



**GRUPA KAPITAŁOWA GRUPA KĘTY S.A.
RAPORT PÓŁROCZNY ZA I PÓŁROCZE 2019 ROKU**

(w tysiącach złotych)

KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO
Skonsolidowany raport półroczny PSr 1/2019

(zgodnie z § 60 ust. 2 i § 62 ust. 1 Rozporządzenia w sprawie informacji bieżących i okresowych dla emitentów papierów wartościowych prowadzących działalność wytwórczą, budowlaną, handlową lub usługową) za 1 półrocze roku obrotowego 2019 obejmujące okres od 01.01.2019 roku do 30.06.2019 roku, zawierający śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe według MSR 34 w walucie polskiej (PLN), śródroczne skrócone sprawozdanie jednostkowe Grupy Kęty S.A. według MSR 34 w walucie polskiej (PLN), sprawozdanie zarządu z działalności i oświadczenia zarządu.

7 sierpnia 2019

(data przekazania)

GRUPA KĘTY SPÓŁKA AKCYJNA	
(pełna nazwa emitenta)	
KETY	Metalowy (met)
(skrótowa nazwa emitenta)	(sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie / branża)
32-650	Kęty
(kod pocztowy)	(miejscowość)
Kościuszki	111
(ulica)	(numer)
33 844 60 00	33 845 30 93
(telefon)	(fax)
kety@grupakety.com	www.grupakety.com
(e-mail)	(www)
549-000-14-68	070614970
(NIP)	(REGON)

WYBRANE DANE FINANSOWE

Dane dotyczące skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego wg MSSF				
POZYCJE RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT, CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ORAZ RACHUNKU PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	w tys. zł		w tys. EUR	
	I półrocze 2019	I półrocze 2018	I półrocze 2019	I półrocze 2018
Przychody netto ze sprzedaży	1 610 695	1 423 601	375 480	335 795
Zysk z działalności operacyjnej	177 964	169 019	41 486	39 868
Zysk przed opodatkowaniem	166 102	158 820	38 721	37 462
Zysk netto	133 754	124 992	31 180	29 483
Zysk (strata) netto akcjonariuszy jednostki dominującej	133 496	124 976	31 120	29 479
Całkowity dochód (strata) netto	137 172	126 956	31 977	29 946
Całkowity dochód (strata) netto akcjonariuszy jednostki dominującej	136 914	126 940	31 917	29 942
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	260 640	120 145	60 759	28 339
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(144 442)	(98 254)	(33 672)	(23 176)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(15 307)	28 310	(3 568)	6 678
Przepływy pieniężne netto, razem	100 891	50 201	23 519	11 841
Zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	13,97	13,11	3,26	3,09
Rozwodniony zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	13,94	13,08	3,25	3,09
POZYCJE BILANSU	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa razem	2 986 824	2 779 848	702 452	646 476
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	1 679 116	1 382 806	394 900	321 583
Zobowiązania długoterminowe	383 459	314 663	90 183	73 177
Zobowiązania krótkoterminowe	1 295 657	1 068 143	304 717	248 405
Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	1 306 659	1 396 251	307 305	324 710
Kapitał akcyjny	67 763	67 763	15 937	15 759
Liczba akcji	9 552 447	9 545 447	9 552 447	9 545 447
Wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	136,79	146,27	32,17	34,02
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	136,62	145,95	32,13	33,94
Dane dotyczące skróconego jednostkowego sprawozdania Grupy Kęty S.A.				
POZYCJE RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT, CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ORAZ RACHUNKU PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	w tys. zł		w tys. EUR	
	I półrocze 2019	I półrocze 2018	I półrocze 2019	I półrocze 2018
Przychody netto ze sprzedaży	597 512	559 686	139 290	132 017
Zysk z działalności operacyjnej	195 954	186 598	45 680	44 014
Zysk brutto	191 959	181 591	44 749	42 833
Zysk netto	189 269	175 617	44 122	41 424
Całkowity dochód netto	190 751	174 962	44 467	41 269
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	38 626	(6 048)	9 004	(1 427)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(40 012)	(58 423)	(9 327)	(13 781)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2 656	77 699	619	18 327
Przepływy pieniężne netto, razem	1 270	13 228	296	3 120
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	19,83	18,43	4,62	4,35
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	19,77	18,38	4,61	4,34
POZYCJE BILANSU	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa razem	1 444 545	1 223 056	339 733	284 432
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	790 310	533 466	185 868	124 062
Zobowiązania długoterminowe	166 565	158 326	39 173	36 820
Zobowiązania krótkoterminowe	623 745	375 140	146 694	87 242
Kapitał własny	654 235	689 590	153 865	160 370
Kapitał akcyjny	67 763	67 763	15 937	15 759
Liczba akcji	9 552 447	9 545 447	9 552 447	9 545 447
Wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	68,49	72,24	16,11	16,80
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	68,40	72,08	16,09	16,76

Powyższe dane finansowe za 1 półrocze 2019 i 2018 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów - według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2019r. - 4,2520 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2018r. - 4,30 PLN/EUR; - pozycje rachunku zysków i strat, sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania

GRUPA KAPITAŁOWA GRUPA KĘTY S.A.

z przepływów pieniężnych według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez NBP na ostatnie dni miesiąca: I półrocze 2019 - 4,2897 PLN/EUR; I półrocze 2018 - 4,2395 PLN/EUR.

I. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	7
Śródroczny skrócony skonsolidowany rachunek zysków i strat	7
Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	8
Śródroczny skrócony skonsolidowany bilans	9
Śródroczny skrócony skonsolidowany bilans (cd.)	10
Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	11
Śródroczny skrócony skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	12
Dodatkowe informacje i objaśnienia	13
1. Informacje ogólne	13
2. Skład Grupy	13
3. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	15
4. Istotne zasady (polityka) rachunkowości	15
5. Obszary szacunków	22
6. Sezonowość działalności	22
7. Informacje dotyczące segmentów działalności	22
8. Struktura przychodów z umów z klientami	25
9. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	26
10. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	26
11. Podatek dochodowy	26
12. Rzeczowe aktywa trwałe	27
12.1. Kupno i sprzedaż	27
12.2. Odpisy z tytułu utraty wartości	27
13. Odpisy aktualizujące wartość firmy	27
14. Należności krótkoterminowe	27
15. Aktywa z tytułu umów	28
16. Zapasy	28
17. Rezerwy i rozliczenia bierne	28
18. Kredyty bankowe	29
19. Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	30
20. Leasing	31
20.1. Grupa jako leasingobiorca	31
20.2. Grupa jako leasingodawca	32
21. Kapitałowe papiery wartościowe – program akcji pracowniczych	32
22. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	32
22.1. Zobowiązania długoterminowe	32
22.2. Zobowiązania krótkoterminowe handlowe i pozostałe	33
22.3. Zobowiązania z tytułu umów	33
23. Wyjaśnienie przyczyn istotnych zmian w pozycjach przychodów oraz kosztów	33
24. Działalność zaniechana	33
25. Połączenia jednostek gospodarczych i nabycia udziałów mniejszości	34
26. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	34
27. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym	34
28. Zarządzanie kapitałem	34
29. Zobowiązania warunkowe	35
30. Przyszłe zobowiązania inwestycyjne	35
31. Pochodne instrumenty finansowe	35
32. Struktura właścicielska i transakcje z kadrą zarządzającą	36
32.1. Struktura właścicielska	36
32.2. Transakcje z udziałem Członków Zarządu	36
32.3. Koszty wynagrodzeń wyższej kadry kierowniczej Grupy	36
32.4. Udziały wyższej kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych	37

33. Emisja akcji i podwyższenie kapitału	37
34. Metody wyceny do wartości godziwej (hierarchia wartości)	38
35. Zysk na jedną akcję	39
36. Zdarzenia następujące po dniu bilansowym	40
II. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KĘTY S.A.	41
Jednostkowy rachunek zysków i strat	42
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów	43
Jednostkowy bilans	44
Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych	45
Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	46
Dodatkowe informacje i objaśnienia	47
1. Informacje ogólne	47
2. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego	47
3. Istotne zasady (polityka) rachunkowości	47
4. Obszary szacunków	53
5. Sezonowość działalności	53
6. Informacje dotyczące segmentów działalności	53
7. Informacje o inwestycjach w jednostkach zależnych	53
8. Zmiany w strukturze organizacyjnej Spółki	53
9. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	53
10. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	54
11. Podatek dochodowy	54
12. Rzeczowe aktywa trwałe	54
12.1. Kupno i sprzedaż	54
13. Należności handlowe i pozostałe	55
14. Zapasy	55
15. Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów	55
16. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	56
17. Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	57
18. Leasing	57
18.1. Spółka jako leasingobiorca	57
18.2. Spółka jako leasingodawca	57
19. Opcje na akcje dla kadry kierowniczej	58
20. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	58
21. Zobowiązania z tytułu umów	58
22. Wyjaśnienie przyczyn istotnych zmian w pozycjach przychodów oraz kosztów	58
23. Pochodne instrumenty finansowe	59
24. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym	59
25. Zarządzanie kapitałem	59
26. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe	60
27. Przyszłe zobowiązania związane z zakupem środków trwałych	61
28. Transakcje z podmiotami powiązanymi	61
28.1. Transakcje z udziałem Członków Zarządu	61
28.2. Koszty wynagrodzeń wyższej kadry kierowniczej Spółki	61
28.3. Udziały wyższej kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych	62
29. Emisja Akcji	62
30. Metody wyceny do wartości godziwej (hierarchia wartości)	63
31. Zysk na jedną akcję	64
32. Zdarzenia następujące po dniu bilansowym	64
III. SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ GRUPY KĘTY SA W PIERWSZEJ POŁOWIE 2019 ROKU	65
1. CHARAKTERYSTYKA SPÓŁKI I GRUPY KAPITAŁOWEJ GRUPY KĘTY S.A.	65
1.1. Profil działalności Spółki i Grupy Kapitałowej	65

1.2.	Wartości, którymi kierujemy się w codziennej pracy	65
1.3.	Najważniejsze wydarzenia w pierwszej połowie 2019 roku	66
2.	DZIAŁALNOŚĆ GRUPY KAPITAŁOWEJ.....	66
2.1	Struktura zarządzania	66
2.2	Opis segmentów biznesowych	67
2.2.1	Segment Wyrobów Wyciskanych	67
2.2.2	Segment Systemów Aluminiowych	68
2.2.3	Segment Opakowań Giętkich.....	68
3.	WŁADZE SPÓŁKI.....	69
4.	WYNIKI FINANSOWE	70
5.	PROGNOZY ROCZNE ORAZ STRATEGIA ROZWOJU	72
6.	PROJEKTY INWESTYCYJNE	73
7.	CZYNNIKI ISTOTNE DLA ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KILKU MIESIĘCY	74
8.	SPOŁECZNA ODPOWIEDZIALNOŚĆ BIZNESU	76
9.	ZARZĄDZANIE RYZYKIEM	80
10.	GRUPA KĘTY S.A. NA RYNKU KAPITAŁOWYM	82
11.	POZOSTAŁE ELEMENTY SPRAWOZDANIA.....	83
11.1	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.....	83
11.2	Opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji	83
11.3	Informacje o skupie akcji własnych	83
11.4	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	83
11.5	Informacje o toczących się postępowaniach.....	83
11.6	Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w sprawozdaniu a wcześniej publikowanymi prognozami za dany rok.....	83
11.7	Informacja o udzielonych przez spółki Grupy Kapitałowej poręczeniach lub gwarancjach o istotnej wartości.....	83
11.8	Transakcje w ramach grupy kapitałowej	84
11.9	Zdarzenia po dniu bilansowym	84
12.	OŚWIADCZENIA ZARZĄDU	84

**GRUPA KAPITAŁOWA GRUPA KĘTY S.A.
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE
FINANSOWE ZA I PÓŁROCZE 2019 ROKU ZAKOŃCZONE DNIA
30 CZERWCA 2019 ROKU SPORZĄDZONE WEDŁUG MSR 34**

(w tysiącach złotych)

I. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ŚRÓDROCZNY SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

	Nota	3 miesiące zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	3 miesiące zakończone 30.06.2018	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Przychody operacyjne ogółem, w tym:		835 426	1 616 337	750 565	1 426 439
Przychody ze sprzedaży	8	831 810	1 610 695	748 761	1 423 601
- w tym do jednostki stowarzyszonej		0	32	0	2
Pozostałe przychody operacyjne		3 616	5 642	1 804	2 838
Udział w zyskach netto jednostek wycenianych metodą praw własności		173	384	(1 723)	668
Zmiana stanu zapasów produktów gotowych oraz produkcji niezakończonych		(12 784)	(21 564)	1 895	15 392
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby		4 073	6 613	3 056	5 667
Koszty operacyjne ogółem, w tym:		(725 544)	(1 423 806)	(659 322)	(1 279 147)
Amortyzacja		(34 154)	(67 605)	(31 949)	(62 522)
Materiały, energia oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów		(504 456)	(992 237)	(454 586)	(886 569)
Usługi obce		(60 993)	(116 718)	(57 914)	(105 382)
Podatki i opłaty		(4 416)	(7 828)	(3 838)	(7 563)
Świadczenia pracownicze		(112 708)	(224 959)	(103 772)	(204 556)
Aktualizacja wartości aktywów finansowych MSSF9		(637)	(608)	(96)	(96)
Pozostałe koszty operacyjne		(8 180)	(13 851)	(7 167)	(12 459)
Zysk z działalności operacyjnej		101 344	177 964	94 471	169 019
Przychody finansowe		(24)	422	239	349
Koszty finansowe		(6 985)	(12 284)	(5 204)	(10 548)
Zysk przed opodatkowaniem		94 335	166 102	89 506	158 820
Podatek dochodowy	11	(18 707)	(32 348)	(17 812)	(33 828)
Zysk netto z działalności kontynuowanej		75 628	133 754	71 694	124 992
Przypadający na akcjonariuszy niekontrolujących		81	258	24	16
Przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej		75 547	133 496	71 670	124 976
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w zł)	35				
Podstawowy		7,91	13,97	7,51	13,11
Rozwodniony		7,89	13,94	7,50	13,08

W prezentowanych okresach Grupa nie zaniechała żadnej działalności

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	3 miesiące zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	3 miesiące zakończone 30.06.2018	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Zysk netto za okres	75 628	133 754	71 694	124 992
Inne całkowite dochody*:	(4 779)	3 418	12 827	1 964
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek powiązanych	(886)	(19)	3 088	4 337
Wycena instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne	(4 396)	4 540	11 311	(3 347)
Wynik zabezpieczeń przepływów pieniężnych	(371)	(279)	554	336
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów, które odniesione będą na rachunek wyników	874	(824)	(2 126)	638
Całkowity dochód za okres	70 849	137 172	84 521	126 956
Całkowity dochód przypadający na:				
Akcjonariuszy niekontrolujących	81	258	24	16
Akcjonariuszy jednostki dominującej	70 768	136 914	84 497	126 940

**Wszystkie składniki innych całkowitych dochodów zostaną po spełnieniu określonych warunków w następujących okresach przeklasyfikowane na zyski lub straty*

ŚRÓDROCZNY SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY BILANS

AKTYWA	Nota	30.06.2019	31.12.2018
I. Aktywa trwałe		1 660 103	1 574 739
Rzeczowy majątek trwały		1 410 388	1 337 054
Wartości niematerialne		37 464	39 657
Prawa do korzystania z aktywów	20	45 072	0
Wartość firmy		19 863	19 889
Nieruchomości inwestycyjne		3 624	3 493
Udziały w jednostkach stowarzyszonych		5 112	4 761
Pozostałe inwestycje		11	11
Należności długoterminowe		6 377	6 801
Przedpłaty na zakup środków trwałych		13 476	38 409
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		118 716	124 664
II. Aktywa obrotowe		1 326 721	1 205 109
Zapasy	16	467 015	509 461
Należności z tytułu podatku dochodowego		920	1 883
Należności handlowe i pozostałe	14	642 229	571 136
Aktywa z tytułu umów	15	14 276	21 243
Inwestycje krótkoterminowe		92	99
Pochodne instrumenty finansowe	31	617	606
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9	201 572	100 681
Aktywa razem		2 986 824	2 779 848

ŚRÓDROCZNY SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY BILANS (CD.)

PASYWA	Nota	30.06.2019	31.12.2018
I. Kapitał własny		1 307 708	1 397 042
Kapitał akcyjny		67 763	67 763
Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		33 900	33 900
Kapitał z emisji akcji niezarejestrowanych		2 130	0
Kapitał z emisji opcji dla kadry kierowniczej		25 177	24 322
Wynik na transakcjach zabezpieczających przepływy pieniężne		(810)	(531)
Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających		(3 649)	(7 365)
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych		2 841	2 841
Zyski zatrzymane		1 209 740	1 305 735
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		(30 433)	(30 414)
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej		1 306 659	1 396 251
Kapitały udziałowców niekontrolujących		1 049	791
II. Zobowiązania długoterminowe		383 459	314 663
Zobowiązania z tytułu kredytów	18	266 749	220 782
Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	19	21 912	0
Zobowiązania pozostałe	22.1	1 096	1 130
Rezerwy	17	499	499
Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych		12 814	12 675
Przychody przyszłych okresów		37 280	37 103
Rezerwa na podatek odroczone		43 109	42 474
III. Zobowiązania krótkoterminowe		1 295 657	1 068 143
Zobowiązania z tytułu kredytów	18	618 744	654 274
Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	19	3 516	0
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		7 688	10 818
Zobowiązania handlowe i pozostałe	22.2	616 440	345 747
Zobowiązania z tytułu umów	22.3	11 442	10 738
Rezerwy i rozliczenia międzyokresowe bierne	17	30 787	34 883
Pochodne instrumenty finansowe	31	5 170	9 700
Przychody przyszłych okresów		1 870	1 983
Pasywa razem		2 986 824	2 779 848

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał zakładowy	Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał z emisji akcji niezarejestrowany	Kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej	Wynik na transakcjach zabezpieczających przepływy pieniężne	Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych	Zyski zatrzymane	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał własny udziałowców niekontrolujących	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2019	67 763	33 900	0	24 322	(531)	(7 365)	2 841	1 305 735	(30 414)	1 396 251	791	1 397 042
Całkowite dochody za okres:	0	0	0	0	(279)	3 716	0	133 496	(19)	136 914	258	137 172
<i>Zysk netto za okres</i>	0	0	0	0	0	0	0	133 496	0	133 496	258	133 754
<i>Pozostałe całkowite dochody</i>	0	0	0	0	(279)	3 716	0	0	(19)	3 418	0	3 418
Koszty opcji na akcje	0	0	0	855	0	0	0	0	0	855	0	855
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0	0	(229 491)	0	(229 491)	0	(229 491)
Emisja akcji	0	0	2 130	0	0	0	0	0	0	2 130	0	2 130
Kapitał własny na dzień 30 czerwca 2019	67 763	33 900	2 130	25 177	(810)	(3 649)	2 841	1 209 740	(30 433)	1 306 659	1 049	1 307 708
Rok ubiegły												
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2018	67 704	31 179	0	21 992	546	5 403	3 314	1 266 441	(33 762)	1 362 817	561	1 363 378
Całkowite dochody za okres:	0	0	0	0	450	(2 823)	0	124 976	4 337	126 940	16	126 956
<i>Zysk netto za okres</i>	0	0	0	0	0	0	0	124 976	0	124 976	16	124 992
<i>Pozostałe całkowite dochody</i>	0	0	0	0	450	(2 823)	0	0	4 337	1 964	0	1 964
Wycena opcji menadżerskiej	0	0	0	1 154	0	0	0	0	0	1 154	0	1 154
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0	0	(228 521)	0	(228 521)	0	(228 521)
Emisja akcji	0	0	2 781	0	0	0	0	0	0	2 781	0	2 781
Kapitał własny na dzień 30 czerwca 2018	67 704	31 179	2 781	23 146	996	2 580	3 314	1 162 896	(29 425)	1 265 171	577	1 265 748

ŚRÓDROCZNY SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH

	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Przeptywy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	166 102	158 820
Korekty:	76 019	79 102
Udział w zyskach netto jednostek wycenianych metodą praw własności	(384)	(668)
Amortyzacja	67 605	62 522
Utworzenie/(rozwiązanie) odpisów aktualizujących	0	0
Zyski z tytułu różnic kursowych netto	308	5 216
(Zysk) / strata z tytułu sprzedaży środków trwałych	(331)	(91)
Odsetki i udziały w zyskach	8 045	9 462
Wpływy/(wydatki) z zabezpieczeń odniesione na kapitał własny	(279)	450
Koszty opcji dla kadry kierowniczej	855	1 154
Pozostałe pozycje netto	200	1 057
Przeptywy z działalności operacyjnej przed zmianą kapitału obrotowego	242 121	237 922
Zmiana stanu zapasów	42 446	(39 473)
Zmiana stanu należności netto	(63 701)	(110 654)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych za wyjątkiem kredytów	72 447	66 586
Zmiana stanu rezerw	(3 957)	(4 627)
Zmiana stanu przychodów przyszłych okresów	64	4 728
Środki pieniężne netto wygenerowane na działalności operacyjnej	289 420	154 482
Podatek zapłacony	(28 780)	(34 337)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	260 640	120 145
Przeptywy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
(+) Wpływy:	935	625
Sprzedaż wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	935	625
(-) Wydatki:	(145 377)	(98 879)
Zakup wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(145 377)	(98 879)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(144 442)	(98 254)
Przeptywy środków pieniężnych z działalności finansowej		
(+) Wpływy:	149 823	214 301
Emisja akcji(wydanie udziałów) oraz dopłaty do kapitałów	2 130	2 781
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	147 693	211 520
(-) Wydatki:	(165 130)	(185 991)
Dywidendy na rzecz udziałowców niekontrolujących	(400)	0
Spłaty kredytów i pożyczek	(154 716)	(177 772)
Płatności zobowiązań z tytułu praw do korzystania z aktywów	(2 070)	(678)
Odsetki	(7 939)	(7 541)
Odsetki od zobowiązań związanych z prawami do korzystania z aktywów	(5)	0
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(15 307)	28 310
Przeptywy pieniężne netto, razem:	100 891	50 201
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	100 681	78 912
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	201 572	129 113

DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA

1. Informacje ogólne

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kęty S.A. obejmuje okres 6 miesięcy 2019 roku zakończony dnia 30.06.2019r. oraz zawiera dane porównawcze za okres 6 miesięcy 2018 roku zakończony dnia 30.06.2018r. oraz na dzień 31.12.2018r. Sprawozdanie to zawiera również dane za okres II kwartału roku 2019 oraz II kwartału roku 2018.

Powyższe dane nie były przedmiotem badania przez biegłego rewidenta. Biegły rewident dokonał przeglądu danych za okres I półrocza 2019. Raport z przeglądu stanowi załącznik do niniejszego sprawozdania.

Grupa Kapitałowa Grupa Kęty S.A. („Grupa”) składa się z jednostki dominującej, którą jest Grupa Kęty S.A. („jednostka dominująca”, „Spółka”) i jej spółek zależnych (patrz Nota 2).

Grupa Kęty S.A. jest spółką zarejestrowaną w Polsce, z siedzibą w Kętach przy ul. Kościuszki 111, wpisaną do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem **KRS 0000121845**, posługującą się numerem identyfikacji podatkowej **NIP 549-000-14-68** oraz posiada numer statystyczny **REGON: 070614970**. Grupa Kęty S.A. zarejestrowana jest również w bazie danych o produktach i opakowaniach oraz o gospodarce odpadami pod numerem **BDO 000007710**

Jednostka dominująca jest notowana pod numerem **ISIN PLKETY000011** na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie oraz sklasyfikowana w sektorze metalowym.

Czas trwania jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy jest działalność produkcyjna, handlowa i usługowa w zakresie: przetwórstwa aluminium i jego stopów, oraz produkcji i sprzedaży systemów aluminiowych dla budownictwa wraz z działalnością w zakresie ich montażu, a także wytwarzania materiałów na opakowania z tworzyw sztucznych i papieru, w tym pośrednictwo handlowe, zaopatrzeniowe i marketingowe oraz inne.

2. Skład Grupy

Wszystkie jednostki zależne podlegają konsolidacji.

W skład Grupy wchodzi Grupa Kęty S.A. oraz następujące spółki zależne:

Nazwa spółki	Siedziba	Przedmiot działalności podstawowej	Nazwa podmiotu dominującego	Udziały w kapitale podstawowym na dzień 30-06-2019	Udziały w kapitale podstawowym na dzień 31-12-2018	Data objęcia kontroli	Segment Sprawozdawczy
Alupol Packaging S.A.	Tychy, Polska	Działalność produkcyjna i handlowa w zakresie opakowań z tworzyw sztucznych	Grupa Kęty S.A.	100,00 %	100,00 %	04/1998	SOG
Aluprof S.A.	Bielsko-Biała, Polska	Działalność w zakresie sprzedaży systemów fasad i rolet dla budownictwa.	Grupa Kęty S.A.	100,00 %	100,00 %	06/1998	SSA
Dekret Centrum Rachunkowe Sp. z o.o.	Kęty, Polska	Usługowe prowadzenie ksiąg rachunkowych	Grupa Kęty S.A.	100,00 %	100,00 %	09/1999	Inne
Alu Trans System Sp. z o.o. w likwidacji	Wrocław, Polska	Brak działalności	Grupa Kęty S.A.	100,00 %	100,00 %	04/2000	Inne
Aluprof Hungary Kft.	Dunakeszi, Węgry	Działalność handlowo-usługowa	Aluprof S.A.	100,00 %	100,00 %	07/2000	SSA
Alupol LLC	Borodianka, Ukraina	Działalność produkcyjna w zakresie profili aluminiowych	Aluform Sp. z o.o.	100,00 %	100,00 %	12/2004	SSW
Aluprof Deutschland GmbH	Schwanewede, Niemcy	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	02/2005	SSA
Aluprof System Romania s.r.l	Bukareszt, Rumunia	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	05/2005	SSA
Aluprof System Czech s.r.o.	Ostrawa, Czechy	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	05/2005	SSA
Aluprof UK Ltd.	Altrincham, Wielka Brytania	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	05/2006	SSA
ROMB S.A.	Złotów, Polska	Działalność produkcyjno-usługowa	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	04/2007	SSA
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	Kęty, Polska	Działalność produkcyjna i handlowa w zakresie opakowań z tworzyw sztucznych	Alupol Packaging S.A.	100,00%	100,00%	05/2009	SOG
Aluform Sp. z o.o.	Tychy, Polska	Działalność produkcyjno-handlowa	Grupa Kęty S.A.	100,00%	100,00%	06/2009	SWW
Aluprof System Ukraina Sp. Z o.o.	Kijów, Ukraina	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	11/2009	SSA
Aluprof Serwis Sp. z o.o.	Bielsko-Biała, Polska	Badania naukowe i prace rozwojowe	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	1/2012	SSA
Grupa Kety Italia s.r.l	Mediolan, Włochy	Pośrednictwo handlowe	Grupa Kęty S.A.	100,00%	100,00%	5/2014	SWW
Marius Hansen Facader A/S	Viborg, Dania	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	6/2014	SSA
Aluprof System USA Inc	Wilmington, USA	Dystrybucja systemów aluminiowych dla budownictwa	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	7/2014	SSA
Alupol Films Sp. z o.o.	Oświęcim, Polska	Działalność produkcyjna i handlowa w zakresie opakowań z tworzyw sztucznych	Alupol Packaging Kęty Sp z o. o.	100,00%	100,00%	12/2014	SOG
Aluprof Belgium N.V.	Dendermonde, Belgia	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	100,00%	100,00%	6/2015	SSA
Aluminium Kety EMMI d.o.o.	Slovenska Bistrica, Słowenia	Obróbka profili aluminiowych	Aluform Sp. z o.o.	100,00%	100,00%	6/2016	SWW
Aluminium Kety Deutschland GmbH	Dortmund, Niemcy	Działalność handlowa i marketingowa	Aluform Sp. z o.o.	100,00%	100,00%	6/2016	SWW
Aluprof Netherlands B.V.	Rotterdam, Holandia	Sprzedaż systemów aluminiowych	Aluprof S.A.	55,00%	55,00%	4/2017	SSA
Aluminium Kety CSE s.r.l.	Ostrawa, Czechy	Działalność handlowa i marketingowa	Aluform Sp. z o.o.	100,00%	100,00%	7/2017	SWW

Na dzień bilansowy oraz na poprzedni dzień bilansowy roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Grupę w podmiotach zależnych jest równy udziałowi Grupy w kapitałach tych jednostek.

3. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze śródroczne skonsolidowane skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR 34”).

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy w dającej się przewidzieć przyszłości.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji 7 sierpnia 2019 roku.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 3 kwietnia 2019 roku.

Zarząd Grupy Kęty S.A. oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości, odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Grupy.

Grupa zastosowała po raz pierwszy MSSF 16 Leasing („MSSF 16”). Zgodnie z wymogami MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa Grupa ujawniła opis rodzaju oraz skutki zmiany zasad (polityki) rachunkowości w dalszej niniejszego sprawozdania.

Pozostałe nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2019 roku, nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

4. Istotne zasady (polityka) rachunkowości

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2018 r., z wyłączeniem zasad rachunkowości i wyceny wynikających z zastosowania MSSF 16 przedstawionych poniżej.

Wdrożenie MSSF 16

W styczniu 2016 roku Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości wydała Międzynarodowy Standard Sprawozdawczości Finansowej 16 Leasing („MSSF 16”), który zastąpił MSR 17 Leasing, KIMSF 4 Ustalenie czy umowa zawiera leasing, SKI 15 Leasing operacyjny – specjalne oferty promocyjne oraz SKI 27 Ocena istoty transakcji wykorzystujących formę leasingu. MSSF 16 określa zasady ujmowania dotyczące leasingu w zakresie wyceny, prezentacji i ujawniania informacji.

MSSF 16 wprowadza jednolity model rachunkowości leasingobiorcy i wymaga, aby leasingobiorca ujmował aktywa i zobowiązania wynikające z każdego leasingu z okresem przekraczającym 12 miesięcy, chyba że bazowy składnik aktywów ma niską wartość. W dacie rozpoczęcia leasingobiorca ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania bazowego składnika aktywów oraz zobowiązanie z tytułu leasingu, które odzwierciedla jego obowiązek dokonywania opłat leasingowych. Leasingobiorca odrębnie ujmuje amortyzację składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania i odsetki od zobowiązania z tytułu leasingu.

Leasingobiorca aktualizuje wycenę zobowiązania z tytułu leasingu po wystąpieniu określonych zdarzeń (np. zmiany w odniesieniu do okresu leasingu, zmiany w przyszłych opłatach leasingowych wynikającej ze zmiany w indeksie lub stawce stosowanej do ustalenia tych opłat). Co do zasady, leasingobiorca ujmuje aktualizację wyceny zobowiązania z tytułu leasingu jako korektę wartości składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Rachunkowość leasingodawcy zgodnie z MSSF 16 pozostaje zasadniczo niezmieniona względem obecnej rachunkowości zgodnie z MSR 17. Leasingodawca dalej będzie ujmował wszystkie umowy leasingowe z zastosowaniem tych samych zasad klasyfikacji co w przypadku MSR 17, rozróżniając leasing operacyjny i leasing finansowy.

MSSF 16 wymaga, zarówno od leasingobiorcy jak i od leasingodawcy, dokonywania szerszych ujawnień niż w przypadku MSR 17.

Leasingobiorca ma prawo wyboru pełnego bądź zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego, a przepisy przejściowe przewidują pewne praktyczne rozwiązania. Grupa wybrała podejście zmodyfikowane.

Grupa posiada umowy leasingu w formie umów najmu powierzchni biurowo-magazynowych oraz leasingu kilku maszyn, samochodów oraz wózków widłowych.

Dodatkowo Grupa posiada otrzymane nieodpłatnie lub nabyte prawa wieczystego użytkowania gruntu (PWUG), które również zostały zakwalifikowane przez Grupę jako umowy leasingu zgodnie z MSSF 16. Prawa te Grupa zgodnie ze wcześniejszą polityką rachunkowości rozpoznała jako grunty.

W stosunku do prawa wieczystego użytkowania Grupa przyjęła rozwiązanie na dzień pierwszego zastosowania MSSF 16, polegające na tym, że PWUG zostały wycenione w kwocie dotychczas ujętej w ramach rzeczowego majątku trwałego powiększonej o wartość zobowiązania na 1 stycznia 2019 i zaprezentowane zostały ujęte w odrębnej pozycji bilansu jako prawa do korzystania z aktywów, drugostronnie w odrębnej pozycji bilansu „zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów” zaprezentowane zostaną zdyskontowane kwoty zobowiązań dotyczące praw do korzystania z aktywów.

