

PJP MAKRUM

Grupa Przemysłowa

ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI

GRUPY KAPITAŁOWEJ PJP MAKRUM S.A.

ZA OKRES 3 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 31 MARCA 2023 ROKU

BYDGOSZCZ, DNIA 22 MAJA 2023 ROKU

Spis treści

1	Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych oraz najważniejszych zdarzeń w I kwartale 2023 roku.....	3
1.1	Opis organizacji Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A., ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji oraz wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji	3
1.2	Charakterystyka sprzedaży.....	4
1.3	Wyniki finansowe	8
1.4	Przepływy pieniężne	11
1.5	Analiza wskaźnikowa	11
2	Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.....	12
3	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych	14
4	Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji w okresie od 01.01.2023 r. do 31.03.2023 r., jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca.....	14
5	Akcjonariat Spółki na dzień 22.05.2023 roku	15
6	Wykaz akcji lub uprawnień do nich (opcji) będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących Spółkę wg stanu na dzień 31.03.2023 roku oraz do dnia publikacji sprawozdania.....	16
7	Transakcje z podmiotami powiązаныmi, jeżeli są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.....	16
8	Postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	16
9	Inne informacje, które w ocenie Grupy są istotne dla oceny jej sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	17
10	Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego oraz czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	17

1 Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych oraz najważniejszych zdarzeń w I kwartale 2023 roku

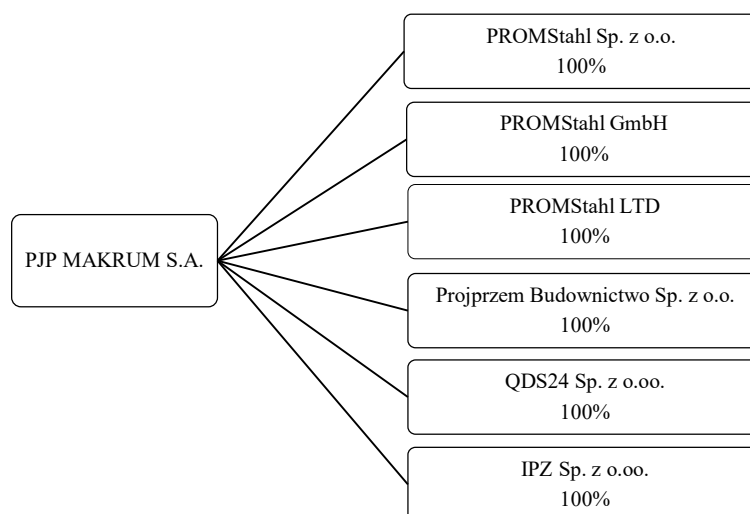
- przychody Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. za pierwszy kwartał 2023 roku wyniosły 88,8 mln PLN,
- EBITDA wynosi 3,4 mln PLN,
- zysk netto w wysokości 1,1 mln PLN,
- nabycie przez jednostkę dominującą PJP Makrum S.A. 100% udziałów w dwóch podmiotach: QDS24 Sp. z o.o. oraz INICJATYWA PÓLNOCNO ZACHODNIA „PW” Sp. z o.o. (IPZ)

1.1 Opis organizacji Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A., ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji oraz wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji

W sprawozdaniu za okres 3 m-cy 2022 r. konsolidacją zostały objęte niżej wymienione spółki:

Nazwa spółki zależnej	Siedziba
PJP Makrum S.A.	Bydgoszcz, Polska
PROMStahl Sp. z o.o.*	Bydgoszcz, Polska
PROMStahl GmbH	Gehrden, Niemcy
PROMStahl LTD	Husbands Bosworth, Lutterworth, Wielka Brytania
PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	Bydgoszcz, Polska
QDS24 Sp. z o.o.	Solec Kujawski, Polska

Aktualny na dzień publikacji sprawozdania schemat Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. przedstawia graf zamieszczony poniżej.



GRUPA KAPITAŁOWA PJP MAKRUM S.A.

Śródroczne Sprawozdanie Zarządu z działalności

Za okres 3 miesięcy zakończony 31 marca 2023 roku (w tysiącach PLN)

INICJATYWA PÓLNO-CNO – ZACHODNIA „PW” Sp. z o.o. (w skrócie IPZ Sp. z o.o.) stała się częścią Grupy Kapitałowej Emitenta po dniu bilansowym- zakup udziałów odbył się 05.04.2023 roku. Podmiot zostanie zatem ujęty w konsolidacji w kolejnych okresach.

1.2 Charakterystyka sprzedaży

Grupa PJP MAKRUM S.A. osiągała przychody w poniższych głównych obszarach:

- segment produkcji przemysłowej
(systemy przeładunkowe, maszyny Makrum, systemy parkingowe MODULO, wyposażenie magazynu w postaci wózków widłowych i regałów wysokiego składowania);
- budownictwa przemysłowego,
- pozostałym/niealokowanym, który obejmuje m.in. wynajem i dzierżawę nieruchomości, inwestycje długoterminowe, aktywa na odroczony podatek dochodowy, inne należności niż z tytułu dostaw i usług, inwestycje krótkoterminowe, rozliczenia międzyokresowe oraz aktywa trwale zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży w części dotyczącej rzeczowych aktywów trwałych.

Zestawienie przychodów, wyników operacyjnych oraz aktywów segmentów za pierwszy kwartał 2023 roku oraz w analogicznym okresie 2022 roku przedstawiają poniższe tabele.

