



14 sierpień 2018

Komentarz Zarządu do skonsolidowanych wyników drugiego kwartału roku 2018

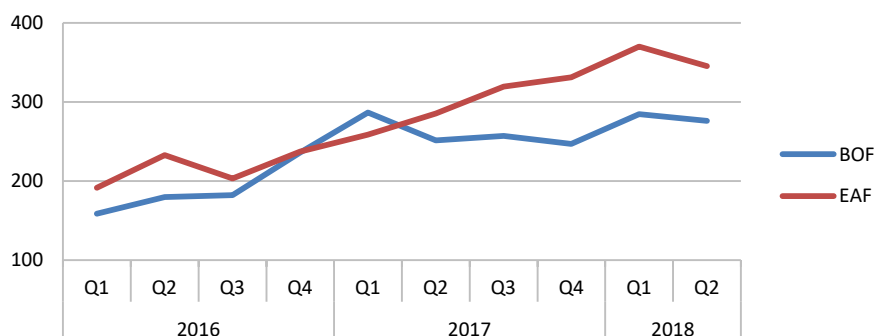
Drugi kwartał bieżącego roku był dobry dla stali, której produkcja wzrosła istotnie w Unii Europejskiej – o 2,2% - pomimo negatywnego wpływu spadku o 1,9% wielkości produkcji hutniczej w Polsce. Produkcja światowa przyrosła o 4,9%, o czym zdecydowały głównie Chiny przyspieszające do 6,4%. Korekta oczekiwana przez niektórych obserwatorów rynku nie następuje i dynamika w przemyśle stalowniczym ulega dalszej poprawie w aktualnym cyklu rozpoczętym w czwartym kwartale 2016 roku.

Na gruncie rynkowego optymizmu Cognor Holding S.A. (Cognor, Spółka, Grupa) zdołała zwiększyć produkcję stali o 5,7% i sprzedaż ilościową złomu stali, półwyrobów (kęsów) i wyrobów finalnych o 11,1%. Ceny tych asortymentów również odnotowały wzrost, co umożliwiło zwiększenie przychodów aż o 30,3%.

Nasza zyskowość była bardzo dobra. EBITDA osiągnęła 62,1 milionów złotych i przekroczyła tą z pierwszego kwartału 2018 roku. W efekcie to ona okazuje się najlepszą w okresie następującym po latach 2008-2010, które były czasem ostatniego, głębokiego kryzysu. Wpłynęła na to głównie poprawa spreadów przerobowych. Różnice pomiędzy średnią ceną sprzedaży kęsów i wyrobów finalnych a średnią ceną zakupu złomu powiększyły się odpowiednio o 269 złotych do tony oraz 328 złotych do tony. Lepsze spready możliwe były dzięki szybszemu wzrostowi cen kęsów i wyrobów finalnych w porównaniu do dynamiki cen złomu stali.

Nasze bardzo solidne wyniki osiągnęliśmy pomimo utrzymującej się niekorzystnej pozycji konkurencyjnej dotyczącej kosztu wsadu dla producentów używających metody łuku elektrycznego (EAF), jakkolwiek nasz model kosztowy pokazał lekką poprawę relacji cen złomu stali w stosunku do łącznego kosztu głównych elementów wsadowych dla producentów wielkopiecowych (BOF).

Koszt Wsadu
(USD/T)



Podsumowując, ponownie mamy przyjemność prezentować rekordowo dobre wyniki operacyjne Grupy. Nasz zysk netto jest także wyższy od zanotowanego w drugim kwartale roku 2017 pomimo niekorzystnej relacji kursu złotego względem euro, która przyniosła straty wynikające z niezrealizowanych różnic kursowych dotyczących naszego zadłużenia w kwocie 12,9 milionów złotych, podczas gdy w porównywalnym okresie roku ubiegłego mieliśmy do czynienia z niewielkim ujemnym wpływem w wysokości 0,6 milionów złotych. Nasze koszty finansowe zostały dodatkowo zwiększone o zdarzenie jednorazowe w kwocie 7,1 milionów złotych związane z rozwiązaniem umowy bankowej zawartej w dniu 30 czerwca 2017 roku przed uruchomieniem przyznanych nią środków.

