



HubStyle

SKONSOLIDOWANE  
SPRAWOZDANIE FINANSOWE  
HUBSTYLE S.A.

za okres od 01.01.2017 do 31.12.2017

# Spis treści

Skonsolidowane Sprawozdanie z całkowitych dochodów .....	4
Skonsolidowane Sprawozdanie z sytuacji finansowej .....	5
Skonsolidowane Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym .....	6
Skonsolidowane Sprawozdanie z przepływów pieniężnych sporządzone metodą pośrednią .....	7
Noty objaśniające do sprawozdania finansowego .....	8
1. Informacje ogólne .....	8
2. Platforma zastosowanych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej .....	12
3. Stosowanie zasady rachunkowości .....	15
4. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach .....	25
5. Przychody .....	26
6. Segmenty operacyjne i geograficzne .....	26
7. Przychody finansowe .....	28
8. Koszty finansowe .....	29
9. Pozostałe przychody i koszty operacyjne .....	29
10. Podatek dochodowy dotyczący działalności kontynuowanej .....	29
11. Działalność zaniechana i aktywa dostępne do sprzedaży .....	34
12. Zysk na akcję .....	34
13. Wartości niematerialne .....	35
14. Rzeczowe aktywa trwałe .....	36
15. Odpis aktualizujący wartość aktywów .....	37
16. Wartość firmy .....	38
17. Jednostki zależne .....	40
18. Aktywa finansowe – udzielone pożyczki .....	40
19. Inne aktywa .....	40
20. Zapasy .....	41
21. Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe niezależności .....	41
22. Kapitał podstawowy .....	43
23. Kapitał zapasowy .....	44
24. Kapitał rezerwowy .....	44
25. Udziały niedające kontroli .....	45
26. Rezerwy .....	45
27. Zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem rezerw .....	46
28. Zobowiązania w tytułu leasingu finansowego .....	46
29. Zobowiązania finansowe .....	47
30. Instrumenty finansowe .....	49
31. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe .....	51
32. Transakcje z jednostkami powiązanymi .....	51

33.	Wynagrodzenia Członków Zarządu .....	54
34.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	55
35.	Objaśnienia do sprawozdania z przepływów pieniężnych .....	56
36.	Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe.....	57
37.	Zdarzenia po dniu bilansowym.....	57
38.	Dane porównywalne.....	60
39.	Wybrane dane przeliczone na euro .....	60
40.	Wynagrodzenie biegłego rewidenta .....	61
41.	Zatrudnienie .....	62
42.	Zatwierdzenie sprawozdania finansowego .....	63

## Skonsolidowane Sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nr noty	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
<b>A. Działalność kontynuowana</b>			
1. Przychody ze sprzedaży	5	18,054	21,396
2. Pozostałe przychody operacyjne	9	343	4,527
3. Zmiana stanu produktów		214	386
<b>I. RAZEM PRZYCHODY Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>		<b>18,611</b>	<b>26,309</b>
2. Amortyzacja		1,877	534
3. Zużycie materiałów i energii		3,042	4,340
4. Usługi obce		14,558	15,956
5. Podatki i opłaty		61	82
6. Wynagrodzenia		3,331	3,342
7. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		583	505
8. Pozostałe koszty rodzajowe		117	226
9. Wartość sprzedanych towarów i materiałów			43
10. Pozostałe koszty operacyjne	9	4,684	914
<b>II. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>		<b>28,253</b>	<b>25,942</b>
<b>III. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>		<b>-9,642</b>	<b>367</b>
1. Przychody finansowe	7	168	213
2. Koszty finansowe	8	2,603	79
<b>IV. ZYSK (STRATA) PRZED OPODATKOWANIEM</b>		<b>-12,077</b>	<b>501</b>
1. Podatek dochodowy	10	250	57
<b>V. ZYSK (STRATA) NETTO Z DZIAŁALNOŚCI KONTYNUOWANEJ</b>		<b>-12,327</b>	<b>444</b>
<b>B. Suma całkowitych dochodów, w tym przypadające na:</b>			
- akcjonariuszy podmiotu dominującego		-12,311	411
- udziały niekontrolujące		-16	33
<b>C. Zysk/ strata na jedną akcję</b>			
- podstawowy z działalności kontynuowanej		-0.67	0.02
- rozwodniony z działalności kontynuowanej		-0.67	0.02
- podstawowy z działalności kontynuowanej i zaniechanej		-0.67	0.02

## Skonsolidowane Sprawozdanie z sytuacji finansowej

Aktywa	Nr noty	31.12.2017	31.12.2016
<b>I. Aktywa trwałe</b>		<b>8,660</b>	<b>14,521</b>
1. Wartości niematerialne	13	3,355	7,874
2. Wartości firmy	16	4,597	5,510
3. Inwestycje w jednostki zależne			
4. Rzeczowe aktywa trwałe	14	414	514
5. Należności długoterminowe		261	356
6. Udzielone pożyczki długoterminowe	18		
7. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10	33	260
8. Inne aktywa długoterminowe	19		7
<b>II. Aktywa obrotowe</b>		<b>3,182</b>	<b>7,216</b>
1. Zapasy	20	1,872	1,753
2. Należności krótkoterminowe	21	986	1,410
3. Udzielone pożyczki krótkoterminowe	18		2,717
4. Środki pieniężne	34	209	1,229
5. Inne aktywa	19	115	107
<b>Aktywa razem</b>		<b>11,842</b>	<b>21,737</b>

Pasywa		31.12.2017	31.12.2016
<b>I. Kapitał własny</b>		<b>5,570</b>	<b>16,241</b>
A. Przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		5,456	16,066
1. Kapitał podstawowy	22	1,845	1,845
2. Kapitał zapasowy	23	32,475	32,475
3. Kapitał rezerwy	24	1,833	132
4. Suma całkowitych dochodów		-30,697	-18,386
- suma całkowitych dochodów netto		-12,311	411
- suma całkowitych dochodów z lat ubiegłych		-18,386	-18,797
B. Przypadający udziałom niekontrolującym	25	114	175
<b>II. Zobowiązania długoterminowe</b>		<b>0</b>	<b>0</b>
<b>III. Zobowiązania krótkoterminowe</b>		<b>6,272</b>	<b>5,496</b>
1. Leasing finansowy	28		8
2. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	27	3,133	2,942
3. Zobowiązania finansowe	29	2,035	1,115
4. Inne zobowiązania		546	954
5. Rezerwy na zobowiązania	26	154	220
6. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	31	404	257
<b>Pasywa razem</b>		<b>11,842</b>	<b>21,737</b>

## Skonsolidowane Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane			Kapitały przypadające akcjonariuszom podmiotu dominującego	Kapitał przypadający udziałom niekontrolującym	Razem
				Zysk z lat ubiegłych	Strata z lat ubiegłych	Zyski (strata) netto			
Stan na dzień 1 stycznia 2017	1,845	32,475	132	0	-18,797	411	16,066	175	16,241
Zmiany w okresie	0	0	1,701	0	411	-12,722	-10,610	-61	-10,671
Ujęcie programu motywacyjnego			-99				-99		-99
Rozliczenie wyniku 2016					411	-411	0		0
Zysk/strata netto jednostki dominującej						-12,311	-12,311		-12,311
Zysk/ strata netto przypadająca udziałom niekontrolującym							0	-16	-16
Niezarejestrowane na dzień bilansowy podwyższenie kapitału podstawowego			1,800				1,800		1,800
Wyplacona dywidenda								-45	-45
Stan na 31 grudnia 2017	1,845	32,475	1,833	0	-18,386	-12,311	5,456	114	5,570

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane			Kapitały przypadające akcjonariuszom podmiotu dominującego	Kapitał przypadający udziałom niekontrolującym	Razem
				Zysk z lat ubiegłych	Strata z lat ubiegłych	Zyski (strata) netto			
Stan na dzień 1 stycznia 2016	1 845	31 719	0	0	-9 442	-9 156	14 966	49	15 015
Końcowe rozliczenie połączenia (par. 62 MSSF 3)		756				-199	557	92	649
<b>Saldo po zmianach</b>	<b>1 845</b>	<b>32 475</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-9 442</b>	<b>-9 355</b>	<b>15 523</b>	<b>141</b>	<b>15 664</b>
Zmiany w okresie	0	0	132	0	-9355	9766	543	33	576
Ujęcie programu motywacyjnego			132				132		132
Rozliczenie wyniku 2015					-9 355	9 355	0		0
Zysk/strata netto jednostki dominującej						411	411		411
Zysk/ strata netto przypadająca udziałom niekontrolującym							0	33	33
Stan na 31 grudnia 2016	1 845	32 475	132	0	-18 797	411	16 066	175	16 241

## Skonsolidowane Sprawozdanie z przepływów pieniężnych sporządzone metodą pośrednią

	01.01.2017 31.12.2017	01.01.2016 31.12.2016
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
I. Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-12,077	501
II. Korekty razem	8,600	-2,659
1. Amortyzacja	1877	534
2. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-28	-168
3. Zmiana stanu rezerw	-65	133
4. Zmiana stanu zapasów	-127	-482
5. Zmiana stanu należności	519	-246
6. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterm. z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-11	1,385
7. Zmiana stanu innych aktywów i zobowiązań	153	-204
8. Zapłacony podatek dochodowy	-261	-101
9. Inne korekty		
10. Zysk z działalności inwestycyjnej	6,543	-3,510
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-3,477	-2,158
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
<b>I. Wpływy</b>	<b>525</b>	<b>8</b>
1. Z aktywów finansowych, w tym:	476	
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	397	
- odsetki	79	
2. Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	49	8
3. Inne wpływy inwestycyjne		
<b>II. Wydatki</b>	<b>627</b>	<b>1,394</b>
1. Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	627	1,394
2. Nabycie udziałów w jednostce zależnej		
3. Udzielone pożyczki		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-102	-1,386
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
<b>I. Wpływy</b>	<b>3,492</b>	<b>1,197</b>
1. Wpływy netto z wydania udziałów i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	1,030	
2. Kredyty i pożyczki	1,785	97
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	677	1,100
<b>II. Wydatki</b>	<b>933</b>	<b>82</b>
1. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego		82
2. Odsetki	113	
3. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	45	
4. Kredyty i pożyczki	544	
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	231	
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	2,559	1,115
<b>D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>-1,020</b>	<b>-2,429</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>-1,020</b>	<b>-2,429</b>
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>1,229</b>	<b>3,658</b>

## Noty objaśniające do sprawozdania finansowego

### 1. Informacje ogólne

#### a) Informacje o jednostce dominującej

HubStyle S.A. powstała 10 listopada 2010 roku w wyniku przekształcenia Nokaut Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (powołanej 11 stycznia 2006 roku na mocy aktu notarialnego sporządzonego w Kancelarii Notarialnej przed notariuszem Anetą Leszczyńską Rep. A nr 407/2006). Nokaut Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym 23 stycznia 2006 roku. Dnia 24 kwietnia 2015 r. Nadzwyczajne Walne zgromadzenie Grupy Nokaut S.A. zmieniło nazwę Spółki na HubStyle S.A.

Siedzibą Jednostki dominującej jest Warszawa, ulica Inflancka 4a. Jednostka dominująca prowadzi działalność w formie Spółki akcyjnej zarejestrowanej w Polsce i aktualnie wpisanej do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000370202. Spółka otrzymała nadany przez Główny Urząd Statystyczny numer REGON 220170588.

Podstawowym przedmiotem działania jednostki dominującej jest Pozostałe doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania (70.22.Z).

Czas trwania Jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy jest nieoznaczony.

Obecnie spółka HubStyle S.A. jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej HubStyle - prowadzi działalność holdingową związaną z zarządzaniem Grupą i wytyczaniem strategicznych kierunków rozwoju.

#### Skład Zarządu jednostki dominującej

Na dzień sporządzania sprawozdania Zarząd HubStyle S.A. jest trzyosobowy, a w jego skład wchodzi:

Imię i Nazwisko	Funkcja
Wojciech Czernecki	Prezes Zarządu
Wojciech Patyna	Wiceprezes Zarządu
Wiktor Dymecki	Członek Zarządu

W 2017 r. miały miejsce następujące zmiany w Zarządzie:

25 maja 2017 r. Zarząd HubStyle S.A. poinformował, że 25 maja 2017 r. Pani Monika Englicht, Prezes Zarządu, złożyła rezygnację z pełnionej funkcji ze skutkiem na dzień dzisiejszy. Pani Englicht nie podała powodów swojej rezygnacji.

21 czerwca 2017 r. Zarząd Emitenta poinformował o przekazaniu Spółce przez Radę Nadzorczą Spółki treści uchwały nr 18/2017 w sprawie powołania do składu Zarządu Pana Wojciecha Czerneckiego. Panu Wojciechowi Czerneckiemu została powierzona funkcja Prezesa Zarządu.



## Skład Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej

Na dzień sporządzania sprawozdania skład Rady Nadzorczej HubStyle S.A. wyglądał następująco:

Imię i Nazwisko	Funkcja
Krzysztof Rapała	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Małgorzata Woźniak	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Łukasz Dobrowolski	Członek Rady Nadzorczej
Kamil Gaworecki	Członek Rady Nadzorczej
Maciej Filipkowski	Członek Rady Nadzorczej

W 2017 r. miały miejsce następujące zmiany w Radzie Nadzorczej:

Dnia 21 czerwca w związku ze złożeniem rezygnacji z funkcji członka Rady Nadzorczej Spółki przez Pana Rafała Brzoskę i Pana Wojciecha Czerneckiego Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w przedmiocie powołania do składu Rady Nadzorczej dwóch członków tj. Pani Małgorzaty Woźniak oraz Pana Łukasza Dobrowolskiego.

## Struktura akcjonariatu na dzień bilansowy

Kapitał podstawowy (struktura) na dzień 31.12.2017	Wartość nominalna jednej akcji (zł)	Liczba akcji	Wartość nominalna akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale (%)	Udział w kapitale (%)
1. FCFF Ventures Sp. z o.o.	0.1	8,670,152	867,015.20	8,670,152	46.99%	49.21%
2. Wojciech Czernecki	0.1	408,124	40,812.40	408,124	2.21%	
3. Rafał Brzoska	0.1	957,733	95,773.30	957,733	5.19%	5.19%
4. Maciej Filipkowski	0.1	1,081,000	108,100.00	1,081,000	5.86%	5.86%
3. Pozostali	0.1	7,332,449	733,244.90	7,332,449	39.74%	39.74%
<b>RAZEM</b>		<b>18,449,458</b>	<b>1,844,946</b>	<b>18,449,458</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

Zarząd HubStyle S.A poinformował dnia 5 października 2017r. w raporcie bieżącym nr 38/2017 o nabyciu przez Wojciecha Czerneckiego – Prezesa Zarządu Emitenta 30 000 akcji zwykłych w drodze transakcji przeprowadzonych na w obrocie giełdowym.

Zarząd HubStyle S.A poinformował w raporcie bieżącym nr 42/2017 oraz 43/2017 o otrzymaniu w dniu 11 października 2017 r. zawiadomienia od spółki FCFF Ventures sp. z o.o. o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów w HubStyle S.A wskutek zawarcia umowy pożyczki papierów wartościowych z podmiotem niepowiązanym.

Umowa pożyczki została zawarta dnia 6 października 2017 roku. Na mocy umowy FCFF udzieliła pożyczki 555.000 zdematerializowanych akcji zwykłych

Zarząd HubStyle S.A poinformował dnia 29 listopada 2017r. w raporcie bieżącym nr 48/2017 o sprzedaży przez Wojciecha Czerneckiego – Prezesa Zarządu Emitenta 140 000 akcji zwykłych.

Po dniu sprawozdawczym do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego wystąpiły następujące zmiany w wysokości kapitału podstawowego jednostki dominującej:

Dnia 13 lutego 2018 r. została podjęta uchwała o podwyższeniu kapitału zakładowego w drodze emisji akcji serii H.

Nadzwyczajne walne zgromadzenie spółki HubStyle S.A. podwyższa kapitał zakładowy Spółki z kwoty 2.044.945,80 złotych do kwoty nie mniejszej niż 2.044.945,90 złotych i nie większej niż 2.600.000,00 poprzez emisję nie mniej niż 1 i nie więcej niż 5.550.542 akcji zwykłych na okaziciela serii H, o wartości

nominalnej 0,10 zł każda. Cena emisyjna Akcji Serii H została ustalona na kwotę nie niższą niż 0,38 zł. Podwyższenie nie zostało zarejestrowane w Krajowym Rejestrze Sądowym do dnia publikacji niniejszego sprawozdania.

Dnia 07 marca 2018 r. Zarząd spółki HubStyle S.A. poinformował o zarejestrowaniu w Krajowym Rejestrze Sądowym podwyższenia kapitału w drodze emisji akcji serii G.

Subskrypcja akcji serii G rozpoczęła się w dniu 29 września 2017 roku i zakończyła w dniu 18 października 2017 roku. Zarząd spółki HubStyle S.A. dokonał w ramach przeprowadzonej subskrypcji przydziału 2.000.000 akcji. Emisja została przeprowadzona w trybie subskrypcji prywatnej zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych. Akcje serii G były obejmowane po cenie emisyjnej równej 0,90 zł i zostały pokryte wkładem pieniężnym. Wartość przeprowadzonej emisji wynosiła 1.800.000,00 zł.

Dnia 14 marca 2018 roku w raporcie bieżącym 14/2018 zarząd spółki HubStyle S.A. przekazał do wiadomości informacje na temat zakończonej subskrypcji akcji zwykłych na okaziciela serii H.