za okres od 01-01 do 31-03-2023 roku

<i>Segmenty operacyjne</i>	<i>Produkcja przemysłowa</i>	<i>Budownictwo przemysłowe</i>	<i>Pozostałe i niealokowane</i>	<i>Ogółem</i>
Przychody				
Przychody od klientów zewnętrznych	65 343	23 492	0	88 835
Sprzedaż między segmentami	66	1	0	67
Przychody ogółem	65 409	23 492	0	88 902
Wynik segmentu /zysk brutto ze sprzedaży/	15 489	3 395	0	18 884
Koszty sprzedaży	8 319	3 400	0	11 719
Koszty ogólnego zarządu	4 826	1 073	0	5 899
Wynik segmentu /zysk (strata) ze sprzedaży/	2 344	-1 079	0	1 265
Amortyzacja	1 924	132	0	2 056
Aktywa segmentu sprawozdawczego	216 823	13 205	99 448	329 476

za okres od 01-01 do 31-03-2022 roku

<i>Segmenty operacyjne</i>	<i>Produkcja przemysłowa</i>	<i>Budownictwo przemysłowe</i>	<i>Pozostałe i niealokowane</i>	<i>Ogółem</i>
Przychody				
Przychody od klientów zewnętrznych	53 031	53 540	0	106 571
Sprzedaż między segmentami	0	0	0	0
Przychody ogółem	53 031	53 540	0	106 571
Wynik segmentu /zysk brutto ze sprzedaży/	12 930	6 428	0	19 358
Koszty sprzedaży	8 459	2 585	0	11 044
Koszty ogólnego zarządu	3 295	1 759	0	5 054
Wynik segmentu /zysk (strata) ze sprzedaży/	1 175	2 085	0	3 261
Amortyzacja	1 830	102	0	1 932
Aktywa segmentu sprawozdawczego	185 216	38 027	112 393	335 637

GRUPA KAPITAŁOWA PJP MAKRUM S.A.

Śródroczne Sprawozdanie Zarządu z działalności

Za okres 3 miesięcy zakończony 31 marca 2023 roku (w tysiącach PLN)

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów za pierwszy kwartał 2023 roku wyniosły 88,8 mln PLN i były niższe o 17,7 mln PLN tj. o 16,6% w stosunku do przychodów osiągniętych w analogicznym okresie 2022 roku.

Na ogólny poziom przychodów Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. w pierwszym kwartale 2023 roku wpływ miał przede wszystkim spadek sprzedaży w segmencie budownictwa przemysłowego.

<i>Wyszczególnienie</i>	<i>Poziom sprzedaży w odniesieniu do okresu porównawczego</i>	<i>RÓŻNICA w mln PLN</i>	<i>ODCHYLENIE %</i>
segment produkcji przemysłowej:	wzrost	12,3	23,2%
sprzedaż krajowa	wzrost	3,3	19,6%
sprzedaż eksportowa	wzrost	9,0	24,9%
linia systemów przeładunkowych	wzrost	9,6	21,8%
linia maszyn MAKRUM	spadek	-0,1	-5,9%
linia systemów parkingowych MODULO	wzrost	1,7	44,3%
linia wyposażenia magazynów	wzrost	1,1	42,1%
segment budownictwa przemysłowego	spadek	-30,0	-56,1%

Funkcjonowanie segmentów oraz linii produktowych w ciągu pierwszego kwartału 2023 roku oraz ich perspektywy:

Systemy przeładunkowe

W pierwszym kwartale 2023 roku przychody ze sprzedaży tej linii produktów osiągnęły wartość 53,9 mln PLN i były wyższe o 9,6 mln PLN tj. 21,8% niż w analogicznym okresie 2022 roku. Sprzedaż produktów tego segmentu do klientów docelowych odbywa się za pośrednictwem spółek zależnych (PROMStahl GmbH, PROMStahl Sp. z o.o., PROMStahl LTD) oraz bezpośrednio ze spółki dominującej.

Produkt kierowany jest głównie na rynki eksportowe, gdzie największym rynkiem zbytu jest rynek niemiecki.

Maszyny MAKRUM

(m. in. kruszarki, suszarnie, młyny, przesiewacze, granulATORY)

Zarząd kontynuuje działania zmierzające do przekształcenia aktywności Grupy PJP MAKRUM S.A. w tym segmencie w aktywność o charakterze przede wszystkim inżynierskim tj. polegającej na koncentracji działań na elementach usługi, które dają największą wartość dodaną (zarządzanie projektem oraz obsługa inżynierska). Umożliwia to jednocześnie ograniczenie kosztów stałych związanych z utrzymaniem rozbudowanego aparatu produkcyjnego dzięki przenoszeniu w większym zakresie czynności typowo produkcyjnych do podwykonawców.

Sprzedaż maszyn MAKRUM w pierwszym kwartale 2023 roku osiągnęła poziom 2,2 mln PLN i była o 0,1 mln PLN, tj. 5,9% niższa w stosunku do porównywalnego okresu 2022 roku.

Systemy parkingowe MODULO

Dostawa i montaż systemów parkingowych realizowany jest głównie na rzecz firm z branży deweloperskiej. Realizowane są również projekty na rzecz jednostek użyteczności publicznej i osób indywidualnych. Sytuacja na rynku budowlanym wspiera ideę projektowania w nowych inwestycjach miejsc postojowych z wykorzystaniem produktu Spółki. To powoduje, że popyt na urządzenia do parkowania pojazdów powinien rosnąć w stałym tempie w kolejnych latach. Coraz większe doświadczenie kadry, podejmowane działania konstrukcyjne (udoskonalanie modeli urządzeń, wprowadzanie nowych typów platform) skutkuje poprawą konkurencyjności oferty, zmniejszeniem kosztów i zarazem zwiększeniem marży.

W pierwszym kwartale 2023 roku Grupa odnotowała w ramach linii produktowej sprzedaż w wysokości 5,5 mln PLN, co oznacza wzrost o 1,7 mln PLN, tj. 44,3% w porównaniu do okresu analogicznego w 2022 roku.

Grupa rozbudowuje w dalszym ciągu kanały dystrybucji i oferuje ten produkt za pośrednictwem Spółek zależnych bezpośrednio w Wielkiej Brytanii i Niemczech.

Wyposażenie magazynów

Oferta w tym zakresie jest stale poszerzana. Zarząd Spółki wypracował model stałej współpracy z największymi producentami wózków widłowych. W wyniku tych działań zbudowana została kompleksowa oferta produktowa w skład, której wchodzi także produkty sprzedawane pod marką własną – PROMLIFT. Ponadto dokonano optymalizacji asortymentu oferowanych części zamiennych do wózków oraz rozbudowano sieci partnerów biznesowych zarówno w zakresie oferty nowych jak i używanych wózków.

Sprzedaż wyposażenia magazynów za pierwszy kwartał 2023 rok wyniosła 3,8 mln PLN, tym samym wzrosła o 1,1 mln PLN – tj. 42,1 % w stosunku do pierwszego kwartału 2022 roku.

