


PJP MAKRUM

Grupa Przemysłowa

ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI PJP MAKRUM S.A.
ZA OKRES 6 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 30 CZERWCA 2021 ROKU



BYDGOSZCZ, DNIA 10 WRZEŚNIA 2021 ROKU

Spis treści

1. Najważniejsze informacje	3
2. Komentarz Zarządu do osiągniętych wyników i działalności Spółki w okresie od 01.01.2021 r. do 30.06.2021 r.	3
2.1. Charakterystyka sprzedaży.....	5
2.2. Wyniki finansowe	6
3. Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe	11
4. Opis organizacji Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A., ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji oraz wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji.....	12
5. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.....	13
6. Struktura akcjonariatu – wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA na dzień 10.09.2021r. (na podstawie informacji otrzymanych przez Spółkę zgodnie z Art. 69 ustawy o ofercie publicznej).....	13
7. Wykaz akcji lub uprawnień do nich (opcji) będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących Spółkę wg stanu na dzień 10.09.2021 r.....	14
8. Postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	14
9. Transakcje z podmiotami powiązаныmi, jeżeli są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe	14
10. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji w okresie od 01.01.2021 r. do 30.06.2021 r., jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca.....	14
11. Inne informacje, które w ocenie Spółki są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	15
12. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego oraz czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	15

1. Najważniejsze informacje

- Przychody Spółki za 6 m-cy 2021 r. wyniosły 50,6 mln PLN,
- EBITDA wynosi 1,0 mln PLN,
- Zysk netto w wysokości 1,4 mln PLN.

2. Komentarz Zarządu do osiągniętych wyników i działalności Spółki w okresie od 01.01.2021 r. do 30.06.2021 r.

Wybrane Dane Finansowe	od 01.01 do 30.06.2021 (niebadane)	od 01.01 do 30.06.2020 (niebadane przekształcone)	od 01.01 do 31.12.2020
	tys. PLN		
Rachunek zysków i strat			
Przychody ze sprzedaży	50 614	51 104	104 031
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	(685)	(447)	3 949
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 695	(2 049)	3 873
Zysk (strata) netto	1 371	(1 768)	4 105
Zysk (strata) na akcję (PLN)	0,23	(0,30)	0,69
Rachunek przepływów pieniężnych			
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 416	(7 765)	1 342
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 412)	(585)	(2 732)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	6 891	10 064	2 067
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	918	1 714	599
Bilans			
Aktywa	195 861	172 899	169 534
Zobowiązania długoterminowe	24 969	13 226	21 064
Zobowiązania krótkoterminowe	72 661	66 652	49 575
Kapitał własny	98 231	93 021	98 895

PJP MAKRUM S.A. prowadzi działalność gospodarczą w następujących segmentach:

- systemów przeładunkowych,
- maszyn i urządzeń,

Zarząd PJP Makrum S.A. zdecydował o zmianie nazwy segmentu "konstrukcje stalowe" na "maszyny i urządzenia" ze względu na rozwój oferty produktowej tego segmentu na poziomie Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. W opinii Zarządu PJP Makrum nazwa "maszyny i urządzenia" zdecydowanie lepiej oddaje charakter oferowanych obecnie w tym segmencie wyrobów, tj. maszyny Makrum dla przemysłu, systemy parkingowe oraz wyposażenie magazynu w postaci wózków widłowych i regałów wysokiego składowania (obecne w ofercie PJP Makrum S.A., nie występują typowe konstrukcje stalowe) - koncepcja rozwoju segmentu została opisana w nocie 16 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego sporządzonego na dzień 30 czerwca 2021 roku.

Zmiany w segmencie maszyn i urządzeń spowodowały szereg implikacji, w tym m.in. podjęto decyzję o centralizacji na poziomie PJP Makrum S.A. zakupów dla całej Grupy Przemysłowej, w tym wyposażenia magazynów (w I półroczu 2021 r. zakupy i sprzedaż wyposażenia magazynów realizowane były przez spółkę zależną PROMLIFT Sp. z o.o).

W ramach segmentu maszyn i urządzeń w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym za I półroczu 2021 r. prezentowane są przepływy pieniężne związane z produkcją i sprzedażą systemów parkingowych MODULO, maszyn i urządzeń MAKRUM. Natomiast w związku z zaistniałą zmianą

polegającą głównie na koncentracji i centralizacji procesu zakupów przepływy pieniężne związane z zakupem i sprzedażą asortymentów wyposażenie magazynów będą prezentowane w kolejnych kwartałach również na poziomie Spółki PJP Makrum S.A.

Zmiana nazewnictwa segmentu na poziomie jednostkowego sprawozdania finansowego pozostała bez wpływu na prezentowane wcześniej dane liczbowe.

- pozostałe i niealokowane, który obejmuje m.in. wynajem i dzierżawę nieruchomości oraz budownictwo przemysłowe, inwestycje długoterminowe, aktywa na odroczony podatek dochodowy, inne należności niż z tytułu dostaw i usług, inwestycje krótkoterminowe, rozliczenia międzyokresowe oraz aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży w części dotyczącej rzeczowych aktywów trwałych.

W celu dokładniejszego oddania obrazu wyników finansowych uzyskanych na poszczególnych segmentach operacyjnych Spółki, Zarząd zdecydował o zmianie alokacji kosztów działów odpowiedzialnych za sprzedaż produktów i usług w danym segmencie. Zmiana polega na przesunięciu wartości tych kosztów z pozycji koszty zarządu, na koszty sprzedaży oraz koszt własny sprzedanych produktów (niewykorzystane moce produkcyjne). Zmiana została dokonana ze skutkiem od 01.01.2020 r. Dane za okres 6 m-cy 2020 r. zostały sprowadzone do porównywalności.