Subskrypcja akcji serii H rozpoczęła się w dniu 6 marca 2018 roku i zakończyła w dniu 14 marca 2018 roku. Zarząd spółki HubStyle S.A. dokonał w ramach przeprowadzonej subskrypcji akcji serii H przydziału 5.550.542 akcji. Emisja została przeprowadzona w trybie subskrypcji prywatnej zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych. Akcje serii H były obejmowane po cenie emisyjnej równej 0,38 zł i zostały pokryte wkładem pieniężnym. Zarząd spółki HubStyle S.A. przydzielił 1 podmiotowi akcje serii H. Wartość przeprowadzonej emisji wynosiła 2.109.205,96 zł.

## b) Informacje ogólne na temat Grupy Kapitałowej

### Skład Grupy Kapitałowej HubStyle

Strukturę Grupy Kapitałowej tworzonej przez HubStyle S.A. na dzień 31 grudnia 2017 roku przedstawia poniższy schemat:



### Opis działalności prowadzonej przez Grupę

Grupa HubStyle to nowoczesne i innowacyjne przedsiębiorstwo na miarę XXI wieku, którego działalność skoncentrowana jest na dynamicznie rosnących obszarach e-commerce: budowie silnego portfolio własnych marek lifestylowych oraz prowadzeniu platformy internetowej służącej do komunikacji między sprzedającymi i kupującymi. Dzięki dywersyfikacji działalności Grupa zwiększa swoje udziały w rynku, stwarzając tym samym coraz to lepsze perspektywy dla akcjonariuszy Spółki HubStyle S.A.

W skład Grupy Kapitałowej HubStyle wchodzi 4 Spółki (łącznie z jednostką dominującą):

- HubStyle S.A.
- Sales Intelligence S.A. - udział jednostki dominującej w kapitale Spółki wynosi 100%,

- Sugarfree Sp. z o.o. - udział jednostki dominującej w kapitale Spółki wynosi 96,2%,
- New Fashion Brand Sp. z o.o. udział jednostki dominującej w kapitale Spółki wynosi 100%.

Wszystkie jednostki zależne są objęte konsolidacją metodą pełną.

#### **Sugarfree Sp. z o.o.**

Spółka prowadzi sklep internetowy [www.sugarfree.pl](http://www.sugarfree.pl) oferujący szeroki asortyment wysokiej jakości sukienek z naturalnych tkanin w przystępnych cenach, głównie polskiej produkcji. Spółka operuje w bardzo elastycznym modelu biznesowym, osiągając wysokie marże, m.in. dzięki bardzo szybkiej rotacji towarów czy niskiego zaangażowania kapitału obrotowego.

#### **New Fashion Brand Sp. z o.o.**

Spółka jest jednostką specjalnego przeznaczenia (SPV) i pełni rolę inkubatora dla rozwoju nowych odzieżowych marek własnych. Spółka jest odpowiedzialna za utworzenie, rozwój oraz promocję nowych conceptów modowych, a także nadzorowanie ich wzrostu, aż do momentu osiągnięcia zakładanego poziomu rentowności.

#### **Sales Intelligence S.A.**

Przedmiotem działalności Sales Intelligence S.A. jest usługa dostarczania użytkowników (potencjalnych kupujących) do sklepów internetowych. Działalność polega na udostępnianiu różnym stronom internetowym, należącym zarówno do Spółki jak i podmiotom zewnętrznym, danych o produktach wraz z odnośnikami prowadzącymi do e-sklepów. Spółka umożliwia tym samym budowanie porównywarek cenowych oraz innych serwisów opartych o dane e-commerce, które pomagają użytkownikowi (kupującemu) w dokonaniu wyboru najlepszego oferenta. Dla sklepów usługa stanowi platformę do prezentacji swojej oferty oraz dodatkowy przebieżnik informacji na temat swojej działalności.

Dodatkowo Spółka prowadzi, w domenie [www.sklepyfirmowe.pl](http://www.sklepyfirmowe.pl) oraz [www.handlomat.pl](http://www.handlomat.pl), platformę online oferującą infrastrukturę umożliwiającą prowadzenie sklepu internetowego.

Dnia 29.05.2017 Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników podjęło uchwałę o zmianie nazwy spółki z Nokaut.pl Spółka z o.o. na Sales Intelligence Sp. z o.o. W dniu 1 września została zarejestrowana zmiana formy prawnej z Sales Intelligence Sp. z o.o. na Sales Intelligence S.A.

#### **Założenie kontynuacji działalności**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez wszystkie Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuacji działalności Grupy Kapitałowej.

Pomimo obniżenia wyników finansowych Grupy spowodowanego przejściowymi trudnościami płynnościowymi Spółek z Grupy Kapitałowej oraz faktu że zobowiązania krótkoterminowe Grupy przewyższają aktywa obrotowe, Zarząd nie stwierdza zagrożeń dla kontynuacji działalności Grupy w okresie kolejnych 12 miesięcy tj. do końca 2018 r. Zarząd Grupy Kapitałowej opiera swoje założenie na :

- prognozowanych wynikach spółek zależnych i zarządzanych przez nie marek odzieżowych Sugarfree i Cardiobunny, które zakładają pozytywne przepływy za rok 2018,
- rozszerzeniu kanałów dystrybucji segmentu e-commerce o współpracę z zewnętrznymi partnerami w celu zwiększenia sprzedaży w kanałach online i offline,
- zmian technologicznych na stronach zarządzanych marek ułatwiających klientom dokonywanie zakupów, co przełoży się na wzrost konwersji,

- pozyskanych środkach z emisji serii H w kwocie 2,1 mln zł, które to środki wpłynęły przed datą publikacji raportu i wzmocnią bilans Spółki na II i III kwartał roku 2018 (szczegółowo opisane w zdarzeniach po dacie bilansu),
- zawarciu potencjalnej transakcji sprzedaży działalności segmentu usług dla e-commerce zgodnie z podpisanym 13 kwietnia 2018 term sheet, która to transakcja może przynieść kwotę 1,8 mln zł (szczegółowo opisane w zdarzeniach po dacie bilansu).

Niniejsze sprawozdanie finansowe obejmuje okres od 01 stycznia 2017 roku do 31 grudnia 2017 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres od 01 stycznia 2016 do 31 grudnia 2016.

#### Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdawcza

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w polskich złotych [PLN]. Polski złoty jest walutą funkcjonalną i sprawozdawczą Grupy Kapitałowej. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały wykazane w tysiącach złotych, chyba, że w konkretnych sytuacjach zostały podane z większą dokładnością.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny pozycji wyrażonych w walutach innych niż PLN na dzień sprawozdawczy:

	31.12.2017	31.12.2016
EUR	4,1709	4,4240

## 2. Platforma zastosowanych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej

### Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

Następujące zmiany do istniejących standardów oraz interpretacja wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz zatwierdzone do stosowania w UE wchodzi w życie po raz pierwszy w sprawozdaniu finansowym za 2017 rok:

- Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych” – Inicjatywa w odniesieniu do ujawnień – zatwierdzone w UE w dniu 6 listopada 2017 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 roku lub po tej dacie). Powyższe zmiany wiążą się przede wszystkim obowiązkiem uzgodnienia przez jednostkę sporządzającą sprawozdanie finansowe sald otwarcia i sald zamknięcia poszczególnych zobowiązań przedstawionych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, które kwalifikują się jako działalność finansowa w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych.
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” – Ujmowanie aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego od niezrealizowanych strat – zatwierdzone w UE w dniu 6 listopada 2017 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 roku lub po tej dacie). Powyższe zmiany do MSR 12 wskazują dodatkowe wytyczne w zakresie ujmowania aktywów z tytułu podatku odroczonego od niezrealizowanych strat na instrumentach dłużnych wycenianych do wartości godziwej, tj. w szczególności standard potwierdza, że spadek poniżej kosztu w wartości bilansowej instrumentów dłużnych o stałej stopie procentowej wycenianych w wartości godziwej, dla których podstawa opodatkowania pozostaje na poziomie kosztu powoduje powstanie ujemnych różnic

przejściowych, niezależnie od tego czy posiadacz instrumentu zamierza go utrzymywać czy sprzedać. W ocenie jednostki ww. zmiany nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, jakie zostały już wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie

Zatwierdzając niniejsze sprawozdanie finansowe, następujące nowe standardy zostały wydane przez RMSR i zatwierdzone do stosowania w UE przy czym nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 9 „Instrumenty finansowe” zatwierdzony w UE w dniu 22 listopada 2016 roku (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie) – opis dotyczący MSSF 9 przedstawiono poniżej.

Standard MSSF 9 „Instrumenty finansowe” został opublikowany przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości w dniu 24.07.2014 r., a zatwierdzony Rozporządzeniem Komisji Europejskiej nr 2016/2067/EU z 22.11.2016 r. do stosowania w krajach członkowskich Unii Europejskiej. Standard ma obligatoryjne zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy obrotowe rozpoczynające się w dniu oraz po 1.01.2018 r. za wyjątkiem zakładów ubezpieczeń, które mogą zastosować standard począwszy od 1.01.2021 r. MSSF 9 zastępuje MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” dając jednak podmiotom sprawozdawczym możliwość pozostania przy przepisach dotyczących rachunkowości zabezpieczeń wynikających z MSR 39.

MSSF 9 wprowadza zmiany wpływające na następujące obszary stosowanych zasad rachunkowych dotyczących instrumentów finansowych:

- 1) klasyfikacja i wycena instrumentów finansowych,
- 2) utrata wartości instrumentów finansowych,
- 3) rachunkowość zabezpieczeń.

W ocenie jednostki ww. zmiany nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

- MSSF 15 „Przychody z umów z klientami” oraz zmiany do MSSF 15 „Data wejścia w życie MSSF 15” - zatwierdzony w UE w dniu 22 września 2016 roku (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie).

MSSF 15 wprowadza nowe zasady ujmowania przychodów zastępując dotychczasowe wytyczne wynikające z MSR 18.

Podstawową zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodu w taki sposób aby odzwierciedlał transfer przyrzeczonych towarów lub usług w kwocie odzwierciedlającej wartość wynagrodzenia, do którego spółka oczekuje mieć prawo w zamian za te towary lub usługi.

Zgodnie z ww. standardem przychód powstaje w momencie, gdy kontrola nad towarami lub usługami przechodzi w ręce klienta. W zależności od spełnienia określonych warunków przychody są albo rozkładane w czasie w sposób odzwierciedlający wykonanie umowy przez jednostkę albo ujmowane jednorazowo w momencie przeniesienia kontroli nad towarami lub usługami na klienta.

W ocenie jednostki ww. zmiany nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

- MSSF 16 „Leasing” – zatwierdzony w UE w dniu 31 października 2017 roku (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie).

MSSF 16 wprowadza nowe zasady ujmowania leasingu przede wszystkim poprzez wyeliminowanie stosowanego do tej pory podziału na leasing operacyjny i finansowy. Zgodnie z nowym standardem, w przypadku praktycznie każdej umowy spełniającej definicję leasingu, za wyjątkiem umów krótszych niż

12 miesięcy oraz dotyczących aktywów o niskiej wartości, leasingobiorca będzie zobowiązany do ujęcia w bilansie „prawa do użytkowania aktywa” oraz zobowiązania do zapłaty opłat leasingowych. Ponadto, leasingobiorca w swoim rachunku zysków i strat będzie zobowiązany do ujęcia kosztów amortyzacji aktywa będącego przedmiotem leasingu w sposób oddzielny od kosztów odsetek z tytułu ww. zobowiązania leasingowego. W odniesieniu do leasingobiorcy przedmiotowy standard nie powinien mieć istotnego wpływu na dotychczas stosowane ujęcie księgowo, tj. leasingodawca w dalszym ciągu będzie ujmował oddzielnie dwa typy leasingu w zależności od charakteru umowy leasingowej.

W ocenie jednostki ww. zmiany nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.

- Zmiany do MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe” – Zastosowanie MSSF 9 „Instrumenty finansowe” wraz z MSSF 4 „Instrumenty ubezpieczeniowe” – zatwierdzone w UE w dniu 3 listopada 2017 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie lub w momencie zastosowania MSSF 9 „Instrumenty finansowe” po raz pierwszy),
- Zmiany do MSSF 15 „Przychody z umów z klientami” – Wyjaśnienia do MSSF 15 „Przychody z umów z klientami” – zatwierdzone w UE w dniu 31 października 2017 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie).

Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych nowych standardów, zmian do standardów oraz nowej interpretacji, które według stanu na dzień 28 lutego 2017 roku nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE (poniższe daty wejścia w życie odnoszą się do standardów w wersji pełnej):

- MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub po tej dacie) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14,
- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku lub po tej dacie),
- Zmiany do MSSF 2 „Płatności na bazie akcji” – Klasyfikacja oraz wycena płatności na bazie akcji (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie),
- Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe” - Charakterystyka opcji przedpłaty z ujemną kompensatą (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie),
- Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),
- Zmiany do MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” - Długoterminowe udziały w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie).

- Zmiany do MSR 40 „Nieruchomości inwestycyjne” – Przeniesienia nieruchomości inwestycyjnych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie),
- Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2014-2016)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 1, MSSF 12 oraz MSR 28) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa (zmiany do MSSF 12 obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2017 roku lub po tej dacie, a zmiany do MSSF 1 i MSR 28 obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie). Poprawki zawierają wyjaśnienia oraz zmiany dotyczące zakresu standardów, ujmowania oraz wyceny, a także zawierają zmiany terminologiczne i edycyjne. W ocenie jednostki ww. zmiany nie będą miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe.
- Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2015-2017)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 3, MSSF 11, MSR 12 oraz MSR 23) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa (obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie),
- Interpretacja KIMSF 22 „Transakcje w walutach obcych i płatności zaliczkowe” (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub po tej dacie),

Interpretacja KIMSF 23 „Niepewność w zakresie rozliczania podatku dochodowego” (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie).

Według szacunków jednostki, wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane na dzień bilansowy.

Spółka zamierza przyjąć wymienione powyżej nowe standardy oraz zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, lecz nieobowiązujące na dzień sprawozdawczy, zgodnie z datą ich wejścia w życie.

#### **Dobrowolna zmiana zasad rachunkowości**

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, w stosunku do okresów poprzednich Grupa nie zmieniła dobrowolnie żadnych stosowanych uprzednio zasad rachunkowości.

### **3. Stosowanie zasady rachunkowości**

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z zasadą kosztu historycznego, która została zmodyfikowana w odniesieniu do:

- Aktywa, dla których stwierdzono utratę wartości – zaprezentowano w wartości kosztu historycznego skorygowanego o odpisy z tytułu utraty wartości.

#### **Zasady konsolidacji**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na podstawie sprawozdania finansowego jednostki dominującej, sprawozdań finansowych jej jednostek zależnych oraz jednostek stowarzyszonych. Sprawozdania finansowe jednostek objętych konsolidacją sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości.

Wszystkie salda rozrachunków, przychodów i kosztów powstałych pomiędzy jednostkami Grupy oraz niezrealizowane zyski wewnątrzgrupowe są w całości eliminowane.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez jednostkę

dominującą ma miejsce wtedy, gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio, poprzez swoje jednostki zależne, więcej niż połowę liczby głosów w danej spółce, chyba że możliwe jest do udowodnienia, że taka własność nie stanowi o sprawowaniu kontroli. Sprawowanie kontroli ma miejsce wtedy, gdy Grupa z tytułu swojego zaangażowania w inną jednostkę ma prawa do zmiennych wyników finansowych, oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Sprawowanie władzy może również mieć miejsce w sytuacji, gdy jednostka dominująca nie posiada ponad połowy liczby głosów w jednostce zależnej.

### **Segmenty operacyjne**

Segment operacyjny jest częścią składową Grupy:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty,
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w Grupie oraz wykorzystujący te wyniki przy decydowaniu o alokacji zasobów do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu,
- w przypadku której są dostępne oddzielnie informacje finansowe.

Z uwagi na rodzaje operacji biznesowych w Grupie Kapitałowej Hubstyle S.A. rozróżnia się następujące segmenty branżowe:

- usługi dla e-commerce,
- sprzedaż ubrań,
- inwestycyjny.
- Działalność pozostała, w skład której wchodzi działalność spółek zależnych inna niż wymieniona w ww. segmentach, ale nieistotna, aby tworzyć odrębne segmenty.

Przychody segmentu są przychodami osiąganymi bądź to ze sprzedaży zewnętrznym klientom, bądź z transakcji z innymi segmentami Grupy Kapitałowej, które są wykazywane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów Grupy i dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu wraz z odpowiednią częścią przychodów, którą w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do tego segmentu. Koszty segmentu obejmują koszty sprzedaży zewnętrznym klientom oraz koszty transakcji realizowanych z innymi segmentami w ramach Grupy, które wynikają z działalności operacyjnej danego segmentu i dają się bezpośrednio przyporządkować do tego segmentu wraz z odpowiednią częścią kosztów jednostki gospodarczej, które w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do danego segmentu. Wynik segmentu jest różnicą między przychodami a kosztami segmentu.

Aktywa segmentu są aktywami operacyjnymi wykorzystywanymi przez segment w działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu. Zobowiązania segmentu są zobowiązaniami operacyjnymi powstałymi w wyniku działalności operacyjnej segmentu, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu. Do aktywów i zobowiązań segmentu nie zalicza się rozrachunków z tytułu podatku dochodowego.

### **Zysk netto na akcję**

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto przypadającego dla akcjonariuszy jednostki dominującej za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).



