOK. Wynagrodzenie należne za wykonanie Etapu 5 Umowy oraz świadczenie usług gwarancji nie ulegnie zmianie i będzie wynosić 28 301 298,75 zł brutto.

Z chwilą zawarcia Ugody Strony zrzekną się wzajemnie wszelkich roszczeń jakie powstały w związku z wykonaniem Umowy, w tym roszczeń o zapłatę kary umownej, roszczeń odszkodowawczych jakie mogły powstać w związku z niewykonaniem lub nienależytym wykonaniem Umowy.

Jednocześnie Strony podpisały drugi list intencyjny w przedmiocie prowadzenia negocjacji ugodowych w ramach projektu ISOK. W liście intencyjnym Strony stwierdziły, iż zakończyły negocjacje biznesowych oraz technicznych elementów ugody, jak również uzgodniły treść Ugody oraz załączników do Ugody. Kolejno Strony podejmują kroki dla uzyskania odpowiednich akceptacji uzgodnionych warunków Ugody od instytucji publicznych, które współpracują lub nadzorują Zamawiającego oraz organu nadzoru Spółki.

Ostateczne zawarcie Ugody uzależnione jest od tych pozytywnych opinii oraz od zatwierdzenia ugody przez właściwy sąd, lecz intencją Stron wyrażoną w liście było doprowadzenie do zawarcia ugody w ramach postępowania sądowego do dnia 31 stycznia 2018 r.

Do wskazanego ww. terminu nie doszło do zawarcia przedmiotowej Ugody. Przyczyną opóźnienia zawarcia Ugody ponad przewidziany wcześniej termin jest przedłużający się proces uzyskiwania pozytywnych opinii dotyczących uzgodnionych warunków Ugody od instytucji publicznych, które współpracują lub nadzorują Zamawiającego oraz organu nadzoru Spółki.

Strony nie określiły nowego terminu zawarcia Ugody – zostanie ona zawarta niezwłocznie po uzyskaniu niezbędnych pozytywnych opinii.

Spółka informowała o przebiegu sporu ws. ISOK raportami bieżącymi nr 23/2016 z dnia 28 czerwca 2016 r., 26/2016 z dnia 22 lipca 2016 r., 28/2016 z 16 sierpnia 2016 r., 32/2016 z 11 października 2016 r., 34/2016 z dnia 21 października 2016 r., 78/2017 z dnia 27 listopada 2017 r. 85/2017 z dnia 29 grudnia 2017 r. oraz raportem nr 5/2018 z dnia 1 lutego 2018 r.

Plany współpracy strategicznej oraz połączenia z Euvic

Zawarcie listu intencyjnego w przedmiocie rozwoju współpracy strategicznej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w branży IT oraz zwiększenia zaangażowania kapitałowego Euvic w Spółce oraz drugiego listu

intencyjnego w przedmiocie podjęcia działań zmierzających do objęcia większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez Wspólników Euvic.

W dniu 4 grudnia 2017 r. doszło do podpisania listu intencyjnego pomiędzy Qumak S.A. a Euvic Sp. z o.o. z siedzibą w Gliwicach (dalej „Euvic”), (zwane dalej łącznie „Stronami”), w przedmiocie rozwoju współpracy strategicznej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w branży IT oraz zwiększenia zaangażowania kapitałowego Euvic w Spółce.

W szczególności w liście zapowiedziano sprzedaż na rzecz Qumak 50.000 akcji spółki IT Works S.A. (spółki zależnej Euvic) stanowiących 100% kapitału zakładowego tej spółki do dnia 31 marca 2018 oraz przeprowadzenie do 30 czerwca 2018 r. przez Qumak podwyższenia kapitału zakładowego poprzez emisję akcji zwykłych na okaziciela Serii N w drodze subskrypcji prywatnej, zaś Euvic zadeklarował objęcie tejże emisji akcji.

W przypadku przeprowadzenia czynności opisanych powyżej, Strony zadeklarowały podjęcie działań zmierzających do połączenia Qumak z Euvic poprzez przejęcie przez Qumak przedsiębiorstwa Euvic w zamian za akcje Qumak objęte przez udziałowców Euvic. Jednocześnie wskazano, że przeprowadzenie połączenia jest uwarunkowane uzyskaniem przez Qumak stabilnej sytuacji finansowej oraz takie ustalenie parytetu wymiany akcji Qumak za wniesione przedsiębiorstwo Euvic, które będzie akceptowalne dla akcjonariuszy Qumak i wspólników Euvic (na etapie podpisywania listu nie określono parytetu wymiany akcji na udziały).

Intencję połączenia Qumak z Euvic podtrzymano podpisując w dniu 4 kwietnia 2018 r. drugi list intencyjny z Euvic oraz wspólnikami Euvic. Strony postanowiły przyspieszyć realizację połączenia Qumak z Euvic i przystąpić do podjęcia niezwłocznych działań zmierzających do połączenia Qumak z Euvic, (z pominięciem etapu przejściowego tj. zakupu akcji spółki It Works S.A.), poprzez objęcie większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez Wspólników Euvic.

Przedmiotem transakcji będzie objęcie przez Wspólników Euvic większościowego pakietu akcji Qumak w zamian za 100% udziałów w Euvic.

Akcje Qumak obejmowane przez Wspólników Euvic powstaną w drodze emisji akcji w ramach podwyższenia kapitału zakładowego Qumak. Emisja będzie składać się z (i) emisji akcji serii M obejmowanych przez Wspólników Euvic w zamian za 100% udziałów w Euvic oraz z (ii) emisji akcji serii N opłaconych gotówkowo, mających zapewnić nowopowstałej grupie kapitał konieczny do restrukturyzacji kosztowej Qumak, wywiązania się z zaciągniętych zobowiązań, a także prowadzenia i rozwoju działalności.

Strony szacują, że ostateczna wartość 100% udziałów Euvic nie przekroczy 220 mln zł, zaś wartość kapitału niezbędnego do stopniowego oddłużenia Qumak i do rozwoju działalności nowopowstałej grupy Strony szacują na 50 mln zł.

Strony w treści Drugiego Listu Intencyjnego wskazały okoliczności, które mogą mieć wpływ na warunki transakcji:

- a. osiągnięcie redukcji i/lub rozłożenie na raty zadłużenia Qumak przez jego wierzycieli;
- b. potwierdzenie zawarcia ugody w projekcie ISOK;
- c. uplasowanie w całości gotówkowej części emisji serii N,
- d. wdrożenie planu restrukturyzacji kosztów w zakresie wykorzystania powierzchni biurowych aktualnie wynajmowanych przez Strony, z uwzględnieniem wieloletnich umów najmu zawartych przez Qumak;
- e. niepojawienie się istotnych zobowiązań Stron, w tym w szczególności z tytułu kar umownych w prowadzonych przez Strony projektach, z tytułu nieprawidłowych rozliczeń publicznoprawnych czy innych istotnych roszczeń podniesionych względem Stron;
- f. pozytywna ocena wpływu planowanej transakcji na współpracę z instytucjami finansowymi i dystrybutorami technologii.

Na bazie wstępnej analizy przeprowadzonej przez Ernst & Young Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością Corporate Finance Sp. k. Strony szacują, że Wspólnicy Euvic po zakończeniu opisanej w niniejszym liście intencyjnym

transakcji posiadać będą pomiędzy 65% a 75% akcji Spółki. Dla ustalenia ostatecznego parytetu dokonana zostanie ostateczna wycena ww. akcji i udziałów.

Obecnie spółka Euvic posiada 1.649.640 akcji w kapitale zakładowym Emitenta o łącznej wartości nominalnej 1.649.640 zł reprezentujących 4,09% kapitału zakładowego Emitenta oraz uprawniających do wykonywania prawa głosu z 4,09% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Celem transakcji jest utworzenie jednej z największych polskich grup kapitałowych, działającej w branży usług informatycznych na rynku polskim oraz za granicą, wykorzystującej model operacyjny grupy Euvic i potencjały obu firm.

Wyniki finansowe Euvic oraz wdrożenie nowej strategii umożliwią nowopowstałej grupie osiągnięcie zyskowności już od pierwszego kwartału po połączeniu (konsolidacji), a przewidywane dane finansowe grupy w roku 2020 kształtować się będą następująco: przychody rzędu 450 mln zł i zysk rzędu 30 mln zł.

Nowoutworzona grupa kapitałowa będzie oferować obecnym i przyszłym klientom szybki i łatwy dostęp do wykwalifikowanej i efektywnej kosztowo kadry ponad 2.500 profesjonalistów o bardzo szerokim spektrum kompetencji z zakresu IT: od produkcji oprogramowania przez wdrażanie rozwiązań firm trzecich, zarządzanie bezpieczeństwem w chmurze, zarządzanie ciągłością działania, aż po wdrożenia, rozwój i utrzymanie infrastruktury oraz outsourcing.

Ten ostatni obszar oceniany jest jako perspektywiczny, dynamicznie się rozwijający, zapewniający stabilny przychód i zysk (stałe, powtarzalne przychody) oraz niskokosztowy. Obecnie dla Grupy Qumak jest to również kluczowy segment działalności (stanowił ok. 20-25% osiąganych przychodów), ale z ograniczonymi możliwościami rozwoju spowodowanymi trudną sytuacją Grupy.

Wszystkie ostateczne i uzgodnione pomiędzy Stronami założenia dotyczące transakcji zostaną przedstawione akcjonariuszom Qumak na zwołanym w tym celu Walnym Zgromadzeniu. W przypadku ich akceptacji przez Walne Zgromadzenie, Zarząd Qumak podejmie kroki zmierzające do odstąpienia od podwyższenia kapitału w drodze emisji akcji na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia z dnia 4 stycznia 2018 r. lub do zmiany treści tej uchwały (zwiększenia wartości podnoszonego kapitału z maksymalnie 30 mln akcji do maksymalnie 50 mln akcji).

Strony nie określiły dokładnego harmonogramu przeprowadzenia działań, jednak intencją Stron jest przeprowadzenie wyżej opisanej transakcji do dnia 30.06.2018r.

Kluczowe argumenty przemawiające za połączeniem potencjałów Spółek Qumak i Euvic to:

- natychmiastowa poprawa standingu finansowego - Euvic generuje stałe, przewidywalne przychody oraz satysfakcjonujące marże, co w wyniku konsolidacji wyników finansowych pozytywnie wpłynie na wskaźniki finansowe istotne z punktu widzenia oceny wiarygodności podmiotu dokonywanej przez klientów i dostawców,
- istotne powiększenie rynku dla usług Qumak, pozyskanie dostępu do nowych klientów,
- powiększenie bazy dostępnych specjalistów, zapewniając szybki i łatwy dostęp do wykwalifikowanej i efektywnej kosztowo kadry w tym programistów oraz specjalistów posiadających kompetencje w różnych technologiach, prowadzeniu projektów IT, co zdecydowanie zwiększy potencjał wykonawczy Grupy,
- zwiększenie możliwości finansowania realizacji projektów, co odblokuje możliwość pozyskiwania kontraktów wymagających zaangażowania kapitałowego, czego brak Qumak odczuwa obecnie w związku z problemami z pozyskaniem zewnętrznego kapitału obrotowego,
- optymalizacja procesów biznesowych dzięki wykorzystaniu efektu skali oraz modelu operacyjnego Euvic
- budowa silnej organizacji skutecznie eksplorującej rynek, rentownej i zdolnej do generowania zysków poprzez wykorzystanie modelu operacyjnego grupy Euvic i potencjałów obu firm.,
- wzrost wiarygodności wobec klientów poprzez wsparcie potencjału realizacyjnego poprzez podmiot o uznanej pozycji,
- wzrost zdolności generowania zysku dla akcjonariuszy Spółki.

Zarząd, analizując możliwe warianty przyszłości Grupy Qumak, jest obecnie zdania, że połączenie spółek wspiera proces bezpiecznego kontynuowania działalności Grupy, odbudowanie pozycji rynkowej oraz zaufania wobec Grupy ze strony instytucji finansujących oraz klientów.

Zarząd Qumak jest zainteresowany rozwojem strategicznej współpracy z Euvic w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w branży IT, w szczególności szeroko rozumianych usług outsourcingowych.

Przez połączenie Qumak z Euvic i stworzenie grupy kapitałowej o strukturze holdingowej, o jakiej mowa w treści drugiego listu intencyjnego strony mają na myśli połączenie potencjału biznesowego obu podmiotów oraz pozostałych spółek grupy Euvic oraz Grupy Qumak, rozwój współpracy strategicznej oraz wspólne działanie i wykorzystanie efektu synergii w działalności podmiotów, o czym wspomniano powyżej.

Kolejno, w dniu 23 kwietnia 2018 r. Zarząd w uzgodnieniu z Euvic Sp. z o.o. przyjął „Założenia do strategii 2018-2020” („Strategia”).

Przyjęty dokument opisuje założenia, cele oraz kształt nowopowstałej grupy po połączeniu potencjałów biznesowych i wartości Qumak S.A i Euvic Sp. z o.o., tak jak zostało to zapowiedziane w Drugim liście intencyjnym zawartym przez ww. spółki w dniu 4 kwietnia 2018 r., i zawiera opis linii biznesowych, podstawowych elementów strategii marketingowej, organizacyjnej, rynkowej i HR oraz planowaną strukturę przychodów oraz wyniku nowej grupy kapitałowej w roku 2020

W efekcie połączenia doświadczeń i możliwości obu organizacji powstanie jedna z czołowych polskich firm w branży usług profesjonalnych, współtworzona przez zespół doświadczonych przedsiębiorców oraz managerów polskich i globalnych firm. Organizacyjnie nowopowstała grupa kapitałowa będzie działać w modelu federacyjnym, bazując na elastycznej strukturze oraz wykorzystywaniu synergii, zarówno kosztowych, jak i przychodowych, przy zachowaniu przewag konkurencyjnych wynikających z samodzielności podmiotów wchodzących w skład nowopowstałej grupy.

W Strategii założono:

- brak zadłużenia grupy kapitałowej,
- kontynuację polityki akwizycyjnej i integracyjnej Euvic,
- wzrost marż przez zwiększenie eksportu i synergie,
- koncentrację na rentownej i skalowalnej działalności.

Celem finansowym przyjętej Strategii jest uzyskanie przez nowopowstałą grupę kapitałową w 2020 roku przychodów ze sprzedaży na poziomie 450 mln zł oraz zysku w wysokości 30 mln zł.

Założenia ww. Strategii będą realizowane pod warunkiem sfinalizowania transakcji opisanej w Drugim liście intencyjnym, polegającej na objęciu większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez Wspólników Euvic sp. z o.o.

Szczegóły transakcji podlegają dalszym ustaleniom, w tym dotyczy to ostatecznego parytetu wymiany, który zostanie oparty na ostatecznej wycenie akcji i udziałów obu podmiotów, które będą podlegały zamianie.

Zdaniem Zarządu realizacja transakcji opisanych w liście intencyjnym stanowi najlepszy scenariusz kontynuacji działalności przez Spółkę. Jest jednocześnie potwierdzeniem potencjału Spółki, która – wsparta strategicznym zaangażowaniem Euvic – z sukcesem zakończy działania naprawcze i ponownie stanie się cennym aktywem w portfelach akcjonariuszy.

Nagrody i wyróżnienia przyznane Qumak S.A. w roku 2017

HPE wyróżnienie Partner Roku 2016

Podczas Kongresu Autoryzowanych Partnerów HPE, który odbył się w Łodzi, wręczono nagrody najlepszym polskim partnerom i dystrybutorom, którzy wyróżnili się wyjątkowymi osiągnięciami za rok 2016. Podczas tegorocznej edycji Kongresu Autoryzowanych Partnerów Hewlett Packard Enterprise, Spółkę Qumak S.A.

wyróżniono tytułem HPE Partner Roku 2016 w kategorii „Największa ilość nowych certyfikatów ASE i MASE”. Zdobyta nagroda jest potwierdzeniem szerokiej wiedzy i najwyższych kompetencji inżynierskich kadry Qumak S.A. w zakresie realizacji projektów IT z wykorzystaniem technologii HPE. Już po raz kolejny z rzędu, Spółka uzyskała najwyższą autoryzację HPE przyznaną firmom partnerskim - poziom Platinum. Zawiera ona specjalizacje: Infrastructure Specialist, Gold Server Specialist, Gold Storage Specialist, Gold Data Center Networking Specialist, Gold Networking Specialist, Gold Services Specialist

PASCAL 2017

Instalacja klimatyzacji w zrealizowanym przez Qumak S.A. projekcie dla Centrum Badawczego Polskiego Internetu Optycznego została wyróżniona w branżowym konkursie PASCAL 2017.

Wyróżnienie przyznało Stowarzyszenie Polska Wentylacja, a skład Kapituły konkursowej tworzyli wykładowcy Politechniki Warszawskiej. W nagrodzonej realizacji Spółka odpowiadała za projekt i wykonanie instalacji chłodzenia, grzania technologicznego i odzysku ciepła w Data Center dla CBPIO. Innowacyjność wdrożonego rozwiązania wynika zarówno z zastosowanych materiałów i urządzeń, jak i z samej koncepcji chłodzenia. Nagrody PASCAL przyznawane są projektom instalacji wentylacyjnych i klimatyzacyjnych w nowoczesnych budynkach, wyróżniających się innowacyjnością i zastosowaniem zaawansowanych rozwiązań, uwzględniających energooszczędność i eksploatację.