W związku z wdrożeniem MSSF16 Grupa od 2019 roku wprowadziła następujące zmiany:

Bilans otwarcia 2019

Pozycja bilansu	31.12.2018	Korekta MSSF 16	01.01.2019
AKTYWA w tym:	2 779 848	21 731	2 801 579
Rzeczowy majątek trwały w tym:	1 337 054	(20 807)	1 316 247
grunty w tym PWUG	49 458	(19 179)	30 279
urządzenia techniczne i maszyny	606 661	(687)	605 974
środki transportu	28 571	(941)	27 630
Prawa do korzystania z aktywów w tym:	0	42 538	42 538
prawa do korzystania z gruntów (PWUG)	0	32 767	32 767
prawa do korzystania z budynków	0	7 353	7 353
prawa do korzystania z maszyn	0	687	687
prawa do korzystania ze środków transportu	0	1 731	1 731
PASYWA w tym:	2 779 848	21 731	2 801 579
długoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów	220 782	(875)	219 907
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów	654 274	(561)	653 713
długoterminowe zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	0	19 851	19 851
krótkoterminowe zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	0	3 316	3 316

Grupa jako leasingobiorca,

Identyfikacja leasingu

Grupa zastosowała nowe wytyczne dotyczące identyfikacji leasingu tylko w odniesieniu do umów, które zawarła (lub zmieniła) w dniu pierwszego zastosowania tj. 1 stycznia 2019 roku lub po tym dniu. Tym samym, w odniesieniu do wszystkich umów zawartych przed 1 stycznia 2019 roku zastosowała praktyczne zwolnienie przewidziane w MSSF 16, zgodnie z którym jednostka nie jest zobowiązana do ponownej oceny tego, czy umowa jest leasingiem czy zawiera leasing w dniu pierwszego zastosowania.

Grupa zastosowała MSSF 16 jedynie do umów, które wcześniej zidentyfikowano jako umowy leasingu zgodnie z MSR 17 oraz KIMSF 4.

W momencie zawarcia nowej umowy, Grupa ocenia, czy umowa jest leasingiem lub czy zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkownika zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie. Aby ocenić, czy na podstawie zawartej umowy przekazuje się prawo do sprawowania kontroli nad użytkownikiem danego składnika aktywów przez dany okres, Grupa ocenia, czy przez cały okres użytkownika dysponuje łącznie następującymi prawami:

- a) prawem do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkownika zidentyfikowanego składnika aktywów oraz
- b) prawem do kierowania użytkownikiem zidentyfikowanego składnika aktywów.

Jeżeli Grupa ma prawo do sprawowania kontroli nad użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów jedynie przez część okresu obowiązywania umowy, umowa zawiera leasing w odniesieniu do tej części okresu.

Prawa wynikające z umów leasingu, najmu, dzierżawy oraz innych umów, które spełniają definicję leasingu zgodnie z wymogami MSSF 16 są ujmowane jako aktywa z tytułu praw do użytkowania bazowych składników aktywów w ramach aktywów trwałych oraz drugostronnie jako zobowiązanie z tytułu praw do korzystania z aktywów.

Początkowe ujęcie i wycena

Grupa ujmuje składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu praw do korzystania z aktywów w dacie rozpoczęcia leasingu.

W dacie rozpoczęcia Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania według kosztu.

Koszt składnika aktywów z tytułu praw do użytkowania obejmuje:

- a) kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów,
- b) wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,
- c) wszelkie początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę, oraz
- d) szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów do stanu wymaganego przez warunki leasingu, chyba że te koszty są ponoszone w celu wytworzenia zapasów.

Opłaty leasingowe zawarte w wycenie zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów obejmują:

- stałe opłaty leasingowe;
- zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, wycenione początkowo z zastosowaniem tego indeksu lub tej stawki zgodnie z ich wartością w dacie rozpoczęcia;
- kwoty, których zapłaty przez leasingobiorcę oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej;
- cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że Grupa skorzysta z opcji kupna;
- kary pieniężne za wypowiedzenie leasingu, chyba że można z wystarczającą pewnością założyć, że Grupa nie skorzysta z opcji wypowiedzenia.

Opłaty zmienne, które nie zależą od indeksu lub stawki nie są wliczane do wartości zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów. Opłaty te są ujmowane w rachunku wyników w okresie zaistnienia zdarzenia, które powoduje ich wymagalność.

W dacie rozpoczęcia, zobowiązanie z tytułu praw do korzystania z aktywów jest wyceniane w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie, zdyskontowanych z zastosowaniem krańcowych stóp procentowych leasingobiorcy.

Grupa nie dyskontuje zobowiązań z tytułu praw do korzystania przy użyciu stóp procentowych leasingu, gdyż dla celów określenia tej stopy wymagane byłby informacje na temat niegwarantowanej wartości końcowej przedmiotu leasingu jak również bezpośrednich kosztów poniesionych przez leasingodawcę, czyli informacji, które mogą być znane tylko leasingodawcy.

Ustalenie krańcowej stopy leasingobiorcy

Krańcowe stopy procentowe zostały określone jako suma:

- a) stopy wolnej od ryzyka (risk free rate), wyznaczonej na bazie IRS (Interest Rate Swap) zgodnie z okresem zapadalności stopy dyskonta i odpowiedniej stopy bazowej dla danej waluty, oraz
- b) premii za ryzyko kredytowe poszczególnych spółek Grupy (leasingobiorców).

Późniejsza wycena

Po dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania stosując model kosztu.

W celu zastosowania modelu kosztu leasingobiorca wycenia składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania według kosztu:

- a) pomniejszonego o łączne odpisy amortyzacyjne (umorzenie) i łączne odpisy aktualizacyjne z tytułu utraty wartości; oraz
- b) skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązania z tytułu leasingu nieskutkującej koniecznością ujęcia odrębnego składnika leasingu.

Po dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia zobowiązanie z tytułu praw do korzystania z aktywów poprzez:

- a) zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów,
- b) zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych oraz
- c) zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.

Grupa aktualizuje wycenę zobowiązania z tytułu leasingu z powodu ponownej oceny gdy zaistnieje zmiana w przyszłych opłatach leasingowych wynikająca ze zmiany w indeksie lub stawce stosowanej do ustalenia opłat (np. zmieni się opłata w prawie wieczystego użytkowania), gdy zmieni się kwota, której zapłaty Grupa oczekuje w ramach gwarantowanej wartości końcowej lub jeżeli Grupa zmieni ocenę prawdopodobieństwa skorzystania z opcji kupna, przedłużenia lub wypowiedzenia leasingu.

Aktualizacja zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów koryguje również wartość składnika aktywów z tytułu praw do użytkowania. Jeżeli wartość bilansowa składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania została zmniejszona do zera, dalsze zmniejszenie wyceny zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów Grupa ujmuje w zysku lub stracie.

Amortyzacja

Aktywa z tytułu praw do użytkowania są amortyzowane liniowo przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania bazowego składnika aktywów, chyba, że Grupa posiada wystarczającą pewność, że uzyska tytuł własności przed upływem okresu leasingu – wówczas prawo do użytkowania amortyzuje się od dnia rozpoczęcia leasingu do końca okresu użytkowania składnika aktywów. Szacowany okres użytkowania aktywów z tytułu praw do użytkowania jest określany w ten sam sposób jak w przypadku rzeczowych aktywów trwałych.

Grupa posiada umowy leasingu dotyczące głównie:

- a) praw wieczystego użytkowania gruntów zawartych na czas określony do 2079 roku,
- b) budynków, głównie powierzchni biurowych oraz magazynowych zawartych na czas określony od 5 do 7 lat
- c) maszyn i urządzeń na czas określony do 10 lat
- d) środków transportu tj. samochodów osobowych zawartych na czas określony do 3 lat,

Utrata wartości

Grupa stosuje MSR 36 Utrata wartości aktywów w celu określenia, czy składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania utracił wartość oraz w celu ujęcia jakiegokolwiek zidentyfikowanej straty z tytułu utraty wartości.

Wyłączenia, uproszczenia i praktyczne rozwiązania w zakresie zastosowania MSSF 16**Wyłączenia**

Następujące umowy w Grupie nie wchodzą w zakres MSSF 16:

- licencje udzielone objęte zakresem MSSF 15 – Przychody z tytułu umów z klientami oraz
- prawa otrzymane w ramach licencji w zakresie MSR 38 – Aktywa niematerialne

Grupa nie stosuje MSSF 16 do umów leasingu lub podobnych dotyczących aktywów niematerialnych. Uproszczenie i praktyczne rozwiązania w zakresie zastosowania MSSF 16

Leasing krótkoterminowy

Grupa stosuje praktyczne rozwiązanie w odniesieniu do umów leasingu krótkoterminowego, które charakteryzują się maksymalnym możliwym okresem trwania umów, włączając opcje ich odnowienia, o długości do 12 miesięcy.

Uproszczenia dotyczące tych umów polegają na rozliczaniu opłat leasingowych jako kosztów:

- metodą liniową, przez okres trwania umowy leasingu, lub
- inną systematyczną metodą, jeżeli lepiej odzwierciedla ona sposób rozłożenia w czasie korzyści czerpanych przez korzystającego.

Leasing przedmiotów o niskiej wartości

- Grupa nie stosuje ogólnych zasad ujmowania, wyceny i prezentacji zawartych w MSSF 16 do umów leasingu, których podmiot ma niską wartość.
- Za składniki aktywów o niskiej wartości uważa się te, które, gdy są nowe, mają wartość nie wyższą niż 20.000 PLN przeliczone po kursie z dnia pierwszego zastosowania tj. 1 stycznia 2019 roku według średniego kursu zamknięcia NBP na moment początkowego ujęcia umowy.
- Uproszczenia dotyczące tych umów polegają na rozliczeniu opłat leasingowych jako kosztów:
- metodą liniową, przez okresy trwania umowy leasingu, lub
- inną systematyczną metodą, jeżeli lepiej odzwierciedla ona sposób rozłożenia w czasie korzyści czerpanych przez korzystającego.
- Podmiot umowy leasingu nie może być zaliczany do przedmiotów o niskiej wartości, jeśli z jego charakteru wynika, że nowy (nieużywany) składnik aktywów ma zazwyczaj wysoką wartość.

Ustalenie okresu leasingu: umowy na czas nieokreślony

- Ustalając okres leasingu dla umów na czas nieokreślony Grupa dokonuje profesjonalnego osądu uwzględniając:
- poniesione nakłady w związku z daną umową lub
- potencjalne koszty związane z wypowiedzeniem umowy leasingu, w tym koszty pozyskania nowej umowy leasingu takie jak koszty negocjacji, koszty relokacji, koszty zidentyfikowania innego bazowego składnika aktywów odpowiadającego potrzebom leasingobiorcy, koszty zintegrowania nowego składnika aktywów z działalnością leasingobiorcy lub kary za wypowiedzenie i podobne koszty, w tym koszty związane ze zwrotem bazowego składnika aktywów w stanie określonym w umowie lub na miejsce wskazane w umowie.
- W przypadku gdy koszty związane z wypowiedzeniem umowy leasingu są istotne, przyjmuje się okres leasingu równy przyjętemu okresowi amortyzacji podobnego składnika rzeczowych aktywów trwałych o parametrach zbliżonych do przedmiotu leasingu.
- O ile koszty związane z wypowiedzeniem umowy leasingu mogą być wiarygodnie określone, należy ustalić okres leasingu, w którym wypowiedzenie umowy nie będzie uzasadnione.
- W przypadku gdy poniesione nakłady w związku z daną umową są istotne, przyjmuje się okres leasingu równy oczekiwanemu okresowi czerpania korzyści ekonomicznych z tytułu wykorzystywania poniesionych nakładów.
- Wartość poniesionych nakładów stanowi odrębny składnik aktywów od aktywa z tytułu praw do użytkowania.
- W przypadku braku poniesionych nakładów związanych z daną umową lub braku kosztów związanych z wypowiedzeniem umowy, bądź w przypadku gdy są one o nieistotnej wartości, przyjmuje się za okres leasingu okres wypowiedzenia umowy.

PROFESJONALNY OSĄD

Wydzielanie komponentów nieleasingowych

Grupa ocenia czy umowa zawiera komponenty leasingowe i nieleasingowe. Z umów, które zawierają komponenty leasingowe i nieleasingowe, wydziela się komponenty nieleasingowe, np. serwis składników aktywów stanowiących przedmiot umowy.

Jednakże w przypadku gdy umowa obejmuje elementy nieleasingowe, uznane przez Grupę za nieistotne w kontekście całej umowy, Grupa stosuje uproszczenie polegające na łącznym traktowaniu elementów leasingowych oraz nieleasingowych jako jednego elementu leasingowego.

Ustalenie okresu leasingu

Przy ustalaniu okresu leasingu, Grupa rozważa wszystkie istotne fakty i zdarzenia, powodujące istnienie zachęt ekonomicznych do skorzystania z opcji przedłużenia, kar ekonomicznych za jej nieprzedłużenie lub nieskorzystania z opcji wypowiedzenia. Ocena jest dokonywana w przypadku wystąpienia znaczącego zdarzenia lub znaczącej zmiany w okolicznościach pozostających pod jej kontrolą, wpływających na tę ocenę.

Okresy użytkowania składników aktywów z tytułu praw do użytkowania

Szacowany okres użytkowania aktywów z tytułu praw do użytkowania jest określany w ten sam sposób jak w przypadku rzeczowych aktywów trwałych.

Ponadto:

- a) Interpretacja KIMS F 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego
- Interpretacja wyjaśnia sposoby ujmowania i wyceny podatku dochodowego zgodnie z MSR 12, jeżeli istnieje niepewność związana z jego ujęciem. Nie dotyczy ona podatków ani opłat nieobjętych zakresem MSR 12, ani też nie obejmuje wymogów dotyczących odsetek i kar związanych z niepewnym ujmowaniem podatku dochodowego. Interpretacja dotyczy w szczególności:
- odrębnego uwzględniania przez jednostkę przypadków niepewnego traktowania podatkowego;
 - założeń czynionych przez jednostkę co do kontroli ujęcia podatku przez organy podatkowe;
 - sposobu, w jaki jednostka ustala dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe;
 - sposobu, w jaki jednostka uwzględnia zmiany faktów i okoliczności.
- Jednostka musi ustalić, czy rozpatruje każde niepewne ujęcie podatkowe osobno, czy też łącznie z jednym lub większą liczbą innych niepewnych ujęć. Należy postępować zgodnie z podejściem, które lepiej przewiduje rozwiązanie niepewności.
- Interpretacja nie ma istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.
- b) Zmiany do MSSF 9: Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą
- Zgodnie z MSSF 9 instrument dłużny może być wyceniony według zamortyzowanego kosztu lub według wartości godziwej przez inne całkowite dochody, pod warunkiem, że umowne przepływy pieniężne to wyłącznie spłaty kapitału i odsetki od niespłaconej kwoty głównej (kryterium SPPI), a instrument jest utrzymywany w ramach odpowiedniego modelu biznesowego dla tej klasyfikacji. Zmiany do MSSF 9 precyzują, że składnik aktywów finansowych spełnia kryterium SPPI bez względu na zdarzenie lub okoliczność, która powoduje przedterminowe rozwiązanie umowy i niezależnie od tego, która strona płaci lub otrzymuje uzasadnioną rekompensatę za wcześniejsze rozwiązanie umowy.
- Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.
- c) Zmiany do MSR 19: Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu
- Zmiany do MSR 19 precyzują, że w przypadku zmiany, ograniczenia lub rozliczenia programu w trakcie rocznego okresu sprawozdawczego, jednostka jest zobowiązana do ustalenia bieżącego kosztu usługi za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu, przy zastosowaniu założeń aktuarialnych wykorzystanych do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń, odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu oraz aktywa programu po tym zdarzeniu. Jednostka jest również zobowiązana do określenia odsetek netto za pozostałą część okresu po zmianie, ograniczeniu lub rozliczeniu programu przy użyciu zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń odzwierciedlającego korzyści oferowane w ramach programu i aktywa programu po tym zdarzeniu oraz stopę dyskontową zastosowaną do ponownej wyceny zobowiązania (składnika aktywów) netto z tytułu określonych świadczeń.
- Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.
- d) Zmiany do MSR 28: Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Zmiany precyzują, że jednostka stosuje MSSF 9 do długoterminowych udziałów w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, do których nie stosuje się metody praw własności, ale co do zasady stanowi część inwestycji netto jednostki w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu (udziały długoterminowe). Wyjaśnienie to jest istotne, ponieważ sugeruje, że oczekiwany model strat kredytowych w MSSF 9 ma zastosowanie do takich udziałów długoterminowych.

Zmiany precyzują również, że stosując MSSF 9 jednostka nie bierze pod uwagę strat jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia ani żadnych strat z tytułu utraty wartości inwestycji netto w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, które wynikają ze stosowania MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

e) Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017

- MSSF 3 Połączenia jednostek

Zmiany wyjaśniają, że gdy jednostka uzyskuje kontrolę nad jednostką, która jest wspólnym działaniem, stosuje wymogi dotyczące połączenia jednostek realizowanego etapami, w tym dokonując ponownej wyceny uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu według wartości godziwej. W ten sposób jednostka przejmująca dokonuje ponownej wyceny wszystkich uprzednio należących do niej udziałów we wspólnym działaniu.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- MSSF 11 Wspólne ustalenia umowne

Zmiany precyzują, że strona, która uczestniczy we wspólnym działaniu, lecz nie sprawuje nad nim współkontroli, może uzyskać wspólną kontrolę nad wspólnym działaniem, w którym działalność wspólnego działania stanowi przedsięwzięcie zgodnie z definicją w MSSF 3. W takich przypadkach uprzednio posiadane udziały we wspólnym działaniu nie podlegają ponownej wycenie.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- MSR 12 Podatek dochodowy

Zmiany precyzują, że skutki podatkowe wynikające z wypłaty dywidend są bardziej bezpośrednio związane z przeszłymi transakcjami lub zdarzeniami, które doprowadziły do uzyskania zysków podlegających podziałowi, niż z wypłatami na rzecz właścicieli. W związku z tym jednostka ujmuje skutki podatkowe wypłaty dywidend w wyniku finansowym, innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym w zależności od tego, gdzie jednostka ujęła te przeszłe transakcje lub zdarzenia.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- MSR 23 Koszty finansowania zewnętrznego

Zmiany precyzują, że jednostka traktuje wszelkie pożyczki pierwotnie zaciągnięte w celu wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów jako część pożyczek ogólnych, gdy zasadniczo wszystkie działania niezbędne do przygotowania tego składnika aktywów do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży są zakończone.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

5. Obszary szacunków

Główne szacunki księgowe zostały przedstawione w odpowiednich notach objaśniających do sprawozdania finansowego:

- Szacunki w zakresie ujęcia i wyceny umów leasingowych przedstawiono w nocie 20;
- szacunki w zakresie odpisów aktualizujących zapasy przedstawiono w nocie 16;
- szacunki i założenia w zakresie odpisów aktualizujących należności przedstawiono w nocie 14;
- szacunki w zakresie odpisów aktualizujących wartość firmy przedstawiono w nocie 13;
- szacunki w zakresie rezerw oraz rozliczeń biernych przedstawiono w nocie 17;
- szacunki w zakresie aktywa na podatek odroczony przedstawiono w nocie 11;
- szacunki w zakresie wyceny aktywów netto jednostki stowarzyszonej przedstawiono w nocie 26;
- szacunki w zakresie aktywów energetycznych przedstawiono w nocie 34;
- szacunki w zakresie nieruchomości inwestycyjnej przedstawiono w nocie 34;
- szacunki w zakresie instrumentów finansowych przedstawiono w nocie 31;
- szacunki w zakresie wartości godziwej programu opcji na akcje dla kadry kierowniczej przedstawiono w nocie 33;
- szacunki w zakresie utraty wartości aktywów przedstawiono w sprawozdaniu za rok 2018;
- szacunki w zakresie stawek amortyzacyjnych przedstawiono w sprawozdaniu za rok 2018;
- szacunki w zakresie wyceny długoterminowych kontraktów budowlanych - Grupa stosuje metodę procentowego zaawansowania prac przy rozliczaniu kontraktów długoterminowych. Stosowanie tej metody wymaga od Grupy szacowania proporcji dotychczas wykonanych prac do całości zabudżetowanych kosztów. Gdyby stopień zaawansowania prac był o 5% wyższy niż oszacowany przez Grupę, kwota przychodu za okres sprawozdawczy uległaby zwiększeniu o 4.362 tys. zł (6 miesięcy 2018: 1.202 tys. zł). Gdyby koszty rzeczywiste otwartych na dzień bilansowy kontraktów budowlanych w momencie ich zakończenia okazały się wyższe niż budżetowane o 1%, wówczas przekładałoby się to na pogorszenie wyniku brutto o 1.049 tys. zł (6 miesięcy 2018: 336 tys. zł).

Szczegółowy opis przyjętych założeń w poszczególnych obszarach szacunków znajduje się w sprawozdaniu rocznym za rok 2018.

Poza opisanymi w wymienionych powyżej punktach w okresie sprawozdawczym nie nastąpiły inne zmiany szacunków.

6. Sezonowość działalności

Ze względu na występujący podział wg segmentów obsługujących różne rynki odbiorców można zauważyć następujące wahania sezonowe.

Segment Opakowań Giętkich odnotowuje zwiększony popyt przed głównymi świętami tzn. Wielkanocą i Bożym Narodzeniem z większym obrotem w drugiej połowie każdego roku od 3 do max 10%.

W Segmencie Wyrobów Wyciskanych możemy coraz częściej zaobserwować tendencję zrównania przychodów ze sprzedaży w perspektywie roku, szczególnie jeżeli ceny aluminium na rynkach światowych w drugim półroczu są niższe niż w półroczu pierwszym. W ciągu ostatnich pięciu lat taka sytuacja wydarzyła się trzy razy, w tym w poprzednim roku. W pozostałych dwóch przypadkach sprzedaż drugiego półroczia była o ok 20% większa niż w pierwszej połowie roku.

Segment Systemów Aluminiowych największą sprzedaż realizuje w drugim półroczu, co związane jest z cyklem prac w budownictwie. Różnica ta historycznie wynosiła nawet 40 - 50% jednak w ciągu ostatnich lat Segmentowi udało się zmniejszyć poziom sezonowości i w ostatnich trzech latach sprzedaż drugiego półroczia była wyższa o nie więcej niż 20 - 25%.

Sezonowość sprzedaży Grupy Kapitałowej - ze względu na wagę poszczególnych segmentów, sprzedaż w drugim półroczu osiągała od ok. 9 do 23% wyższą wartość (bazując na wartościach historycznych za ostatnie 6 lat), przy czym w ciągu ostatnich trzech lat wynosiła maksymalnie 10%.

7. Informacje dotyczące segmentów działalności

Działalność Grupy Kapitałowej zorganizowana jest w 3 podstawowe dziedziny działalności i dzieli się na:

- Segment Wyrobów Wyciskanych (SWW)
- Segment Opakowań Giętkich (SOG)

- Segment Systemów Aluminiowych (SSA)

Szczegółowy opis rodzajów segmentów działalności, przypisania spółek do segmentów oraz informacja o podstawowych wielkościach ekonomicznych dla poszczególnych segmentów znajduje się w pkt. 3 Sprawozdania Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Emitenta opublikowanego 3 kwietnia 2019 roku wraz ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za 2018 rok.

Ocena wyników Segmentu dokonywana jest na podstawie przychodów, EBIT, EBITDA i nakładów inwestycyjnych. EBIT stanowi zysk operacyjny. EBITDA stanowi zysk operacyjny bez uwzględnienia amortyzacji.

Podstawowe informacje ekonomiczne dotyczące segmentów działalności Emitenta:

6 miesięcy 2019 roku:

Segmenty operacyjne	SOG	SWW	SSA	Inne	Wyłączenia	Razem
Rachunek zysków i strat						
Przychody z umów z klientami	393 184	667 922	705 207	7 849	(163 467)	1 610 695
- na zewnątrz Grupy	393 145	513 521	703 855	142	0	1 610 663
- do spółek powiązanych	39	154 401	1 352	7 707	(163 467)	32
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(53)	(139)	(416)	0	0	(608)
Odpis aktualizujący wartość należności	(13)	272	(867)	0	0	(608)
Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	0	0	0	0	0	0
Odpis aktualizujący wartość firmy	0	0	0	0	0	0
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)	58 765	38 282	89 574	174 805	(183 462)	177 964
Amortyzacja	14 139	33 058	18 589	1 803	16	67 605
Zysk EBITDA	72 904	71 340	108 163	176 608	(183 446)	245 569
Przychody z tytułu odsetek	21	159	167	73	0	420
Koszty z tytułu odsetek	(2 331)	(3 499)	(2 597)	(256)	0	(8 683)
Zysk przed opodatkowaniem	55 386	34 504	84 736	174 938	(183 462)	166 102
Podatek dochodowy	(9 087)	(8 052)	(16 644)	1 250	185	(32 348)
Zysk netto	46 299	26 452	68 092	176 188	(183 277)	133 754
Bilans na 30-06-2019						
Aktywa razem	1 045 571	1 080 233	958 374	528 407	(625 761)	2 986 824
Zobowiązania	468 168	602 450	624 266	275 674	(291 442)	1 679 116
Pozostałe dane						
Nakłady na środki trwałe	84 540	44 468	27 562	2 156	(1)	158 725

II kwartał 2019 roku:

Segmenty operacyjne	SOG	SWW	SSA	Inne	Wyłączenia	Razem
Rachunek zysków i strat						
Przychody z umów z klientami	192 787	341 461	376 436	3 894	(82 768)	831 810
- na zewnątrz Grupy	192 765	263 183	375 789	73	0	831 810
- do spółek powiązanych	22	78 278	647	3 821	(82 768)	0
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(53)	(72)	(416)	0	0	(541)
Odpis aktualizujący wartość należności	(13)	271	(895)	0	0	(637)
Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	0	0	0	0	0	0
Odpis aktualizujący wartość firmy	0	0	0	0	0	0
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)	29 774	24 893	52 974	178 761	(185 058)	101 344
Amortyzacja	7 047	16 786	9 415	899	7	34 154
Zysk EBITDA	36 821	41 679	62 389	179 660	(185 051)	135 498
Przychody z tytułu odsetek	21	(74)	167	41	0	155

Koszty z tytułu odsetek	(992)	(1 766)	(1 110)	(120)	0	(3 988)
Zysk przed opodatkowaniem	28 131	23 451	49 255	178 556	(185 058)	94 335
Podatek dochodowy	(5 165)	(4 716)	(9 510)	193	491	(18 707)
Zysk netto	22 966	18 735	39 745	178 747	(184 565)	75 628
Nakłady na środki trwałe	76 420	29 003	18 839	1 557	0	125 819

6 miesięcy 2018 roku:

Segmenty operacyjne	SOG	SWW	SSA	Inne	Wyłączenia	Razem
Rachunek zysków i strat						
Przychody z umów z klientami	348 365	624 302	589 699	7 727	(146 492)	1 423 601
- na zewnątrz Grupy	348 338	487 612	587 501	148	0	1 423 599
- do spółek powiązanych	27	136 690	2 198	7 579	(146 492)	2
Odpis aktualizujący wartość zapasów	0	(99)	13	0	0	(86)
Odpis aktualizujący wartość należności	(138)	(128)	(676)	0	4	(938)
Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	0	0	0	0	0	0
Odpis aktualizujący wartość firmy	0	0	0	0	0	0
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)	45 866	59 648	74 139	145 968	(156 602)	169 019
Amortyzacja	14 177	29 300	17 448	1 558	39	62 522
Zysk EBITDA	60 043	88 948	91 587	147 526	(156 563)	231 541
Przychody z tytułu odsetek	68	104	144	21	0	337
Koszty z tytułu odsetek	(2 925)	(1 184)	(2 396)	(427)	0	(6 932)
Zysk przed opodatkowaniem	39 210	55 408	75 549	145 255	(156 602)	158 820
Podatek dochodowy	(8 557)	(11 253)	(16 588)	1 874	696	(33 828)
Zysk netto	30 653	44 155	58 961	147 129	(155 906)	124 992
Bilans na 30-06-2018						
Aktywa razem	913 875	917 050	882 729	598 830	(597 012)	2 715 472
Zobowiązania	413 672	421 659	532 204	340 882	(258 692)	1 449 725
Pozostałe dane						
Nakłady na środki trwałe	3 137	22 247	20 685	31 636	(1)	77 704

II kwartał 2018 roku:

Segmenty operacyjne	SOG	SWW	SSA	Inne	Wyłączenia	Razem
Rachunek zysków i strat						
Przychody z umów z klientami	169 970	327 932	324 848	3 886	(77 875)	748 761
- na zewnątrz Grupy	169 954	255 103	323 627	81	(4)	748 761
- do spółek powiązanych	16	72 829	1 221	3 805	(77 871)	0
Odpis aktualizujący wartość zapasów	0	(74)	(48)	0	0	(122)
Odpis aktualizujący wartość należności	(139)	(75)	(720)	0	4	(930)
Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	0	(3)	0	0	0	(3)
Odpis aktualizujący wartość firmy	0	0	0	0	0	0
Zysk z działalności operacyjnej (EBIT)	22 695	35 373	43 489	149 196	(156 282)	94 471
Amortyzacja	7 069	14 817	9 249	796	18	31 949
Zysk EBITDA	29 764	50 190	52 738	149 992	(156 264)	126 420
Przychody z tytułu odsetek	52	59	101	15	0	227
Koszty z tytułu odsetek	(1 514)	(816)	(1 493)	(246)	0	(4 069)
Zysk przed opodatkowaniem	17 325	33 945	46 477	148 041	(156 282)	89 506

Podatek dochodowy	(3 272)	(6 927)	(9 541)	1 287	641	(17 812)
Zysk netto	14 053	27 018	36 936	149 328	(155 641)	71 694
Pozostałe dane						
Nakłady na środki trwałe	5 156	24 241	16 475	706	0	46 578

- pozycja „Inne” zawiera dane komórek odpowiedzialnych za obszary zarządzane centralnie (IT, finanse, PR i IR, zarządzanie ryzykiem, inwestycje kapitałowe, HR) oraz dane spółek niezgrupowanych organizacyjnie w podstawowych segmentach biznesowych takich jak Alu Trans System Sp. z o.o. w likwidacji oraz Dekret Centrum Rachunkowe Sp. z o.o.

- aktywa segmentu obejmują: aktywa trwałe (za wyjątkiem akcji i udziałów w spółkach zależnych, które przenoszone są do pozycji Inne), zapasy, należności handlowe i pozostałe (bez należności publicznoprawnych) oraz pochodne instrumenty finansowe.

- pozycja „Wyłączenia” w rachunku zysków i strat zawiera sprzedaż występującą pomiędzy segmentami. W głównej mierze dotyczy to sprzedaży kształtowników aluminiowych z SWW do SSA. W bilansie jest to głównie eliminacja akcji i udziałów w spółkach zależnych, a także należności i zobowiązań pomiędzy segmentami. Ceny transakcyjne stosowane przy transakcjach pomiędzy segmentami operacyjnymi są ustalane na zasadach rynkowych podobnie jak przy transakcjach ze stronami niepowiązanymi.

8. Struktura przychodów z umów z klientami

	od 01.04.2019 do 30.06.2019	od 01.01.2019 do 30.06.2019	od 01.04.2018 do 30.06.2018	od 01.01.2018 do 30.06.2018
Produkty w tym:	694 846	1 340 002	629 079	1 199 420
- produkty aluminiowe segmentu SWW	334 169	633 591	319 178	607 910
- opakowania z tworzyw sztucznych segmentu SOG	182 543	371 647	156 536	318 960
- systemy aluminiowe segmentu SSA	255 045	466 124	223 997	404 213
Korekty konsolidacyjne**	(76 911)	(151 360)	(70 632)	(131 663)
w tym do jednostek powiązanych*	0	28	0	0
Usługi w tym:	6 739	12 086	3 430	16 766
- usługi segmentu SWW	3 724	7 415	4 869	9 271
- usługi segmentu SOG	2 826	5 075	2 005	4 209
- usługi segmentu SSA	1 831	3 104	(616)	9 653
- usługi służb centralnych	3 893	7 848	3 874	7 716
Korekty konsolidacyjne***	(5 535)	(11 356)	(6 702)	(14 083)
w tym do jednostek powiązanych*	0	3	0	0
Usługi budowlane segmentu SSA	19 669	47 633	14 394	22 039
Towary w tym:	9 364	20 097	18 393	30 538
- towary segmentu SWW	1 064	1 738	1 055	1 658
- towary segmentu SOG	6 495	14 765	15 270	23 688
- towary segmentu SSA	1 805	3 594	2 068	5 192
Materiały w tym:	101 192	190 877	83 465	154 838
- materiały segmentu SWW	2 504	5 178	2 831	5 463
- materiały segmentu SOG	922	1 697	706	1 508
- materiały segmentu SSA	98 088	184 752	80 455	148 602
Korekty konsolidacyjne****	(322)	(750)	(527)	(735)
w tym do jednostek powiązanych*	0	1	0	2
RAZEM PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	831 810	1 610 695	748 761	1 423 601
w tym do jednostek powiązanych	0	32	0	2

*dotyczy spółki stowarzyszonej, informacje w pkt 26

** dotyczy głównie sprzedaży z profili aluminiowych z SWW do SSA

*** dotyczy głównie usług kooperacji pomiędzy segmentem SSA i segmentem SWW oraz usług służb centralnych świadczonych dla segmentów

**** dotyczy głównie sprzedaży odpadów aluminiowych z SSA do SWW

9. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są dokonywane na różne okresy, od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania Grupy na środki pieniężne i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych.

Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawia poniższa tabela.

	30.06.2019	31.12.2018
Depozyty bankowe (rachunki bieżące) i lokaty krótkoterminowe	201 512	100 634
Środki pieniężne w kasie	58	45
Pozostałe środki pieniężne	2	2
Środki pieniężne wykazane w bilansie	201 572	100 681

Na dzień 30 czerwca 2019 Grupa posiadała na rachunkach VAT środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania w kwocie 895 tys. zł (31.12.2018 kwota: 895 tys. zł), środki te mogą być wykorzystane tylko na płatność VAT do urzędu skarbowego lub jako płatność VAT z faktur dostawców Grupy.

Na dzień 30 czerwca 2019 roku Grupa dysponowała niewykorzystanymi przyznanymi środkami kredytowymi w wysokości 273.394 tys. zł, w odniesieniu, do których wszystkie warunki zawieszające zostały spełnione (31 grudnia 2018 roku: 201.340 tys. zł).

10. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

W dniu 30 maja 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto wypracowanego przez Spółkę w 2018 roku w wysokości 191.439.215,01 zł na wypłatę dywidendy.

Dodatkowo na wypłatę dywidendy Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy postanowiło przeznaczyć zyski z kapitału zapasowego w kwocie 37.651.512,99 zł. W związku z powyższym wysokość dywidendy wyniesie 229.090.728 zł (24 zł na akcję licząc według stanu ilości akcji Spółki (9.545.447 sztuk) na dzień podjęcia uchwały o wypłacie dywidendy.

Jako dzień ustalenia prawa do dywidendy ustalono 22 sierpnia 2019 roku.

Deklaracja wypłaty dywidendy zakłada wypłatę w dwóch transzach tj.: 5 września 2019 roku kwota 66.818.129 zł oraz 7 listopada 2019 roku kwota 162.272.599 zł.

W roku ubiegłym Grupa Kęty S.A. wypłaciła dywidendę w kwocie 228.521 tys. zł (23,94 zł na akcję).

11. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego przedstawiają się następująco:

Struktura podatku dochodowego	3 miesiące	6 miesięcy	3 miesiące	6 miesięcy
	zakończone 30.06.2019	zakończone 30.06.2019	zakończone 30.06.2018	zakończone 30.06.2018
Podatek za bieżący okres	(14 081)	(26 564)	(14 600)	(26 130)
Podatek odroczony	(4 626)	(5 784)	(3 212)	(7 698)
Podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat	(18 707)	(32 348)	(17 812)	(33 828)

12. Rzeczowe aktywa trwałe

12.1. Kupno i sprzedaż

Informacje o transakcjach kupna i sprzedaży aktywów trwałych przedstawia poniższa tabela:

	3 miesiące zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	3 miesiące zakończone 30.06.2018	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Nabycia rzeczowych aktywów trwałych	125 156	158 725	46 961	77 036
Wartość netto sprzedanych aktywów trwałych	61	563	212	491
Zysk (strata) na sprzedaży aktywów trwałych	167	331	81	147

12.2. Odpisy z tytułu utraty wartości

W okresie 6 miesięcy 2019 Grupa nie aktualizowała wartości odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe (6 miesięcy 2018 – Grupa nie aktualizowała wartości odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe).

13. Odpisy aktualizujące wartość firmy

W okresie 6 miesięcy 2019 roku oraz w okresie 6 miesięcy 2018 roku z uwagi na brak wystąpienia przesłanek utraty wartości, Grupa nie dokonała odpisu wartości firmy.

14. Należności krótkoterminowe

	30.06.2019	31.12.2018
Należności netto:	642 229	571 136
Należności handlowe	614 274	531 801
- w tym od jednostek stowarzyszonych	19	0
Depozyty z tytułu transakcji zabezpieczających cenę aluminium	2 500	2 485
Należności od pracowników	313	161
Pozostałe	3 982	9 113
Razem należności finansowe netto (zakres MSSF 7)	621 069	543 560
Należności publicznoprawne (za wyjątkiem podatku dochodowego)	9 060	17 991
Przedpłaty do dostawców (handlowe)	8 302	5 582
Rozliczenia międzyokresowe czynne	3 798	4 003
Razem należności niefinansowe netto	21 160	27 576

W okresie 6 miesięcy 2019 roku, Grupa utworzyła odpisy aktualizujące należności w kwocie 637 tys. zł (6 miesięcy 2018r: rozwiązanie odpisów na kwotę 938 tys. zł). Utworzone odpisy aktualizujące zostały zaprezentowane w osobnej pozycji Rachunku Zysków i Strat „Aktualizacja wartości aktywów finansowych MSSF9”.

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 30 do 90 dniowy termin płatności.

Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom, a także stosuje ubezpieczenie należności w wyspecjalizowanych podmiotach. Dzięki temu, zdaniem kierownictwa, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym nieściągalne należności właściwym dla należności handlowych Grupy. Wartość godziwa należności zbliżona jest do ich wartości księgowej.

15. Aktywa z tytułu umów

Aktywa z tytułu umów	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa z tytułu umów wykazane w bilansie	14 276	21 243

Wg szacunków Grupy powyższe aktywa z tytułu umów zrealizują się w terminie do 12 miesięcy. Wg szacunków Grupy nie występują prawdopodobne przesłanki strat w związku z czym nie rozpoznano strat wynikających z utraty wartości aktywów z tytułu umów

16. Zapasy

	30.06.2019	31.12.2018
Materiały	207 444	228 612
Produkcja niezakończona	118 480	121 522
Produkty gotowe	132 671	151 194
Towary	8 420	8 133
RAZEM	467 015	509 461

W okresie 6 miesięcy 2019 roku, Grupa utworzyła odpisy aktualizujące wartość zapasów na kwotę 608 tys. zł (w okresie 6 miesięcy 2018 roku utworzenie odpisów na kwotę 86 tys. zł). Kwota ta została ujęta w pozycji "Pozostałych kosztów operacyjnych".

17. Rezerwy i rozliczenia bierne

W okresie sprawozdawczym Grupa dokonała następujących zmian w wartości rezerw:

	Stan na 01.01.2019	Zwiększenia	Wykorzystanie	Rozwiązanie/ Przesunięcia	Różnice kursowe	Stan na 30.06.2019
Rezerwy długoterminowe	13 174	343	(142)	(17)	(45)	13 313
rezerwa na nagrody jub. i odprawy emerytalne	12 675	343	(142)	(17)	(45)	12 814
naprawy gwarancyjne	499	0	0	0	0	499
Rezerwy krótkoterminowe	1 934	0	(117)	7	3	1 827
rezerwa na nagrody jub. i odprawy emerytalne	686	0	0	7	3	696
naprawy gwarancyjne	1 248	0	(117)	0	0	1 131
Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów krótkoterminowe:	32 949	25 370	(28 693)	(623)	(43)	28 960
rezerwa na koszty niewykorzystanych urlopow	7 449	10 056	(6 845)	0	(15)	10 645
koszty premii rocznej	16 497	8 643	(15 800)	(623)	(17)	8 700
koszty odszkodowań	3 704	0	0	0	0	3 704
na poniesione koszty	3 807	6 326	(5 232)	0	(12)	4 889
na koszty badania sprawozdań finansowych	250	135	(221)	0	(2)	162
rezerwa na koszty	1 242	210	(595)	0	3	860

	Stan na 01.01.2018	Zwiększenia	Wykorzystanie	Różnice kursowe	Stan na 30.06.2018
Rezerwy długoterminowe	11 236	216	(22)	108	11 538
rezerwa na nagrody jub. i odprawy emerytalne	10 737	216	(22)	108	11 039

naprawy gwarancyjne	499	0	0	0	499
Rezerwy krótkoterminowe	1 651	0	(11)	0	1 640
rezerwa na nagrody jub. i odprawy emerytalne	803	0	0	0	803
naprawy gwarancyjne	848	0	(11)	0	837
Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów krótkoterminowe:	32 206	27 060	(32 138)	160	27 288
rezerwa na koszty niewykorzystanych urlopów	7 421	10 046	(7 421)	36	10 082
koszty premii rocznej	13 460	8 357	(13 460)	41	8 398
koszty odszkodowań	4 134	0	0	0	4 134
na poniesione koszty	3 830	8 449	(8 438)	42	3 883
na koszty badania sprawozdań finansowych	278	31	(144)	3	168
pozostałe pozycje	3 083	177	(2 675)	38	623

18. Kredyty bankowe

Poniższa tabela przedstawia zmiany sald poszczególnych kredytów w okresie sprawozdawczym.

Kredyty długoterminowe:

Kredytobiorca	Kredytodawca	waluta kredytu	31.12.2018	Wzrosty (zmniejszenia)	30.06.2019
Grupa Kęty S.A.	PKO BP S.A.	PLN	105 829	3 070	108 899
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	BGŻBNP PARIBAS S.A.	PLN	55 400	(16 191)	39 209
Aluprof S.A.	Bank PekaO S.A.	PLN	56 667	(14 167)	42 500
Alupol Films sp. z o.o.	BGŻBNP PARIBAS S.A.	EUR	1 999	(400)	1 599
Alupol Films sp. z o.o.	mBank	PLN	0	74 177	74 177
Alupol Packaging Kęty sp. z o.o.	mBank	PLN	0	357	357
Aluprof UK Ltd.	Santander Consumer Bank S.A.	GBP	12	(4)	8
Razem kredyty długoterminowe			219 907	46 842	266 749

Kredyty krótkoterminowe:

Kredytobiorca	Kredytodawca	waluta kredytu	31.12.2018	Wzrosty (zmniejszenia)	30.06.2019
Grupa Kęty S.A.	Bank PKO BP S.A.*	PLN	20 117	19 130	39 247
Grupa Kęty S.A.	Bank PKO BP S.A.	PLN/EUR	285	9 602	9 887
Grupa Kęty S.A.	BGŻBNP PARIBAS S.A.	PLN/EUR	151 208	(12 317)	138 891
Grupa Kęty S.A.	ING Bank Polska	PLN	825	(825)	0
Grupa Kęty S.A.	Bank Pekao S.A.	PLN	61 859	(12 666)	49 193
Grupa Kęty S.A.	Bank Societe Generale S.A.	EUR	17 813	(2 002)	15 811
Alupol Packaging S.A.	BGŻBNP Paribas	PLN	4 964	(4 964)	0
Alupol Packaging S.A.	Bank Pekao S.A.	PLN	27 624	655	28 279
Alupol Packaging S.A.	Bank Pekao S.A.	PLN/USD	0	674	674
Alupol Packaging S.A.	Bank PKO BP S. A	PLN	10 529	(10 529)	0
Alupol Packaging S.A.	Bank Pekao S.A.	EUR	1 427	(1 427)	0
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	Bank PKO BP S.A.	PLN	16 018	190	16 208
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	Bank Pekao S.A.	PLN/USD	29 763	(2)	29 761
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	BGŻBNP PARIBAS Bank Polska S.A.	PLN	38 267	299	38 566

Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	BGŻBNP PARIBAS S.A.*	PLN	22 763	5 043	27 806
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	mBank	PLN	0	2 234	2 234
Aluprof S.A.	Bank PKO BP S.A.	PLN	0	1 626	1 626
Aluprof S.A.	Bank Pekao S.A.	PLN	89 471	19 887	109 358
Aluprof S.A.	Societe Generale S.A.	PLN	8 020	(8 020)	0
Aluprof S.A.	BGŻBNP Paribas	PLN	7 202	(7 202)	0
Aluprof S.A.	BGŻBNP Paribas	EUR	767	(767)	0
Aluprof S.A.	ING Bank Polska	PLN	43 097	(22 339)	20 758
ROMB S.A.	BGŻBNP Paribas	PLN	8 315	560	8 875
ROMB S.A.	Bank PKO BP S.A.	PLN	6 577	801	7 378
Alupol Films sp. z o.o.	Bank Pekao S.A.	EUR	28 376	(4 686)	23 690
Alupol Films sp. z o.o.	BGŻBNP Paribas	PLN	37 191	(20 606)	16 585
Alupol Films sp. z o.o.	mBank	EUR	105	190	295
Alupol Films sp. z o.o.	BGŻBNP Paribas	EUR	0	12 059	12 059
Alupol Films sp. z o.o.	BGŻBNP Paribas	PLN	0	800	800
Aluform sp. z o.o.	Bank Pekao S.A.	EUR	5 379	(5 379)	0
Aluminium Kety Emmi d.o.o.	Bank PEKAO	EUR	15 751	5 012	20 763
Razem kredyty krótkoterminowe			653 713	(34 969)	618 744

*krótkoterminowa część kredytów długoterminowych

W trakcie I półrocza roku 2019 oraz na dzień 31-12-2018 Grupa spełniała wszystkie warunki (kovenanty) kredytowe.

Wszystkie kredyty Grupy oprocentowane są wg zmiennych stóp procentowych ustalanych na warunkach rynkowych na bazie WIBOR/EURIBOR/LIBOR plus marża banku.

Spląty kredytów wynikały z harmonogramu spląt. Zaciągnięcia kredytów są związane z zarządzaniem płynnością Grupy.

Standardowe umowy wykazanych powyżej kredytów obrotowych zawierane są na okres roku z terminami wygaśnięcia w II półroczu roku następnego. Grupa corocznie przed zakończeniem danego okresu negocjuje z bankami umowy/aneksy na kolejne okresy 12 miesięczne celem rolowania kredytu.

19. Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów

Długoterminowe zobowiązania z tytułu praw do korzystania:

Zobowiązany	Rodzaj zobowiązania	waluta	30.06.2019	01.01.2019
Aluprof Netherlands B.V.	Leasing samochodów	EUR	429	284
Aluprof Netherlands B.V.	Najem biur	EUR	320	383
Aluprof System Hungary KFT	Leasing samochodów	HUF		0
			117	
Aluprof System Romania SRL	Leasing samochodów	RON	225	266
Aluprof System Romania SRL	Najem biur	EUR	1 150	1 321
Aluprof S.A.	Leasing maszyn	PLN	339	317
Aluminium Kety EMMI d.o.o.	Leasing maszyn	EUR	234	236
Grupa Kęty S.A.	Opłaty za PWUG	PLN	3 494	3 587
Alupol Packaging Kęty sp.z o.o.	jw.	PLN	2 028	2 082
Aluprof S.A.	jw.	PLN	3 829	3 922
Romb S.A.	jw.	PLN	2 636	2 706
Romb S.A.	Najem wózków widłowych	PLN	446	550
Aluprof S.A.	Umowy najmu lokali	PLN	132	246
Inne spółki zagraniczne grupy kapitałowej	Pozostałe umowy dzierżawy gruntów i budynków	EUR/GBP	6 533	3 951
Razem			21 912	19 851

Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu praw do korzystania:

Zobowiązany	Rodzaj zobowiązania	waluta	30.06.2019	01.01.2019
Aluprof Netherlands B.V.	Leasing samochodów	EUR	47	284
Aluprof Netherlands B.V.	Najem biur	EUR	167	167

Aluprof System Hungary KFT	Leasing samochodów	HUF	17	0
Aluprof System Romania SRL	Leasing samochodów	RON	70	266
Aluprof System Romania SRL	Najem biur	EUR	400	400
Aluprof S.A.	Leasing maszyn	PLN	20	89
Aluminium Kety EMMI d.o.o.	Leasing maszyn	EUR	158	236
Grupa Kęty S.A.	Oplaty za PWUG	PLN	177	177
Alupol Packaging Kęty sp.z o.o.	jw.	PLN	103	103
Aluprof S.A.	jw.	PLN	194	194
Romb S.A.	jw.	PLN	134	134
Romb S.A.	Najem wózków widłowych	PLN	241	240
Aluprof S.A.	Umowy najmu lokali	PLN	228	228
Inne spółki zagraniczne grupy kapitałowej	Pozostałe umowy dzierżawy gruntów i budynków	EUR/GBP	1 560	798
Razem			3 516	3 316

20. Leasing

20.1. Grupa jako leasingobiorca

Zmiana stanu aktywów z tytułu praw do użytkowania:

	Grunty	Budynki	Urządzenia* i maszyny	Środki* transportu	Razem
Wartość księgowa brutto na 01/01/2019)	32 767	7 353	938	1 824	42 882
Skumulowane umorzenie na 01/01/01/2019	0	0	(251)	(93)	(344)
Wartość księgowa netto na 01/01/2019 (wpływ MSSF16)	32 767	7 353	687	1 731	42 538
<i>Zwiększenia (zmniejszenia)</i>					
Amortyzacja w 2019	(232)	(1 061)	(90)	(340)	(1 723)
Nowo zawarte umowy	0	4 104	16	439	4 559
Różnice kursowe	16	(290)	(7)	(21)	(302)
Razem	16	3 814	9	418	4 257
zwiększenia(zmniejszenia)					
Wartość księgowa brutto	32 783	11 167	947	2 242	47 139
Skumulowane umorzenia	(232)	(1 061)	(341)	(433)	(2 067)
Razem wartość księgowa netto na 30-06-2019	32 551	10 106	606	1 809	45 072

*Pozycje „Urządzenia i maszyny” oraz „środki transportu” są to reklasyfikacje obejmujące wartość brutto, umorzenie rzeczowych aktywów trwałych, które były rozpoznane na dzień 31.12.2018 jako leasing finansowy pod MSR17.

Koszty z tytułu umów leasingu ujęte w rachunku zysków i strat:

Koszty z tytułu		
Odsetki z tytułu leasingu	Koszty finansowe	(307)
Amortyzacja	Koszty operacyjne (amortyzacja)	(1 723)
Leasing niskocenny	Koszty operacyjne (usługi obce)	(310)
Leasing krótkoterminowy	Koszty operacyjne (usługi obce)	(481)
Razem		(2 821)

Wartość przyszłych opłat z tytułu leasingu na 31.12.2018:

Wartość przyszłych opłat z tytułu leasingu	52 920
Dyskonto	(29 753)
Wartość bieżąca zobowiązań z tytułu leasingu na 31.12.2018	23 167
w tym Leasing krótkoterminowy	3 316

Średnio ważona krańcowa stopa procentowa Grupy jako leasingobiorcy zastosowana do zobowiązań z tytułu leasingu wykazanych na dzień 01.01.2019 roku wyniosła 4,36%.

20.2. Grupa jako leasingodawca

Grupa w dniu rozpoczęcia leasingu klasyfikuje leasing jako leasing finansowy lub operacyjny. W celu dokonania klasyfikacji Grupa dokonuje oceny czy następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z przekazanego składnika aktywów na leasingobiorcę. Jeśli następuje przeniesienie zasadniczych ryzyk i korzyści na leasingobiorcę Grupa klasyfikuje leasing jako finansowy w odwrotnej sytuacji Grupa klasyfikuje leasing jako operacyjny.

Grupa okazjonalnie zawiera umowy leasingu finansowego ze swoimi klientami na maszyny oraz z przedstawicielami handlowymi na samochody.

Na dzień bilansowy Grupa posiadała kilkanaście umów w trakcie spłaty. Grupa nie odnotowała nieściągalnych opłat leasingowych.

Warunki zawieranych przez Grupę umów są następujące:

- finansowanie obejmuje okres od 18 do 60 miesięcy,
- przedmiotem umów mogą być maszyny lub samochody,
- umowy zawierają prawo do nabycia jej przedmiotu przez korzystającego po zakończeniu spłat po cenie niższej niż wartość rynkowa z dnia nabycia,
- umowy zawierają możliwość wypowiedzenia w przypadku m.in. zalegania z opłatą za 3 raty miesięczne. Korzystający może wypowiedzieć umowę pod warunkiem pokrycia wszelkich związanych z wypowiedzeniem strat leasingodawcy,
- umowy zabraniają podnajmowania przedmiotu leasingu bądź cesji praw z umowy,

W podpisanych umowach nie ma warunkowych opłat leasingowych uzależnionych od przyszłych czynników, innych niż upływ czasu.

	30.06.2019	31.12.2018
Inwestycja leasingowa brutto	2 203	2 609
do roku	792	1 032
od roku do pięciu lat	1 411	1 577
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych	2 082	2 455
do roku	723	952
od roku do pięciu lat	1 359	1 503
powyżej pięciu lat	0	
Niezrealizowane przychody finansowe (dyskonto)	121	154
Niegwarantowane wartości końcowe przypadające leasingodawcy	737	768

21. Kapitałowe papiery wartościowe – program akcji pracowniczych

Funkcjonujący w Grupie Program Przyznawania Akcji dla wybranych pracowników Grupy Kapitałowej oraz zasady jego wyceny zostały szczegółowo opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu za 2018 rok. Objęcia akcji związanych z programem akcji pracowniczych przedstawiono w notce 32.

Grupa rozpoznaje koszty programu w proporcji do okresu nabywania praw do opcji.

22. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

22.1. Zobowiązania długoterminowe

Jako zabezpieczenie dobrego wykonania usługi budowlanej dla części kontraktów budowlanych Grupa pozostawia kaucje. Na wypadek wystąpienia usterek, których dostawca zgodnie z udzieloną gwarancją nie usunie, Grupa na poczet usunięcia usterek może zatrzymać pozostawioną kaucję.

	30.06.2019	31.12.2018
Kaucje budowlane	1 096	1 130

22.2. Zobowiązania krótkoterminowe handlowe i pozostałe

	30.06.2019	31.12.2018
Zobowiązania krótkoterminowe:	616 440	345 747
Zobowiązania handlowe	280 161	244 226
Zobowiązania z tytułu zakupu środków trwałych	31 930	49 610
Pracownicze z tytułu wynagrodzeń	18 473	17 419
Zobowiązania z tytułu dywidendy	229 091	0
Zobowiązania finansowe razem (zakres MSSF 7)	559 655	311 255
Zobowiązania publicznoprawne (za wyjątkiem zobowiązań z tytułu podatku dochodowego)	46 264	30 899
Rozliczenie z tytułu transakcji zabezpieczających cenę aluminium	3 705	0
Pozostałe zobowiązania	6 816	3 593
Zobowiązanie niefinansowe razem	56 785	34 492

Zasady i warunki płatności powyższych zobowiązań finansowych:

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach 30-60 dniowych. Pozostałe zobowiązania są nieoprocentowane, ze średnim 1 miesięcznym terminem płatności.

Powyższe zobowiązania nie są zabezpieczone na majątku Grupy.

22.3. Zobowiązania z tytułu umów

	30.06.2019	31.12.2018
Zobowiązania z tytułu umów o kontrakty budowlane	0	129
Zobowiązania z tytułu pozostałych umów	11 442	10 609
Razem z zobowiązania z tytułu umów	11 442	10 738

Z umów zawartych z kontrahentami wynika, iż powyższe kwoty powinny się zrealizować w terminie do 12 miesięcy

23. Wyjaśnienie przyczyn istotnych zmian w pozycjach przychodów oraz kosztów

W okresie pierwszych 6 miesięcy 2019 roku w stosunku do okresu pierwszych 6 miesięcy 2018 roku istotne zmiany w poszczególnych pozycjach przychodów oraz kosztów wystąpiły w zakresie:

- wzrost przychodów ze sprzedaży o 187.094 tys. zł wynika ze wzrostu ilościowego sprzedaży w głównych segmentach oraz zmiany cen podstawowego surowca, czyli aluminium oraz kursów walut,
- wzrost kosztów amortyzacji o 4.973 tys. zł wynika z realizowanych przez Grupę inwestycji,
- wzrost kosztów zużycia materiałów i energii o 105.668 tys. zł wynika ze wzrostu wolumenu sprzedaży i związanego z tym wzrostu produkcji oraz zmiany cen podstawowego surowca, czyli aluminium oraz kursów walut. Według obliczeń Grupy, notowania średniej ceny aluminium w okresie 6 miesięcy 2019 roku w stosunku do 6 miesięcy 2018 roku spadły o ok. 17% przy jednoczesnym wzroście kursu USD o ok. 9%.
- wzrost kosztów usług obcych o 11.456 tys. zł wynika w głównej mierze ze wzrostu produkcji oraz sprzedaży i związanego z tym wzrostu ilości kupowanych usług, oraz z obserwowanego wzrostu cen kupowanych usług
- wzrost kosztów świadczeń pracowniczych o kwotę 20.403 tys. zł wynika w głównej mierze ze wzrostu wolumenu sprzedaży oraz produkcji, co wpłynęło na wzrost zatrudnienia w Grupie oraz ze wzrostu płac,

24. Działalność zaniechana

W okresie 6 miesięcy 2019 roku oraz w okresie 6 miesięcy 2018 roku Grupa nie zaniechała żadnej z prowadzonych istotnych działalności.

25. Połączenia jednostek gospodarczych i nabycia udziałów mniejszości

W okresie bieżącym ani w okresie porównywalnym nie miały miejsca tego typu zdarzenia.

26. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

W okresie sprawozdawczym Grupa nie nabywała nowych jednostek stowarzyszonych.

Na dzień 30.06.2019 r. Grupa miała 45,5% udziałów w spółce Aluprof USA LLC z siedzibą w Nowym Yorku.

Nazwa spółki	Miejsce prowadzenia działalności	Przedmiot działalności podstawowej	Znaczący inwestora	Udziały w kapitale podstawowym na dzień		Zysk (strata) zalokowana na znaczącego inwestora na dzień		Skumulowana wartość udziałów na dzień		Segment
				30-06-2019	31-12-2018	30-06-2019	31-12-2018	30-06-2019	31-12-2018	
				Aluprof USA LLC	USA	Dystrybucja systemów aluminiowych	Aluprof System USA	45,5%	45,5%	

27. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym nie uległy zmianie w stosunku do opublikowanych w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

Poniżej przedstawiono szczegóły dotyczące wartości godziwych instrumentów finansowych, dla których jest możliwe ich oszacowanie:

- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty, krótkoterminowe depozyty bankowe oraz krótkoterminowe kredyty bankowe. Wartość godziwa wyżej wymienionych instrumentów jest zbliżona do ich wartości bilansowych z uwagi na szybką zapadalność tych instrumentów.
- Należności handlowe, pozostałe należności, zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania. Wartość godziwa wyżej wymienionych instrumentów jest zbliżona do ich wartości bilansowych z uwagi na ich krótkoterminowy charakter.
- Długoterminowe oprocentowane pożyczki, kredyty bankowe oraz leasing. Wartość godziwa wyżej wymienionych instrumentów jest zbliżona do ich wartości bilansowych z uwagi na zmienny charakter ich oprocentowania oraz rynkowy poziom marży.
- Pochodne instrumenty finansowe w wartości godziwej ustalonej na dzień bilansowy.

28. Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Grupy i zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy.

Grupa zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Grupa może zmienić wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W okresie obrotowym zakończonym 30 czerwca 2019 roku w stosunku do roku zakończonego 31 grudnia 2018 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Grupa monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Zasady Grupy stanowią, by wskaźnik ten na koniec roku finansowego nie był wyższy niż 50%. Do zadłużenia netto Grupa wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje zamienne akcje uprzywilejowane, kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej pomniejszony o kapitały rezerwowe z tytułu niezrealizowanych zysków netto.

	30.06.2019	31.12.2018
Oprocentowane kredyty i pożyczki	910 921	875 056
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	627 882	356 485
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(201 572)	(100 681)
Zadłużenie netto	1 337 231	1 130 860
Kapitał własny	1 307 708	1 397 042
Kapitał i zadłużenie netto	2 644 939	2 527 902
Wskaźnik dźwigni	50,56%	44,74%

Wskaźnik dźwigni = Zadłużenie netto / (Zadłużenie netto + Kapitały własne)

29. Zobowiązania warunkowe

Tytuł	30.06.2019	31.12.2018
Bankowe gwarancje należytego wykonania kontraktów budowlanych udzielone przez Segment SSA	21 667	25 097
Ubezpieczeniowe gwarancje należytego wykonania kontraktów budowlanych udzielone przez Segment SSA	3 285	50 960
Razem udzielone gwarancje	24 952	76 057

Gwarancje budowlane dotyczą dobrego wykonania umów o usługi budowlane, terminy ich ważności uzależnione są od zapisów poszczególnych umów.

Poza wyżej wymienionymi nie występują inne zobowiązania warunkowe.

30. Przyszłe zobowiązania inwestycyjne

Poniższa tabela przedstawia zobowiązania związane z zakupem środków trwałych wg segmentów. Kwoty te przeznaczone będą na budowę hal produkcyjnych oraz zakup nowych maszyn i urządzeń.

Zobowiązania kontraktowe związane z zakupem aktywów trwałych wg segmentów	30.06.2019	31.12.2018
Segment Wyrobów Wyciskanych	17 473	12 746
Segment Opakowań Giętkich	14 437	70 004
Segment Systemów Aluminiowych	3 207	10 547
Nakłady wspólne	71	103
RAZEM	35 188	93 400

31. Pochodne instrumenty finansowe

Aktywa finansowe	30.06.2019	31.12.2018
Kontrakty walutowe "forward" zabezpieczające przepływy pieniężne	429	272
Kontrakty na zakup aluminium "futures" zabezpieczające przepływy pieniężne	188	334
RAZEM AKTYWA FINANSOWE	617	606
Zobowiązania finansowe	30.06.2019	31.12.2018
Kontrakty walutowe "forward" zabezpieczające przepływy pieniężne	853	386
Kontrakty na zakup aluminium "futures" zabezpieczające przepływy pieniężne	4 317	9 314
RAZEM ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	5 170	9 700

W stosunku do zasad opisanych w ostatnim sprawozdaniu rocznym Grupa nie dokonała żadnych zmian w sposobach kwalifikacji i wyceny instrumentów finansowych.

Wartość godziwa kontraktów futures, kontraktów forward jest obliczana przy użyciu bieżącej wartości netto przyszłych przepływów pieniężnych związanych z tymi kontraktami, kwotowanych cen rynkowych kontraktów forward obliczanych przy użyciu bieżących stóp procentowych. Transakcje terminowe i instrumenty pochodne, które nie kwalifikują się jako instrumenty zabezpieczające są księgowane jako instrumenty przeznaczone do obrotu.

Wartość godziwa walutowych kontraktów forward jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności.

Wycena oparta jest na wycenach rynkowych identycznych transakcji w bankach komercyjnych.

32. Struktura właścicielska i transakcje z kadrą zarządzającą

32.1. Struktura właścicielska

Nazwa podmiotu	Liczba akcji 30-06-2019	Udział w kapitale	Liczba akcji 31-12-2018	Udział w kapitale
OFE AVIVA Santander	1 723 000	18,04%	1 762 985	18,47%
Nationale Nederlanden OFE	1 847 000	19,34%	1 836 002	19,23%
OFE PZU ŻŁOTA JESIEŃ	952 419	9,97%	946 571	9,92%
AEGON PTE	693 079	7,26%	688 823	7,22%
PTE Allianz Polska	494 262	5,17%	491 227	5,15%
MetLife OFE	500 000	5,23%	509 873	5,34%
Pozostali	3 342 687	34,99%	3 309 966	34,68%
Razem*	9 552 447	100,00%	9 545 447	100,00%

Ilość akcji obejmuje objęte na początku czerwca 2019 roku przez uprawnionych pracowników 7.000 sztuk akcji w ramach realizacji programu opcji na akcje, akcje te na dzień bilansowy nie zostały zarejestrowane przez Sąd oraz nie zostały dopuszczone do obrotu przez GPW.

Ponadto po dniu bilansowym w dniu 2 lipca 2019 roku uprawnione osoby w ramach realizacji uprawnień wynikających z programu opcji na akcje objęły 17.500 sztuk akcji spółki serii G.

32.2. Transakcje z udziałem Członków Zarządu

W okresie sprawozdawczym, Grupa nie zawierała żadnych transakcji z członkami Zarządu poza opisanymi poniżej.