## Wartość firmy

Wartość firmy stanowi nadwyżkę kosztu połączenia jednostek gospodarczych (zwanego także ceną nabycia lub ceną przejęcia) nad udziałem Jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania na dzień przejęcia aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej.

Wartość firmy może powstać nie tylko z przejęcia jednostki gospodarczej, lecz także z przejęcia przedsięwzięcia - zorganizowanej jej części w postaci zbioru aktywów, do których należy przypisać obciążające je zobowiązania i zobowiązania warunkowe.

Połączenia Jednostek z innymi jednostkami gospodarczymi są rozliczane metodą nabycia, według której następuje alokowanie kosztu połączenia, ustalanego według wartości godziwej zapłaty poczynionej za przejęcie kontroli nad przejmowaną jednostką gospodarczą lub jej częścią (przedsięwzięciem) na zidentyfikowane aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejmowanej jednostki. Powstała z alokacji kosztu przejęcia różnica o wartości dodatniej jest uznawana za wartość firmy. Ujemna różnica pomiędzy kosztem przejęcia i udziałem Spółki przejmującej w wartości godziwej netto zidentyfikowanych na dzień przejęcia aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych przejmowanej jednostki jest uznawana za przychód i jest wykazywana niezwłocznie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów. Powstały w ten sposób przychód jest zaliczany do Pozostałych przychodów operacyjnych i tu wykazywany w odrębnej pozycji.

Wartość firmy powstaje zarówno w przypadku przejęcia jednostki gospodarczej w wyniku połączenia zarejestrowanego w rejestrze sądowym, jak również w przypadku przejęcia udziałów kapitałowych w jednostkach zależnych. W pierwszym przypadku wartość firmy jest ujmowana zasadniczo w księgach rachunkowych i jest wykazywana w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki. W drugim przypadku jest ujmowana na poziomie dokumentacji konsolidacyjnej i podlega wykazaniu w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej.

Wartość firmy ustala się także w przypadku przejęcia udziałów we wspólnie kontrolowanej jednostce lub w jednostce stowarzyszonej. W przypadku obejmowania udziałów metodą praw własności (dotyczy to zarówno wspólnie kontrolowanych jednostek, jak i jednostek stowarzyszonych) zasady wyceny wartości firmy są takie same, jak w przypadku jednostek zależnych, z tym że metoda praw własności nie pozwala na wykazywanie w bilansie nabytej wartości firmy.

Na koniec roku Zarząd Jednostki Dominującej przeprowadza test na utratę wartości firmy.

Analiza utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości firmy dokonywana jest poprzez oszacowanie wartości odzyskiwanej ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Analiza taka opiera się na szeregu istotnych założeń. Istotne zmiany tych założeń mają wpływ na wyniki testów na utratę wartości i w konsekwencji mogą doprowadzić do istotnych zmian sytuacji finansowej oraz wyników finansowych Grupy.

Przeprowadzony test na utratę wartości został opisany w nocie 15 niniejszego sprawozdania finansowego.

## ŚRODKI TRWAŁE

Środki trwałe nabyte w oddzielnych transakcjach wykazuje się po koszcie historycznym pomniejszonym o umorzenie i skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Amortyzację nalicza się metodą liniową w przewidywanym okresie użytkowania tych aktywów. Szacunkowy okres użytkowania oraz amortyzacja podlegają weryfikacji na koniec każdego rocznego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów.

W poszczególnych grupach stosowane są następujące stawki amortyzacji:

Grupa	Stawka amortyzacji
Urządzenia techniczne i maszyny (komputery)	30%
Środki transportu	20%
Pozostałe środki trwałe (wyposażenie biura)	20%
Środki trwałe o wartości poniżej 1000 PLN	100%

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, jeśli istnieje wystarczająca pewność uzyskania tytułu własności przed końcem okresu leasingu. W przeciwnym wypadku aktywa te amortyzuje się nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się, jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z całkowitych dochodów .

## WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnych transakcjach wykazuje się po koszcie historycznym pomniejszonym o umorzenie i skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Amortyzację nalicza się metodą liniową w przewidywanym okresie użytkowania tych aktywów. Szacunkowy okres użytkowania oraz amortyzacja podlegają weryfikacji na koniec każdego rocznego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów. W Grupie Kapitałowej nie występują wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania.

W poszczególnych grupach stosowane są następujące stawki amortyzacji:

Grupa	Stawka amortyzacji
Koszty zakończonych prac rozwojowych	20%
Inne wartości niematerialne (oprogramowanie komputerowe)	50%
Wartości niematerialne o wartości poniżej 1000 PLN	100%

Grupa ujmuje jako składnik wartości niematerialnych koszty prac rozwojowych związanych z wytworzeniem i rozwojem witryny internetowej [www.nokaut.pl](http://www.nokaut.pl) oraz inne prace rozwojowe mające na celu zwiększenie korzyści ekonomicznych odnoszących się do prowadzonej porównywarki. Nakłady te ujmowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako składnik wartości niematerialnych (prace rozwojowe lub prace rozwojowe w toku wytwarzania) po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika wartości niematerialnych, tak aby nadawał się do użytkowania,
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania,
- istnieje zdolność do użytkowania składnika wartości niematerialnych,
- znany jest sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- zapewnione są stosowne środki techniczne, finansowe i inne, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu składnika wartości niematerialnych,
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac

rozwojowych, które można przyporządkować danemu składnikowi wartości niematerialnych.

Nakłady poniesione w okresie prowadzenia prac badawczych oraz nakłady nie spełniające w/w warunków, ujmowane są jako koszty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w dacie ich poniesienia.

Okres użytkowania wyników zakończonych prac rozwojowych odpowiada okresowi ekonomicznej użyteczności. Stawki amortyzacyjne są weryfikowane co najmniej na koniec każdego okresu sprawozdawczego osobno dla każdego składnika zakończonych prac rozwojowych.

Prace rozwojowe w toku wytwarzania wyceniane są po koszcie historycznym, w wysokości poniesionych nakładów. W sprawozdaniu finansowym prezentowane są jako składnik sprawozdania z sytuacji finansowej w części aktywów w pozycji Prace rozwojowe w toku.

#### **UTRATA WARTOŚCI RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH I WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH**

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwana danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu.

#### **JEDNOSTKI ZALEŻNE**

Jednostki zależne to wszelkie jednostki (w tym jednostki specjalnego przeznaczenia), w odniesieniu do których Grupa ma zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną, co zwykle towarzyszy posiadaniu większości ogólnej liczby głosów w organach stanowiących. Przy dokonywaniu oceny, czy Grupa kontroluje daną jednostkę, uwzględnia się istnienie i wpływ potencjalnych praw głosu, które w danej chwili można zrealizować lub zamienić.

#### **AKTYWA I REZERWA Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO**

Podatek odroczony oblicza się metodą zobowiązań bilansowych jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości, odnosząc się do różnic między wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do obliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwę na podatek odroczony ujmuje się od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odrozonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej prawdopodobne jest pomniejszenie przyszłych zysków podatkowych o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie z tytułu podatku odrozonego nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia (poza sytuacją ujęcia po połączeniu jednostek gospodarczych) innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie wpływa ani na wynik podatkowy, ani na wynik księgowy.

Rezerwę na podatek odroczony ujmuje się od przejściowych różnic podatkowych powstałych w wyniku inwestycji w jednostki zależne, chyba że Grupa jest zdolna kontrolować moment odwrócenia różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnica przejściowa się nie odwróci. Aktywa z tytułu podatku odrozonego wynikające z przejściowych różnic w odliczeniach związanych z takimi inwestycjami i udziałami ujmuje się w zakresie odpowiadającym prawdopodobnym zyskom podlegającym opodatkowaniu, które będzie można skompensować różnicami przejściowymi, jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że w przewidywalnej przyszłości różnice te się odwrócą.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu podatku odrozonego podlega przeglądowi na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla odzyskania składnika aktywów lub jego części, wartość tę odpowiednio się pomniejsza.

Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odrozonego oblicza się przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne, zgodnie z przepisami (stawkami) podatkowymi obowiązującymi na dzień

bilansowy. Wycena aktywów i zobowiązań z tytułu podatku odroczonego odzwierciedla konsekwencje podatkowe sposobu, w jaki Grupa spodziewa się odzyskać lub rozliczyć wartość bilansową aktywów i zobowiązań na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

### **NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI**

Należności z tytułu dostaw i usług są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisu aktualizacyjnego na nieściągalne należności. Odpis aktualizujący na należności wątpliwe szacowany jest wówczas, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności przestaje być prawdopodobne. Należności nieściągalne są odpisywane do sprawozdania z całkowitych dochodów w momencie stwierdzenia ich nieściągalności.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wartość należności jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie należności w związku z upływem czasu jest ujmowane jako przychody finansowe.

### **ŚRODKI PIENIĘŻNE I EKWIWALENTY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH**

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy, łatwo wymienne na gotówkę, dla których zmiany wartości są nieznaczne.

Inne środki pieniężne obejmują naliczone bilansowo odsetki od lokat bankowych na dzień bilansowy.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

Środki pieniężne w walutach obcych wycenia się na dzień sprawozdawczy po kursie średnim NBP. Różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych w walutach obcych i operacji z obrotu walut obcych zalicza się do wyniku roku obrotowego.

### **INSTRUMENTY FINANSOWE**

Instrumentem finansowym jest każda umowa, która skutkuje powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i jednocześnie zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron.

Składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe jest wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, gdy Grupa staje się stroną umowy tego instrumentu. Standaryzowane transakcje kupna i sprzedaży aktywów i zobowiązań finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji. Składnik aktywów finansowych wyłącza się ze sprawozdania z sytuacji finansowej w przypadku gdy wynikające z zawartej umowy prawa do korzyści ekonomicznych i ryzyka z niej wynikające zostały zrealizowane, wygasły lub Grupa się ich zrzekła. Grupa wyłącza ze sprawozdania z sytuacji finansowej zobowiązanie finansowe wtedy, gdy zobowiązanie wygasło, to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł. Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania finansowe Grupa wycenia w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej uiszczony zapłaty w przypadku składnika aktywów, lub otrzymanej kwoty w przypadku zobowiązania. Koszty transakcji Grupa włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów i zobowiązań finansowych, poza kategorią aktywów i zobowiązań wycenianych w wartości godziwej poprzez sprawozdanie z całkowitych dochodów. Na dzień bilansowy aktywa oraz zobowiązania finansowe wyceniane są według zasad przedstawionych poniżej.

Aktywa finansowe dzielone są na następujące kategorie:

- Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- Pożyczki udzielone i należności,
- Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Kategorie te określają zasady wyceny na dzień bilansowy oraz ujęcie zysków lub strat z wyceny w sprawozdaniu z całkowitych dochodów lub w innych całkowitych dochodach. Zyski lub straty ujmowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów prezentowane są jako przychody lub koszty finansowe, z wyjątkiem odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług, które prezentowane są jako pozostałe koszty operacyjne. Wszystkie aktywa finansowe, z wyjątkiem wycenianych w wartości godziwej przez sprawozdanie z całkowitych dochodów, podlegają ocenie na każdy dzień bilansowy ze względu na wystąpienie przesłanek utraty ich wartości. Składnik aktywów finansowych podlega odpisom aktualizującym, jeżeli istnieją obiektywne dowody świadczące o utracie jego wartości. Przesłanki utraty wartości analizowane są dla każdej kategorii aktywów finansowych odrębnie, co zostało zaprezentowane poniżej. Pożyczki i należności to niebędące instrumentami pochodnymi aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są kwotowane na aktywnym rynku. Pożyczki i należności wyceniane są w kwocie wymaganej zapłaty w terminie wymagalności, ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności są to inwestycje o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które Grupa zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Aktywa finansowe nabyte w celu generowania zysku dzięki krótkoterminowym wahaniom ceny są klasyfikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Instrumenty pochodne są również klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, chyba że są to instrumenty uznane za efektywne instrumenty zabezpieczające lub umowy gwarancji finansowych. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany wartości tych instrumentów finansowych ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako przychody lub koszty finansowe. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy zaliczane są do aktywów obrotowych. Jeżeli kontrakt zawiera jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, cały kontrakt może zostać zakwalifikowany do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Pożyczki udzielone i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza cyklu obrotowego od dnia bilansowego. Pożyczki udzielone i należności o terminie wymagalności przekraczającym cykl obrotowy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

Wszystkie pozostałe aktywa finansowe są aktywami finansowymi dostępnymi do sprzedaży. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej. W przypadku braku notowań giełdowych na aktywnym rynku i braku możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości. Dodatnią i ujemną różnicę pomiędzy wartością godziwą aktywów dostępnych do sprzedaży (jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób), a ich ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczone, ujmuje się jako całkowite dochody i odnosi się na kapitał rezerwy z aktualizacji wyceny. Spadek wartości aktywów dostępnych do sprzedaży spowodowany utratą wartości odnosi się do sprawozdania z całkowitych dochodów jako koszt finansowy.

Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień dokonania transakcji. W momencie początkowego ujęcia składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku składnika aktywów niekwalifikowanego jako wyceniony w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia.

Składnik aktywów finansowych zostaje usunięty ze sprawozdania z sytuacji finansowej, gdy Grupa traci kontrolę nad prawami umownymi składającymi się na dany instrument finansowy; zazwyczaj ma to miejsce w przypadku sprzedaży instrumentu lub gdy wszystkie przepływy środków pieniężnych przypisane danemu instrumentowi przechodzą na niezależną stronę trzecią.

Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z całkowitych dochodów :

- Kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne,
- Leasing finansowy,
- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług,
- Pochodne instrumenty finansowe,
- Zobowiązania handlowe wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty.

Inne zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe, wycenia się według wartości godziwej.

Zobowiązania finansowe niebędące instrumentami finansowymi wycenianymi w wartości godziwej przez wynik finansowy, są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

### **KOSZTY FINANSOWANIA ZEWNĘTRZNEGO**

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

### **DOTACJE RZĄDOWE**

Dotacje rządowe ujmuje się w wynik systematycznie, za każdy okres, w którym Grupa ujmuje wydatki jako koszty, których kompensatę ma stanowić dotacja. W szczególności dotacje, których podstawowym warunkiem udzielenia jest zakup, budowa lub inny rodzaj nabycia aktywów trwałych, ujmuje się jako odroczone przychody w sprawozdaniu z sytuacji finansowej i odnosi się na wynik systematycznie w uzasadnionych kwotach przez okres ekonomicznej użyteczności związanych z nimi aktywów.

Dotacje rządowe należne jako kompensata już poniesionych kosztów lub strat lub jako forma bezpośredniego wsparcia dla Grupy Kapitałowej bez ponoszenia w przyszłości związanych z tym kosztów ujmuje się w wyniku w okresie, kiedy stają się wymagalne.

Dotacji nie ujmuje się do chwili uzyskania uzasadnionej pewności, że Grupa spełni konieczne warunki i otrzyma takie dotacje.

### **PŁATNOŚCI REALIZOWANE NA BAZIE AKCJI**

Płatności na bazie akcji rozliczane w instrumentach kapitałowych na rzecz pracowników i innych osób świadczących podobne usługi wycenia się w wartości godziwej instrumentów kapitałowych na dzień ich przyznania. Wartość godziwą płatności na bazie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych określoną w dniu ich przyznania odnosi się w koszty metodą liniową w okresie nabywania uprawnień, na podstawie oszacowań Grupy co do instrumentów kapitałowych, do których ostatecznie zostaną nabyte prawa, drugostronnie zwiększając kapitał. Na każdy dzień bilansowy weryfikuje oszacowania dotyczące liczby instrumentów kapitałowych przewidywanych do przyznania. Ewentualny wpływ weryfikacji pierwotnych oszacowań ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów przez pozostały okres przyznania, z odpowiednią korektą kapitału rezerwowego na świadczenia pracownicze rozliczane w instrumentach kapitałowych. Transakcje z innymi stronami dotyczące płatności

realizowanych na bazie akcji i rozliczanych instrumentami kapitałowymi wycenia się w wartości godziwej otrzymanych towarów lub usług poza przypadkami, w których wartości tej nie da się wiarygodnie wycenić. W takiej sytuacji podstawą wyceny jest wartość godziwa przyznanych instrumentów kapitałowych wyceniona na dzień otrzymania przez jednostkę towarów lub usług od kontrahenta. W przypadku płatności na bazie akcji rozliczanych środkami pieniężnymi ujmuje się zobowiązanie o wartości proporcjonalnej do udziału w wartości otrzymanych towarów lub usług. Na koniec każdego okresu sprawozdawczego (do momentu, gdy zobowiązanie zostanie uregulowane), a także na dzień rozliczenia, wycenia się wartość godziwą zobowiązania, z odniesieniem wszelkich zmian wartości godziwej na wynik roku.

#### **KAPITAŁ WŁASNY**

Kapitały własne oraz kapitał zapasowy wycenia się według wartości nominalnej wyemitowanych akcji zgodnie ze Statutem jednostki dominującej oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego. Różnice między wartością rynkową uzyskanej zapłaty a wartością nominalną akcji ujmuje się w kapitale zapasowym. Koszty emisji akcji związane z podwyższeniem kapitału zmniejszają kapitał zapasowy.

W pozycji „Zyski zatrzymane” Grupa ujawnia niepodzielone zyski z lat ubiegłych (niepokryte straty) oraz wynik okresu.