Funkcjonowanie segmentów w okresie 6 m-cy 2021 roku oraz ich perspektywy:

Systemy przeładunkowe

W okresie 6 m-cy 2021 r. przychody ze sprzedaży segmentu osiągnęły wartość 44,8 mln PLN. Sprzedaż systemów przeładunkowych do klientów docelowych odbywa się za pośrednictwem spółek zależnych PROMStahl GmbH, PROMStahl Polska Sp. z o.o., utworzoną w 2020 r. spółkę PROMStahl LTD (rozpoczęcie działalności operacyjnej od 01.06.2020 r.), a także bezpośrednio ze Spółki (sprzedaż eksportowa do państw Europy Środkowo-Wschodniej i Północnej – w I półroczu 2021 r. to 12% wielkości sprzedaży tego segmentu).

Spółka kontynuuje działania w zakresie optymalizacji procesów produkcyjnych zachodzących w zakładzie produkcyjnym zlokalizowanym w Koronowie, gdzie wytwarzane są komponenty systemów przeładunkowych.

W 2019 r. rozpoczęto modernizację i rozbudowę tego zakładu produkcyjnego. Na dzień bilansowy inwestycja była w końcowej fazie realizacji.

W 2021 r. Spółka odnotowuje niespotykane dotąd zainteresowanie ofertą i rekordowe poziomy zamówień, których realizacje są możliwe i zbiegają się w czasie z finalizacją modernizacji zakładu produkcyjnego.

Maszyny i urządzenia

Segment ten obejmuje produkcję tradycyjnych maszyn MAKRUM (kruszkarki, suszarnie, młyny, przesiewacze, granulatory) oraz parkingów automatycznych produkowanych na zlecenie spółki zależnej MODULO Parking Sp. z o.o. (od 02.08.2021 jako PROMStahl Sp. z o.o.). W analizowanym okresie przychody ze sprzedaży tego segmentu wyniosły 5,8 mln PLN.

Maszyny MAKRUM

Zarząd kontynuuje działania zmierzające do przekształcenia Spółki w tym segmencie w firmę, o charakterze przede wszystkim inżynierskim tj. koncentracji działań na elementach usługi, które dają największą wartość dodaną tj. zarządzanie projektem oraz obsługa inżynierska. Umożliwia to jednocześnie ograniczenie kosztów stałych związanych z utrzymaniem rozbudowanego aparatu produkcyjnego dzięki przenoszeniu w większym zakresie czynności typowo produkcyjnych do podwykonawców. W okresie 6 m-cy 2021 r. Spółka zrealizowała sprzedaż w wysokości 2,2 mln PLN.

Parkingi MODULO

Dostawa i montaż systemów parkingowych realizowana jest głównie na rzecz firm z branży deweloperskiej. Realizowane są również projekty na rzecz jednostek użyteczności publicznej i osób indywidualnych.

Sytuacja na rynku budowlanym wspiera ideę projektowania w nowych inwestycjach miejsc postojowych z wykorzystaniem produktu Spółki. To powoduje, że popyt na urządzenia do parkowania pojazdów powinien rosnąć w stałym tempie w kolejnych latach. Coraz większe doświadczenie kadry, podejmowane działania konstrukcyjne (udoskonalanie modeli urządzeń, wprowadzanie nowych typów platform) skutkuje poprawą konkurencyjności oferty, zmniejszeniem kosztów i zarazem zwiększeniem marży. W okresie 6 m-cy 2021 r. Spółka odnotowała sprzedaż w wysokości 3,6 mln PLN.

Zarząd PJP MAKRUM S.A. koncentruje starania na optymalizacji wyników finansowych osiąganych na poszczególnych segmentach głównie z perspektywy całej Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A., a nie wyłącznie z poziomu poszczególnych jednostek wchodzących w skład Grupy Przemysłowej.

Spółka prowadziła działalność wytwórczą głównie w zakładzie produkcyjnym zlokalizowanym w Koronowie. Szczegółowa oferta produktowa i informacja na temat dostępnych rozwiązań technicznych przedstawiona jest na stronie internetowej Spółki /www.pjpmakrum.com/.

2.1. Charakterystyka sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w okresie 6 m-cy 2021 r. wyniosły 50,6 mln PLN i były niższe o 0,5 mln PLN tj. 1,0% do przychodów osiągniętych w analogicznym okresie 2020 r. Spadek rok do roku wartości przychodów ze sprzedaży spowodowany jest brakiem dostatecznej ilości zamówień automatycznych systemów parkingowych Modulo oraz maszyn Makrum.

W segmencie maszyn i urządzeń odnotowano spadek o 9,1 mln PLN tj. 61,1%, w tym spadek sprzedaży krajowej o 5,9 mln PLN tj. o 51,1% oraz sprzedaży eksportowej o 3,2 mln PLN, tj. 94,9%. W obrębie tego segmentu sprzedaż systemów parkingowych MODULO spadła o 6,0 mln PLN – tj. 62,5% natomiast sprzedaż maszyn MAKRUM odnotowała spadek o 3,1 mln PLN tj. 58,6%.

Główną przyczyną takiego stanu rzeczy jest utrzymujący się stan niepewności w związku z Covid-19 i ograniczona skłonność do podejmowania ryzyka, skutkująca odkładaniem w czasie decyzji o kapitałochłonnych inwestycjach bądź modernizacjach czy kapitalnych remontach parku maszyn.

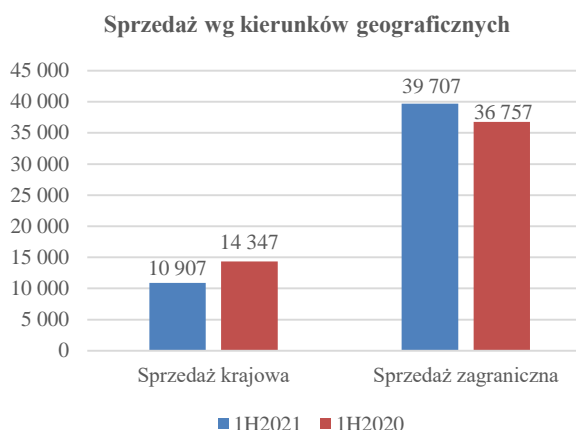
Spadek sprzedaży maszyn i parkingów Spółka traktuje jako stan przejściowy i oczekuje, iż do końca roku uda się powtórzyć obroty w tym segmencie z roku 2020.

