



GRUPA KAPITAŁOWA HUUUGE, INC.

SKONSOLIDOWANE

SPRAWOZDANIE FINANSOWE

na dzień i za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku

sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości
Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską

Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	2
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale	4
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
Noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	7
1. Informacje ogólne	8
2. Zasady rachunkowości	10
1) Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	10
2) Kluczowe osądy i szacunki	10
3) Istotne zasady rachunkowości	14
4) Wdrożenie nowych i zmienionych Standardów	28
5) Określenie wartości godziwej	29
3. Przychody oraz informacje na temat segmentu	30
4. Koszty operacyjne	32
5. Koszty świadczeń pracowniczych	34
6. Przychody i koszty finansowe	35
7. Zarządzanie ryzykiem finansowym	36
8. Podatek dochodowy	46
9. Wartości niematerialne	49
10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	51
11. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	52
12. Kapitał podstawowy	53
13. Umowy dotyczące płatności w formie akcji	57
14. Wartość firmy	63
15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów	63
16. Leasing	64
17. Zobowiązania warunkowe	66
18. Zastawy i zabezpieczenia oraz pozostałe pozycje pozabilansowe	69
19. Transakcje z podmiotami powiązаныmi	69
20. Transakcje z zarządem jednostki dominującej i bliskimi członkami ich rodzin	69
21. Wynagrodzenie biegłego rewidenta	70
22. Nietypowe zdarzenia	70
23. Zdarzenia po dniu bilansowym	71

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Przychody ze sprzedaży	3	283 444	318 622
Koszt własny sprzedaży	4	(82 569)	(96 886)
Zysk brutto ze sprzedaży		200 875	221 736
Koszty sprzedaży i marketingu:	4	(50 155)	(88 814)
z tego Kampanie marketingowe - pozyskiwanie użytkowników	4	(35 337)	(73 725)
z tego Koszty ogólne sprzedaży i marketingu	4	(14 818)	(15 089)
Koszty prac badawczo-rozwojowych	4	(22 008)	(29 577)
Koszty ogólnego zarządu	4	(34 463)	(39 611)
Utrata wartości aktywów niematerialnych		-	(26 087)
Pozostałe przychody/(koszty) operacyjne netto		(176)	961
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej		94 073	38 608
Przychody finansowe	6	5 842	2 172
Koszty finansowe	6	(1 150)	(1 726)
Zysk/(strata) brutto		98 765	39 054
Podatek dochodowy	8	(16 587)	(7 046)
Zysk/(strata) netto za rok obrotowy		82 178	32 008
Inne całkowite dochody			
Pozycje, które mogą ulec przeklasyfikowaniu do wyniku w kolejnych okresach sprawozdawczych:			
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		1 908	(2 912)
Inne całkowite dochody/(straty) razem		1 908	(2 912)
Całkowity dochód za rok obrotowy		84 086	29 096
Zysk przypadający na:			
właścicieli jednostki dominującej		82 178	32 008
Całkowity dochód przypadający na:			
właścicieli jednostki dominującej		84 086	29 096
Zysk na akcję (w USD)			
Podstawowy	7	1,15	0,40
Rozwodniony	7	1,15	0,40

Dodatkowe noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowią jego integralną część.