Grupa rozbudowuje kanały dystrybucji i oferuje ten produkt za pośrednictwem Spółek zależnych PROMStahl również w Wielkiej Brytanii i Niemczech, a także poprzez zakup podmiotów działających w branży.

Po dniu bilansowym Spółka dominująca PJP Makrum S.A. nabyła 100% udziałów w spółce Inicjatywa Północno Zachodnia „PW” Sp. z o.o. Wdrożenie w Grupę przemysłową nowego podmiotu wpłynie na rozwój linii produktowej w dalszej części 2023 roku poprzez rozszerzenie sieci sprzedaży o 3 oddziały w północnej Polsce oraz poszerzenie asortymentu.

Budownictwo przemysłowe

W pierwszym kwartale 2023 roku spółka finalizowała realizację projektów w budownictwie przemysłowym, handlowym, biurowym oraz mieszkaniowym głównie na terenie województwa wielkopolskiego, kujawsko-pomorskiego, dolnośląskiego oraz mazowieckiego.

W pierwszym kwartale 2023 roku Grupa odnotowała w segmencie budownictwa przemysłowego sprzedaż w wysokości 23,5 mln PLN, co stanowiło spadek sprzedaży o ponad 30 mln PLN tj. 56,0%, w stosunku do analogicznego okresu 2022 roku. Znaczna zmiana poziomu przychodów segmentu jest konsekwencją harmonogramu realizacji i zawierania kontraktów. Większość kontraktów realizowanych w poprzednich okresach zamknięta została jeszcze w 2022 roku, na pierwszy kwartał 2023 przypadły tylko końcowe fazy prac na kilku kontraktach. Kolejne kontrakty były zawierane sukcesywnie od początku 2023 roku i na dzień publikacji sprawozdania wartość pozostała do realizacji wynosi około 117 mln PLN.

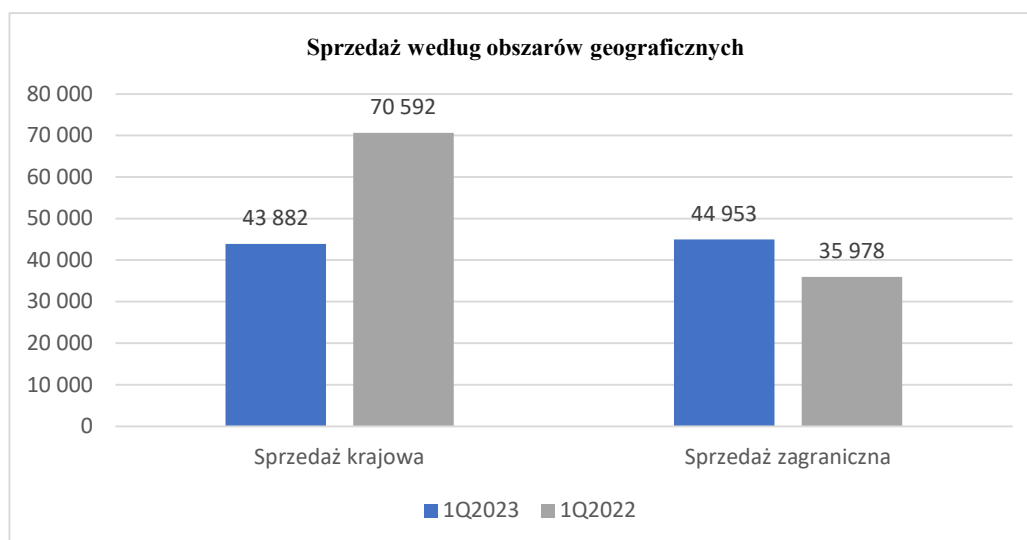
W najbliższych dniach oczekiwane jest zamknięcie kilku kolejnych procesów negocjacyjnych oraz uruchomienie prac na zawartych umowach, co przełoży się na przychody segmentu w kolejnych kwartałach.

Grupa obserwuje, po okresie zwiększonej ostrożności w podejmowaniu decyzji inwestycyjnych związanych z dynamiczną sytuacją na rynku materiałów i usług budowlanych, spowolnieniu na rynku inwestycji mieszkaniowych oraz niepewności związanej z rosnącym poziomem stóp procentowych, odmrożenie procesów inwestycyjnych i rozpoczynanie kolejnych budów.

Zarząd Spółki dominującej spodziewa się, że efekty podpisywanych nowo kontraktów będą widoczne w wynikach finansowych segmentu w drugiej części roku.

Priorytetem segmentu jest utrzymanie rentowności, co może okazać się trudne przy dynamicznym wzroście cen materiałów budowlanych i usług zewnętrznych oraz zwiększenie wolumenu sprzedaży.

Zarząd PJP MAKRUM S.A. koncentruje starania na optymalizacji wyników finansowych osiągniętych na poszczególnych liniach produktowych głównie z perspektywy całej Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A., a nie wyłącznie z poziomu poszczególnych jednostek wchodzących w skład Grupy Przemysłowej.



W porównaniu do analogicznego okresu w 2022 roku sprzedaż krajowa Grupy w pierwszym kwartale 2023 roku była o 37,8 % niższa, głównie ze względu na spadek poziomu sprzedaży segmentu budownictwa przemysłowego. Segment produkcji przemysłowej odnotował jednak wzrost sprzedaży o 19,6%, która wyniosła 20,4 mln PLN.

Sprzedaż na rynki eksportowe w ramach segmentu produkcji przemysłowej wzrosła o 9,0 mln PLN, w tym wzrost sprzedaży na rynek Niemiecki o 11,2%.