Nagroda Arrow ECS w kategorii „największa sprzedaż rozwiązań IBM 2016”

Arrow ECS Polska podczas corocznego wydarzenia nagrodził firmy partnerskie. W kategorii „Największa sprzedaż rozwiązań IBM 2016” Spółka Qumak S.A. nie miała sobie równych i zdobyła pierwsze miejsce. Rozwiązania IBM, które wdramy u klientów skupiają się na takich obszarach jak: security, ITSM/EAM, analytics, storage i power.

Lenovo Top Partners Award 2017

Qumak S.A. zajęła pierwsze miejsce w kategorii „Projekt Serwerowy” podczas tegorocznej gali partnerów Lenovo. Decydujący wpływ na zdobycie wyróżnienia miały kontrakty dotyczące modernizacji systemów oraz infrastruktury teleinformatycznej w sektorze służb mundurowych.

Certyfikat Payment Card Industry Data Security Standard

Qumak S.A. uzyskała Certificate of Compliance po przeprowadzeniu audytu zewnętrznego, który został poprzedzony wewnętrznym przygotowaniem procedur i standardów panujących w spółce. Uzyskany certyfikat świadczy o wysokim poziomie bezpieczeństwa obsługi klientów realizujących bezgotówkowe transakcje płatnicze. Zdobyty certyfikat potwierdza, że Qumak S.A. jest zaufanym partnerem, który spełnia wymagane normy m.in. w zakresie infrastruktury technicznej pod kątem zabezpieczeń, środowiska, miejsca pracy oraz szkoleń pracowników. Payment Card Industry Data Security Standard (PCI DSS) to zbiór najlepszych praktyk dotyczących bezpieczeństwa poufnych danych użytkowników kart płatniczych. Wprowadzony przez organizacje płatnicze (Visa, MasterCard, Diners Club, American Express, JCB) standard określa wspólny, minimalny poziom ochrony danych osobowych posiadaczy kart oraz informacji związanych z transakcjami bezgotówkowymi.

Computerworld ranking TOP 200

Spółka zajęła 3 pozycję wśród największych polskich integratorów IT w tegorocznym rankingu Computerworld TOP 200. Pomimo spadku przychodów w 2016 roku, aż w 11 kategoriach utrzymuje wysokie miejsca, zajmując lokaty w pierwszej dziesiątce najlepszych firm technologicznych.

W zestawieniu 369 firm informatycznych w Polsce w 2016 roku Qumak S.A. zajęła 35 pozycję z przychodami przekraczającymi 424 mln zł. Wśród grup kapitałowych jest to 13 miejsce. Spółka znalazła się również w zestawieniu największych firm IT ostatnich 25 lat (pozycja 40.).

Kategorie w których Qumak S.A. jest w Top10 firm:

- Najwięksi dostawcy usług integracyjnych – pozycja 3.

- Najwięksi dostawcy usług centrów i przetwarzania danych – pozycja 3.
- Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora energetycznego – pozycja 5.
- Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora handlu – pozycja 6.
- Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora edukacyjnego i naukowo-badawczego – pozycja 6.
- Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora transportu, spedycji i logistyki – pozycja 6.
- Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora telekomunikacyjnego – pozycja 7.
- Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora przemysłowego i budowlanego – pozycja 8.
- Najwięksi dostawcy usług wynajmu pracowników IT – pozycja 8.
- Najwięksi dostawcy oprogramowania na licencjach firm trzecich – pozycja 8.
- Najwięksi dostawcy usług serwisowych – pozycja 9.

8. Wskazanie i ocena czynników oraz nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za dany okres

Finansowanie zewnętrzne oraz podwyższenie kapitału Spółki Qumak S.A.

W poprzednich latach obrotowych Grupa finansowała swoją działalność z kapitału własnego, wpływami z bieżącej działalności, zobowiązaniami wobec dostawców, zaliczek, finansowania bankowego w postaci linii gwarancyjnych, faktoringowych i kredytowych. Spółka dominująca dysponowała finansowaniem w wysokości 45 mln zł, (w tym linię faktoringową o wartości 20 mln zł). Szczegółowo umowy kredytowe oraz ich parametry a także stan wykorzystania limitów na koniec okresu sprawozdawczego i okresów porównywalnych opisane zostały w Nocie 19 Pożyczki, instrumenty dłużne i kredyty bankowe Sprawozdania finansowego.

Umowy wielocelowych linii kredytowych na podstawie których banki udostępniły finansowanie w postaci linii kredytowej, limitu gwarancyjnego lub usług faktoringu miały termin udostępniania kredytu upływający w maju 2017 r. Okres wykorzystania linii gwarancyjnych udostępnianych w ramach umowy o limit wierzycielności z Raiffeisen Bank Polska upływa 30 maja 2018 r., udostępnianie limitu zostało obecnie wstrzymane. Factoring został całkowicie spłacony. Spółka nie posiada innego zadłużenia poza zobowiązaniami warunkowymi w postaci wystawionych gwarancji. Spółka nie korzysta z kredytu w rachunku bieżącym oraz nie ma możliwości składania zleceń wystawiania nowych i zmian do istniejących gwarancji w ramach linii gwarancji. Spółka spłaca terminowo zobowiązania wynikające z ww. umów, żadne ze zobowiązań wobec banków finansujących po zakończeniu okresu udostępniania nie zostało postawione w stan natychmiastowej wymagalności ani też nie doszło do wypowiedzenia przedmiotowych umów. Niestety mimo starań Zarządu prowadzone długotrwałe negocjacje z bankami finansującymi oraz próby pozyskania finansowania zewnętrznego w formie pożyczek lub kredytów nie przyniosły spodziewanych efektów.

Wobec powyższego Spółka Qumak S.A. zawnioskowała do akcjonariuszy o zgodę na podwyższenie kapitału zakładowego w drodze emisji akcji serii L.

W dniu 10 sierpnia Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie 2017 r. Qumak S.A. podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję Akcji zwykłych na okaziciela Serii L w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii L do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki.

Działając na podstawie ww. uchwały Spółka dominująca przeprowadziła subskrypcję prywatną której przedmiotem było 30.000.000 sztuk akcji serii L o wartości nominalnej i emisyjnej wynoszącej 1 zł za każdą akcję. Subskrypcja została zamknięta 31 sierpnia 2017 r.

W ramach subskrypcji zostały objęte wszystkie oferowane akcje i zawarto umowy objęcia akcji z 49 podmiotami:

– w ramach zapisów dokonanych w zakresie prawa pierwszeństwa subskrybowano 11 782 118 akcji na okaziciela serii L;

– w ramach pozostałych zapisów subskrybowano 18 217 882 akcji na okaziciela serii L.

Podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w KRS w dniu 18 września 2017 r. na podstawie postanowienia Sądu Rejonowego dla M. St. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Po rejestracji podwyższenia, kapitał zakładowy Spółki wynosi 40.375.082,00 zł i dzieli się na 40.375.082 akcje o równej wartości nominalnej 1,00 zł każda.

Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji po zarejestrowaniu zmiany wysokości kapitału zakładowego wynosi 40.375.082.

Poprzez emisję akcji Spółka dominująca pozyskała kapitał obrotowy na restrukturyzację zadłużenia oraz chwilowo niezakończoną realizację posiadanych już kontraktów, jednak finansowanie okazało się niewystarczające dla pozyskiwania nowych projektów wymagających finansowania.

W celu zabezpieczenia zapotrzebowania na kapitał obrotowy Zarząd ponownie zawnioskował o podwyższenie kapitału akcyjnego poprzez emisję akcji, zwołując w tym celu na 5 grudnia 2017 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie, które obejmowało porządkiem obrad podjęcie uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję akcji zwykłych na okaziciela serii M w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii M do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki Qumak S.A. Spółka zamierzała wyemitować do 30.000.000 sztuk akcji serii M, a pozyskane w ten sposób środki przeznaczyć na finansowanie realizacji obecnie prowadzonych projektów, zapewnienie Spółce finansowania obrotowego koniecznego do pozyskiwania i realizacji projektów oraz finansowania działań naprawczych.

Po przerwie zarządzonej w przebiegu obrad, w dniu 4 stycznia 2018 r., Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję Akcji zwykłych na okaziciela Serii M w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii M do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki (więcej informacji w kolejnym punkcie niniejszego Sprawozdania).

Zarząd, za zgodą Rady Nadzorczej może odstąpić od wykonania ww. uchwały i od przeprowadzenia emisji akcji serii M jak również o zawieszeniu emisji akcji przed rozpoczęciem zawierania przez Spółkę umów objęcia akcji.

W związku z podpisaniem w dniu 4 kwietnia 2018 r. drugiego listu intencyjnego z Euvic Sp. z o.o. i współnikami Euvic oraz krokami zapowiedzianymi w tym liście w zakresie zmian struktury kapitału Spółki, Zarząd zamierza przedstawić ostateczne i uzgodnione pomiędzy Stronami założenia dotyczące transakcji opisanej w tym liście akcjonariuszom Qumak na zwołanym w tym celu Walnym Zgromadzeniu.

W przypadku akceptacji przez Walne Zgromadzenie założeń transakcji Zarząd Qumak podejmie kroki zmierzające do odstąpienia od podwyższenia kapitału w drodze emisji akcji na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia z dnia 4.01.2018r. lub do zmiany treści tej uchwały (zwiększenia wartości podnoszonego kapitału z maksymalnie 30 mln akcji do maksymalnie 50 mln akcji).

9. Wydarzenia po dacie bilansowej

Podjęcie uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Qumak S.A.

W celu zabezpieczenia zapotrzebowania na kapitał obrotowy Zarząd Spółki dominującej zawnioskował o podwyższenie kapitału akcyjnego poprzez emisję akcji, w tym celu zwołując na 5 grudnia 2017 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie obejmujące swoim porządkiem obrad podjęcie uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki Qumak S.A. poprzez emisję akcji, na podstawie której spółka zamierzała wyemitować do 30.000.000 sztuk akcji serii M.

Pozyskanie środków finansowych pochodzących z emisji akcji ma na celu odzyskanie nieuzyskanego od banków finansowania przeznaczonego na:

- finansowanie realizacji obecnie prowadzonych projektów
- zapewnienie Spółce finansowania obrotowego koniecznego do pozyskiwania i realizacji projektów
- finansowanie działań naprawczych.

Po przerwie zarządzanej w przebiegu obrad Zgromadzenia, w dniu 4 stycznia 2018 r., Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję Akcji zwykłych na okaziciela Serii M w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii M do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki.

Zgodnie z postanowieniami uchwały:

- podwyższenie ma zostać dokonane w drodze emisji nie mniej niż 1 (jednej) i nie więcej niż 30.000.000 (trzydzieści milionów) sztuk akcji serii M, o wartości nominalnej wynoszącej 1 zł (jeden złoty) za każdą akcję;
- emisja Akcji Serii M będzie miała charakter subskrypcji prywatnej skierowanej wyłącznie do wybranych przez Zarząd Spółki podmiotów w liczbie nie większej niż 149;
- uprawnionym Inwestorom, którzy zarejestrowali uczestnictwo w Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 5 grudnia 2017 r., będzie przysługiwać prawo pierwszeństwa objęcia akcji serii M w liczbie odpowiadającej iloczynowi 30.000.000 oraz stosunku liczby akcji Spółki zarejestrowanych przez Uprawnionego Inwestora Objętego Prawem Pierwszeństwa do uczestnictwa w niniejszym Walnym Zgromadzeniu, do liczby wszystkich istniejących akcji Spółki w dacie rejestracji uczestnictwa w niniejszym Walnym Zgromadzeniu Spółki. Pozostałe akcje serii M, nieobjęte prawem pierwszeństwa Zarząd zaoferuje wybranym inwestorom według swego uznania;
- upoważniono Zarząd Spółki do określenia ceny emisyjnej Akcji Serii M zawarcie umów objęcia nastąpi najpóźniej do 27 maja 2018 r.;
- Zarząd Spółki, za zgodą Rady Nadzorczej może odstąpić od wykonania ww. uchwały i od przeprowadzenia emisji akcji serii M jak również o zawieszeniu emisji akcji przed rozpoczęciem zawierania przez Spółkę umów objęcia akcji.

W związku z podpisaniem w dniu 4 kwietnia 2018 r. drugiego listu intencyjnego z Euvic Sp. z o.o. i współnikami Euvic oraz krokami zapowiedzianymi w tym liście w zakresie zmian struktury kapitału Spółki, Zarząd zamierza przedstawić ostateczne i uzgodnione pomiędzy Stronami założenia dotyczące transakcji opisanej w tym liście akcjonariuszom Qumak na zwołanym w tym celu Walnym Zgromadzeniu.

W przypadku akceptacji przez Walne Zgromadzenie założeń transakcji Zarząd Qumak podejmie kroki zmierzające do odstąpienia od podwyższenia kapitału w drodze emisji akcji na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia z dnia 4.01.2018r lub do zmiany treści tej uchwały (zwiększenia wartości podnoszonego kapitału z maksymalnie 30 mln akcji do maksymalnie 50 mln akcji).

Rozwiązanie umowy z biegłym rewidentem oraz wybór nowego biegłego rewidenta do badania oraz przeglądu sprawozdań finansowych Spółki i Grupy Kapitałowej Qumak

W dniu 16 lutego 2018r. Rada Nadzorcza na wniosek Zarządu Spółki podyktowany względami ekonomicznymi, podjęła uchwałę o wyrażeniu zgody na rozwiązanie umowy o świadczenie usług rewizji finansowej zawartej przez Spółkę z Deloitte Sp. z o.o. Sp. Komandytowa z siedzibą Al. Jana Pawła II 22, 00-133 Warszawa (dalej „Biegły rewident”).

W wyniku powyższego, w dniu 16 lutego 2018 r. doszło do zawarcia Porozumienia w przedmiocie rozwiązania Umowy o świadczenie usług rewizji finansowej i innych usług atestacyjnych zawartej w dniu 30 sierpnia 2017 roku pomiędzy Spółką a Biegłym rewidentem.

W okresie obowiązywania ww. umowy Biegłego rewident odmówił wyrażenia opinii z przeglądu:

– śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Spółki Qumak S.A., składającego się ze sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania ze zmian w kapitale własnym i sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony w tym dniu, a także innych informacji objaśniających;

– śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Qumak S.A., składającego się ze sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania ze zmian w kapitale własnym i sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony w tym dniu, a także innych informacji objaśniających.

W okresie obowiązywania niniejszej umowy nie wystąpiły rozbieżności odnośnie interpretacji i stosowania przepisów prawa, stosowania zasad rachunkowości lub standardów rewizji finansowej pomiędzy osobami zarządzającymi, a Bieglym rewidentem.

Rada Nadzorcza niezwłocznie przystąpiła do wyboru podmiotu uprawnionego do badania ustawowego sprawozdań finansowych do przeprowadzenia badania jednostkowych i skonsolidowanych rocznych oraz przeglądu jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak.

W konsekwencji w dniu 2 marca 2018 roku Rada Nadzorcza – organ uprawniony na podstawie Statutu Spółki – po zapoznaniu się z rekomendacją Komitetu Audytu, przygotowaną zgodnie art. 130 ust. 1 pkt 8 Ustawy o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz o nadzorze publicznym z dnia 11 maja 2017 r. (Dz. U. z dn. 6.06.2017 poz. 1089), po przeprowadzeniu przez Spółkę postępowania ws. wyboru biegłego do badania ustawowego, określonego w wewnętrznych regulacjach Spółki w zakresie polityki i procedury wyboru podmiotu uprawnionego, wybrała PRO AUDYT Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, ul. Świętego Leonarda 1A/3, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdania finansowego przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów pod numerem 3931, jako biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie jednostkowych i skonsolidowanych rocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za rok obrotowy 2017, 2018 oraz 2019 a także przeglądów jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za I półrocze 2018 i 2019 roku.

Spółka nie korzystała wcześniej z usług wyżej wskazanego biegłego rewidenta.

Wybór podmiotu nastąpił zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa oraz normami zawodowymi a umowa z audytorem została zawarta na okres wykonania ww. usług.

Podpisanie drugiego listu intencyjnego w przedmiocie podjęcia działań zmierzających do objęcia większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez Wspólników Euvic oraz przedstawienie założeń strategii połączonych podmiotów

W dniu 4 kwietnia 2018 r. doszło do podpisania drugiego listu intencyjnego (dalej: „Drugi List intencyjny”) pomiędzy Qumak S.A. a Euvic Sp. z o.o. oraz Wspólnikami Euvic Sp. z o.o. (dalej „Euvic”), zwane dalej łącznie „Stronami”, który precyzuje warunki transakcji między Stronami.

W nawiązaniu do intencji wyrażonych w liście intencyjnym zawartym przez Strony w dniu 4 grudnia 2017 r. (o czym Spółka informowała raportem bieżącym nr 79/2017 z dnia 4 grudnia 2017 r.), Strony postanowiły przystąpić do podjęcia niezwłocznych działań zmierzających do połączenia Qumak z Euvic poprzez objęcie większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez Wspólników Euvic, (z pominięciem etapu przejściowego tj. zakupu przez Qumak S.A. 100% akcji spółki zależnej Euvic IT Works S.A.).

Wszystkie informacje dotyczące zawartego listu intencyjnego oraz sformułowania założeń Strategii połączonych grup kapitałowych Qumak i Euvic zawarte są w poprzednim punkcie niniejszego Sprawozdania pn. Opis umów istotnych i innych ważnych zdarzeń dla działalności Grupy.

10. Informacje o akcjach i akcjonariacie Spółki dominującej

Na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania wysokość kapitału zakładowego Spółki dominującej Qumak S.A. wynosi 40.375.082,00 zł.

Ogólna liczba głosów na walnym zgromadzeniu, wynikających ze wszystkich wyemitowanych akcji Spółki odpowiada liczbie akcji i wynosi 40.375.082 głosów.