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

	Nota	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Aktywa			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe		2 576	3 221
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	16	6 850	12 965
Wartość firmy	14	2 554	2 462
Aktywa niematerialne	9	9 854	12 057
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	8	3 733	4 489
Należności z tytułu subleasingu długoterminowe	16	2 341	540
Pozostałe aktywa długoterminowe		1 886	1 708
Aktywa trwałe razem		29 794	37 442
Aktywa obrotowe			
Należności z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe należności	10	32 635	25 855
Należności z tytułu subleasingu krótkoterminowe	16	1 209	209
Należności z tytułu podatku dochodowego		1 680	566
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11	152 110	222 245
Aktywa obrotowe razem		187 634	248 875
Aktywa razem		217 428	286 317
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy	12	1	2
Akcje własne	12	(16 652)	(20 942)
Kapitał zapasowy	12	150 364	305 261
Kapitał z programu świadczeń pracowniczych opartych na akcjach	13	25 749	22 894
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		(726)	(2 634)
Zyski zatrzymane/(skumulowane straty)		18 324	(63 854)
Kapitał własny razem		177 060	240 727
<i>Kapitał własny przypadający właścicielom jednostki dominującej</i>		<i>177 060</i>	<i>240 727</i>
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowe	16	6 843	9 812
Pozostałe zobowiązania długoterminowe		374	164
Zobowiązania długoterminowe razem		7 217	9 976
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	15	17 132	24 302
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3	2 471	2 680
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		8 052	4 617
Zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowe	16	3 796	4 015
Rezerwy pozostałe	17	1 700	-
Zobowiązania krótkoterminowe razem		33 151	35 614
Kapitały i zobowiązania razem		217 428	286 317

Dodatkowe noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowią jego integralną część.

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale

Kapitał własny przypadający właścicielom jednostki dominującej

	Nota	Kapitał podstawowy**	Akcje własne	Kapitał zapasowy	Kapitał z programu świadczeń pracowniczych opartych na akcjach	Zyski zatrzymane/ (skumulowane straty)	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	Kapitał własny
Na dzień 1 stycznia 2023 roku		2	(20 942)	305 261	22 894	(63 854)	(2 634)	240 727
Zysk/(strata) netto		-	-	-	-	82 178	-	82 178
Inne całkowite dochody - zyski/(straty) z tyt. różnic kursowych		-	-	-	-	-	1 908	1 908
Całkowity dochód za okres			-	-	-	82 178	1 908	84 086
Wykonanie opcji na akcje	12, 13	-	4 290	(3 820)	-	-	-	470
Program akcji pracowniczych – wartość świadczonych usług	13	-	-	-	2 855	-	-	2 855
Skup akcji własnych (SBB)*	12	(1)	(150 000)	-	-	-	-	(150 001)
Koszty transakcyjne związane z programem skupu akcji własnych (SBB)*	12	-	(1 077)	-	-	-	-	(1 077)
Umorzenie akcji własnych nabytych w ramach skupu akcji (SBB)	12	-	151 077	(151 077)	-	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2023 roku		1	(16 652)	150 364	25 749	18 324	(726)	177 060

** Program skupu akcji własnych („SBB”) obejmuje wypływy środków pieniężnych z tytułu skupu 17 121 919 akcji własnych po cenie 8,7607 USD za akcję w dniu 4 lipca 2023 roku. Zmiana stanu zobowiązań handlowych oraz pozostałych zobowiązań w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2023 roku nie jest równa zmianie zaprezentowanej w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku. Różnica głównie wynika z prezentacji kosztów transakcyjnych związanych z SBB w pozycji przepływów z działalności finansowej w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku, z których 93 tys. USD na dzień 31 grudnia 2023 roku nie zostały spłacone.

** (1) oznacza kwotę mniejszą lub równą 1 tys. USD.

Kapitał własny przypadający właścicielom jednostki dominującej

	Nota	Kapitał podstawowy**	Akcje własne	Kapitał zapasowy	Kapitał z programu świadczeń pracowniczych opartych na akcjach	Zyski zatrzymane/ (skumulowane straty)	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	Kapitał własny
Na dzień 1 stycznia 2022 roku		2	(19 954)	321 823	19 812	(95 862)	278	226 099
Zysk/(strata) netto		-	-	-	-	32 008	-	32 008
Inne całkowite dochody - zyski/(straty) z tyt. różnic kursowych		-	-	-	-	-	(2 912)	(2 912)
Całkowity dochód za okres		-	-	-	-	32 008	(2 912)	29 096
Emisja akcji/ (skup akcji własnych)*	12	0	(20 090)	-	-	-	-	(20 090)
Wykonanie opcji na akcje	12, 13	-	18 791	(16 251)	-	-	-	2 540
Przekazanie akcji byłym właścicielom Double Star Oy	12	-	311	(311)	-	-	-	-
Program akcji pracowniczych – wartość świadczonych usług	13	-	-	-	3 082	-	-	3 082
Na dzień 31 grudnia 2022 roku		2	(20 942)	305 261	22 894	(63 854)	(2 634)	240 727