1.3 Wyniki finansowe

Rachunek wyników

W poniższej tabeli przedstawione są najważniejsze pozycje rachunku zysków i strat Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. za pierwszy kwartał 2023 roku oraz w analogicznym okresie 2022 roku.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (WARIANT KALKULACYJNY)

	<i>od 01-01 do 31-03-2023</i>	<i>od 01-01 do 31-03-2022</i>
Przychody ze sprzedaży	88 835	106 571
Koszt własny sprzedaży	69 952	87 213
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	18 884	19 358
Koszty sprzedaży	11 719	11 044
Koszty ogólnego zarządu	5 899	5 054
Zysk (strata) netto ze sprzedaży	1 265	3 261
Pozostałe przychody operacyjne	102	95
Pozostałe koszty operacyjne	22	159
Zysk (strata) z tytułu oczekiwanych strat kredytowych (-)	38	-212
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	1 383	2 985
Przychody finansowe	2 375	1 321
-odsetki od obligacji i pożyczek	1 558	1 265
Koszty finansowe	1 370	1 431
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	2 388	2 876
Podatek dochodowy	1 280	652
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	1 109	2 224
Zysk (strata) netto	1 109	2 224

W pierwszym kwartale 2023 roku Grupa Przemysłowa osiągnęła zysk brutto na sprzedaży w wysokości 18,9 mln PLN tj. spadek o 2,5%). Wskaźnik marży brutto na sprzedaży wyniósł 21,3%, w porównaniu do 18,2% w pierwszym kwartale 2022 roku.

Wartość kosztów sprzedaży za okres od 1 stycznia do 31 marca 2023 roku wyniosła 11 719 tys. PLN. Z kolei w analogicznym okresie 2022 roku koszty sprzedaży wyniosły 11 044 tys. PLN. Wzrost kosztów o 675 tys. PLN tj. 6% jest pochodną inflacji.

Koszty ogólnego zarządu w okresie od 1 stycznia do 31 marca 2023 roku wyniosły 5 899 tys. PLN i były wyższe o 845 tys. PLN, tj. 17% wyższe niż w analogicznym okresie ubiegłego roku (5 054 tys. PLN).

Głównymi pozycjami składającymi się na koszty zarządu były m.in. koszty osobowe, koszty najmu, koszty księgowo i administracyjne. Struktura nie uległa istotnej zmianie.

GRUPA KAPITAŁOWA PJP MAKRUM S.A.

Śródroczne Sprawozdanie Zarządu z działalności

Za okres 3 miesięcy zakończony 31 marca 2023 roku (w tysiącach PLN)

Aktywa

	31.03.2023	31.12.2022
Aktywa trwałe		
Wartość firmy	31 343	31 070
Aktywa niematerialne	3 147	3 125
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	15 940	16 607
Rzeczowe aktywa trwałe	39 534	33 971
Nieruchomości inwestycyjne	20 493	19 732
Pozostałe należności	2 505	2 502
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	5 401	5 392
Aktywa trwałe	118 362	112 399
Aktywa obrotowe		
Zapasy	78 392	80 756
Aktywa z tytułu umowy	12 515	6 649
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	49 157	64 254
Pożyczki	54 455	46 846
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	4 568	4 055
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	626	323
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11 400	29 372
Aktywa obrotowe	211 113	232 255
Aktywa razem	329 476	344 654

Wartość aktywów trwałych Grupy PJP MAKRUM S.A. na dzień 31.03.2023 roku wzrosła o 5,3% tj. o 6 mln PLN wobec stanu na dzień 31.12.2022 roku i wyniosła 118,4 mln PLN. Zmiana w tej pozycji spowodowana jest wzrostem wartości rzeczowych aktywów trwałych, wynikającym z przyjęciem na środek trwałe nieruchomości przejętej spółki QDS24 Sp. z o.o.

Wartość aktywów obrotowych Grupy PJP MAKRUM S.A. na dzień 31.03.2023 roku spadła w stosunku do stanu na 31.12.2022 roku o 21,1 mln PLN tj. 9,1% i wyniosła 211,1 mln PLN.

Kapitał własny, zobowiązania i rezerwy

	31.03.2023	31.12.2022
Pasywa		
Kapitał podstawowy	5 983	5 983
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	52 991	52 991
Różnice kursowe z przeliczenia	1 205	1 262
Kapitał zapasowy	26 318	26 317
Pozostałe kapitały rezerwowe	31 415	31 415
Zyski zatrzymane	31 611	30 504
- zysk (strata) z lat ubiegłych	30 503	1 954
- zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	1 109	28 550
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	149 523	148 472
Kapitał własny	149 523	148 472
Zobowiązania długoterminowe		
Kredyty i pożyczki	4 834	1 995
Pozostałe zobowiązania	6 861	6 861
Leasing	9 935	10 747
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 031	549
Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	438	438
Pozostałe rezerwy długoterminowe	6 795	6 459
Zobowiązania długoterminowe	29 894	27 048
Zobowiązania krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	78 056	86 444
Zobowiązania z tytułu umów	25 021	34 742
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	2 115	2 720
Kredyty i pożyczki	35 300	35 520
Leasing	4 322	4 569
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	5 245	5 138
Zobowiązania krótkoterminowe	150 060	169 133
Zobowiązania razem	179 953	196 182
Pasywa razem	329 476	344 654

Wartość zobowiązań i rezerw na dzień 31.03.2023 roku zmniejszyła się o 16,2 mln PLN (tj. o 8,3%) w stosunku do stanu na koniec 2022 r. i osiągnęła poziom 178,0 mln PLN.

Główna zmiana dotyczy zobowiązań długoterminowych w pozycji kredyty i pożyczki, która na 31.03.2023 roku wyniosła 4,8 mln PLN wobec 2,0 mln PLN na 31.12.2022. Wzrost o 142,4% wynika z przejętych kredytów nowego podmiotu QDS24 Sp. z o.o.

Pozostałe zmiany są naturalnym następstwem standardowej, bieżącej działalności Grupy.

Zmniejszeniu uległy zobowiązania krótkoterminowe: Zobowiązania z tytułu umów o 28,0%, zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego o 22,2% wobec stanu na 31.12.2022 roku.

1.4 Przepływy pieniężne

<i>Wyszczególnienie</i>	<i>od 01-01 do 31-03-2023</i>	<i>od 01-01 do 31-03-2022</i>
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-5 176	-5 110
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-7 039	-732
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-5 757	-314
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów (przed zmianami z tytułu różnic kursowych)	-17 972	-6 156
Zmiana stanu z tytułu różnic kursowych	8	42
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	29 372	17 687
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	11 400	11 531

W pierwszym kwartale 2023 roku Grupa PJP Makrum odnotowała ujemne przepływy na działalności operacyjnej, inwestycyjnej oraz finansowej.

