

Szanowni Państwo,

rok 2019 był kolejnym rokiem w historii Groclin S.A., w którym zaszło wiele zmian.

Grupa, w której jednostką dominującą jest Groclin S.A. kontynuowała istotną reorganizację polegającą m.in. na działaniach zmierzających do uproszczenia jej struktury organizacyjnej, a co za tym idzie zmniejszenia kosztów jej funkcjonowania. W związku z tym, w 2019 roku zostały podjęte decyzje o likwidacji spółki zależnej Groclin Seating GmbH, połączeniu spółki Groclin S.A. ze spółką córką Groclin Service Sp. z o.o., a także rozwiązaniu Spółki Marketing Groclin S.A. S.j, w której Groclin S.A. był głównym udziałowcem. W roku 2020 proces ten jest kontynuowany - tym samym w lutym 2020 roku podjęto uchwałę o likwidacji spółki Groclin Wiring Spółka z o.o., w której Groclin S.A. posiada 100% udziałów.

Przychody ze sprzedaży w 2019 roku wyniosły blisko 98 mln PLN i były niższe niż w roku 2018. Związane to było przede wszystkim z niższymi wolumenami zamówień od klientów. Ograniczenie poziomu zamówień miało związek z trwającym już od jakiegoś czasu ogólnym trendem w branży automotive. W 2019 roku również wygaszone zostały projekty generujące zbyt niskie lub ujemne wyniki finansowe. W roku 2019 Groclin S.A. osiągnął wynik EBITDA na poziomie 2,7 mln PLN co stanowi 2,8% wartości przychodów. Wynik netto spółki w 2019 roku wyniósł -23,3 mln PLN i był na poziomie -23,8% w stosunku do przychodów. Strata netto zanotowana przez Groclin S.A. była przede wszystkim związana z dokonaniem odpisów aktualizujących wartość udziałów w spółkach zależnych (20,3 mln PLN) w związku z podjętymi decyzjami dotyczącymi ich likwidacji, a także jako konsekwencja obniżenia do potencjalnych cen sprzedaży wartości aktywów netto spółki zależnej Groclin Karpaty Sp. z o.o. w związku z podpisaniem w dniu 2 kwietnia 2020 roku porozumienia z GST AutoLeather Inc. z siedzibą w Rochester Hills.

Wspomniane powyżej porozumienie z GST AutoLeather Inc. jest efektem prowadzonych od dłuższego czasu poszukiwań stabilnego partnera, działającego na globalnym rynku, z którym współpraca pozwoliłaby uniknąć krótkoterminowych ryzyk związanych z wahaniami w funkcjonowaniu sektora motoryzacyjnego w Europie. Potencjalna transakcja wydaje się tym bardziej uzasadniona w obliczu dodatkowych wyzwań i ryzyk jakie przynosi obecna sytuacja związana z COVID-19. Po jej ewentualnym zawarciu, w zależności od sytuacji rynkowej, będziemy podejmować dalsze decyzje odnośnie perspektyw kontynuacji działalności, w tym możliwości inwestycyjnych również potencjalnie zmierzających do zmiany profilu działalności.

Bardzo dziękuję wszystkim osobom wspierającym nas w działaniach podjętych w 2019 roku, w szczególności wszystkim naszym pracownikom.

Z poważaniem,
André Gerstner
Prezes Zarządu