*W linii „Emisja akcji/(skup akcji własnych)” są prezentowane zapłaty za zakup 4 989 608 akcji własnych w ramach programu skupu akcji własnych (z ang. share buy-back, „SBB”).

** ** (0) oznacza kwotę mniejszą lub równą 1 tys. USD.

Dodatkowe noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowią jego integralną część.

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	Nota	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk/(strata) brutto		98 765	39 054
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja	4	9 058	11 080
(Przychody)/koszty finansowe netto	6	(2 303)	(4 558)
Koszty świadczeń pracowniczych - program oparty na akcjach	13	2 855	3 082
(Zyski)/straty ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		690	67
Utrata wartości aktywów niematerialnych	9	-	26 087
Zmiany w kapitale obrotowym netto:			
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	10	(7 662)	1 928
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań handlowych i pozostałych krótkoterminowych	15	(7 284)	816
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów	15	(209)	(446)
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu rezerw		1 700	(54)
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu pozostałych aktywów niefinansowych		210	-
Pozostałe zmiany		79	101
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		95 899	77 157
Podatek dochodowy zapłacony		(13 479)	(6 200)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		82 420	70 957
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Odsetki otrzymane	6	6 144	1 346
Wydatki na oprogramowanie	9	(2 287)	(3 488)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(532)	(1 013)
Otrzymane płatności z tytułu umów subleasingu	16	660	
Odsetki otrzymane z tytułu umów subleasingu	16	138	
Nabycie praw własności intelektualnej		-	(29 400)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		4 123	(32 555)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Skup akcji własnych, w tym koszty transakcyjne	12	(150 985)	(20 090)
Splata zobowiązań z tytułu umów leasingu	16	(4 199)	(3 897)
Wykonanie opcji na akcje	13	470	2 540
Odsetki zapłacone	16	(307)	(400)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(155 021)	(21 847)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(68 478)	16 555
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach, oraz naliczone odsetki		(1 657)	1 275
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku		222 245	204 415
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku		152 110	222 245

Dodatkowe noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowią jego integralną część.



Noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

HUUUGE

1. Informacje ogólne

Huuuge Inc. (zwana dalej „Spółką”, „jednostką dominującą”) jest spółką zarejestrowaną w Stanach Zjednoczonych. Siedziba Spółki znajduje się w Dover, Delaware, 850 Burton Road, Suite 201, DE 19904, a siedziba główna Spółki mieści się w Las Vegas, Nevada, 2300 W. Sahara Ave., Suite 800, Suite 800, Skrzynka pocztowa #32, NV 89102.

Spółka została utworzona aktem notarialnym z dnia 11 lutego 2015 roku.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku Grupa Huuuge Inc. (Spółka i jej spółki zależne zwane dalej „Grupą”) składała się z jednostki dominującej i jej jednostek zależnych, jak podano poniżej.