I. Sprawozdanie

1. Rachunek zysków i strat

Przychody Grupy zwiększyły się o 124,5 milionów złotych i 30,3% w związku ze wzrostem ilości sprzedaży: (i) złomów stali o 16,6 tysięcy ton i 54,9% oraz (ii) wyrobów finalnych o 15,2 tysięcy ton i 13,9%. Wpływ ten został częściowo zniwelowany spadkiem odnoszącym się do kęsów: o 11,0 tysięcy ton i 26,2%. Wzrostowi ilościowej sprzedaży złomów stali, kęsów i wyrobów finalnych o łącznie 11,1% towarzyszył wzrost ich cen o: (i) 164 złotych do tony i 17,4% w przypadku złomu stali, (ii) 450 złotych do tony i 22,8% w przypadku kęsów i (iii) 508 złotych do tony i 22,2% w przypadku wyrobów finalnych. Nasze spready przerobowe poprawiły się dla kęsów o 269 złotych do tony i o 328 złotych do tony w odniesieniu do wyrobów finalnych. W badanym okresie sama dynamika cen nie przyniosła nam dodatkowego zysku. W drugim kwartale 2018 roku ponieśliśmy bowiem stratę związaną z posiadanymi zapasami w wysokości 0,7 milionów złotych w porównaniu do niewielkiego zysku w kwocie 0,2 milionów złotych w analogicznym okresie roku ubiegłego. Omawiany niniejszym, tak zwany wynik FIFO, związany jest z różnicą pomiędzy ceną złomu stali zawartą w koszcie wytworzenia zgromadzonych zapasów a aktualnymi jego notowaniami. Zysk FIFO notujemy wówczas kiedy sprzedajemy wyroby z magazynu wytworzone z historycznie tańszego złomu; odwrotny efekt przynosi sprzedaż zapasów wytworzonych z droższego złomu niż jego cena bieżąca. Poniższe zestawienie tabelaryczne ilustruje dane liczbowe i metodologię szacunku wyniku FIFO:

| szacunkowy wpływ zmienności ceny złomu zawartego w koszcie półwyrobów i wyrobów znajdujących się na magazynie (ekwiwalent kęsów) | Q1 2018 | Q2 2018 | | | Q1 2017 | Q2 2017 | | |
|--|----------------------------|---------------------|----------------------------|---------------|-------------------------------|---------------------|----------------------------|---------------|
| | cena złomu w koszcie | ilość początkowa | cena złomu w koszcie | wynik FIFO | cena złomu w koszcie | ilość początkowa | cena złomu w koszcie | wynik FIFO |
| | PLN/T | T | PLN/T | 000 PLN | PLN/T | T | PLN/T | 000 PLN |
| HSJ kęsy i wyroby finalne | 1 203 | 27 709 | 1 202 | -36 | 1 073 | 30 943 | 1 004 | -2 135 |
| FERROSTAL kęsy i wyroby finalne | 1 092 | 59 077 | 1 081 | -662 | 914 | 65 335 | 950 | 2 236 |
| RAZEM | | | | -698 | | | | 191 |

EBIT oraz EBITDA uległy zwiększeniu odpowiednio o 28,3 milionów złotych oraz o 29,3 milionów złotych. Marża EBITDA podskoczyła do 11,6% z 8,0%. Kursy walutowe miały lekki pozytywny wpływ na działalność operacyjną przy średnim kursie euro do złotego wyższym o 1,0% w porównaniu do średniego kursu w drugim kwartale 2017 roku. Mieliśmy natomiast do czynienia z dużym negatywnym wpływem kursu na nasze koszty finansowe – strata z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych wyniosła 12,9 milionów złotych i wyniknęła z osłabienia złotego wobec euro, którego kurs wymiany na koniec czerwca 2018 roku wyniósł 4,36 złotych a na koniec marca 2018 roku 4,21 złotych.