Wszystkie akcje Spółki są akcjami na okaziciela, a ich wartość nominalna wynosi 1 zł.

Struktura kapitału zakładowego Qumak S.A. na dzień 31.12.2017 roku

Na dzień przekazania raportu za rok obrotowy 2017 wysokość kapitału zakładowego Spółki dominującej wynosi 40.375 082,00 zł i dzieli się na 40.375.082 akcje o równej wartości nominalnej 1,00 zł każda, z czego:

- 1.500.000 sztuk akcji od numeru A0000001 do numeru A1500000 stanowią akcje serii A,
- 207.548 sztuk akcji od numeru B1500001 do numeru B1707548 stanowią akcje serii B,
- 500.000 sztuk akcji od numeru C0000001 do numeru C0500000 stanowią akcje serii C,
- 1.850.000 sztuk akcji od numeru D0000001 do numeru D1850000 stanowią akcje serii D,
- 450.000 sztuk akcji od numeru E0000001 do numeru E0450000 stanowią akcje serii E,
- 1.000.000 sztuk akcji od numeru F0000001 do numeru F1000000 stanowią akcje serii F,
- 1.376.887 sztuk akcji od numeru H0000001 do numeru H1376887 stanowią akcje serii H,
- 134.487 sztuk akcji od numeru PZ01 000001 do numeru PZ01 134487 stanowią akcje serii PZ01,
- 31.160 sztuk od numeru PP01 00001 do numeru PP01 31160 stanowią akcje serii PP01,
- 2.500.000 sztuk od nr I0000001 do numeru I2500000 stanowią akcje serii I,
- 25.000 sztuk od nr J00001 do numeru J25000 stanowią akcje serii J,
- 800.000 sztuk od nr K000001 do numeru K800000 stanowią akcje serii K,
- 30.000.000 sztuk od numeru L00000001 do numeru L30000000 stanowią akcje serii L.

Wszystkie akcje Spółki są akcjami na okaziciela.

Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji po zarejestrowaniu zmiany wysokości kapitału zakładowego wynosi 40.375.082.

Przed rejestracją podwyższenia kapitału w dniu 18 września 2017 r, wysokość kapitału zakładowego Spółki dominującej wynosiła 10.375 082,00 zł. Ogólna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu wynikających ze wszystkich wyemitowanych akcji Spółki odpowiadała liczbie akcji i wynosiła 10.375.082 głosów.

Spółki z Grupy Kapitałowej nie nabywały w okresie sprawozdawczym akcji i udziałów własnych.

Poniżej wskazano wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki wg. stanu na dzień 31 grudnia 2017 r.

Zestawienie zostało sporządzone na podstawie informacji przekazywanych przez akcjonariuszy na podstawie art. 69 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	Udział w kapitale zakładowym w %	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ w %
PTE Allianz Polska S.A.	5.985.246	14,82%	5.985.246	14,82%
Nationale-Nederlanden OFE	5.038.826	12,48%	5.038.826	12,48%
VALUE Fundusz Inwestycyjny Zamknięty z wydzielonym Subfunduszem 1	3.950.000	9,78%	3.950.000	9,78%
PKO BP Bankowy Otwarty Fundusz Emerytalny	2.486.022	6,16%	2.486.022	6,16%

Porozumienie Akcjonariuszy (Wojciech Wolny, IT Works S.A., EUVIC Services Sp. z o.o., EUVIC Investments Sp. z o.o., Euvic Sp. z o.o. Iwona Kudra, Zbigniew Ciukaj, Wojciech Kosiński)	3.431.950	8,50%	3.431.950	8,50%
PKO Parasolowy – fundusz inwestycyjny otwarty	2.971.164	7,36%	2.971.164	7,36%

Spółki z Grupy Kapitałowej nie nabywały w okresie sprawozdawczym akcji i udziałów własnych.

11. Polityka dywidendy Spółki dominującej oraz informacja o wypłaconej dywidendzie

Strategicznym długoterminowym celem Zarządu Qumak S.A. jest podniesienie wartości Spółki dla akcjonariuszy poprzez wzrost kursu akcji Spółki oraz zwiększenie stopy zwrotu z posiadanych akcji w wyniku realizacji polityki dywidendy.

Wpływ na rekomendację Zarządu odnośnie wypłaty dywidendy każdorazowo będzie miała aktualna sytuacja finansowa Spółki, a w szczególności wysokość osiągniętego zysku netto, bieżące oraz planowane nakłady inwestycyjne oraz realizowane projekty i istniejące zobowiązania. Wszystkie te czynniki, a także perspektywy Spółki w danej sytuacji rynkowej będą podlegały analizie i ocenie Zarządu oraz Rady Nadzorczej Spółki, która rokrocznie opiniuje rekomendację Zarządu dla Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy odnośnie wypłaty dywidendy. Spółka dominująca po ustabilizowaniu sytuacji finansowej oraz spłacie zobowiązań, biorąc pod uwagę wymienione wyżej czynniki opracuje politykę dywidendy na kolejne lata.

W 2016 i 2017 roku nie dokonano wypłaty ani nie deklarowano wypłaty dywidendy ani zaliczek na dywidendę ze względu na osiągnięte straty. Spółka dominująca nie deklarowała również wypłaty dywidendy.

12. Rynki zbytu i zaopatrzenia oraz uzależnienie od odbiorców i dostawców

Grupa realizuje swoje obecne przychody praktycznie wyłącznie na rynku krajowym. Głównymi odbiorcami są instytucje rynku publicznego, a także przedsiębiorstwa handlowe i usługowe. Znaczącymi kontrahentami są także przedsiębiorstwa z sektora budowlanego, telekomunikacyjnego i finansowego. Ze względu na dużą liczbę odbiorców nie występuje uzależnienie od konkretnego odbiorcy. Dwudziestu największych odbiorców zrealizowało ogółem 60% obrotów ze sprzedaży towarów i usług. W 2017 roku największy odbiorca odpowiadał za ok. 13% ogółu obrotów Spółki.

Zakupy towarów materiałów i usług realizowane są na rynku krajowym. Zakupy za granicą zdarzają się sporadycznie. Ze względu na szerokie spektrum oferowanych przez Spółkę produktów, towarów i usług, także w zakresie zaopatrzenia nie występuje uzależnienie od konkretnych dostawców. Dwudziestu największych dostawców zrealizowało w ciągu 2017 roku 46% wartości ogółu dostaw do Grupy. W 2017 roku żaden dostawca nie przekroczył 10% ogółu obrotów Spółki.

13. Działania w zakresie badań i rozwoju

Qumak S.A. postrzega działania na rzecz badań i rozwoju jako istotny element definiowania przyszłych działań oraz oferty Spółki. Niemniej jednak w 2017 roku Grupa, ze względu na sytuację finansową, nie prowadziła intensywnych działań w zakresie badań i rozwoju, raczej racjonalizowała i ograniczała ponoszone koszty, co dotyczyło również inwestycji. Wydatki inwestycyjne w prezentowanym okresie związane były głównie z sukcesywną wymianą infrastruktury IT i były realizowane ze środków własnych Spółki.

W 2017 roku podjęto działania w kierunku wytworzenia produktu własnego z obszaru efektywności energetycznej. Jednakże, Zarząd Spółki przeanalizował sytuację rynkową, perspektywy komercjalizacji produktu oraz zweryfikował planowane przychody i uznał ponoszenie dalszych nakładów na rozwój produktu, które

przewyższają spodziewane przychody, za nieuzasadnione biznesowo. W związku z tym podjęto decyzję o zaniechaniu inwestycji a poniesione dotychczas nakłady kwocie 0,24 mln zł spisano w koszty.

Spółka Qumak S.A. podjęła skuteczne starania o dołączenie do projektu unijnego E-Impact Action, gdzie będzie odpowiadać za budowę systemu obsługi Intermodalnej Portu w Baltic Container Terminal w Gdyni i komunikacji zgodnie z nowym standardem europejskim e-frachtu (nowy standard ISO).

Spółka dominująca w chwili obecnej prowadzi projekt z obszaru rozwiązań symulacyjnych we współpracy z Politechniką Warszawską i Centrum Kształcenia i Doradztwa IKKU a dotyczący wykonania prototypu symulatora handlingowego (Innowacyjny, mobilny symulator szkoleniowy dla operatorów obsługi naziemnej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020 współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego Funduszu Rozwoju Regionalnego na podstawie umowy z dnia 27.09.2017. Wartość projektu to 9 mln zł z czego 5,6 mln zł to dofinansowanie z NCBiR.

14. Charakterystyka czynników istotnych dla rozwoju oraz opis perspektyw rozwoju działalności Grupy

W ocenie Zarządu Qumak S.A. wpływ na wyniki finansowe Grupy w perspektywie kolejnego roku będą miały następujące czynniki:

Czynniki zewnętrzne

Najważniejszym czynnikiem mającym wpływ na sytuację Spółki Qumak będzie miał rozwój rynku zaawansowanych technologii, szczególnie coraz intensywniejszy proces wkraczania ich we wszystkie segmenty gospodarki oraz w życie obywateli. Zgodnie z wyliczeniami ekspertów branżowych, Rynek IT w Polsce pomimo okresowych zmian dynamiki jest rynkiem wzrostowym.

Prognozy rynku IT są pozytywne. Według firmy badawczej IDC do 2021 r. średni wskaźnik wzrostu wydatków na usługi IT powinien wynieść 4,5 proc. w skali roku. Z kolei firma PMR prognozuje, wzrost rynku IT w Polsce o 2,7% w 2017 roku oraz o 6,0% w 2018 roku. Według IDC wyraźnego ożywienia możemy się w końcówce roku 2017, szczególnie w obszarach wdrożeń IT przez firmy produkcyjne i handlowe. Ożywienie powinno być wspierane przez pieniądze pochodzące z perspektywy unijnej na lata 2014–2020.

Dodatkowo otoczenie makroekonomiczne sprzyja rozwojowi rynku IT. Do najważniejszych czynników kształtujących otoczenie rynkowe Spółki należy zaliczyć sytuację makroekonomiczną w Polsce. Tempo wzrostu PKB w 2018 r. wyniesie 4 proc. jak szacuje Instytut Prognoz i Analiz Gospodarczych w kwartalnym raporcie, oceniającym stan koniunktury gospodarczej w Polsce oraz prognozy na lata 2018-2019. Warto zauważyć, że prognozy zostały podniesione po optymistycznych danych z I kwartał 2018 roku. "Aktualizacja prognozy dla Polski odzwierciedla lepszą niż oczekiwano sytuację gospodarczą w strefie euro, co wspiera polski eksport. Ponadto spadek stopy bezrobocia do historycznie niskiego poziomu i zauważalny wzrost płac sprzyjają konsumpcji" - czytamy w raporcie "Global Economic Prospects".

Koszt finansowania dłużnego jest wciąż wyjątkowo niski, co powinno się przełożyć na wyższą skłonność przedsiębiorstw do inwestowania. Dla Grupy Qumak będzie to bezpośrednio oznaczało potencjalnie wyższy popyt na jej usługi.

Na rynku zamówień publicznych w 2017 roku można zauważyć wyraźne ożywienie, szczególnie w trzecim kwartale tego roku, co pokazują dane o zamówieniach publicznych w sektorze ITC (dane łączne dla sektora IT oraz telekomunikacji) prezentowane przez Polską Izbę Informatyki i Telekomunikacji. Od stycznia do września 2017 roku liczba nowych opublikowanych ogłoszeń, wartość zawartych kontraktów oraz liczba ogłoszeń o udzieleniu zamówienia wzrosły rok do roku odpowiednio o 27,6%, 16,2% oraz 11,6%. W samym trzecim kwartale 2017 roku wzrosty rok do rok wyniosły odpowiednio 75,7%, 91,2% oraz 25,2%.

Według firmy badawczej IDC jednymi z wyższych wskaźników wzrostu będą usługi outsourcingowe, których udział w rynku usług IT w latach w 2018 r. wzrośnie do 21,9% . Największą dynamikę odnotują usługi hostingu infrastruktury (17,5% CAGR do 2018 r.) i zarządzania aplikacjami klienta (17,6% CAGR do 2018 r.) do czego może się przyczynić szersze wykorzystanie rozwiązań w chmurze. Istotny powinien być również segment outsourcingu kadr IT, który jest coraz intensywniej wykorzystywany również przez klientów publicznych.

Oprócz inwestycji z zakresu IT, duża część środków ma być rozdysponowana na realizację z takich obszarów zainteresowania Grupy Qumak, jak ekspozycje multimedialne i rozwiązania technologiczne w infrastrukturze transportowej. Z programu Infrastruktura i Środowisko na transport miejski ma trafić 2,3 mld euro, zaś na inteligentne systemy transportowe w sumie może to być kwota nawet ok. 18 mld euro jak wynika z informacji podanych w lipcu 2015 roku przez resort infrastruktury i rozwoju.

Jednocześnie 450 mln euro z POIiŚ zostanie przeznaczonych na wsparcie efektywności energetycznej, inteligentnego zarządzania energią i wykorzystania odnawialnych źródeł energii w infrastrukturze publicznej, w tym w budynkach publicznych i w sektorze mieszkaniowym. Co oznacza najprawdopodobniej większą liczbę projektów z zakresu technologii budynkowych, a Qumak jest jedną z najbardziej doświadczonych polskich firm w tym zakresie. Jednocześnie rozwój OZE będzie wiązał się z zapotrzebowaniem na instalacje bilansujące, w tym tzw. magazyny energii, które należą do oferty produktowej Qumak.

Mimo niepewności na rynkach międzynarodowych spowodowanej wciąż nieustabilizowaną sytuacją ekonomiczno-polityczną, ekonomiści przewidują, że krajowe przedsiębiorstwa będą osiągać dobre wyniki finansowe i poprawią swoją sytuację płynnościową.

Czynniki wewnętrzne

Nowy Zarząd Spółki, który obejmował pełnienie funkcji w drugiej połowie roku, intensywnie i z determinacją podejmuje wszelkie czynności, zmierzające do utrzymania przez Grupę stabilizacji finansowej. Działania te koncentrują się na oszczędnościach, reorganizacji modelu biznesowego oraz pozyskaniu dodatkowego finansowania. Dotychczas podjęte kroki umożliwiły znaczną redukcję kosztów oraz stopniową spłatę zobowiązań. Grupa mimo opóźnień w regulowaniu wymagalnych zobowiązań wynikających z braku finansowania zewnętrznego utrzymuje zdolność operacyjną. Za sprawą podjętych już działań restrukturyzacyjnych ograniczono koszty operacyjne działalności (co będzie widoczne od I kwartału 2018 roku), usprawniono i uelastyczniono organizację, niemniej proces urentawiania działalności nie jest jeszcze zakończony.

Działania te zostały opisane w przyjętym i opublikowanym przez Spółkę dominującą w dniu 8 listopada 2017r. Planie Naprawczym.

Założenia Planu Naprawczego koncentrują się na przemodelowaniu struktury sprzedażowej w kierunku intensyfikacji sprzedaży w obszarze outsourcingu i usług własnych, zwiększeniu udziału sprzedaży na rynku komercyjnym. W krótkoterminowej perspektywie Grupa skupi się na utrzymaniu bieżących kontraktów we wspomnianych wyżej obszarach. Kontrakty większe i wymagające dużego zaangażowania kapitałowego będą realizowane w formule współpracy z partnerami strategicznymi lub w konsorcjach. W obszarze inteligentnej infrastruktury, który to najbardziej skurczył się m.in. za sprawą nieetycznych działań byłych pracowników Spółki, planowane jest wypracowanie takiego modelu ofertowania, który opierałby się na posiadanych kompetencjach oraz referencjach. Istotna jest również ocena zasadności podejmowania projektów o wysokim ryzyku i/lub nieefektywnych z punktu widzenia cashflow Spółki.

Obecnie Grupa pozyskuje przychody z realizacji kontraktów w obszarach IT, Inteligentnej Infrastruktury oraz outsourcingu usług IT. Coraz większy udział w przychodach spółki stanowią przychody o charakterze powtarzalnym, zapewniające stały comiesięczny przychód zagwarantowany podpisanymi umowami z klientami (outsourcing usług IT – professional services oraz usługi serwisowe). Na dzień publikacji sprawozdania backlog Spółki Qumak S.A. i jej spółek zależnych na lata 2018 i kolejne wynosi ok. 109 mln zł.

Bieżąca sytuacja finansowa Grupy jest przyczyną utrudnionej sprzedaży i realizacji projektów wymagających istotnego zaangażowania finansowego, w szczególności w obszarach:

- Projektów infrastrukturalnych
- Projektów IT, gdzie elementem oferty jest dostawa sprzętu i oprogramowania
- Usług profesjonalnych (z uwagi na nadwyższone zaufanie klientów i kandydatów do pracy).

W obszarze organizacyjnym Zarząd planuje uporządkowanie struktury Grupy Kapitałowej, poprzez zamknięcie podmiotów nieefektywnych oraz wydzielenie części działalności Qumak S.A. do odrębnych spółek córek, co może ułatwić zarządzanie operacyjne, zwiększyć atrakcyjność takich podmiotów jako potencjalnych dostawców produktów/usług i/lub partnerów biznesowych.

W planie naprawczym Zarząd określił również cele długookresowe, do których należy odzyskanie wiarygodności i zaufania klientów, akcjonariuszy i rynku kapitałowego, partnerów biznesowych i pracowników, odbudowa marki QUMAK poprzez dotrzymanie zobowiązań z najwyższą starannością oraz dochowaniem obowiązujących norm i procedur. Celem podjętych działań ma być maksymalizacja wartości Spółki dla jej akcjonariuszy oraz powrót do pozycji jednego z liderów rynku IT w Polsce, istotny udział w cyfrowej transformacji gospodarki.

