

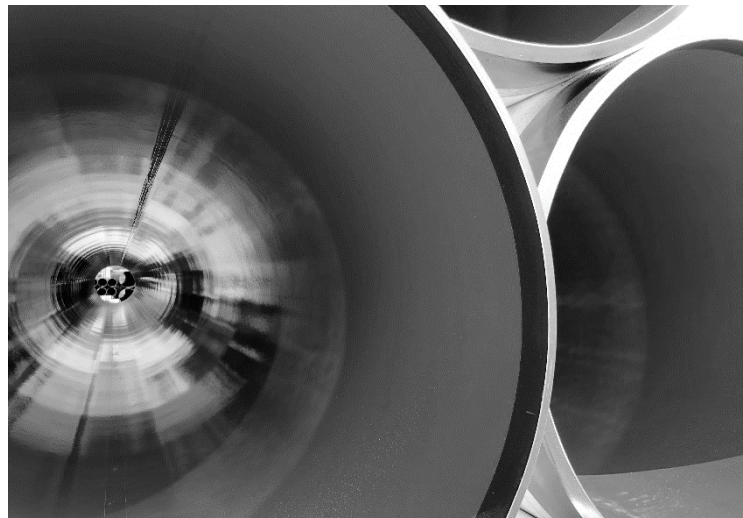
Szanowni Państwo, Akcjonariusze, Kontrahenci, Współpracownicy.

W imieniu Zarządu mam przyjemność złożyć na Państwa ręce **Raport Roczny Izostal S.A.** oraz **Skonsolidowany Raport Roczny Izostal S.A.**, podsumowujące rok **2018**.

Izostal S.A. to unikalna, mocno strategicznie skoncentrowana organizacja, a jednocześnie bardzo zdecentralizowana pod względem operacyjnym. Realizacja wielu inwestycji w rozwój Spółki zarówno pod względem produkcyjnym jak i logistycznym na przestrzeni ostatnich lat oraz własne Centrum Badawczo-Rozwojowe pozwala nam nieustannie realizować długoterminową strategię oraz doskonalić wyraźnie **pragmatyczne podejście do ofertowanych produktów i usług**.

Z początkiem stycznia 2018 roku Izostal S.A. nabył od swojej jednostki dominującej – Stalprofil S.A. pakiet udziałów Spółki Kolb Sp. z o.o. zajmującej się produkcją i montażem konstrukcji stalowych. Produkty i usługi **Kolb Sp. z o.o.** charakteryzują się bardzo wysokimi parametrami jakościowymi, dzięki czemu Spółka może konkurować na rynkach zagranicznych, w 2018 roku **35,8% produkowanych konstrukcji dotyczyło sprzedaży eksportowej**. Spółka realizuje aktualnie **budowę nowej hali produkcyjnej**, gdzie zostanie ulokowana działalność z zakresie konstrukcji maszynowych. Zakończenie inwestycji planowane jest na 3 kwartał 2019 roku. Kolb Sp. z o.o. jest obecny również na rynku zabezpieczeń antykorozyjnych powierzchni metalowych posiadając szeroki know-how w tym zakresie.

Budowa Grupy Kapitałowej Izostal S.A., stanowi element **długoterminowej strategii rozwoju** Spółki i będzie miała pozytywny



wpływ na dalszy rozwój, efektywność procesów biznesowych oraz konkurencyjność Izostal S.A. oraz bardziej optymalną realizację celów biznesowych.

Miniony rok był pod wieloma względami **rekordowy** w historii Spółki, **pod względem sprzedaży jak i osiągniętych wolumenów produkcji**. W 2018 roku Spółka Izostal wypracowała przychody ze sprzedaży na poziomie 808.128 tys. zł, co daje przyrost o 43% w stosunku do roku 2017. Natomiast analogicznie zysk netto wzrósł o 58% i osiągnął wartość 14.473 tys. zł. co miało bezpośredni wpływ na wzrost wskaźnika zysku na akcję z 0,28 zł w roku 2017 do 0,44 zł w roku 2018.

Grupa Kapitałowa Izostal S.A. wypracowała przychody ze sprzedaży na poziomie 866.337 tys. zł, a zysk netto osiągnął wartość 15.886 tys. zł.

Przełom roku 2018/2019 zbiegł się z **rozstrzygnięciem wszystkich przetargów** w zakresie dostaw rur izolowanych dla zadań inwestycyjnych realizowanych przez Operatora Gazociągów Przesyłowych Gaz-System S.A. w ramach **II Umowy Ramowej** zawartej przez Izostal S.A. jako Lidera Konsorcjum w składzie Izostal S.A. oraz Stalprofil S.A. w dniu 17 kwietnia 2015 roku. Pomimo dużej walki konkurencyjnej, szczególnie ze strony firm tureckich oraz kryterium wyboru ofert opartym na najniższej cenie, Izostal S.A. został wybrany

do realizacji dostaw rur izolowanych w łącznej ilości **718 km, co daje 83% udział w ramach całej II Umowy Ramowej**. Pozostajemy niekwestionowanym liderem dostaw rur dla O.G.P. Gaz-System, które będą realizowane w ramach drugiego etapu inwestycji w krajowym sektorze gazowniczym do połowy 2020 roku, co daje Spółce spokojną i stabilną perspektywę na najbliższy rok.

