

**Szanowni Państwo,
Drodzy Akcjonariusze,**

W imieniu Zarządu Relpol S.A, mam przyjemność przekazać w Państwa ręce raporty roczne Spółki i Grupy kapitałowej Relpol za 2018 rok.

Miniony rok był dla Grupy kapitałowej okresem wyjątkowo wymagającym rynkiem, zmianami organizacyjnymi i podjętymi działaniami w kilku obszarach działalności tj. produkcyjnym, handlowym, marketingowym i społecznym.

W rok 2018 wchodziliśmy z dużymi oczekiwaniami interesariuszy tj. inwestorów, klientów i pracowników, stawianymi wobec nowego Zarządu. W ocenie zarządu oczekiwania te zostały spełnione. Wyniki finansowe osiągnięte przez spółkę i grupę kapitałową w 2018 roku były bardzo dobre. Grupa kapitałowa wypracowała rekordowe w historii swojej działalności przychody ze sprzedaży, które w około 70% pochodziły z rynków eksportowych a 30% z rynku krajowego. Cieszy nas to tym bardziej, że był to nasz jubileuszowy 60 rok prowadzenia działalności w obszarze rozwoju i produkcji przekładników elektromagnetycznych. Za swoją działalność oraz produkty otrzymaliśmy wiele wyróżnień i nagród. W działalności kierowaliśmy się strategią zrównoważonego i organicznego rozwoju. Strategią opartą na rozwoju kluczowych kompetencji i mocnych stron. Strategią prowadzącą do wzrostu przychodów ze sprzedaży, polepszenia wyników firmy oraz wrażliwością na otoczenie społeczne i środowisko.

Zarówno Spółka, która ma dominujący wpływ na wyniki grupa kapitałowej, jak i cała grupa kapitałowa wykazały wysoką dynamikę przychodów ze sprzedaży, a w szczególności zysku netto. Skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły 135.759 tys. zł i były o 10% wyższe od przychodów roku 2017. Zysk netto grupy kapitałowej wyniósł 9.486 tys. zł i był o 63% wyższy od zysku roku ubiegłego.

Największy wpływ na osiągnięte rezultaty miały korzystna koniunktura na rynkach zagranicznych, podjęte działania marketingowe, optymalizacja procesów oraz kosztów działalności mających wpływ na wynik grupy. Na szczególną uwagę zasługuje wzrost sprzedaży na rynek niemiecki, integracja z kluczowymi klientami. Należy również odnotować wzrost sprzedaży wyrobów na rynek rosyjski. Sprzedaż na rynku krajowym wzrosła o około 10%, co było spowodowane zarówno kontynuacją automatyzacji procesów produkcyjnych, jak i poziomem inwestycji w sektorze energetycznym i elektrotechnicznym w Polsce.

W roku 2018 w obszarze produkcji działania skoncentrowane były na terminowej i ilościowej realizacji planów sprzedaży, jakości wyrobów i sprostaniu oczekiwaniom klientów, polegających na skróceniu terminów dostaw. Prowadzono prace i inwestycje związane ze zmianami procesów technologicznych oraz zwiększeniem zdolności produkcyjnych.

W obszarze marketingu i sprzedaży dokonano zmian organizacyjnych podnoszących efektywność działań i obsługi klientów. Dokonano analiz i rewizji polityki handlowej uatrakcyjniając ofertę handlową oraz wpływając na efektywność sprzedaży.

Odnosząc się w paru zdaniach do perspektyw rynku, można stwierdzić, że te są na najbliższe lata pozytywne dla branży automatyki przemysłowej, w której działa Grupa kapitałowa Relpol. Takie czynniki jak wzrost kosztów osobowych, kosztów energii elektrycznej oraz konieczność sprostania konkurencyjności w wielu branżach, powinny prowadzić do automatyzacji produkcji. Dbłość o środowisko naturalne będzie również prowadzić do rozwoju przemysłu związanego z odnawialnymi źródłami energii, jak fotowoltaika czy elektromobilność. To z kolei pociągnie za sobą konieczność przebudowy i rozbudowy sieci energetycznych. Nie można przy tym zapomnieć o dynamicznie rozwijającym się obszarze automatyki budynkowej, transportu szynowego czy AGD. W tych kluczowych i dynamicznie rozwijających się branżach przemysłowych mają i będą miały zastosowanie wyroby rozwijane, produkowane i wprowadzane na rynek przez Grupę Relpol.

Z perspektywy oceny sytuacji po I kwartale 2019 roku oraz przewidywań analityków, możemy spodziewać się w 2019 roku zmienności na rynkach handlowych działalności grupy kapitałowej. Nie zmieni to jednak kierunku rozwoju. Uważamy, że gałęzie przemysłu, w których wykorzystywane są produkty Relpolu będą nadal chłonne. Dlatego też będziemy kontynuować i intensyfikować działania inwestycyjne nakierowane na automatyzację produkcji, podnoszenie jakości wyrobów, zwiększenie mocy wytwórczych i rozszerzanie portfolio oferty.

Na zakończenie chciałbym podziękować naszym klientom, dostawcom, akcjonariuszom oraz Radzie Nadzorczej za zaufanie i owocną współpracę. Dziękuję również wszystkim pracownikom Grupy kapitałowej Relpol S.A. za zaangażowanie. To dzięki Wam odnosimy sukcesy.

Z poważaniem,



Prezes Zarządu
Sławomir Bialik