

Szanowni Państwo,

oku 2019 był kolejnym rokiem w historii Grupy Groclin, w którym zaszło wiele zmian.

Grupa kontynuowała istotną reorganizację polegającą m.in. na działaniach zmierzających do uproszczenia jej struktury organizacyjnej, a co za tym idzie zmniejszenia kosztów jej funkcjonowania. W związku z tym w 2019 roku zostały podjęte decyzje o likwidacji spółki Groclin Seating GmbH, połączeniu Spółki Groclin Service Sp. z o.o. ze spółką Groclin S.A., a także rozwiązaniu Spółki Marketing Groclin S.A. S.j. W roku 2020 proces ten jest kontynuowany - tym samym w lutym 2020 roku podjęto uchwałę o likwidacji spółki Groclin Wiring Spółka z o.o.

Przychody ze sprzedaży Grupy Groclin w 2019 roku wyniosły 118 mln PLN i były niższe niż w roku 2018. Związane to było przede wszystkim z niższymi wolumenami zamówień od klientów. Ograniczenie poziomu zamówień miało związek z trwającym już od jakiegoś czasu ogólnym trendem w branży automotive. W 2019 roku również wygaszone zostały projekty generujące zbyt niskie lub ujemne wyniki finansowe.

W roku 2019 Grupa Groclin osiągnęła wynik EBITDA na poziomie -18,5 mln PLN co stanowi -15,7% wartości przychodów. Wynik netto Grupy w 2019 roku wyniósł -23,3 mln PLN i jest na poziomie -19,7% w stosunku do przychodów. Strata zanotowana w 2019 roku przez Grupę Groclin była m.in. związana z dokonaniem odpisów aktualizujących wartość aktywów zaangażowanych w biznes poszyciowy (13,8 mln PLN) będących następstwem ich wycen do potencjalnych cen sprzedaży wynikających z posiadanych przez spółkę ofert zakupu i porozumienia podpisanego z GST AutoLeather Inc. z siedzibą w Rochester Hills. Na negatywny wynik 2019 roku miała też wpływ większa dynamika spadku przychodów w porównaniu do możliwego do osiągnięcia tempa redukcji bazy kosztowej poprzez toczące się procesy restrukturyzacyjne.

Wspomniane powyżej porozumienie z GST AutoLeather Inc. jest efektem prowadzonych od dłuższego czasu poszukiwań stabilnego partnera, działającego na globalnym rynku, z którym współpraca pozwoliłaby uniknąć krótkoterminowych ryzyk związanych z wahaniami w funkcjonowaniu sektora motoryzacyjnego w Europie. Potencjalna transakcja wydaje się tym bardziej uzasadniona w obliczu dodatkowych wyzwań i ryzyk jakie przynosi obecna sytuacja związana z COVID-19. Po jej ewentualnym zawarciu, w zależności od sytuacji rynkowej, będziemy podejmować dalsze decyzje odnośnie perspektyw kontynuacji działalności, w tym możliwości inwestycyjnych również potencjalnie zmierzających do zmiany profilu działalności.

Bardzo dziękuję wszystkim osobom wspierającym nas w działaniach podjętych w 2019 roku, w szczególności wszystkim naszym pracownikom.

Z poważaniem,
André Gerstner
Prezes Zarządu