

*Szanowni Państwo!*

Rok 2019 to dla naszej Grupy rok dużej koncentracji na pozyskiwaniu nowych klientów i tworzeniu innowacyjnych produktów. Została w ten sposób zasiana podstawa pod przyszły rozwój. Znaczne nakłady na działania prorozwojowe nie pozwoliły jednak na przekształcenie się w stabilne wzrosty sprzedaży. Dodatkowe wydatki w połączeniu ze stagnacją na poziomie sprzedaży przełożyły się na znaczne pogorszenie wyników finansowych. Mając na uwadze powyższe z początkiem roku 2020 podjęliśmy decyzję, aby rok 2020 był rokiem, w którym wzrost nie będzie naszym głównym celem, a koncentrować będziemy się na odbudowie standingu finansowego.

Nasza Grupa posiada w swoim portfolio bardzo dobre produkty, współpracuje z wiarygodnymi i dynamicznymi dystrybutorami, a także dysponuje profesjonalnym i zaangażowanym zespołem. Są to elementy niezbędne, aby osiągać sukcesy rynkowe i finansowe.

Wraz z odbudowywaniem rentowności, pracą nad pogłębieniem i poszerzeniem współpracy z istniejącymi klientami, przygotowujemy także rozległy program inwestycyjny. Program ten pozwoli nam z jednej strony na poprawę elastyczności i efektywności naszych operacji, a z drugiej umożliwi zaoferowanie naszym klientom nowych produktów. Pragnę jednak podkreślić, że oferowanie nowych produktów nie oznacza wcale wchodzenia w nowe segmenty działalności. Grupa posiada już dziś szerokie portfolio, a nasze służby są bardzo kreatywne.

Cieszymy się też, że część naszych innowacyjnych pomysłów znalazła uznanie u ekspertów Narodowego Centrum Badań i Rozwoju. Jak informowaliśmy w raporcie bieżącym, nasz projekt o roboczej nazwie Sweet Dreams, został pozytywnie oceniony (uzyskał oceny bardzo dobre lub wybitne w poszczególnych kryteriach oceny) i zostaliśmy wskazani do wsparcia finansowego naszych prac badawczo-rozwojowych.

Bardzo cenimy sobie współpracę z naszymi klientami i wkładamy dużo wysiłku w to, aby byli usatysfakcjonowani z jakości oferty i obsługi. Cytując Sama Waltona „Jest tylko jeden szef. Klient. On może zwolnić każdego w firmie, od prezesa w dół – po prostu wydając swoje pieniądze gdzie indziej” pracujemy nad tym, aby nasi klienci otrzymali wysoki standard obsługi, a konsumenci bardzo dobry produkt. Nawet jeśli w ostatnim czasie mieliśmy niedociągnięcia w tym zakresie, wdramy zmiany, inwestujemy i będziemy dalej inwestować, aby współpraca z naszą firmą oznaczała współpracę na najwyższym poziomie.

W związku z wdrażaniem zmian oraz koncentracją na odbudowie rentowności i standingu finansowego, podjęliśmy decyzję o zakończeniu działalności spedycyjnej, a także o likwidacji dwóch spółek Grupy. Przełożyło się to na spadek przychodów ze sprzedaży w roku 2019 wobec roku poprzedniego. Wyłączając efekt tych zdarzeń, sprzedaż w roku 2019 została utrzymana na poziomie roku 2018 i wyniosła 212 mln zł. Niestety na poziomie rentowności naszej działalności odnotowaliśmy znaczne pogorszenie i ponieśliśmy stratę netto w wysokości 17,8 mln zł. Nie cała jednak kwota


związana jest z prowadzoną działalnością operacyjną. 4,01 mln zł wynika ze zdarzeń o charakterze jednorazowym. W układzie znormalizowanym EBITDA w roku 2019 wyniosła 1,63 mln zł.

Początek roku 2020, roku który rozpoczęliśmy od wdrażania zmian i usprawnień, zaskoczył nas pandemią COVID-19. Wprowadziliśmy szereg działań zaradczych, często dużo wcześniej niż wynikało to z rekomendacji rządu czy Głównego Inspektora Sanitarnego. Nasi klienci, a przede wszystkim nasi pracownicy, podeszli do tematu bardzo odpowiedzialnie i ze zrozumieniem. Za co w tym miejscu bardzo dziękuję. Bez ciągłej pracy, która była utrudniona w ostatnich miesiącach, byłoby trudno utrzymać dotychczasowe osiągnięcia i rozwijać naszą firmę.

Dzięki sprawnej organizacji i wysiłkom naszych pracowników, nieustannie produkujemy przepyszne produkty. Cieszymy się, że w tych jakże odmiennych i nietypowych czasach z sukcesem udaje nam się je sprzedawać. Dlatego pandemię COVID-19 traktujemy jako poważne utrudnienie, ale pracując z zaangażowanym zespołem możemy kontynuować prace, o których wspominałem wcześniej.

Dziękuję za zaufanie i cierpliwość, jakim Akcjonariusze obdarzyli naszą Grupę. Zaangażowaniem swoim jak i całego zespołu Grupy Otmuchów pracujemy usilnie, aby sprostać wyzwaniom i przynieść wszystkim interesariuszom satysfakcję ze współpracy z nami, a Szanownym Akcjonariuszom dostarczyć wzrostu wartości akcji.

Z wyrazami szacunku,



Marek Piątkowski