Wstrzymanie przez bank, pomimo składanych wcześniejszej deklaracji, finansowania obrotowego oraz brak zdolności do pozyskania finansowania w formie np. kredytów bankowych, co umożliwiłoby finansowanie działalności bieżącej, uzasadnia konieczność uzyskania przez Grupę dodatkowych środków finansowych z emisji akcji w drodze oferty prywatnej.

Kluczowa dla niezakłóconej kontynuacji działalności przez Spółkę będzie finalizacja transakcji z Euvic, polegająca na objęciu większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez Wspólników Euvic (co opisano szczegółowo w punkcie 8 niniejszego Sprawozdania). Przedmiotem transakcji, która zgodnie z intencją ma zostać przeprowadzona do 30 czerwca 2018 r., będzie objęcie przez Wspólników Euvic większościowego pakietu akcji Qumak w zamian za 100% udziałów w Euvic,

Akcje Qumak obejmowane przez Wspólników Euvic powstaną w drodze emisji akcji w ramach podwyższenia kapitału zakładowego Qumak. Strony szacują, że ostateczna wartość 100% udziałów Euvic nie przekroczy 220 mln zł. Spółka chce również poprzez emisję gotówkową pozyskać kapitał niezbędny do stopniowego oddłużenia Qumak i do rozwoju działalności nowopowstałej grupy, o wartości ok. 50 mln zł.

Na bazie wstępnej analizy oszacowano, że Wspólnicy Euvic po zakończeniu opisanej w niniejszym liście intencyjnym transakcji posiadać będą pomiędzy 65% a 75% akcji Spółki.

23 kwietnia 2018 r. Zarząd Qumak S.A. w porozumieniu z Euvic opracował i przyjął założenia do strategii wspólnego działania w latach 2018 -2020. Według przedstawionych założeń, biznes połączonych grup kapitałowych bazował będzie na pięciu głównych liniach biznesowych: Software Development Services (m.in. outsourcing specjalistów i zespołów; projekty oprogramowaniowe), ICT & Cybersecurity Services, Support & Maintenance Services (m.in. usługi serwisowe, utrzymaniowe, outsourcing IT) oraz Engineering Services (automatyka budynkowa, data center). Synergiczną wobec nich ma być piąta linia – Value Added Distribution (m.in. integracja, dostawy sprzętu i licencji, projektowanie).

Celem finansowym nowopowstałej grupy jest uzyskanie w 2020 roku 450 mln zł przychodu oraz 30 mln zł wyniku netto.

W Założeniach Strategii zapowiedziano oddłużenie grupy kapitałowej, kontynuację polityki akwizycyjnej i integracyjnej Euvic, wzrost marż przez zwiększenie eksportu i synergie oraz koncentrację na rentownej i przewidywalnej działalności

Strategia działalności operacyjnej została oparta na:

- utworzeniu holdingu po wymianie udziałów Euvic sp. z o.o. za akcje Qumak S.A. w tym wydzielenie z Qumak S.A. spółek Qumak ICT Services i Qumak Engineering Services, kontynuacja i rozwój działalności

Qumak Professional Services we współpracy z IT Works, kontynuacja i rozwój działalności Euvic sp. z o.o. z przeniesieniem działalności akwizycyjnej (M&A) do spółki holdingowej

- rebrandingu spółki holdingowej Qumak S.A. na Euvic S.A.
- wyborze partnera biznesowego / współinwestora dla Qumak Engineering Services
- współdziałaniu spółek holdingu w działaniach rynkowych, bazującym na wewnętrznej platformie do wymiany danych o rynku i zasobach oraz synergii w realizacji
- prowadzeniu działalności eksportowej poprzez otwieranie kolejnych biur za granicą pod marką Euvic
- prowadzeniu sprzedaży zarówno bezpośrednio, jak i przez partnerów.

Organizacyjnie nowopowstała grupa ma działać w modelu federacyjnym, bazując na lekkiej i elastycznej strukturze oraz wykorzystywaniu synergii, zarówno kosztowych, jak i przychodowych przy zachowaniu przewag konkurencyjnych wynikających z samodzielności podmiotów wchodzących w skład nowopowstałej grupy.

Założenia strategii będą realizowane po sfinalizowaniu transakcji opisanej w Drugim liście intencyjnym, polegającej na objęciu większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez Wspólników Euvic.

Nowoutworzona grupa kapitałowa będzie oferować obecnym i przyszłym klientom szybki i łatwy dostęp do wykwalifikowanej i efektywnej kosztowo kadry ponad 2.500 profesjonalistów o bardzo szerokim spektrum kompetencji z zakresu IT: od produkcji oprogramowania przez wdrażanie rozwiązań firm trzecich, zarządzanie bezpieczeństwem w chmurze, zarządzanie ciągłością działania, aż po wdrożenia, rozwój i utrzymanie infrastruktury oraz outsourcing.

Ten ostatni obszar oceniany jest jako perspektywiczny, dynamicznie się rozwijający, zapewniający stabilny przychód i zysk (stałe, powtarzalne przychody) oraz niskokosztowy. Obecnie dla Grupy Qumak jest to również kluczowy segment działalności (stanowił 25% osiągniętych przychodów), ale z ograniczonymi możliwościami rozwoju spowodowanymi trudną sytuacją Grupy.

Dzięki połączeniu zespołów, doświadczeń obu grup, ich kompetencji oraz referencji powstanie jedna z pięciu największych polskich firm świadczących profesjonalne usługi IT. Znaczne możliwości uzyskania synergii zarówno kosztowych, jak i przychodowych w połączeniu z lekką, elastyczną strukturą mają pozwolić osiągnąć holdingowi już w 2020 r. około 30 mln zysku przy rentowności zbliżonej do 7 proc. Docelowe 450 mln zł sprzedaży ma być w 75 proc. generowane na rynku komercyjnym, 25 proc. na publicznym. Zgodnie z planem jedna czwarta przychodów ma pochodzić ze sprzedaży usług za granicą. Dzięki obecnym projektom Euvic najbardziej znaczącym pionem biznesowym będzie Software Development Services, z udziałem w przychodach na poziomie 50 proc. oraz z 60 proc. udziałem w generowanej marży. Duży wpływ na zyskowność holdingu będzie miał eksport usług (35 proc. udział w zysku).

Zdaniem Zarządu realizacja transakcji opisanych w liście intencyjnym stanowi najlepszy scenariusz kontynuacji działalności przez Spółkę. Jest jednocześnie potwierdzeniem potencjału Spółki, która – wsparta strategicznym zaangażowaniem Euvic – z sukcesem zakończy działania naprawcze i ponownie stanie się cennym aktywem w portfelach akcjonariuszy.

Czynniki zidentyfikowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 2017 rok, mogące mieć negatywny i pozytywny wpływ na działalność Grupy w przyszłości oraz założenie kontynuacji działalności

Biorąc pod uwagę między innymi stratę finansową poniesioną przez Spółkę Qumak S.A. w okresie sprawozdawczym oraz w latach ubiegłych, ujemny kapitał własny Spółki na dzień bilansowy, Zarząd ocenia iż kontynuacja działalności przez Spółkę jest powiązana z pozyskaniem kapitału w wyniku planowanej emisji akcji oraz połączeniem z inwestorem branżowym jakim jest Euvic Sp. z o.o. Realizacja planu opisanego w liście intencyjnym z dnia 4 kwietnia 2018 roku zawartym pomiędzy Spółką a współinikami Euvic Sp. z o.o., zakładającego pozyskanie środków finansowych z nowej emisji akcji oraz połączenie potencjałów biznesowych Grupy Qumak z Grupą Euvic pozwala optymistycznie patrzeć na możliwość kontynuacji działalności. W przypadku jego niezrealizowania może wystąpić zagrożenie co do kontynuacji działalności oraz ryzyka utraty płynności przez Spółkę w ciągu kolejnych 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Podkreślić należy jednak, że:

- Spółka dominująca była w stanie pozyskać w 2017 roku 30 mln zł z nowej emisji akcji skierowanej do obecnych jak i nowych akcjonariuszy,
- Grupa w roku 2017 była w stanie zminimalizować ujemne przepływy finansowe z -50,9 mln zł za rok 2016 do -9,2mln zł za rok 2017. Odkąd się to zarówno dzięki zmniejszeniu o 12 mln zł ujemnych przepływów z działalności operacyjnej, zmniejszeniu o 3,7 mln zł ujemnych przepływów z działalności inwestycyjnej w stosunku do roku 2016,
- zobowiązania z dwóch pożyczek, które Spółka dominująca posiada są regulowane w terminach uzgodnionych z pożyczkodawcami. Ich wielkość na 31.12.2017r. wynosząca 3,78 mln zł jest niewielka w stosunku do sumy bilansowej. Zarząd jest w stałym kontakcie z pożyczkodawcami i udziela wszelkich potrzebnych wyjaśnień.
- Grupa pomimo odejść część pracowników (również w formie grupowych odejść do konkurencji) zdołała uzupełnić zespół pracownikami o niezbędnych kompetencjach opierając się głównie na doświadczonych i zaangażowanych pracownikach Qumak, w mniejszości sięgając do zewnętrznych zasobów,
- działalność Grupy opiera się głównie na doświadczonych zespołach ludzi, a w tym zakresie obok przeprowadzonej optymalizacji zatrudnienia, Qumak regularnie prowadzi skuteczne rekrutacje w obszarach gdzie dynamika sprzedaży powoduje potrzebę tworzenia nowych miejsc pracy,
- dzięki dobrze rozpoznawalnej marce oraz bardzo dobrym referencjom zebranych przez ponad 30 lat obecności na rynku Grupa nie widzi obecnie istotnego zagrożenia swojej sytuacji konkurencyjnej. Realizacja planu integracji z partnerem branżowym Euvic dodatkowo umocni możliwości Grupy co do pozyskiwania i realizacji projektów
- Spółka Qumak realizując uzgodnienia poczynione z Grupą Euvic prowadzi intensywne rozmowy ze swoimi wierzycielami w celu dostosowania harmonogramów spłaty zobowiązań do planu działania Spółki w roku 2018 i kolejnych. W tej chwili uzgodnieniami w różnej fazie (od podpisanych porozumień, poprzez uzgodnione i będące w trakcie formalizowania w formie dokumentów, do fazy prowadzenia uzgodnień) objęte są wierzytelności w kwocie ok. 23 mln zł. Co bardzo ważne, prowadzone rozmowy pozwoliły również na otwarcie „nowych” linii kredytowych u aktualnych wierzycieli/dostawców. Negocjowane i uzgodnione już częściowo porozumienia z jednej strony oznaczają realne dla Spółki harmonogramy spłat zobowiązań a z drugiej strony możliwość realizacji nowych kontraktów przy częściowym tylko zaangażowaniu własnych środków finansowych.
- Grupa nie korzysta obecnie z kredytów.

Zarząd Qumak S.A. pozytywnie ocenia działalność Spółki w perspektywie 2018 roku oraz ma przekonanie o skuteczności podjętych działań naprawczych.

Ww. przesłanki w ocenie Zarządu Spółki biorąc pod uwagę realizowany plan pozyskania gotówki z emisji akcji oraz połączenie z Grupą Euvic dają podstawę do stwierdzenia, że sytuacja Spółki będzie ulegać stopniowej poprawie. W przekonaniu Zarządu Spółki zasadnym jest przyjęcie przez Spółkę zasady kontynuacji działalności w kolejnych 12 miesiącach, co zostało dodatkowo opisane w notce nr 1 skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2017.

15. Opis podstawowych ryzyk i zagrożeń

Grupa narażona jest na ryzyka finansowe oraz ryzyka rynkowe związane z działalnością operacyjną. Poniżej wskazano podstawowe z ryzyk.

Ryzyko realizacji przyjętego programu naprawczego

W związku z systematycznie pogarszającymi się wynikami Grupy, Zarząd Spółki dominującej opracował i przyjął w dniu 8 listopada 2017 r. Plan Naprawczy – dokument który stanowi streszczony opis bieżącej sytuacji Grupy,

jej aktualnych problemów wraz z propozycjami ich rozwiązania, a także kierunek działalności Grupy na najbliższy okres. Szczegóły planu przedstawiono w innych częściach niniejszego Sprawozdania.

Istnieje ryzyko opóźnienia realizacji działań naprawczych, nieosiągnięcia opisanych w nim celów czy niezrealizowania założeń planu naprawczego w wyniku błędów zarządczych w realizacji planu lub zmiany w otoczeniu rynkowym Grupy. Istnieje również ryzyko nie pozyskania finansowania zewnętrznego w wysokości wystarczającej dla rozwijania działalności operacyjnej zgodnie z założeniami przyjętymi w planie. Grupa posiada długoterminowe umowy, które zamierza renegecjować. Istnieje ryzyko, że negocjacje nie zakończą się sukcesem i docelowo obniżenie kosztów do zamierzonego poziomu okaże się niemożliwe. W związku z tym istnieje ryzyko niezrealizowania zaplanowanych optymalizacji kosztowych oraz oszczędności, co negatywnie wpłynie na realizację celów planu naprawczego.

Zarządy spółek monitorują wprowadzane działania opisane w planie naprawczym na poziomie operacyjnym oraz zarządczym, a także efekty wprowadzonych działań, tak aby w razie odchylenia od zamierzonych celów natychmiast wprowadzić działania korygujące. Realizacja działań naprawczych jest monitorowana cyklicznie również przez Radę Nadzorczą.

Ryzyko niedojścia do skutku objęcia większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez wspólników Euvic

W dniu 4 grudnia 2017 r. doszło do podpisania listu intencyjnego pomiędzy Qumak S.A. a Euvic Sp. z o.o. (zwane dalej łącznie „Stronami”), w przedmiocie rozwoju współpracy strategicznej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w branży IT oraz zwiększenia zaangażowania kapitałowego Euvic w Spółce.

Intencją tą podtrzymano podpisując w dniu 4 kwietnia 2018 r. drugi list intencyjny z Euvic oraz wspólnikami Euvic, w którym wskazano, że przedmiotem transakcji będzie objęcie przez wspólników Euvic większościowego pakietu akcji Qumak nowej emisji serii M, w zamian za objęcie przez Qumak 100% udziałów w Euvic. Strony szacują, że ostateczna wartość 100% udziałów Euvic nie przekroczy 220 mln zł a wspólnicy Euvic po zakończeniu opisanej w niniejszym liście intencyjnym transakcji posiadać będą pomiędzy 65% a 75% akcji Spółki.

Jednocześnie zapowiedziano podjęcie działań w celu emisji akcji serii N, opłaconych gotówkowo o wartości do 50 mln zł, mających zapewnić nowopowstałej grupie kapitał konieczny do restrukturyzacji kosztowej Grupy Qumak, wywiązania się z zaciągniętych zobowiązań, a także prowadzenia i rozwoju działalności.

Intencją Stron jest przeprowadzenie wyżej opisanej transakcji do dnia 30.06.2018r.

Zawarte listy intencyjne wyrażają wolę współpracy oraz doprowadzenie do stworzenia grupy kapitałowej z udziałem Euvic i Qumak, Niemniej jednak strony są w trakcie procesu negocjacji ostatecznych warunków transakcji, nie można zatem wykluczyć, że ostatecznie nie dojdzie do zawarcia transakcji zapowiedzianej w liście intencyjnym, Zarząd będzie zmuszony do dokonania przeglądu opcji strategicznych i rozważenia innych scenariuszy zabezpieczenia interesów Spółki i jej akcjonariuszy.

Podjmując kolejne działania w kierunku finalizacji wyżej opisanej transakcji Zarząd minimalizuje ryzyko niedojścia do skutku objęcia większościowego pakietu akcji Qumak S.A. przez wspólników Euvic oraz potencjalne negatywne konsekwencje takiej sytuacji.

Ryzyko związane z umowami finansowania zewnętrznego oraz zapewnieniem ciągłości finansowania

Grupa finansuje swoją bieżącą działalność wykorzystując wpływy z bieżącej działalności oraz ze źródeł zewnętrznych (w tym kredyty kupieckie udzielane przez dostawców oraz usługi bankowe takie jak linie kredytowe, faktoring). W 2017 roku Grupa finansowała swoją działalność z kapitału własnego, wpływami z bieżącej działalności, zobowiązaniami wobec dostawców. Umowy wielocelowych linii kredytowych, na podstawie których banki udostępniały finansowanie w postaci linii kredytowej, limitu gwarancyjnego lub usług faktoringu miały termin udostępniania kredytu kończący się w maju 2017 r. Banki finansujące działalność Grupy wstrzymały dalsze udostępnianie limitów kredytowych. Obecnie Grupa nie ma możliwości korzystania z kredytu w rachunku bieżącym oraz nie ma możliwości składania zleceń wystawiania nowych i zmian do istniejących gwarancji w ramach linii gwarancyjnej. Grupa spłaciła zobowiązania wynikające z linii kredytowej oraz faktoringu.

Spadek przychodów ze sprzedaży spowodowany obniżeniem możliwości sprzedażowych i realizacyjnych oraz załamaniem sprzedaży na rynku publicznym, niedostosowanie kosztów działalności bieżącej, do zmniejszonej skali działania Grupy i jej obniżonych przychodów ma negatywny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe. Obserwowany na przestrzeni ostatnich trzech lat spadek wartości wyniku EBITDA, obecnie ujemna wartość kapitałów własnych mogą być przyczyną utraty zdolności do pozyskania finansowania bankowego. Istnieje ryzyko, że banki nawet w przypadku braku poprawy sytuacji Grupy mogą nie zaoferować Grupie udzielenia finansowania w przyszłości.