W segmencie systemów przeładunkowych, kluczowym dla Spółki, nastąpił wzrost wartości przychodów o 8,6 mln PLN tj. 23,8%. Produkt kierowany jest głównie na rynki eksportowe (za 6 m-cy 2021 r. aż 88,2%). W okresie 6 m-cy 2021 r. sprzedaż systemów przeładunkowych (r/r) na główny rynek zbytu tj. rynek niemiecki wzrosła o 5,5 mln zł tj. o 20,6%, natomiast na rynku brytyjskim o 0,9 mln zł tj. 92,5%. Na rynku krajowym również odnotowano wzrost wartości sprzedaży o 2,4 mln PLN, tj. 84,0%.

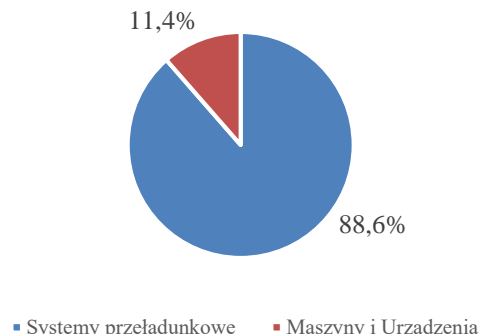
W kolejnych miesiącach 2021 r. w związku z nienotowaną jak dotąd ilością zamówień produkcyjnych Spółka spodziewa się istotnego przyspieszenia tempa wzrostu przychodów w tym segmencie.

Poniżej zaprezentowano sprzedaż i wyniki poszczególnych segmentów operacyjnych Spółki za 6 m-cy 2021 r. oraz analogicznym okresie 2020 r.

SEGMENTY OPERACYJNE	Systemy przeładunkowe	Maszyny i urządzenia	Segment pozostałe i niealokowane	OGÓŁEM
za okres od 01.01 do 30.06.2021 roku (niebadane)				
Przychody przypisane do segmentów	44 830	5 784	-	50 614
Wynik brutto ze sprzedaży	8 526	(585)	-	7 941
Koszty sprzedaży	3 146	851	-	3 997
Koszty ogólnego zarządu	4 097	530	-	4 627
Wynik ze sprzedaży	1 283	(1 966)	-	(683)
Aktywa segmentu sprawozdawczego	74 169	44 233	77 459	195 861
za okres od 01.01 do 30.06.2020 roku (niebadane)				
Przychody przypisane do segmentów	36 219	14 885	-	51 104
Wynik brutto ze sprzedaży	5 996	1 963	-	7 959
Koszty sprzedaży	3 116	377	-	3 493
Koszty ogólnego zarządu	3 588	1 462	-	5 050
Wynik ze sprzedaży	(708)	124	-	(584)
Aktywa segmentu sprawozdawczego	63 187	51 741	57 971	172 899



Udział przychodów z segmentów w przychodach ogółem za 6 m-cy 2021 roku



2.2. Wyniki finansowe

2.2.1 Rachunek wyników

W poniższej tabeli przedstawione są najważniejsze pozycje rachunku zysków i strat PJP MAKRUM S.A. za 6 m-cy 2021 r. oraz analogicznym okresie roku 2020.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA (WARIANT KALKULACYJNY)

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	od 01.01 do 30.06.2021 (niebadane)	od 01.01 do 30.06.2020 (niebadane przekształcone)
Działalność kontynuowana		
Przychody ze sprzedaży	50 614	51 104
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	49 999	50 782
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	615	322
Koszt własny sprzedaży	42 673	43 145
Koszt sprzedanych produktów i usług	42 137	42 748
Koszt sprzedanych towarów i materiałów	536	397
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	7 941	7 959
Koszty sprzedaży	3 997	3 493
Koszty ogólnego zarządu	4 627	5 050
Zysk (strata) ze sprzedaży	(683)	(584)
Pozostałe przychody operacyjne	133	362
Pozostałe koszty operacyjne	119	254
Straty (zyski) z tytułu oczekiwanych strat kredytowych	(17)	29
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	(685)	(447)
Przychody finansowe	3 717	573
Koszty finansowe	1 337	2 175
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 695	(2 049)
Podatek dochodowy	324	282
Zysk (strata) netto	1 371	(1 768)

W okresie 6 m-cy 2021 r. Spółka osiągnęła zbliżone do wykonania I półrocza 2020 r. wartości zysku brutto na sprzedaży - 7,9 mln PLN oraz wskaźnika marży brutto na sprzedaży - 15,7%. Zmiana struktury sprzedaży jak i poziom marż dla poszczególnych segmentów Spółki, mających bezpośredni wpływ na osiągnięty rezultat, została wyjaśniona w pkt. 2.1.

W okresie sprawozdawczym koszty zarządu spadły o 0,4 mln PLN tj. 8,4%, natomiast koszty sprzedaży wzrosły o 0,5 mln PLN, tj. o 14,4%.

Spółka odnotowała stratę na sprzedaży w wysokości 0,7 mln PLN, wobec straty 0,6 mln PLN w analogicznym okresie 2020 r.

Wynik na pozostałej działalności operacyjnej Spółki za 6 m-cy 2021 wyniósł 3 tys. PLN (strata), wobec zysku w analogicznym okresie 2020 r. (0,1 mln PLN). Na wynik na działalności operacyjnej wpłynęło kilka czynników, w tym głównie:

- ujemna wartość (per saldo) pozycji zysku/straty z oczekiwanych strat kredytowych w 2021 r. wynosząca 17 tys. PLN - w roku 2020 zysk w wysokości 29 tys. PLN,
- odpisy z tytułu utraty wartości aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (86 tys. PLN),
- pozostałe, w tym udzielone darowizny (30 tys. PLN), zysk ze sprzedaży aktywów trwałych oraz aktywów zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży (6 tys. PLN), zakończone umowy leasingowe (15 tys. PLN), otrzymane kary i odszkodowania (40 tys. PLN), różnice inwentaryzacyjne (20 tys. PLN) oraz pozostałe (51 tys. PLN).