32.3. Koszty wynagrodzeń wyższej kadry kierowniczej Grupy

Zarząd:	6 miesięcy 2019	6 miesięcy 2018
Koszty krótkoterminowych świadczeń pracowniczych	1 242	1 260
Koszty rezerwy na premie roczne oraz inne świadczenia	2 258	3 150
Łączna kwota kosztów wynagrodzeń Członków Zarządu	3 500	4 410
Wycena kosztów opcji na akcje własne, należne w przypadku realizacji programu*	320	450
Łączne świadczenia na rzecz Członków Zarządu	3 820	4 860

*Szczegóły programu opisane są w pkt 32.4. W przypadku nieziszczenia się warunków rynkowych przydzielenia opcji, pomimo rozpoznania kosztów programu, osoby uprawnione nie nabędą prawa do objęcia akcji.

Jako wyższą kadrę kierowniczą Grupa traktuje zarządy jednostek zależnych.

Wynagrodzenie oraz świadczenia z tytułu programu opcji należne Członkom Zarządu, wyższej kadry kierowniczej oraz członkom Rady Nadzorczej Spółki przedstawiało się następująco:

	6 miesięcy 2019	6 miesięcy 2018
Zarząd jednostki dominującej*	3 820	4 860
Wyższa kadra zarządzająca*	5 883	5 515
Rada Nadzorcza	423	399
Razem	10 126	10 774

*Zaprezentowane wynagrodzenia obejmują rozpoznane w rachunku zysków i strat koszty rezerw na premie roczne przynależne kadrze zarządzającej oraz koszty opcji na akcje. Zgodnie z zasadami programu oraz MSSF 2 wartość opcji na akcje stanowi wycenę programu opcji na dzień jego przyznania. Koszty opcji rozpoznawane są w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania programu tj. 36 miesięcy. Zgodnie z MSSF 2 tak zaprezentowane koszty stanowią koszt wynagrodzeń dla Spółki, lecz nie odzwierciedlają wartości ewentualnych korzyści jakie otrzymać mogą w przyszłości z tego tytułu pracownicy. Ewentualne korzyści pracowników zależą od kształtowania się kursów akcji w przyszłości w stosunku do ceny nabycia wynikającej z warunków poszczególnych transz programu opcji.

32.4. Udziały wyższej kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych

W okresie sprawozdawczym Zarząd nie obejmował akcji Grupy Kęty S.A.

W okresie sprawozdawczym Zarząd objął na warunkach określonych w programie 4.200 sztuk akcji Spółki z I transzy programu z roku 2015.

Na dzień bilansowy w ramach programu Zarząd posiada opcje uprawniające do nabycia 17.500 sztuk akcji z III transzy programu z roku 2012 (akcje objęte w lipcu 2019) oraz 14.700 sztuk opcji na akcje z I transzy programu z roku 2015.

Ponadto Zarząd posiada przyznane prawa do następującej ilości opcji na akcje. Ostateczna ilość opcji na akcje jakie Zarząd będzie mógł zrealizować zależeć będzie od spełnienia warunków programu.

Informacja o ilościach opcji na akcje w okresie nabywania uprawnień przyznanych członkom zarządu jednostki dominującej	Ilość przyznanych opcji	Dzień zakończenia okresu nabywania uprawnień	Szacunek ilości opcji spełniających warunki przyznania
Opcje na akcje z II transzy programu z 2015	21 000	01.10.2019	14 700
Opcje na akcje z III transzy programu z 2015	21 000	01.10.2020	3 150

Koszt świadczeń z tego tytułu rozpoznany w rachunku zysków i strat za okres 6 miesięcy 2019 roku wyniósł 320 tys. zł (okres 6 miesięcy 2018 roku: 450 tys. zł).

W ramach programu członkowie wyższej kadry kierowniczej posiadają opcje uprawniające do zakupu 7.700 sztuk akcji z I transzy programu z roku 2015.

Informacja o ilościach opcji na akcje w okresie nabywania uprawnień przyznanych wyższej kadrze kierowniczej	Ilość przyznanych opcji	Dzień zakończenia okresu nabywania uprawnień	Szacunek ilości opcji spełniających warunki przyznania
Opcje na akcje z II transzy programu z 2015	23 000	01.10.2019	16 100
Opcje na akcje z III transzy programu z 2015	23 000	01.10.2020	3 450

Rozpoznane w ciężar wyniku koszty opcji dla wyższej kadry kierowniczej wyniosły w okresie 6 miesięcy 2019 roku 352 tys. zł (6 miesięcy 2018 rok: 438 tys. zł).

33. Emisja akcji i podwyższenie kapitału

W okresie sprawozdawczym uprawnieni pracownicy nie nabywali akcji spółki.

W okresie sprawozdawczym osoby uprawnione nabyły 7.000 sztuk akcji z I transzy programu z roku 2015 w cenie za akcję 304,24 zł.

Ponadto po dniu bilansowym osoby uprawnione nabyły 17.500 sztuk akcji z III transzy programu z roku 2012 w cenie emisyjnej 117,10 zł.

Spółka wyemitowała 28.000 sztuk opcji na akcje w ramach III transzy programu dla kadry kierowniczej z roku 2012 uprawniających objęcie akcji serii G w cenie emisyjnej 117,10 zł za akcję (17.500 akcji nabytych przez osoby uprawnione w lipcu 2019) oraz 30.800 sztuk opcji na akcje w ramach I transzy programu z roku 2015. Na dzień 30.06.2019 powyższe akcje nie zostały objęte.

Poniżej przedstawiono sposób rozliczenia wpływów z tytułu emisji akcji pracowniczych.

Akcje	Ilość akcji	Rok nabycia	Wartość (tys. zł)	Kwoty odniesiona na kapitał akcyjny	Kwoty odniesione na kapitał z emisji akcji ponad wartość nominalną
Akcje serii E – program z roku 2006	13 375	2013	1 669	33	1 636
Akcje serii F – program z roku 2009	85 200	2013	6 547	213	6 334
Akcje serii F – program z roku 2009	9 000	2014	1 059	23	1 036
Akcje serii E – program z roku 2006	4 350	2014	543	11	532
Akcje serii F – program z roku 2009	43 200	2014	5 082	108	4 974
Akcje serii F – program z roku 2009	12 750	2014	1 601	32	1 569
Akcje serii F – program z roku 2009	48 450	2015	6 083	121	5 962
Akcje serii G – program z roku 2012	11 705	2016	1 371	29	1 342
Akcje serii G – program z roku 2012	24 683	2016	2 890	62	2 828
Akcje serii G – program z roku 2012	11 604	2017	1 359	29	1 330
Akcje serii G – program z roku 2012	31 720	2017	3 714	78	3 636
Akcje serii G – program z roku 2012	23 747	2018	2 780	59	2 721
Akcje serii H – program z roku 2015*	7 000	2019	2 130	0	0
RAZEM	326 784		36 828	798	33 900

*Na dzień bilansowy akcje serii H nie zostały zarejestrowane przez KSR i nie zostały dopuszczone do obrotu giełdowego.

34. Metody wyceny do wartości godziwej (hierarchia wartości)

Grupa wycenia w wartości godziwej nieruchomości inwestycyjne oraz pochodne instrumenty finansowe.

Dodatkowo Grupa wycenia aktywa energetyczne w wartości przeszacowanej, tj. w wartości godziwej ustalonej na dzień wyceny skorygowanej o amortyzację. Wartość przeszacowana została ustalona metodą odtworzeniową przy pomocy podejścia kosztowego, metody odtworzeniowej i techniki wskaźnikowej. Do wyceny zastosowano katalogi cen o znaczeniu ogólnokrajowym z uwzględnieniem regionalizacji. Wycena została dokonana przez niezależnego rzeczoznawcę i jest klasyfikowana jako hierarchia 3 stopnia wartości godziwej. 1 Stycznia 2016 Spółka dokonała aktualizacji wartości aktywów energetycznych w wyniku przeprowadzonej wyceny Grupa odniosła na zwiększenie kapitału z aktualizacji wyceny kwotę 1.658 tys. zł stanowiącą wzrost wartości godziwej aktywów energetycznych tworząc jednocześnie rezerwę na podatek odroczonej zmniejszającą ten kapitał w wysokości 315 tys. zł. Dodatkowo Spółka obciążyła pozostałe koszty operacyjne kwotą 655 tys. zł stanowiącą zmniejszenie wartości godziwej aktywów energetycznych.

Wartość godziwa aktywów energetycznych jest monitorowana na bieżąco i w ocenie Zarządu polityka rachunkowości, zgodnie z którą aktualizacja wartości tych aktywów dokonywana w okresach 5 letnich wiarygodnie przedstawia wartość tych aktywów.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2018 szczegółowe zasady ustalania wartości godziwej aktywów energetycznych na dzień przeszacowania opisano w nocie nr 17. Metodę wyceny nieruchomości inwestycyjnych do wartości godziwej opisano w nocie 19. Szczegóły wyceny pochodnych instrumentów finansowych przedstawiono w nocie nr 40.

Wartość bilansowa nieruchomości inwestycyjnych oparta jest o wartości godziwe ustalone na podstawie wyceny przeprowadzonej przez wykwalifikowanego, niezależnego rzeczoznawcę posiadającego doświadczenie w zakresie wyceny nieruchomości inwestycyjnych. Zastosowane przez rzeczoznawcę podejście opierało się na bazie porównywanych cen rynkowych czynszów, przy zastosowaniu metody dochodowej i techniki kapitalizacji prostej dochodu brutto. Wartość godziwa nieruchomości inwestycyjnych kwalifikowana jest do tzw. poziomu 3.

Wartość godziwa kontraktów futures oraz kontraktów forward jest obliczana przy użyciu bieżącej wartości netto przyszłych przepływów pieniężnych związanych z tymi kontraktami, kwotowanych cen rynkowych kontraktów forward obliczanych przy użyciu bieżących stóp procentowych.

Wartość godziwa walutowych kontraktów forward jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności.

W stosunku do poprzedniego roku obrotowego Grupa nie dokonywała zmian metody wyceny instrumentów pochodnych.

Instrumenty pochodne wykazywane są jako aktywa, w przypadku, gdy ich wycena jest dodatnia oraz jako zobowiązania, w przypadku wyceny ujemnej. Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych, które nie spełniają zasad rachunkowości zabezpieczeń są odnoszone na wynik finansowy roku sprawozdawczego.

W przypadku ustalania wartości godziwej na podstawie notowań rynkowych klasyfikowana jest ona do tzw. poziomu 1. W przypadku instrumentów pochodnych posiadanych przez Grupę, wartość godziwa jest ustalana na podstawie innych danych dających się zaobserwować bezpośrednio i pośrednio w związku z powyższym wartość ta klasyfikowana jest do tzw. poziomu 2 w hierarchii wartości godziwej.

Hierarchia wartości godziwej	Stopień hierarchii wartości godziwej	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa			
Nieruchomości inwestycyjne	3	3 624	3 493
Aktywa energetyczne	3	5 665	5 545
Instrumenty pochodne zabezpieczające	2	617	606
RAZEM AKTYWA		9 906	9 644
Zobowiązania			
Instrumenty pochodne zabezpieczające	2	5 170	9 700
RAZEM ZOBOWIĄZANIA		5 170	9 700

35. Zysk na jedną akcję

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz liczby akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję:

	6 miesięcy zakończonych 30.06.2019	6 miesięcy zakończonych 30.06.2018
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	133 502	124 976
Średnia ważona liczba akcji zwykłych przyjęta do wyliczenia zysku na jedną akcję zwykłą	9 546 259	9 530 753
Średnia ważona liczba akcji zwykłych przyjęta do wyliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję zwykłą	9 572 192	9 553 475
Podstawowy zysk na jedną akcję z podstawowego zysku za okres przypadającego akcjonariuszom jednostki dominującej (w złotych)	13,97	13,11
Rozwodniony zysk na jedną akcję z podstawowego zysku za okres przypadającego akcjonariuszom jednostki dominującej (w złotych)	13,94	13,08

W trakcie okresu sprawozdawczego uprawnieni pracownicy nabyli 7.000 sztuk akcji Grupy Kęty S.A. z I transzy programu z roku 2015 w cenie 304,24 zł za akcję

Ponadto uprawnieni pracownicy posiadają opcje uprawniające do nabycia do 28.000 sztuk akcji w cenie 117,10 zł za akcje z III transzy programu z roku 2012 oraz 35.000 sztuk akcji z I transzy programu z roku 2015 w cenie 304,24 zł za akcję .

Średnia cena rynkowa akcji Spółki w okresie 6 miesięcy 2019 roku wyniosła 365,50 zł. Kurs zamknięcia na dzień 30.06.2019 wyniósł 320 zł.

Potencjalna liczba akcji zwykłych związana z programem opcji pracowniczych zwiększająca liczbę akcji i przyjęta do wyliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję wynosi 25.933 sztuk.

36. Zdarzenia następujące po dniu bilansowym

Poza wyżej wymienionym, nie wystąpiło żadne istotne zdarzenie po dniu bilansowym, które należałoby ująć w niniejszym sprawozdaniu skonsolidowanym.

GRUPA KĘTY S.A.

**II. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KĘTY S.A.**

(w tysiącach złotych)

JEDNOSTKOWY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

	Nota	3 miesiące zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	3 miesiące zakończone 30.06.2018	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Przychody operacyjne ogółem, w tym:		491 373	780 970	447 062	713 373
Przychody ze sprzedaży		308 494	597 512	293 788	559 686
Pozostałe przychody operacyjne		432	1 011	397	810
Dywidendy		182 447	182 447	152 877	152 877
Zmiana stanu zapasów produktów gotowych oraz produkcji niezakończonych		(5 105)	(16 235)	(7 924)	(955)
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby		1 480	2 982	1 124	2 353
Koszty operacyjne ogółem, w tym:		(293 135)	(571 763)	(266 152)	(528 173)
Amortyzacja		(12 709)	(24 869)	(10 480)	(20 679)
Materiały, energia oraz wartość sprzedanych materiałów		(202 851)	(396 402)	(178 496)	(361 865)
Usługi obce		(42 295)	(79 802)	(43 214)	(78 073)
Podatki i opłaty		(1 655)	(3 010)	(1 482)	(2 934)
Świadczenia pracownicze		(33 000)	(66 436)	(31 516)	(63 160)
Odpisy aktualizujące aktywa finansowe MSSF9		271	272	(868)	(1 366)
Pozostałe koszty operacyjne		(896)	(1 516)	(96)	(96)
Zysk z działalności operacyjnej z dywidendami		194 613	195 954	174 110	186 598
Przychody finansowe		(87)	134	41	53
Koszty finansowe		(1 557)	(4 129)	(2 922)	(5 060)
Zysk przed opodatkowaniem		192 969	191 959	171 229	181 591
Podatek dochodowy	11	(2 669)	(2 690)	(3 789)	(5 974)
Zysk netto na działalności kontynuowanej		190 300	189 269	167 440	175 617
Zysk netto za okres na jedną akcję (w zł)	31				
Podstawowy zysk na jedną akcję		19,93	19,83	17,55	18,43
Rozwodniony zysk na jedną akcję		19,88	19,77	17,51	18,38

W okresie sprawozdawczym Spółka nie zaprzestała żadnej działalności.

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	3 miesiące zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	3 miesiące zakończone 30.06.2018	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Zysk netto za okres	190 300	189 269	167 440	175 617
Inne całkowite dochody*, w tym:	(2 504)	1 482	5 781	(655)
Wycena instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne	(2 669)	2 137	6 314	(1 223)
Wynik zabezpieczeń przepływów pieniężnych	(372)	(279)	667	336
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów	537	(376)	(1 200)	232
Całkowity dochód za okres	187 796	190 751	173 221	174 962

**Wszystkie składniki innych całkowitych dochodów zostaną po spełnieniu określonych warunków w następujących okresach przeklasyfikowane na zyski lub straty*

JEDNOSTKOWY BILANS

AKTYWA	NOTA	30.06.2019	31.12.2018
I. Aktywa trwałe		882 854	877 508
Rzeczowy majątek trwały		492 509	486 547
Wartości niematerialne		6 182	6 497
Prawa do korzystania z aktywów		11 973	0
Akcje i udziały		369 519	369 107
Zaliczki na środki trwałe		2 671	15 357
II. Aktywa obrotowe		561 691	345 548
Zapasy	14	102 435	134 887
Należności z tytułu podatku dochodowego		1 719	0
Należności handlowe i pozostałe	13	440 255	194 457
Pochodne instrumenty finansowe	23	154	347
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9	17 128	15 857
Aktywa razem		1 444 545	1 223 056
PASywa			
I. Kapitał własny		654 235	689 590
Kapitał akcyjny		67 763	67 763
Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		33 900	33 900
Kapitał z emisji akcji niezarejestrowany		2 130	0
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych		2 842	2 842
Kapitał z emisji opcji dla kadry kierowniczej		25 177	24 322
Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających		(1 447)	(3 208)
Wynik zabezpieczeń przepływów pieniężnych		(811)	(532)
Zyski zatrzymane		524 681	564 503
II. Zobowiązania długoterminowe		166 565	158 326
Zobowiązania z tytułu kredytów	16	108 899	105 829
Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	17	3 494	0
Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	15	1 691	1 691
Dotacje		28 753	29 246
Rezerwa na podatek odroczony		23 728	21 560
III. Zobowiązania krótkoterminowe		623 745	375 140
Zobowiązania z tytułu kredytów	16	253 029	252 107
Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	17	177	0
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		0	2 356
Zobowiązania handlowe i pozostałe	20	353 679	98 445
Zobowiązania z tytułu umów	21	1 861	1 203
Rezerwy i rozliczenia międzyokresowe	15	11 992	15 702
Pochodne instrumenty finansowe	23	1 987	4 307
Dotacje		1 020	1 020
Pasywa razem		1 444 545	1 223 056

JEDNOSTKOWY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	6 miesiące zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	191 959	181 591
Korekty:	27 992	26 094
Amortyzacja	24 869	20 679
(Zysk) / strata z tytułu różnic kursowych netto	(617)	3 070
Zmiana zrealizowanego wyniku na transakcjach zabezpieczających cenę		
Aluminium odniesionego na kapitał własny	(279)	336
(Zysk) / strata z tytułu sprzedaży środków trwałych	(43)	(54)
Odsetki i udziały w zyskach	3 598	1 404
Koszty opcji dla kadry kierowniczej	443	535
Pozostałe pozycje netto	21	124
Przepływy z działalności operacyjnej przed zmianą kapitału obrotowego	219 951	207 685
Zmiana stanu zapasów	32 451	(6 600)
Zmiana stanu należności	(245 794)	(229 537)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych za wyjątkiem		
kredytów	41 195	31 198
Zmiana stanu rezerw	(3 710)	(1 493)
Zmiana stanu dotacji	(493)	(510)
Środki pieniężne netto wygenerowane na działalności operacyjnej	43 600	743
Podatek zwrócony/(zapłacony)	(4 974)	(6 791)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	38 626	(6 048)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
(+) Wpływy:	63	250
Sprzedaż wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów		
trwałych	63	250
(-) Wydatki:	(40 075)	(58 673)
Zakup wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów		
trwałych	(40 075)	(58 673)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(40 012)	(58 423)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
(+) Wpływy:	33 832	117 363
Wpływy netto z emisji akcji	2 130	2 781
Wpływy z tytułu kredytów	31 702	114 582
(-) Wydatki:	(31 176)	(39 664)
Spląty kredytów	(27 838)	(37 868)
Płatności z tytułu zobowiązań do korzystania z aktywów	(177)	0
Odsetki	(3 161)	(1 796)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	2 656	77 699
Przepływy pieniężne netto, razem:	1 270	13 228
zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	15 858	3 385
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	17 128	16 613

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał akcyjny	Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał z emisji akcji niezarejestrowany	Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych	Kapitał z emisji opcji dla kadry kierowniczej	Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	Wynik zabezpieczeń przepływów pieniężnych	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2019	67 763	33 900	0	2 842	24 322	(3 208)	(532)	564 503	689 590
Całkowite dochody za okres:	0	0	0	0	0	1 761	(279)	189 269	190 751
<i>Zysk netto za rok obrotowy</i>	0	0	0	0	0	0	0	189 269	189 269
<i>Pozostałe całkowite dochody</i>	0	0	0	0	0	1 761	(279)	0	1 482
Wycena opcji menadżerskich	0	0	0	0	855	0	0	0	855
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0	0	(229 091)	(229 091)
Emisja akcji	0	0	2 130	0	0	0	0	0	2 130
Kapitał własny na dzień 30 czerwca 2019	67 763	33 900	2 130	2 842	25 177	(1 447)	(811)	524 681	654 235
Rok ubiegły									
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2018	67 704	31 179	0	3 314	21 992	2 725	546	601 029	728 489
Całkowite dochody za okres:	0	0	0	0	0	(991)	336	175 617	174 962
<i>Zysk netto za okres</i>	0	0	0	0	0	0	0	175 617	175 617
<i>Pozostałe całkowite dochody</i>	0	0	0	0	0	(991)	336	0	(655)
Wycena opcji menadżerskich	0	0	0	0	1 153	0	0	0	1 153
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	0	0	0	(228 521)	(228 521)
Emisja akcji	0	0	2 781	0	0	0	0	0	2 781
Kapitał własny na dzień 30 czerwca 2018	67 704	31 179	2 781	3 314	23 145	1 734	882	548 125	678 864

DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA

1. Informacje ogólne

Grupa KĘTY S.A. („Spółka”) jest spółką akcyjną zarejestrowaną w Polsce, z siedzibą w Kętach przy ul. Kościuszki 111.

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Grupy Kęty S.A. obejmuje okres I półrocza zakończony dnia 30.06.2019r. oraz zawiera dane porównawcze za okres I półrocza zakończony dnia 30.06.2018r. oraz na dzień 31.12.2018r. Sprawozdanie to zawiera dane za okres II kwartału roku 2019 r. oraz II kwartału roku 2018. Powyższe dane nie były przedmiotem badania przez biegłego rewidenta. Biegły rewident dokonał przeglądu danych za okres I półrocza 2019 r. Raport z przeglądu stanowi załącznik do niniejszego sprawozdania.

Spółka jest wpisana do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem **KRS 0000121845** oraz posługuje się numerem identyfikacji podatkowej **NIP 5490001468**. Spółka posiada numer statystyczny **REGON: 070614970**. Grupa Kęty S.A. zarejestrowana jest również w bazie danych o produktach i opakowaniach oraz o gospodarce odpadami pod numerem **BDO 000007710**

Spółka jest notowana pod numerem **ISIN PLKETY000011** na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie oraz sklasyfikowana w sektorze metalowym.

Przedmiotem działalności Spółki jest działalność produkcyjna, handlowa i usługowa w zakresie przetwórstwa aluminium i jego stopów. Ponadto przedmiotem działalności Spółki jest pośrednictwo handlowe, zaopatrzeniowe i marketingowe, oraz inne.

2. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR 34”).

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”). Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN. Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę.

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 3 kwietnia 2019 roku.

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji 7-ego sierpnia 2019 roku,

Zarząd Grupy Kęty S.A. oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Spółkę zasadami rachunkowości, odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Spółki.

3. Istotne zasady (polityka) rachunkowości

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy Kęty S.A. za rok zakończony 31 grudnia 2018 r., z wyłączeniem zasad rachunkowości i wyceny wynikających z zastosowania MSSF 16 przedstawionych poniżej.

Wdrożenie MSSF 16

W styczniu 2016 roku Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości wydała Międzynarodowy Standard Sprawozdawczości Finansowej 16 Leasing („MSSF 16”), który zastąpił MSR 17 Leasing, KIMSF 4 Ustalenie czy umowa zawiera leasing, SKI 15 Leasing operacyjny – specjalne oferty promocyjne oraz SKI 27 Ocena istoty transakcji wykorzystujących formę leasingu. MSSF 16 określa zasady ujmowania dotyczące leasingu w zakresie wyceny, prezentacji i ujawniania informacji.

MSSF 16 wprowadza jednolity model rachunkowości leasingobiorcy i wymaga, aby leasingobiorca ujmował aktywa i zobowiązania wynikające z każdego leasingu z okresem przekraczającym 12 miesięcy, chyba że bazowy składnik aktywów ma niską wartość. W dacie rozpoczęcia leasingobiorca ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania bazowego składnika aktywów oraz zobowiązanie z tytułu leasingu, które odzwierciedla jego obowiązek dokonywania opłat leasingowych. Leasingobiorca odrębnie ujmuje amortyzację składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania i odsetki od zobowiązania z tytułu leasingu.

Leasingobiorca aktualizuje wycenę zobowiązania z tytułu leasingu po wystąpieniu określonych zdarzeń (np. zmiany w odniesieniu do okresu leasingu, zmiany w przyszłych opłatach leasingowych wynikającej ze zmiany w indeksie lub stawce stosowanej do ustalenia tych opłat). Co do zasady, leasingobiorca ujmuje aktualizację wyceny zobowiązania z tytułu leasingu jako korektę wartości składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Rachunkowość leasingodawcy zgodnie z MSSF 16 pozostaje zasadniczo niezmienną względem obecnej rachunkowości zgodnie z MSR 17. Leasingodawca dalej będzie ujmował wszystkie umowy leasingowe z zastosowaniem tych samych zasad klasyfikacji co w przypadku MSR 17, rozróżniając leasing operacyjny i leasing finansowy.

MSSF 16 wymaga, zarówno od leasingobiorcy jak i od leasingodawcy, dokonywania szerszych ujawnień niż w przypadku MSR 17.

Leasingobiorca ma prawo wyboru pełnego bądź zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego, a przepisy przejściowe przewidują pewne praktyczne rozwiązania. Spółka wybrała podejście zmodyfikowane.

Spółka posiada otrzymane nieodpłatnie prawo wieczystego użytkowania gruntu (PWUG). Prawo to Spółka zgodnie ze wcześniejszą polityką rachunkowości rozpoznała jako grunty. Poza powyższym Spółka nie posiada innych umów co do których zastosowanie miałby MSSF16.

W stosunku do prawa wieczystego użytkowania Spółka przyjęła rozwiązanie na dzień pierwszego zastosowania MSSF 16, polegające na tym, że PWUG zostało wycenione w kwocie dotychczas ujętej w ramach rzeczowego majątku trwałego powiększonej o wartość zobowiązania na 1 stycznia 2019 i zaprezentowane zostały ujęte w odrębnej pozycji bilansu jako prawa do korzystania z aktywów, drugostronnie w odrębnej pozycji bilansu „zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów” zaprezentowane zostały zdyskontowane kwoty zobowiązań dotyczące praw do korzystania z aktywów.

W związku z wdrożeniem MSSF16, Spółka od 2019 roku wprowadziła następujące zmiany:

Bilans otwarcia 2019

Pozycja bilansu:	31.12.2018	Korekta MSSF 16	01.01.2019
AKTYWA, w tym:	1 223 056	3 764	1 226 820
Rzeczowy majątek trwały w tym:	486 547	(8 293)	478 254
grunty w tym PWUG	11 735	(8 293)	3 442
Prawa do korzystania z aktywów w tym:	0	12 057	12 057
prawa do korzystania z gruntów (PWUG)	0	12 057	12 057
PASYWA w tym:	1 223 056	3 764	1 226 820
długoterminowe zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	0	3 587	3 587
krótkoterminowe zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów	0	177	177

Spółka jako leasingobiorca,*Identyfikacja leasingu*

Spółka zastosowała nowe wytyczne dotyczące identyfikacji leasingu tylko w odniesieniu do umów, które zawarła (lub zmieniła) w dniu pierwszego zastosowania tj. 1 stycznia 2019 roku lub po tym dniu. Tym samym, w odniesieniu do wszystkich umów zawartych przed 1 stycznia 2019 roku zastosowała praktyczne zwolnienie przewidziane w MSSF 16, zgodnie z którym jednostka nie jest zobowiązana do ponownej oceny tego, lub czy umowa jest leasingiem czy zawiera leasing w dniu pierwszego zastosowania. Spółka zastosowała MSSF 16 jedynie do umów, które wcześniej zidentyfikowano jako umowy leasingu zgodnie z MSR 17 oraz KIMSF 4.

W momencie zawarcia nowej umowy, Spółka ocenia, czy umowa jest leasingiem lub czy zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli na jej mocy przekazuje się prawo do kontroli użytkownika zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie. Aby ocenić, czy na podstawie zawartej umowy przekazuje się prawo do sprawowania kontroli nad użytkownikiem danego składnika aktywów przez dany okres, Spółka ocenia, czy przez cały okres użytkowania dysponuje łącznie następującymi prawami:

- a) prawem do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów oraz
- b) prawem do kierowania użytkownikiem zidentyfikowanego składnika aktywów.

Jeżeli Spółka ma prawo do sprawowania kontroli nad użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów jedynie przez część okresu obowiązywania umowy, umowa zawiera leasing w odniesieniu do tej części okresu.

Prawa wynikające z umów leasingu, najmu, dzierżawy oraz innych umów, które spełniają definicje leasingu zgodnie z wymogami MSSF 16 są ujmowane jako aktywa z tytułu praw do użytkowania bazowych składników aktywów w ramach aktywów trwałych oraz drugostronnie jako zobowiązanie z tytułu praw do korzystania.

Początkowe ujęcie i wycena

Spółka ujmuje składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu praw do korzystania w dacie rozpoczęcia leasingu.

W dacie rozpoczęcia Spółka wycenia składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania według kosztu.

Koszt składnika aktywów z tytułu praw do użytkowania obejmuje:

- a) kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu praw do korzystania,
- b) wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,
- c) wszelkie początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę, oraz
- d) szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów do stanu wymaganego przez warunki leasingu, chyba że te koszty są ponoszone w celu wytworzenia zapasów.

Opłaty leasingowe zawarte w wycenie zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów obejmują:

- stałe opłaty leasingowe;
- zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, wycenione początkowo z zastosowaniem tego indeksu lub tej stawki zgodnie z ich wartością w dacie rozpoczęcia;
- kwoty, których zapłaty przez leasingobiorcę oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej;
- cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że Spółka skorzysta z opcji kupna;
- kary pieniężne za wypowiedzenie leasingu, chyba że można z wystarczającą pewnością założyć, że Spółka nie skorzysta z opcji wypowiedzenia.

Opłaty zmienne, które nie zależą od indeksu lub stawki nie są wliczane do wartości zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów. Opłaty te są ujmowane w rachunku wyników w okresie zaistnienia zdarzenia, które powoduje ich wymagalność.

W dacie rozpoczęcia, zobowiązanie z tytułu praw do korzystania z aktywów jest wyceniane w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie, zdyskontowanych z zastosowaniem krańcowych stóp procentowych leasingobiorcy.

Spółka nie dyskontuje zobowiązań z tytułu praw do korzystania z aktywów przy użyciu stóp procentowych leasingu, gdyż dla celów określenia tej stopy wymagane byłby informacje na temat niegwarantowanej wartości końcowej przedmiotu leasingu jak również bezpośrednich kosztów poniesionych przez leasingodawcę, czyli informacji, które mogą być znane tylko leasingodawcy.

Ustalenie krańcowej stopy leasingobiorcy

Krańcowe stopy procentowe zostały określone jako suma:

- a) stopy wolnej od ryzyka (risk free rate), wyznaczonej na bazie IRS (Interest Rate Swap) zgodnie z okresem zapadalności stopy dyskonta i odpowiedniej stopy bazowej dla danej waluty, oraz
- b) premii za ryzyko kredytowe poszczególnych spółek Spółki (leasingobiorcy).

Późniejsza wycena

Po dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania stosując model kosztu.

W celu zastosowania modelu kosztu leasingobiorca wycenia składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania według kosztu:

- a) pomniejszonego o łączne odpisy amortyzacyjne (umorzenie) i łączne odpisy aktualizacyjne z tytułu utraty wartości; oraz
- b) skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązania z tytułu leasingu nieskutkującej koniecznością ujęcia odrębnego składnika leasingu.

Po dacie rozpoczęcia leasingobiorca wycenia zobowiązanie z tytułu praw do korzystania poprzez:

- a) zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu praw do korzystania,
- b) zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych oraz
- c) zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.

Spółka aktualizuje wycenę zobowiązania z tytułu leasingu z powodu ponownej oceny gdy zaistnieje zmiana w przyszłych opłatach leasingowych wynikająca ze zmiany w indeksie lub stawce stosowanej do ustalenia opłat (np. zmieni się opłata w prawie wieczystego użytkowania), gdy zmieni się kwota, której zapłaty Spółka oczekuje w ramach gwarantowanej wartości końcowej lub jeżeli Spółka zmieni ocenę prawdopodobieństwa skorzystania z opcji kupna, przedłużenia lub wypowiedzenia leasingu.

Aktualizacja zobowiązania z tytułu praw do korzystania koryguje również wartość składnika aktywów z tytułu praw do użytkowania. Jeżeli wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu praw do użytkowania została zmniejszona do zera, dalsze zmniejszenie wyceny zobowiązania z tytułu praw do korzystania Spółka ujmuje w zysku lub stracie.