Grupa prowadziła rozmowy z bankami finansującymi, mające na celu kontynuację zawartych umów na finansowanie bieżące jednakże nie doszło do ich przedłużenia. Podkreślić należy, że nie występowały naruszenia umowy kredytu związane z nieterminową zapłatą należności wobec banku, zaś zobowiązania Grupy wobec banków były regulowane terminowo.

Grupa obecnie nie posiada zdolności uzyskania finansowania bankowego, prowadzone rozmowy nie przyniosły do tej pory oczekiwanych rezultatów. Dla zapobieżenia spadkowi przychodów oraz trudnościom w realizacji kontraktów spółki Grupy angażują podwykonawców oraz tworzą konsorcja i aliance strategiczne.

Konsekwencją długotrwałego braku dostatecznego finansowania może być spadek przychodów ze sprzedaży w wyniku braku możliwości realizacji kontraktów kapitałochłonnych, tj. wymagających zaangażowania znacznych środków finansowych w ich realizację, zarówno trwających jak i pozyskiwanie nowych. Utrata finansowania wpływa na wstrzymanie działalności inwestycyjnej oraz rozwoju nowych produktów. Brak finansowania ma ponadto swoje konsekwencje w postaci utrudnionej terminowej realizacji zobowiązań bieżących.

Spółka podjęła działania w celu pozyskania kapitału w drodze podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji, co opisano powyżej.

Ryzyko opóźnień w spłacie zobowiązań handlowych

Ryzyko opóźnień w spłacie zobowiązań handlowych wiąże się wystąpieniem opóźnień w regulowaniu zobowiązań wynikających z realizacji na rzecz Grupy dostaw i usług. Opóźnienia w spłacie zobowiązań mogą skutkować opóźnieniami w realizacji kontraktów, naliczeniem kar umownych a w skrajnych przypadkach odstąpieniem kontrahenta od realizacji umowy (o ile umowa zawiera takie zapisy). Konsekwentnie opóźnienia mogą skutkować spadkiem wielkości przychodów. Grupa na bieżąco monitoruje spłatę zobowiązań regulując w miarę możliwości w terminie swoje zobowiązania. W przypadku opóźnień wdraża bieżącą komunikację z wierzycielami zawierając odpowiednie porozumienia dotyczące spłaty zobowiązań, tak aby minimalizować wpływ opóźnień na realizację kontraktów oraz ryzyko naliczenia kar.

Obecnie Grupa notuje przejściowe trudności z realizacją zobowiązań handlowych w terminie. W przypadku takiej sytuacji Grupa uzgadnia harmonogramy spłaty zobowiązań z wierzycielami.

Ryzyko opóźnień w otrzymaniu płatności za realizację kontraktów

Grupa narażona jest na ryzyko związane ze spóźnionym spływem należności oraz częściowym lub całkowitym brakiem spływu należności od poszczególnych odbiorców, co może mieć wpływ na pogorszenie płynności, sytuacji finansowej i wyników finansowych (poprzez dokonanie odpisów aktualizacyjnych i wzrost kosztów finansowania zewnętrznego) Grupy.

Kontrola terminowego spływu należności jest ważnym elementem polityki biznesowej Grupy. W celu zabezpieczenia spływu należności Grupa wdrożyła monitorowanie terminowości spływu należności oraz wewnętrzną windykację należności. Dodatkowo, w celu zminimalizowania ryzyka związanego z opóźnieniem spłat należności oraz niewypłacalnością kontrahentów, Grupa angażuje wewnętrzny dział prawny oraz kancelarie prawne.

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności jest to ryzyko wystąpienia trudności w spełnieniu przez Grupę obowiązków związanych z jej zobowiązaniami oraz trudności w zdolności Grupy do dokonywania zakupów wszelkiego rodzaju towarów i usług. Zarządzanie płynnością przez Grupę polega na zapewnianiu, w możliwie najwyższym stopniu płynności wystarczającej do regulowania wymaganych zobowiązań, zarówno w normalnej jak i kryzysowej sytuacji, bez

narażenia na niedopuszczalne straty lub podważenie reputacji Grupy. Grupa zarządza ryzykiem płynności utrzymując odpowiednią wielkość kapitału, monitorując planowane i rzeczywiste przepływy pieniężne. W kontekście zapotrzebowania na finansowanie projektów i zaangażowanie gotówkowe w już prowadzone projekty, może wystąpić ryzyko utraty płynności oraz zagrożenie w terminowym regulowaniu jej zobowiązań.

Grupa identyfikując potrzebę uzyskania zewnętrznego finansowania bieżącej działalności w celu poprawienia płynności, przeprowadziła emisję akcji serii L, w wyniku której doszło do podwyższenia kapitału o kwotę 30.000.000 zł. Poprzez emisję akcji Grupa pozyskała kapitał obrotowy na realizację posiadanych już kontraktów oraz restrukturyzację zobowiązań, jednak nie wpłynęło to na zdolność kontynuowania i pozyskania dłużnego finansowania zewnętrznego. Grupa zdecydowała się na ponowne zawnieśkowanie do akcjonariuszy o wniesienie do Grupy dodatkowego kapitału, co opisano powyżej.

W przypadku gwałtownego, równoczesnego spadku przychodów, braku dostosowania kosztów do skali działalności oraz braku pozyskania finansowania zewnętrznego, w Grupie mogą pojawić się trudności w utrzymaniu płynności finansowej. Ewentualne problemy z płynnością mogą negatywnie wpłynąć na: możliwość wywiązywania się przez Grupę z podjętych zobowiązań, organicznie możliwości prowadzenia działalności operacyjnej, konieczność dalszej restrukturyzacji i obniżania kosztów działalności oraz spadek ceny akcji Qumak S.A. na giełdzie. Brak płynności, tym samym długotrwały brak regulowania zobowiązań, może doprowadzić do niewypłacalności Grupy co w konsekwencji może skutkować złożeniem przez wierzycieli pozwów do sądu o nakazy zapłaty, wszczęciem postępowań komorniczych lub złożeniem do sądu wniosków o upadłość (zarówno przez wierzycieli bądź Zarząd Spółki).

Ryzyko kontynuowania działalności przez Spółkę dominującą

Sprawozdanie finansowe Spółki dominującej sporządzone na dzień 30 czerwca 2017 roku wykazało stratę przewyższającą sumę kapitałów zapasowego i rezerwowych oraz jedną trzecią kapitału zakładowego. W związku z tym działając na podstawie art.397 ksh Zarząd zwołał na dzień 5 grudnia 2017 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie celem powzięcia uchwały dotyczącej dalszego istnienia spółki. Zarząd sporządził Plan Naprawczy, w którym opisał bieżącą sytuację Spółki, jej genezę oraz podjęte działania naprawcze, które w przekonaniu Zarządu Spółki, przyniosą poprawę i powrót do rentowności działalności. Walne Zgromadzenie podjęło w dniu 5 grudnia 2017 r. uchwałę nr 3 w sprawie dalszego istnienia Spółki.

Sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2017 również wykazało stratę przewyższającą sumę kapitałów zapasowego i rezerwowych oraz jedną trzecią kapitału zakładowego. W związku z powyższym Zarząd będzie zobowiązany do zwołania Walnego Zgromadzenia celem powzięcia uchwały dotyczącej dalszego istnienia spółki.

Istnieje ryzyko, że w przyszłości sprawozdanie finansowe ponownie wykaże stratę przewyższającą sumę kapitałów zapasowego i rezerwowych oraz jedną trzecią kapitału zakładowego. W takim przypadku kontynuowanie działalności przez Spółkę będzie wymagało podjęcia przez akcjonariuszy stosownej uchwały w sprawie dalszego istnienia Spółki.

Spadek przychodów ze sprzedaży spowodowany obniżeniem możliwości sprzedażowych i realizacyjnych oraz załamanie sprzedaży na rynku publicznym, niedostosowanie kosztów działalności bieżącej, do zmniejszonej skali działania Grupy i jej obniżonych przychodów ma negatywny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Brak pozyskania finansowania zewnętrznego, brak realizacji programu naprawczego, niskie/ ujemne kapitały własne rodzą ryzyko dla kontynuowania działalności.

Na przyjęcie założenia o kontynuacji działalności ma wpływ:

- posiadany potencjał i możliwości sprzedażowe i realizacyjne
- zdolność do pozyskania finansowania na prowadzenie działalności operacyjnej
- przesłanki potwierdzające duże prawdopodobieństwo zmiany sytuacji finansowej Spółki w najbliższej przyszłości.

Działania podejmowane przez Zarząd dla zabezpieczenia kontynuacji działalności opisano w nocie nr 1 skonsolidowanego Sprawozdania finansowego.

Ryzyko postawienia Spółki dominującej w stan upadłości

Długotrwały brak regulowania zobowiązań może doprowadzić do niewypłacalności Spółki, co w konsekwencji może skutkować złożeniem wniosku o upadłość (zarówno przez wierzycieli, jak i Zarząd Spółki).

Na podstawie Prawa upadłościowego zaspokojenie akcjonariuszy następuje w ostatniej kolejności. W przypadku więc postawienia Spółki w stan upadłości, występuje ryzyko, że po zakończeniu postępowania upadłościowego spółka nie będzie dysponowała już żadnym majątkiem, który mógłby zaspokoić akcjonariuszy.

Zgodnie z § 31 Regulaminu GPW Zarząd GPW może wykluczyć akcje z obrotu wskutek ogłoszenia upadłości emitenta albo w przypadku oddalenia przez sąd wniosku o ogłoszenie upadłości z powodu braku środków w majątku emitenta na zaspokojenie kosztów postępowania.

Stosownie do art. 91 ustawy o ofercie po upływie 6 miesięcy od dnia uprawomocnienia się postanowienia o ogłoszeniu upadłości spółki, obejmującej likwidację jej majątku, lub postanowienia o oddaleniu wniosku o ogłoszenie takiej upadłości ze względu na to, że majątek spółki nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania, z mocy ustawy dochodzi do zniesienia dematerializacji akcji. W tej sytuacji, spółka utraci status spółki publicznej oraz zgodnie z § 31 ust. 1 pkt 3 Regulaminu GPW, wobec zniesienia dematerializacji, Zarząd GPW wykluczy akcje spółki z obrotu giełdowego.

Ryzyko otwarcia postępowania restrukturyzacyjnego

Długotrwały brak regulowania zobowiązań może doprowadzić do niewypłacalności Grupy, co w konsekwencji może skutkować otwarciem postępowania restrukturyzacyjnego mającego na celu doprowadzenie do restrukturyzacji zobowiązań dzięki zawarciu układu z wierzycielami.

Skutkiem otwarcia takiego postępowania będzie zawieszenie spłat niektórych zobowiązań Grupy, naliczania należnych odsetek i wszczętych postępowań egzekucyjnych. Do restrukturyzacji sądowej zobowiązań dochodzi w drodze układu zawartego z wierzycielami i zatwierdzonego następnie przez sąd. Propozycje układowe mogą między innymi obejmować: odroczenie wykonania zobowiązań, rozłożenie spłaty długów na raty, redukcję sumy długów czy konwersję wierzytelności na akcje.

Grupa prowadzi obecnie proces naprawczy, 8 listopada 2017 r. Grupa przyjęła i opublikowała założenia tego procesu. Działania naprawcze, oprócz zapewnienia bieżącego funkcjonowania Grupy, są nakierowane na osiągnięcie skutków długofalowych. Istnieje jednak ryzyko, że poczynione działania okażą się niewystarczające dla osiągnięcia stabilizacji finansowej i konieczne będzie otwarcie restrukturyzacji sądowej.

Otwarcie restrukturyzacji sądowej może rodzić ryzyko ograniczenia możliwości prowadzenia działalności operacyjnej i spadku przychodów ze względu na utratę zaufania do Grupy i jej zdolności realizacyjnych, konieczność dalszej restrukturyzacji i obniżania kosztów działalności oraz spadek ceny akcji Qumak S.A.

Zwrócić należy jednak uwagę, iż restrukturyzacja przedsiębiorstwa i przeprowadzenie spółki przez postępowanie restrukturyzacyjne zakończone powodzeniem w postaci zawarcia układu z wierzycielami i wykonania układu spowoduje z pewnością wzrost wartości posiadanych akcji Spółki.

Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Grupa jest narażona na ryzyko utraty zaufania odbiorców. Ryzyko to związane jest z przypadkami nieterminowej realizacji kontraktów, ale przede wszystkim z sytuacją finansową Grupy, ujemnym kapitałem własnym oraz pogarszającą się sytuacją płynnościową. W przypadku negatywnej oceny sytuacji finansowej może wystąpić u odbiorców przekonanie o potencjalnym braku możliwości realizacji kontraktów co może doprowadzić do częściowej lub całkowitej utraty zaufania odbiorców, i w konsekwencji oznaczać może zmniejszenie przychodów ze sprzedaży i tym samym obniżenie wyniku finansowego Grupy.

Grupa ogranicza niniejsze ryzyko poprzez utrzymywanie i kształtowanie bliskich relacji biznesowych ze swoimi odbiorcami oraz sprawną komunikację w procesie sprzedaży i realizacji kontraktów. Dla zapewnienia o zdolności realizacyjnej Grupa dostarcza gwarancje dobrego wykonania kontraktu. Ponadto Grupa zawiera porozumienia z podwykonawcami oraz tworzy konsorcja, co uprawdopodobnia właściwą realizację przedmiotu umowy dla zabezpieczenia interesów zamawiającego.

Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników oraz wykorzystania przez nich posiadanego know-how

Działalność Grupy oraz jej perspektywy rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy, doświadczenia oraz kwalifikacji pracowników. Znaczny popyt na specjalistów z branż, w których operuje Grupa oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, w tym także członków Zarządu i kluczowych menedżerów, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Istnieje ryzyko, że odejście kluczowych pracowników będzie miało negatywny wpływ na realizację prowadzonych przez Grupę projektów informatycznych oraz na zapewnienie przez Grupę odpowiedniej jakości i zakresu usług oraz może powodować utratę znaczących klientów, co z kolei może mieć negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Grupy oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe.

Z kolei utrata kluczowych pracowników na poziomie operacyjnym, ze względu na zbudowaną przez nich relację z klientem oraz znajomość branży i specyfikę klientów np. na rynku publicznym, na którym działa Grupa mogłaby niekorzystnie wpłynąć na relacje z klientami, co może obniżyć tempo pozyskiwania nowych kontraktów lub wywołać obniżenie jakości świadczonych usług, co bezpośrednio może się przełożyć na osiągnięte w przyszłości wyniki finansowe. Taka sytuacja miałaby negatywny wpływ na przychody spółki w określonych obszarach co może z kolei w skrajnym przypadku spowodować konieczność rewizji strategii i planów operacyjnych Grupy.

Dodatkowo, z odejściem kluczowych pracowników może dojść do utraty wymaganych kompetencji lub know-how pozyskanego w wyniku realizacji kontraktów. Szczególnie dotyczy to kompetencji pozyskanych w wyniku działań rozwojowych i badawczych prowadzonych w ramach projektów rozwojowych współfinansowanych ze środków unijnych.

W 2017 roku nastąpiło przejście istotnych managerów wraz z całymi zespołami do konkurencji (m.in. z obszaru infrastruktury) i związanego z tym obniżenia możliwości sprzedażowych i realizacyjnych. Na przykład w obszarze symulatorów odejście kluczowych pracowników miało związek z podejrzeniem popełnienia przestępstwa kradzieży własności intelektualnej (doniesienie do prokuratury złożone przez Spółkę).

Grupa nie posiada opracowanych formalnie mechanizmów zabezpieczenia przed utratą wiedzy w organizacji, co skutkowało utratą części kompetencji oraz brakiem zwrotu z inwestycji poniesionej w ich wyszkolenie. Zespoły zostały odbudowane w kształcie zabezpieczającym obecne potrzeby realizacyjne Spółki.

Grupa stara się minimalizować to ryzyko poprzez prowadzenie polityki kadrowej mającej na celu budowanie więzi pracowników z Grupą, stwarzanie dobrych warunków pracy, możliwości rozwoju przy realizacji ambitnych i różnorodnych projektów a także dając możliwość elastycznej organizacji pracy (np. w systemie pracy zdalnej tzw. home office). W przypadku niektórych pracowników Grupa ogranicza ryzyko związane z odejściem kluczowych pracowników poprzez zawarcie z nimi umów o zakazie konkurencji.

Ryzyko braku odpowiednich kompetencji wewnątrz organizacji

Działalność spółek Grupy oraz jej perspektywy rozwoju są w dużej mierze oparte na wiedzy, doświadczeniu i kompetencjach pracowników realizujących projekty informatyczne. Jest to szczególnie istotne dla kontraktów opartych na budowie oraz integracji wielowarstwowych i rozproszonych systemów informatycznych realizowanych w ramach dostarczania rozwiązań IT. Brak odpowiednich kompetencji z tego zakresu oraz niewytworzenie ich w stopniu wystarczającym wewnątrz organizacji może negatywnie wpłynąć na realizację przekrojowych i skomplikowanych technologicznie kontraktów, co z kolei może mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy. Jednocześnie pozyskanie tego typu kompetencji na zewnątrz może być utrudnione ze względu na specyficzne wymagania klientów, dużą konkurencją o na rynku oraz presją na wzrost wynagrodzeń przez wartościowych pracowników.