Za 6 m-cy 2021 r. PJP MAKRUM S.A. odnotowało stratę z działalności operacyjnej na poziomie 0,7 mln PLN wobec straty 0,5 mln PLN w analogicznym okresie roku 2020.

Na działalności finansowej za 6 m-cy 2021 r. Spółka odnotowała zysk w wysokości 2,4 mln PLN wobec straty 1,6 mln PLN w analogicznym okresie 2020 r. Osiągnięty wynik ukształtowany został m.in. przez takie czynniki jak:

- koszty odsetek, prowizji od kredytów/pożyczek/leasingu osiągnęły wartość 0,9 mln PLN,
- koszty poręczeń, o wartości 0,2 mln PLN,
- otrzymana dywidenda od Projprzem Budownictwo Sp. z o.o. - 2,5 mln PLN, (w grudniu 2020 r. Spółka otrzymała zaliczkę na poczet dywidendy od spółki zależnej w wysokości 2,5 mln PLN – łączna kwota dywidendy 5,0 mln PLN),
- otrzymane odsetki 0,5 mln PLN,
- dodatnia wycena różnic kursowych 0,5 mln PLN.

Spółka odnotowała zysk brutto w wysokości 1,7 mln PLN.

W okresie 6 m-cy 2021 r. zysk netto PJP Makrum S.A. ukształtował się na poziomie 1,4 mln PLN (w analogicznym okresie 2020r. Spółka osiągnęła 1,8 mln PLN straty netto).

2.2.2 Bilans

AKTYWA TRWAŁE

Wartość aktywów trwałych Spółki na dzień 30.06.2021 r. wzrosła o 12,9% tj. o 15,3 mln PLN wobec stanu na dzień 31.12.2020 r. i wyniosła 133,8 mln PLN. Na zmianę w tej pozycji wpływ miały przede wszystkim:

- wzrost udzielonych przez Spółkę pożyczek (spółki powiązane, w tym Grupa Kapitałowa Immoblie S.A.) o 8,4 mln PLN tj. 246,9%,
- wzrost rzeczowych aktywów trwałych o 2,3 mln PLN tj. o 7,7% (nakłady inwestycyjne związane z rozbudową i modernizacją zakładu w Koronowie),
- wzrost aktywów z tytułu prawa do użytkowania o 2,2 mln PLN tj. o 26,5% (rozpoczęcie okresu leasingu odebranej linii lakierniczej),
- wzrost wartości niematerialnych o 2,1 mln PLN tj. o 93,6% (zakupu znaku towarowego zastrzeżonego "MODULO PARKING" wraz z dokumentacją techniczną dotyczącą systemów automatycznych parkingów i bazą danych działu techniczno-konstrukcyjnego 2,2 mln PLN).

Aktywa	30.06.2021 (niebadane)	31.12.2020
Aktywa trwałe		
Wartość firmy	28 620	28 620
Aktywa niematerialne	4 264	2 203
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	10 383	8 208
Rzeczowe aktywa trwałe	31 895	29 605
Nieruchomości inwestycyjne	18 658	18 228
Inwestycje w jednostkach zależnych	19 567	19 567
Pożyczki	11 732	3 382
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	8 000	8 000
Pozostałe należności długoterminowe	631	667
Aktywa trwałe	133 750	118 480

AKTYWA OBROTOWE

Wartość aktywów obrotowych na dzień 30.06.2021 r. wzrosła w stosunku do stanu na dzień 31.12.2020 r. o 11,4 mln PLN tj. 22,5%, i wyniosła 62,1 mln PLN.

Powodem zmiany wartości aktywów obrotowych jest m.in.:

- wzrost wartości zapasów o 11,1 mln PLN tj. 51,4%,
- wzrost poziomu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów o 0,9 mln PLN tj. 28,6%,
- wzrost należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego 0,5 mln PLN tj. 71,3%,
- spadek aktywów z tytułu umowy o 1,0 mln PLN tj. 29,9%,
- spadek należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności o 0,5 mln PLN tj. 3,7%,

Aktywa	30.06.2021 (niebadane)	31.12.2020
Aktywa obrotowe		
Zapasy	32 798	21 667
Aktywa z tytułu umowy	2 352	3 355
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	14 389	14 936
Należności z tytułu podatku dochodowego	1 278	746
Pożyczki	6 866	6 692
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	185	-
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	111	87
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 132	3 214
Aktywa obrotowe	62 111	50 697
Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży *	-	357

* w I półroczu 2021 r. Spółka dokonała sprzedaży aktywów w kwocie 0,3 mln PLN, natomiast na pozostałą część (maszyn i urządzeń, które nie są już wykorzystywane w działalności produkcyjnej) dokonano odpisu aktualizującego ich w kwocie 0,1 mln PLN jednocześnie podjęto decyzję o sprzedaży tych elementów w cenie złomu.

KAPITAŁ WŁASNY

Kapitał własny Spółki na dzień 30.06.2021 r. wyniósł 98,2 mln PLN i był niższy w stosunku do stanu na koniec 2020 r. o 0,7 mln PLN tj. 0,7%, co wynika z:

- uchwałą WZA zysk netto za 2020 rok w kwocie 4,1 mln PLN przeznaczono na wypłatę dywidendy w kwocie 2,0 mln PLN (wartość przesunięto do zobowiązań), w pozostałej zaś części (2,1 mln PLN) na kapitał zapasowy Spółki,
- w I półroczu 2021 r. odnotowano zysk netto w wysokości 1,4 mln PLN.