#### **REZERWY**

Rezerwy wykazuje się w przypadku wystąpienia w Grupie Kapitałowej bieżących zobowiązań (prawnych lub zwyczajowych) będących konsekwencją zdarzeń z przeszłości, konieczność uregulowania ich przez Grupę Kapitałową jest prawdopodobna, a wielkość tych zobowiązań można wiarygodnie wycenić.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

Jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że część lub całość korzyści ekonomicznych wymaganych do rozliczenia rezerwy będzie można odzyskać od strony trzeciej, należność tę ujmuje się jako składnik aktywów, jeśli prawdopodobieństwo odzyskania tej kwoty jest odpowiednio wysokie i da się ją wiarygodnie wycenić.

#### **REZERWY NA NIETYKORZYSTANE URLOPY**

Grupa tworzyła rezerwę na 31.12.2017 r. na koszty kumulowanych płatnych nieobecności, które będzie musiała ponieść w wyniku niewykorzystanego przez pracowników uprawnienia, a które to uprawnienie narosło na dzień bilansowy. Rezerwa na niewykorzystane urlopy stanowiła rezerwę krótkoterminową i nie podlegała dyskontowaniu.

#### **REZERWY NA ODPRAWY EMERYTALNE**

Kierując się zasadą istotności Grupa nie tworzy rezerwy na odprawy emerytalne. Podstawą do nietworzenia rezerw jest niska średnia wieku zatrudnionych pracowników (26 lat) oraz wysoki wskaźnik rotacji.

#### **REZERWY NA RESTRUKTURYZACJĘ**

Rezerwa na koszty restrukturyzacji ujmowana jest tylko wtedy, gdy Grupa opracowała szczegółowy i formalny plan restrukturyzacji i ogłosiła wszystkim zainteresowanym stronom zamiar jego realizacji lub jego główne założenia. Wycena rezerwy restrukturyzacyjnej obejmuje wyłącznie bezpośrednie koszty restrukturyzacji, czyli kwoty niezbędne do przeprowadzenia restrukturyzacji i niezwiązane z bieżącą działalnością podmiotu.

#### **INNE AKTYWA I POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA**

Grupa wykazuje w aktywach sprawozdania z sytuacji finansowej w pozycji „Inne aktywa” opłacone

z góry koszty dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych.

Natomiast w pasywach w pozycji „Pozostałe zobowiązania” prezentowane są przychody przyszłych okresów oraz koszty bieżącego roku obrotowego poniesione w roku następnym.

### **UJĘCIE PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY**

Pod pojęciem przychodów i zysków rozumie się uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego albo zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób, niż wniesienie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Przychodem ze sprzedaży są należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży rzeczowych składników majątkowych i usług, pomniejszone o należny podatek od towarów i usług. Przychody ze sprzedaży ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży, po uwzględnieniu opustów, rabatów i bonusów.

Przychody ze sprzedaży z odroczonym terminem płatności ujmowane są w kwocie pomniejszonej o dyskonto.

Sprzedaż produktów i towarów ujmowana jest w momencie dostarczenia towarów i przekazania odbiorcy znaczącego ryzyka związanego z dostawą.

Sprzedaż usług e-commerce rozpoznawana jest w momencie faktycznego wykonania usługi dla klienta który przedpłacił za usługę. Wartość usług przedpłaconych ale nie wykonanych jest na koniec okresu sprawozdawczego wycofywana ze sprzedaży.

### **PRZYCHODY Z TYTUŁU ODSETEK I DYWIDEND**

Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na oczekiwany okres użytkowania danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

### **KOSZTY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH**

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze – w tym wpłaty do programów określonych składek – ujmowane są w okresie, w którym Grupa otrzymała przedmiotowe świadczenie ze strony pracownika, a w przypadku wypłat z zysku lub premii, gdy spełnione zostały następujące warunki:

- na Spółce ciąży obecne prawne lub zwyczajowe oczekiwane zobowiązanie do dokonania wypłat w wyniku zdarzeń przeszłych oraz
- można dokonać wiarygodnej wyceny tego zobowiązania.

W przypadku świadczeń z tytułu płatnych nieobecności świadczenia pracownicze ujmowane są w zakresie kumulowanych płatnych nieobecności z chwilą wykonania pracy, która zwiększa uprawnienia do przyszłych płatnych nieobecności. W przypadku niekumulowanych płatnych nieobecności świadczenia ujmuje się z chwilą ich wystąpienia.

Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych ujmowane są jako koszt, chyba że stanowią koszt wytworzenia składników aktywów.

### **DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA**

Działalność zaniechana jest częścią działalności Grupy, która stanowi odrębną ważną dziedzinę działalności lub geograficzny obszar działalności, którą zbyto lub przeznaczono do sprzedaży lub wydania, albo jest to jednostka zależna nabyta wyłącznie w celu odsprzedaży. Klasyfikacji do działalności zaniechanej dokonuje się na skutek zbycia lub wtedy, gdy działalność spełnia kryteria zaklasyfikowania jako przeznaczonej do sprzedaży. W przypadku, gdy działalność jest zaklasyfikowana



jako zaniechana, dane porównawcze do sprawozdania z całkowitych dochodów są przekształcane tak, jakby działalność została zaniechana na początku okresu porównawczego.

## **LEASING**

Leasing klasyfikuje się jako leasing finansowy, gdy w ramach zawartej umowy zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z bycia właścicielem przenoszone jest na leasingobiorcę. Wszelkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

## **WALUTY OBCE**

Walutą funkcjonalną Grupy jest złoty polski będący walutą podstawowego środowiska gospodarczego w jakim działa Grupa.

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż polski złoty ujmuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień, tj. kursu średniego ustalonego przez NBP. Aktywa i zobowiązania niepieniężne wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walutach obcych nie podlegają powtórnemu przewalutowaniu.

## **PODATEK BIEŻĄCY**

Bieżące obciążenie podatkowe oblicza się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie Grupy z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

## **KOREKTA BŁĘDU ORAZ ZMIANA ZASAD RACHUNKOWOŚCI**

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie dokonano żadnych korekt błędów i zmian polityki rachunkowości, które miały wpływ na dane finansowe prezentowane za porównywalne okresy.

## **4. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach**

Stosując opisane w Nocie 3 zasady rachunkowości obowiązujące w Grupie, Zarząd zobowiązany jest do dokonywania szacunków, osądów i założeń dotyczących kwot wyceny poszczególnych aktywów i zobowiązań. Szacunki i związane z nimi założenia opierają się o doświadczenia historyczne i inne czynniki uznawane za istotne. Rzeczywiste wyniki mogą odbiegać od przyjętych wartości szacunkowych.

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

### **Utrata wartości aktywów**

Testy na utratę wartości firmy czy aktywów niefinansowych wymagają oszacowania wartości użytkowej ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego należą spółki zależne. Oszacowanie wartości użytkowej polega na zaprognozowaniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów. Ostatni test na wartość firmy powstałej wskutek objęcia kontroli w spółce Sugarfree Sp. z o.o. przeprowadzono na dzień 31 grudnia 2017 roku stwierdzając konieczności dokonania odpisu aktualizującego wartość firmy. Testy na utratę wartości aktywów niefinansowych przeprowadzono dla wartości niematerialnych w spółce Sales

Intelligence S.A. na dzień 31 grudnia 2017 roku gdzie stwierdzono przesłanki do dokonania odpisów aktualizujących wartość tych aktywów.

#### Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Spółki z Grupy rozpoznają składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

#### Rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Spółki z Grupy rozpoznają rezerwę z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości powstanie obowiązek podatkowy z tytułu dodatnich różnic przejściowych, doprowadzający do jej wykorzystania.

## 5. Przychody

Przychody ze sprzedaży	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Przychody ze sprzedaży wyrobów	8 665	11 572
Przychody ze świadczenia usług	9 389	9 824
Pozostałe przychody		
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem</b>	<b>18 054</b>	<b>21 396</b>

## 6. Segmenty operacyjne i geograficzne

Przy wyodrębnianiu segmentów operacyjnych Grupa Kapitałowa kieruje się kryterium rodzaju usług dostarczanych przez Spółki Grupy Kapitałowej. Każdy z segmentów jest zarządzany odrębnie z uwagi na specyfikę świadczonych usług wymagających odmiennych zasobów oraz podejścia do realizacji.

Zgodnie z MSSF 8 wyniki segmentów operacyjnych wynikają z wewnętrznych raportów weryfikowanych okresowo przez Zarząd Grupy, który analizuje wyniki segmentów operacyjnych na poziomie zysku (straty) z działalności operacyjnej. Pomiar wyników segmentów operacyjnych stosowany w kalkulacjach zarządczych zbieżny jest z zasadami rachunkowości zastosowanymi przy sporządzaniu sprawozdania finansowego. Przychody ze sprzedaży wykazane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów nie różnią się od przychodów prezentowanych w ramach segmentów operacyjnych.

Segment Usług dla e-commerce obejmuje działalność prowadzoną przez jednostkę zależną Nokaut.pl Sp. z o.o.

Przychody i koszty związane ze sprzedażą internetową sukienek marki Sugarfree oraz odzieżą pod markami Emente, Cardiobunny, Kragelman i Freakylicks obejmują segment nr II.

Segment inwestycyjny obejmuje aktywa i pasywa oraz przychody i koszty dotyczące zarządzania inwestycjami jednostki dominującej w jednostki zależne oraz działalnością holdingową prowadzoną przez Spółkę dominującą.

SEGMENTY OPERACYJNE					
Wyszczególnienie	Usługi dla e - commerce (SEGMENT I)	Sprzedaż odzieży (SEGMENT II)	Inwestycyjny (SEGMENT III)	Transakcje pomiędzy segmentami	Razem
AKTYWA I PASYWA					
na dzień 31.12.2017 oraz za okres od 01.01. do 31.12.2017					
<b>Aktywa segmentu:</b>	<b>2,627</b>	<b>4,939</b>	<b>10,772</b>	<b>-6,496</b>	<b>11,842</b>
rzeczowe aktywa trwałe	6	391	17	0	414
wartości niematerialne	1,223	311	2,515	-694	3,355
wartość firmy	0	0	0	4,597	4,597
aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	39	32	7	-45	33
pożyczki udzielone	592	310	256	-1,158	0
udziały lub akcje	0	0	7,321	-7,321	0
zapasy	0	1,872	0	0	1,872
należności długoterminowe	28	92	141	0	261
należności handlowe	542	870	102	-817	697
pozostałe należności	3	1,035	309	-1,058	289
środki pieniężne i ich ekwiwalenty	187	21	1	0	209
inne aktywa	7	5	103	0	115
<b>Zobowiązania segmentu</b>	<b>1,495</b>	<b>5,125</b>	<b>3,156</b>	<b>-3,504</b>	<b>6,272</b>
na dzień 31.12.2016 oraz za okres od 01.01. do 31.12.2016					
<b>Aktywa segmentu:</b>	<b>7,246</b>	<b>5,381</b>	<b>29,312</b>	<b>-20,200</b>	<b>21,737</b>
rzeczowe aktywa trwałe	11	481	22		514
wartości niematerialne	4,812		2,164	898	7,874
wartość firmy				5,510	5,510
aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	309	25	842	-916	260
pożyczki udzielone	401	530	2,729	-943	2,717
udziały lub akcje			22,692	-22,692	
zapasy	2	1,743	7		1,752
należności długoterminowe		147	209		356
należności handlowe	705	221	84	-152	858
pozostałe należności	73	1,972	414	-1,907	552
środki pieniężne i ich ekwiwalenty	914	255	60		1,229
inne aktywa	19	5	90		114
<b>Zobowiązania segmentu</b>	<b>1,775</b>	<b>3,557</b>	<b>3,742</b>	<b>-3,577</b>	<b>5,496</b>

PRZYCHODY I KOSZTY					
na dzień 31.12.2017 oraz za okres od 01.01. do 31.12.2017					
<b>Przychody segmentu:</b>	<b>8,270</b>	<b>11,212</b>	<b>996</b>	<b>-2,210</b>	<b>18,268</b>
sprzedaż do zewnętrznych klientów	8,189	10,078	1	0	18,268
sprzedaż między segmentami i obroty wewnętrzne	81	1,134	995	-2,210	0
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>95</b>	<b>984</b>	<b>434</b>	<b>-1,170</b>	<b>343</b>
<b>Przychody finansowe</b>	<b>37</b>	<b>22</b>	<b>1,373</b>	<b>-1,264</b>	<b>168</b>
<b>Koszty segmentu</b>	<b>12,496</b>	<b>13,306</b>	<b>21,680</b>	<b>-16,626</b>	<b>30,856</b>
<b>Zysk/strata brutto segmentu</b>	<b>-4,094</b>	<b>-1,088</b>	<b>-18,876</b>	<b>11,981</b>	<b>-12,077</b>
<b>Zysk/strata netto segmentu</b>	<b>-4,339</b>	<b>-1,107</b>	<b>-19,655</b>	<b>12,775</b>	<b>-12,327</b>
na dzień 31.12.2016 oraz za okres od 01.01. do 31.12.2016					
<b>Przychody segmentu:</b>	<b>10,006</b>	<b>11,958</b>	<b>512</b>	<b>-694</b>	<b>21,782</b>
sprzedaż do zewnętrznych klientów	9,926	11,856	0		21,782
sprzedaż między segmentami i obroty wewnętrzne	80	102	512	-694	0
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>36</b>	<b>1,620</b>	<b>5,474</b>	<b>-2,603</b>	<b>4,527</b>
<b>Przychody finansowe</b>	<b>19</b>	<b>10</b>	<b>218</b>	<b>-33</b>	<b>213</b>
<b>Koszty segmentu</b>	<b>10,275</b>	<b>14,416</b>	<b>7,314</b>	<b>-5,982</b>	<b>26,022</b>
<b>Zysk/strata brutto segmentu</b>	<b>-214</b>	<b>-827</b>	<b>-1,109</b>	<b>2,651</b>	<b>501</b>
<b>Zysk/strata netto segmentu</b>	<b>-141</b>	<b>-1,142</b>	<b>-310</b>	<b>2,037</b>	<b>444</b>

Przychody w układzie segmentów geograficznych

Przychody netto ze sprzedaży produktów (struktura terytorialna)	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Kraj	16 394	19 517
Poza kraj	1 660	1 879
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem</b>	<b>18 054</b>	<b>21 396</b>

## 7. Przychody finansowe

Przychody finansowe	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Odsetki od udzielonych pożyczek	163	203
Inne	5	10
<b>Przychody finansowe, razem</b>	<b>168</b>	<b>213</b>

## 8. Koszty finansowe

Koszty finansowe	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Odsetki od udzielonych pożyczek	8	
Pozostałe odsetki	120	3
Odpis aktualizujący wartość pożyczki	2,385	
Ujemne różnice kursowe	23	
Inne	67	76
<b>Koszty finansowe, razem</b>	<b>2,603</b>	<b>79</b>

## 9. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Usługi najmu		
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	4	8
Odwrocenie odpisów aktualizujących wartości niematerialne		4 379
Pozostałe przychody	339	140
<b>Pozostałe przychody operacyjne, razem</b>	<b>343</b>	<b>4 527</b>

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Odpis aktualizujący wartości niematerialne	3,298	654
Odpis aktualizujący wartość zapasów	231	118
Odpis aktualizujący wartość firmy	913	
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		6
Odpis aktualizujący wartość należności	46	
Likwidacja środka trwałego	45	
Różnice inwentaryzacyjne	62	
Pozostałe koszty	89	136
<b>Pozostałe koszty operacyjne, razem</b>	<b>4,684</b>	<b>914</b>

## 10. Podatek dochodowy dotyczący działalności kontynuowanej

Struktura podatku dochodowego	01.01.2017 - 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Podatek dochodowy bieżący	23	260
Podatek odroczone	227	-203
<b>Podatek dochodowy razem</b>	<b>250</b>	<b>57</b>

Efektywna stopa podatkowa	od 1.01.2017 do 31.12.2017	od 1.01.2016 do 31.12.2016
Stopa podatkowa	19%	19%
Zysk/(Strata) przed opodatkowaniem	-12,077	501
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (19%)	-2,295	-95
Różnice trwałe i pozostałe	2,545	38
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	250	-57

2017	Stan na początek okresu	Ujęte w wynik	Ujęte w pozostałych całkowitych dochodach	Ujęte bezpośrednio w kapitale własnym	Przeniesione z kapitału własnego na wynik	Przejęcia/zbycia	Zobowiązania związane z aktywami sklasyfikowanymi jako przeznaczone do zbycia	Odpis na aktywa z tytułu odroczonego podatku	Stan na koniec okresu
<b>Różnice przejściowe dotyczące rezerw/ aktywów z tytułu podatku odroczonego</b>									
- naliczone odsetki od udzielonych pożyczek	-57	48							-9
- leasing finansowy	-2	0							-2
- rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	8	-1							7
- rezerwa na urlopy	13	8							21
- przychody przyszłych okresów	-63	30							-33
- nie wypłacone wynagrodzenia i ZUS	3	8							11
- program partnerski	46	0							46
- odpis aktualizujący należności	14	3							17
- odpis aktualizujący wartość prac rozwojowych	76	0							76
- rezerwa punktowa	49	28							77
- rezerwa na premię Zarządu	17	-17							0
- naliczone odsetki od obligacji	3	-3							0
- korekta przychodu o zwroty z 2018	16	4							20
- odpis wartości znaku towarowego Hubstyle	38	-38							0
- odpis aktualizujący wartości niematerialne	0	742							742
- naliczone bilansowo odsetki od otrzymanej pożyczki	0	7							7
- odpis aktualizujący wartość pożyczki udzielonej spółce Bradelor	0	453							453
- wycena bilansowa - ujemne różnice kursowe	0	1							1
<b>Niewykorzystane straty podatkowe i pozostałe ulgi</b>	<b>99</b>	<b>14</b>							<b>113</b>
- Strata podatkowa Hubstyle	0								0

- Strata podatkowa Sales Intelligence	99	14	113
- Strata podatkowa Sugarfree	0		0
Odpisanie aktywa do wysokości rezerwy Hubstyle S.A.	0	-696	-696
Odpisanie aktywa do wysokości rezerwy Sales Intelligence S.A.	0	-753	-753
Odpisanie aktywa do wysokości rezerwy	0	-65	-65
<b>Razem aktywa/ rezerwy z tyt. podatku odroczonego:</b>	<b>260</b>	<b>-227</b>	<b>33</b>

Zarząd jednostki dominującej dokonał weryfikacji tytułów do odroczonego podatku dochodowego w zakresie możliwości pomniejszenia przyszłej podstawy opodatkowania o zidentyfikowane różnice przejściowe. Na podstawie dokonanej weryfikacji stwierdzono, że w zakresie aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w roku 2016 w kwocie 573 tys. zł istnieje uzasadnione ryzyko braku wystarczających dochodów do realizacji aktywa. W związku z powyższym Zarząd Grupy podjął decyzję o dokonaniu odpisu aktualizującego wartość aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w części dla której istnieje ryzyko braku możliwości realizacji aktywa w przyszłości.