Ryzyko wzrostu kosztu usług obcych

Specyfika działalności Grupy powoduje, iż znaczący udział w kosztach działalności mają koszty usług obcych. Na usługi obce składają się przede wszystkim koszty usług podwykonawców w realizowanych przez spółkę kontraktach. Grupa nabywa również szereg usług typowych takich jak: wynajem powierzchni biurowej, telekomunikacyjne, prawne, doradcze itp.

W związku ze specyfiką rynku, na którym działa Grupa, komplikacją prowadzonych projektów oraz wyspecjalizowaniem niektórych podwykonawców, może nastąpić trudność w efektywnym zastępowaniu poszczególnych usługodawców.

Nie można wykluczyć ryzyka pogorszenia warunków handlowych jednej lub wielu usług obcych, kupowanych przez Grupę, w szczególności kosztów podwykonawców usług instalacyjnych i montażowych oraz szeroko pojętych usług z obszaru IT. Opisane powyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na rentowność kontraktów, a dalej na perspektywy rozwoju, osiągnięte wyniki i sytuację finansową Grupy.

Ryzyko takie występuje przy kontraktach długoterminowych lub przy znaczącym przedłużaniu się realizacji kontraktów.

Grupa stara się ograniczać powyższe ryzyko aktywnie monitorując poziom kosztów związanych z realizacją kontraktów w celu maksymalizacji osiąganych marż. Każdorazowo umowy podwykonawcze są negocjowane indywidualnie dla uzyskania najlepszego stosunku jakości usług świadczonych na rzecz Grupy do ponoszonych kosztów. Zazwyczaj podejmowane środki są wystarczające dla utrzymania poziomu kosztów w realizowanych projektach.

Ryzyko związane z ograniczonymi limitami kredytów kupieckich u dostawców

Spółka i spółki z Grupy współpracując z dostawcami, korzystają z kredytów kupieckich w formie odroczonej terminowości płatności. Limity kredytów są ustanawiane przez dostawców na podstawie limitów otrzymanych od firm ubezpieczeniowych bądź na podstawie własnej oceny ryzyka. Zdaniem Grupy istnieje ryzyko, iż ustalone limity kredytu kupieckiego mogą okazać się niewystarczające lub zostaną ograniczone w wyniku negatywnej oceny standingu finansowego przez ubezpieczycieli, co może mieć wpływ na ograniczenie możliwości zakupowych spółek z Grupy, co następnie może się przełożyć negatywnie na wyniki finansowe Grupy.

Grupa w celu ograniczenia wyżej wymienionego ryzyka, utrzymuje stały kontakt z dostawcami i firmami ubezpieczeniowymi oraz na bieżąco przekazuje niezbędne informacje, starając się w ten sposób minimalizować ryzyko ograniczenia limitów kredytów kupieckich i utrzymywanie ich na odpowiednim poziomie.

Obniżenie standingu finansowego Spółki przez firmy ubezpieczeniowe spowodowało zmaterializowanie się ryzyka częściowego ograniczenia limitów kredytów kupieckich u dostawców. Dzięki relacjom oraz dotychczasowej reputacji Spółce udaje się częściowo utrzymać dotychczasowe limity. Grupa ponadto poszukuje nowych dostawców towarów oraz wchodzi w konsorcja zapewniające jej odpowiedni poziom limitów u dostawców.

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców

Grupa związana jest umowami partnerskimi z wieloma firmami informatycznymi. Firmy te, w większości przypadków, oferują rozwiązania zbliżone do siebie zarówno pod względem funkcjonalnym jak i jakościowym oraz cenowym. Grupa współpracuje także z wieloma krajowymi dystrybutorami produktów informatycznych. Dzięki temu większość oferowanych przez Grupę rozwiązań może być konstruowana w oparciu o alternatywne produkty pochodzące od różnych dostawców. Zdarza się jednak, że konkretne rozwiązanie lub technologia jest dostarczana przez niewielką, ograniczoną liczbę dostawców co rodzi ryzyko utraty kontraktu i związanego z nim przychodu w przypadku niezdolności zrealizowania umowy i jej wypowiedzenia.

Ryzyko wypowiedzenia niektórych umów z dostawcami

Niektóre umowy z dostawcami uznane przez Grupę za istotne zawierają klauzulę, umożliwiającą dostawcy jej wypowiedzenie w określonych w tych umowach sytuacjach.

Grupa zabezpiecza się przed wystąpieniem takich sytuacji zawierając w umowach klauzule dotyczące naliczenia kar umownych dla dostawcy minimalizujące skwantyfikowane ryzyko. Ponadto Grupa zarządza relacjami z dostawcami prowadząc z nimi bieżącą komunikację dla minimalizacji ryzyka wypowiedzenia umów z dostawcami.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Sytuacja finansowa Grupy może skutkować trudnościami w pozyskiwaniu nowych kontraktów z powodu trudności z pozyskaniem finansowania zewnętrznego oraz utratą reputacji.

Działalność Grupy charakteryzuje się tym, że część zamówień, stanowiących źródła przychodu Grupy, jest rozstrzygana w formie postępowań przetargowych, z czego część w formie przetargów publicznych. Widoczna w wynikach finansowych Grupy od 2015 roku negatywna dynamika przychodów podobna jak w przypadku pozostałych firm branży IT to głównie efekt utrzymującego się silnego zastoju na rynku publicznym, co związane jest bezpośrednio z opóźnieniem w rozpisywaniu nowej perspektywy unijnej na lata 2014-2020. Jednocześnie Grupa podejmuje działania i stawia sobie za cel zmianę struktury przychodów w kierunku pozyskiwania większości przychodów z rynku komercyjnego.

Nie ma pewności, że spółki Grupy stale będą pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Nie ma także pewności, że Grupie uda się zmienić strukturę przychodów w kierunku pozyskiwania większości przychodów z rynku komercyjnego. Wystąpienie takich okoliczności może negatywnie wpłynąć na działalność i sytuację finansową Grupy, osiąganą przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju.

Grupa podejmuje działania w celu minimalizacji tego ryzyka utrzymując intensywną komunikację z klientami wyjaśniającą sytuację Grupy. Ponadto Grupa angażuje podwykonawców i tworzy konsorcja dla zwiększenia poczucia pewności zamawiającego co do zdolności realizacyjnych Grupy.

Ryzyko związane z realizowanymi kontraktami

Właściwe działanie systemu informatycznego jest jednym z podstawowych warunków prawidłowego funkcjonowania przedsiębiorstwa. Grupa, tworząc i dostarczając klientom takie rozwiązania informatyczne, ponosi ryzyko popełnienia błędu, który może mieć negatywny wpływ na funkcjonowanie przedsiębiorstwa klienta, co może skutkować poniesieniem przez klienta znacznych szkód. Wystąpienie takich okoliczności rodzi ryzyko podniesienia przeciwko Grupie roszczeń odszkodowawczych na zasadach ogólnych lub o zapłatę kar umownych zastrzeżonych w umowach zawieranych z klientami, co z kolei może mieć negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Grupy oraz osiąganą przez nią wyniki finansowe. Grupa w ww. zakresie zawiera zazwyczaj umowy o współpracy lub świadczenie usług (tzw. umowy nienazwane), do których w sprawach nieuregulowanych stosuje się przepisy kodeksu cywilnego, w tym w szczególności umowy zlecenia, rzadziej umowy o dzieło. Ryzyko wynikające z realizacji ww. umów jest minimalizowane przez właściwe uregulowanie odpowiedzialności odszkodowawczej Grupy. Jedną z podstawowych zasad jest odpowiedzialność na zasadach ogólnych, wynikająca z kodeksu cywilnego. Na jej podstawie Grupa unika odpowiedzialności za utracone korzyści, a odpowiada za rzeczywiste szkody i możliwe do udowodnienia straty. Przy karach umownych Grupa minimalizuje ryzyko przez zmniejszenie wysokości kar umownych, które stosownie do wartości umowy i przepisów kodeksu cywilnego są rażąco wygórowane. Grupa stara się także wprowadzać do umów limit wysokości kar umownych a także odpowiedzialność za zwłokę (przyczyny zawinione przez Grupę) a nie za opóźnienie (przyczyny także niezależne od Grupy). Grupa stosuje w umowach także tzw. „klauzule siły wyższej”, która pozwala uniknąć odpowiedzialności z powodu działań i przyczyn niezależnych od Grupy.

Ryzyko związane z opóźnieniami w realizacji kontraktów i utraty kontraktów

W szeregu umów, którymi Grupa jest związana z zamawiającymi, przewidziano kary umowne. Może to powodować, dodatkowe obciążenia finansowe Grupy w przypadku niewywiązywania się przez Grupę ze zobowiązań umownych. Kary umowne najczęściej naliczane są w przypadku opóźnień w realizacji przedmiotu umowy lub jej poszczególnych etapów oraz są odniesione do wartości przedmiotu umowy lub etapu. Niektóre zapisy dają zamawiającemu uprawnienie do wypowiedzenia umowy w przypadku gdy opóźnienia w realizacji kontraktu przekraczają określony limit.

Grupa realizuje również w ramach swojej działalności projekty na rzecz podmiotów szeroko pojętego sektora publicznego (samorządy lokalne, instytucje publiczne). Część tych projektów jest dofinansowywana z funduszy Unii Europejskiej, co powoduje konieczność zachowania szczególnej staranności przy terminowym ich przeprowadzeniu i rozliczeniu. Z uwagi na złożoność projektów istnieje ryzyko niewywiązania się z obowiązków ciążących na Grupie na skutek czynników zewnętrznych, leżących poza kontrolą Grupy.

Ryzyko wynikające z opóźnień w realizacji ww. umów jest minimalizowane przez właściwe uregulowanie odpowiedzialności odszkodowawczej Grupy. Jedną z podstawowych zasad jest odpowiedzialność na zasadach ogólnych, wynikająca z kodeksu cywilnego. Na jej podstawie Grupa unika odpowiedzialności za utracone korzyści,

a odpowiada za rzeczywiste szkody i możliwe do udowodnienia straty. Przy karach umownych Grupa minimalizuje ryzyko przez zmniejszenie wysokości kar umownych, które stosownie do wartości umowy i przepisów kodeksu cywilnego są rażąco wygórowane. Grupa stara się także wprowadzać do umów limit wysokości kar umownych a także odpowiedzialność za zwłokę (przyczyny zawinione przez Grupę) a nie za opóźnienie (przyczyny także niezależne od Grupy). Grupa stosuje w umowach także tzw. „klauzule siły wyższej”, która pozwala uniknąć odpowiedzialności z powodu działań i przyczyn niezależnych od Grupy. Przypadki opóźnień w realizacji kontraktów miały miejsce w działalności Grupy i wiązały się one z naliczeniem kar za opóźnienia w realizacji przedmiotu umowy lub jej etapów (dla przykładu sytuacja taka wystąpiła przy realizacji kontraktu e-Dolny Śląsk). W każdym takim przypadku Grupa identyfikuje źródło opóźnień oraz zasadność naliczenia kary w szczególności gdy do opóźnień doszło z winy osób trzecich (np. podwykonawcy) przenosi kary na podwykonawcę.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, w związku, z czym cykl życia produktu jest na tym rynku stosunkowo krótki. Dlatego też sukces spółek Grupy jest uzależniony w głównej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych przez nią produktach i usługach, najnowszych rozwiązań technologicznych. Aby utrzymać konkurencyjną pozycję na rynku, wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Istnieje ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Grupę staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią wpływów spodziewanych na etapie ich tworzenia i rozwoju. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem obecnie lub w przyszłości będzie pracowała Grupa, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców, co skutkowałoby utratą planowanych przychodów. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową, osiągnięte przez nią wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Aby zminimalizować ryzyko Grupa stale podnosi kwalifikacje swoich pracowników.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji na rynku krajowym

Istotny wpływ na działalność Grupy ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych i prestiżowych kontraktów. Konsolidacja dużych firm informatycznych na polskim rynku oraz korzystanie przez coraz większą liczbę instytucji z własnych specjalistów, może wpływać na konkurencyjność Grupy względem innych podmiotów, co w konsekwencji może rzutować na jej działalność i wyniki finansowe. Systematycznie rośnie też rola konkurencji ze strony największych firm zagranicznych, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych. Nie ma pewności, że rosnąca konkurencja nie wpłynie w niedalekiej przyszłości w negatywny sposób na działalność lub sytuację finansową.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych

Częste nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Grupa prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom ulegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Zarówno praktyka organów skarbowych, jak i orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie nie są jednolite. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej interpretacji przepisów podatkowych, spółki Grupy mogą liczyć się z negatywnymi konsekwencjami, wpływającymi na działalność, sytuację finansową i osiągnięte wyniki finansowe. Dział prawny ma obowiązek śledzić zmiany w prawie i informować Zarząd o nowelizacjach, które mogą wpłynąć na działalność firmy.

Ze względu na to iż część przychodów spółki jest generowana z działalności outsourcingowej dla tego obszaru szczególne znaczenie mogą mieć zmiany w zakresie przepisów prawa pracy, wprowadzenie nowych regulacji w zakresie ochrony danych osobowych, zmiany zasad współpracy na podstawie umów cywilno-prawnych (w szczególności umów zleceń i umów business-to-business) oraz narzutów publiczno-prawnych na wynagrodzenia w ramach tego rodzaju współpracy. Zmiany zasad opodatkowania lub objęcia obowiązkiem opłacania składki ubezpieczenia społecznego dla tego rodzaju umów mogą spowodować wzrost kosztów pracy oraz obniżenie marży osiągananej na tych projektach.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną i polityczną Polski

Rozwój usług oferowanych przez spółki Grupy jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą Polski. Na wyniki finansowe największy wpływ może mieć tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsiębiorstwach, poziom inflacji, koszty pracy, obciążenia podatkowe, poziom kursów walut obcych względem złotego. Istnieje ryzyko, że spowolnienie tempa wzrostu gospodarczego, spadek poziomu inwestycji w przedsiębiorstwach, spadek poziomu zamówień publicznych czy wzrost inflacji mogą mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Grupy, jak również na osiągnięte przez nią wyniki finansowe.

Ryzyko związane z sytuacją na rynku zamówień publicznych

Jednym z głównych czynników determinujących obraz rynku, na którym działa Grupa, jest tempo wdrażania przez administrację publiczną programów infrastrukturalnych finansowanych ze środków unijnych. Grupa pozyskuje z sektora publicznego ok. 30% swoich przychodów w 2017 r. Ostatni spadek inwestycji w sektorze publicznym miał istotny wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki finansowe. Zarząd Spółki oczekuje, że w najbliższych miesiącach oraz latach kolejnych nastąpi ożywienie w związku z wykorzystaniem środków z nowej perspektywy unijnej. Istnieje ryzyko, że ożywienie i poprawa na rynku inwestycji publicznych w najbliższych miesiącach nie nastąpi, tak jak jest to oczekiwane, co będzie miało negatywny wpływ na możliwość pozyskania nowych kontraktów oraz oczekiwane wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z realizacją kontraktów infrastrukturalnych oraz serwisowaniem tych kontraktów

Grupa realizuje szereg kontraktów z obszaru inteligentnej infrastruktury. Obszar ten historycznie stanowił duży udział w przychodach Grupy. Obecnie udział ten ulega stopniowemu ograniczaniu. (w 2016 roku odpowiada za 48% przychodów a w 2017 roku 39% przychodów). Ze względu na złożoność tych projektów, wydłużony czas realizacji a także utratę istotnych pracowników posiadających kompetencje w tym zakresie, istnieje ryzyko utrudnień w realizacji oraz w następstwie serwisowaniu kontraktów infrastrukturalnych.

Grupa identyfikuje ryzyko powstania zobowiązań z tytułu niezrealizowania w całości przedmiotów zamówienia w przypadku niektórych kontraktów z obszaru infrastrukturalnego lub niezrealizowania ich w terminie. W konsekwencji ograniczenia planowanych przychodów z tytułu ich realizacji jak również naliczenia kar umownych lub może dojść do poniesienia wyższych kosztów realizacji w związku z przedłużaniem się realizacji kontraktów, a także z serwisowaniem projektów już zrealizowanych.

16. Informacje o istotnych transakcjach zawartych pomiędzy podmiotami powiązаныmi

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi są zawierane na warunkach rynkowych.

Qumak S.A. nie jest zależna od innego podmiotu nadrzędnego. Aktualna struktura akcjonariatu Spółki została przedstawiona w punkcie 10 *Informacje o akcjach i akcjonariacie niniejszego Sprawozdania*.

Qumak S.A. jako podmiot dominujący Grupy w okresie 01.01 – 31.12.2017 r. posiadał cztery podmioty zależne : STAR ITS Sp. z o.o. , SKYLAR Sp. z o.o. oraz MAE Multimedia Art & Education Sp z o.o., Qumak Professional Services Sp. z o.o. (przy czym spółka ta została zawiązana 13 listopada 2017 r. natomiast rozpoczęła działalność operacyjną od stycznia 2018 r.).

Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w nocie nr 26 Sprawozdania finansowego Qumak za 2017 rok.

Wynagrodzenia członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej są wskazane w punkcie 25 niniejszego Sprawozdania.

17. Informacja o umowach dotyczących kredytów i pożyczek zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku oraz o pożyczkach udzielonych w danym roku obrotowym

W prezentowanym okresie nie doszło do naruszeń umów kredytowych lub pożyczki.

Umowy finansowania zewnętrznego jakie Spółka dominująca miała zawarte wygasły z końcem maja 2017 r.

Umowa kredytowa zawarta z BNP Paribas Polska S.A. (Umowa wielocelowej linii kredytowej z dnia 13 października 2010 r.)

Limit kredytowy ustalono do maksymalnej wysokości 15.000.000 zł.

Termin dostępności kredytu do dnia 31 maja 2017 r.