Nazwa spółki	Siedziba	Przedmiot działalności	Procentowy udział Spółki w kapitale	
			Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Huuuge Games Sp. z o.o.	Szczecin, Polska	produkcja i obsługa gier	100%	100%
Huuuge Global Ltd	Limassol, Cypr	dystrybucja gier, pozyskiwanie użytkowników	100%	100%
Huuuge Publishing Ltd (dawniej Fun Monkey Ltd)	Limassol, Cypr	dystrybucja gier	100%	100%
Huuuge Block Ltd (dawniej Coffee Break Games Ltd)	Limassol, Cypr	dystrybucja gier	100%	100%
Billionaire Games Limited	Limassol, Cypr	dystrybucja gier	100%	100%
Huuuge Digital Ltd	Tel Awiw, Izrael	produkcja gier, R&D	100%	100%
Playable Platform B.V.	Amsterdam, Holandia	produkcja gier, R&D	100%	100%
Double Star Oy	Helsinki, Finlandia	produkcja gier	100%	100%
Huuuge UK Ltd	Londyn, Wielka Brytania	rozwój korporacyjny	100%	100%
Huuuge Mobile Games Ltd	Dublin, Irlandia	dystrybucja gier, pozyskiwanie użytkowników, w likwidacji	100%	100%
Coffee Break Games United Ltd*	Dublin, Irlandia	dystrybucja gier, pozyskiwanie użytkowników, w likwidacji	100%	100%
MDOK GmbH (dawniej Huuuge Pop GmbH.)	Berlin, Niemcy	produkcja gier, w likwidacji	100%	100%
Huuuge Labs GmbH	Berlin, Niemcy	produkcja gier, R&D, w likwidacji	100%	100%

* W dniu 24 stycznia 2024 roku spółka Coffee Break Games United Ltd, zakończyła swoją działalność oraz została wyrejestrowana.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy są:

- produkcja gier mobilnych w modelu free-to-play (formuła udostępniania gier niewymagająca płatności za pobranie gry ani płacenia abonamentu),
- dystrybucja i pozyskiwanie użytkowników własnych gier mobilnych.

Działalność Grupy nie podlega istotnym sezonowym ani cyklicznym trendom. Model biznesowy Grupy charakteryzuje się niskim wpływem na środowisko. Więcej informacji na temat kwestii związanych ze zmianami klimatycznymi znajduje się w Raporcie rocznym za okres dwunastu miesięcy zakończony 31 grudnia 2023 roku. W Raporcie rocznym nie zidentyfikowano istotnych ryzyk związanych ze zmianami klimatycznymi.

Skład Rady Dyrektorów Spółki na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień podpisania niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Dyrektorzy są powoływani na roczną kadencję i pełnią swoje funkcje do czasu należytego wyboru następców. Posiadacze uprzywilejowanych akcji mają prawo mianować niektórych dyrektorów.

Na dzień 31 grudnia 2022 roku skład Rady Dyrektorów Spółki przedstawiał się następująco:

- Anton Gauffin, dyrektor wykonawczy, prezes zarządu i współdyrektor generalny,
- Rod Cousens, dyrektor wykonawczy, współdyrektor generalny,
- Henric Suuronen, dyrektor niewykonawczy,
- Krzysztof Kaczmarczyk, dyrektor niewykonawczy,
- John Salter, dyrektor niewykonawczy,
- Tom Jacobsson, dyrektor niewykonawczy.

Ze skutkiem na dzień 7 marca 2023 roku pan Rod Cousens, współdyrektor generalny, i Spółka osiągnęli wzajemne porozumienie w sprawie zakończenia pełnienia przez pana Roda Cousens'a funkcji wykonawczych na rzecz Spółki. Pan Cousens pozostał członkiem Rady Dyrektorów Spółki.

W dniu 18 września 2023 roku Rada Dyrektorów podjęła uchwałę o następujących zmianach w kadrze kierowniczej Spółki:

- Pan Anton Gauffin ustąpił z funkcji Prezesa oraz Dyrektora Generalnego (CEO) Spółki i został powołany na stanowisko Przewodniczącego Rady Dyrektorów, pozostając jednocześnie dyrektorem wykonawczym Spółki;
- Pan Wojciech Wronowski, który sprawował dotychczas funkcję Dyrektora ds. Działalności Operacyjnej (nie będąc jednak członkiem kadry kierowniczej Spółki), został włączony do kadry kierowniczej jako Dyrektor Generalny (CEO) Spółki;
- Pan Erik Duindam, który pełnił dotychczas funkcję Dyrektora ds. Technologii (nie będąc jednak członkiem kadry kierowniczej Spółki), został włączony do kadry kierowniczej jako Prezes, oraz Dyrektor ds. Działalności Operacyjnej;
- Pan Marek Chwałek, który pełnił dotychczas funkcję Wiceprezesa Wykonawczego ds. Finansowych (nie będąc jednak członkiem kadry kierowniczej Spółki), został włączony do kadry kierowniczej jako Skarbnik;
- Pani Monika Kierepa została powołana na stanowisko Sekretarza.