| KURSY WALUT – ŚREDNIE W OKRESIE | | Q2 2018 | Q2 2017 |
|---------------------------------|----------|---------|---------|
| | PLN | | |
| EUR/PLN | | 4,26 | 4,22 |
| | % zmiany | 1,0% | |
| USD/PLN | | 3,57 | 3,84 |
| | % zmiany | -6,9% | |

| KURSY WALUT | | 30-Jun-2018 | 31-Mar-2018 | 30-Jun-2017 |
|-------------|----------------------------|-------------|-------------|-------------|
| | PLN | | | |
| EUR/PLN | | 4,36 | 4,21 | 4,23 |
| | % zmiany (cze 18 / mar 18) | 3,6% | | |
| USD/PLN | | 3,74 | 3,41 | 3,71 |
| | % zmiany (cze 18 / mar 18) | 9,7% | | |

Spready przerobowe uległy poprawie w drugim kwartale 2018 roku we wszystkich naszych zakładach.

| CENY I SPREADY | Q2 2018 | Q1 2018 | Q4 2017 | Q3 2017 | Q2 2017 |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| <i>(pln/ tona)</i> | | | | | |
| FERROSTAL | | | | | |
| ZŁOM STALI – zakupy razem | 1 102 | 1 123 | 1 063 | 1 036 | 965 |
| KĘSY – sprzedaż do klientów zewnętrznych | 2 183 | 2 157 | 2 079 | 1 796 | 1 854 |
| SPREAD NA KĘSACH | 1 080 | 1 034 | 1 016 | 760 | 889 |
| WYROBY FINALNE - sprzedaż do klientów zewnętrznych | 2 321 | 2 342 | 2 210 | 1 923 | 1 962 |
| SPREAD NA WYROBACH | 1 218 | 1 219 | 1 147 | 887 | 997 |
| HSJ | | | | | |
| ZŁOM STALI – zakupy razem | 1 229 | 1 223 | 1 126 | 1 102 | 1 000 |
| KĘSY – sprzedaż do klientów zewnętrznych | 2 733 | 2 705 | 2 448 | 2 279 | 2 135 |
| SPREAD NA KĘSACH | 1 504 | 1 482 | 1 322 | 1 177 | 1 135 |
| WYROBY FINALNE - sprzedaż do klientów zewnętrznych | 3 533 | 3 310 | 3 037 | 2 895 | 2 815 |
| SPREAD NA WYROBACH | 2 304 | 2 087 | 1 911 | 1 793 | 1 815 |

Dobłą zyskowność operacyjną osłabiła strata z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych odnoszących się do naszego zadłużenia, która zwiększyła koszty finansowe o 12,9 milionów złotych, Dodatkowo na zwiększenie kosztów finansowych i w efekcie obniżenie zysku netto w badanym okresie wpłynęło jednorazowe rozpoznanie kosztów poniesionych w związku z finansowaniem udzielonym w drugim kwartale ubiegłego roku przez dwa lokalne banki z przeznaczeniem na refinansowanie naszego długu obligacyjnego (Obligacje) i następnie rozwiązaniem tej umowy przez Cognor przed uruchomieniem środków w drugim kwartale bieżącego roku.

| RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT | Q2 2018 | Q1 2018 | Q2 2017 |
|--|----------------|----------------|-----------------------|
| | | | <i>przekształcone</i> |
| '000 PLN | | | |
| Przychody | 535 702 | 524 231 | 411 215 |
| Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów | -453 760 | -450 267 | -363 681 |
| Zysk/(strata) brutto ze sprzedaży | 81 942 | 73 964 | 47 534 |
| Pozostałe przychody | 3 536 | 660 | 1 531 |
| Koszty sprzedaży | -17 403 | -16 811 | -15 206 |
| Koszty ogólnego zarządu | -13 276 | -10 826 | -10 874 |
| Pozostałe zyski/(straty) netto | 1 159 | 1 064 | 744 |
| Pozostałe koszty | -5 000 | -1 146 | -1 100 |
| Zysk/(strata) na działalności operacyjnej | 50 958 | 46 905 | 22 629 |
| Przychody finansowe | 0 | 0 | 0 |
| Koszty finansowe | -32 717 | -15 322 | -13 725 |
| Koszty finansowe netto | -32 717 | -15 322 | -13 725 |
| Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych | -32 | 4 | 29 |
| Zysk z okazynego nabycia | 0 | 0 | 0 |
| Zysk/(strata) przed opodatkowaniem | 18 209 | 31 587 | 8 933 |
| Podatek dochodowy | -1 480 | -4 949 | -2 329 |
| Wynik działalności zaniechanej | 0 | 0 | 0 |
| Zysk/(strata) netto | 16 729 | 26 638 | 6 604 |
| Amortyzacja | -11 107 | -10 902 | -10 162 |
| EBITDA | 62 065 | 57 807 | 32 791 |