Amortyzacja

Aktywa z tytułu praw do użytkowania są amortyzowane liniowo przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania bazowego składnika aktywów, chyba, że Spółka posiada wystarczającą pewność, że uzyska tytuł własności przed upływem okresu leasingu – wówczas prawo do użytkowania amortyzuje się od dnia rozpoczęcia leasingu do końca okresu użytkowania składnika aktywów. Szacowany okres użytkowania aktywów z tytułu praw do użytkowania jest określany w ten sam sposób jak w przypadku rzeczowych aktywów trwałych.

Spółka posiada umowy leasingu dotyczące prawa wieczystego użytkowania gruntów zawartych na czas określony do 2079 roku,

Utrata wartości

Spółka stosuje MSR 36 Utrata wartości aktywów w celu określenia, czy składnik aktywów z tytułu praw do użytkowania utracił wartość oraz w celu ujęcia jakiegokolwiek zidentyfikowanej straty z tytułu utraty wartości.

Wyłączenia, uproszczenia i praktyczne rozwiązania w zakresie zastosowania MSSF 16**Wyłączenia**

Następujące umowy w Spółce nie wchodzą w zakres MSSF 16:

- licencje udzielone objęte zakresem MSSF 15 – Przychody z tytułu umów z klientami oraz
- prawa otrzymane w ramach licencji w zakresie MSR 38 – Aktywa niematerialne

Spółka nie stosuje MSSF 16 do umów leasingu lub podobnych dotyczących aktywów niematerialnych. Uproszczenie i praktyczne rozwiązania w zakresie zastosowania MSSF 16

Leasing krótkoterminowy

Spółka stosuje praktyczne rozwiązanie w odniesieniu do umów leasingu krótkoterminowego, które charakteryzują się maksymalnym możliwym okresem trwania umów, włączając opcje ich odnowienia, o długości do 12 miesięcy.

Uproszczenia dotyczące tych umów polegają na rozliczaniu opłat leasingowych jako kosztów:

- metodą liniową, przez okres trwania umowy leasingu, lub
- inną systematyczną metodą, jeżeli lepiej odzwierciedla ona sposób rozłożenia w czasie korzyści czerpanych przez korzystającego.

Leasing przedmiotów o niskiej wartości

- Spółka nie stosuje ogólnych zasad ujmowania, wyceny i prezentacji zawartych w MSSF 16 do umów leasingu, których podmiot ma niską wartość.
- Za składniki aktywów o niskiej wartości uważa się te, które, gdy są nowe, mają wartość nie wyższą niż 20.000 PLN przeliczone po kursie z dnia pierwszego zastosowania tj. 1 stycznia 2019 roku według średniego kursu zamknięcia NBP na moment początkowego ujęcia umowy.
- Uproszczenia dotyczące tych umów polegają na rozliczeniu opłat leasingowych jako kosztów:
- metodą liniową, przez okresy trwania umowy leasingu, lub
- inną systematyczną metodą, jeżeli lepiej odzwierciedla ona sposób rozłożenia w czasie korzyści czerpanych przez korzystającego.
- Podmiot umowy leasingu nie może być zaliczany do przedmiotów o niskiej wartości, jeśli z jego charakteru wynika, że nowy (nieużywany) składnik aktywów ma zazwyczaj wysoką wartość.

Ustalenie okresu leasingu: umowy na czas nieokreślony

- Ustalając okres leasingu dla umów na czas nieokreślony Spółka dokonuje profesjonalnego osądu uwzględniając:
- poniesione nakłady w związku z daną umową lub
- potencjalne koszty związane z wypowiedzeniem umowy leasingu, w tym koszty pozyskania nowej umowy leasingu takie jak koszty negocjacji, koszty relokacji, koszty zidentyfikowania innego bazowego składnika aktywów odpowiadającego potrzebom leasingobiorcy, koszty zintegrowania nowego składnika aktywów z działalnością leasingobiorcy lub kary za wypowiedzenie i podobne koszty, w tym koszty związane ze zwrotem bazowego składnika aktywów w stanie określonym w umowie lub na miejsce wskazane w umowie.
- W przypadku gdy koszty związane z wypowiedzeniem umowy leasingu są istotne, przyjmuje się okres leasingu równy przyjętemu okresowi amortyzacji podobnego składnika rzeczowych aktywów trwałych o parametrach zbliżonych do przedmiotu leasingu.
- O ile koszty związane z wypowiedzeniem umowy leasingu mogą być wiarygodnie określone, należy ustalić okres leasingu, w którym wypowiedzenie umowy nie będzie uzasadnione.
- W przypadku gdy poniesione nakłady w związku z daną umową są istotne, przyjmuje się okres leasingu równy oczekiwanemu okresowi czerpania korzyści ekonomicznych z tytułu wykorzystywania poniesionych nakładów.
- Wartość poniesionych nakładów stanowi odrębny składnik aktywów od aktywa z tytułu praw do użytkowania.
- W przypadku braku poniesionych nakładów związanych z daną umową lub braku kosztów związanych z wypowiedzeniem umowy, bądź w przypadku gdy są one o nieistotnej wartości, przyjmuje się za okres leasingu okres wypowiedzenia umowy.

PROFESJONALNY OSĄD

Wydzielanie komponentów nieleasingowych

Spółka ocenia czy umowa zawiera komponenty leasingowe i nieleasingowe. Z umów, które zawierają komponenty leasingowe i nieleasingowe, wydziela się komponenty nieleasingowe, np. serwis składników aktywów stanowiących przedmiot umowy.

Jednakże w przypadku gdy umowa obejmuje elementy nieleasingowe, uznane przez Spółkę za nieistotne w kontekście całej umowy, Spółka stosuje uproszczenie polegające na łącznym traktowaniu elementów leasingowych oraz nieleasingowych jako jednego elementu leasingowego.

Ustalenie okresu leasingu

Przy ustalaniu okresu leasingu, Spółka rozważa wszystkie istotne fakty i zdarzenia, powodujące istnienie zachęt ekonomicznych do skorzystania z opcji przedłużenia, kar ekonomicznych za jej nieprzedłużenie lub nieskorzystania z opcji wypowiedzenia. Ocena jest dokonywana w przypadku wystąpienia znaczącego zdarzenia lub znaczącej zmiany w okolicznościach pozostających pod jej kontrolą, wpływających na tę ocenę.

Okresy użytkowania składników aktywów z tytułu praw do użytkowania

Szacowany okres użytkowania aktywów z tytułu praw do użytkowania jest określany w ten sam sposób jak w przypadku rzeczowych aktywów trwałych.

Ponadto:

Po 1 stycznia 2019 roku nie opublikowano nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się po 1 stycznia 2019 roku. Standardy i interpretacje, które zostały wydane, ale nie obowiązują, ponieważ nie zostały jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską, lub zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie zostały wcześniej zastosowane przez Spółkę zaprezentowane zostały w rocznym sprawozdaniu finansowym za rok 2018. Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej. Poniższe standardy nie zostały jeszcze zatwierdzone

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczone przez RMSR na czas nieokreślony;
- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- KIMSF 23 Niepewność związana z ujemnością podatku dochodowego (opublikowano dnia 7 czerwca 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9 Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do MSR 28 Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017 (opublikowano dnia 12 grudnia 2017 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do MSR 19 Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu (opublikowano dnia 7 lutego 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską. Zarząd nie przewiduje, aby wprowadzenie powyższych standardów oraz interpretacji miało istotny wpływ na stosowane przez Spółkę zasady rachunkowości.

4. Obszary szacunków

Główne szacunki księgowe zostały przedstawione w odpowiednich notach objaśniających do sprawozdania finansowego:

- Szacunki w zakresie ujęcia i wyceny umów leasingowych przedstawiono w nocie 18;
- szacunki w zakresie odpisów aktualizujących zapasy przedstawiono w nocie 14;
- szacunki i założenia w zakresie odpisów aktualizujących należności przedstawiono w nocie 13;
- szacunki w zakresie rezerw oraz rozliczeń biernych przedstawiono w nocie 15;
- szacunki w zakresie aktywa na podatek odroczony przedstawiono w nocie 11;
- szacunki w zakresie aktywów energetycznych przedstawiono w nocie 30;
- szacunki w zakresie instrumentów finansowych przedstawiono w nocie 23;
- szacunki w zakresie wartości godziwej programu opcji na akcje dla kadry kierowniczej przedstawiono w nocie 28.3;
- szacunki w zakresie utraty wartości aktywów przedstawiono w sprawozdaniu za rok 2018;
- szacunki w zakresie stawek amortyzacyjnych przedstawiono w sprawozdaniu za rok 2018.

Szczegółowy opis przyjętych założeń w poszczególnych obszarach szacunków znajduje się w sprawozdaniu rocznym za rok 2018.

Poza opisanymi w wymienionych powyżej punktach w okresie sprawozdawczym nie nastąpiły inne zmiany szacunków

5. Sezonowość działalności

W podstawowym segmencie działalności Spółki coraz częściej zaobserwować tendencję zrównania przychodów ze sprzedaży w perspektywie roku, szczególnie jeżeli ceny aluminium na rynkach światowych w drugim półroczu są niższe niż w półroczu pierwszym. W ciągu ostatnich pięciu lat taka sytuacja wydarzyła się trzy razy, w tym w poprzednim roku. W pozostałych dwóch przypadkach sprzedaż drugiego półrocza była o ok 20% większa niż w pierwszej połowie roku.

6. Informacje dotyczące segmentów działalności

Spółka posiada dwa wewnętrznie wyodrębnione segmenty działalności. Segment Wyrobów Wyciskanych oraz działalność pozostałą „Inne” obejmującą funkcje centralne w grupie kapitałowej. W związku z faktem, iż raport Spółki publikowany jest równocześnie z raportem skonsolidowanym, Spółka na podstawie MSSF 8 punkt 4 prezentuje informacje o segmentach wyłącznie w raporcie skonsolidowanym.

7. Informacje o inwestycjach w jednostkach zależnych

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca nowe inwestycje w jednostki zależne.

8. Zmiany w strukturze organizacyjnej Spółki

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły żadne istotne zmiany w strukturze organizacyjnej Spółki za wyjątkiem rezygnacji z pełnienia funkcji członka zarządu przez Pana Adama Piela – Dyrektora Finansowego oraz przez Pana Rafała Lechowicza – członka zarządu ds. Segmentu Opakowań Giętkich.

9. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Dla celów śródrocznego skróconego sprawozdania z przepływów pieniężnych, środki pieniężne i ich ekwiwalenty składają się z następujących pozycji:

	30.06.2019	31.12.2018
Depozyty bankowe (rachunki bieżące) i lokaty krótkoterminowe	17 128	15 857
Środki pieniężne wykazane w bilansie oraz w rachunku przepływów pieniężnych	17 128	15 857

Na dzień 30-06-2019 Spółka posiadała na rachunkach VAT środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania w kwocie 52 tys. zł, środki te mogą być wykorzystane tylko na płatność VAT do urzędu skarbowego lub jako płatność VAT do dostawców Spółki, na 31-12-2018 środków tych było 14 tys. zł. Na dzień 30-06-2019 roku Grupa Kęty S.A. dysponowała niewykorzystanymi przyznanymi środkami kredytowymi w wysokości 91.528 tys. zł, w odniesieniu, do których wszystkie warunki zawieszające zostały spełnione (31 grudnia 2018 roku: 72.311 tys. zł).

10. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

Wynik za okres sprawozdawczy nie podlega podziałowi.

W dniu 30 maja 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto wypracowanego przez Spółkę w 2018 roku w wysokości 191.439.215,01 zł na wypłatę dywidendy.

Dodatkowo na wypłatę dywidendy Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy postanowiło przeznaczyć zyski z kapitału zapasowego w kwocie 37.651.512,99 zł. W związku z powyższym wysokość dywidendy wyniesie 229.090.728 zł (24 zł na akcję licząc według stanu ilości akcji Spółki (9.545.447 sztuk) na dzień podjęcia uchwały o wypłacie dywidendy.

Jako dzień ustalenia prawa do dywidendy ustalono 22 sierpnia 2019 roku.

Deklaracja wypłaty dywidendy zakłada wypłatę w dwóch transzach tj.: 5 września 2019 roku kwota 66.818.129 zł oraz 7 listopada 2019 roku kwota 162.272.599 zł.

W roku ubiegłym Grupa Kęty S.A. wypłaciła dywidendę w kwocie 228.521 tys. zł (23,94 zł na akcję).

11. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego dla działalności kontynuowanej w rachunku zysków i strat przedstawiają się następująco:

	3 miesiące zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	3 miesiące zakończone 30.06.2018	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Bieżący podatek dochodowy				
Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego wykazane w rachunku zysków i strat	(663)	(899)	(3 327)	(5 321)
Odroczony podatek dochodowy:				
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	(2 006)	(1 791)	(462)	(653)
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	(2 669)	(2 690)	(3 789)	(5 974)

12. Rzeczowe aktywa trwałe

12.1. Kupno i sprzedaż

Informacje o transakcjach kupna i sprzedaży aktywów trwałych przedstawia poniższa tabela:

	6 miesięcy 2019	6 miesięcy 2018
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	38 753	45 994
Wartość netto sprzedanych aktywów trwałych	20	196
Zysk (strata) na sprzedaży aktywów trwałych	43	54

W bieżącym okresie I półrocza 2019 oraz I półrocza 2018 Spółka nie tworzyła odpisów z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych.

13. Należności handlowe i pozostałe

Należności krótkoterminowe	30.06.2019	31.12.2018
Należności netto	440 255	194 457
Należności handlowe wobec jednostek powiązanych	86 525	62 405
Należności handlowe wobec pozostałych jednostek	167 075	122 965
Należności publicznoprawne (za wyjątkiem podatku dochodowego)	15	1 244
Przedpłaty do dostawców (handlowe) jednostki powiązane	0	0
Przedpłaty do dostawców (handlowe)	815	317
Należności od pracowników	22	6
Depozyty z tytułu transakcji zabezpieczających cenę aluminium	2 500	2 485
Należności z tytułu dywidend	182 000	0
Rozrachunki z tytułu sprzedaży udziałów	0	3 064
Rozliczenia międzyokresowe czynne	1 248	1 797
Pozostałe należności	55	174

W okresie 6 miesięcy 2019 r. Spółka utworzyła odpisy aktualizujące należności w kwocie 51 tys. zł (w okresie 6 miesięcy 2018 r. utworzenie odpisów: 126 tys. zł). Utworzone odpisy aktualizujące należności Spółka ujmuje w pozycji "Odpisy aktualizujące MSSF9". W okresie 6 miesięcy 2019 r., Spółka rozwiązała odpisy aktualizujące należności w kwocie 323 tys. zł (w okresie 6 miesięcy 2018 r. Spółka rozwiązała odpisy aktualizujące należności w kwocie 30 tys. zł). Rozwiązanie odpisów aktualizujących wynikało z otrzymania zapłat należności objętych odpisami. Rozwiązania odpisów aktualizujących należności zostały zaprezentowane w pozycji „Odpisy aktualizujące MSSF9” bądź przychodach finansowych, jako otrzymane odsetki zgodnie z charakterem należności.

Wartość godziwa należności zbliżona jest do ich wartości księgowej.

14. Zapasy

	30.06.2019	31.12.2018
Materiały	40 394	56 642
Produkcja niezakończona	41 211	51 156
Produkty gotowe	20 830	27 089
RAZEM	102 435	134 887

W okresie 6 miesięcy 2019 r., Spółka nie rozwiązała ani nie tworzyła odpisów aktualizujących zapasów, w okresie 6 miesięcy 2018 r. - rozwiązanie odpisów 122 tys. zł.

15. Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów

Zmiany stanu rezerw i rozliczeń między okresowych przedstawia poniższa tabela:

	Stan na 31.12.2018	Zwiększenia	Wykorzystanie	Stan na 30.06.2019
Rezerwy i rozliczenia międzyokresowe	17 393	7 942	(11 652)	13 683
długoterminowa część rezerwy na odprawy emerytalno-rentowe	1 691	0	0	1 691
krótkoterminowa rezerwa na odprawy emerytalno-rentowe	336	0	0	336
koszty urlopów	2 003	3 305	(2 003)	3 305
koszty premii rocznej	9 435	4 585	(9 435)	4 585

koszty opłat za kogenerację	182	0	(182)	0
koszty odszkodowań	3 704	0	0	3 704
koszty napraw gwarancyjnych	10	0	0	10
rezerwa na pozostałe koszty	32	52	(32)	52

	Stan na 31.12.2017	Zwiększenia	Wykorzystanie	Stan na 30.06.2018
Rezerwy i rozliczenia międzyokresowe	16 421	8 473	(9 966)	14 928
długoterminowa część rezerwy na odprawy emerytalno-rentowe	1 737	0	0	1 737
krótkoterminowa rezerwa na odprawy emerytalno-rentowe	375	0	0	375
koszty urlopów	2 397	3 372	(2 397)	3 372
koszty premii rocznej	7 527	5 007	(7 527)	5 007
koszty opłat za kogenerację	196	94	0	290
koszty odszkodowań	4 134	0	0	4 134
koszty napraw gwarancyjnych	24	0	(11)	13
rezerwa na pozostałe koszty	31	0	(31)	0

16. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki

Poniższa tabela przedstawia zmiany sald poszczególnych wartości godziwych kredytów w okresie 6 miesięcy 2019 roku.

Kredyt	Kredytodawca	waluta kredytu	31.12.2018	Wzrost (zmniejszenie)	30.06.2019
Długoterminowy	Bank PKO BP	PLN	105 829	3 070	108 899
Część krótkoterminowa kredytu długoterminowego	Bank PKO BP	PLN	20 117	19 130	39 247
Kredyt krótkoterminowy	Bank PKO BP	PLN, EUR, USD	285	9 602	9 887
Kredyt krótkoterminowy	BNP Paribas Polska	PLN, EUR	151 208	(12 317)	138 891
Kredyt krótkoterminowy	ING Bank Polska	EUR, PLN	825	(825)	0
Kredyt krótkoterminowy	Bank PeKaO S.A.	PLN, EUR, USD	61 859	(12 666)	49 193
Kredyt krótkoterminowy	Bank Societe Generale	PLN, EUR	17 813	(2 002)	15 811
	Kredyty razem		357 936	3 992	361 928

Wszystkie kredyty oprocentowane są wg stawek Wibor/Euribor + marża banku.

Spląty kredytów wynikały z harmonogramu spląt. Zaciągnięcia kredytów są związane z zarządzaniem płynnością Spółki. Na dzień bilansowy oraz na 31.12.2018 Spółka spełniała wszystkie warunki (kovenanty) kredytowe.

Standardowe umowy wykazanych powyżej kredytów obrotowych zawierane są na okres roku z terminami wygaśnięcia w II półroczu roku następnego. Spółka corocznie przed zakończeniem danego okresu negocjuje z bankami umowy/aneksy na kolejne okresy 12 miesięczne celem rolowania kredytu.

17. Zobowiązania z tytułu praw do korzystania z aktywów

Poniższa tabela przedstawia zmiany sald poszczególnych wartości zdyskontowanych zobowiązań z tytułu praw do korzystania z aktywów:

Charakter	Rodzaj	waluta kredytu	31.12.2018	Wzrost (zmniejszenie)	30.06.2019
Długoterminowy	Opłaty z tytułu PWUG	PLN	3 587	(93)	3 494
Krótkoterminowy	Opłaty z tytułu PWUG	PLN	177	0	177

Powyższe zobowiązania dotyczą opłat za korzystanie z gruntu (praw wieczystego użytkowania gruntu).

18. Leasing

18.1. Spółka jako leasingobiorca

Zmiana stanu aktywów z tytułu praw do użytkowania:

	Grunty
Wartość księgowa brutto na 01/01/2019 (wpływ MSSF16)	12 057
Zwiększenia (zmniejszenia)	
Amortyzacja	(84)
Razem zwiększenia(zmniejszenia)	(84)
Wartość księgowa brutto	12 057
Skumulowane umorzenia	(84)
Razem wartość księgowa netto na 30-06-2019	11 973

Średnioważona krańcowa stopa leasingu Spółki wynosi 4,5%.

Koszty z tytułu umów leasingu ujęte w rachunku zysków i strat:

Koszty z tytułu		
Odsetki z tytułu leasingu	Koszty finansowe	(85)
Amortyzacja	Koszty operacyjne (amortyzacja)	(84)
Leasing krótkoterminowy i niskocenny	Koszty operacyjne (usługi obce)	(10)
Razem		(179)

Wartość przyszłych opłat z tytułu leasingu na 31.12.2018:

Wartość przyszłych opłat z tytułu leasingu	12 578
Dyskonto	(8 814)
Wartość bieżąca zobowiązań z tytułu leasingu na 31.12.2018	3 764
W tym leasing krótkoterminowy	177

18.2. Spółka jako leasingodawca

Spółka w dniu rozpoczęcia leasingu klasyfikuje leasing jako leasing finansowy lub operacyjny. W celu dokonania klasyfikacji Spółka dokonuje oceny czy następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z przekazanego składnika aktywów na leasingobiorcę. Jeśli następuje przeniesienie zasadniczych ryzyk i korzyści na leasingobiorcę Spółka klasyfikuje leasing jako finansowy w odwrotnej sytuacji Spółka klasyfikuje leasing jako operacyjny. W okresie sprawozdawczym spółka jako leasingodawca nie była stroną istotnych umów.

19. Opcje na akcje dla kadry kierowniczej

Szczegółowo program oraz zasady wyceny kosztów programu zostały opisane w sprawozdaniu rocznym za 2018 rok. Grupa rozpoznaje koszty programu w proporcji do okresu nabywania praw do opcji.

W stosunku do danych zaprezentowanych w rocznym sprawozdaniu finansowym nie wystąpiły żadne istotne zmiany w zakresie wyceny oraz sposobu rozpoznawania kosztów programu opcji dla kadry kierowniczej.

20. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	30.06.2019	31.12.2018
Zobowiązania handlowe wobec jednostek powiązanych	11 778	11 331
Zobowiązania handlowe wobec jednostek niepowiązanych	70 476	46 557
Zobowiązania publicznoprawne (za wyjątkiem zobowiązań z tytułu podatku dochodowego)	20 092	7 888
Pracownicze z tytułu wynagrodzeń	5 597	4 793
Papiery wartościowe	0	4
Zobowiązania z tytułu zakupu środków trwałych	10 852	27 100
Zobowiązanie z tytułu dywidendy	229 091	0
Zobowiązania z tytułu transakcji zabezpieczających cenę aluminium	3 705	0
Pozostałe	2 088	772
RAZEM ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	353 679	98 445

21. Zobowiązania z tytułu umów

	30.06.2019	31.12.2018
Przedpłaty od klientów (handlowe)	1 861	1 203

Z umów zawartych z kontrahentami wynika, iż powyższe kwoty powinny się zrealizować w terminie do 12 miesięcy

22. Wyjaśnienie przyczyn istotnych zmian w pozycjach przychodów oraz kosztów

W okresie 6 miesięcy 2019 roku w stosunku do 6 miesięcy 2018 roku istotne zmiany w poszczególnych pozycjach przychodów oraz kosztów wystąpiły w zakresie:

Przychodów z tytułu sprzedaży - wzrost przychodów z tytułu sprzedaży o kwotę 37.825 tys. zł w okresie związany ze wzrostem ilościowym sprzedaży wzrost ten częściowo został obniżony przez spadek cen aluminium cen aluminium. Wg szacunków Spółki wzrost ilościowy sprzedaży wyniósł około 2,2 tysiąca ton produktów aluminiowych natomiast ceny aluminium w spadły o ok. 17% przy jednoczesnym wzroście kursu USD o ok. 9%

Przychodów z tytułu dywidend - wzrost przychodów z tytułu dywidend o kwotę 29.570 tys. zł w okresie związany z wynikami spółek zależnych oraz kwotami podziału wyniku w tych spółkach.

Kosztów amortyzacji - wzrost kosztów amortyzacji o kwotę 4.190 tys. zł związany jest z zrealizowanym procesem inwestycyjnym.

Kosztów usług obcych - wzrost kosztów usług obcych o kwotę 1.729 tys. zł związany jest ze zwiększeniem ilości usług nabywanych od kooperantów w związku ze wzrostem sprzedaży oraz w związku ze zwiększaniem wolumenu sprzedaży wyrobów bardziej przetworzonych oraz wzrostem cen usług.

Kosztów materiałów oraz energii – wzrost kosztów zużycia materiałów oraz energii o kwotę 34.537 tys. zł związany jest ze wzrostem średnich cen aluminium oraz wzrostem ilościowym sprzedaży wyrobów aluminiowych o około 2.2 tysiąca ton oraz co za tym idzie wzrostem zużycia surowców.

Według obliczeń Spółki notowania średniej ceny aluminium w okresie 6 miesięcy 2019 roku w stosunku do 6 miesięcy 2018 roku spadły o ok. 17% przy jednoczesnym wzroście kursu USD o ok. 9%.

Kosztów świadczeń pracowniczych - wzrost kosztów świadczeń pracowniczych o kwotę 3.276 tys. zł wynika w głównej mierze ze wzrostu wolumenu sprzedaży oraz produkcji, co wpłynęło na wzrost zatrudnienia w Spółce oraz ze wzrostu wynagrodzeń,

Kosztów finansowych – spadek kosztów finansowych o kwotę 931 tys. zł wynika ze wzrostu kosztów odsetek o kwotę 2.220 tys. zł oraz spadkiem kosztów nadwyżki ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi do kwoty 145 tys. zł podczas gdy w I kwartale 2018 spółka wykazała nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi w wysokości 3.296 tys. zł.

23. Pochodne instrumenty finansowe

Aktywa finansowe	30.06.2019	31.12.2018
Kontrakty „futures” na zakup aluminium zabezpieczające przepływy pieniężne	0	12
Kontrakty walutowe „forward” zabezpieczające przepływy pieniężne	154	335
RAZEM AKTYWA FINANSOWE	154	347
Zobowiązania finansowe		
Kontrakty walutowe „forward” zabezpieczające przepływy pieniężne	0	32
Kontrakty „futures” na zakup aluminium zabezpieczające przepływy pieniężne	1 976	4 275
Kontrakty „futures” na zakup aluminium	11	0
RAZEM ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	1 987	4 307

24. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym opisano w sprawozdaniu rocznym za rok 2018 opublikowanym w dniu 3 kwietnia 2019 roku. W stosunku do opisanych w sprawozdaniu za 2018 rok celów i zasad zarządzania ryzykiem nie zaszły żadne istotne zmiany.

Poniżej przedstawiono szczegóły dotyczące wartości godziwych instrumentów finansowych, dla których jest możliwe ich oszacowanie:

- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty, krótkoterminowe depozyty bankowe oraz krótkoterminowe kredyty bankowe. Wartość godziwa wyżej wymienionych instrumentów jest zbliżona do ich wartości bilansowych z uwagi na szybką zapadalność tych instrumentów.
- Należności handlowe, pozostałe należności, zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania. Wartość godziwa wyżej wymienionych instrumentów jest zbliżona do ich wartości bilansowych z uwagi na ich krótkoterminowy charakter.
- Długoterminowe oprocentowane pożyczki, kredyty bankowe oraz leasing. Wartość godziwa wyżej wymienionych instrumentów jest zbliżona do ich wartości bilansowych z uwagi na zmienny charakter ich oprocentowania oraz rynkowy poziom marży.
- Pochodne instrumenty finansowe w wartości godziwej ustalonej na dzień bilansowy.

25. Zarządzanie kapitałem

Zarządzanie kapitałem odbywa się na poziomie grupy kapitałowej Grupy Kęty S.A.

26. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

Spółka otrzymała bądź udzieliła poręczeń i gwarancji przedstawionych w poniższej tabeli. Wg aktualnych szacunków Spółki poniższe gwarancje oraz poręczenie nie będą zrealizowane.

Udzielone gwarancje i poręczenia od podmiotów zależnych:

Dla:	Cel	Kwota	Termin
Aluprof S.A.	Zabezpieczenie kredytu obrotowego	40 000	30-07-2019
Aluprof S.A.	Poręczenie gwarancji Euler Hermes	2 035	28-02-2023
Alupol Films sp. z o.o.	Poręczenie transakcji terminowych	5 500	bezterminowo
Alupol Packaging Kęty sp. z o.o.	Poręczenie transakcji terminowych	5 500	bezterminowo
Alupol Packaging S.A.	Poręczenie transakcji terminowych	5 500	bezterminowo
Aluprof S.A.	Poręczenie transakcji terminowych	33 000	bezterminowo

Otrzymane gwarancje i zabezpieczenia od podmiotów zależnych:

Od:	Cel	Kwota	Termin
Aluprof S.A.	Zabezpieczenie kredytu	40 000	30-07-2019
Alupol Packaging SA, Alupol Packaging Kęty sp. z o.o., Alupol Films sp. z o.o.	Poręczenie transakcji terminowych	5.500	bezterminowo
Aluprof S.A.	Poręczenie transakcji terminowych	11 000	bezterminowo

Ponadto:

- Spółki Grupa Kęty S.A., Alupol Packaging S.A., Aluprof S.A., Alupol Packaging Kęty sp. z o.o. oraz Romb S.A. zawarły z bankiem PKO BP S.A. umowę na limit kredytowy w rachunku bieżącym do globalnej kwoty 80 mln zł. Wszystkie spółki będące stronami powyższej umowy odpowiadają solidarnie za zobowiązania wynikające z tego kredytu. Kwoty powyższego kredytu wykorzystane przez pozostałe spółki na dzień bilansowy wyniosły 25.212 tys. zł. Ważność umowy - do 30-09-2019.
- Spółki Grupa Kęty S.A., Alupol Packaging S.A., Aluprof S.A., Alupol Packaging Kęty sp. z o.o., Alupol Films sp. z o.o., Aluform sp. z o.o. oraz Aluminium Kety Emmi d.o.o. zawarły z bankiem Pekao S.A. umowę na limit kredytowy w rachunku bieżącym do globalnej kwoty 300 mln zł. Wszystkie spółki będące stronami powyższej umowy odpowiadają solidarnie za zobowiązania wynikające z tego kredytu. Kwoty powyższego kredytu wykorzystane przez pozostałe spółki na dzień bilansowy wyniosły 171.238 tys. zł. Ważność umowy - do 31-10-2019.
- Grupa Kęty S.A. oraz Aluprof S.A. zawarły z bankiem ING S.A. umowę na limit kredytowy w rachunku bieżącym do globalnej kwoty 65 mln zł. Wszystkie Spółki będące stronami powyższej umowy odpowiadają solidarnie za zobowiązania wynikające z tego kredytu. Na dzień bilansowy Aluprof S.A. posiadał 20.758 tys. zł zadłużenia z tytułu powyższej umowy. Ważność umowy - do 31-08-2019 r.
- Grupa Kęty S.A., Aluprof S.A., Alupol Packaging S.A., Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o., Alupol Films Sp. z o.o. oraz ROMB S.A. zawarły z bankiem BNP Paribas Polska S.A. umowę na limit kredytowy w rachunku bieżącym do globalnej kwoty 300 mln zł. Wszystkie spółki będące stronami powyższej umowy odpowiadają solidarnie za zobowiązania wynikające z tego kredytu. Kwota powyższego kredytu wykorzystana przez spółki na dzień bilansowy wyniosła 76.084 tys. zł. Ważność umowy - do 05-07-2019r.
- Grupa Kęty S.A. oraz Aluform sp. z o.o. zawarły z bankiem PKO BP umowę kredytową do globalnej kwoty 260 mln zł. Wszystkie Spółki będące stronami powyższej umowy odpowiadają solidarnie

za zobowiązania wynikające z tego kredytu. Na dzień bilansowy Aluform sp. z o. nie posiadał zadłużenia z tytułu powyższej umowy. Ważność umowy - do 31-03-2024.

27. Przyszłe zobowiązania związane z zakupem środków trwałych

Na dzień 30 czerwca 2019 roku Spółka zobowiązała się ponieść nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w kwocie 16.342 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2018 roku zobowiązania inwestycyjne wynosiły: 70.299 tys. zł). Kwoty te przeznaczone będą na zakup nowych maszyn i urządzeń. Głównym zdaniem jest budowa nowej linii do anodowania profili aluminiowych z którą związane są zobowiązania w kwocie 10.357 tys. zł.

28. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Zestawienie transakcji w ramach grupy kapitałowej za okres od 1 stycznia 2019 do 30 czerwca 2019 oraz na dzień 30 czerwca 2019.