Ze skutkiem na dzień 27 października 2023 roku, pan Krzysztof Kaczmarczyk i pan Tom Jacobsson zostali ponownie wybrani na niezależnych dyrektorów niewykonawczych. W związku z wyborem członków Rady Dyrektorów Spółki przez Roczne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, pan John Salter został wybrany do pełnienia przez kolejną kadencję funkcji Dyrektora Serii A, zaś pan Henric Suuronen i pan Anton Gauffin do pełnienia przez kolejną kadencję funkcji Dyrektorów Serii B.

Po tych zmianach, na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień podpisania niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Skład Rady Dyrektorów Spółki przedstawiał się następująco:

- Anton Gauffin, dyrektor wykonawczy, Przewodniczący Rady Dyrektorów,
- Henric Suuronen, dyrektor niewykonawczy,
- Krzysztof Kaczmarczyk, dyrektor niewykonawczy,
- John Salter, dyrektor niewykonawczy,
- Tom Jacobsson, dyrektor niewykonawczy.

2. Zasady rachunkowości

1) Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską („MSSF”) i zostało zatwierdzone przez Radę Dyrektorów w dniu 11 marca 2024 roku. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności przez Grupę.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

Waluty funkcjonalne jednostki dominującej i jej spółek zależnych są następujące:

Nazwa spółki	Waluta funkcjonalna
Huuuge Inc.	Dolar amerykański (“USD”)
Huuuge Games Sp. z o.o.	Polski złoty („PLN”)
Huuuge Global Ltd	Dolar amerykański (“USD”)
Huuuge Publishing Ltd	Dolar amerykański (“USD”)
Huuuge Block Ltd	Dolar amerykański (“USD”)
Billionaire Games Limited	Dolar amerykański (“USD”)
Huuuge Digital Ltd	Izraelski szekel („ILS”)
Huuuge Labs GmbH	Euro („EUR”)
Huuuge Mobile Games Ltd	Euro („EUR”)
Coffee Break Games United Ltd	Euro („EUR”)
Playable Platform B.V.	Euro („EUR”)
Double Star Oy	Euro („EUR”)
MDOK GmbH	Euro („EUR”)
Huuuge UK Ltd	Funt szterling („GBP”)

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w walucie USD.

2) Kluczowe osądy i szacunki

Sporządzanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od kierownictwa dokonywania osądów, szacunków i założeń mających wpływ na stosowanie zasad rachunkowości oraz wykazanych wartości aktywów, zobowiązań, przychodów i kosztów, odpowiednie ujawnienia, w tym ujawnienie zobowiązań warunkowych. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od szacowanych. Szacunki i założenia bazowe podlegają regularnemu przeglądowi. Zmiany w szacunkach księgowych ujmują się w okresie, w którym szacunki są aktualizowane oraz w przyszłych okresach, których one dotyczą.

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, istotne osądy i szacunki, które zostały przyjęte przez kierownictwo w ramach stosowanych zasad (polityk) rachunkowości Grupy były stosowane w sposób spójny we wszystkich okresach sprawozdawczych.