Zdarzenia o jednostkowym charakterze miały zauważalny pozytywny wpływ na wartość EBITDA i duży negatywny na nasz wynik finansowy netto. Poniższe pozycje skorygowanej EBITDY i skorygowanego wyniku finansowego netto pozwalają na obiektywizację oceny wyników Spółki, bowiem eliminują pozycje nie wynikające z powtarzalnych transakcji:

| OPIS | Q2 2018 | Q1 2018 | Q2 2017 |
|---|----------------|----------------|-----------------------|
| | | | <i>przekształcone</i> |
| '000 PLN | | | |
| Raportowana EBITDA | 62 065 | 57 807 | 32 791 |
| Elementy o charakterze jednostkowym: | 4 953 | 1 181 | 1 069 |
| - koszt wytworzenia sprzedaży | 0 | 0 | 0 |
| - inne przychody | 6 863 | 382 | 588 |
| - koszty sprzedaży | 904 | -138 | 41 |
| - koszty administracyjne | 0 | 0 | 0 |
| - inne zyski / straty | -641 | 814 | 407 |
| - różnice kursowe na działalności operacyjnej | 1 800 | 250 | 232 |
| - pozostałe | -3 973 | -127 | -199 |
| EBITDA skorygowana | 57 112 | 56 626 | 31 722 |
| Raportowany wynik netto | 16 729 | 26 638 | 6 604 |
| Elementy o charakterze jednostkowym: | -14 654 | -2 134 | 272 |
| - saldo korekt na poziomie EBITDA | 4 953 | 1 181 | 1 069 |
| - różnice kursowe dotyczące zadłużenia | -12 905 | -3 095 | -623 |
| - koszty rozwiązania umowy kredytowej | -7 073 | 0 | 0 |
| - udział w wyniku jednostek stowarzyszonych | -32 | 4 | 29 |
| - pro-forma korekta podatku dochodowego | 403 | -224 | -203 |
| Wynik finansowy netto skorygowany | 31 383 | 28 772 | 6 332 |

Zgodnie z powyższą analizą skorygowana EBITDA za drugi kwartał bieżącego roku wyniosła 57,1 milionów złotych a skorygowany zysk netto 31,4 milionów złotych.

2. Bilans

W okresie ostatnich 12 miesięcy wartość aktywów długoterminowych obniżyła się o 27,7 milionów złotych głównie w wyniku spadku wartości odroczonego aktywów w konsekwencji utylizacji tzw. „tarczy podatkowej” w kwocie 18,5 milionów złotych oraz w związku z odpisami amortyzacyjnymi na wartość 43,3 milionów złotych. Zostało to zamortyzowane nabyciami środków trwałych, które wyniosły 27,9 milionów złotych z czego 8,7 milionów złotych w samym drugim kwartale roku 2018. Znaczna zmiana dotyczyła aktywów bieżących. W przeważającej części, mianowicie w kwocie 60,3 milionów złotych i o 146,4% oraz w kwocie 25,7 milionów złotych i o 16,0%, związane to było ze wzrostem stanu odpowiednio środków pieniężnych i zapasów. Powodem tego ostatniego był w całości wzrost cen, podczas gdy za wzrost stanu środków pieniężnych odpowiadały świetne wyniki operacyjne oraz wpływ środków w kwocie 39,8 milionów złotych z oferty akcji zamkniętej w czwartym kwartale 2017 roku (SPO). W konsekwencji suma bilansowa zwiększyła się o 72,1 milionów złotych i 7,6%.