Pasywa	30.06.2021 (niebadane)	31.12.2020
Kapitał własny		
Kapitał podstawowy	5 983	5 983
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	49 959	49 959
Kapitał zapasowy	8 495	6 424
Kapitały rezerwowe	31 644	31 644
Zyski zatrzymane:	2 150	4 885
- zysk (strata) z lat ubiegłych	779	779
- zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	1 371	4 105
Kapitał własny	98 231	98 895

Dzień nabycia prawa do dywidendy został ustalony na 28 września 2021 r., natomiast termin jej wypłaty został ustalony na dzień 12 października 2021 r.

ZOBOWIĄZANIA I REZERWY

Wartość zobowiązań i rezerw na dzień 30.06.2021 r. zwiększyła się o 27,0 mln PLN tj. 38,2% w stosunku do stanu na koniec 2020 r. i osiągnęła poziom 97,6 mln PLN.

- wzrost zobowiązań długoterminowych o 3,9 mln PLN tj. 18,5%, w tym:
 - wzrost zobowiązań z tytułu leasingu o 1,5 mln PLN tj. 29,1%,
 - zwiększenie wartości kredytów i pożyczek o 2,1 mln PLN tj. 14,8%,
 - wzrost wartości rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego o 0,3 mln PLN tj. 25,7%.

- wzrost zobowiązań krótkoterminowych o 23,1 mln PLN tj. 46,6% w tym:
 - wzrost wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych o 15,6 mln PLN tj. 79,4%,
 - zwiększenie wartości kredytów, pożyczek o 6,7 mln PLN tj. 25,0%,
 - wzrost zobowiązań z tytułu leasingu o 0,3 mln PLN tj. 12,2%,
 - wzrost zobowiązań z tytułu umów o 0,6 mln PLN tj. 285,8%.

Pasywa	30.06.2021 (niebadane)	31.12.2020
Zobowiązania długoterminowe		
Kredyty i pożyczki	16 459	14 341
Leasing	6 489	5 025
Pozostałe zobowiązania	146	146
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 587	1 263
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	288	289
Zobowiązania długoterminowe	24 969	21 064
Zobowiązania krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	35 167	19 601
Kredyty i pożyczki	33 642	26 903
Leasing	2 484	2 213
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	-	93
Zobowiązanie z tytułu umowy	814	211
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	554	554
Zobowiązania krótkoterminowe	72 661	49 575
Zobowiązania razem	97 630	70 639

2.2.3 *Przepływy pieniężne*

PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE/CASH FLOW	od 01.01 do 30.06.2021 (niebadane)	od 01.01 do 30.06.2020 (niebadane)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 416	(7 765)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 412)	(585)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	6 891	10 064
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	895	1 714
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	3 214	2 612
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	4 132	4 187

W okresie 6 m-cy 2021 r. Spółka zanotowała dodatni przepływ z działalności operacyjnej w wysokości 3,4 mln PLN. Odnotowany zysk brutto (1,7 mln PLN) został skorygowany m.in. o amortyzację (+1,7 mln PLN), zysk z tytułu różnic kursowych (-0,2 mln PLN), otrzymane odsetki (-0,7 mln PLN) i dywidendy (-2,5 mln PLN).

Zmiany w kapitale obrotowym spowodowały wpływ środków pieniężnych na kwotę 3,1 mln PLN:

- pozytywny wpływ na zmianę środków pieniężnych miała zmiana zobowiązań i rezerw (12,1 mln PLN) oraz zmiana stanu aktywów/zobowiązań z tytułu umów (1,6 mln PLN),
- negatywny wpływ na zmianę środków pieniężnych z działalności operacyjnej miała zmiana stanu zapasów (11,1 mln PLN) oraz wartość zapłaconego podatku dochodowego (0,5 mln PLN).

Na działalności inwestycyjnej Spółka osiągnęła ujemne przepływy pieniężne w wysokości 9,4 mln PLN, co spowodowane było głównie przez:

- zmianę salda zaciągniętych i spłaconych pożyczek – wydatek 8,2 mln PLN,
- nabycie rzeczowych aktywów trwałych oraz wydatków na nieruchomości inwestycyjne – wydatek 3,9 mln PLN,
- otrzymane dywidendy – wpływ 2,5 mln PLN.

Na działalności finansowej odnotowano dodatni przepływ w wysokości 6,9 mln PLN, co spowodowane było głównie przez:

- zmianę salda zaciągniętych i spłaconych kredytów/pożyczek – wpływy 8,9 mln PLN,
- spłata zobowiązań z tytułu leasingu oraz odsetki i poręczenia - wydatek 2,1 mln PLN.

2.2.4 *Analiza wskaźnikowa*

Analiza podstawowych wskaźników finansowych za 6 m-cy 2021 r. wskazuje na następujące zmiany w stosunku do analogicznego okresu roku 2020:

- istotna poprawa wskaźników rentowności,
- spadek wskaźników płynności - w tym ujemny kapitał obrotowy netto w wysokości 10,0 mln PLN.
- w ocenie Zarządu Spółki nie powoduje ryzyka utraty bieżącej płynności oraz pogorszenia przyszłych przepływów pieniężnych).