Podmiot powiązany	Sprzedaż	Zakupy	Należności	Zobowiązania	Dywidendy
Aluprof S.A.	148 403	1 139	77 257	502	140 000
Alupol Packaging S.A.	791	0	280	0	20 000
Alu Trans System Sp. z o.o.	2	0	0	0	0
Dekret Centrum Rachunkowe Sp. z o.o.	443	988	53	379	0
Aluprof Hungary Kft	64	121	64	122	0
Alupol Ukraina LLC	2 727	5 006	2 113	1 664	0
Romb S.A.	6 606	59	4 618	0	0
Aluform Sp. z .o.o.	597	30 115	315	8 450	22 000
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	2 289	17	655	8	0
Alupol Films sp. z o.o.	220	0	42	0	0
Aluprof Belgium N.V.	35	0	12	0	0
Aluminium Kety EMMI d.o.o	3 677	2 166	1 113	129	0
Aluminium Kety CSE s.r.o.	0	367	0	41	0
Aluminium Deutschland Kety GmbH	0	751	0	265	0
Grupa Kęty Italia s.r.l.	0	909	0	218	0
Aluprof System Czech s.r.o.	1	0	0	0	0
Aluprof Deutschland GmbH	1	0	0	0	0
Aluprof Netherlands B.V.	0	0	1	0	0
Aluporf UK Ltd.	33	0	0	0	0
Aluprof System Romania s.r.l	6	0	1	0	0
Marius Hansen Facader A/S	0	0	1	0	0
Razem	165 895	41 638	86 525	11 778	182 000

Poza wyżej wymienionymi Spółka nie przeprowadzała w okresie 6 miesięcy 2019 r. innych transakcji z jednostkami powiązanymi.

28.1. Transakcje z udziałem Członków Zarządu

W okresie sprawozdawczym Spółka nie zawierała, za wyjątkiem poniżej opisanych, żadnych transakcji z członkami Zarządu.

28.2. Koszty wynagrodzeń wyższej kadry kierowniczej Spółki

Zarząd:	6 miesięcy 2019	6 miesięcy 2018
Koszty krótkoterminowych świadczeń pracowniczych	1 242	1 260
Koszty rezerwy na premie roczne oraz inne świadczenia	2 258	3 150
Łączna kwota kosztów wynagrodzeń Członków Zarządu	3 500	4 410
Wycena kosztów opcji na akcje własne, należne w przypadku realizacji programu*	320	450
Łączne świadczenia na rzecz Członków Zarządu	3 820	4 860

Szczegóły programu opisane są w pkt 28.3 oraz 19. W przypadku nieziszczenia się warunków rynkowych przydzielenia opcji pomimo rozpoznania kosztów programu osoby uprawnione nie nabędą prawa do objęcia akcji.

Wynagrodzenie oraz świadczenia z tytułu programu opcji należne Członkom Zarządu, wyższej kadrze kierowniczej oraz członkom Rady Nadzorczej Spółki przedstawiało się następująco:

	6 miesięcy 2019	6 miesięcy 2018
Zarząd	3 820	4 860
Rada Nadzorcza	423	399
RAZEM	4 243	5 259

Zaprezentowane wynagrodzenia obejmują rozpoznane w rachunku zysków i strat koszty rezerw na premie roczne przynależne kadrze zarządzającej oraz koszty opcji na akcje.

Zgodnie z zasadami programu oraz MSSF 2 wartość programu opcji na akcje stanowi wycenę tego programu na dzień jego przyznania. Koszty opcji rozpoznawane są w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania programu tj. 36 miesięcy. Zgodnie z MSSF 2 tak zaprezentowane koszty stanowią koszt wynagrodzeń dla Spółki, lecz nie odzwierciedlają wartości ewentualnych korzyści jakie otrzymać mogą w przyszłości z tego tytułu pracownicy. Ewentualne korzyści pracowników zależą od kształtowania się kursów akcji w przyszłości w stosunku do ceny nabycia wynikającej z warunków poszczególnych transz programu opcji.

28.3. Udziały wyższej kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych

Spółka prowadzi program opcji dla kadry zarządzającej.

W okresie sprawozdawczym Zarząd objął na warunkach określonych w programie 4.200 sztuk akcji Spółki z I transzy programu z roku 2015.

Na dzień bilansowy w ramach programu Zarząd posiada opcje uprawniające do nabycia 17.500 sztuk akcji z III transzy programu z roku 2012 (akcje objęte w lipcu 2019) oraz 10.500 sztuk opcji na akcje z I transzy programu z roku 2015.

Ponadto Zarząd posiada przyznane prawa do następującej ilości opcji na akcje. Ostateczna ilość opcji na akcje jakie Zarząd będzie mógł zrealizować zależeć będzie od spełnienia warunków programu.

Informacja o ilościach opcji na akcje w okresie nabywania uprawnień przyznanych członkom zarządu	Ilość przyznanych opcji	Dzień zakończenia okresu nabywania uprawnień	Szacunek ilości opcji spełniających warunki przyznania
Opcje na akcje z II transzy programu z 2015	21 000	01.10.2019	14 700
Opcje na akcje z III transzy programu z 2015	21 000	01.10.2020	3 150

Koszt świadczeń z tego tytułu rozpoznany w rachunku zysków i strat za okres 6 miesięcy 2019 roku wyniósł 320 tys. zł (okres 6 miesięcy 2018 roku: 450 tys. zł).

29. Emisja Akcji

W okresie sprawozdawczym osoby uprawnione nabyły 7.000 sztuk akcji z I transzy programu z roku 2015 w cenie za akcję 304,24 zł.

Ponadto po dniu bilansowym osoby uprawnione nabyły 17.500 sztuk akcji z III transzy programu z roku 2012 w cenie emisyjnej 117,10 zł.

Spółka wyemitowała 28.000 sztuk opcji na akcje w ramach III transzy programu dla kadry kierowniczej z roku 2012 uprawniających objęcie akcji serii G w cenie emisyjnej 117,10 zł za akcję (17.500 akcji nabytych przez osoby uprawnione w lipcu 2019) oraz 30.800 sztuk opcji na akcje w ramach I transzy programu z roku 2015. Na dzień 30.06.2019 powyższe akcje nie zostały objęte.

Poniżej przedstawiono sposób rozliczenia wpływów z tytułu emisji akcji pracowniczych.

Akcje	Ilość akcji	Rok nabycia	Wartość (tys. zł)	Kwoty odniesiona na kapitał akcyjny	Kwoty odniesione na kapitał z emisji akcji ponad wartość nominalną
Akcje serii E – program z roku 2006	13 375	2013	1 669	33	1 636
Akcje serii F – program z roku 2009	85 200	2013	6 547	213	6 334
Akcje serii F – program z roku 2009	9 000	2014	1 059	23	1 036
Akcje serii E – program z roku 2006	4 350	2014	543	11	532
Akcje serii F – program z roku 2009	43 200	2014	5 082	108	4 974
Akcje serii F – program z roku 2009	12 750	2014	1 601	32	1 569
Akcje serii F – program z roku 2009	48 450	2015	6 083	121	5 962
Akcje serii G – program z roku 2012	11 705	2016	1 371	29	1 342
Akcje serii G – program z roku 2012	24 683	2016	2 890	62	2 828
Akcje serii G – program z roku 2012	11 604	2017	1 359	29	1 330
Akcje serii G – program z roku 2012	31 720	2017	3 714	78	3 636
Akcje serii G – program z roku 2012	23 747	2018	2 780	59	2 721
Akcje serii H – program z roku 2015*	7 000	2019	2 130	0	0
RAZEM	326 784		36 828	798	33 900

* do dnia 30-06-2019 akcje nie zostały zarejestrowane przez KRS

30. Metody wyceny do wartości godziwej (hierarchia wartości)

Wartość godziwa kontraktów futures oraz kontraktów forward jest obliczana przy użyciu bieżącej wartości netto przyszłych przepływów pieniężnych związanych z tymi kontraktami, kwotowanych cen rynkowych kontraktów forward obliczanych przy użyciu bieżących stóp procentowych.

Dodatkowo Spółka wycenia aktywa energetyczne w wartości przeszacowanej, tj. w wartości godziwej ustalonej na dzień wyceny skorygowanej o amortyzację. Wartość przeszacowana została ustalona metodą odtworzeniową przy pomocy podejścia kosztowego, metody odtworzeniowej i techniki wskaźnikowej. Do wyceny zastosowano katalogi cen o znaczeniu ogólnokrajowym z uwzględnieniem regionalizacji. Wycena została dokonana przez niezależnego rzeczoznawcę i jest klasyfikowana jako hierarchia 3 stopnia wartości godziwej. 1 Stycznia 2016 Spółka dokonała aktualizacji wartości aktywów energetycznych w wyniku przeprowadzonej wyceny Spółka odniosła na zwiększenie kapitału z aktualizacji wyceny kwotę 1.658 tys. zł stanowiącą wzrost wartości godziwej aktywów energetycznych tworząc jednocześnie rezerwę na podatek odroczony zmniejszającą ten kapitał w wysokości 315 tys. zł. Dodatkowo Spółka obciążyła pozostałe koszty operacyjne kwotą 655 tys. zł stanowiącą zmniejszenie wartości godziwej aktywów energetycznych.

Wartość godziwa aktywów energetycznych jest monitorowana na bieżąco i w ocenie Zarządu polityka rachunkowości, zgodnie z którą aktualizacja wartości tych aktywów dokonywana w okresach 5 letnich wiarygodnie przedstawia wartość tych aktywów.

Szczegółowe zasady ustalania wartości godziwej aktywów energetycznych na dzień przeszacowania opisano w rocznym sprawozdaniu finansowym za 2018. Szczegóły wyceny pochodnych instrumentów finansowych przedstawiono również w rocznym sprawozdaniu za 2018.

Wartość godziwa walutowych kontraktów forward jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności.

W stosunku do poprzedniego roku obrotowego Spółka nie dokonywała zmian metody wyceny instrumentów pochodnych. Instrumenty pochodne wykazywane są jako aktywa, w przypadku gdy ich wycena jest dodatnia oraz jako zobowiązania, w przypadku wyceny ujemnej. Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych, które nie spełniają zasad rachunkowości zabezpieczeń są odnoszone na wynik finansowy roku sprawozdawczego.

W przypadku ustalania wartości godziwej na podstawie notowań rynkowych klasyfikowana jest ona do tzw. poziomu 1. W przypadku instrumentów pochodnych posiadanych przez Spółkę, wartość godziwa jest ustalana na podstawie innych danych dających się zaobserwować bezpośrednio i pośrednio w związku z powyższym wartość ta klasyfikowana jest do tzw. poziomu 2 w hierarchii wartości godziwej. Poza niżej wymienionymi Spółka nie posiada innych składników wycenianych w wartości godziwej.

Hierarchia wartości godziwej	Hierarchia	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa			
Aktywa energetyczne	3	5 665	5 545
Instrumenty pochodne zabezpieczające	2	154	347
Zobowiązania			
Instrumenty pochodne zabezpieczające	2	1 987	4 307

31. Zysk na jedną akcję

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz liczby akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję:

	6 miesięcy zakończone 30.06.2019	6 miesięcy zakończone 30.06.2018
Zysk netto	189 269	175 617
Średnia ważona liczba akcji zwykłych przyjęta do wyliczenia zysku na jedną akcję zwykłą	9 546 259	9 530 753
Średnia ważona liczba akcji zwykłych przyjęta do wyliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję zwykłą*	9 572 192	9 553 475
Podstawowy zysk na jedną akcję (w złotych)	19,83	18,43
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w złotych)	19,77	18,38

W trakcie okresu sprawozdawczego uprawnieni pracownicy nabyli 7.000 sztuk akcji Grupy Kęty S.A. z I transzy programu z roku 2015 w cenie 304,24 zł za akcję.

Ponadto uprawnieni pracownicy posiadają opcje uprawniające do nabycia do 28.000 sztuk akcji w cenie 117,10 zł za akcje z III transzy programu z roku 2012 oraz 35.000 sztuk akcji z I transzy programu z roku 2015 w cenie 304,24 zł za akcję.

Średnia cena rynkowa akcji Spółki w okresie 6 miesięcy 2019 roku wyniosła 365,50 zł. Kurs zamknięcia na dzień 30.06.2019 wyniósł 320 zł.

Potencjalna liczba akcji zwykłych związana z programem opcji pracowniczych zwiększająca liczbę akcji i przyjęta do wyliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję wynosi 25.933 sztuk.

32. Zdarzenia następujące po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie wystąpiły żadne istotne zdarzenia, które należałoby ująć w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

III. SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ GRUPY KĘTY SA W PIERWSZEJ POŁOWIE 2019 ROKU

1. CHARAKTERYSTYKA SPÓŁKI I GRUPY KAPITAŁOWEJ GRUPY KĘTY S.A.

1.1. Profil działalności Spółki i Grupy Kapitałowej

Grupa Kęty S.A. posiada ponad 65 letnie doświadczenie w obszarze przetwórstwa aluminium. Od 1953 roku do 1992 roku działała w formie przedsiębiorstwa państwowego Zakłady Metali Lekkich „Kęty”. W tymże roku została przekształcona w jednoosobową spółkę akcyjną Skarbu Państwa, a w 2001 roku zmieniła nazwę na Grupa Kęty S.A. Spółka jest zarejestrowana pod adresem: 32 650 Kęty, ul Kościuszki 111. Grupa Kęty S.A. jest spółką dominującą dla Grupy Kapitałowej składającej się z trzech segmentów biznesowych działających w następujących obszarach:

- produkcji profili i komponentów aluminiowych (Segment Wyrobów Wyciskanych, SWW)
- projektowania i produkcji systemów architektonicznych oraz zewnętrznych rolet aluminiowych (Segment Systemów Aluminiowych, SSA)
- produkcji opakowań giętkich (Segment Opakowań Giętkich, SOG)

Do Grupy Kapitałowej należy 25 firm, z których 15 stanowią spółki zagraniczne. Holding przetwarza ok. 90 tys. ton surowców aluminiowych rocznie a skonsolidowane przychody ze sprzedaży w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem osiągnęły ok. 1,6 mld zł. Na koniec pierwszego półrocza 2019 roku zatrudnienie w Grupie Kapitałowej wyniosło 5190 osób (wzrost o 1% do końca 2018 roku), w tym 1402 osoby w Grupie Kęty S.A. (wzrost o 1% do końca roku poprzedniego). Wszystkie spółki Grupy Kapitałowej stawiają na rozwój i nowoczesne technologie. Od 2000 roku wydano na inwestycje w park maszynowy, nowe produkty i usługi prawie 2,2 miliarda złotych. Dzięki poniesionym wydatkom nasze spółki dołączyły do czołówki najbardziej nowoczesnych firm produkcyjnych w Europie w swoich branżach. Grupa Kapitałowa działa w skali globalnej, obsługując klientów z 55 krajów.

1.2. Wartości, którymi kierujemy się w codziennej pracy

Polityka społecznej odpowiedzialności jest naszą odpowiedzialnością na wyzwania związane ze zrównoważonym rozwojem, nie tylko w wymiarze ekonomicznym i rynkowym, ale także społecznym i ekologicznym.



Deklarujemy, iż w ramach działalności Firmy podejmujemy i podejmować będziemy starania na rzecz lepszego społeczeństwa, zachowania równowagi oraz ochrony środowiska.

Wierzymy, że pomyślność Grupy Kęty S.A. w długiej perspektywie zależy od współpracy z szeroko zdefiniowaną grupą interesariuszy. Szczególny nacisk kładziemy na działania wpływające korzystnie na pracowników firmy, ich rodziny, a także na społeczność lokalną.

Działamy zgodnie z przyjętym kodeksem postępowania etycznego oraz zasadami ładu korporacyjnego, a partnerstwo stanowi w naszej firmie podstawową wartość jaką się kierujemy. Mamy świadomość, że bezpośrednio i pośrednio wywieramy wpływ na środowisko naturalne, dlatego też działalność prowadzimy tak, aby ten wpływ był możliwie ograniczony.

1.3. Najważniejsze wydarzenia w pierwszej połowie 2019 roku

23 stycznia - Zarząd Grupy Kęty S.A. po zasięgnięciu opinii Rady Nadzorczej podjął decyzję o rozpoczęciu przeglądu opcji strategicznych mającego na celu opracowanie strategii rozwoju Spółki na najbliższe lata.

6 lutego – publikacja prognoz na 2019 rok

26 lutego – spółka Alupol Films Sp. z o.o. (należąca do Segmentu Opakowań Giętkich) podpisała ze spółką Basell Orlen Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o. umowę na zakup przez Spółkę surowców do produkcji folii polipropylenowej BOPP wykorzystywanej m.in. do produkcji opakowań. Umowa obowiązywać będzie do końca 2019 r., a jej szacowana wartość bazująca na aktualnych warunkach rynkowych (cena granulatu polipropylenowego oraz kurs EUR/PLN) wynosiła około 147 mln zł.

3 kwietnia - publikacja raportu rocznego za 2018 rok, wniosek zarządu w sprawie podziału zysku za 2018 rok

21 maja – rezygnacja z funkcji Członka Zarządu Grupy Kęty S.A. przez p. Adama Piela - Dyrektora Finansowego

30 maja – Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy,

5 czerwca – zakończenie procesu przeglądu opcji strategicznych

7 czerwca – rezygnacja z funkcji Członka Zarządu Grupy Kęty S.A. przez p. Rafała Lechowicza

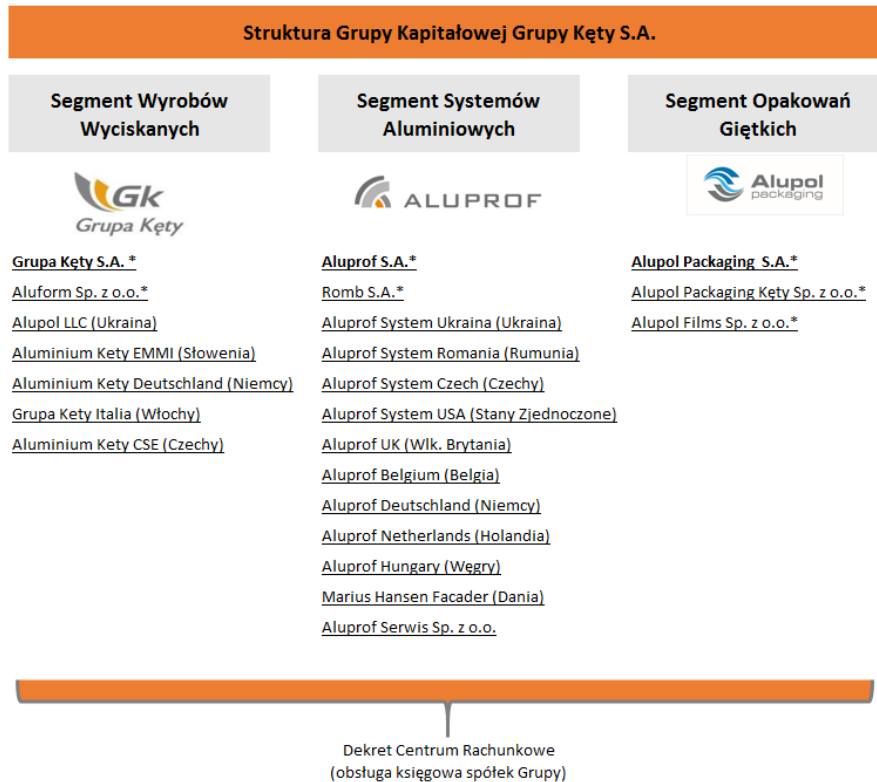
14 czerwca – spółka zależna Aluprof S.A. podpisała umowę kredytową z ING Bank Śląski S.A. w wysokości 80 mln zł. Kredyt będzie przeznaczony na finansowanie i refinansowanie nakładów inwestycyjnych poniesionych od dnia 1 stycznia 2018 roku.

2. DZIAŁALNOŚĆ GRUPY KAPITAŁOWEJ

2.1 Struktura zarządzania

Grupa kapitałowa składa się z 25 spółek podzielonych na trzy segmenty biznesowe. Każdy z segmentów posiada spółkę wiodącą, której nazwa jest jednocześnie główną marką stanowiącą o rozpoznawalności produktów danego Segmentu na rynku. Każdy z segmentów posiada w swoich strukturach wszystkie służby niezbędne do prowadzenia działalności zarówno w sferze produkcyjnej jak i handlowej. Jedynie część wyspecjalizowanych funkcji została skoncentrowana w centrach kompetencji działających na rzecz wszystkich Segmentów Grupy Kapitałowej. Są nimi m.in. : prowadzenie ksiąg rachunkowych, usługi IT, organizacja finansowania, nadzór nad procesami akwizycyjnymi, nadzór nad polityką zarządzania ryzykiem, audyt wewnętrzny, koordynacja procesów związanych z społeczną odpowiedzialnością biznesu i zrównoważonym rozwojem .

W pierwszej połowie 2019 roku struktura Grupy Kapitałowej nie uległa istotnym zmianom. Aktualna struktura Grupy Kapitałowej została przedstawiona na poniższym schemacie (spółka Alutrans System nie prowadzi działalności operacyjnej w związku z czym została pominięta):



2.2 Opis segmentów biznesowych

2.2.1 Segment Wyrobów Wyciskanych

Grupa Kęty S.A. oraz zbudowany na jej bazie Segment Wyrobów Wyciskanych jest zaliczany do największych producentów wyrobów wyciskanych w kraju z około 30% udziałem w rynku. W rynku europejskim szacunkowy udział rynkowy wynosi ok. 2,5%, co lokuje Segment pod koniec pierwszej dziesiątki największych graczy. Potencjał produkcyjny spółek Grupy Kęty to 13 pras do wyciskania o łącznych mocach produkcyjnych ok. 92 tys. ton, zlokalizowanych w trzech miejscach: Kętach, Tychach oraz w Borodiance pod Kijowem na Ukrainie a także dwa zakłady prefabrykacji profili: w Kętach oraz w Słoweńskiej Bystrzycy na Słowenii. Dysponując takim potencjałem, Grupa Kęty corocznie może zwiększać sprzedaż profili oraz komponentów aluminiowych do najbardziej rozwojowych branż: motoryzacyjnej, automotive, transportu kolejowego i lotniczego.

Opis Sytuacji Rynkowej, Sprzedaż, Klienci

W pierwszej połowie 2019 roku Segment osiągnął 7% wzrost przychodów ze sprzedaży do poziomu 667 mln zł. Sprzedaż krajowa zwiększyła się o 6% natomiast przychody na rynkach zagranicznych wzrosły o 8%. Podobnie jak w 2018 roku koniunktura w Europie sprzyjała producentom wyrobów z aluminium w ciągu pierwszych dwóch kwartałów roku, z tym że pod koniec tego okresu dało odczuć się spowolnienie na niektórych rynkach Europy Zachodniej (np. na rynku niemieckim). Dzięki uruchomionym nowym mocom produkcyjnym klienci nie odczuwali znaczących problemów z zaopatrzeniem w profile a terminy realizacji zamówień dla głównych asortymentów powróciły do racjonalnych dla obu stron poziomów (4 – 6 tygodnie). Na czterech z pośród 6 głównych rynków segment zanotował wzrosty od kilku do prawie 30%, były to rynki niemiecki, brytyjski, austriacki i czeski. Na rynkach włoskim i brytyjskim przychody spadły o ok. 5%. W ujęciu branżowym największe wzrosty (od kilku do 15%) odnotowały transport, AGD, budownictwo i motoryzacja. W przypadku przemysłu maszynowego i sprzedaży hurtowej odnotowano ok. 10% spadek.

2.2.2 Segment Systemów Aluminiowych

Aluprof S.A. jest postrzegany jako firma będąca synonimem nowoczesności i dynamicznego wzrostu. Szacuje się, że aż 7 na 10 budowanych w Polsce nowoczesnych budynków wykorzystuje do realizacji systemy fasadowe marki Aluprof. To oznacza, że dzisiaj nie ma dzisiaj architekta, inwestora, wykonawcy, który nie znałby marki Aluprof i jej jakości. Wypracowane przez lata zaufanie sprawia, że inwestorzy i architekci sięgają po zaawansowane systemy aluminiowe marki Aluprof przy wielu inwestycjach. Wszelkierona współpraca z wszystkimi uczestnikami rynku przynosi obopólne korzyści, a inwestorzy otrzymują niepowtarzalne, funkcjonalne na wskroś nowoczesne projekty. Wysiłki Aluprof, który oprócz czterech zakładów w Polsce, posiada także dziesięć oddziałów w Europie oraz w USA, są ukierunkowane w szczególności na rynek eksportowy: intensyfikowana i rozbudowywana jest komunikacja z architektami, decydentami w budownictwie oraz partnerami biznesowymi. Firma Aluprof skupia się przy tym w całości na swoich umiejętnościach: „Istotą naszych kompetencji są nasze ogromne doświadczenie w produkcji systemów aluminiowych, niezależna i elastyczna produkcja oraz indywidualne rozwiązania”.

Opis sytuacji rynkowej, sprzedaż, klienci

W pierwszej połowie 2019 roku skonsolidowane przychody Segmentu osiągnęły wartość 705 mln zł, a więc były wyższe aż o 20% od sprzedaży osiągniętej w poprzednim roku. Tak znaczący wzrost to głównie zasługa klientów z rynku krajowego którzy „wygenerowali” 23% przyrost przychodów ze sprzedaży. Sprzedaż eksportowa zwiększyła się o 14%, przy czym wzrost na rynkach europejskich wyniósł 31% a jedynie sprzedaż na rynek amerykański zmalała o ok. 30%. Obecnie eksport stanowi 36% w całkowitych przychodach segmentu SSA. Dwucyfrowa dynamika sprzedaży została osiągnięta poprzez konsekwentną pracę na poszczególnych rynkach, rosnącą liczbę zadowolonych ze współpracy klientów, sukcesywne poszerzanie oferty produktowej zarówno w zakresie systemów architektonicznych jak i roletowych, a także oferowanie na poszczególnych rynkach wyrobów gotowych według indywidualnych wymagań klientów. Praktycznie na wszystkich głównych europejskich rynkach eksportowych osiągnięto wzrost wartości sprzedaży sięgający od kilku aż do ponad 30% w zależności od rynku.

2.2.3 Segment Opakowań Giętkich

Segment Opakowań Giętkich (tworzą go spółki: Alupol Packaging S.A., Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o. oraz Alupol Films Sp. z o.o.) jest liderem na rynku opakowań giętkich w Polsce. Jego udział w krajowym rynku opakowań giętkich przekracza 20%. Grupa Alupol jest również liczącym się producentem opakowań w Europie z udziałem rynkowym na poziomie 1,5%. SOG jest jednocześnie czołowym dostawcą folii BOPP transparentnych, białych, perlistych, matowych i metalizowanych. Ponadto jest jednym z największych europejskich producentów laminatów na bazie papieru, wykonywanych w technologii ekstruzyjnej. W swojej ofercie posiada także wysokobarieryne folie HBF9™ oraz laminaty na ich bazie. Segment Opakowań Giętkich posiada bardzo szerokie portfolio odbiorców, wśród których są m.in. Nestle, AB Foods, Unilever, Koninklijke Douwe Egberts, Orkla Foods, McCormick, Brügggen, Dr. Oetker, Perfetti van Melle, Aryzta, Meier Verpackung, a także Prymat, Maspex, Mokate, Bakalland, Foodcare, Animex, Tarczyński, Sokołów, Serpol Cosmetics, Mlekovita, Korol, Mlekoop, Woseba. Najwięcej opakowań dedykowanych jest do branży koncentratów spożywczych, ale z roku na rok rośnie również sprzedaż do takich branż jak: cukiernicza, tłuszczowa, mleczarska, mięsna, piekarnicza, farmaceutyczna i chemiczna.

Opis sytuacji rynkowej, sprzedaż, klienci

Pierwsze sześć miesięcy 2019 roku był dla spółek należących do Grupy Alupol Packaging najlepszym rokiem w historii, zarówno jeśli chodzi o wartość sprzedaży, jak i wygenerowane zyski. Przychody ze sprzedaży wzrosły o 13% osiągając poziom 393 mln zł. Podobnie jak w poprzednich latach, kontynuowano intensywne prace nad optymalizacją procesów produkcyjno-technologicznych, które przyczyniły się do redukcji kosztów, a w końcowym efekcie do pozyskania z rynku nowych zamówień. Wzrost sprzedaży został zanotowany zarówno na rynku krajowym (ok. 9%) jak również na rynkach eksportowych (ok. 18%). Największa dynamika, sięgająca nawet 30% została osiągnięta na rynkach: niemieckim, holenderskim oraz szwajcarskim. Rynki czeski, węgierski i słowacki zanotowały kilkuprocentowy wzrost a sprzedaż na rynek brytyjski była na zbliżonym do zeszłego roku poziomie.

3. WŁADZE SPÓŁKI

WALNE ZGROMADZENIE AKCJONARIUSZY

W dniu 30 maja 2019 r. odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Grupy KĘTY S.A., które zatwierdziło jednostkowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy KĘTY S.A. za 2018 rok. Oraz dokonało podziału wyniku finansowego za 2018 rok, przeznaczając na dywidendę kwotę 229.090.728,00 zł. Ponadto zgromadzenie udzieliło absolutorium członkom Rady Nadzorczej i członkom Zarządu z wykonania obowiązków w roku obrotowym 2018.

RADA NADZORCZA

Skład osobowy Rady Nadzorczej w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem przedstawiał się w sposób następujący:

Szczepan Strublewski - Przewodniczący Rady
 Paweł Niedziółka - Z-ca Przewodniczącego Rady
 Piotr Kaczmarek - Członek Rady
 Bartosz Kazimierczuk - Członek Rady
 Piotr Stępniaak - Członek Rady
 Wojciech Włodarczyk - Członek Rady

Członkowie Rady Nadzorczej są wybierani z pośród kandydatów rekomendowanych przez akcjonariuszy. W trakcie ostatnich dwóch kadencji akcjonariusze nie zgłosili żadnej kobiety jako kandydata do Rady Nadzorczej. Dlatego też w ciągu ostatnich dwóch lat obrotowych udział kobiet w radzie nadzorczej Grupy Kęty S.A. wynosił 0%.

Poniższe zestawienie zawiera informacje o wynagrodzeniach członków Rady Nadzorczej w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz ilości akcji spółki w ich posiadaniu na ostatni dzień sprawozdania.

	Ilość posiadanych akcji Grupy Kęty S.A. na 30.06.2019
Przewodniczący	Nie posiadał
Z-ca Przewodniczącego	Nie posiadał
Członek Rady	Nie posiadał
Członek Rady	Nie posiadał
Członek Rady	Nie posiadał
Członek Rady	Nie posiadał

ZARZĄD

Zarząd Spółki pod przewodnictwem Prezesa, zarządza Spółką i reprezentuje ją na zewnątrz. Jeżeli Zarząd Spółki jest wieloosobowy do składania oświadczeń woli i podpisywania w imieniu Spółki wymagane jest współdziałanie dwóch członków Zarządu albo jednego członka Zarządu łącznie z prokurentem. Wszelkie sprawy związane z prowadzeniem Spółki, a niezastrzeżone do kompetencji innych organów Spółki, należą do zakresu działania Zarządu. Tryb działania Zarządu określa szczegółowo Regulamin Pracy Zarządu, uchwalany przez Zarząd, a zatwierdzany przez Radę Nadzorczą. Posiedzenia Zarządu Spółki, zwoływane przez Prezesa, odbywają się nie rzadziej niż raz w miesiącu. Na ostatni dzień okresu sprawozdawczego skład Zarządu przedstawiał się następująco:

Dariusz Mańko - Prezes Zarządu
 Piotr Wysocki - Członek Zarządu
 Tomasz Grela - Członek Zarządu

W trakcie pierwszego półrocza 2019 roku z przyczyn osobistych zrezygnowali dwaj członkowie zarządu: Adam Pielą oraz Rafał Lechowicz.

Zgodnie z przekazanymi oświadczeniami na ostatni dzień okresu sprawozdawczego osoby zarządzające Spółką były w posiadaniu 203 521 akcji zwykłych na okaziciela Grupy Kęty S.A. w tym: Prezes Zarządu 142 218 akcji, Członek Zarządu 44 435 akcji, Członek Zarządu 16 868 akcji (wzrost o 4 200 akcji w porównaniu do końca 2018 roku). Ponadto na podstawie programów motywacyjnych uchwalonych na WZA spółki w dniu 29 maja 2012 roku oraz 23 kwietnia 2015 roku członkowie zarządu posiadali:

- prawo do nabycia 17 500 szt. obligacji serii J z prawem pierwszeństwa do nabycia akcji zwykłych na okaziciela serii G, w tym Prezes Zarządu – 17 500 szt. (zostały objęte przez Prezesa Zarządu w lipcu 2019),
 - prawo do nabycia 10 500 szt. obligacji serii K z prawem pierwszeństwa do nabycia akcji zwykłych na okaziciela serii H, w tym Prezes Zarządu – 6 300 szt., Członek Zarządu - 4 200 szt.,

- prawo do nabycia 21 000 szt. obligacji serii L z prawem pierwszeństwa do nabycia akcji zwykłych na okaziciela serii H , w tym Prezes Zarządu – 9 000 szt., Członek Zarządu - 6 000 szt. ,Członek Zarządu - 6 000 szt. ,pod warunkami określonymi w programie.
- prawo do nabycia 21 000 szt. obligacji serii M z prawem pierwszeństwa do nabycia akcji zwykłych na okaziciela serii H , w tym Prezes Zarządu – 9 000 szt., Członek Zarządu - 6 000 szt. ,Członek Zarządu - 6 000 szt. , pod warunkami określonymi w programie.