2016	Stan na początek okresu	Ujęte w wynik	Ujęte w pozostałych całkowitych dochodach	Ujęte bezpośrednio w kapitale własnym	Przeniesione z kapitału własnego na wynik	Przejęcia/zbycia	Zobowiązania związane z aktywami sklasyfikowanymi jako przeznaczone do zbycia	Odpis na aktywa z tytułu odroczonego podatku	Stan na koniec okresu
<b>Różnice przejściowe dotyczące rezerw/ aktywów z tytułu podatku odroczonego</b>									
- odsetki od lokat naliczonych bilansowo	1	-1							0
- naliczone odsetki od udzielonych pożyczek	-23	-34							-57
- leasing finansowy	-2								-2
- rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	5	3							8
- rezerwa na urlopy	1	12							13
- przychody przyszłych okresów	0	-63							-63
- nie wypłacone wynagrodzenia i ZUS	1	2							3
-program partnerski	0	46							46
- odpis aktualizujący należności	0	14							14
- korekta kosztów- nieregulowane zobowiązania	8	-8							0
- odpis aktualizujący wartość prac rozwojowych	0	76							76
- rezerwa punktowa	0	49							49
- rezerwa na premię Zarządu	0	17							17
- naliczone odsetki od obligacji	0	3							3
- korekta przychodu o zwroty z 2017	0	16							16
- odpis wartości znaku towarowego Hubstyle	0	38							38
<b>Niewykorzystane straty podatkowe i pozostałe ulgi</b>	<b>67</b>	<b>605</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-573</b>
- Strata podatkowa Hubstyle	0	573						-573	0
- Strata podatkowa Nokaut.pl	0	99							99
- Strata podatkowa Sugarfree	67	-67							0
<b>Razem aktywa/ rezerwy z tyt. podatku odroczonego:</b>	<b>58</b>	<b>775</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-573</b>	<b>260</b>

## 11. Działalność zaniechana i aktywa dostępne do sprzedaży

Na dzień bilansowy Grupa nie posiada aktywów zakwalifikowanych jako przeznaczone do sprzedaży oraz nie zaniechała żadnej z działalności. Jednostka dominująca rozpoczęła w 2018 roku proces sprzedaży spółki zależnej Sales Intelligence S.A. Na dzień podpisania sprawozdania finansowego Jednostka Dominująca dokonała sprzedaży 100% akcji Sales Intelligence S.A., co zostało szczegółowo opisane w notcie 37.

## 12. Zysk na akcję

Zysk/Strata na jedną akcję zwykłą	12/31/2017	12/31/2016
1. Liczba akcji / udziałów (szt.)	18,449,458	18,449,458
2. Średnioważona liczba akcji (szt.)	18,449,458	18,449,458
3. Średnioważona rozwodniona liczba akcji (szt.)	18,449,458	18,449,458
4. Zysk/strata netto z działalności kontynuowanej	-12,327	444
5. Zysk/strata netto z działalności zaniechanej		
6. Zysk/strata netto z działalności kontynuowanej oraz zaniechanej	-12,327	444
7. Zysk/strata na jedną akcję ( PLN)	-0.67	0.02
8. Rozwodniony zysk/strata na jedną akcję	-0.67	0.02
8. Rozwodniony zysk/strata na średnioważoną liczbę akcji	-0.67	0.02

### 13. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne	12/31/2017	12/31/2016
1) koszty zakończonych prac rozwojowych	1,237	4,539
2) koszty prac rozwojowych w toku		287
3) nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		
- oprogramowanie komputerowe		
4) inne wartości niematerialne	2,118	3,048
<b>Wartości niematerialne razem</b>	<b>3,355</b>	<b>7,874</b>

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) za rok 2017	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Koszty prac rozwojowych w toku	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne	Razem
<b>wartość brutto na dzień 01.01.2017</b>	<b>12,564</b>	<b>693</b>	<b>290</b>	<b>3,953</b>	<b>17,500</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>552</b>	<b>552</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1,104</b>
- z zakupu bezpośredniego	552	552			1,104
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>	<b>0</b>	<b>552</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>552</b>
- przyjęcie na wartości niematerialne		552			552
<b>wartość brutto na dzień 31.12.2017</b>	<b>13,116</b>	<b>693</b>	<b>290</b>	<b>3,953</b>	<b>18,052</b>
<b>umorzenie na dzień 01.01.2017</b>	<b>6,171</b>	<b>0</b>	<b>290</b>	<b>709</b>	<b>7,170</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>1,465</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>331</b>	<b>1,796</b>
amortyzacja za okres 01.01.2017 – 31.12.2017	1,465			331	1,796
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>umorzenie na dzień 31.12.2017</b>	<b>7,636</b>	<b>0</b>	<b>290</b>	<b>1,040</b>	<b>8,966</b>
<b>Odpis z tytułu utraty wartości na dzień 01.01.2017</b>	<b>1,854</b>	<b>406</b>	<b>0</b>	<b>196</b>	<b>2,456</b>
Odwrocenie odpisu z tytułu utraty wartości				23	23
Utworzenie odpisu z tytułu utraty wartości	2,389	287		622	3,298
<b>Odpis z tytułu utraty wartości na dzień 31.12.2017</b>	<b>4,243</b>	<b>693</b>	<b>0</b>	<b>795</b>	<b>5,731</b>
<b>wartość netto na dzień 31.12.2017</b>	<b>1,237</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2,118</b>	<b>3,355</b>

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) za rok 2016	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Koszty prac rozwojowych w toku	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne	Razem
<b>wartość brutto na dzień 01.01.2016</b>	<b>10 717</b>	<b>1 631</b>	<b>290</b>	<b>3 953</b>	<b>16 591</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>1 847</b>	<b>909</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2 756</b>
- z zakupu bezpośredniego	1 847	909			2 756
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>	<b>0</b>	<b>1 847</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1 847</b>
- przyjęcie na wartości niematerialne		1 847			1 847
<b>wartość brutto na dzień 31.12.2016</b>	<b>12 564</b>	<b>693</b>	<b>290</b>	<b>3 953</b>	<b>17 500</b>
<b>umorzenie na dzień 01.01.2016</b>	<b>6 157</b>	<b>0</b>	<b>290</b>	<b>321</b>	<b>6 768</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>14</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>388</b>	<b>402</b>
amortyzacja za okres 01.01.2016 – 31.12.2016	14			388	402
<b>zmniejszenia (z tytułu)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>umorzenie na dzień 31.12.2016</b>	<b>6 171</b>	<b>0</b>	<b>290</b>	<b>709</b>	<b>7 170</b>
<b>Odpis z tytułu utraty wartości na dzień 01.01.2016</b>	<b>4 560</b>	<b>1 631</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>6 191</b>
Odwrocenie odpisu z tytułu utraty wartości	2 748	1 631			4 379
Utworzenie odpisu z tytułu utraty wartości	42	406		196	644
<b>Odpis z tytułu utraty wartości na dzień 31.12.2016</b>	<b>1 854</b>	<b>406</b>	<b>0</b>	<b>196</b>	<b>2 456</b>
<b>wartość netto na dzień 31.12.2016</b>	<b>4 539</b>	<b>287</b>	<b>0</b>	<b>3 048</b>	<b>7 874</b>

## 14. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe	2017-12-31	2016-12-31
<b>Środki trwałe, w tym:</b>	<b>414</b>	<b>514</b>
- budynki, lokale	278	345
- urządzenia techniczne i maszyny	136	169
- środki transportu		
- inne środki trwałe		
<b>Rzeczowe aktywa trwałe, razem</b>	<b>414</b>	<b>514</b>

Rzeczowe aktywa trwałe (struktura własnościowa)	2017-12-31	2016-12-31
1) własne	414	514
2) używane na podstawie umowy leasingu, w tym:	0	
- urządzenia techniczne i maszyny		
- środki transportu		
<b>Środki trwałe bilansowe, razem</b>	<b>414</b>	<b>514</b>

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych)	Budynki (inwestycja w obcym środku trwałym)	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe razem
<b>wartość brutto środków trwałych na dzień 1.01.2017</b>	<b>350</b>	<b>1,872</b>	<b>115</b>	<b>69</b>	<b>2406</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>21</b>	<b>50</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>71</b>
- nabycie	21	50			71
<b>zmniejszenie (z tytułu)</b>	<b>64</b>	<b>49</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>113</b>
- likwidacja / sprzedaż	64	49			113
<b>wartość brutto środków trwałych na dzień 31.12.2017</b>	<b>307</b>	<b>1873</b>	<b>115</b>	<b>69</b>	<b>2364</b>
<b>umorzenie na dzień 01.01.2017</b>	<b>5</b>	<b>1,703</b>	<b>115</b>	<b>69</b>	<b>1892</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>43</b>	<b>37</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>80</b>
amortyzacja za okres 01.01.2015 – 31.12.2017	43	37			80
<b>zmniejszenie (z tytułu)</b>	<b>19</b>	<b>3</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>22</b>
korekta umorzenia z tytułu likwidacji środka trwałego	19	3			22
<b>umorzenie na dzień 31.12.2017</b>	<b>29</b>	<b>1737</b>	<b>115</b>	<b>69</b>	<b>1950</b>
<b>wartość netto środków trwałych na dzień 31.12.2017</b>	<b>278</b>	<b>136</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>414</b>

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych)	Budynki (inwestycja w obcym środku trwałym)	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe razem
<b>wartość brutto środków trwałych na dzień 1.01.2016</b>	<b>81</b>	<b>1 739</b>	<b>115</b>	<b>69</b>	<b>2 004</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>350</b>	<b>168</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>518</b>
- nabycie	350	168			518
<b>zmniejszenie (z tytułu)</b>	<b>81</b>	<b>35</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>116</b>
- likwidacja / sprzedaż	81	35			116
<b>wartość brutto środków trwałych na dzień 31.12.2016</b>	<b>350</b>	<b>1 872</b>	<b>115</b>	<b>69</b>	<b>2 406</b>
<b>umorzenie na dzień 01.01.2016</b>	<b>0</b>	<b>1 615</b>	<b>86</b>	<b>62</b>	<b>1 763</b>
<b>zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>13</b>	<b>88</b>	<b>29</b>	<b>7</b>	<b>137</b>
amortyzacja za okres 01.01.2016 – 31.12.2016	13	88	29	7	137
<b>zmniejszenie (z tytułu)</b>	<b>8</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>8</b>
korekta umorzenia z tytułu likwidacji środka trwałego	8				8
<b>umorzenie na dzień 31.12.2016</b>	<b>5</b>	<b>1 703</b>	<b>115</b>	<b>69</b>	<b>1 892</b>
<b>wartość netto środków trwałych na dzień 31.12.2016</b>	<b>345</b>	<b>169</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>514</b>

Spółka korzysta z leasingu operacyjnego, łączna wartość przedmiotów w leasingu wynosi 137 tys. zł, co zostało zaprezentowane w nocie 28.

## 15. Odpis aktualizujący wartość aktywów

Wyszczególnienie na dzień 2017	Utworzenie	Rozwiązanie	Wpływ na wynik
Wartości niematerialne	3,298	23	-3,275
Należności	46	20	-26
Zapasy	231		-231
Wartość firmy	913		-913
Udzielone pożyczki	2 385		-2,385
<b>SUMA</b>	<b>6,873</b>	<b>43</b>	<b>-6,830</b>

  

Wyszczególnienie na dzień 2016	Utworzenie	Rozwiązanie	Wpływ na wynik
Wartości niematerialne	601	4,379	3,778
Należności	22		-22
<b>SUMA</b>	<b>623</b>	<b>4,379</b>	<b>3,756</b>

Odpisy z tytułu utraty wartości aktywów trwałych (kosztów zakończonych prac rozwojowych i prac rozwojowych w toku w Sales Intelligence S.A.)

Na dzień 31 grudnia 2017 roku, z uwagi na istotną niepewność co do możliwości realizacji pozytywnych wyników finansowych przez Sales Intelligence S.A. Zarząd Spółki podjął decyzję o dokonaniu odpisu z tytułu utraty wartości niematerialnych.

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Zarząd w oparciu o wyniki finansowe Sales Intelligence S.A. oraz prognozy budżetu na lata 2018 i 2019 dokonał oceny wartości bilansowej aktywa. Działalność Spółki Sales Intelligence S.A. w roku 2017 nie wygenerowała pozytywnych wyników, a także perspektywy na kolejne na kolejne lata wskazują, że Spółka może mieć trudności z generowaniem pozytywnych przepływów i kluczowe dla Spółki będzie rozwój nowych produktów w celu odbudowania skali prowadzonej działalności.

Zarząd Hubstyle S.A. oraz Zarząd jednostki zależnej uznał że znaczący spadek wyników w roku 2017 i ryzyka utrzymania się osiągniętych wyników w kolejnych okresach uzasadniają dokonanie odpisu aktualizującego wartości niematerialnych o kwotę **2 676 tys. zł.**

W wyniku przeprowadzonej analizy podjęto decyzję o objęciu odpisami niżej wymienione projekty:

- Discovery, w przypadku którego przez ponad 3 lata użytkowania znaczna część oprogramowania go tworzącego się zdezaktualizowała. Spółka w roku 2017 zdecydowała się w ramach prac rozwojowych projektu RPP stworzyć nową technologię dotyczącą mechanizmów API i przyjąć ją do użytkowania z dniem 31.12.2017. Zastąpiła ona ostatnią istotną część kodu projektu Discovery. Wartość dokonanego odpisu na dzień 31.12.2017 wynosi 1 665 tys. zł.

- Quality Web, który miał na celu stworzenie dodatkowego źródła przychodów związanego z pozycjonowaniem tematycznych porównywarek cenowych. Z uwagi na zmiany algorytmów pozycjonowania wyszukiwarek internetowych projekt nie generował istotnych przychodów. Wartość dokonanego odpisu na dzień 31.12.2017 wynosi 144 tys. zł.

- Mobile, w ramach którego stworzone zostały aplikacje na smartfony (Nokaut Skaner) oraz tablety (Nokaut24). Ze względu na zmiany technologiczne związane z aktualizacjami oprogramowania przestały funkcjonować. Dodatkowo strategia rozwoju spółki zakłada pozyskiwanie klientów do sklepów głównie od partnerów zewnętrznych, stąd też planowane przychody generowane przez nowe funkcjonalności (stworzone w ramach projektu) kanału mobilnego w ramach serwisów wewnętrznych są nieznaczące. Wartość dokonanego odpisu na dzień 31.12.2017 wynosi 580 tys. zł.

-Lifestyle, z uwagi na zmiany algorytmów pozycjonowania wyszukiwarek internetowych Spółka zdecydowała o zaniechaniu dalszego rozwoju projektu. Wartość dokonanego odpisu na dzień 31.12.2017 wynosi 287 tys. zł.

### Testy na utratę wartości aktywów niematerialnych

Na dzień bilansowy przeprowadzono również testy na utratę wartości pozostałych wartości niematerialnych obejmujących przede wszystkim prawo do znaku Sugarfree.

W oparciu o wycenę dokonano weryfikacji wartości bilansowej znaku Sugarfree. Wycena sporządzona została dwoma metodami: metodą Brand Finance, bazującą na stawkach licencyjnych transakcji porównywalnych oraz metodą wartości ekonomicznej opracowaną przez firmę Interbrand, powszechnie stosowanymi przy wycenie znaków towarowych.