To nie koniec inwestycji w rozwój polskich sieci gazowych, w listopadzie 2018 roku polski Operator Gazociągów Przesyłowych ogłosił **postępowanie przetargowe na III Umowę Ramową**, która będzie obejmowała dostawy około 1700 kilometrów rur izolowanych w większości o średnicy DN1000. Naszym celem jest zawarcie III Umowy Ramowej w ramach krajowego planu rozwoju systemu przesyłowego, przewidzianego do realizacji do roku 2027, która umożliwi Spółce zmierzenie się z wciąż rosnącą konkurencją na przetargach publicznych oraz **dostawy kolejnych kilometrów rur a tym samym utrzymanie pozycji lidera w tym sektorze**.

Spółka **aktywnie uczestniczy w dostawach rur izolowanych o mniejszych średnicach** przeznaczonych do budowy nowych i modernizację istniejących gazociągów średniego oraz niskiego ciśnienia, na rzecz Polskiej Spółki Gazownictwa Sp. z o.o. (PSG) z Grupy Kapitałowej PGNiG. Zwiększenie możliwości przyłączania nowych odbiorców do gazowej sieci dystrybucyjnej jest niezwykle ważne w kontekście smogu, który stanowi bardzo duży problem w Polsce. Poprawa jakości powietrza, dzięki zwiększeniu dostępności ekologicznego, niskoemisyjnego paliwa, jakim jest gaz ziemny, jest istotnym punktem w nowym programie ochrony powietrza. W ramach programu przyspieszenia **inwestycji w sieć gazową Polski, PSG przeznaczy 7,5 mld zł do roku 2022**. Polska Spółka Gazownictwa to dla Izostal S.A. bardzo ważny klient, nieustannie podejmujemy działania dla sukcesywnego zwiększania swojego udziału w tym segmencie rynku.

Izostal to rozpoznawalna marka **na rykach zagranicznych**. Podejmowane działania w zakresie komplementarności oferty oraz logistyki dostaw, pozytywnie wpływają na pozyskiwanie nowych klientów. W 2018 roku w odniesieniu do roku 2017 osiągnęliśmy **35% wzrost sprzedaży eksportowej**. Do najważniejszych odbiorców wyrobów Spółki możemy zaliczyć takie kraje jak: Słowacja, Czechy, Węgry, Austria, Niemcy, Francja, Włochy, Litwa oraz Łotwa.



Przez lata specjalizacji w branży, dużej koncentracji na produktach i usługach, odnieśliśmy pewne **sukcesy w dążeniu do spełnienia wysokich oczekiwań klientów**. Szczególnie ważne były doświadczenia przy realizacji dostaw rur dla gazociągów wysokiego ciśnienia oraz zmierzenie się z wciąż rosnącą konkurencją zagraniczną w przetargach opartych na najniższej cenie. Po drodze napotkaliśmy również na wiele trudności. Te doświadczenia nauczyły nas wysokich standardów nie tylko pod względem jakościowym i logistycznym, ale przede wszystkim **wysokich standardów Izostal S.A. oraz całej Grupy Kapitałowej**.

W tym miejscu **dziękuję dostawcom produktów i usług** dla Izostal S.A., za zrozumienie naszych potrzeb i wysokich wymagań jakościowych, za budowanie długotrwałych relacji opartych na wzajemnym zaufaniu oraz elastyczność w realizacji kontraktów.

Odbiorcom naszych produktów i usług **dziękuję za zaufanie** i zapewniam, że jako lider w segmencie rur izolowanych, **Izostal nadal będzie kierowany duchem nowych wyzwań i inicjowania rozwiązań** spełniających rosnące oczekiwania rynku i klientów.

Osiągnięcie wysokich standardów wewnątrz Spółki ostatecznie było możliwe jedynie dzięki tworzącej ją Załodze. Zarząd ma **pełne zaufanie w stosunku do kompetencji oraz intencji korzystnego działania dla Spółki wszystkich jej pracowników**. W tym miejscu dziękuję całej Załodze a w szczególności tym pracownikom, dzięki którym mogliśmy w minionym roku wdrożyć nowe rozwiązania i innowacje zapewniające ulepszenie funkcjonujących w Spółce procesów. Realizacja strategicznych celów Spółki zależy od Waszego zaangażowania, dzięki Waszej pomysłowości, właściwej i szybkiej realizacji celów operacyjnych oraz dobrej komunikacji w Zespołach, możemy **działać szybciej i podejmować trafne decyzje**.

Wszystko to składa się na bardzo **solidne podstawy i model biznesowy dużej, ale nie tracącej zwinności firmy**, jaką wspólnie

budujemy. Naszym celem jest zwiększanie wartości Izostal S.A. dla naszych Kontrahentów, Akcjonariuszy i dla nas samych, wykraczające poza aktualne oczekiwania.

W imieniu Zarządu Izostal S.A. **dziękuję głównemu akcjonariuszowi, firmie Stalprofil S.A., wszystkim Członkom Rady Nadzorczej** za ogromne doświadczenie, merytoryczną pomoc oraz wielką mądrość, z której możemy korzystać dla dobra Spółki, całej Grupy Kapitałowej oraz Akcjonariuszy.

Zachęcam Państwa do lektury Raportu Rocznoego oraz Skonsolidowanego Raportu Rocznoego Izostal S.A., gdzie poza sprawozdaniami finansowymi znajdą Państwo podsumowanie naszej działalności w roku 2018.

Z wyrazami szacunku

Prezes Zarządu Izostal S.A.

Marek Mazurek