Obrotowość aktywów	Formuły	Cel	1H2021	1H2020
Obrotowość aktywów	Przychody netto ze sprzedaży produktów/ aktywa	max.	25,84%	29,56%
Wskaźniki struktury bilansu	Formuły*	Cel	30.06.2021	30.06.2020
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem stałym	Kapitał własny + Zobowiązania długoterminowe / aktywa trwałe	>1	0,93	0,98
Kapitał obrotowy netto	Kapitał własny + zobowiązania długoterminowe - aktywa trwałe + rezerwy na zobowiązania	dodatni	-9 996	-2 209
Wskaźniki płynności finansowej i zadłużenia	Formuły*,**	Cel	30.06.2021	30.06.2020
Wskaźnik płynności bieżącej	Aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe	1,2 – 2	0,85	0,97
Wskaźnik płynności szybkiej	(Aktywa obrotowe - Zapasy) /zobowiązania krótkoterminowe	1 – 1,2	0,40	0,55
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania / aktywa	ok. 0,5	0,50	0,46
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania/kapitał własny	ok. 1	0,99	0,86
Wskaźniki rentowności	Formuły	Cel	1H2021	1H2020
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto (ROS)	Zysk netto / przychody netto od sprzedaży produktów, towarów i materiałów	max.	2,71%	-3,46%
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	Zysk brutto / przychody netto od sprzedaży produktów	max.	3,35%	-4,01%
Wskaźnik rentowności aktywów (ROA)	Zysk netto / aktywa	max.	0,70%	-1,02%
Wskaźnik rentowności kapitałów własnych (ROE)	Zysk netto / kapitał własny	max.	1,40%	-1,90%
Pozostałe wskaźniki	Formuły	Cel	1H2021	1H2020
EBITDA w PLN	Zysk (strata) z działalności operacyjnej + Amortyzacja	max.	994	793
Wskaźnik rentowności EBITDA	EBITDA w PLN / Przychody netto od sprzedaży produktów	max.	1,95%	1,55%

* do obliczeń powyższych wskaźników zobowiązania krótko i długoterminowe zostały pomniejszone o wartość rezerw odpowiednio krótko i długoterminowych

** w kalkulacji wskaźników płynności aktywa trwałe zaklasyfikowane do sprzedaży zostały potraktowane jako aktywa obrotowe, a zobowiązania związane z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży jako zobowiązania krótkoterminowe

3. Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

W I półroczu 2021 r. Spółka kontynuowała produkcję i sprzedaż w głównych segmentach działalności tj. systemach przeładunkowych i maszyn i urządzeń. W tym zakresie nie wystąpiły znaczące zdarzenia o charakterze nietypowym lub jednorazowym poza utrzymującym się w od marca 2020 r. stanu pandemii wywołanej wirusem Covid19 i wpływem tej sytuacji na polską i światową gospodarkę.

Czynnikiem bezpośrednio wpływającym na kształt sprawozdania za okres 6 miesięcy 2021 r. były:

- nagły i znaczny wzrost surowców w tym m.in. wyroby stalowe, PCV, wyroby gumowe, aluminium, elementy hydrauliki siłowej,
- przejściowe problemy z dostępnością czynników produkcji,
- utrzymujący się stan niepewności w związku z Covid 19, organicznie skłonności do podejmowania ryzyka i decyzji inwestycyjnych/modernizacji/kapitałnych remontów maszyn,

W okresie 6 m-cy 2021 i na dzień publikacji sprawozdania Spółka odnotowuje istotne zwiększenie zainteresowania ofertą PJP MAKRUM S.A. w zakresie systemów przeładunkowych (w stosunku 2020r.).

W ocenie Zarządu nie nastąpiły istotne zdarzenia po dniu bilansowym poza połączeniem spółek zależnych opisanych w pkt 4 (poniżej).

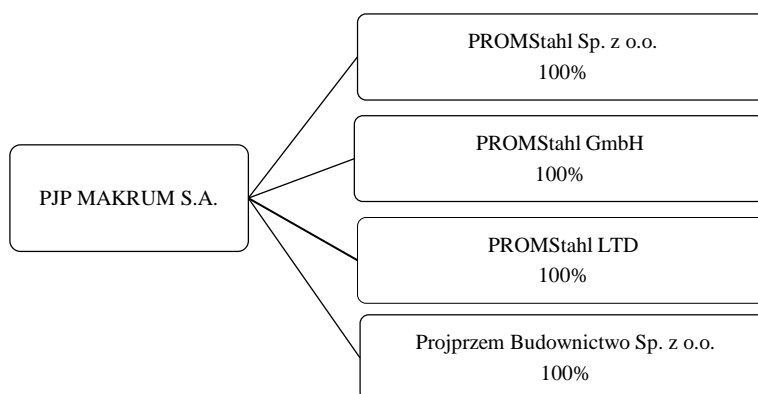
4. Opis organizacji Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A., ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji oraz wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji

W sprawozdaniu za okres 6 m-cy 2021 r. konsolidacją zostały objęte niżej wymienione spółki:

Nazwa spółki zależnej	Siedziba
PROMStahl Polska Sp. z o.o.	Koronowo, Polska
PROMStahl GmbH	Gehrden, Niemcy
PROMStahl LTD**	Husbands Bosworth, Lutterworth, Wielka Brytania
PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	Bydgoszcz, Polska
MODULO Parking Sp. z o.o.	Bydgoszcz, Polska
PROMLIFT Sp. z o.o. *	Bydgoszcz, Polska

* Spółka objęta konsolidacją od dn. 20.02.2020 r.; ** Spółka została założona 04 marca 2020 r.. Została objęta konsolidacją od trzeciego kwartału 2020 r. z wpływem na skonsolidowany wynik od jej założenia

Aktualny na dzień publikacji sprawozdania schemat Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. przedstawia graf zamieszczony poniżej.



W okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 r. nie dokonano zmian w składzie Grupy Kapitałowej. Natomiast po dniu bilansowym tj. w dniu 02.08.2021 r. nastąpiło połączenie (w trybie art. 492 § 1 pkt 1 K.s.h. tj. poprzez przeniesienie całego majątku do spółki przejmującej) następujących podmiotów:

- PROMStahl Polska Sp. z o.o. (spółka przejmująca),
- Modulo Parking Sp. z o.o.,
- PROMLIFT Sp. z o.o.

Spółka funkcjonuje w nowej siedzibie (85-033 Bydgoszcz, Plac Kościeleckich 3) oraz pod nową firmą: PROMStahl Sp. z o.o.