Na przepływy w działalności operacyjnej główny wpływ miały korekty z tytułu stanu należności z tytułu dostaw i usług w wysokości 15,2 mln PLN, stanu zobowiązań (-10,3 mln PLN) oraz stanu aktywów i zobowiązań z tytułu umów (-15,6 mln PLN). Korekta z tytułu amortyzacji wyniosła 2,0 mln PLN.

Na działalności inwestycyjnej główną pozycją przepływów pieniężnych były udzielone pożyczki w kwocie 7,6 mln PLN.

Na działalności finansowej głównymi pozycjami były wpływy z tytułu zaciągniętych kredytów i pożyczek w wysokości 14,6 mln PLN oraz dokonane spłaty kredytów i pożyczek w wysokości 16,8 mln PLN.

1.5 Analiza wskaźnikowa

Analiza podstawowych wskaźników finansowych osiągniętych przez Grupę w pierwszym kwartale 2023 roku wskazuje na spadek poziomu rentowności oraz relatywnie stały wobec analogicznego okresu w 2022 roku poziom wskaźników płynności i zadłużenia.

W ocenie Zarządu Spółki dominującej nie ma ryzyka utraty bieżącej płynności oraz pogorszenia przyszłych przepływów pieniężnych.

WSKAŹNIK	FORMUŁA	CEL	1Q2023	1Q2022
Obrotowość aktywów	Przychody netto ze sprzedaży produktów / aktywa	max.	26,96%	30,92%
Wskaźniki struktury bilansu*				
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem stałym	Kapitał własny + Zobowiązania długoterminowe + rezerwy na zobowiązania / aktywa trwałe	>1	1,56	1,61
Kapitał obrotowy netto w tys. PLN	Kapitał własny + Zobowiązania długoterminowe + rezerwy na zobowiązania - aktywa trwałe	dodatni	66 299	68 260
Wskaźniki płynności finansowej i zadłużenia*				
Wskaźnik płynności bieżącej	Aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe	1,2 – 2	1,46	1,42
Wskaźnik płynności szybkiej	(Aktywa obrotowe - Zapasy) / zobowiązania krótkoterminowe	1 – 1,2	0,92	0,92
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania / aktywa	ok. 0,5	0,55	0,57
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania / kapitał własny	ok. 1	1,20	1,32
Wskaźniki rentowności				
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto (ROS)	Zysk netto / przychody netto od sprzedaży produktów, towarów i materiałów	max.	1,25%	2,09%
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto	Zysk brutto / przychody netto od sprzedaży produktów	max.	2,60%	3,10%
Wskaźnik rentowności aktywów (ROA)	Zysk netto / aktywa	max.	0,34%	0,65%
Wskaźnik rentowności kapitałów własnych (ROE)	Zysk netto / kapitał własny	max.	0,74%	1,50%
Pozostałe wskaźniki				
EBITDA w tys. PLN	Zysk (strata) z działalności operacyjnej + Amortyzacja	max.	3 363	5 341
Wskaźnik rentowności EBITDA	EBITDA w PLN / Przychody netto od sprzedaży produktów	max.	3,79%	5,01%

* do obliczeń powyższych wskaźników zobowiązania krótko i długoterminowe zostały pomniejszone o wartość rezerw odpowiednio krótko i długoterminowych

2 Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe

W pierwszym kwartale 2023 roku Grupa kontynuowała działalność w segmencie produkcji przemysłowej (produkcję i sprzedaż w głównych liniach produktowych tj. systemach przeładunkowych, maszyn MAKRUM, systemów parkingowych MODULO, wyposażenia magazynów) oraz w segmencie budownictwa przemysłowego. We wskazanym okresie nie wystąpiły znaczące zdarzenia o charakterze nietypowym lub jednorazowym.

W momencie publikacji niniejszego sprawozdania finansowego trwa jednak w dalszym ciągu konflikt zbrojny na Ukrainie, który ma bezpośredni i negatywny wpływ na polską gospodarkę, a jej konsekwencje w związku z utrzymującym się konfliktem, nie pozwalają na stabilne prognozowanie rozwoju sytuacji gospodarczej. Spółka nie ma bezpośrednich relacji handlowych z państwami zaangażowanymi w konflikt czy też państwami objętymi sankcjami gospodarczymi tj. Białorusią.

Niemniej, Zarząd Jednostki dominującej ocenia, iż istnieje wysokie ryzyko, że konflikt zbrojny w Ukrainie, a także sytuacja polityczno-gospodarcza w Europie Wschodniej może mieć pośredni wpływ na przyszłe wyniki Grupy.

Czynnikami bezpośrednio wpływającymi na funkcjonowanie Grupy oraz jej wyniki finansowe w związku z kontynuacją konfliktu, są :

- niestabilna i bardzo wrażliwa na impulsy zewnętrzne sytuacja na rynku wyrobów stalowych oraz znaczne wahania cen nośników energii i paliw,
- znaczne wahania kursów walut,
- przejściowe problemy z dostępnością środków produkcji - działania wojenne i wprowadzone sankcje mają nadal wpływ na trwałość części łańcuchów dostaw.

Grupa PJP Makrum zidentyfikowała najważniejsze grupy ryzyka związane z obecnie trwającym konfliktem zbrojnym oraz wpływ tej sytuacji na otoczenie prawne i rynkowe Spółek Grupy:

- odstąpienie lub czasowe wstrzymanie realizacji zadań przez inwestora,
- brak płatności od kontrahenta z uwagi na zachwianą płynność (np. z powodu istotnego zaangażowania aktywów na rynkach wschodnich), utratę finansowania bankowego i/lub korporacyjnego,
- niemożności terminowej realizacji zawartych umów z uwagi na:
 - o braki w zaopatrzeniu w surowce i materiały oraz podzespoły,
 - o brak dostatecznej ilości podwykonawców i/lub wstrzymanie pracy przez podwykonawców z uwagi na braki w ich kadrze
 - o utratę płynności finansowej przez dostawców i związane z tym żądanie wysokich przedpłat lub dostawy po zapłacie itp.
 - o ryzyka spowodowane decyzjami administracyjnymi władz Polski, UE, NATO, ograniczającymi możliwość swobodnego handlu, wzrostu stóp procentowych itp.,
 - o ryzyka znacznego spowolnienia gospodarczego oraz wysokiej inflacji i bezrobocia (stagflacja) – ograniczanie nowych inwestycji,
 - o eskalacja terytorialna konfliktu, powodująca pojawienie się nowych ryzyk/zagrożeń.

