

Szanowni Państwo, Drodzy Akcjonariusze,

Przedstawiam Państwu Raport Roczny Stalprodukt S.A., prezentujący wyniki oraz najważniejsze informacje dotyczące działalności Spółki w roku 2019.

Stalprodukt osiągnął w roku 2019 korzystny poziom zysku netto, jednak wyniki na wszystkich poziomach rachunku zysku i strat były niższe, niż w roku 2018. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów spadły w porównaniu do roku 2018 o 5,2 proc. i osiągnęły poziom 1 508,6 mln zł. Na działalności operacyjnej zanotowano stratę w wysokości 4,4 mln zł, natomiast zysk netto wyniósł 92,8 mln zł i był niemal o 26 proc. niższy niż w roku 2018.

Szczególnie negatywny wpływ na wyniki Spółki miała sytuacja w Segmencie Profili, który działa w niesprzyjających warunkach konkurencyjnych. Duży napływ materiału z importu przy niekorzystnych relacjach cen wyrobów wsadowych do cen wyrobów gotowych, wysokich poziomach kontyngentów importowych oraz rosnących kosztach działalności skutkowały znaczącymi spadkami wolumenów i wartości sprzedaży we wszystkich grupach asortymentowych tego Segmentu. W rezultacie Segment ten zanotował stratę na poziomie 12,3 mln zł (w roku 2018 zysk w wysokości 1,2 mln zł). Spadek przychodów Segmentu o 9 proc. spowodował również spadek udziału tej grupy asortymentowej w sprzedaży ogółem z 45,2 proc. w roku 2018 do 43,4 proc. w roku ubiegłym.

Przychody Segmentu Blach Elektrotechnicznych pozostały niemal na tym samym poziomie, co w roku 2018. Niestety, wyniki tego Segmentu spadły aż o 34,3 % przy wolumenach sprzedaży niższych jedynie o 1,8 % w porównaniu do 2018 r. i zbliżonych warunkach cenowych. Powodem spadku wyników był wzrost kosztów wytworzenia odnotowany w tym Segmencie, w tym zwłaszcza materiałów i energii. Udział tego Segmentu w strukturze asortymentowej sprzedaży wzrósł z 35,6 proc. w roku 2018 do 37,2 proc. w roku ubiegłym.

W Segmencie pozostałej działalności zanotowano spadek przychodów o 4,7 proc. oraz spadek wyników o 47,7 %. Udział tego segmentu w strukturze asortymentowej sprzedaży pozostał na poziomie roku 2018 i wyniósł 19,3 proc.

W ramach usprawnienia procesu zarządzania Grupą Kapitałową, w roku 2019 dokonano połączenia kilku spółek o zbliżonym profilu działalności. Połączenie to nastąpiło poprzez przeniesienie całego majątku spółek „Stalprodukt-Serwis” Sp. z o.o. oraz Stalprodukt-MB Sp. z o.o. (spółki przejmowane) na spółkę „Stalprodukt-Wamech” Sp. z o.o. (spółka przejmująca). Najważniejsze cele połączenia to: uproszczenie zarządzania Grupą Kapitałową Stalprodukt poprzez konsolidację podmiotów prowadzących działalność pomocniczą w stosunku do Spółki (głównie polegającą na świadczeniu tzw. usług serwisowych) oraz optymalizacja działalności wymienionych podmiotów wynikająca z połączenia ich potencjału technicznego, finansowego i kadrowego i wykorzystanie tym samym efektów synergii.

Do połączenia spółek doszło również w Segmencie Cynku. Objęło ono Przedsiębiorstwo Robót Drogowych w Olkuszu S.A., jako spółkę przejmowaną i „Boltech” Sp. z o.o., jako spółkę przejmującą.

Poziom inwestycji realizowanych przez Stalprodukt dostosowany został do realiów rynkowych, stąd też Spółka obecnie nie inwestuje w zasadzie środków w rozwój zdolności produkcyjnych i zakup nowych urządzeń. Celem jest maksymalizacja wykorzystania istniejącego potencjału wytwórczego. W efekcie najważniejszym projektem inwestycyjnym realizowanym w roku 2019 była kontynuacja budowy pięciogwiazdkowego hotelu przy ulicy Kopernika w Krakowie. W ramach tej inwestycji wykonywane były roboty wykończeniowe oraz montaż mebli. Planowane zakończenie robót i uzyskanie pozwolenia na użytkowanie przewidywane jest w połowie 2020 roku. Rzeczywisty termin otwarcia hotelu i uruchomienia działalności może jednak ulec przesunięciu z uwagi na epidemię koronawirusa i ograniczenia w działalności branży hotelarskiej.

Wspomniana epidemia sprawia, że rok 2020 zapowiada się jako jeszcze trudniejszy, niż ostatnie lata. Obok bowiem problemów rynkowych, wynikających z trudnych warunków funkcjonowania branży stalowej, pojawiło się nowe zagrożenie w postaci ogólnoświatowej epidemii, która będzie mieć dalekosiężne konsekwencje i wpływ na wszystkie dziedziny życia i gospodarki. Ograniczenie działalności przez firmy, skutkujące dramatycznymi spadkami obrotów i zwolnieniami pracowników to tylko bezpośrednie konsekwencje epidemii. Z jej długofalowymi skutkami światowa gospodarka będzie się jednak zmagać przez wiele miesięcy, a być może i lat. W opinii różnych ekonomistów spadek polskiego PKB w 2020 r. wyniesie ok. 4-5 proc. W Stanach Zjednoczonych i wielu państwach unijnych spadki te będą prawdopodobnie jeszcze większe. Stalprodukt nie odczuł boleśnie skutków epidemii i jej wpływu na wyniki I kw. 2020 r., jednak już drugi kwartał br. przyniesie spadki wolumenów i wartości sprzedaży. Zarząd podejmuje niezbędne działania, by do minimum ograniczyć wpływ epidemii na działalność operacyjną Spółki. Dlatego też m.in. podpisano porozumienie ze związkami zawodowymi o ograniczeniu czasu pracy i spadku wynagrodzeń na okres 3 miesięcy. Umożliwi to uzyskanie dofinansowania do wynagrodzeń z Wojewódzkiego Urzędu Pracy w ramach przepisów określonych w Ustawie potocznie zwanej „Tarczą antykryzysową”.

Podsumowując należy podkreślić, iż przed spółką Stalprodukt stoją wyzwania jeszcze trudniejsze, niż dotychczas. Otoczenie rynkowe jest wysoce niesprzyjające, a okoliczności związane z epidemią koronawirusa sprawiają, że możliwość przeciwdziałania jej niekorzystnym skutkom jest w wielu aspektach bardzo ograniczona. Tym bardziej dziękuję przede wszystkim Pracownikom Spółki za ich dotychczasowe zaangażowanie i poświęcenie w tej trudnej dla nas wszystkich sytuacji, a także zrozumienie dla decyzji podejmowanych przez Zarząd. Dziękuję także wszystkim naszym partnerom biznesowym, klientom oraz dostawcom materiałów i usług.

Piotr Janeczek
Prezes Zarządu - Dyrektor Generalny
Stalprodukt S.A.