Struktura organizacyjna Grupy PJP Makrum S.A. została uproszczona, jednocześnie stworzono jedną silną organizację handlową – PROMStahl, która skupi następujące linie produktowe: systemy przeładunkowe, systemy parkingowe, wyposażenie magazynów oraz nowe linie, które w przyszłości mogą dołączyć do organizacji, np. poprzez procesy akwizycji. Połączenie w żaden sposób nie ograniczy potencjału produktów marek Modulo i PROMLIFT – przeciwnie, skorzystają one na potencjale i doświadczeniu spółki PROMStahl.

Ten model funkcjonowania wprowadzony zostanie także w pozostałych spółkach Grupy, działających za granicą tj. PROMStahl GmbH z siedzibą w Niemczech oraz PROMStahl Ltd z siedzibą w Wielkiej Brytanii. Zaangażowanie w/w spółek pozwoli zintensyfikować sprzedaż eksportową systemów parkingowych Modulo oraz produktów PROMLIFT, wzorem głównego dotychczas produktu eksportowego Grupy (systemów przeładunkowych).

Powyższe powoduje, iż Zarząd podjął decyzję o konsolidacji procesu zakupów na poziomie PJP Makrum S.A. dla całej Grupy Przemysłowej i utworzenie magazynu centralnego.

5. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Spółka nie publikowała prognozy wyników na rok 2021.

6. Struktura akcjonariatu – wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA na dzień 10.09.2021r. (na podstawie informacji otrzymanych przez Spółkę zgodnie z Art. 69 ustawy o ofercie publicznej)

Akcjonariusz	Liczba akcji zwykłych	% udziału w kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZ	% udziału w głosach na WZ
Stan na dzień 10.09.2021				
Grupa Kapitałowa IMMOBILE S.A. wraz z podmiotami zależnymi, w tym:	3 932 370	65,73%	3 932 370	65,73%
<i>Grupa Kapitałowa IMMOBILE S.A.</i>	2 998 602	50,12%	2 998 602	50,12%
<i>MAKRUM Development Sp. z o.o.</i>	600 000	10,03%	600 000	10,03%
<i>KUCHET Sp. z o.o.</i>	180 000	3,01%	180 000	3,01%
<i>Hotel 1 Sp. z o.o.</i>	83 143	1,39%	83 143	1,39%
<i>NOBLES Sp. z o.o.</i>	70 625	1,18%	70 625	1,18%
Pozostali akcjonariusze	2 050 346	34,27%	2 050 346	34,27%
OGÓLEM	5.982.716	100,0%	5.982.716	100,0%

W stosunku do dnia publikacji ostatniego raportu (za I kwartał 2021 r.) tj. od dnia 17.05.2021 r. struktura akcjonariatu nie uległa zmianie.

Ponadto Spółka informuje, iż do dnia publikacji raportu za I półrocze 2021 r. tj. do dnia 10.09.2021 r. do PJP MAKRUM S.A. nie wpłynęły inne zawiadomienia, powodujące zmiany w strukturze akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA.

7. Wykaz akcji lub uprawnień do nich (opcji) będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących Spółkę wg stanu na dzień 10.09.2021 r.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego oraz na dzień 30.06.2021 r. jedyną osobą posiadającą akcje Spółki był Pan Marcin Marczuk Członek Rady Nadzorczej, który posiadał 500 akcji PJP MAKRUM S.A.

8. Postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Informacje o sprawach sądowych toczących się przeciwko lub z powództwa Spółki zostały zaprezentowane w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym rozdział *Dodatkowe noty objaśniające, Nota 21. Inne istotne zmiany, 21.2. Sprawy sądowe.*

9. Transakcje z podmiotami powiązanymi, jeżeli są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W okresie 6 m-cy 2021 r. Spółka nie była stroną tego typu transakcji.

10. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji w okresie od 01.01.2021 r. do 30.06.2021 r., jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca.

W I półroczu 2021 r. Spółka nie udzieliła żadnych poręczeń kredytów ani pożyczek. W dniu 27.04.2021 r. podwyższono istniejące poręczenie za zobowiązania spółki zależnej Projprzem Budownictwo Sp. z o.o. wobec mBank S.A. z tytułu linii na gwarancje o kwotę 8.000 tys. PLN, tj. do łącznej kwoty 15.400 tys. PLN. Spółka nie udzieliła w I półroczu 2021 r. żadnych poręczeń za zobowiązania handlowe.

W I półroczu 2021 r. zostały udzielone na zlecenie Spółki następujące gwarancje:

GWARANCJE UDZIELONE NA ZLECENIE PJP MAKRUM S.A. W OKRESIE 6 MIESIĘCY 2021 ROKU					
Data wystawienia	Gwarant	Dłużnik	Rodzaj zabezpieczenia	Kwota zabezpieczenia w tys. PLN	Data ważności
16.04.2021	Bank Gospodarstwa Krajowego	PJP MAKRUM S.A.	gwarancja płynnościowa	8 000	15.07.2023
21.04.2021	mBank S.A.	PJP MAKRUM S.A.	gwarancja zwrotu zaliczki	247	30.09.2021
04.06.2021	Santander Bank Polska S.A.	PJP MAKRUM S.A.	gwarancja zapłaty	500	31.12.2021

11. Inne informacje, które w ocenie Spółki są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Spółka analizuje sytuację płynnościową na bieżąco, sporządzane są prognozy płynności na okres od tygodnia do trzech miesięcy, systematycznie odbywają się spotkania Zarządu z pionem finansowym, na których omawiane są najważniejsze zagadnienie związane z przychodami, zapotrzebowaniem na finansowanie oraz instrumenty zabezpieczające.

W 2021 r. Spółka korzysta z finansowania obrotowego i kredytu inwestycyjnego, systematycznie spłaca zobowiązania z tytułu leasingu. Posiadane w bankach finansujących linie gwarancyjne umożliwiają między innymi zabezpieczenie otrzymanych przez Spółkę zaliczek na realizowane kontrakty.

W 2021 r. Spółka (poza sytuacjami związanymi ze stanem wyższej konieczności – epidemia COVID 19, których skutków na dzień sprawozdania nie można przewidzieć) nie widzi zagrożeń dla prawidłowego regulowania swoich zobowiązań.