Określenie prawdopodobnego wpływu powyższych ryzyk na przychody i wyniki operacyjne Emitenta w perspektywie najbliższych kwartałów nie jest, na dzień dzisiejszy możliwe, z uwagi na charakter zagrożenia i dynamicznie zmieniające się uwarunkowania polityczne i gospodarcze.

Na dzień publikacji sprawozdania konflikt w Ukrainie pozostaje bez istotnego wpływu na zachowanie ciągłości produkcji zarówno w obszarze zatrudnienia jak i dostępności surowców.

Ze względu na niestabilność cen czynników produkcji podejmowane są działania zmierzające do uwzględnienia tej sytuacji dla długoterminowych kontraktów – modyfikacja zapisów o „sile wyższej”, waloryzacja wartości kontraktów w oparciu o uaktualniane wskaźniki inflacyjne, zwiększenie progów zaliczkowych dla Klientów.

Zarząd Spółki dominującej PJP Makrum S. A. na bieżąco monitoruje wpływ sytuacji związanej z wojną w Ukrainie na działalność Grupy i w przypadku jakiegokolwiek istotnej zmiany uwarunkowań polityczno-gospodarczych będzie podejmował stosowne decyzje w celu odgraniczania zagrożeń i ich negatywnych skutków dla funkcjonowania Grupy PJP Makrum.

Wpływ na wyniki finansowe Grupy w pierwszym kwartale 2023 roku ma też bieżąca sytuacja w segmencie budownictwa przemysłowego (opisana szerzej w punkcie 1.1) oraz wdrożenie do struktury Grupy nowego podmiotu - QDS24 Sp. z o.o.

Istotnym zdarzeniem po dniu bilansowym było nabycie przez PJP Makrum S.A w dniu 05.04.2023 roku wszystkich posiadanych przez sprzedających (2 osoby fizyczne) udziałów INICJATYWA PÓLNOCNO ZACHODNIA „PW”

Sp. z o.o. Emitent stał się tym samym jedynym współnikiem spółki IPZ Sp. z o.o. Wartość transakcji ustalono na 10.600 tys. PLN.

3 Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Grupa nie publikowała prognozy wyników na rok 2023.

4 Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji w okresie od 01.01.2023 r. do 31.03.2023 r., jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca.

W okresie sprawozdawczym Spółki należące do Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. nie udzieliły poręczeń kredytów ani pożyczek za zobowiązania podmiotów spoza Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A.

W okresie 3 m-cy 2023 r. Spółki należące do Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A. nie udzieliły pozostałych poręczeń za podmioty spoza Grupy Kapitałowej PJP MAKRUM S.A.

W okresie 3 m-cy 2023 r. zostały udzielone na zlecenie spółek Grupy Przemysłowej następujące gwarancje:

GWARANCJE UDZIELONE NA ZLECENIE SPÓŁEK GRUPY PJP MAKRUM S.A. W OKRESIE 3 MIESIĘCY 2023 ROKU

Data wystawienia	Gwarant	Dłużnik	Rodzaj zabezpieczenia	Kwota zabezpieczenia w tys. PLN	Data ważności
UDZIELONE NA ZLECENIE PJP MAKRUM S.A.					
19.01.2023	mBank S.A.	PJP MAKRUM S.A.	gwarancja zwrotu zaliczki	2 673	25.10.2023
26.01.2023	Santander Bank Polska S.A.	PJP MAKRUM S.A.	gwarancja zapłaty	234	30.06.2023
30.03.2023	mBank S.A.	PJP MAKRUM S.A.	gwarancja terminowych płatności	158	04.05.2023
UDZIELONE NA ZLECENIE PROJPRZEM BUDOWNICTWO SP. Z O.O.					
05.01.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja wykonania kontraktowych zobowiązań gwarancyjnych	1 141	10.10.2027
13.01.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja przetargowa	500	19.04.2023
18.01.2023	Santander Bank Polska S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja rękojmi i gwarancja jakości	21	21.12.2025
27.01.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja należytego wykonania umowy i gwarancji z redukcją	101	03.04.2026
01.02.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja dobrego wykonania umowy	606	31.08.2024
02.02.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja przetargowa	100	07.03.2023

GRUPA KAPITAŁOWA PJP MAKRUM S.A.**Śródroczne Sprawozdanie Zarządu z działalności**

Za okres 3 miesięcy zakończony 31 marca 2023 roku (w tysiącach PLN)

14.02.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja przetargowa	390	17.04.2023
28.02.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja dobrego wykonania umowy	1 880	30.09.2023
09.03.2023	PKO BP S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja rękojmi	1 023	10.03.2026
17.03.2023	PKO BP S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja dobrego wykonania umowy i rękojmi	337	15.07.2028
23.03.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja wykonania kontraktowych zobowiązań w okresie rękojmi i gwarancji	178	02.03.2026
23.03.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja wykonania kontraktowych zobowiązań w okresie rękojmi i gwarancji	395	02.03.2026
31.03.2023	mBank S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja przetargowa	100	12.05.2023
31.03.2023	PKO BP S.A.	PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.	gwarancja wadialna	70	12.05.2023
UDZIELONE NA ZLECENIE PROMSTAHL SP. Z O.O.					
23.01.2023	Santander Bank Polska S.A.	Promstahl Sp. z o.o.	gwarancja zwrotu zaliczki	61	28.02.2023
30.01.2023	Santander Bank Polska S.A.	Promstahl Sp. z o.o.	gwarancja rękojmi i gwarancja jakości	5	28.02.2028
31.03.2023	Santander Bank Polska S.A.	Promstahl Sp. z o.o.	gwarancja dobrego wykonania kontraktu oraz rękojmi i gwarancja jakości	46	30.03.2028
UDZIELONE NA ZLECENIE PROMSTAHL GMBH					
od 05.01.2023 do 14.03.2023	R+V	PROMStahl GmbH	gwarancje	905	beztymczasowe

Beneficjentami wszystkich powyższych gwarancji są podmioty niepowiązane z Grupą Kapitałową.