| AKTYWA | Q2 2018 | Q1 2018 | Q2 2017 |
|--|------------------|------------------|-----------------------|
| | | | <i>przekształcone</i> |
| '000 PLN | | | |
| A. AKTYWA TRWAŁE | 392 853 | 389 353 | 420 574 |
| I. Wartości niematerialne | 19 670 | 12 884 | 12 504 |
| II. Rzeczowe aktywa trwałe | 280 947 | 284 099 | 294 759 |
| III. Pozostałe należności | 272 | 247 | 170 |
| IV. Pozostałe inwestycje | 3 402 | 3 434 | 3 283 |
| V. Wieczyste użytkowanie gruntów | 23 218 | 23 323 | 26 042 |
| VI. Odroczonego podatku dochodowego | 65 344 | 65 366 | 83 816 |
| B. AKTYWA OBROTOWE | 622 444 | 611 770 | 522 632 |
| I. Zapasy | 334 527 | 322 821 | 320 675 |
| II. Należności | 186 474 | 192 069 | 160 787 |
| 1. Należności z tytułu dostaw i usług | 185 714 | 191 279 | 160 694 |
| 2. Należności z tytułu podatku dochodowego | 748 | 778 | 10 |
| 3. Pozostałe | 12 | 12 | 83 |
| III. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 101 443 | 96 880 | 41 170 |
| IV. Zaliczki | 0 | 0 | 0 |
| V. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży | 0 | 0 | 0 |
| VI. Aktywa działalności zaniechanej | 0 | 0 | 0 |
| RAZEM | 1 015 297 | 1 001 123 | 943 206 |

W drugim kwartale 2018 roku kapitał własny Grupy wzrósł w wyniku zysku netto oraz wpływów z SPO. Zostało to częściowo skompensowane przez dywidendę w kwocie 11,8 milionów złotych uchwaloną na posiedzeniu zwyczajnego walnego zgromadzenia akcjonariuszy Spółki, które miało miejsce w pierwszym kwartale 2018 roku i wypłaconą w zakończonym kwartale. Dług brutto Cognor wyniósł 438,6 milionów złotych i netto 337,2 milionów złotych – odpowiednio mniej o 26,9 milionów złotych oraz 87,2 milionów złotych porównując ze stanem z końca drugiego kwartału 2017 roku. Do obniżki długu brutto przyczyniły się przede wszystkim bardzo dobre wyniki Grupy, które umożliwiły spłatę części zadłużenia krótkoterminowego. Dług netto uległ dalszej obniżce wraz ze wzrostem stanu środków pieniężnych.

| PASYWA | Q2 2018 | Q1 2018 | Q1 2017 |
|---|------------------|------------------|-----------------------|
| <i>'000 PLN</i> | | | <i>przekształcone</i> |
| A. KAPITAŁ WŁASNY | 270 944 | 254 233 | 191 684 |
| I. Kapitał zakładowy | 177 923 | 177 923 | 151 902 |
| II. Pozostałe kapitały i zyski zatrzymane | 75 270 | 59 201 | 23 727 |
| III. Udziały mniejszości | 17 751 | 17 109 | 16 055 |
| B. ZOBOWIĄZANIA | 744 353 | 746 890 | 751 522 |
| I. Zobowiązania długoterminowe | 404 617 | 392 816 | 397 694 |
| 1. Świadczenia pracownicze | 11 273 | 11 282 | 9 202 |
| 2. Z tytułu kredytów i pożyczek | 375 286 | 361 523 | 363 970 |
| 3. Pozostałe | 18 058 | 20 011 | 24 522 |
| II. Zobowiązania krótkoterminowe | 339 736 | 354 074 | 353 828 |
| 1. Z tytułu kredytów i pożyczek | 61 282 | 50 554 | 75 434 |
| 2. Z tytułu kredytów w rachunku bieżącym | 2 048 | 2 120 | 26 112 |
| 3. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług | 269 181 | 289 943 | 244 352 |
| 4. Przychody przyszłych okresów | 117 | 117 | 117 |
| 5. Świadczenia pracownicze | 2 594 | 5 636 | 2 529 |
| 6. Z tytułu podatku dochodowego | 117 | 68 | 235 |
| 7. Rezerwy | 4 397 | 5 636 | 5 049 |
| RAZEM | 1 015 297 | 1 001 123 | 943 206 |