Założenia do tej wyceny były takie same jak założeniach do modelu na którym oparto testy na utratę wartości firmy co zostało opisane w nocie 16. Na podstawie wyceny znaku Sugarfree Zarząd Spółki zdecydował się utworzyć odpis aktualizujący wartość znaku Sugarfree w kwocie **622 tys zł.**

### Odpis na pożyczki udzielone

W związku z brakiem spłaty pożyczki w terminie określonym w umowie, co wiąże się z ryzykiem nie odzyskania środków Spółka na dzień bilansowy dokonała odpisu aktualizującego wartość udzielonej pożyczki spółce Bradelor Finance Limited w kwocie **2 385 tys zł.**

## 16. Wartość firmy

Wartość firmy wykazana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w całości odnosi się do inwestycji w jednostkę zależną Sugarfree Sp. z o.o. Możliwe do zidentyfikowania aktywa i pasywa stanowiące podstawę alokacji i wyliczenia wartości firmy zostały przedstawione w poniższej tabeli.

a) Aktywa w podziale na poszczególne pozycje:	wartość godziwa
Aktywa razem:	4,769
I. Aktywa trwałe	3,909
1. Wartości niematerialne, w tym:	3,888
Znak towarowy Sugarfree	3,538
Znak towarowy Hubstyle	350
2. Rzeczowe aktywa trwałe	6
3. Należności długoterminowe	15
II. Aktywa obrotowe	860
1. Zapasy	492
2. Należności krótkoterminowe	352
3. Środki pieniężne	16
b) Zobowiązania w podziale na pozycje:	wartość godziwa
Zobowiązania razem:	375
II. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	375
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	177
2. Zobowiązania pozostałe	198
Wartość godziwa objętych aktywów netto (a-b)	4,394
Wartość godziwa przypadająca dla jednostki dominującej na dzień objęcia kontroli (30.04.2015 r.)	3,296
Cena nabycia	8,806
Wartość firmy z konsolidacji	5,510

Zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości Zarząd jednostki dominującej podjął decyzję o przeprowadzeniu testu na utratę wartości firmy na dzień 31.12.2017 r.

Test przeprowadzono w oparciu szacunki wartości użytkowej metodą zdyskontowanych przepływów, z uwzględnieniem wartości rezydualnej, na podstawie projekcji finansowych na lata 2018 – 2022.

Poniżej przedstawiono kluczowe założenia wpływające na oszacowanie wartości:

- średnia marża brutto dla sprzedawanych wyrobów w okresie 2018 - 2022 przyjęta na poziomie 48%,
- średni udział kosztów sprzedaży w osiągniętych przychodach w okresie 2018 - 2022 na poziomie 39%,
- średni udział kosztów zarządu w osiągniętych przychodach w okresie 2018 - 2022 na poziomie 6%,
- średnia marża netto w okresie 2018 - 2022 w wysokości 2%,
- efekty synergii kosztów związanych z prowadzeniem dwóch marek własnych jednocześnie,
- średni ważony koszt kapitału po opodatkowaniu w okresie projekcji w przedziale 12,62% - 13,23%,
- dwu i półkrotny wzrost przychodów ze sprzedaży w okresie prognozy;

Model na podstawie którego dokonano testu jest najbardziej wrażliwy na zmiany przychodów ze sprzedaży oraz poziomu WACC. Na podstawie przeprowadzonego testu stwierdzono konieczności dokonywania odpisu z tytułu utraty wartości w odniesieniu do wartości firmy w kwocie **913 tys. zł**. Wartość firmy na dzień 31.12.2017 wynosi 4 597 tys. zł.

## 17. Jednostki zależne

Wszystkie Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2017 roku objęte są pełną konsolidacją.

## 18. Aktywa finansowe – udzielone pożyczki

Udzielone pożyczki razem (w PLN):	2017-12-31	2016-12-31
<b>Udzielone pożyczki razem:</b>	<b>0</b>	<b>2 717</b>
<b>- kapitał</b>	<b>0</b>	<b>2 401</b>
- Virtal Sp. z o.o.		61
- Bradelor Finance Limited	2 003	1 340
- Elmodare Finance Limited		1 000
- Odpis aktualizujący wartość pożyczki Bradelor	-2 003	
<b>- odsetki</b>	<b>0</b>	<b>316</b>
- Virtal Sp. z o.o.		94
- Bradelor Finance Limited	382	131
- Elmodare Finance Limited		91
- Odpis aktualizujący wartość pożyczki Bradelor	-382	
<b>w tym część krótkoterminowa</b>	<b>0</b>	<b>2 717</b>
<b>w tym część długoterminowa</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Udzielone pożyczki, stan na 31.12.2017	Data udzielenia	Kwota pożyczki	Oprocentowanie	Pozostało do spłaty	Odpis aktualizujący
Bradelor Finance Limited	18.09.2015	1 340	Wibor 1Y + 6% rocznie	1 003	1 003
	01.10.2015	1 000	Wibor 1Y + 6% rocznie	1 000	1 000

Zmiana stanu udzielonych pożyczek	12/31/2017	12/31/2016
<b>1) stan na początek okresu</b>	<b>2,717</b>	<b>2,620</b>
<b>2) zwiększenia</b>	<b>1159</b>	<b>191</b>
- Bradelor Finance Limited	1,159	105
- Elmodare Finance Limited		78
- Virtal Sp. z o.o.		8
<b>3) zmniejszenia</b>	<b>1491</b>	<b>94</b>
- Virtal Sp. z o.o.	155	94
- Elmodare Finance Limited	1,000	
- Bradelor Finance Limited	336	
<b>4) zmniejszenia (odpis)</b>	<b>2,385</b>	
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0</b>	<b>2,717</b>
- w tym część pożyczki wykazywana długoterminowo	0	0
- w tym część pożyczki wykazywana krótkoterminowo	0	2,717



Dnia 27.06.2017 roku spółki Bradelor Finance Limited i Elmodare Finance Limited zawarły porozumienie, na skutek którego dokonano cesji wierzytelności pożyczki w kwocie 1 mln zł z Elmodare Finance Limited na Bradelor Finance Limited, które pozostaje jedynym wierzycielem Spółki. W związku ze zidentyfikowanym ryzykiem nie uzyskania całości spłaty udzielonej pożyczki podmiotowi Bradelor Finance Limited Zarząd podjął decyzję o objęciu wskazanej pożyczki odpisem aktualizującym. W związku z brakiem spłaty pożyczki w terminie określonym w umowie, co wiąże się z ryzykiem nie odzyskania środków Spółka na dzień bilansowy dokonała odpisu aktualizującego wartość udzielonej pożyczki spółce Bradelor Finance Limited w kwocie **2 385 tys zł.**

## 19. Inne aktywa

Inne aktywa	2017-12-31	2016-12-31
Rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:	115	114
1. długoterminowe	0	7
- domeny		7
2. krótkoterminowe	115	107
- ubezpieczenia	9	6
- licencje	10	12
- emisja obligacji serii A		12
- emisja obligacji serii B	24	
koszt przygotowania prospektu	70	70
- przedpłata Google Adwords		5
- pozostałe	2	2
<b>Inne aktywa, razem</b>	<b>115</b>	<b>114</b>

## 20. Zapasy

Zapasy		
	Stan na 31.12.2017	Stan na 31.12.2016
Materiały	343	308
Wyroby gotowe	1,518	1,408
Zaliczki na dostawy	11	37
	<b>1,872</b>	<b>1,753</b>

Na dzień bilansowy utworzono odpisy z tytułu utraty wartości zapasów w wysokości 231 tys. zł, w tym 85 tys. zł dotyczyło wyrobów gotowych i materiałów produkcyjnych marki Sugarfree, a 146 tys. zł wyrobów gotowych i materiałów produkcyjnych dotyczących marek Cardiobunny, Kragelman i Emente.

Zapasy w Grupie Kapitałowej Hubstyle S.A. w całości dotyczą tkanin i odzieży alokowanej w ramach segmentu sprzedaży odzieży.

## 21. Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe niezależności

Należności krótkoterminowe	12/31/2017	12/31/2016
1. Z tytułu dostaw i usług o okresie spłaty do 12 miesięcy	790	924
2. Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	254	506
3. Inne	36	48
<b>Należności krótkoterminowe brutto, razem</b>	<b>1,080</b>	<b>1,478</b>
1. Odpisy aktualizujące wartość należności	94	68
<b>Należności krótkoterminowe netto, razem</b>	<b>986</b>	<b>1,410</b>

Należności krótkoterminowe netto (struktura walutowa)	2017-12-31	2016-12-31
W walucie polskiej	986	1 410
<b>Należności krótkoterminowe (netto), razem</b>	<b>986</b>	<b>1 410</b>

Należności z tytułu dostaw i usług (brutto) - o pozostałym od dnia bilansowego okresie spłaty:	2017-12-31	2016-12-31
1) do 1 miesiąca	369	426
2) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	65	20
3) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	37	7
4) należności przeterminowane	144	148
5) rezerwa	175	323
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, razem (brutto)</b>	<b>790</b>	<b>924</b>
5) odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług	94	66
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, razem (netto)</b>	<b>696</b>	<b>858</b>

Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych	2017-12-31	2016-12-31
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>68</b>	<b>50</b>
1) zwiększenia	46	21
2) zmniejszenia	20	3
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych na koniec okresu</b>	<b>94</b>	<b>68</b>

## 22. Kapitał podstawowy

Na dzień bilansowy wydanych zostało 20,449,458.00 akcji o wartość nominalnej 2,044,945.80 zł, z czego zarejestrowany kapitał na dzień bilansowy to 18,449,458.00 akcji o wartości nominalnej 1,844,945.80 zł. Niezarejestrowana wartość kapitału o wartości nominalnej 200,000.00 zł tj. 2,000,000.00 sztuk akcji serii G została zaprezentowana jako pozostałe kapitały rezerwowe.

Kapitał podstawowy (struktura) na dzień 31.12.2017	Wartość nominalna jednej akcji (zł)	Liczba akcji	Wartość nominalna akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale (%)	Udział w kapitale (%)
1. FCFF Ventures Sp. z o.o.	0.1	8,670,152.00	867,015.20	8,670,152.00	46.99%	49.20%
2. Wojciech Czernecki	0.1	408,124.00	40,812.40	408,124.00	2.21%	
3. Rafał Brzoska	0.1	957,733.00	95,773.30	957,733.00	5.19%	5.19%
4. Maciej Filipkowski	0.1	1,081,000.00	108,100.00	1,081,000.00	5.86%	5.86%
3. Pozostali	0.1	7,332,449.00	733,244.90	7,332,449.00	39.75%	39.75%
<b>RAZEM</b>		<b>18,449,458.00</b>	<b>1,844,945.80</b>	<b>18,449,458.00</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

Kapitał podstawowy (struktura) na dzień 31.12.2016	Wartość nominalna jednej akcji (w zł.)	Liczba akcji	Wartość nominalna akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale (%)	Udział w kapitale (%)
1. FCFF Ventures Sp. zo.o.	0,1	9 225 152,00	922 515,20	9 225 152,00	50,00%	52,81%
2. Wojciech Czernecki	0,1	518 124,00	51 812,40	518 124,00	2,81%	
3. Rafał Brzoska	0,1	957 733,00	95 773,30	957 733,00	5,19%	5,19%
4. Maciej Filipkowski	0,1	1 081 000,00	108 100,00	1 081 000,00	5,86%	5,86%
3. Pozostali	0,1	6 667 449,00	666 744,90	6 667 449,00	36,14%	36,14%
<b>RAZEM</b>		<b>18 449 458,00</b>	<b>1 844 945,80</b>	<b>18 449 458,00</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Zarząd HubStyle S.A poinformował dnia 5 października 2017r. w raporcie bieżącym nr 38/2017 o nabyciu przez Wojciecha Czerneckiego – Prezesa Zarządu Emitenta 30 000 akcji zwykłych w drodze transakcji przeprowadzonych na w obrocie giełdowym.

Zarząd HubStyle S.A poinformował w raporcie bieżącym nr 42/2017 oraz 43/2017 o otrzymaniu w dniu 11 października 2017 r. zawiadomienia od spółki FCFF Ventures sp. z o.o. o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów w HubStyle S.A wskutek zawarcia umowy pożyczki papierów wartościowych z podmiotem niepowiązanym.

Umowa pożyczki została zawarta dnia 6 października 2017 roku. Na mocy umowy FCFF udzieliła pożyczki 555.000 zdematerializowanych akcji zwykłych.

Zarząd HubStyle S.A poinformował dnia 29 listopada 2017r. w raporcie bieżącym nr 48/2017 o sprzedaży przez Wojciecha Czerneckiego – Prezesa Zarządu Emitenta 140 000 akcji zwykłych.

## 23. Kapitał zapasowy

Kapitał zapasowy	12/31/2017	12/31/2016
Stan na początek roku	32,475	32,475
zmiany w okresie	0	0
<b>Kapitał zapasowy, razem</b>	<b>32,475</b>	<b>32,475</b>

## 24. Kapitał rezerwowy

Kapitał rezerwowy	12/31/2017	12/31/2016
Stan na początek roku	132	0
1) niezarejestrowane podwyższenie kapitału	1,800	
2) ujęcie programu motywacyjnego	-99	132
<b>Kapitał rezerwowy, razem</b>	<b>1,833</b>	<b>132</b>

19 października Zarząd spółki HubStyle S.A. przekazał do publicznej wiadomości informacje na temat zakończonej subskrypcji akcji zwykłych na okaziciela serii G.

Subskrypcja akcji serii G rozpoczęła się w dniu 29 września 2017 roku i zakończyła w dniu 18 października 2017 roku. Zarząd spółki HubStyle S.A. dokonał w ramach przeprowadzonej subskrypcji przydziału 2.000.000 akcji. Emisja została przeprowadzona w trybie subskrypcji prywatnej zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych. Akcje serii G były obejmowane po cenie emisyjnej równej 0,90 zł i zostały pokryte wkładem pieniężnym. Wartość przeprowadzonej emisji wynosiła 1.800.000,00 zł.

Podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w Krajowym Rejestrze Sądowym dnia 07.03.2018 r.

Na podstawie Uchwały nr 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 29 września 2015 roku przyjęto program motywacyjny dla kluczowego personelu.

Programem Motywacyjnym objęte są osoby, które w ostatnim dniu danego roku obrotowego objętego Okresem Motywacyjnym, pełniły funkcje w Zarządzie Spółki (Prezes Zarządu, Wiceprezesi Zarządu oraz Członkowie Zarządu).

Za dzień rozpoczęcia planu przyjęto 1 stycznia 2016 r. Plan obejmuje 3 okresy wykonania i jednocześnie okresy rozliczeniowe - rok 2016, 2017 i 2018.

Na podstawie wyceny sporządzonej przez podmiot zewnętrzny Zarząd dokonał oszacowania kosztów programu motywacyjnego przypadającego na rok 2017.

Za rok 2016 nie zostały przyznane żadne opcje dla osób uprawnionych. Zarząd przewiduje również, że w kolejnych okresach opcje nie będą przyznane. W skutek aktualizacji wyceny ujęto kwotę 99 tys. zł jako zmniejszenie kapitału rezerwowego i zwiększenie pozostałych przychodów operacyjnych.

## 25. Udziały niedające kontroli

Wyszczególnienie transakcji	Wartość
Ujęcie udziałów niedających kontroli związanych z Sugarfree Sp. z o.o. na dzień objęcia kontroli w Sugarfree Sp. z o.o.	1 098
Udział udziałów nie dających kontroli w stracie netto Sugarfree Sp. z o.o. za okres 1.05 - 30.09.2015	-46
Zmniejszenie wartości udziałów niekontrolujących w związku ze zwiększeniem kontroli w Sugarfree na 30.09.2015 r	-940
Udział udziałów nie dających kontroli w zysku netto Sugarfree Sp. z o.o. za okres 1.10 - 31.12.2015	29
Udział udziałów nie dających kontroli w zysku netto Sugarfree Sp. z o.o. za okres 1.01 - 31.12.2016	34
Udział udziałów nie dających kontroli w zysku netto Sugarfree Sp. z o.o. za okres 1.01 - 31.12.2017	-16
Zmniejszenie wartości udziałów niekontrolujących w związku z wypłatą dywidendy za rok 2017	-45
<b>STAN NA DZIEŃ 31.12.2017</b>	<b>114</b>

Udziały niedające kontroli w całości dotyczą kapitału własnego Sugarfree Sp. z o.o., w której to Spółce Grupa Hubstyle S.A. posiada 96,2% udziałów.

## 26. Rezerwy

Rezerwa na świadczenia urlopowe	2017-12-31	2016-12-31
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>92</b>	<b>82</b>
1) zwiększenia	39	92
2) wykorzystanie	15	82
3) rozwiązanie		
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>116</b>	<b>92</b>

Pozostałe rezerwy	12/31/2017	12/31/2016
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>128</b>	<b>5</b>
1) zwiększenia		123
2) wykorzystanie	88	
3) rozwiązanie	2	
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>38</b>	<b>128</b>

## 27. Zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem rezerw

Zobowiązania krótkoterminowe	12/31/2017	12/31/2016
Leasing finansowy	0	8
Z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności do 12 miesięcy	3,133	2,942
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	475	935
Z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	886	1,115
z tytułu kredytów i pożyczek	1149	
Inne	71	20
<b>Zobowiązania krótkoterminowe, razem</b>	<b>5,714</b>	<b>5,020</b>

Zobowiązania krótkoterminowe (struktura walutowa)	12/31/2017	12/31/2016
W walucie polskiej	5,623	4,833
w walucie obcej	91	187
<b>Zobowiązania krótkoterminowe, razem</b>	<b>5,714</b>	<b>5,020</b>

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności do 12 miesięcy	12/31/2017	12/31/2016
<b>zobowiązania łącznie:</b>	<b>3,133</b>	<b>2,942</b>
- do 30 dni	2,377	2,794
- powyżej 30 dni	756	148
<b>Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności do 12 miesięcy, razem:</b>	<b>3,133</b>	<b>2,942</b>

## 28. Zobowiązania w tytułu leasingu finansowego

Zobowiązania finansowe:	2017-12-31	2016-12-31
Umowy leasingu finansowego	0	8
- długoterminowe		
- krótkoterminowe		8
<b>Zobowiązania finansowe, razem</b>	<b>0</b>	<b>8</b>

Specyfikacja umów leasingu na dzień 31 grudnia 2017 roku					
Nr Umowy	Data zawarcia umowy	Przedmiot umowy	Rodzaj leasingu	Okres umowy w miesiącach	Wartość przedmiotu leasingu
102-7092	01.09.2016	Laptopy	operacyjny	24	19
102-7180	07.10.2016	Regały	operacyjny	36	36
102-6868	01.06.2016	Sprzęt komputerowy	operacyjny	24	30
102-7516	27.01.2017	meble	operacyjny	36	52

## 29. Zobowiązania finansowe

Zarząd HubStyle S.A. poinformował, że w dniu 16 sierpnia 2017 r. podjął uchwałę o emisji obligacji serii B. Zgodnie z treścią podjętej Uchwały, Zarząd Emitenta zdecydował o emisji do 1.000 sztuk obligacji zwykłych, serii B, o wartości nominalnej 1.000 zł jedna obligacja. Emisja Obligacji odbędzie się w drodze skierowania propozycji nabycia Obligacji do nie więcej niż 149 imiennie oznaczonych inwestorów (subskrypcja prywatna).