PJP MAKRUM S.A. nie wyklucza dalszych akwizycji podmiotów przemysłowych działających w segmentach komplementarnych do aktualnej działalności Spółki jaki i rozszerzających zakres oferowanego asortymentu produktów i usług.

Spółka dysponuje odpowiednimi zasobami finansowymi i ludzkimi, która są niezbędne do realizacji projektów i planów na drugą połowę 2021 r.

12. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego oraz czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Bezpośrednimi czynnikami zewnętrznymi wpływającymi w istotny sposób na rozwój Spółki są:

- koniunktura gospodarcza w Polsce i Europie – w tym poziom nakładów inwestycyjnych
- ceny i dostępność czynników produkcji (surowce, wykwalifikowani pracownicy),
W I półroczu 2021r. pomimo niespotykanego tempa wzrostu cen wyrobów stalowych oraz wysokich cen nośników energii PJP Makrum S.A. osiągnął porównywalny wynik na działalności operacyjnej jak w analogicznym okresie 2020 r.
- poziom kursu EUR rzutujący na rentowność i atrakcyjność sprzedaży eksportowej,
- wzrost popytu na parkingi automatyczne oraz sytuacja konkurencyjna na tym rynku,
- poziom inwestycji na rynku logistycznym w Polsce jak i Europie,
- sytuacja na rynku nieruchomości mieszkaniowych w Bydgoszczy – decydująca o potencjalnych możliwościach związanych z posiadaną nieruchomością inwestycyjną w Bydgoszczy w dzielnicy Fordon,

Powyższe ma bezpośredni wpływ na funkcjonowanie Spółki w otoczeniu rynkowym.

W marcu 2020 r. w Polsce jak i większości Państw na świecie ogłoszono stan pandemii. Na dzień sporządzenia sprawozdania za I półrocze 2021 r. Zarząd PJP MAKRUM S.A. nie zaobserwował znaczącego negatywnego wpływu tej sytuacji na działalność i wyniki Spółki. Zagrożeniem czy ryzykiem związanym z zaistniałą sytuacją są trudne do przewidzenia decyzje administracyjne poszczególnych państw Unii Europejskiej mogące powodować zakłócenia lub przesunięcia w czasie części dostaw i montażu wyrobów Spółki.

Zarząd PJP MAKRUM S.A. na bieżąco monitoruje sytuację związaną z zagrożeniem epidemicznym (w tym dynamicznie zmieniające się otoczenie rynkowe oraz prawne) w kraju i będzie reagował adekwatnie do sytuacji w celu zapewnienia możliwie najlepszych wyników finansowych Spółki jednocześnie mając na uwadze bezpieczeństwo i zdrowie klientów oraz pracowników.

Bezpośrednimi czynnikami wewnętrznymi wpływającymi w istotny sposób na rozwój Spółki są:

- rozwój modelu zarządzania Spółką i jej podmiotami zależnymi,
 - połączenie PromStahl Polska Sp. z o.o. z Modulo Parking Sp. z o.o. oraz PROMLIFT Sp. z o.o. – w jeden podmiot PromStahl Sp. z o.o.
 - implementacja zasad i zakresu funkcjonowania PromStahl Polska do spółek zależnych PROMStahl GmbH oraz PROMStahl Ltd.,
 - wykorzystanie synergii w Grupie Kapitałowej,
- optymalne wykorzystanie posiadanego potencjału, w tym rozbudowanego zakładu produkcyjnego systemów przeładunkowych w Koronowie,
- dalsza reorganizacja modelu sprzedaży PJP Makrum S.A. i zwiększenie działań proaktywnych w kraju oraz za granicą,
- Objęcie przez dominującego Akcjonariusza Spółki 66 % akcji Spółki ATREM S.A. może mieć potencjalny wpływ na zmiany organizacyjne w ramach Grupy Kapitałowej GK IMMOBILE S.A, a w tym na PJP MAKRUM S.A. oraz jej Spółki zależne (np. PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.).

Główne cele na 2021 r. związane są z:

- umacnianiem pozycji PJP MAKRUM S.A. na rynku krajowym i międzynarodowym, w tym planowanym dynamicznym procesem powiększania zasięgu dystrybucji naszych produktów przemysłowych, tj. marek PROMStahl, Modulo, PROMLIFT zarówno w kraju jak i za granicą,
- koncentracja działań na specjalizacji inżynierskiej w segmencie maszyn i urządzeń (marka MAKRUM) dająca możliwość zwiększenia wartości dodanej w tym obszarze,
- zakończeniem realizacji inwestycji w zakładzie produkcyjnym w Koronowie umożliwiających optymalizację procesu produkcyjnego oraz zwiększenie możliwości produkcyjnych i konkurencyjności produktowej w zakresie systemów przeładunkowych i parkingowych,
- zakończeniem procesu wdrażania i dopasowania parametrów technologicznych nowych linii wytwórczych, w celu osiągnięcia założonych parametrów produkcyjnych zakładu w Koronowie po zakończeniu procesu inwestycyjnego,
- optymalizacją wykorzystania potencjału produkcyjnego, rynkowego i kapitału ludzkiego Spółki dominującej i jej podmiotów zależnych,
- utrzymanie reżimu w zakresie ryzyka kredytowego i ryzyka związanego z prowadzonymi kontraktami.
- wyzwaniami związanymi z działalnością Spółki w otoczeniu rynkowym poddanym wpływowi pandemii koronawirusa, w tym potencjalnych zmian prawnych, sanitarnych, łańcuchów dostaw itp., czy też pośrednio związanym z tym faktem - jak wysokie cen wyrobów stalowych, energii i innych surowców.

Bydgoszcz, dn. 10 września 2021 r.

Podpisy Zarządu:

Wiceprezes Zarządu

Dariusz Szczechowski

Prezes Zarządu

Piotr Szczebblewski