3. Przepływy środków pieniężnych

W drugim kwartale 2018 roku Cognor zanotował dodatni przepływ z działalności operacyjnej w efekcie pozytywnej EBITDA. Przeciwny skutek miał odpływ środków z tytułu kapitału obrotowego w kwocie 25,1 milionów złotych. Przepływy z działalności inwestycyjnej były ujemne na wartość 4,4 milionów złotych w wyniku poczynionych nakładów inwestycyjnych, które częściowo zamortyzowały wpływy ze zbycia aktywów trwałych w wysokości 0,4 milionów złotych. Działalność finansowa spowodowała odpływ środków w związku ze spłatą odsetek dotyczących zadłużenia Grupy oraz wypłatą dywidendy w łącznej kwocie 24,1 milionów złotych.

| PRZEPLÝWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH | Q2 2018 | Q1 2018 | Q1 2017 |
|--------------------------------------|----------------|----------------|-----------------------|
| <i>'000 PLN</i> | | | <i>przekształcone</i> |
| A. DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA | 33 026 | 29 838 | 32 365 |
| B. DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA | -4 008 | 461 | -5 956 |
| C. DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA | -24 383 | -12 978 | -25 953 |
| Zmiana środków pieniężnych | 4 635 | 17 321 | 456 |

II. Podstawowe wskaźniki

Wskaźniki płynności uległy zauważalnej poprawie z już dotychczas solidnych poziomów. Wskaźnik rotacji i cykl inkasa należności także zanotowały lepsze odczyty. Wskaźniki rentowności wzrosły w ślad za wyższą zyskownością. EBITDA za okres ostatnich 12 miesięcy oraz wpływy z SPO zmniejszyły wskaźnik zadłużenia Cognor do zaledwie 1,8.

| WSKAŹNIKI | Q2 2018 | Q1 2018 | Q2 2017 |
|---------------------------|---------|---------|---------|
| Wskaźnik płynności | 1,83 | 1,73 | 1,48 |
| Wskaźnik szybki | 0,85 | 0,82 | 0,57 |
| Rotacja zapasów (dni) | 66 | 65 | 79 |
| Rotacja należności (dni) | 31 | 33 | 35 |
| Marża EBITDA | 11,6% | 11,0% | 8,0% |
| Marża zysku netto | 3,1% | 5,1% | 1,6% |
| Kapitał własny (tys. zł.) | 270 944 | 254 233 | 191 684 |
| Dług netto (tys. zł.) | 337 173 | 317 317 | 424 346 |
| Dług netto / LTM EBITDA | 1.8 | 2.0 | 3.4 |

III. Nowe finansowanie długoterminowe

12 lipca 2018 roku Grupa zawarła umowę kredytową z konsorcjum czterech banków na podstawie której otrzymała kredyt długoterminowy w kwocie (i) 60,0 milionów euro przeznaczony na całkowitą spłatę długu Spółki wynikającego z Obligacji, których pozostały nominal na datę bilansową niniejszego sprawozdania wynosił 80,9 milionów euro oraz (ii) 40,0 milionów złotych na finansowanie bieżącej działalności Cognor (Kredyt). W dniu 6 sierpnia 2018 roku Cognor dokonał częściowej spłaty po wartości nominalnej Obligacji, ze środków własnych, w wyniku której ich kwota na datę sporządzenia niniejszego raportu zmniejszyła się do 60,0 milionów euro. Częściowa spłata stanowiła jeden w warunków uruchomienia Kredytu. Aktualnie oczekujemy na odpowiedź ze strony konsorcjum banków w zakresie spełniania wszystkich pozostałych warunków uruchomienia i w przypadku potwierdzenia spodziewamy się uruchomienia Kredytu w ciągu pięciu dni roboczych.