Okres kredytowania: do dnia 22 października 2025 r.

Oprocentowanie: WIBOR/LIBOR 3M plus marża banku.

Wartość wykorzystania limitu w formie udzielonych gwarancji wynosiła 5,9 mln zł na 31 grudnia 2017 r. (na dzień 31 grudnia 2016 r. wynosiła 7,1 mln zł).

Umowa faktoringu odwrotnego z Raiffeisen Bank Polska Spółka Akcyjna z dnia 28 maja 2014 r.

Przyznany limit faktoringu: 20.000.000 zł

Okres obowiązywania umowy, określony jako termin składania faktur: 30.05.2017 r.,

Termin wykorzystania limitu – 29.09.2017 r.

Na dzień 31 grudnia 2017 r. jej wykorzystanie wynosiło 0 zł (na dzień 31 grudnia 2016 r. wynosiło 19,5 mln zł).

Umowa o limit wierzytelności z Raiffeisen Bank Polska Spółka Akcyjna z dnia 28 maja 2014 r.

Limit wierzytelności (linia gwarancyjna) ustalono do maksymalnej wysokości 10.000.000 zł

Okres wykorzystania limitu upływa 30 maja 2018 r.

Dzień ostatecznej spłaty limitu: 30 maja 2025 r.

Wstrzymano wystawianie gwarancji w ramach limitu.

Na dzień 31 grudnia 2017 r. wykorzystanie powyższego limitu w formie udzielonych gwarancji wynosiło 4,3 mln zł (na dzień 31 grudnia 2016 r. wynosiło 8,5 mln zł).

Żadna z wyżej wskazanych umów nie została wypowiedziana ani wierzytelności nie zostały postawione w stan wymagalności.

Spółka Qumak S.A. nie udzielała pożyczek w danym roku obrotowym. Transakcje cashpool między podmiotami w Grupie Kapitałowej zostały opisane w nocie 26 Sprawozdania finansowego Transakcje z podmiotami powiązanymi.

18. Informacje o poręczeniach i gwarancjach udzielonych i otrzymanych w roku obrotowym

Spółki Grupy w ramach prowadzonej działalności są zobligowane zapisami niektórych kontraktów do składania bankowych lub ubezpieczeniowych gwarancji przetargowych, gwarancji dobrego wykonania robót, gwarancji usunięcia wad i usterek w formie zabezpieczenia.

Zestawienie aktywnych gwarancji zaprezentowano w *Sprawozdaniu finansowym* w nocie nr 28 *Zobowiązania i aktywa warunkowe*.

19. Informacja o powiązaniach organizacyjnych Spółki dominującej z innymi podmiotami oraz głównych inwestycjach kapitałowych Spółki

Jednostka dominująca posiadała akcje zakupione na rynku regulowanym- Giełdzie Papierów Wartościowych.

Informacje na temat posiadanych instrumentów finansowych oraz sposobu ich prezentacji w Sprawozdaniu finansowym wskazano w punkcie 5 niniejszego Sprawozdania Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe wraz z komentarzem Zarządu.

20. Postępowania sądowe w zakresie zobowiązań i należności Spółki dominującej

Obecnie toczą się przed sądem, organem arbitrażowym lub organem administracji państwowej postępowania w których Spółka dominująca Qumak S.A. jest stroną (wg. stanu na dzień 31.12.2017) o łącznej wartości:

- w zakresie zobowiązań: 5 306 508 zł
- w zakresie należności: 46 889 619 zł

Informacje dotyczące największych postępowań w zakresie zobowiązań i należności Qumak S.A.

Postępowania sądowe z powództwa ESRI Polska Sp. z o.o. o zapłatę wynagrodzenia

- powód: Esri Polska Sp. z o.o.
- pozwany: Qumak S.A.
- Data złożenia pozwu: 25 sierpień 2016 r.
- Wartość przedmiotu sporu: 2.483.118 zł
- Sąd Okręgowy w Warszawie, XVI Wydział Gospodarczy
- Sygnatura akt: XVI GC 892/16

Strony oświadczyły, że będą zmierzały do zawarcia ugody. 30 marca 2017 r. Sąd podjął postępowanie w sprawie po wcześniejszym zawieszeniu go na okres prowadzonych rozmów ugodowych.

Strony obecnie ustaliły brzmienie ugody, jednakże ostateczne zawarcie ugody jest uzależnione od podpisania pomiędzy Qumak a Instytutem Meteorologii i Gospodarki Wodnej - Państwowy Instytut Badawczy oraz Skarbem Państwa - Prezes Krajowego Zarządu Gospodarki Wodnej Krajowy Zarząd Gospodarki Wodnej ugody w sprawie Projektu ISOK, w ramach którego to projektu Powód realizował prace.

Postępowania sądowe przeciwko IMGW i KZGW o zapłatę wynagrodzenia

- Powód: Qumak S.A.
- Pozwani: Instytut Meteorologii i Gospodarki Wodnej - Państwowy Instytut Badawczy oraz Skarb Państwa - Prezes Krajowego Zarządu Gospodarki Wodnej Krajowy Zarząd Gospodarki Wodnej (obecnie Wody Polskie)
- Data złożenia pozwu: 11 października 2016 r.
- Wartość przedmiotu sporu: 29 591 747 zł
- Sąd Okręgowy w Warszawie, XXVI Wydział Gospodarczy

Qumak zawarł z Pozwanymi w dniu 29 sierpnia 2013 r. Umowę, której przedmiotem było wdrożenie Systemu ISOK. Zakres wdrożenia obejmował sporządzenie dokumentacji projektowej, dostarczenie sprzętu oraz wykonanie i wdrożenie Systemu ISOK. Prace w ramach Umowy zostały podzielone na 5 etapów.

Pozwani odebrali od Qumak Etapy od 1 do 4 Umowy. Odbiór Etapu 4 Umowy zakończył się 14 grudnia 2015 r. Qumak przystąpił do wykonywania Etapu 5 Umowy.

W dniu 28 czerwca 2016 r. Pozwani niespodziewanie doręczyli Qumak pismo zatytułowane "oświadczenie o odstąpieniu od Umowy". Podstawą złożenia oświadczenia wskazaną przez Pozwanych w jego treści była zwłoka Qumak w wykonywaniu Umowy.

Z uwagi na wcześniejsze odroczenie terminu wykonania Umowy do 30 września 2016 r. oraz gotowość do rozpoczęcia procedur odbiorowych Systemu ISOK Qumak nie uznał przedmiotowego oświadczenia za skuteczne i wezwał Pozwanych do odbioru przedmiotu świadczenia, tj. wykonanego Systemu ISOK. Pozwani odmówili przystąpienia do procedur odbiorowych oraz podjęli nieudaną próbę udzielenia zamówienia z wolnej ręki na dokończenie wykonywania Umowy innemu podmiotowi.

W dniu 11 października 2016 r. Spółka złożyła w Sądzie Okręgowym w Warszawie pozew o zapłatę na podstawie art. 639 k.c. przez IMGW i KZGW na rzecz Spółki kwoty 29.591,7 tys. zł wraz z odsetkami ustawowymi, z tytułu wynagrodzenia za wykonanie Systemu ISOK.

Strony ustaliły treść ugody dot. kontynuacji realizacji projektu ISOK. Obecnie trwa uzyskiwanie zgód i akceptacji instytucji nadzorujących strony, co zostało dokładnie opisane w punkcie 7 niniejszego Sprawozdania.

Pozostałe spółki Grupy Kapitałowej nie są stroną postępowań sądowych ani administracyjnych.

21. Emisja akcji i wykorzystanie wpływów z emisji przeprowadzona przez Spółkę dominującą

W 2017 roku Spółka działając na podstawie ww. uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki dominującej poprzez emisję Akcji zwykłych na okaziciela Serii L w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienia w całości prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki oraz ubiegania się o dopuszczenie Akcji Serii L do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji oraz w sprawie zmiany Statutu Spółki, podjętej w dniu 10 sierpnia Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółka przeprowadziła subskrypcję prywatną której przedmiotem było 30.000.000 sztuk akcji serii L o wartości nominalnej i emisyjnej wynoszącej 1 zł za każdą akcję.

Subskrypcja została zamknięta 31 sierpnia 2017 r.

Podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w KRS w dniu 18 września 2017 r. na podstawie postanowienia Sądu Rejonowego dla M. St. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Po rejestracji podwyższenia, kapitał zakładowy Spółki wynosi 40.375.082,00 zł i dzieli się na 40.375.082 akcje o równej wartości nominalnej 1,00 zł każda.

Ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji po zarejestrowaniu zmiany wysokości kapitału zakładowego wynosi 40.375.082.

Środki pozyskane z emisji zostały przeznaczone na jednorazową restrukturyzację zadłużenia (przez co Grupa obecnie nie posiada znaczącego zadłużenia bankowego).

22. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi a prognozami wyników

Grupa w 2017 roku nie przedstawiła prognoz wyników finansowych, zarówno w ujęciu jednostkowym jak i skonsolidowanym.

23. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Zarządzanie kapitałem w Spółce ma na celu zachowanie zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planów, przy jednoczesnym zabezpieczeniu właściwej struktury finansowania.

Zgodnie z praktyką Spółki zarządzanie kapitałem oraz analiza zadłużenia monitorowana jest i dokonywana na podstawie następujących wskaźników:

- wskaźnik zadłużenia ogólnego
- wskaźnik zadłużenia oprocentowanego do aktywów
- wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym
- wskaźnik zadłużenia kapitału własnego

Tabela: Wskaźniki struktury finansowania Spółki Grupy Qumak

	<u>stan na 31.12.2017</u>	<u>stan na 31.12.2016</u>
wskaźnik zadłużenia ogólnego	1,31	0,93
wskaźnik zadłużenia oprocentowanego do aktywów	0,04	0,11
wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	-1,27	0,38
wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	-0,14	1,72

Analiza zadłużenia została dokonana w oparciu o niżej zaprezentowane wskaźniki:

wskaźnik zadłużenia ogólnego - zobowiązania krótkoterminowe + zobowiązania długoterminowe / aktywa razem

wskaźnik zadłużenia oprocentowanego do aktywów – zadłużenie oprocentowane / aktywa razem

wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – kapitał własny / aktywa trwałe

wskaźnik zadłużenia kapitału własnego – (długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe+ krótkoterminowe pożyczki instrumenty dłużne i kredyty bankowe)/ kapitał własny

W 2017 roku zanotowano wzrost wskaźnika zadłużenia ogólnego wynikający głównie ze wzrostu skumulowanej straty netto. Na znaczne obniżenie wskaźnika pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym ma wpływ obniżenie kapitału własnego w związku z uwzględnieniem w nim strat z lat ubiegłych (osiągnął on ujemny poziom).

24. Ocena możliwości zamierzeń inwestycyjnych w tym inwestycji kapitałowych

Grupa nie przewiduje w najbliższym czasie realizowania większych inwestycji.

25. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem

W 2017 roku nie nastąpiły inne zmiany w podstawowych zasadach zarządzania w spółkach Grupy.

26. Informacje o umowach o świadczenie usług członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych Spółki dominującej, określających świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania stosunku pracy

Członkowie Zarządu Spółki dominującej są zatrudnieni w Spółce na podstawie umów o pracę.

Członkowie Zarządu – Sławomir Połukord, Konrad Pogódź, Bartłomiej Łatka oraz Tomasz Zygmuntowicz zawarli ze Spółką umowy o zakazie konkurencji w czasie trwania stosunku pracy oraz po ustaniu stosunku pracy.

Umowy przewidują zakaz prowadzenia przez Członków Zarządu działalności konkurencyjnej w okresie 12 miesięcy po ustaniu stosunku pracy łączącego go ze Spółką. W okresie obowiązywania zakazu konkurencji Członkom Zarządu przysługuje odszkodowanie w kwocie brutto wynoszącej 75% a w przypadku Sławomira Połukorda 95% kwoty wynagrodzenia podstawowego brutto, otrzymanego od Emitenta na podstawie umowy o pracę za każdy rozpoczęty miesiąc obowiązywania zakazu konkurencji po ustaniu stosunku pracy.

Spółka nie będzie zobowiązana do wypłaty odszkodowania w przypadku naruszenia przez Wiceprezesów Zarządu zakazu konkurencji i/lub niewykonania lub niewłaściwego wykonania obowiązków wynikających z umowy o zakazie konkurencji. Jeśli część lub całość odszkodowania zostanie wypłacona Członkowi Zarządu, będzie on zobowiązany niezwłocznie zwrócić Spółce wypłacone kwoty. W każdym przypadku niewykonania lub nienależytego wykonania obowiązków z ww. umowy, niezależnie od obowiązku zwrotu odszkodowania, Członek Zarządu będzie zobowiązany do zapłaty kary umownej w wysokości 8 miesięcznego wynagrodzenia brutto przysługującego Członkowi Zarządu na podstawie umowy o pracę zawartej ze Spółką. Spółka może żądać takiej kary umownej za każde niewykonanie lub nienależyte wykonania wspomnianych zobowiązań. Nie wyklucza to możliwości dochodzenia odszkodowania na zasadach ogólnych w przypadku poniesienia przez Spółkę szkody przewyższającej wysokość kary umownej.

Spółce przysługuje prawo odstąpienia od umowy w każdym czasie aż do momentu ustania stosunku pracy pomiędzy Spółką a Członkiem Zarządu. Spółka ma prawo do wypowiedzenia umowy z zachowaniem dwumiesięcznego okresu wypowiedzenia ze skutkiem na koniec miesiąca kalendarzowego w przypadku ustania przyczyn uzasadniających istnienie zakazu konkurencji. Wypowiedzenie może być dokonane w każdym czasie po ustaniu stosunku pracy z następujących przyczyn: i) likwidacja lub upadłość Spółki, ii) istotna zmiana w przedmiocie działalności gospodarczej Spółki, iii) ustanie przyczyn uzasadniających istnienie zakazu konkurencji po ustaniu stosunku pracy, iv) niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy o zakazie konkurencji przez Członka Zarządu.

Oprócz powyższego, Spółka nie zawarła z członkami organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych umów o świadczenie usług określających świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania stosunku łączącego ich ze Spółką.

Członkowie Zarządu są zatrudnieni na czas nieokreślony.

Brak jest umów o świadczenie usług zawartych pomiędzy członkami Rady Nadzorczej Spółki a Qumak S.A.

27. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści osób zarządzających i nadzorujących w Spółce dominującej

Polityka wynagrodzeń członków Zarządu jest oparta o funkcjonujące w Spółce praktyki, wewnętrzne regulaminy wynagradzania oraz premiowania, a także benchmarki rynkowe, co sprzyja kształtowaniu się i utrzymywaniu poziomu wynagrodzeń na warunkach rynkowych.

Podstawową regulacją wewnętrzną w zakresie polityki wynagrodzeń jest Regulamin Wynagradzania, zgodnie z którym pracownikom Spółki przysługuje:

- wynagrodzenie zasadnicze
- dodatki za prace (np. dyżury, prace w godzinach nocnych)
- premia uznaniowa.

Ustalając wynagrodzenia członków organów oraz kluczowych menedżerów, Grupa bierze pod uwagę ich kompetencje i doświadczenie, a także możliwości finansowe Spółki i rynkowy poziom wynagrodzenia na stanowiskach o porównywalnym profilu i zakresie odpowiedzialności.

Wynagrodzenia premialne są powiązane z wynikami Spółki, z uwzględnieniem długo i krótkoterminowych celów, rozumianych, jako zysk netto Spółki/ Grupy.

W ocenie Zarządu funkcjonujący system wynagrodzeń zapewnia Spółce długoterminowy wzrost wartości dla akcjonariuszy i stabilność funkcjonowania.

W ciągu ostatniego roku nie nastąpiły istotne zmiany w polityce wynagrodzeń obowiązującej w Spółce. W zakresie wynagradzania premialnego członków Zarządu, w związku z trudną sytuacją finansową Spółki zawieszeniu uległ Regulamin premiowania członków Zarządu. Jednocześnie Spółka jest w trakcie opracowywania założeń do systemu zarządzania przez cele, co pozwoli na lepsze zorientowanie polityki wynagrodzeń na efektywność działań, realizację celów finansowych i strategicznych, zapewniając jednocześnie wynagradzania za osiągnięte efekty biznesowe, w sprawiedliwy i transparentny sposób.

W 2017 roku Spółka wypłaciła członkom Zarządu łącznie 2 290,9 tys. zł brutto wynagrodzenia z tytułu umów o pracę z członkami Zarządu oraz umów o zakazie konkurencji. Złożyły się na to: wynagrodzenie podstawowe, odprawy i odszkodowania, korzyści z tytułu przysługujących członkom Zarządu pozafinansowym składnikom wynagrodzenia (opieka medyczna, ryczałt samochodowy, polisa OC, dofinansowanie zajęć rekreacyjnych). Powyższa kwota nie uwzględnia wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji w spółkach zależnych.

Poszczególni członkowie Zarządu Spółki dominującej otrzymali wynagrodzenie za pracę świadczoną przez nich z tytułu pełnienia funkcji w Zarządzie w 2017 roku w wysokości określonej w tabeli poniżej.