Poza wskazanymi powyżej, Członkom Zarządu nie przysługują inne, pozafinansowe składniki wynagrodzenia. W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem Grupa Kęty S.A. nie dokonała żadnych istotnych transakcji z osobami powiązаныmi, nadzorującymi i zarządzającymi oraz nie udzieliła tym osobom i ich bliskim żadnych pożyczek, gwarancji i poręczeń. Pomiędzy Grupą Kęty S.A. a osobami zarządzającymi nie podpisano żadnych umów, które przewidują rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie; poza warunkami zawierającymi się w okresie wypowiedzenia i warunkami wynikającymi z umów o zakazie konkurencji.

4. WYNIKI FINANSOWE

WYBRANE SKONSOLIDOWANE I JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE

Dane dotyczące skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego wg MSSF				
POZYCJE RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT, CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ORAZ RACHUNKU PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	w tys. zł		w tys. EUR	
	I półrocze 2019	I półrocze 2018	I półrocze 2019	I półrocze 2018
Przychody netto ze sprzedaży	1 610 695	1 423 601	375 480	335 795
Zysk z działalności operacyjnej	177 964	169 019	41 486	39 868
Zysk przed opodatkowaniem	166 102	158 820	38 721	37 462
Zysk netto	133 754	124 992	31 180	29 483
Zysk (strata) netto akcjonariuszy jednostki dominującej	133 496	124 976	31 120	29 479
Całkowity dochód (strata) netto	137 172	126 956	31 977	29 946
Całkowity dochód (strata) netto akcjonariuszy jednostki dominującej	136 914	126 940	31 917	29 942
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	260 640	120 145	60 759	28 339
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(144 442)	(98 254)	(33 672)	(23 176)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(15 307)	28 310	(3 568)	6 678
Przepływy pieniężne netto, razem	100 891	50 201	23 519	11 841
Zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	13,97	13,11	3,26	3,09
Rozwodniony zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	13,94	13,08	3,25	3,09
POZYCJE BILANSU	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa razem	2 986 824	2 779 848	702 452	646 476
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	1 679 116	1 382 806	394 900	321 583
Zobowiązania długoterminowe	383 459	314 663	90 183	73 177
Zobowiązania krótkoterminowe	1 295 657	1 068 143	304 717	248 405
Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	1 306 659	1 396 251	307 305	324 710
Kapitał akcyjny	67 763	67 763	15 937	15 759
Liczba akcji	9 552 447	9 545 447	9 552 447	9 545 447
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	136,79	146,27	32,17	34,02
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	136,62	145,95	32,13	33,94
Dane dotyczące skróconego jednostkowego sprawozdania Grupy Kęty S.A.				
POZYCJE RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT, CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ORAZ RACHUNKU PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	w tys. zł		w tys. EUR	
	I półrocze 2019	I półrocze 2018	I półrocze 2019	I półrocze 2018
Przychody netto ze sprzedaży	597 512	559 686	139 290	132 017
Zysk z działalności operacyjnej	195 954	186 598	45 680	44 014
Zysk brutto	191 959	181 591	44 749	42 833
Zysk netto	189 269	175 617	44 122	41 424
Całkowity dochód netto	190 751	174 962	44 467	41 269
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	38 626	(6 048)	9 004	(1 427)

Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(40 012)	(58 423)	(9 327)	(13 781)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	2 656	77 699	619	18 327
Przepływy pieniężne netto, razem	1 270	13 228	296	3 120
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	19,83	18,43	4,62	4,35
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	19,77	18,38	4,61	4,34
POZYCJE BILANSU	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2019	31.12.2018
Aktywa razem	1 444 545	1 223 056	339 733	284 432
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	790 310	533 466	185 868	124 062
Zobowiązania długoterminowe	166 565	158 326	39 173	36 820
Zobowiązania krótkoterminowe	623 745	375 140	146 694	87 242
Kapitał własny	654 235	689 590	153 865	160 370
Kapitał akcyjny	67 763	67 763	15 937	15 759
Liczba akcji	9 552 447	9 545 447	9 552 447	9 545 447
Wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	68,49	72,24	16,11	16,80
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	68,40	72,08	16,09	16,76

Powyższe dane finansowe za 1 półrocze 2019 i 2018 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów - według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2019r. - 4,2520 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2018r. - 4,30 PLN/EUR;
- pozycje rachunku zysków i strat, sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez NBP na ostatnie dni miesiąca: I półrocze 2019 - 4,2897 PLN/EUR; I półrocze 2018 - 4,2395 PLN/EUR.

KOMENTARZ ZARZĄDU DO SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

Podstawowym celem Strategii 2020 jest zapewnienie trwałego wzrostu wartości spółki dla akcjonariuszy. Jednym z głównych warunków osiągnięcia tego celu jest zrównoważony rozwój prowadzący do systematycznego zwiększania wypracowywanych zysków oraz środków pieniężnych. Cel ten był systematycznie realizowany w pierwszym półroczu 2019 roku. Zarówno w obszarze rynkowym, produktowym, finansowym jak i pozafinansowym (ESG) spółki Grupy Kapitałowej zanotowały szereg osiągnięć. Rozpoczynając od przychodów ze sprzedaży, zwiększyliśmy ich poziom do 1,61 mld zł (+13,1%) z czego 46% tej wartości trafiało do naszych klientów na rynkach międzynarodowych. Dzięki wysokiemu wskaźnikowi wykorzystania mocy produkcyjnych (ponad 90%) osiągnięto ok. 5% wzrost zysku z działalności operacyjnej (178,0 mln zł) pomimo utrzymujących się tendencji wzrostowych w zakresie kosztów pracy, energii i usług obcych. Utrzymująca się w kolejnych latach presja na wzrost wynagrodzeń będzie w opinii zarządu jednym z najważniejszych wyzwań. Po uwzględnieniu wyniku na działalności finansowej, na którą największy wpływ mają koszty kredytów oraz wycena należności i zobowiązań w walutach obcych, skonsolidowany zysk netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł 136,9 mln zł, co oznacza 8% wzrost w porównaniu do wartości zeszłorocznej.

Według oceny zarządu bilans Grupy Kapitałowej posiada bezpieczną strukturę finansowania. Pomimo ciągłego rozwoju i znacznych inwestycji (wydatki inwestycyjne osiągnęły poziom 145,4 mln zł) połączonych z corocznymi wypłatami dywidendy, kapitały własne ciągle stanowią ok. 44% sumy bilansowej. Jako, że główne spółki Grupy Kapitałowej to w większości przedsiębiorstwa produkcyjne ciągle inwestujące w swój rozwój, znaczną pozycją aktywów są rzeczowe składniki majątku trwałego. Na dzień bilansowy stanowiły one 47% sumy aktywów (spadek o 1 pp w porównaniu z rokiem poprzednim). Wartość majątku obrotowego na dzień bilansowy wyniosła 1 326,7 mln zł i stanowiła ok. 44% ogółu aktywów (wzrost o 2 pp do poprzedniego roku).

Jednym z bardzo istotnych parametrów z punktu widzenia Zarządu są przepływy pieniężne, dzięki którym spółki grupy mogą kontynuować rozwój. W trakcie 6 miesięcy 2019 roku wypracowano poziom 260,6 mln zł, czyli ponad dwukrotnie więcej niż w analogicznym okresie 2018 roku. Wartość ta została wypracowana pomimo 13% wzrostu przychodów ze sprzedaży, co świadczy o skuteczności w zarządzaniu kapitałem pracującym. Oznacza to również, że strumień gotówki jest bezpieczny i stabilny, oraz umożliwia finansowanie inwestycji rozwojowych. Zgodnie z zamierzeniami Zarządu dalszy rozwój ma być finansowany głównie z źródeł wewnętrznych (gotówki z działalności operacyjnej) oraz długu odsetkowego.

Podsumowując Zarząd pozytywnie ocenia zrealizowane wyniki finansowe we wszystkich istotnych elementach. Biorąc pod uwagę obecny potencjał Grupy Kapitałowej oraz planowany program inwestycji w dalszy rozwój, a także stabilne prognozy, co do wzrostu gospodarczego w kraju i na świecie, Zarząd podtrzymuje swoje oczekiwania co do osiągniętych wielkości ekonomicznych zawartych w Strategii 2020.

5. PROGNOZY ROCZNE ORAZ STRATEGIA ROZWOJU

CELE STRATEGII

Podstawowym celem Strategii 2020 jest zapewnienie trwałego wzrostu wartości spółki dla akcjonariuszy dzięki:

- zrównoważonemu rozwojowi prowadzącemu do systematycznego zwiększania wypracowywanych zysków oraz środków pieniężnych,
- stabilnej polityce dywidendowej,
- stworzenia potencjału dla dalszego rozwoju w kolejnych okresach,
- utrzymaniu wysokich standardów corporate governance.

ZAŁOŻENIA OPERACYJNE ORAZ ZAŁOŻENIA MAKROEKONOMICZNE

Bazując na przyjętych założeniach dotyczących kształtowania się cen surowców oraz kursów walut, poszczególne segmenty prognozują następujące wartości przychodów ze sprzedaży w 2020 roku:

- Segment Wyrobów Wyciskanych 1 458 mln zł,
- Segment Systemów Aluminiowych 1 420 mln zł,
- Segment Opakowań Giętkich 750 mln zł.

Biorąc powyższe pod uwagę, skonsolidowane przychody ze sprzedaży grupy kapitałowej w 2020 roku powinny osiągnąć poziom 3 357 mln zł, zysk z działalności operacyjnej 360 mln zł, zysk operacyjny powiększony o amortyzację (EBITDA) poziom 514 mln zł a skonsolidowany zysk netto 263 mln zł.

Powyższe prognozy przygotowano w oparciu o następujące założenia makroekonomiczne:

- średnia cena aluminium (3M) – 1800 USD/t
- średni kurs USD 4,05 zł
- średni kurs EUR 4,30 zł
- relacja EUR/USD 1,06
- wzrost PKB Polska 3,4%

PLAN INWESTYCYJNY

Zarząd zakłada, iż w okresie objętym niniejszą strategią (uwzględniając wydatki poniesione do tej pory od początku realizacji strategii czyli od 2015 roku) wydatki inwestycyjne osiągną poziom ok. 1354 mln zł w tym:

- Segment Wyrobów Wyciskanych 585 mln zł
- Segment Systemów Aluminiowych 356 mln zł
- Segment Opakowań Giętkich 367 mln zł

Niniejsza prognoza nie obejmuje ewentualnych dodatkowych wydatków na akwizycje, których efektów również nie uwzględniono w prognozie sprzedaży i wyników.

POLITYKA DYWIDENDOWA

Przyjęta przez Radę Nadzorczą Grupy Kęty S.A. polityka dywidendowa zakłada wypłatę dywidendy na poziomie 60-100% skonsolidowanego zysku netto Grupy Kęty S.A. w okresie obowiązywania Strategii 2020. Zarząd zakłada, że wypłata dywidendy w okresie realizacji planu strategicznego Strategia 2020 ukształtuje się średnio na poziomie 80% skonsolidowanego zysku netto Grupy Kęty S.A.

Zarząd przy ustalaniu wartości rekomendowanej dywidendy będzie brał pod uwagę m.in.:

- relację długu netto Grupy Kapitałowej do skonsolidowanego zysku operacyjnego powiększonego o amortyzację (EBITDA), wyliczoną na ostatni dzień bilansowy poprzedniego roku obrotowego z maksymalnym poziomem 2,0;
- przesunięcia czasowe otrzymywanych dywidend ze spółek zależnych, wpływających na maksymalny poziom rekomendowanej dywidendy;
- wartość potencjalnych i możliwych do zrealizowania akwizycji
- wartość rzeczywistych wydatków inwestycyjnych do poniesienia w roku wypłaty dywidendy.

POTENCJALNE AKWIZYCJE

W Strategii 2020 nie uwzględniono żadnych efektów z tytułu potencjalnych projektów akwizycyjnych. Niemniej jednak Zarząd rozważa dwa kierunki potencjalnych akwizycji w ramach istniejących segmentów oraz utworzenie nowego segmentu:

w Segmencie Wyrobów Wyciskanych – mogą one dotyczyć rozwoju dotychczasowych lub nabycia nowych kompetencji w zakresie obróbki profili oraz produkcji komponentów na bazie profili aluminiowych. Potencjalne projekty mogą dotyczyć podmiotów o przychodach ze sprzedaży na poziomie do 50 mln EUR,

w Segmencie Systemów Aluminiowych – mogą one dotyczyć rozwoju geograficznego lub produktowego na nowych rynkach. Potencjalne projekty mogą dotyczyć podmiotów o przychodach ze sprzedaży na poziomie do 20 mln EUR,

nowy segment, którego potencjał pozwoliłby osiągnąć w 2020 roku przychody ze sprzedaży na poziomie min. 200 mln zł.

RYZYO NIEPEWNOŚCI ORAZ CZĘSTOTLIWOŚĆ OCENY REALIZACJI STRATEGII

Niniejsze założenia do strategii, w tym prognozy dotyczące przyszłych przychodów oraz zysków, zostały ustalone na podstawie szeregu założeń, oczekiwań oraz projekcji, a w związku z tym obarczone są

ryzykiem niepewności i mogą ulec zmianie pod wpływem czynników zewnętrznych jak i wewnętrznych. Spółka będzie dokonywała oceny możliwości realizacji Strategii 2020 oraz dokonywała ewentualnych korekt w cyklach rocznych.

PROGNOZA SKONSOLIDOWANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH 2019 ROKU

Dane skonsolidowane (w mln zł)*	2018	2019	Zmiana (w%)
Przychody ze sprzedaży, w tym:	2 993	3 216	+7%
- Segment Wyrobów Wyciskanych	1 270	1 364	+7%
- Segment Systemów Aluminiowych	1 292	1 393	+8%
- Segment Opakowań Giętkich	707	739	+5%
Zysk EBITDA**	464	488	+5%
Zysk EBIT***	338	344	+2%
Zysk netto	268	261	-3%
Wydatki inwestycyjne	231	284	+23%
Dług netto****	774	866	+12%

*Nie dotyczy danych poszczególnych segmentów

**Zysk EBITDA – zysk operacyjny powiększony o amortyzację

***Zysk EBIT – zysk operacyjny

**** Dług netto - zadłużenie oprocentowane pomniejszone o gotówkę i jej ekwiwalenty

GŁÓWNE ZAŁOŻENIA DO PROGNOZY

1) Przychody ze sprzedaży wzrosną w stosunku do 2018 roku o 7% i wyniosą 3 216 mln zł, do czego przyczyni się głównie:

- wykorzystanie nowych mocy produkcyjnych w Segmencie Wyrobów Wyciskanych uruchamianych pod koniec 2018 roku i w pierwszym kwartale 2019 roku, co przełoży się na wzrost wolumenu sprzedaży w tym segmencie o 8 tys. ton r/r,
- pozyskanie nowych klientów w Segmencie Systemów Aluminiowych oraz dalszy rozwój współpracy z dotychczasowymi, co pozwoli zwiększyć r/r eksport tego segmentu o 13%, a sprzedaż w kraju o 6%,
- zwiększenie efektywności wykorzystania mocy produkcyjnych w Segmencie Opakowań Giętkich skutkujące wzrostem sprzedaży tego segmentu o ok. 5% r/r.

2) koszty operacyjne wzrosną w stosunku do 2018 roku o 7% i wyniosą 2 883 mln zł, w tym:

- amortyzacja 144 mln zł (+14%),
- koszty materiałów 1 869 mln zł (+3%),
- koszty energii 99 mln zł (+41%),
- koszty świadczeń pracowniczych 468 mln zł (+10%),
- koszty usług obcych 262 mln zł (+16%).

3) skonsolidowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej wyniosą 376 mln zł;

4) wydatki inwestycyjne wyniosą około 284 mln zł, w tym ok. 100 mln zł obejmują wydatki inwestycyjne przeniesione z projektów, których realizacja przewidziana była w 2018 roku;

5) ujemne saldo z działalności finansowej wyniesie około 19 mln zł, w tym koszty z tytułu odsetek od kredytów wyniosą około 21 mln zł;

6) wypłacona zostanie dywidenda zgodnie z obowiązującą polityką w wysokości ok. 80% skonsolidowanego zysku netto za 2018 r.;

7) kursy walut, ceny aluminium i tempo wzrostu gospodarczego pozostaną względnie stabilne i wyniosą średnio w całym okresie około:

- cena aluminium 1950 USD/tonę
- kurs USD/PLN 3,75
- kurs EUR/PLN 4,25
- kurs EUR/USD 1,13
- wzrost PKB w Polsce 3,7%;

6. PROJEKTY INWESTYCYJNE

Dla Grupy Kapitałowej Grupy Kęty S.A. inwestycje stanowiły motor napędowy i były czynnikiem technicznego oraz technologicznego rozwoju, a przez to stały się atutem w postaci przewagi konkurencyjnej w stosunku do innych producentów funkcjonujących na rynku przetwórstwa aluminium i produkcji opakowań giętkich. Od 2000 do 2018 roku spółki Grupy wydały na inwestycje ok. 2,2 mld zł. Zgodnie ze strategią rozwoju chce w latach 2019-2020 wydać na inwestycje ok. 500 mln zł, co spowoduje, że w ciągu 20 lat na inwestycje przeznaczonych zostanie ok. 2,7 mld złotych. Wielkość

wydatków inwestycyjnych na zakup rzeczowych składników majątku trwałego, wartości niematerialnych i prawnych oraz akcji i udziałów w przejmowanych podmiotach w Grupie Kapitałowej Grupy Kęty S.A. w ciągu sześciu miesięcy 2019 i 2018 roku wynosiła:

(mln zł)	6 M 2019	6 M 2018
Wydatki ogółem:	145,4	98,9
w tym Grupa Kęty S.A.	40,1	58,7

Wśród największych inwestycji realizowanych w pierwszej połowie 2019 roku były:

W Segmencie Wyrobów Wyciskanych Specjalistyczna prasa przeciwbieżna o nacisku 36MN do wyciskania stopów twardych oraz nowoczesna linia do anodowania.

W Segmencie Opakowań Giętkich głównym projektem inwestycyjnym jest rozbudowa zakładu produkującego folię BOPP o drugą halę oraz drugą linię produkcyjną. W jej wyniku moce produkcyjne zostaną podwojone co umożliwi zwiększenie produkcji do poziomu ok. 60 tys. ton w skali roku.

W Segmencie Systemów Aluminiowych nowoczesna linia do lakierowania pionowego, dokończenie budowy Centrum Badań i Innowacji oraz rozpoczęcie budowy nowej hali produkcyjnej w zakładzie produkcji rolet w Opolu.

Po okresie bilansowym Grupa Kapitałowa ma zamiar wydać na inwestycje łącznie w ciągu 12 miesięcy ok. 300 mln zł.

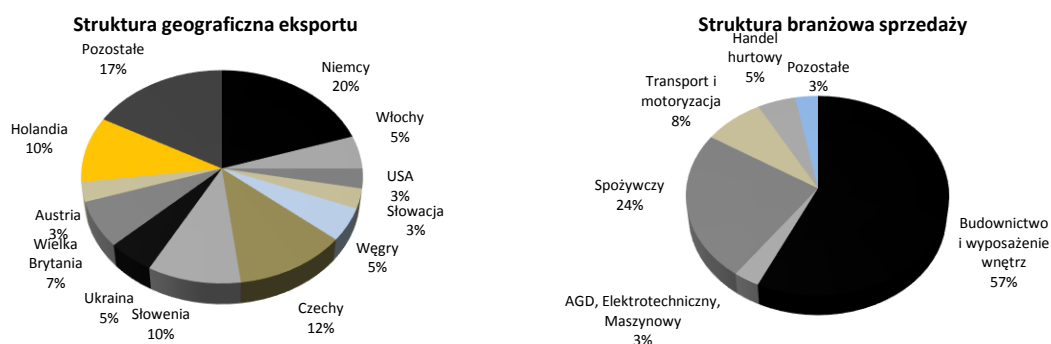
7. CZYNNIKI ISTOTNE DLA ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KILKU MIESIĘCY

CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE

Ze względu na istotność wpływu pozostałych spółek grupy kapitałowej na obraz sytuacji finansowej Grupy Kęty S.A. oraz ryzyka, na które narażona jest spółka, o ile nie wskazano inaczej, przedstawione czynniki dotyczą całej Grupy Kapitałowej Grupy Kęty S.A.

KONIUNKTURA NA RYNKACH

Spółki grupy kapitałowej narażone są na wahania koniunkturalne występujące zarówno w polskiej gospodarce, do której trafia ok. 54% sprzedaży, jak i gospodarkach pozostałych krajów europejskich, gdzie kierowana jest sprzedaż ok. 44% całości sprzedaży grupy. Pozostałe 2% stanowią pozostałe rynki w tym głównie USA. Szczególne znaczenie dla rozwoju sprzedaży ma sytuacja na rynkach Niemiec, Czech, Węgier, Wielkiej Brytanii, Holandii, Włoch, Słowenii i Ukrainy do których trafia 74% sprzedaży zagranicznej a także w mniejszym stopniu na rynkach Słowacji, Austrii i USA. Analizując jednocześnie strukturę branżową sprzedaży widoczna jest duża koncentracja sprzedaży grupy na sektorze budowlanym (ok 57% wartości sprzedaży skonsolidowanej), a więc wszystkie czynniki wpływające na koniunkturę w budownictwie (dostępność kredytów, poziom inwestycji) na rynku krajowym oraz głównych rynkach eksportowych mają istotny wpływ na osiąganą przez grupę kapitałową sprzedaż.



Źródło: opracowanie własne

DOSTĘPNOŚĆ SUROWCÓW

Podstawową grupą surowców wykorzystywanych w grupie kapitałowej jest aluminium pierwotne, złom aluminiowy a także półprodukty bazujące na aluminium (blacha i taśma aluminiowa oraz wlewki

z aluminium i jego stopów). Stanowią one łącznie ok. 50% całości kupowanych surowców i materiałów do produkcji. Przy produkcji opakowań giętkich wykorzystywane są dodatkowo różnego rodzaju folie i granulaty tworzyw sztucznych (polietylen, polipropylen), papier drukowy oraz farby, kleje i lepiszcza, które łącznie stanowią 20% ogółu zakupów surowcowych i materiałowych. Listę głównych pozycji uzupełniają akcesoria do produkcji systemów aluminiowych z 10% udziałem. Ze względu na konieczność utrzymania wysokiej jakości produkcji polityka zakupowa grupy opiera się o współpracę z wyselekcjonowanymi dostawcami gwarantującymi odpowiedni standard współpracy. Jednocześnie podstawowym założeniem jest taka dywersyfikacja dostawców, aby zapewnić bezpieczeństwo i utrzymanie konkurencyjności dostaw.

POLITYKA CELNA

Od maja 2007 roku zostało obniżone z 6 na 3% cło na aluminium sprowadzane z krajów byłego ZSRR, które jest głównym źródłem podstawowego surowca spółki. Kontynuacja tych działań a więc redukcji do 0% w kolejnych latach może korzystnie wpłynąć na osiągnięte przez spółkę wyniki finansowe. Z kolei powrót do poprzednich stawek (6%) niekorzystnie wpłynie na wyniki finansowe.

Pośredni wpływ na poziom sprzedaży może mieć polityka celna poszczególnych krajów w relacji do produktów oferowanych przez Grupę Kapitałową lub jej klientów. Przykładem takiego ryzyka jest wprowadzenie w USA ceł importowych na samochody osobowe sprowadzane z UE. Ponieważ spółki Grupy Kapitałowej są na razie małym graczem na tym rynku z niewielkim udziałem w strukturze sprzedaży obecna sytuacja nie ma istotnego wpływu na naszą działalność. Biorąc pod uwagę rosnącą skalę działalności Grupy w zakresie produkcji elementów dla motoryzacji zdarzenia takie w przyszłości mogą mieć większe znaczenie na osiągnięte poziomy sprzedaży i zysku.

KURSY WALUT

Wg szacunków Spółki w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem ok. 45% sprzedaży Grupy Kapitałowej było realizowane w PLN natomiast ok. 50% stanowiła sprzedaż denominowana w EURO, 5% rozliczane było w GBP, USD, UHR i DEK. Po stronie kosztowej ok. 45% kosztów to koszty ponoszone w PLN, 33% to koszty denominowane w EUR, 20% koszty ponoszone USD i ok 2% koszty w pozostałych walutach (GBP, UHR, DEK). Biorąc powyższe pod uwagę kształtowanie się kursu PLN w stosunku do EURO oraz USD będą miały istotny wpływ na osiągnięte przez spółkę wyniki gdyż będą wpływały zarówno na rentowność eksportu jak i konkurencyjność na rynku krajowym w relacji to towarów importowanych. Spółki grupy kapitałowej podejmują działania w celu ograniczenia ryzyka walutowego poprzez zawieranie terminowych transakcji walutowych typu forward czy też poprzez utrzymywanie części zadłużenia w walutach obcych

KONKURENCJA

Począwszy od lat 90-tych XX wieku obserwowany jest stały wzrost konkurencji ze względu na atrakcyjność rynku polskiego oraz bliskość rynków Europy Centralnej i Wschodniej. Firmy konkurencyjne na bieżąco podejmują działania zmierzające do rozwoju swoich mocy produkcyjnych czy też poszerzenia oferty produktowej. Według oceny Zarządu głównymi konkurentami w poszczególnych obszarach biznesowych są:

Segment Wyrobów Wyciskanych	Sapa, Yawal oraz Final (grupa Yawal), Eurometal, Cortizo, Kaye Aluminium, Extral Aluminium, Aliplast, Albatros
Segment Systemów Aluminiowych	Sapa Building System, Schuco, Ponzio, Yawal, Aliplast, Blyweert, Heroal, Alukon, Reynaers,
Segment Opakowań Giętkich	Amcors, Constantia Packaging, Mondi Packaging, Amerplast, Fuji Seal Polska, Schur Flexibles Poland, Wipak, Flexpol, Poligal

Źródło: opracowanie własne

DOSTĘP DO ŹRÓDEŁ FINANSOWANIA

Spółki grupy kapitałowej systematycznie inwestują środki pieniężne w dalszy rozwój techniczny i technologiczny, wspierając się finansowaniem zewnętrznym. Ponadto ze względu na obowiązujące na rynku standardy częściowo finansuje swoich klientów udzielając im kredytu kupieckiego. Oznacza to, iż pomimo wypracowywanych środków pieniężnych z działalności operacyjnej, ograniczenie w dostępie do finansowania zewnętrznego w postaci kredytów bankowych może mieć istotny wpływ na możliwości rozwojowe spółki. Może również wpłynąć na poziom wypłacanej przez Grupę Kęty S.A. dywidendy. Poziom stóp procentowych będzie bezpośrednio wpływał na koszty finansowe wykazywane przez poszczególne spółki a zatem na osiągnięty wynik netto.

SYTUACJA POLITYCZNA I GOSPODARCZA NA UKRAINIE

Grupa Kapitałowa posiada na terenie Ukrainy dwie Spółki: Alupol Ukraina LLC- spółka produkcyjna oraz Aluprof System LLC – spółka handlowa. Niestabilna sytuacja polityczna oraz gospodarcza na Ukrainie powoduje, iż powyższe aktywa narażone są na ryzyko przekraczające zwykłe ryzyko gospodarcze. Zarząd na bieżąco analizuje sytuację Spółek zależnych zlokalizowanych na terenie Ukrainy. Ewentualne przyszłe odpisy związane z pogarszającą się sytuacją gospodarczą lub możliwymi działaniami wojennymi na terenie Ukrainy mogą wpłynąć na wyniki kolejnych lat.

CZYNNIKI WEWNĘTRZNE**POZIOM INWESTYCJI W ROZWÓJ TECHNOLOGII ORAZ SIECI DYSTRYBUCJI I SPRZEDAŻY**

Funkcjonowanie Grupy na wysoce konkurencyjnym rynku wymaga ciągłego dostosowywania się do wymagań stawianych przez konkurencję i klienta. Stawiane wymagania można zrealizować jedynie poprzez rozwój technologii, wprowadzanie nowych produktów, zwiększanie potencjału i rozwój sieci dystrybucji i sprzedaży. Spółka jest świadoma istniejących wymagań, dlatego też sukcesywnie realizowany jest plan strategiczny zakładający rozwój we wszystkich kluczowych obszarach gwarantujących zachowanie wysokiego poziomu konkurencyjności w stosunku do innych graczy na rynku.

POZIOM KWALIFIKACJI ZAŁOGI ORAZ STRUKTURA ZATRUDNIENIA ZAPEWNIAJĄCA SPROSTANIE WYMOGOM STAWIANYM PRZEZ SZYBKO ROZWIJAJĄCY SIĘ RYNEK

Sukces grupy zależy od pracy członków kadry kierowniczej oraz zdolności do zatrzymania i motywacji wysoko wykwalifikowanego personelu. Utrata usług świadczonych przez wykwalifikowaną i doświadczoną kadrę może mieć istotny niekorzystny wpływ na funkcjonowanie grupy kapitałowej. Dlatego też Grupa w sposób ciągły dostosowuje do zmian rynkowych politykę personalną w celu pozyskania i utrzymania wartościowych pracowników, których praca i wkład przekłada się bezpośrednio na sukces Grupy.

ZDOLNOŚĆ DO FINANSOWANIA BIEŻĄCEJ DZIAŁALNOŚCI ORAZ PROJEKTÓW INWESTYCYJNYCH

Od utrzymania stabilnej sytuacji finansowej (wysoka rentowność operacyjna oraz duży strumień gotówki generowany z działalności operacyjnej) zależy możliwość ciągłego rozwoju Grupy. Dlatego też Zarząd przykłada dużą rolę do ciągłego doskonalenia procesów produkcyjnych oraz logistyki, co w efekcie powinno pozwolić na wysoką efektywność działań przekładającą się na zyski. Istotnym elementem dla osiągnięcia stabilnych wyników jest również odpowiednie zarządzanie ryzykiem walutowym. Wynika ono z dużej ekspozycji spółki zarówno na waluty obce zarówno w obszarze zakupów jak i sprzedaży.

8. SPOŁECZNA ODPOWIEDZIALNOŚĆ BIZNESU

FIRMA A PRACOWNICY**Polityka personalna**

Zarządzanie w obszarze zasobów ludzkich w spółkach grupy kapitałowej Grupy Kęty SA opiera się na wspólnych standardach zdefiniowanych w procedurach postępowania, z dbałością o ich wysoką jakość i profesjonalizm. W ten sposób uregulowane są wszystkie podstawowe procesy HR, systematycznie rozwijane i doskonalone. Z uwagi na różnorodność biznesową ważnym elementem jest elastyczność systemu, który pozwala na stosowanie wytycznych z uwzględnieniem specyfiki danej spółki, z zachowaniem wysokiego poziomu profesjonalizmu.

Realizacja procesów rekrutacyjnych ukierunkowana jest na pozyskiwanie kandydatów, którzy wnoszą do firmy nowe kompetencje, nastawionych na współpracę, posiadających umiejętność dzielenia się swoją wiedzą z innymi. Istotnym elementem jest rekrutacja wewnętrzna, w wyniku której wielu pracowników miało szansę na awans w strukturach organizacji. Nie zawyżamy wymagań w stosunku do stanowisk, gdzie oferowana praca nie wymaga szczególnych umiejętności. Z tego powodu spółki Grupy Kapitałowej otwarte są dla szerokiego kręgu kandydatów

Proces adaptacji ma na celu szybkie, a jednocześnie możliwie bezstresowe wdrożenie pracownika do działania w nowych warunkach, w nowym otoczeniu. Rozwiązania systemowe zapewniają dostęp do informacji na temat firmy, obowiązujących w niej zasad, wyznawanych wartości. Wyznaczony opiekun pomaga w poznaniu kultury organizacyjnej i zaznajamia z panującymi zwyczajami.

Odbytujące się raz w roku formalne spotkania pracowników z przełożonymi są okazją do podsumowania osiągniętych wyników pracy, określenia wymagań na kolejny okres oraz sprecyzowania potrzeb szkoleniowych w powiązaniu z celami na stanowisku.