IV. Telekonferencja

Telekonferencja dotycząca wyników drugiego kwartału 2018 roku odbędzie się w języku angielskim w poniedziałek, 20 sierpnia 2018 roku o godzinie 16:00 czasu polskiego (15:00 czasu londyńskiego). Przed telekonferencją tego dnia udostępniona zostanie również specjalna prezentacja do pobrania ze strony internetowej Spółki: www.cognor.eu.

Uczestników zachęcamy do zapoznania się z treścią prezentacji oraz uprzejmie prosimy o:

a) kontakt na właściwy numer telefonu (informacja poniżej) na 10 minut przed rozpoczęciem telekonferencji

oraz

b) podanie operatorowi następującego numeru identyfikacyjnego konferencji: 2397648

Numery telefonów znajdziecie Państwo w załączniku.

.....
Przemysław Sztuczkowski
Prezes Zarządu

.....
Przemysław Grzesiak
Wiceprezes Zarządu

.....
Krzysztof Zoła
Członek Zarządu

.....
Dominik Barszcz
Członek Zarządu

Poraj, 14 sierpień 2018

ZALĄCZNIK – numery telekonferencji:

Participant Std International Dial-In: +44 (0) 2071 928000

United Kingdom

Participant UK FreeCall Dial-In Number: 08003767922

Participant UK LocalCall Dial-In Number: 08445718892

Participant FreeCall Dial in numbers:

| | |
|----------------------|----------------|
| Argentina | 08004446755 |
| Australia | 1800092439 |
| Austria | 0800111950 |
| Belgium | 080048740 |
| Brazil | 08008914643 |
| Bulgaria | 0080013795 |
| Canada | 18669926802 |
| China | 8008703576 |
| Colombia | 018009157416 |
| Cyprus | 80094491 |
| Czech Republic | 800700917 |
| Denmark | 80718097 |
| Egypt | 08000000798 |
| Estonia | 8000111690 |
| Finland | 0800773496 |
| France | 0805103028 |
| Germany | 08007234866 |
| Greece | 8008481044 |
| Hong Kong | 800966027 |
| Hungary | 0680015520 |
| India | 180030104023 |
| Indonesia | 00180304411381 |
| Ireland | 1800936148 |
| Israel | 1809203624 |
| Italy | 800682772 |
| Japan | 006633812274 |
| Latvia | 80004605 |
| Luxembourg | 80024782 |
| Mexico | 0018669664109 |
| Norway | 80051874 |
| Poland | 008001214106 |
| Romania | 0800896138 |
| Russian Federation | 81080023575011 |
| Singapore | 8008526250 |
| Slovak Republic | 0800001436 |
| Slovenia | 080080368 |
| South Africa | 0800014553 |
| Spain | 800098826 |
| Sweden | 0200125581 |
| Switzerland | 0800740377 |
| Taiwan | 0809090322 |
| Thailand | 001800442166 |
| Turkey | 0080044631146 |
| United Arab Emirates | 800035703493 |
| United States | 18669661396 |

Participant Local Call Dial-In Numbers:

| | |
|-----------------------------|--------------|
| Australia, Sydney | 0286078541 |
| Austria, Vienna | 019286559 |
| Belgium, Brussels | 024009874 |
| Bulgaria, Sofia | 024917756 |
| China, All Cities | 4006225517 |
| Czech Republic, Prague | 228881424 |
| Denmark, Copenhagen | 32728042 |
| Finland, Helsinki | 0942450806 |
| France, Paris | 0176700794 |
| Germany, Berlin | 030221531802 |
| Germany, Frankfurt | 06924437351 |
| Hungary, Budapest | 0614088064 |
| India, Bangalore | 08033572625 |
| Ireland, Dublin | 014319615 |
| Italy, Rome | 0687502026 |
| Latvia, Riga | 66163046 |
| Luxembourg, Luxembourg | 27860515 |
| Netherlands, Amsterdam | 0207143545 |
| Norway, Oslo | 23960264 |
| Poland, Warsaw | 222120152 |
| Slovak Republic, Bratislava | 0233456582 |
| Slovenia, Ljubljana | 016009397 |
| Spain, Madrid | 914146280 |
| Sweden, Stockholm | 0850692180 |
| Switzerland, Bern | 0315800059 |
| United States, New York | 16315107495 |