5 Akcjonariat Spółki na dzień 22.05.2023 roku

Poniższe zestawienie przedstawia strukturę akcjonariatu Spółki – wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA na dzień 22.05.2023 r. (na podstawie informacji otrzymanych przez Spółkę zgodnie z Art. 69 ustawy o ofercie publicznej)

<i>Akcjonariusz</i>	<i>Liczba akcji zwykłych</i>	<i>% udziału w kapitale zakładowym</i>	<i>Liczba głosów na WZ</i>	<i>% udziału w głosach na WZ</i>
Grupa Kapitałowa IMMOBILE S.A. wraz z podmiotami zależnymi, w tym:				
Grupa Kapitałowa IMMOBILE S.A.	3 932 370	65,73%	3 932 370	65,73%
KUCHET Sp. z o.o.	3 598 602	60,15%	3 598 602	60,15%
Hotel 1 Sp. z o.o.	180 000	3,01%	180 000	3,01%
Hotel 1 Sp. z o.o.	83 143	1,39%	83 143	1,39%
CDI 10 Sp. z o.o.	70 625	1,18%	70 625	1,18%
Pozostali akcjonariusze	2 050 346	34,27%	2 050 346	34,27%
OGÓLEM	5 982 716	100,00%	5 982 716	100,00%

W stosunku do dnia publikacji ostatniego raportu (za 2022 rok) tj. od dnia 06.04.2023 r. struktura akcjonariatu nie uległa zmianie.

Ponadto Spółka informuje, iż do dnia publikacji raportu za I kwartał 2023 roku tj. do dnia 22.05.2023 r. do PJP MAKRUM S.A. nie wpłynęły inne zawiadomienia, powodujące zmiany w strukturze akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA.

6 Wykaz akcji lub uprawnień do nich (opcji) będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących Spółkę wg stanu na dzień 31.03.2023 roku oraz do dnia publikacji sprawozdania

<i>Akcjonariusz</i>	<i>Stan na 31.12.2022</i>	<i>Zwiększenie stanu posiadania</i>	<i>Zmniejszenie stanu posiadania</i>	<i>Stan na 31.03.2023</i>
Zarząd				
Piotr Szczeblewski	0	0	0	0
Dariusz Szczechowski	0	0	0	0
Rada Nadzorcza				
Dariusz Skrocki	600	0	0	600
Piotr Fortuna	0	0	0	0
Rafał Jerzy	0	0	0	0
Sławomir Winiecki	0	0	0	0
Marcin Marczuk	500	0	0	500
Rafał Płókarz	0	0	0	0

Ponadto Spółka informuje, iż do dnia publikacji raportu za I kwartał 2023 roku tj. do dnia 22.05.2023 r. do PJP MAKRUM S.A. nie wpłynęły inne zawiadomienia o nabyciu akcji przez osoby zarządzające.

7 Transakcje z podmiotami powiązаныmi, jeżeli są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W okresie pierwszych 3 m-cy 2023 r. Spółka nie była stroną transakcji zawartych na innych zasadach niż rynkowe. Transakcje zawarte z podmiotami powiązаныmi zaprezentowane zostały w Śródrocznym Skróconym Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za okres 3 miesięcy zakończony dnia 31 marca 2023 roku, w nocie nr 26 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

8 Postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Informacje o sprawach sądowych zostały zaprezentowane w Śródrocznym Skróconym Skonsolidowanym Sprawozdaniu finansowym, nota 22.1 *Sprawy sądowe*.

9 Inne informacje, które w ocenie Grupy są istotne dla oceny jej sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Podstawowym elementem kształtującym politykę ograniczania ryzyka płynności jest utrzymywanie zdolności Spółki do terminowego wywiązywania się z bieżących i planowanych zobowiązań wobec kontrahentów.

Grupa PJP MAKRUM S.A. analizuje sytuację płynnościową na bieżąco, sporządzane są prognozy płynności na okres od tygodnia do trzech miesięcy, systematycznie odbywają się spotkania Zarządu z pionem finansowym, na których omawiane są najważniejsze zagadnienie związane z przychodami, zapotrzebowaniem na finansowanie oraz instrumenty zabezpieczające.

W okresie 3 m-cy 2023 roku Grupa korzystała z finansowania obrotowego i kredytu inwestycyjnego, systematycznie spłacała zobowiązania z tytułu leasingu finansowego. Posiadane w bankach finansujących linie gwarancyjne umożliwiają między innymi zabezpieczenie otrzymywanych przez Grupę zaliczek na realizowane kontrakty czy złożenie wadium.

W 2023 roku Grupa Przemysłowa poza sytuacjami związanymi ze stanem wyższej konieczności – konflikt zbrojny w Ukrainie czy ryzyko ponownego rozprzestrzenienia się COVID-19, których skutków na dzień sprawozdania nie można przewidzieć – nie widzi zagrożeń dla prawidłowego regulowania swoich zobowiązań.

Grupa PJP MAKRUM S.A. nie wyklucza dalszych akwizycji podmiotów przemysłowych działających w segmentach komplementarnych do aktualnej działalności Grupy jako i rozszerzających zakres oferowanego asortymentu produktów i usług.

Grupa Przemysłowa dysponuje odpowiednimi zasobami finansowymi i ludzkimi, która są niezbędne do realizacji projektów i planów na 2023 rok.

10 Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego oraz czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Podstawowym celem działalności Grupy PJP Makrum S.A. jest utrzymanie rozwoju skali działalności oraz trwała poprawa wyników na poziomie zysku operacyjnego i zysku netto. Aby zrealizować te cele, Grupa musi zmierzyć się z następującymi czynnikami mającymi wpływ na jej rozwój.