Imię nazwisko	Okres pełnienia funkcji w 2017 roku	Wynagrodzenie rok 2017 (zł)	Wartość innych świadczeń rok 2017 (zł)****
Wojciech Strusiński	1.01.2017 – 26.06.2017	344 777,5	898,4
Jacek Suchenek	1.01.2017 – 31.01.2017	202 500,0	2014,9
Marek Tiahnybok	12.06.2015 – 22.11.2016	100 000,0**	0
Tomasz Laudy	1.01.2017 – 09.06.2017	382 049,8	75 497,6*
Włodzimierz Kawecki	10.02.2017 – 30.09.2017	336.000,0	109,5
Bartłomiej Łatka	29.06.2017 – 31.12.2017	187 000,0	2 759,3
Tomasz Zygmuntowicz	14.07.2017 – 31.12.2017	144 000,0	2 531,4
Konrad Pogódź	29.06.2017 – 31.12.2017	218 000,0	2 531,4
Wojciech Włodarczyk**	29.06.2017 – 31.10.2017	148 571,2***	0
Sławomir Połukord	1.11.2017 – 31.12.2017	60 000,0	6 843,8
Bartosz Ćwikliński	3.10.2017 – 31.12.2017	72 000,0	2 827,2

* w tym zasiłek chorobowy

** wynagrodzenie wypłacone po okresie zatrudnienia

*** za okres pełnienia funkcji p.o. prezesa zarządu

**** specyfikacja w tabeli poniżej (zł)

Imię nazwisko	Zasiłek chorobowy	Ryczałt samochodowy	Opieka medyczna	Dodatek za mieszkanie	Polisa OC	Karta sportowa
Wojciech Strusiński	0	0	197,1	0	701,31	0
Jacek Suchenek	0	1 600	87,6	0	327,28	0
Marek Tiahnybok	0	0	0	0	0	0
Tomasz Laudy	74 771,55	0	572,74	0	153,3	0
Włodzimierz Kawecki	0	0	109,5	0	0	0
Bartłomiej Łatka	0	2 400	131,4	0	0	227,9
Tomasz Zygmuntowicz	0	2 400	131,4	0	0	0
Konrad Pogódź	0	2 400	131,4		0	0
Wojciech Włodarczyk	0	0	0	0	0	0
Sławomir Połukord	0	800	43,8	6 000	0	0
Bartosz Ćwikliński	0	2 761,49	65,7	0	0	0

Wartość wynagrodzeń otrzymanych w 2017 roku z tytułu pełnienia funkcji we władzach spółek zależnych

Imię nazwisko	Pełniona funkcja	Wynagrodzenie rok 2017 (zł)
Wojciech Strusiński	Członek Rady Nadzorczej Star ITS i Skylar	12 181,3
Jacek Suchenek	Członek Rady Nadzorczej MAE, Star ITS i Skylar	7.333,3
Włodzimierz Kawecki	Członek Rady Nadzorczej Skylar	3 387,1
Bartłomiej Łatka	Członek Rady Nadzorczej i członek Zarządu Skylar	9 166,7
Tomasz Zygmuntowicz	Członek Rady Nadzorczej Star ITS i Skylar	9 857,2
Konrad Pogódź	Członek Rady Nadzorczej Star ITS i Skylar	7 000,00
Bartosz Ćwikliński	Członek Rady Nadzorczej Star ITS	2 000,0

W 2017 roku Spółka wypłaciła członkom Rady Nadzorczej łącznie 434,7 tys. zł brutto. Poszczególni członkowie Rady Nadzorczej otrzymali wynagrodzenie z tytułu zasiadania w Radzie Nadzorczej Spółki w wysokości określonej w tabeli poniżej.

Imię nazwisko	Okres pełnienia funkcji w 2017	Wynagrodzenie rok 2017 (zł)	Wartość innych świadczeń (zł)*
Wojciech Włodarczyk	1.01.2017 – 31.12.2017	66 761,73	451,96
Piotr Woźniak	1.01.2017 – 31.12.2017	84 000,00	736,38
Wojciech Napiórkowski	1.01.2017 – 31.12.2017	84 000,00	736,38
Gwidon Skonieczny	1.01.2017 – 31.12.2017	90 668,91	736,38
Aleksandra Górską	1.01.2017- 26.06.2017	40 667,12	0
Stanisław Kaczoruk	26.09.2017 – 31.12.2017	22 333,32	0
Wojciech Wolny	26.06.2017 - 31.12.2017	43 666,80	0

*Ubezpieczenie OC i D&O. Zestawienie stanu posiadania akcji Spółki przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę

Stan posiadania akcji Spółki przez Zarząd na dzień 31.12.2017 prezentuje poniższe zestawienie:

Zarząd	Stan na dzień 31.12.2017		Stan na dzień 31.12.2016	
	Ilość akcji w szt.	Wartość nominalna akcji w zł	Ilość akcji w szt.	Wartość nominalna akcji w zł
Bartłomiej Łatka	102.160	102.160,00	426	426,00
Konrad Pogódź	10.000	10.000,00	0	0,00
Tomasz Zygmuntowicz	100.000	100.000,00	0	0,00
Bartosz Ćwikliński	100.000	100.000,00	0	0,00

Wg stanu na dzień 31.12.2017 r. pozostali członkowie Zarządu Spółki dominującej nie posiadają akcji Spółki.

Rada Nadzorcza	Stan na dzień 31.12.2017		Stan na dzień 31.12.2016	
	Ilość akcji w szt.	Wartość nominalna akcji w zł	Ilość akcji w szt.	Wartość nominalna akcji w zł
Wojciech Włodarczyk	1 721	1 721,00	1 721	1 721,00
Wojciech Wolny	400 000	400 000	0	0

Wg stanu na dzień 31.12.2017 r. żaden z pozostałych członków Rady Nadzorczej nie posiadał akcji Spółki.

28. Informacje o umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

Zarządowi Spółki dominującej nie są znane żadne umowy w wyniku których miałyby w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

29. Informacja o programach akcji pracowniczych

W omawianym okresie sprawozdawczym w Spółce dominującej ani pozostałych Spółkach Grupy nie funkcjonowały żadne programy motywacyjne czy premialne oparte na kapitale.

30. Informacja o ograniczeniach dotyczących przenoszenia prawa własności akcji oraz o wszelkich ograniczeniach w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje

W prezentowanym okresie nie istniały żadne ograniczenia w zbywalności akcji Qumak S.A. Nie istniały także żadne ograniczenia w zakresie wykonywania prawa głosu z tych akcji.

Na dzień sporządzenia sprawozdania nie istnieją żadne ograniczenia w zakresie wykonywania prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

31. Wskazanie posiadaczy papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne

Spółka dominująca nie emitowała papierów wartościowych dających specjalne uprawnienia kontrolne.

32. Umowy z podmiotem uprawnionym do badań sprawozdań finansowych i informacja o wynagrodzeniach

Rok 2016

W dniu 30 maja 2016 roku Rada Nadzorcza – organ uprawniony na podstawie Statutu Spółki – po zapoznaniu się z rekomendacją Komitetu Audytu, wybrała PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o. (PwC), z siedzibą w Warszawie, Al. Armii Ludowej 14, jako biegłego rewidenta przeprowadzającego przegląd sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej Qumak za I półrocze roku obrotowego 2016 roku oraz badanie rocznych sprawozdań finansowych, jednostkowego oraz skonsolidowanego, za rok obrotowy 2016.

PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o. jest wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych, prowadzoną przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów pod numerem ewidencyjnym 144.

Umowa z ww. audytorem na okres przeprowadzenia wskazanych wyżej przeglądów oraz badań została zawarta w dniu 5 lipca 2016 r. Zgodnie z umową za wykonanie tych usług audytor otrzyma wynagrodzenie w wysokości

77 tys. zł netto (przegląd śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego) oraz w wysokości 98. tys. zł netto (badanie sprawozdań finansowych za 2016 rok) oraz 20 tys. zł netto za weryfikację poprawności migracji danych w systemach spółki.

Ponadto w 2016 roku PwC otrzymała wynagrodzenie za dokonanie analizy konstrukcji sprawozdania finansowego Spółki sporządzonego zgodnie z MSSF za rok 2015 pod kątem zgodności z MSSF za co otrzymała wynagrodzenie w kwocie 27 tys. zł netto.

PwC audytowała sprawozdania finansowe Spółki i Grupy w poprzednim roku obrotowym.

Rok 2017

W dniu 9 czerwca 2017 roku Rada Nadzorcza – organ uprawniony na podstawie Statutu Spółki – po zapoznaniu się z rekomendacją Komitetu Audytu, wybrała Deloitte Sp. z o.o. sp.k., z siedzibą w Warszawie, Al. Jana Pawła II 22 (dalej jako „Deloitte”) wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdania finansowego przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów pod numerem 73, jako biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie jednostkowych i skonsolidowanych rocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za rok obrotowy 2017 oraz 2018, a także przeglądów jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych Qumak oraz Grupy Kapitałowej Qumak za I półrocze 2017 i 2018 roku.

Umowa z ww. audytorem na okres przeprowadzenia wskazanych wyżej przeglądów oraz badań została zawarta w dniu 11 maja 2017 r. Zgodnie z umową za wykonanie tych usług audytor otrzyma wynagrodzenie w wysokości 62 tys. zł netto (przegląd śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego) oraz w wysokości 93 tys. zł netto (badanie sprawozdań finansowych za rok obrotowy).

Deloitte nie audytowała sprawozdań finansowych Spółki w latach poprzednich.

Deloitte działając na podstawie ww. umowy zrealizował usługi przeglądu jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2017 r., (co wiązało się z poniesieniem dodatkowych kosztów) w łącznej kwocie 146 tys. zł netto.

W dniu 16 lutego 2018 r. Rada Nadzorcza na wniosek Zarządu Spółki podyktowany względami ekonomicznymi, podjęła uchwałę o wyrażeniu zgody na rozwiązanie umowy o świadczenie usług rewizji finansowej zawartej przez Spółkę z Deloitte.

W wyniku powyższego, w dniu 16 lutego 2018 r. doszło do zawarcia Porozumienia w przedmiocie rozwiązania Umowy o świadczenie usług rewizji finansowej i innych usług atestacyjnych zawartej w dniu 30 sierpnia 2017 roku pomiędzy Spółką a Bieglym rewidentem.

W okresie obowiązywania ww. umowy Bieglym rewident odmówił wyrażenia opinii z przeglądu:

– śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Spółki Qumak S.A., składającego się ze sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania ze zmian w kapitale własnym i sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony w tym dniu, a także innych informacji objaśniających;

– śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Qumak S.A., składającego się ze sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania ze zmian w kapitale własnym i sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony w tym dniu, a także innych informacji objaśniających.

W okresie obowiązywania niniejszej umowy nie wystąpiły rozbieżności odnośnie interpretacji i stosowania przepisów prawa, stosowania zasad rachunkowości lub standardów rewizji finansowej pomiędzy osobami zarządzającymi, a Bieglym rewidentem.

Rada Nadzorcza niezwłocznie przystąpiła do wyboru podmiotu uprawnionego do badania ustawowego sprawozdań finansowych do przeprowadzenia badania jednostkowych i skonsolidowanych rocznych oraz

przeglądu jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak.

W konsekwencji w dniu 2 marca 2018 roku Rada Nadzorcza – organ uprawniony na podstawie Statutu Spółki – po zapoznaniu się z rekomendacją Komitetu Audytu, przygotowaną zgodnie art. 130 ust. 1 pkt 8 Ustawy o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz o nadzorze publicznym z dnia 11 maja 2017 r. (Dz. U. z dn. 6.06.2017 poz. 1089), po przeprowadzeniu przez Spółkę postępowania ws. wyboru biegłego do badania ustawowego, określonego w wewnętrznych regulacjach Spółki w zakresie polityki i procedury wyboru podmiotu uprawnionego, wybrała PRO AUDYT Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, ul. Świętego Leonarda 1A/3, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdania finansowego przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów pod numerem 3931, jako biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie jednostkowych i skonsolidowanych rocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za rok obrotowy 2017, 2018 oraz 2019 a także przeglądów jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za I półrocze 2018 i 2019 roku.

Grupa nie korzystała wcześniej z usług wyżej wskazanego biegłego rewidenta.

Wybór podmiotu nastąpił zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa oraz normami zawodowymi a umowa z audytorem została zawarta na okres wykonania ww. usług.

Wynagrodzenie jakie przewidziano za wykonanie usług rewizji finansowej kształtuje się następująco:

- za przeprowadzenia badania jednostkowych i skonsolidowanych rocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za rok obrotowy 2017 w wysokości 65 tys. zł.
- za przeprowadzenia badania jednostkowych i skonsolidowanych rocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za rok obrotowy 2018 i 2019 w wysokości 150 tys. zł a także przeglądów jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych sprawozdań finansowych Qumak S.A. oraz Grupy Kapitałowej Qumak za I półrocze 2018 i 2019 roku w wysokości 90 tys. zł.

33. Polityka sponsoringowa i odpowiedzialność społeczna Grupy

W 2013 roku Spółka dominująca opracowała dokument określający politykę sponsoringową Grupy. Określa on szczegółowo zasady angażowania się firmy w różnorodne akcje. W obrębie wsparcia udzielanego przez Grupę zarekomendowano: inicjatywy edukacyjne np. akcje wspierające uzdolnioną młodzież, wyrównujące szanse społeczne dzieci i młodzieży, wspierające innowacyjność technologiczną. Za szczególnie ważny obszar zaangażowania uznano współpracę na linii biznes-edukacja, bowiem pozyskanie współpracy wyższych uczelni pozwoli uzyskać dostęp do potencjalnych pracowników, stworzy również szansę rozwoju młodych naukowców i transferu nowoczesnych technologii. W kwestiach sponsoringu charytatywnego zarekomendowano współpracę z organizacjami o ugruntowanej pozycji, cieszącymi się dobrą marką i zaufaniem społecznym. Mowa o fundacjach, stowarzyszeniach organizacjach pożytku publicznego.

Zaangażowanie społeczne jest konsekwencją celów strategicznych Spółki, dlatego od wielu lat wspiera charytatywnie różne instytucje czy osoby prywatne. Angażuje w swoje działania pracowników, aby budować świadomość odpowiedzialności za wyrównywanie szans wśród lokalnych społeczności.

W 2017 roku pracownicy wszystkich lokalizacji wzięli udział w akcji charytatywnej „Szlachetna Paczka”, promującej pomoc najbardziej potrzebującym, mającym szansę odwrócić swój los.

Grupa stara się również łączyć wydarzenia charytatywne z edukacją, dotyczącą zdrowego trybu życia, m.in. sponsorując udział pracowników w biegach charytatywnych. Pracownicy brali udział warszawskiej i krakowskiej edycji Poland Business Run (projekt dzięki któremu nasi pracownicy mogą połączyć swoją pasję do biegania z angażowaniem się w działania dobroczynne). W trakcie rywalizacji sportowej pracownicy mieli też okazję do integracji i współdziałania w szczytnym celu. Od lat Grupa jest przyjacielem i opiekunem Domu Małego Dziecka w Krakowie angażując się w pomoc finansową i wsparcie przez jej pracowników. Grupa widzi przyszłość w wolontariacie opartym na działaniach edukacyjnych w szkołach,

kreatywności i innowacyjności przy poszukiwaniu rozwiązań technicznych czy prowadzeniu zajęć z twórczego rozwiązywania problemów na pograniczu techniki i społeczeństwa w partnerstwie np. z wybranymi instytucjami, organizacjami.

34. Opis polityki różnorodności – wyjaśnienie o niestosowaniu

W Grupie nie funkcjonuje sformalizowana polityka różnorodności w odniesieniu do władz Spółki oraz jej kluczowych menedżerów. Dobierając osoby mające pełnić funkcje w Zarządzie, Radzie Nadzorczej oraz kluczowych menedżerów, bierze pod uwagę przede wszystkim ich kompetencje, wiedzę i doświadczenie oraz znajomość branży w której działa Grupa. Ma to na celu jak najlepsze dopasowanie tych osób do potrzeb Spółki oraz najbardziej efektywne spełnianie zadań przed nimi stawianych.

35. Oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego

Qumak S.A. w 2016 roku przyjęła do stosowania oraz stosowała zasady ładu korporacyjnego zawarte w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW 2016” wprowadzonym Uchwałą Nr 26/1413/2015 Rady Nadzorczej Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 13 października 2015 r. Tekst zbioru tych zasad dostępny jest na stronie internetowej Giełdy Papierów Wartościowych S.A. www.corp-gov.gpw.pl.

W dniu 4 stycznia 2016 roku, na podstawie par. 29 ust. 3 Regulaminu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Spółka Qumak S.A. przekazała raport stanu stosowania zasad szczegółowych zawartych w zbiorze „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW 2016”, następnie zaktualizowany 23 kwietnia 2018 r., który dostępny jest na stronie <http://www.qumak.pl/relacje-inwestorskie/spolka/dokumenty-i-lad-korporacyjny/>.

Spółka zamieszcza także na swojej stronie internetowej, informację na temat stanu stosowania zasad i rekomendacji zawartych w „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW 2016” pod linkiem <http://www.qumak.pl/relacje-inwestorskie/spolka/dokumenty-i-lad-korporacyjny/>.

Oświadczenie o stosowaniu przez Qumak S.A. zasad ładu korporacyjnego w 2017 roku stanowi odrębny załącznik do Raportu Roczno Qumak S.A. za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.

36. Raport na temat informacji niefinansowych

Raport na temat informacji niefinansowych za rok 2017 stanowi wyodrębniony dokument dołączony do niniejszego Sprawozdania z działalności.

Warszawa, 27 kwietnia 2018 roku



**Sławomir
Połukord**

Prezes Zarządu

**Bartosz
Ćwikliński**

Wiceprezes Zarządu

**Tomasz
Zygmuntowicz**

Wiceprezes Zarządu

Konrad Pogódz

Wiceprezes
Zarządu

Bartłomiej Łatka

Wiceprezes
Zarządu