Celem Emisji Obligacji jest pozyskanie środków na zasilenie kapitału obrotowego segmentu fashion.

Dnia 4 września 2017 roku Emitent dokonał przydziału 477 Obligacji na okaziciela serii B, o wartości nominalnej i cenie emisyjnej 1.000,00 każda, o łącznej wartości nominalnej 477.000,00 zł.

Obligacje nie są emitowane jako zabezpieczone, natomiast zgodnie z Art. 13 Ustawy o obligacjach, za zobowiązania wynikające z Obligacji Emitent odpowiada całym swoim majątkiem.

Obligacje są oprocentowane według stałej stopy procentowej wynoszącej 8,00% (osiem procent) w stosunku rocznym, liczonej od wartości nominalnej Obligacji. Obligacje będą oprocentowane począwszy od Dnia Emisji (włącznie) do ostatniego dnia ostatniego Okresu Odsetkowego (z wyłączeniem tego dnia). Okresy Odsetkowe wynoszą 3 (trzy) miesiące, przy czym Okresy Odsetkowe mogą mieć różną liczbę dni. Pierwszy Okres Odsetkowy rozpoczyna się w Dniu Emisji (łącznie z tym dniem), tj. 4 września 2017 r. i kończy 4 grudnia 2017 r. (z wyłączeniem tego dnia). Każdy kolejny Okres Odsetkowy rozpoczyna się w ostatnim dniu poprzedniego Okresu Odsetkowego i kończy w ostatnim dniu Okresu Odsetkowego (z wyłączeniem tego dnia).

Każda Obligacja serii B zostanie wykupiona przez Emitenta w Dniu Wykupu – 4 września 2018 roku – poprzez wypłatę Obligatariuszom kwoty w wysokości równej wartości nominalnej Obligacji, tj. 1.000 zł za każdą Obligację powiększonej o naliczone Odsetki za ostatni Okres Odsetkowy.

Zarząd HubStyle S.A. poinformował 9 października 2017 roku o terminowym wykupie wszystkich obligacji serii A, zgodnie z warunkami emisji obligacji, które zostały wyemitowane przez Spółkę w dniu 6 października 2016 roku.

Zarząd HubStyle S.A. poinformował, że w dniu 4 października 2017 r. Podjął uchwałę o emisji obligacji serii C. Zgodnie z treścią podjętej uchwały, Zarząd Emitenta zdecydował o emisji do 400 sztuk obligacji zwykłych serii C, o wartości nominalnej 1.000 zł jedna obligacja. Emisja obligacji odbędzie się w drodze skierowania propozycji nabycia Obligacji do nie więcej niż 149 imiennie oznaczonych inwestorów (subskrypcja prywatna).

Celem emisji obligacji jest pozyskanie środków na zasilenie kapitału obrotowego segmentu fashion.

Dnia 11 października 2017 roku Emitent dokonał przydziału 400 obligacji na okaziciela serii C, o wartości nominalnej i cenie emisyjnej 1.000,00 każda, o łącznej wartości nominalnej 400.000,00 zł.

Obligacje są wydawane jako obligacje niezabezpieczone, przy czym Emitent, na podstawie Warunków Emisji Obligacji („WEO”) zabezpieczy następujące wierzytelności obligatariuszy wobec Emitenta:

- a) wierzytelności obligatariuszy co do wypłaty kwoty wykupu;
- b) wierzytelności obligatariuszy co do wypłaty premii (odsetek)

Zabezpieczenie zostanie ustanowione w formie aktu notarialnego, poprzez poddanie się Emitenta egzekucji, stosownie do art. 777 § 1 pkt 5) KPC.

Obligacje są oprocentowane według stałej stopy procentowej wynoszącej 8,00% (osiem procent) w stosunku rocznym, liczonej od wartości nominalnej Obligacji. Obligacje będą oprocentowane począwszy od Dnia Emisji (włącznie) do ostatniego dnia ostatniego Okresu Odsetkowego (z wyłączeniem tego dnia).

Każda Obligacja serii C zostanie wykupiona przez Emitenta w Dniu Wykupu – 11 października 2018 roku.

	Ilość obligacji	Cena	Wartość	Początek okresu odsetkowego	Oprocentowanie roczne	Wartość odsetek do wypłaty
Obligacje serii B	477	1	477	04.09.2017	0.08	2
Obligacje serii C	400	1	400	11.10.2017	0.08	7

### Zobowiązania z tytułu otrzymanych pożyczek

Dnia 30.05.2017 roku spółka zawarła umowę pożyczek z osobami będącymi Członkami Zarządu w kwocie 248 tys zł. Na dzień bilansowy spółka dokonała spłaty kapitału w kwocie 95 tys zł.

Otrzymane pożyczki, stan na 31.12.2017	Data udzielenia	Kwota pożyczki	Oprocentowanie	Pozostało do spłaty
Wojciech Czernecki	30.05.2017	100	6% rocznie	65
Wiktor Dymecki	30.05.2017	148	6% rocznie	88

### Finasowanie bankowe

W dniu 01 września 2017 roku uruchomiono finansowanie na podstawie zawartych pomiędzy bankiem ING Bank Śląski S.A. z siedzibą w Katowicach, a Sugarfree Sp. z o.o. spółką zależną od Emitenta umów: umowy wieloproduktowej i umowy dyskontowej, zawartych w dniu 31 sierpnia 2017 roku. W ramach umowy wieloproduktowej Sugarfree Sp. z o.o. otrzymała limit w wysokości 390.000,00 złotych, który może być wykorzystany w formie kredytu obrotowego w rachunku bieżącym do wysokości przyznanego limitu lub gwarancji bankowych do wysokości 100 tys. zł. W ramach umowy dyskontowej, Sugarfree Sp. z o.o. otrzymała odnawialną linię finansowania dostawców w wysokości 600,0 tys. złotych. Wykorzystanie kredytu będzie następować w formie bezgotówkowej w ciężar rachunku kredytowego poprzez realizację przez Bank dyspozycji Sugarfree Sp. z o.o. do wysokości przyznanej kwoty kredytu. Termin dostępności linii w ramach umowy wieloproduktowej został określony do dnia 29 sierpnia 2018 roku, a dostępność linii finansowania dostawców do dnia 27 sierpnia 2018 roku.

Pozostałe zapisy umów mają charakter rynkowy. Zabezpieczeniem spłaty kredytu jest weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową podpisany przez Emitenta do kwoty wierzytelności Banku wraz z odsetkami, prowizjami oraz wszelkimi innymi kosztami wynikającymi z kredytu.

Na dzień bilansowy spółka wykorzystwała 987 tys zł kapitału z tytułu zobowiązań wobec banku ING Bank Śląski S.A.



### 30. Instrumenty finansowe

Na dzień 31 grudnia 2017 oraz 31 grudnia 2016 roku wartość godziwa instrumentów finansowych nie różniła się istotnie od ich wartości bilansowej. Poniższa tabela przedstawia wykaz istotnych instrumentów finansowych, w podziale na poszczególne klasy i kategorie aktywów i zobowiązań.

Wyszczególnienie	Kategoria zgodnie z MSR 39	Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
		2017-12-31	2016-12-31	2017-12-31	2016-12-31
<b>AKTYWA FINANSOWE</b>					
środki pieniężne		209	1 229	209	1 229
pożyczki udzielone	UdtW	0	2 717	0	2 717
pochodne instrumenty finansowe	WwWGpWF				
należności z tyt. dostaw i usług	PiN	696	858	696	858
<b>ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE</b>					
kredyty i pożyczki otrzymane	PZFwgZK	1 149	2	1 149	2
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	PZFwgZK		8		8
pochodne instrumenty finansowe	WwWGpWF				
zobowiązania z tytułu dostaw i usług	PZFwgZK	3 133	2 942	3 133	2 942
zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		886	1 115	886	1 115

#### Przeklasyfikowanie aktywów

W 2017 i w 2016 roku Spółka nie dokonywała przeklasyfikowania składników aktywów finansowych wycenianych według kosztu lub zamortyzowanego kosztu na składniki wyceniane według wartości godziwej, jak również nie dokonywała przeklasyfikowania składników aktywów finansowych wycenianych według wartości godziwej na składniki wyceniane według kosztu lub zamortyzowanego kosztu.

#### Wyłączenie aktywów

W 2017 i w 2016 roku Spółka nie przekazała aktywów finansowych powodujących powstanie w przyszłości jakiegokolwiek ryzyka lub korzyści skutkujących powstaniem zobowiązania lub kosztu.

Zabezpieczenie zobowiązań i zobowiązań warunkowych na aktywach finansowych

W Spółce aktywa finansowe nie były ustanowione jako zabezpieczenie zobowiązań. Nie stwierdzono ryzyka zaistnienia takiej sytuacji w przewidywanej przyszłości.

Metody wyceny do wartości godziwej instrumentów finansowych prezentowanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości godziwej (hierarchia wartości godziwej)

W Spółce nie występują aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej.

#### Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Emitent narażony jest na ryzyka związane z instrumentami finansowymi. Aktywa oraz zobowiązania finansowe Spółki w podziale na kategorie zaprezentowano w tabeli powyżej.

Ryzyka mi, na które narażony jest Emitent, są:

- ryzyko rynkowe obejmujące przede wszystkim ryzyko stopy procentowej,
- ryzyko kredytowe,
- ryzyko płynności.

W procesie zarządzania ryzykiem najważniejszą wagę mają następujące cele:

- zabezpieczenie krótkoterminowych oraz średnioterminowych przepływów pieniężnych,
- stabilizacja wahań wyniku finansowego Spółki,
- wykonanie zakładanych prognoz finansowych poprzez spełnienie założeń budżetowych.

Emitent nie zawierał transakcji z instrumentami pochodnymi. Poniżej przedstawiono najbardziej znaczące ryzyka, na które narażona jest Spółka.

#### Ryzyko stopy procentowej - wrażliwość na zmiany

Działalność Spółek z Grupy Kapitałowej Hubstyle S.A. może w przyszłości wymagać dostępu do środków finansowych pochodzących między innymi z umów kredytowych, umów leasingu, pożyczek lub obligacji. W 2017 roku spółki grupy korzystały z finansowania pochodzącego z kredytów bankowych, pożyczek spoza Grupy oraz obligacji. W Grupie funkcjonuje kilka umów leasingowych dotyczących użytkowanych środków transportu o łącznej niewielkiej w skali działalności grupy wartości.

W związku z faktem, iż nadwyżki gotówki inwestowane są głównie w lokaty bankowe spadek stóp procentowych może mieć negatywny wpływ na poziom przychodów finansowych grupy kapitałowej.

#### Ryzyko kredytowe

Maksymalna ekspozycja Grupy na ryzyko kredytowe określana jest poprzez wartość bilansową następujących aktywów finansowych:

Aktywa finansowe narażone na ryzyko kredytowe

	2017-12-31	2016-12-31
Należności z tytułu dostaw i usług	696	858
Środki pieniężne	209	1 229
<b>Ekspozycja na ryzyko kredytowe razem</b>	<b>905</b>	<b>2 087</b>

Spółka w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów oraz wierzycieli w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe. Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Spółka dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

W ocenie Zarządu powyższe aktywa finansowe, które nie są zaległe oraz objęte odpisem z tytułu utraty wartości na poszczególne dni bilansowe, uznać można za aktywa o dobrej jakości kredytowej. Z tego też względu Spółka nie ustanawiała zabezpieczeń oraz innych dodatkowych elementów poprawiających warunki kredytowania.

Analizę należności jako najistotniejszej kategorii aktywów narażonych na ryzyko kredytowe pod kątem zalegania oraz strukturę wiekową należności zaległych nieobjętych odpisem przedstawia poniższa tabela:

#### Bieżące i zaległe krótkoterminowe należności finansowe

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług Spółka nie jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach.

W oparciu o historycznie kształtujące się tendencje zalegania z płatnościami uległa zmianie. Zdecydowana większość należności spłacana jest w terminie. Problem z zaległymi należnościami dotyczy głównie jednego kontrahenta. Należności te są już spłacane i nie zachodzą obawy co do ich ściągłości.

Ryzyko kredytowe środków pieniężnych uznawane jest za nieistotne ze względu na wysoką wiarygodność podmiotów będących stroną transakcji, do których należą przede wszystkim banki.

Ryzyko kredytowe rynkowych papierów wartościowych oraz pochodnych instrumentów finansowych jest nieistotne z uwagi, iż te instrumenty finansowe w okresach objętych sprawozdaniem finansowymi nie były wykorzystywane.

### Ryzyko płynności

Spółka jest narażona na ryzyko utraty płynności, tj. zdolności do terminowego regulowania zobowiązań finansowych. Emitent zarządza ryzykiem płynności poprzez monitorowanie terminów płatności oraz zapotrzebowania na środki pieniężne w zakresie obsługi krótkoterminowych płatności oraz długoterminowego zapotrzebowania na gotówkę na podstawie prognoz przepływów pieniężnych. Zapotrzebowanie na gotówkę porównywane jest z dostępnymi źródłami pozyskania środków oraz konfrontowane jest z inwestycjami wolnych środków.

### Inne ryzyka niż ryzyko w zakresie instrumentów finansowych.

Ryzyka związane z otoczeniem, z prowadzoną działalnością oraz związane z rynkiem kapitałowym i z wtórnym obrotem akcjami zostały opisane w sprawozdaniu z działalności spółki Hubstyle S.A. za 2017 rok.

## 31. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe (bierne)	2017-12-31	2016-12-31
Przychody przyszłych okresów - usługi w toku	404	257
Rezerwa na koszty badania sprawozdania finansowego		
<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe razem</b>	<b>404</b>	<b>257</b>

## 32. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Jednostki powiązane kapitałowo, stan na 31.12.2017	
Nazwa	procentowa wartość udziałów
Sales Intelligence S.A.	100%
Sugarfree Sp. z o.o.	96,20%
New Fashion Brand Sp. z o.o.	100%

Jednostki powiązane osobowo, stan na 31.12.2017	
Nazwa	opis powiązania
H&Z Sp. z o.o. Sp. k.	Dariusz Zaremba- Prezes Zarządu w Sales Intelligence S.A.

Do dnia 30.06.2017 transakcje ze spółkami Inpost Express Sp. z o.o. oraz Inpost Paczkomaty Sp. z o.o. wykazywane były jako powiązane ze względu na obecność w Radzie Nadzorczej Pana Rafała Brzoski, który dnia 21 czerwca 2017 roku złożył rezygnację z funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki.