Czynniki zewnętrzne

Bezpośrednimi czynnikami zewnętrznymi wpływającymi w istotny sposób na rozwój Grupy są:

- koniunktura gospodarcza w Polsce i Europie (w sytuacji trwającego konfliktu zbrojnego w Ukrainie) – w tym poziom nakładów inwestycyjnych,
- spodziewane spowolnienie gospodarcze w Polsce i Europie w 2023 r. – co może (potencjalnie) powodować spadek zamówień składanych przez spółki zależne, w efekcie sprzedaży PJP Makrum S.A., i pogorszenie jej sytuacji ekonomiczno-finansowej jednostki dominującej i Grupy,
- ceny i dostępność czynników produkcji (materiały, surowce energetyczne, wykwalifikowani pracownicy) - okres 2021/2022 r. to czas niespotykanego tempa wzrostu cen wyrobów stalowych, galopujących cen nośników energii i odczuwalnej presji na wzrost wynagrodzeń w Grupie PJP Makrum S.A. w 2023 roku obserwowana jest stabilizacja cen energii oraz dużej części materiałów budowlanych;
- poziom kursu EUR rzutujący na rentowność i atrakcyjność sprzedaży eksportowej,
- dostęp i koszt kredytów bankowych (negatywny wpływ wzrostu poziomu stóp procentowych m.in. na rynek budownictwa mieszkaniowego),
- poziom inwestycji na rynku logistycznym w Polsce jak i Europie,
- kondycja finansowa szeroko pojętej branży wykonawstwa budowlanego, w szczególności w kontekście ilości upadłości w branży, rynku materiałów budowlanych oraz dostępności i kosztu usług podwykonawców robót budowlanych,
- sytuacja na rynku nieruchomości mieszkaniowych w Bydgoszczy – decydująca o potencjalnych możliwościach związanych z posiadaną nieruchomością inwestycyjną w Bydgoszczy w dzielnicy Fordon,
- sytuacja na rynku nieruchomości w Polsce – wzrost popytu na parkingi automatyczne oraz sytuacja konkurencyjna na tym rynku,
- zmiany i implementacja przepisów związanych z Polskim Ładem.

Powyższe ma bezpośredni wpływ na funkcjonowanie Grupy w otoczeniu rynkowym.

Czynniki wewnętrzne

Bezpośrednimi czynnikami wewnętrznymi wpływającymi w istotny sposób na rozwój Grupy są:

- rozwój modelu zarządzania spółką dominującą i jej podmiotami zależnymi,
 - implementacja zasad i zakresu funkcjonowania PromStahl Sp. z o.o. (po połączeniu z Modulo Parking Sp. z o.o. oraz PROMLIFT Sp. z o.o.) do spółek zależnych PROMStahl GmbH oraz PROMStahl Ltd.,
 - optymalizacja procesu zakupów w Grupie Kapitałowej (z wyłączeniem Projprzem Budownictwo Sp. z o.o.) w wyniku utworzenia magazynu centralnego,
 - wykorzystanie synergii w Grupie Kapitałowej,
 - potencjalne akwizycje podmiotów przemysłowych,
- optymalne wykorzystanie posiadanego potencjału, w tym rozbudowanego zakładu produkcyjnego systemów przeładunkowych w Koronowie,
- dalsza reorganizacja modelu sprzedaży i zwiększenie działań proaktywnych w kraju oraz za granicą (w tym sprzedaż na rynek brytyjski przez PROMStahl Ltd),
- objęcie przez dominującego Akcjonariusza Spółki 71,7% akcji Spółki ATREM S.A. może mieć potencjalny wpływ na zmiany organizacyjne w ramach Grupy Kapitałowej GK IMMOBILE S.A, a w tym na PJP MAKRUM S.A. oraz jej Spółki zależne (np. PROJPRZEM Budownictwo Sp. z o.o.).

Zarząd Spółki dominującej Grupy kładzie stały nacisk na zwiększenie rentowności realizowanych kontraktów oraz na efektywność kosztową całej organizacji. Grupa koncentruje się na osiągnięciu jak najlepszych wyników finansowych, sukcesywnie w sposób zrównoważony pracując nad rozwojem organizacji i jej oferty.

Główne cele na 2023 rok związane są z:

- umacnianiem pozycji Grupy PJP MAKRUM S.A. na rynku krajowym i międzynarodowym, w tym planowanym dynamicznym procesem powiększania zasięgu dystrybucji naszych produktów przemysłowych, tj. marek PROMStahl, Modulo, PROMLIFT zarówno w kraju jak i za granicą,
- zwiększeniem sprzedaży i poziomu rentowności parkingów MODULO (wzmocnienie konkurencyjności tych produktów) oraz wyposażenia magazynu w postaci wózków widłowych i regałów wysokiego składowania,
- włączeniem w struktury grupy nowych podmiotów QDS24 Sp. z o.o. oraz IPZ Sp. z o.o.,
- koncentracją działań na specjalizacji inżynierskiej (maszyny MAKRUM) dająca możliwość zwiększenia wartości dodanej w tym obszarze,
- wzrostem wartości kontraktów w segmencie budownictwa przemysłowego ulokowanego w spółce zależnej i utrzymanie rentowności tego segmentu,
- optymalizacją wykorzystania potencjału produkcyjnego, rynkowego i kapitału ludzkiego Spółki dominującej i jej podmiotów zależnych,
- rozwojem struktur Projprzem Budownictwo Sp. z o.o – od kwietnia 2021 r. funkcjonuje oddział zlokalizowany w Warszawie,
- utrzymanie reżimu w zakresie ryzyka kredytowego i ryzyka związanego z prowadzonymi kontraktami,
- wyzwaniami związanymi z działalnością Spółki w otoczeniu rynkowym poddanym wpływowi konfliktu w Ukrainie oraz potencjalnym zagrożeniem powrotu pandemii koronawirusa w Polsce (w świetle sytuacji światowej – np. lockdown-ów w Chinach), w tym zmiany uwarunkowań polityczno-gospodarczych, zmian prawnych, sanitarnych, łańcuchów dostaw itp., czy też pośrednio związanym z tym faktem - jak wysokie cen wyrobów stalowych, energii i innych surowców.

Bydgoszcz, dn. 22 maja 2023 r.

Podpisy Zarządu:

Wiceprezes Zarządu
Dariusz Szczechowski

Prezes Zarządu
Piotr Szczebblewski