

**Andrzej Zelek**

tel kom .

## **PROFIL ZAWODOWY**

- ✓ Menedżer z 20-letnim doświadczeniem na wyższych szczeblach zarządzania, w budowaniu skutecznych organizacji poprzez definiowanie efektywnych procesów biznesowych, struktur oraz procesów handlowych i usługowych, w środowisku firm krajowych i międzynarodowych.
- ✓ Praktyk w budowaniu sieci sprzedaży oraz zarządzaniu małymi i dużymi zespołami handlowców
- ✓ Dobre zrozumienie sprzedaży B2C / B2B i marketingu ATL / BTL
- ✓ Doświadczony w zarządzaniu zmianą oraz procesem restrukturyzacji w organizacjach.
- ✓ Budujący synergię działania w organizacji dla realizacji bieżących i długoterminowych celów firmy.

## **DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE**

**2018 – Polski PCS Sp. z o.o. – Prezes Zarządu**

**2015 – 2018 Kangur Electronics Sp. z o.o. – Członek Zarządu**

**2013 – 2015 Integrated Business Solutions Sp. z o.o. – Konsultant**

- ✓ Opracowanie projektu i konsultacje dotyczące sprzedaży produktów dla Spółki OEPD Łabędy Sp. z o.o. (spółka Grupy Kapitałowej Huta Łabędy S.A.)
- ✓ Opracowanie projektu zarządzania informatyką w Grupie Kapitałowej Węglokoks S.A.

**2003 – 2012 Lexmark International Polska Sp. z o.o. - Prezes Zarządu**

**2010 – 2012 Lexmark International Czech Republic s.r.o. oraz Slovakia s.r.o. - Prezes Zarządu**

- ✓ Bezpośrednie kontakty, negocjacje ze strategicznymi i potencjalnymi klientami firmy w zarządzanych krajach
- ✓ Koordynowanie działań i współpraca z centralą firmy w Paryżu, Genewie i Budapeszcie.
- ✓ Kontrolowanie bieżącej działalności operacyjnej oraz wdrożenie krótko i długoterminowej strategii firmy, w szczególności finansowej i sprzedażowej.
- ✓ Komunikacja i udzielanie informacji członkom Parlamentu Europejskiego w zakresie Dyrektywy w sprawie zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego (dyrektywa WEEE)
- ✓ Wdrażanie projektów informatycznych z zakresu optymalizacji kosztów druku do dużych firm i instytucji.
- ✓ Przekształcenie przedstawicielstwa Lexmark - firmy PrintMark w oddział firmy międzynarodowej Lexmark International Polska.

**1998 – 2003 PrintMark Polska Sp. z o.o. - Prezes Zarządu**

- ✓ Wdrożenia i serwis produktów i systemów IT.

**1994 – 1998 Optimus S.A. - Dyrektor Sprzedaży, Wiceprezes Zarządu**

- ✓ Kontrolowanie produktywności metod sprzedaży i realizacja planów rozwoju dla 16 spółek zależnych, kontrolowanie kosztów operacyjnych i wyników sprzedaży dla 5 oddziałów firmy na poziomie USD 200M rocznie
- ✓ Kierowanie działem produkcji, logistyką, serwisem, działem R&D oraz działem integracji systemów informatycznych (łącznie ok 350 pracowników).
- ✓ Utrzymywanie bliskich relacji oraz negocjacje ze strategicznymi partnerami firmy m.in. Microsoft, Intel, AMD, Seagate, Maxtor, HP, Xerox, Oracle, Novell, 3M, Olivetti, LG, Samsung.

**1993 – 1994 Optimus S.A. - Dyrektor Sprzedaży**

## **WYKSZTAŁCENIE**

- ✓ **2007 – 2008** The CoachWise™ Accredited Education Centre, Coaching Equipped™
- ✓ **2004 – 2007** Oxford Brookes University oraz Wyższa Szkoła Zarządzania w Warszawie, Dyplom MBA
- ✓ **1986 – 1991** Politechnika Krakowska im. Tadeusza Kościuszki, Magister, Inżynier,
- ✓ Liczne szkolenia, m.in.: negocjacje handlowe, strategia sprzedaży usług, wystąpienia publiczne, motywowanie pracowników, rozwiązywanie problemów

## **ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW**

angielski – płynnie, rosyjski, czeski, niemiecki – podstawowy