## Transakcje od strony pozostałych jednostek w Grupie

Transakcje pomiędzy jednostkami zależnymi od Emitenta na 31.12.2017r.				
Spółka	Przychody	Koszty	Saldo Należności	Saldo Zobowiązań
<b>Sugarfree Sp. z o.o.</b>				
New Fashion Brand Sp. z o.o.	1066	60	673	16
Sales Intelligence S.A.		24		
Inpost Express Sp. z o.o.		128		
Inpost Paczkomaty Sp. Z o.o.		40		
H&Z Sp. z o.o. S.K.		41		
<b>New Fashion Brand Sp. z o.o.</b>				
Sugarfree Sp. z o.o.	60	1066	16	673
Inpost Express Sp. z o.o.		41		
Inpost Paczkomaty Sp. Z o.o.		19		
H&Z Sp. z o.o. S.K.		35		
<b>Sales Intelligence S.A.</b>				
Sugarfree Sp. z o.o.	24			
H&Z Sp. z o.o. S.K.	10	216	1	

Pożyczki pomiędzy jednostkami zależnymi od Emitenta na 31.12.2017r.				
Spółka	Udzielona	Otrzymana	Saldo Należności	Saldo Zobowiązań
<b>Sugarfree Sp. z o.o.</b>				
New Fashion Brand Sp. z o.o.	146		288	
Wiktor Dymecki		148		88
Wojciech Czernecki		100		65
<b>New Fashion Brand Sp. z o.o.</b>				
Sugarfree Sp. z o.o.		146		288

## Transakcje od strony Jednostki dominującej

1. Przychody			
Podmiot	Opis	Okres zakończony 31.12.2017	Okres zakończony 31.12.2016
Sales Intelligence S.A.	Licencja i obsługa programu		31
Sugarfree Sp. z o.o.	Najem powierzchni biurowej	230	145
Sugarfree Sp. z o.o.	Usługi logistyczne	340	5
Sugarfree Sp. z o.o.	Usługi prawne i notarialne	13	18
Sugarfree Sp. z o.o.	Usługi informatyczne, opłaty licencyjne	72	54
Sugarfree Sp. z o.o.	Pozostałe	73	54
Sugarfree Sp. z o.o.	Sprzedaż usług programistycznych	310	
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Najem powierzchni biurowej	97	100
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Usługi logistyczne	12	0
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Usługi prawne i notarialne	6	10
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Usługi informatyczne, opłaty licencyjne	69	45
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Pozostałe	83	50
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Odsetki od udzielonych pożyczek	30	10

2. Koszty			
Podmiot	Opis	Okres zakończony 31.12.2017	Okres zakończony 31.12.2016
Sales Intelligence S.A.	Najem powierzchni biurowej i inne usługi	58	72
Sugarfree Sp. z o.o.	Najem powierzchni biurowej i inne usługi	7	
Kancelaria Usług Księgowych Hejne & Zaremba Sp. z o.o.	Usługi księgowe		20
H&Z Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K.	Usługi księgowe	81	70
Sales Intelligence S.A.	Odsetki od otrzymanej pożyczki	32	1

3. Transfer aktywów			
Podmiot	Opis	Okres zakończony 31.12.2017	Okres zakończony 31.12.2016
Sugarfree Sp. z o.o.	Zakup praw autorskich	860	1,550
Sales Intelligence S.A.	Otrzymana pożyczka z odsetkami	250	401
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Udzielona pożyczka z odsetkami (częściowo spłacona; częściowo odpisana)	599	1,423
Sugarfree Sp. z o.o.	Udzielona pożyczka z odsetkami (spłacona)		200

4. Saldo Należności			
Podmiot	Opis	Okres zakończony 31.12.2017	Okres zakończony 31.12.2016
Sales Intelligence S.A.	Najem powierzchni biurowej i inne usługi		5
Sugarfree Sp. z o.o.	Najem powierzchni biurowej i inne usługi	45	47
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Wynajem lokalu	55	31
New Fashion Brand Sp. z o.o.	Udzielona pożyczka z odsetkami	676	
Sugarfree Sp. z o.o.	Sprzedaż wartości niematerialnych	92	

5. Saldo Zobowiązań			
Podmiot	Opis	Okres zakończony 31.12.2017	Okres zakończony 31.12.2016
Sales Intelligence S.A.	Najem powierzchni biurowej i inne usługi	27	7
Sugarfree Sp. z o.o.	Zakup praw autorskich	1,058	1,907
Sales Intelligence S.A.	Otrzymana pożyczka z odsetkami	592	401

### 33. Wynagrodzenia Członków Zarządu

Wyszczególnienie	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
<b>A. Wynagrodzenia wypłacone</b>	<b>624</b>	<b>735</b>
<b>I. Zarząd Emitenta</b>	<b>576</b>	<b>705</b>
Wojciech Czernecki	20	0
Monika Englicht	138	281
Wojciech Patyna	209	177
Wiktor Dymecki	209	247
<b>II. Rada Nadzorcza Emitenta</b>	<b>48</b>	<b>30</b>
Wojciech Czernecki	6	8
Rafał Brzoska	1	0
Michał Meller		2
Maciej Flipkowski	11	8
Krzysztof Rąpała	10	7
Kamil Gaworecki	11	5
Łukasz Dobrowolski	4	
Małgorzata Woźniak	5	

Członkom Zarządu w 2017 r. wypłacono wynagrodzenia z tytułu powołania oraz na podstawie umów menedżerskich. W omawianym roku, członkom Zarządu zostały wypłacone premie.

Członkom Rady Nadzorczej Spółki HubStyle SA przysługuje wynagrodzenie za uczestnictwo w posiedzeniu.

Pożyczki i świadczenia o podobnym charakterze udzielone osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorującym nie wystąpiły.

Zarząd jednostki dominującej oraz Spółek zależnych, stanowi całość karty menadżerskiej.

Wynagrodzenie należne	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Zarząd Sales Intelligence S.A.	498	475

### 34. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne	2017-12-31	2016-12-31
- środki pieniężne na lokatach		1 185
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	209	40
- odsetki naliczone bilansowo od posiadanych lokat do 3 miesięcy		4
<b>Środki pieniężne, razem</b>	<b>209</b>	<b>1 229</b>

Środki pieniężne (struktura walutowa)	2017-12-31	2016-12-31
W walucie polskiej	207	1 220
W euro	2	5
w dolarach		4
<b>Środki pieniężne, razem</b>	<b>209</b>	<b>1 229</b>

## 35. Objasnienia do sprawozdania z przeplywów pieniężnych

Spółka wykazuje przepływy pieniężne z działalności operacyjnej posługując się metodą pośrednią, za pomocą której zysk lub stratę przed opodatkowaniem koryguje o skutki transakcji mających bezgotówkowy charakter, o czynne i bierne rozliczenia międzyokresowe oraz o pozycje przychodowe.

Wyszczególnienie	Rok 2017
<b>- zysk (strata) z działalności inwestycyjnej</b>	<b>6,543</b>
Sprzedaż i likwidacja środków trwałych	44
Odpis aktualizujący wartość pożyczki Bradelor	2,385
Korekta ujęcia programu motywacyjnego	-99
Odpis aktualizujący wartość znaku towarowego Sugarfree	622
Odpis aktualizujący wartość prac rozwojowych w toku	287
Odpis aktualizujący wartość zakończonych prac rozwojowych	2,389
Odpis aktualizujący wartość firmy	913
Inne korekty	2
<b>- zmiana stanu należności</b>	<b>519</b>
Wynikająca ze zmiany bilansowej	519
<b>- zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych</b>	<b>-11</b>
Wynikająca ze zmiany bilansowej	776
Zmiana stanu zobowiązań finansowych	-920
Zmiana stanu rezerw i rozliczeń międzyokresowych	-81
Zapłacony podatek dochodowy	261
Inne korekty	-47
<b>- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych</b>	<b>153</b>
Wynikająca ze zmiany bilansowej	153
<b>- odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)</b>	<b>-28</b>
Odsetki od obligacji	67
Odsetki od pożyczek udzielonych naliczone	-144
Odsetki od pożyczek otrzymanych naliczone	48
Odsetki od finansowania ING	1

Wyszczególnienie	Rok 2016
<b>- zysk (strata) z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-3 510</b>
Odwroćenie odpisu na Nokaut	-4 337
Odpis prac rozwojowych Nokaut Handlomat	406
Odpis na znak towarowy Hubstyle	195
Ujęcie programu motywacyjnego	132
Odpis należności	21
Odpis budynku	81
Sprzedaż ŚT w leasing zwrotny	-8
<b>- zmiana stanu należności</b>	<b>-246</b>
wynikająca ze zmiany bilansowej	-225
odpis należności	-21
<b>- zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych</b>	<b>1 385</b>
wynikająca ze zmiany bilansowej	2587



płatności z tytułu leasingu	74
Otrzymany kredyt na rachunku bieżącym	-2
wpływ z tytułu emisji obligacji	-1 115
podatek dochodowy	-159
<b>- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych</b>	<b>-204</b>
wynikająca ze zmiany bilansowej	-406
Podatek dochodowy	202
<b>- Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)</b>	<b>-168</b>
Emisja obligacji	15
Odsetki od pożyczek udzielonych naliczone	-183

### 36. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

#### ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

Grupa Kapitałowa Hubstyle SA na dzień 31 grudnia 2017 roku nie posiadała zobowiązań warunkowych.

W 2016 i 2017 roku nie wystąpiły sprawy sądowe w toku, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta lub jednostki od niej zależnej. Spółka zależna Sugarfree Sp z o.o. posiada umowy kredytowe zawarte z bankiem ING Bank Śląski S.A. Zabezpieczeniem są wystawione weksle in blanco wystawione przez Klienta wraz z deklaracją wekslową poręczoną przez Hubstyle Spółka Akcyjna.

#### AKTYWA WARUNKOWE

Grupa Kapitałowa Hubstyle SA na dzień 31 grudnia 2017 roku nie posiadała aktywów klasyfikowanych jako warunkowe.

### 37. Zdarzenia po dniu bilansowym

#### Częściowy wcześniejszy wykup

Zarząd HubStyle S.A. w nawiązaniu do raportu bieżącego nr 37/2017 z dnia 4 października 2017 roku informuje, że w wykonaniu pkt. 5.3. Warunków Emisji Obligacji serii C oraz porozumienia zawartego z Obligatariuszem, w dniu 12 lutego 2018 roku dokonano wcześniejszego częściowego wykupu Obligacji serii C. Przedmiotem wykupu było 200 sztuk Obligacji serii C o łącznej nominalnej wysokości 200.000 zł.

#### Zakończenie subskrypcji akcji serii H

Dnia 14 marca 2018 roku w raporcie bieżącym 14/2018 zarząd spółki HubStyle S.A. przekazał do wiadomości informacje na temat zakończonej subskrypcji akcji zwykłych na okaziciela serii H.

Subskrypcja akcji serii H rozpoczęła się w dniu 6 marca 2018 roku i zakończyła w dniu 14 marca 2018 roku. Zarząd spółki HubStyle S.A. dokonał w ramach przeprowadzonej subskrypcji akcji serii H przydziału 5.550.542 akcji. Emisja została przeprowadzona w trybie subskrypcji prywatnej zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych. Akcje serii H były obejmowane po cenie emisyjnej równej 0,38 zł i zostały pokryte wkładem pieniężnym. Zarząd spółki HubStyle S.A. przydzielił 1 podmiotowi akcje serii H. Wartość przeprowadzonej emisji wynosiła 2.109.205,96 zł.

## **Sprzedaż akcji Sales Intelligence S.A.**

Zarząd Spółki HubStyle S.A w dniu. 13 kwietnia 2018 r. podpisał dokument ustalający wstępne warunki transakcji („Term Sheet”) z SARE S.A z siedzibą w Rybniku.

Term Sheet określa wstępnie uzgodnione warunki inwestycji nabycia 100% kapitału obejmującego 10.369.600 akcji o wartości nominalnej 0,50 zł za każdą akcję w Sales Intelligence S.A. z siedzibą w Gdyni („Sales Intelligence”).

W dniu 27 kwietnia 2018 roku zgodnie z raportem bieżącym nr 19/2018 dokonano transakcji sprzedaży 100 procent akcji spółki Sales Intelligence S.A. na rzecz SARE S.A. za cenę 1 800 tys. zł powiększoną o earn-out, przy spełnieniu dodatkowych warunków.

Transakcja sprzedaży jest elementem strategii koncentracji na budowie skali działalności w branży fashion.

W związku z faktem rozpoczęcia procesu negocjacji sprzedaży w 2018 roku, zgodnie z MSSF 5 par 12 jednostka nie zakwalifikowała składnika aktywów inwestycji w jednostki zależne jako przeznaczonego do sprzedaży w tym sprawozdaniu, pomimo zamknięcia i rozliczenia transakcji przed dniem publikacji niniejszego sprawozdania.

Poniżej zamieszczono kluczowe informacje finansowe dotyczące sprawozdania z sytuacji finansowej sprawozdania z całkowitych dochodów Sales Intelligence S.A. za okres od 01.01.2017 do 31.12.2017 i okres porównywalny od 01.01.2016 do 31.12.2016.

AKTYWA	31.12.2017	31.12.2016
<b>A. AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>1,296</b>	<b>5,139</b>
Wartości niematerialne	1,223	4,812
Rzeczowe aktywa trwałe	6	11
Należności długoterminowe	28	
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	39	309
Inne rozliczenia międzyokresowe		7
<b>B. AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>1,330</b>	<b>2,106</b>
Należności krótkoterminowe	545	777
Udzielone pożyczki	592	401
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	186	914
Inne aktywa	7	15
<b>AKTYWA OGÓŁEM</b>	<b>2,626</b>	<b>7,246</b>

PASYWA	31.12.2017	31.12.2016
<b>A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>1,132</b>	<b>5,471</b>
Kapitał (fundusz) podstawowy	5,185	5,185
Kapitał (fundusz) zapasowy	1,038	1,038
Zysk (strata) z lat ubiegłych	-752	-611
Zysk (strata) netto	-4,339	-141
<b>B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>1,494</b>	<b>1,775</b>
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	39	64
Pozostałe rezerwy	53	137
Zobowiązania krótkoterminowe	998	1,317
Rozliczenia międzyokresowe	404	256
<b>PASYWA OGÓŁEM</b>	<b>2,626</b>	<b>7,246</b>

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	31.12.2017	31.12.2016
<b>I. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY</b>	<b>8,366</b>	<b>10,042</b>
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	8,271	10,006
2. Pozostałe przychody operacyjne	95	36
<b>II. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>	<b>12,479</b>	<b>10,249</b>
1. Amortyzacja	1,471	1,457
2. Zużycie materiałów i energii	56	41
3. Usługi obce	6,714	7,124
4. Podatki i opłaty	13	13
5. Wynagrodzenia	1,159	956
6. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	280	202
7. Pozostałe koszty rodzajowe	55	32
8. Pozostałe koszty operacyjne	2,731	426

<b>IV. ZYSK (STRATA) Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>	<b>-4,113</b>	<b>-207</b>
1. Przychody finansowe	36	19
2. Koszty finansowe	17	25
<b>VI. ZYSK (STRATA) BRUTTO</b>	<b>-4,094</b>	<b>-214</b>
1. Podatek dochodowy	246	-73
<b>C. Zysk (strata) netto za rok obrotowy</b>	<b>-4,339</b>	<b>-141</b>
Pozostałe całkowite dochody		
Składniki, które nie zostaną przeniesione w późniejszych okresach do rachunku zysków i strat	0	0
Składniki, które zostaną przeniesione w późniejszych okresach o rachunku zysków i strat	0	0
<b>Pozostałe całkowite dochody netto razem</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Suma całkowitych dochodów</b>	<b>-4,339</b>	<b>-141</b>

### 38. Dane porównywalne

Jednostka zapewniła porównywalność danych we wszystkich prezentowanych okresach.

### 39. Wybrane dane przeliczone na euro

W okresach objętych niniejszym skróconym sprawozdaniem finansowym do przeliczenia wybranych danych finansowych zastosowano następujące średnie kursy wymiany złotego w stosunku do EUR, ustalane przez Narodowy Bank Polski:

pozycje bilansu (sprawozdania z sytuacji finansowej) przeliczone są według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego na ostatni dzień okresu sprawozdawczego:

- 31.12.2017 – 4,1709 PLN/EUR,
- 31.12.2016 – 4,4240 PLN/EUR.

pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczone są według kursu stanowiącego średni kurs w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

- 01.01-31.12.2017 – 4,2447 PLN/EUR,
- 01.01-31.12.2016 – 4,3757 PLN/EUR.

Najwyższy i najniższy kurs obowiązujący w każdym okresie kształtował się następująco:

- 01.01-31.12.2017 – 4,4157 oraz 4,1709 PLN/EUR,
- 01.01-31.12.2016 – 4,5035 oraz 4,2355 PLN/EUR.

Wybrane dane finansowe	12/31/2017		12/31/2016	
	PLN	EUR	PLN	EUR
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	18,054	4,253	21,396	4,890
Zysk na działalności operacyjnej	-9,642	-2,272	367	84
Zysk brutto	-12,077	-2,845	501	114
Zysk netto	-12,327	-2,904	444	101
Całkowite dochody ogółem	-12,327	-2,904	444	101
Aktywa razem	11,842	2,839	21,737	4,913
Rzeczowe aktywa trwałe	414	99	514	116
Należności krótkoterminowe	986	236	1,410	319
Zobowiązania krótkoterminowe	6,272	1,504	5,496	1,242
Zobowiązania długoterminowe	0	0	0	0
Kapitał własny	5,570	1,335	16,241	3,671
Kapitał podstawowy	1,845	442	1,845	417
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-3,477	-819	-2,158	-493
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-102	-24	-1,386	-317
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2,559	603	1,115	255
Zmiana stanu środków pieniężnych	-1,020	-240	-2,429	-555
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą(zł/EUR)	-0.67	-0.16	0.02	0.00
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą ( w zł./EUR)	-0.67	-0.16	0.02	0.00

#### 40. Wynagrodzenie biegłego rewidenta

	Należne 01.01.2017- 31.12.2017	Należne 01.01.2016 - 31.12.2016
1. Obowiązkowe badanie rocznych sprawozdań finansowych	38	42
2. Przeglądy śródrocznych sprawozdań finansowych	22	18
- w tym wypłacone	22	18
3. Pozostałe usługi poświadczające		
4. Usługi doradztwa podatkowego		
5. Pozostałe usługi		
<b>Razem</b>	<b>60</b>	<b>60</b>

## 41. Zatrudnienie

Zatrudnienie	12/31/2017	12/31/2016
Przeciętne zatrudnienie, razem	45	42
w tym, pracownicy umysłowi	39	38
<b>Razem</b>	<b>45</b>	<b>42</b>

Rotacja kadr	01.01.2017- 31.12.2017	01.01.2016- 31.12.2016
Liczba pracowników przyjętych	26	21
Liczba pracowników zwolnionych	-23	-13
<b>Razem</b>	<b>3</b>	<b>8</b>

## 42. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Hubstyle S.A w dniu 27 kwietnia 2018 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Spółki Hubstyle S.A. zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Podpisy Członków Zarządu Hubstyle S.A.

---

Prezes Zarządu Wojciech Czernecki

---

Wiceprezes Zarządu Wojciech Patyna

---

Członek Zarządu Wiktor Dymecki

Podpis osoby, której powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych

W imieniu H&Z Sp. z o.o. Sp. K.

---

Prezes Zarządu Żaneta Hejne

Warszawa, dnia 27 kwietnia 2018 r.