Założenia Polityki wynagrodzeń opierają się o wyniki wartościowania stanowisk pracy. W każdej spółce ustalane są konkretne przedziały płacowe z wykorzystaniem informacji dostępnych w rynkowych raportach płacowych na temat wynagrodzeń w danej branży, regionie, w ramach określonej grupy zawodowej. Wysokość wynagrodzenia danego pracownika oraz możliwość otrzymania nagrody z funduszu motywacyjnego uzależnione są od wyników oceny okresowej, indywidualnych efektów pracy i innych czynników ważnych z punktu widzenia rozwoju biznesu. Wszystkie zasady opisane są w odpowiednich regulaminach.

Politykę płacową uzupełniają świadczenia:

- fundusz socjalny, w ramach którego pracownicy otrzymują poza standardowym dofinansowaniem do wypoczynku pracownika czy dzieci, również dodatkowe wsparcie w okresie wakacyjnym oraz świątecznym,
- ubezpieczenie emerytalne Pogodna Przyszłość,
- opieka medyczna - ubezpieczenie współfinansowane przez pracodawcę na średnim poziomie ok 70%, w zależności od wybranego przez pracowników pakietu,
- jedna ze spółek oferuje dodatkowe benefity w postaci kart Multisport oraz doładowania kart Ticket Restaurant.

Wszelkie działania w spółkach realizowane są z zachowaniem wysokich standardów w zakresie zapewnienia RÓWNYCH SZANS dostępu do wszelkich świadczeń, BEZPIECZEŃSTWA w miejscu pracy oraz właściwego ROZWOJU pracowników.

Rozwój potencjału intelektualnego organizacji

Procesy rozwojowe realizowane są poprzez projektowanie ścieżek kariery, programy szkoleniowe, system ocen okresowych

W ramach organizacji prowadzone są szkolenia w różnej formie (min. kursy, studia), obejmujące zarówno tematykę techniczną jak i rozwijające umiejętności osobiste i społeczne. Bardzo mocny akcent położony został na doskonalenie komunikacji w językach obcych.

Programy rozwoju umiejętności realizujemy w sposób pozwalający realizację celów biznesowych przy równoczesnej możliwości zaspokajania własnych ambicji. Zauważamy specyficzne kompetencje naszych pracowników, dlatego budujemy profile jak najbardziej dopasowane do grup zawodowych.

Zdrowie i bezpieczeństwo pracowników

Dbalność o bezpieczne i przyjazne miejsce pracy – stanowiska pracy projektujemy przede wszystkim z zapewnieniem wszelkich środków bezpieczeństwa, nie zapominając jednocześnie o wygodzie i funkcjonalności. Zwracamy uwagę na wystrój wnętrz – nie tylko tych, w których spotykamy się z klientami zewnętrznymi - mamy także na uwadze czyste, ciepłe i funkcjonalne pomieszczenia biurowe, szatnie i jadalnie.

W roku 2010 uruchomiony został program Bezpieczna Praca, w ramach którego budujemy świadomość pracowników w zakresie ich wpływu na bezpieczeństwo swoje i innych. Na działania profilaktyczne składają się, oprócz podstawowych, wymaganych ustawowo, między innymi dodatkowe szkolenia w obszarze BHP i PPOŻ w nawiązaniu do specyfiki działania danej firmy.

Systemy sugestii umożliwiają pracownikom przekazywanie informacji o potencjalnych zagrożeniach występujących w miejscu pracy czy zgłaszanie konkretnych usprawnień. W tym celu zainstalowane zostały skrzynie sugestii, a w spółkach, gdzie wszyscy pracownicy mają dostęp do poczty e-mail, opcjonalnie odrębne skrzynki pocztowe.

Zatrudnienie

Poziom zatrudnienia na koniec czerwca 2019 roku jest większy o ok. 1% w stosunku do końca 2018 roku. Realizacja kolejnych inwestycji pociąga za sobą dalszy wzrost zatrudnienia w II połowie 2019 roku. Zarząd spodziewa się, iż w przeciągu najbliższych kilku miesięcy zatrudnienie w Grupie Kapitałowej wzrośnie z tego powodu o ok. 100 osób.

Zestawienie ilości zatrudnionych w Segmentach oraz łącznie w Grupie Kapitałowej.

Segment	31.12.2018 r.	30.06.2019 r.
Segment Wyrobów Wyciskanych	2 038	2 030
Segment Systemów Aluminiowych	2 226	2 268
Segment Opakowań Giętkich	786	791
Inne	96	101
RAZEM	5 146	5 190

SPOŁECZNE ZAANGAŻOWANIE

Grupa Kapitałowa Grupy Kęty S.A. konsekwentnie i stabilnie podąża wyznaczonymi kierunkami w obszarze społecznego zaangażowania firmy oraz przyjętej polityki CSR. Globalne ramy działań i kierunków zaangażowania zapadają i są zatwierdzane na corocznych spotkaniach Komitetu Sterującego ds. Zrównoważonego Rozwoju i Społecznej Odpowiedzialności Biznesu. W pierwszej połowie 2019 roku podczas Komitetu omówiono wyniki w obszarze raportowania danych pozafinansowych za rok 2018. W trakcie spotkania zaakceptowano i przyjęto do realizacji harmonogram działań w obszarach wychowania przez sport, ochrony środowiska i działalności społecznej firmy (poprzez Fundację Grupa Kęty Dzieciom Podbeskidzia i program „Razem z GRUPĄ”) ponadto skupiono się na tematyce etyki w organizacji, oraz zdrowiu i bezpieczeństwie pracowników, oraz rozwojowi procesów kontroli wewnętrznej w obszarach społecznej odpowiedzialności biznesu. W pierwszym półroczu działalność społeczna Grupy skupiała się wokół zapisów z polityki CSR i powiązana była m.in: **Ideą wychowania przez sport.**

Grupa zaangażowana była w wydarzenia sportowe, angażując i zachęcając do aktywności sportowej pracowników spółki w tym:

- a) PUCHAR REKSIA zawody narciarskie dla dzieci do lat 13tu;
- b) Biegi narciarskie „Śladami Arcyksiężnej Marii Teresy Habsburg” czyli XII Puchar Magurki w biegach narciarskich otwartych
- c) Bielski Rodzinny Rajd Rowerowy- który odbył się końcem kwietnia. Tradycyjnie już Drużyna Grupa Kety Team była najliczniejsza i zdobyła pamiątkowy puchar i dyplom.
- d) Młoda Plaża Open- cykl turniejów plażowej piłki siatkowej dla młodzieży do lat 18tu.
- e) Dzień sportu w Kętach- czyli piękna całodniowa impreza sportowa, której Grupa była partnerem.
- f) Rower POMAGA – czyli akcja o charakterze sportowo-dobroczynno-ekologiczny. Akcja promuje jazdę na rowerze.

Zdrowie i bezpieczeństwo pracowników

Grupa zaangażowana była w projekty o oddziaływaniu prozdrowotnym:

- a) „Dbamy o zdrowie” – V edycja programu Grantowego „Razem z GRUPĄ”.
- b) Profilaktyka ma moc – czyli event poświęcony tematyce dbałości o zdrowie.
- c) Profilaktyka zdrowotna pracowników Grupy Kęty sfinansowana z Funduszu prewencyjnego PZU Życie.

Ochrona środowiska

Poza codzienną dbałością o procesy produkcyjne w I półroczu Grupa edukowała w zakresie ochrony środowiska poprzez zaangażowanie w projekty:

- a) Listy dla Ziemi – ogólnopolska akcja, w ramach której dzieci i młodzież piszą specjalne listy do dorosłych z pomysłami na działania ekologiczne
- b) Sprzątamy Beskidy z PTT- po raz kolejny firma i jej pracownicy brali czynny udział w tej ekologicznej akcji. W trakcie trzech wycieczek (Beskid Śląski, Żywiecki oraz Mały) w ramach akcji „Sprzątamy Beskidy z PTT 2019” wzięło udział 631 osób, w tym 334 dzieci i młodzieży, którym udało się oczyścić szlaki z 10200 litrów śmieci.
- c) Siejemy słońce- czyli akcja sadzenia słoneczników Akcja promuje proste działania ekologiczne, w szczególności skupione na pomocy pszczołom, ptakom.
- d) Program „Nakrętka na wózek” – nieustannie prowadzona we wszystkich spółkach Grupy Kapitałowej. Od początku akcji uzbierano ponad 5 ton.
- e) Książka wspiera Bohatera – to nowa akcja w portfolio firmy. Ma charakter zarówno ekologiczny- odzysk makulatury czyli książek i danie im drugiego życia podczas kiermaszy książek

Działalność społeczna

W tym obszarze Grupa mocno związana jest z działalnością Fundacji Grupa Kęty Dzieciom Podbeskidzia. W I półroczu podopieczni Fundacji mieli okazję współuczestniczyć w większości opisanych wyżej aktywności; z innych dedykowanych tylko dla Fundacji wyróżnić można:

- a) Projekt KORONA GÓR POLSKI z Fundacją Grupa Kęty Dzieciom Podbeskidzia- to autorski projekt Fundacji, który prowadzi przy wolontaryjnym zaangażowaniu PTT odział w Bielsku-Białej. Projekt zakłada zdobycie 28 szczytów zaliczanych do Korony Gór Polski.
- b) Wings for Life- czyli największy sztafetowy bieg charytatywny w Polsce. Podopieczni Fundacji (młodzież z Oświęcimia) stanęła do biegu.
- c) Talent SHOW- w ramach programu S jak Sztuka Fundacja zaproponowała podopiecznym udział w projekcie Talent SHOW rozwijającym i promującym talenty poszczególnych podopiecznych Fundacji.
- d) Kapsuła czasu czyli wędrówka po epokach – projekt o charakterze edukacyjnym.

GRUPA DLA ŚWIATA

W pierwszym kwartale 2019 roku kierownictwo dokonało kompleksowej oceny zgodności stanu formalno-prawnego w zakresie środowiska. Na podstawie wyników monitorowania i pomiarów znaczących aspektów środowiskowych, rezultatów zewnętrznych audytów i inspekcji w roku 2018 potwierdzono zgodność Grupy KĘTY S.A. i spółek zależnych z przepisami prawa ochrony środowiska. Jednocześnie w związku z wejściem w życie szeregu nowych wymagań przeprowadzono analizę oraz zaktualizowano karty ryzyk środowiskowych, w szczególności dot. możliwości wystąpienia poważnej awarii przemysłowej oraz potencjalnych ograniczeń wynikających z reglamentacji prawnej korzystania ze środowiska.

Ocenie poddano również funkcjonujący zgodnie z wymaganiami standardu ISO14001:2015 system zarządzania środowiskiem. Stwierdzono jego przydatność, adekwatność i skuteczność. Pozytywnie oceniono skuteczność realizacja „Programu Środowiskowego 2018” oraz wzrost efektywności procesów objawiający się obniżeniem zużycia głównych mediów w przeliczeniu na jednostkę produkcji.

Opracowany został roczny raport środowiskowy. W raporcie tym uwzględniono łącznie 12 wskaźników środowiskowych objętych standardem GRI, dotyczących obszarów i komponentów środowiska, na które Spółki Grupy mogą znacząco oddziaływać, m.in. powietrze, woda; ścieki, odpady, surowce i materiały, zużycie paliw i energii czy poziom zgodności z regulacjami.

W związku z planowaną inwestycją pn. „Budowa układu wysokosprawnej kogeneracji gazowej w zakładach Grupy KĘTY” oraz staraniem się o dofinansowanie w ramach Programu operacyjnego Infrastruktura i Środowisko 2014-2020 uzyskano szereg niezbędnych do złożenia wniosku zaświadczeń i decyzji m.in. organu odpowiedzialnego obszary Natura 2000, Wód Polskich oraz Burmistrza Gminy.

Realizując wymagania prawne w pierwszym półroczu 2019:

- wykonano pomiary i analizy jakości środowiska, których wyniki potwierdziły dotrzymanie standardów,
- przeprowadzono ocenę zgodności postępowania z chemikaliami poprzez weryfikację aktualności i zgodności kart charakterystyk z wymaganiami rozp. nr 1272/2008 w sprawie klasyfikacji, oznakowania i pakowania substancji i mieszanin,
- terminowo zrealizowano obowiązki sprawozdawcze, w tym dotyczące naliczenia i uiszczenia opłat z tytułu korzystania ze środowiska, w tym opłat stałych i zmiennych dot. poboru wody będącej własnością Skarbu Państwa oraz odprowadzania ścieków,
- wywiązano się z wymagań ustawy o substancjach zubożających warstwę ozonową oraz o fluorowanych gazach cieplarnianych, m.in. poprzez aktualizację danych dotyczących urządzeń i instalacji zawierających substancje kontrolowane w Centralnym Rejestrze Operatorów,
- przeprowadzono kwalifikację spółki do grupy ryzyka wystąpienia poważnej awarii przemysłowej zgodnie z nowym rozporządzeniem Ministra Rozwoju z dnia 29 stycznia 2016 oraz rozporządzeniem nr 1272/2008 dot. klasyfikacji substancji i mieszanin,
- uzyskano potwierdzenie pełnej realizacji obowiązku recyklingu opakowań z rynku oraz zagospodarowania opakowań po środkach niebezpiecznych wprowadzanych do obrotu.

W celu dostosowania do nowych wymagań prawnych w 1 półroczu 2019:

- uzyskano decyzję na wprowadzanie pyłów lub gazów do powietrza oraz na wytwarzanie odpadów w zależnej Aluform Sp. z o.o.,
- złożono do Wód Polskich wnioski o wydanie pozwolenia wodnoprawnego na usługę wodną odprowadzania ścieków oraz wód do rzeki Soły,
- opracowano operat zawierający warunki ochrony przeciwpożarowej instalacji i obiektów magazynowania odpadów na terenie zakładów Grupa Kęty S.A. i Aluform Sp. z o.o.,
- zainstalowano w marcu br. wizyjny system kontroli miejsc magazynowania odpadów do przetworzenia, umożliwiający zapis obrazu wizyjnego w celu kontroli miejsc magazynowania odpadów przez całą dobę, identyfikacji osób oraz jego udostępnienie na żądanie organu uprawnionego, zgodnie z nowelą ustawy o odpadach z 2018 roku (Dz. U. z 2018 r. poz.992).

Wykraczając poza wymagania prawne Grupa KĘTY wydała raport „Zielona księgowość 2018” zawierający ewidencję kosztów ochrony środowiska. Raport to powiązany z rachunkowością zakładu model alokowania kosztów środowiskowych, umożliwiający ocenę ich struktury i zmian w czasie.

Spółka na bieżąco monitoruje zmiany otoczenia prawnego, identyfikuje związane z tym ryzyka i określa kierunki dalszych działań. Przykładowo, w celu sprawdzenia czy instalacje eksploatowane przez spółki, z uwzględnieniem planowanego układu kogeneracyjnego zostaną objęte europejskim systemem handlu emisjami (EU ETS) w latach 2021-2030 przeprowadzono stosowną procedurę weryfikacyjną. Kryterium kwalifikacji stanowiła łączna moc cieplna eksploatowanych na terenie spółek urządzeń spalania paliw, która nie może przekraczać 20 MW. Wyniki analizy wskazały, iż eksploatowane na terenie zakładów instalacje spalania paliw z uwzględnieniem planowanych inwestycji nie przekroczą wartości progowych - tym samym GK i spółki zależne nie zostaną objęte ETS.

9. ZARZĄDZANIE RYZYKIEM

Podstawowe ryzyka oraz ich wpływu a także stosowane narzędzia ograniczające poszczególne ryzyka przedstawia poniższe zestawienie:

Nazwa ryzyka	Opis	Możliwy wpływ	Stosowane narzędzia ograniczenia ryzyka
Ryzyko walutowe	Spółki Grupy prowadzą sprzedaż eksportową produktów i usług oraz dokonują zakupów surowców z importu. Ponadto część sprzedaży jak i zakupów dokonywana w Polsce realizowana jest w oparciu o formuły uzależniające ceny od zmian kursów walut.	Spadek kursu walut w których dokonywany jest eksport powoduje spadek rentowności. Wzrost kursu walut w których dokonywany jest import powoduje wzrost kosztów surowca.	- działania o charakterze „hedgingu naturalnego”, - zawieranie transakcji terminowych, - zarządzanie strukturą walutowa długu,
Ryzyko gwałtownych zmian cen podstawowych surowców	Najistotniejszym surowcem w skali Grupy kapitałowej jest aluminium. Ponadto do istotnych surowców zaliczyć należy surowce związane z segmentem opakowań giętkich: granulaty BOPP, granulaty PE, tworzywa sztuczne	Wzrost cen kluczowych surowców powoduje spadek rentowności na sprzedaży dla produktów dla których ustalono stałe ceny.	- działania o charakterze „hedgingu naturalnego” (formuły cenowe), - zawieranie transakcji terminowych, - kontrakty oparte na stałych cenach dostaw,
Ryzyko zdarzeń nadzwyczajnych (pożar, powódź, itp)	Proces produkcji dużej części asortymentu wiąże się z wykorzystywaniem wysokich temperatur lub środków łatwopalnych. Ponadto niektóre zakłady Grupy zlokalizowane są w pobliżu rzek co wiąże się z ryzykiem powodzi.	Utraty majątku Strata wynikająca z utraty zysku, Spadek sprzedaży	- transfer części ryzyka na ubezpieczyciela, - dywersyfikacja lokalizacji zakładów produkcyjnych, - inwestycje w instalacje ochrony p.poż, - szkolenia z zakresu zabezpieczenia p.poż
Ryzyko utraty płynności	Ryzyko utraty z płynności finansowej wynikać może z utraty wiarygodności kredytowej i związanego z tym wycofania się części banków z finansowania, gwałtownego wzrostu zapotrzebowania na kapitał obrotowy spowodowanego np. skokowym wzrostem cen surowców, pogorszeniem struktury czasowej należności itp.	Problemy w zaopatrzeniu w podstawowe surowce lub ich wyższy koszt. Wyższe koszty finansowania wynikające z konieczności pozyskania nowych źródeł	- dywersyfikację podmiotową i produktową źródeł finansowania oraz utrzymywanie buforów płynnościowych na wypadek gwałtownych wzrostów cen surowców - transfer części ryzyka kredytu kupieckiego na ubezpieczyciela
Ryzyko stóp procentowych	Wszystkie największe spółki Grupy korzystają zarówno z finansowania obrotowego jak i inwestycyjnego. Wszystkie umowy kredytowe oparte są o stopę zmienną dlatego też znaczący wzrost stóp procentowych wpłynie negatywnie na koszt finansowania.	Wzrost kosztów finansowych	- stosowanie procedur ograniczających ryzyko stopy procentowej w zależności od poziomu zadłużenia danej spółki,
Ryzyko związane ze spadkiem koniunktury na głównych rynkach	Ok. 58% sprzedaży skonsolidowanej kierowane jest dla budownictwa, co oznacza, iż znaczny spadek koniunktury w tym sektorze wpłynie negatywnie na osiągnięte przez Grupę wyniki.	Spadek poziomu sprzedaży a tym samym spadek marż wynikający z niskiego obłożenia posiadanych mocy produkcyjnych	- dywersyfikacja geograficzna (rozwój eksportu) - dywersyfikacja produktowa – rozwój sprzedaży w branżach nie związanych z budownictwem (motoryzacja, spożywcza)
Ryzyko utraty kluczowych pracowników	Sukces organizacji uzależniony jest od jej pracowników. Dlatego też zdolność do zatrzymania wykwalifikowanej kadry na kluczowych stanowiskach we wszystkich obszarach firmy jest istotna dla bieżącej działalności jak i perspektywy rozwoju.	Wzrost kosztów wynikający z niższej efektywności pracy nowych osób. Dodatkowe koszty pozyskania i przeszkolenia nowych pracowników	- okresowa ocena i waluacja poszczególnych stanowisk i dostosowana do tego polityka wynagrodzeń, - polityka personalna w tym: planowanie zasobów, polityka rozwoju i szkoleń, system zarządzania kompetencjami,
Ryzyko dokonania szkód w środowisku	Spółki Grupy wykorzystują w produkcji substancje, których niekontrolowany wyciek do gruntu lub wód powierzchniowych może spowodować skażenie środowiska.	Kary z tyt. zanieczyszczenia środowiska Koszty rekultywacji gruntów Utrata wizerunku	- okresowe przeglądy i remonty instalacji związanych z ochroną środowiska

	Spółki użytkują instalacje ograniczające emisję szkodliwych substancji do atmosfery. Ich awaria może spowodować nadmierną Emisję szkodliwych substancji do środowiska	Możliwa utrata części klientów	- odpowiednie dostosowanie miejsc przechowywania substancji niebezpiecznych i szkodliwych
Ryzyko wizerunkowe i ryzyko roszczeń związane z jakością produkowanych wyrobów	Grupa działa w segmentach rynku o wysokich wymaganiach w zakresie jakości i bezpieczeństwa produktu, m.in. branża motoryzacyjna, budowlana,	Utrata części sprzedaży Koszty wycofania produktu z rynku Kary i odszkodowania z tyt. utraty życia, zdrowia lub przestoju produkcji u klientów	- procedury w zakresie nadzoru na jakością produktów - procedury ubezpieczeniowe, w tym w zakresie m.in. OC produktu, kosztów wycofania produktu z rynku -weryfikacja ubezpieczeń u kluczowych dostawców.
Ryzyko braku zgodności	Otoczenie prawne spółki związane z prowadzoną działalnością gospodarczą oraz funkcjonowaniem spółki na rynku kapitałowym podlega znaczącym zmianom co powoduje ryzyko związane z ewentualnym nie uwzględnieniem zmian prawnych w działalności spółki.	Sankcje karne, w tym kary finansowe. Utrata wizerunku	- procedury wewnętrzne, w tym w zakresie kontroli wewnętrznej i audytu wewnętrznego

10. GRUPA KĘTY S.A. NA RYNKU KAPITAŁOWYM**AKCJE I AKCJONARIUSZE**

Akcje spółki są notowane na GPW w Warszawie od 16 stycznia 1996 roku. Aktualnie akcje spółki są notowane w ramach indeksu mWIG40. Liczba wszystkich wyemitowanych akcji spółki na dzień 30 czerwca 2019 r. wynosiła 9 552 447 szt. Wartość nominalna jednej akcji wynosi 2,50 zł. Wykaz akcjonariuszy posiadających więcej niż 5% akcji na dzień 30 czerwca 2019 i koniec 2018 roku przedstawia się następująco:

	Liczba akcji 30.06.2019	Udział w kapitale	Liczba akcji 31.12.2018	Udział w kapitale
OFE AVIVA Santander	1 723 000	18,04%	1 762 985	18,47%
Nationale Nederlanden OFE	1 847 000	19,34%	1 836 002	19,23%
OFE PZU ŻŁOTA JESIEŃ	952 419	9,97%	946 571	9,92%
AEGON PTE	693 079	7,26%	688 823	7,22%
PTC Allianz Polska	494 262	5,17%	491 227	5,15%
MetLife OFE	500 000	5,23%	509 873	5,34%
Pozostali	3 342 687	34,99%	3 309 966	34,68%
Razem	9 552 447	100,00%	9 545 447	100,00%

Po dniu bilansowym nie nastąpiły żadne istotne zmiany w strukturze akcjonariuszy posiadających więcej niż 5% akcji na WZA spółki. Ponadto Zarząd nie posiadał informacji o jakiegokolwiek umowie, w tym zawartej po dniu bilansowym, w wyniku której mogłyby nastąpić istotne zmiany w strukturze własnościowej Grupy Kęty S.A.

KOMUNIKACJA Z UCZESTNIKAMI RYNKU KAPITAŁOWEGO

Polityka informacyjna Grupy Kęty S.A. opiera się na otwartości w relacjach z obecnymi jak i potencjalnymi akcjonariuszami z zachowaniem podstawowych zasad dotyczących równego dostępu do informacji. Spółka komunikuje się poprzez:

- Raporty bieżące i okresowe
- Bezpośrednie spotkania indywidualne i grupowe
- Narzędzia elektroniczne (korporacyjna strona www, profile na portalach społecznościowych, transmisje on-line z wydarzeń korporacyjnych)

W ramach raportowania bieżącego spółka podaje corocznie prognozy finansowe dotyczące danego roku oraz założenia strategii długookresowych. Ponadto jako jedyna podaje wstępne wyniki danego kwartału na miesiąc przed publikacją oficjalnych raportów kwartalnych. Wiedzę na temat spółki oraz jej perspektyw można zasięgnąć ponadto z wydawanych przez wiodące biura maklerskie raportów i rekomendacji. Lista analityków, którzy regularnie publikują raporty na temat spółki znajduje się na firmowej stronie www pod adresem: <http://www.grupakety.com/pl/36,analiticy.html>

POLITYKA DYWIDENDOWA

Spółka począwszy od 2001 roku wypłaca systematycznie dywidendę, która do 2014 roku sięgała ok. 40% skonsolidowanego zysku netto. W ogłoszonej w 2015 roku strategii na lata 2015 – 2020 Zarząd Grupy Kęty S.A. zadeklarował, iż wskaźnik wypłaty dywidendy wzrośnie do poziomu 60% skonsolidowanego zysku netto. W lutym 2017 roku polityka dywidendowa uległa dalszym zmianom. Przyjęta przez Radę Nadzorczą Grupy Kęty S.A. aktualna polityka dywidendowa zakłada wypłatę dywidendy na poziomie 60-100% skonsolidowanego zysku netto Grupy Kęty S.A. w okresie obowiązywania Strategii 2020. Zarząd zakłada, że wypłata dywidendy w okresie realizacji planu strategicznego Strategia 2020 ukształtuje się średnio na poziomie 80% skonsolidowanego zysku netto Grupy Kęty S.A. Zarząd przy ustalaniu wartości rekomendowanej dywidendy będzie brał pod uwagę m.in.:

- relację długu netto Grupy Kapitałowej do skonsolidowanego zysku operacyjnego powiększonego o amortyzację (EBITDA), wyliczoną na ostatni dzień bilansowy poprzedniego roku obrotowego z maksymalnym poziomem 2,0;
- przesunięcia czasowe otrzymywanych dywidend ze spółek zależnych, wpływających na maksymalny poziom rekomendowanej dywidendy;
- wartość potencjalnych i możliwych do zrealizowania akwizycji,
- wartość rzeczywistych wydatków inwestycyjnych do poniesienia w roku wypłaty dywidendy.

Zgodnie z przyjętą polityką Zarząd Grupy Kęty S.A. 3 kwietnia 2019 roku zarekomendował wypłatę 80% skonsolidowanego zysku netto za 2018 rok w formie dywidendy.

11. POZOSTAŁE ELEMENTY SPRAWOZDANIA

11.1 Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Programy motywacyjne oparte o akcje są w Grupie Kęty S.A. zatwierdzane przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy oraz nadzorowane przez Radę Nadzorczą spółki.

11.2 Opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji

Realizując program emisji akcji pracowniczych w okresie sprawozdawczym uprawnieni pracownicy objęli łącznie 7 000 sztuk akcji serii H pochodzących z programu z roku 2015. Szczegółowe informacje znajdują się w tabelce poniżej. Wpływy z tego tytułu zostały przeznaczone na finansowanie bieżącej działalności spółki.

Akcje	Cena emisyjna	Ilość	Wartość (tys. zł)
Akcje serii H – program z roku 2015	304,24	7000	2 129,7
RAZEM	304,24	7000	2 129,7

11.3 Informacje o skupie akcji własnych

Spółka w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie dokonywała skupu akcji własnych.

11.4 Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Grupa realizuje aktualnie dwa programy opcji dla kadry menadżerskiej oparte o emisję akcji w ramach kapitału warunkowego, program uchwalony przez WZA Spółki w 2012 roku oraz program uchwalony w 2015 roku. Prawo do nabycia akcji, osoba uprawniona wskazana przez Radę Nadzorczą Spółki, otrzymuje po spełnieniu warunków określonych w programie. Maksymalna ilość akcji, która może być nabyta przez osoby uprawnione wynosi obecnie 183 000 sztuk, z tego dla 105 000 sztuk warunki objęcia określone w programie zostały już spełnione natomiast w przypadku 60 000 sztuk spełnienie warunków zostanie zbadane po zatwierdzeniu przez WZA sprawozdań finansowych za 2019 rok. Poza powyższym Spółka nie posiada informacji o innych umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

11.5 Informacje o toczących się postępowaniach

Spółki Grupy Kapitałowej Grupy Kęty S.A. na ostatni dzień okresu sprawozdawczego oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania nie były stroną postępowania toczącego się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, którego łączna wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Grupy Kęty S.A.

11.6 Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w sprawozdaniu a wcześniej publikowanymi prognozami za dany rok

Osiągnięte wyniki finansowe w pierwszym półroczu są zgodne z oczekiwaniami, w związku z czym Zarząd podtrzymuje opublikowaną 6 lutego prognozę wyników na 2019 rok

11.7 Informacja o udzielonych przez spółki Grupy Kapitałowej poręczeniach lub gwarancjach o istotnej wartości

Poza wyszczególnionymi poniżej zarówno Grupa Kęty S.A. jak i spółki zależne od Grupy Kęty S.A. nie udzieliły podmiotom z poza Grupy Kapitałowej poręczeń lub gwarancji o istotnej wartości.

Tytuł	30.06.2019	31.12.2018
Bankowe gwarancje należytego wykonania kontraktów budowlanych udzielone przez Segment SSA	21 667	25 097

Ubezpieczeniowe gwarancje należytego wykonania kontraktów budowlanych udzielone przez Segment SSA	3 285	50 960
Razem udzielone gwarancje	24 952	76 057

Gwarancje budowlane dotyczą dobrego wykonania umów o usługi budowlane, terminy ich ważności uzależnione są od zapisów poszczególnych umów.

11.8 Transakcje w ramach grupy kapitałowej

Zestawienie transakcji w ramach grupy kapitałowej za okres od 1 stycznia 2019 do 30 czerwca 2019 oraz na dzień 30 czerwca 2019:

Podmiot powiązany	Sprzedaż	Zakupy	Należności	Zobowiązania	Dywidendy
Aluprof S.A.	148 403	1 139	77 257	502	140 000
Alupol Packaging S.A.	791	0	280	0	20 000
Alu Trans System Sp. z o.o.	2	0	0	0	0
Dekret Centrum Rachunkowe Sp. z o.o.	443	988	53	379	0
Aluprof Hungary Kft	64	121	64	122	0
Alupol Ukraina LLC	2 727	5 006	2 113	1 664	0
Romb S.A.	6 606	59	4 618	0	0
Aluform Sp. z .o.o.	597	30 115	315	8 450	22 000
Alupol Packaging Kęty Sp. z o.o.	2 289	17	655	8	0
Alupol Films sp. z o.o.	220	0	42	0	0
Aluprof Belgium N.V.	35	0	12	0	0
Aluminium Kety EMMI d.o.o	3 677	2 166	1 113	129	0
Aluminium Kety CSE s.r.o.	0	367	0	41	0
Aluminium Deutschland Kety Gmbh	0	751	0	265	0
Grupa Kęty Italia s.r.l.	0	909	0	218	0
Aluprof System Czech s.r.o.	1	0	0	0	0
Aluprof Deutschland Gmbh	1	0	0	0	0
Aluprof Netherlands B.V.	0	0	1	0	0
Aluporf UK Ltd.	33	0	0	0	0
Aluprof System Romania s.r.l	6	0	1	0	0
Marius Hansen Facader A/S	0	0	1	0	0
Razem	165 895	41 638	86 525	11 778	182 000

11.9 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie wystąpiło żadne istotne zdarzenie, które w ocenie Zarządu należałoby ująć w niniejszym sprawozdaniu z działalności Grupy Kapitałowej.

12. OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU GRUPY KĘTY S.A. O ZGODNOŚCI ROCZNYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH Z OBOWIĄZUJĄCYMI ZASADAMI RACHUNKOWOŚCI

Zarząd Grupy Kęty S.A. oświadcza wedle najlepszej wiedzy, że:

- Skrócone Śródroczne Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe Grupy Kapitałowej Grupy Kęty S.A. obejmujące okres od 1 stycznia 2019 roku do 30 czerwca 2019 roku i dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej Grupy Kęty S.A. („Grupa”) oraz jej wynik finansowy

- półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Grupy Kęty S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju, osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Zarząd Grupy Kęty S.A. oświadcza wedle najlepszej wiedzy, że:

- Skrócone Śródroczne Jednostkowe Sprawozdanie Finansowe Grupy Kęty S.A. obejmujące okres od 1 stycznia 2019 roku do 30 czerwca 2019 roku i dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kęty S.A. („Spółka”) oraz jej wynik finansowy,
- półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Grupy Kęty S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju, osiągnięć oraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Podpisy wszystkich członków zarządu:

Dariusz Mańko

Prezes Zarządu

.....

Piotr Wysocki

Członek Zarządu

.....

Tomasz Grela

Członek Zarządu

.....

Podpis, osoby, której powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych

Andrzej Stempak

Prezes Zarządu

Dekret Centrum Rachunkowe Sp. z o.o.

.....