Model ujmowania przychodów

Szacunek stopnia spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia

Kierownictwo dokonuje oceny jaki jest najbardziej odpowiedni model rozliczania przychodów z mikropłatności od klientów. W przypadku gier aplikacyjnych, zakupy w ramach aplikacji dotyczą głównie natychmiastowego zakupu wirtualnych monet (zużywanych w grze), które mogą być wykorzystywane przez graczy w przyszłości. Zakup wirtualnych monet przez gracza stanowi przedpłatę za usługę gry. Monety nie mają daty ważności i to gracze decydują, w którym momencie gry z nich skorzystają. Co do zasady, zapewnienie dostępu do funkcji gry w zamian za wykorzystanie monet jest zobowiązaniem do wykonania świadczenia, które Grupa spełnia w miarę upływu czasu. Do oceny stopnia spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia przez Grupę stosowana jest metoda oparta na wynikach. W momencie zakupu wirtualnych monet przez gracza Grupa ujmuje zobowiązanie z tytułu umowy. Kwoty ujęte jako zobowiązanie z tytułu umowy są przenoszone do przychodów zgodnie ze schematem wykorzystania monet w grze przez graczy. Analiza zużycia monet nie jest dokonywana indywidualnie dla każdego gracza, lecz łączne w celu określenia średniej ilości dni zużycia. Zgodnie z oceną kierownictwa, popartą analizą danych historycznych, monety są wykorzystywane zazwyczaj w ciągu 2 dni po ich zakupie zarówno w 2023 roku jak i w 2022 roku.

Grupa ujmuje zobowiązanie z tytułu umowy z tytułu wszelkiego otrzymanego wynagrodzenia, które można przypisać monetom niewykorzystanym przez gracza (tj. prawom niewykorzystanym przez gracza), biorąc pod uwagę szacunkowy wskaźnik niewykorzystania monet (tj. odsetek monet, których wykorzystanie nie jest spodziewane) na koniec okresu sprawozdawczego. Według szacunków kierownictwa, wszystkie monety zostaną wykorzystane, w związku z czym wskaźnik niewykorzystania monet wynosi zero. Kwota zobowiązania z tytułu umowy została zaprezentowana w nocie 15 *Zobowiązania z tytułu dostaw, pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe przychodów* i wynosi 2 471 tys. USD na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz 2 680 tys. USD na dzień 31 grudnia 2022 roku.

Ze względu na fakt, że termin wykorzystania monet zależy od decyzji klienta, umowa nie zawiera elementu finansowania.

W związku z powyższym, Grupa odracza powiązaną część opłat za platformę zapłaconą lub należną dostawcom w celu wykonania umowy i ujmuje składnik aktywów z skapitalizowanych kosztów umowy, prezentowany w linii "Należności z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe należności" w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej. Więcej informacji na temat ujęcia księgowego opłat zapłaconych/należnych związanych z dystrybucją znajduje się w poniższej części „Pośrednik czy zleceniodawca – rozważania przy sprzedaży wirtualnych monet i zapewnianiu dostępu do gier”.

Pośrednik czy zleceniodawca – rozważania przy sprzedaży wirtualnych monet i zapewnianiu dostępu do gier

Większość zakupów w ramach aplikacji jest przeprowadzana za pośrednictwem sklepów z aplikacjami (zwanymi dalej „Dostawcami Platform”), takich jak Apple App Store, Google Play, Facebook i Amazon App Store. Kierownictwo ocenia, że klientami Grupy są gracze oraz że Grupa działa jako zleceniodawca w stosunku do graczy. Wniosek, że Grupa działa jako zleceniodawca sprzedający wirtualne monety jest zgodne z ogólną praktyką branżową i jest poparte następującymi czynnikami:

- Grupa ponosi ostateczną odpowiedzialność za dostarczenie gry konsumentowi.
- Grupa określa regulamin podpisywany przez graczy.
- Wszelkie aktualizacje i modyfikacje gry są opracowywane przez Grupę.
- Grupa ustaliła ceny wirtualnych monet pobierane od użytkownika końcowego. Grupa ma prawo do zmiany tych cen w dowolnym momencie według własnego uznania.
- Grupa jako twórca gier ponosi ryzyko nieodzyskania poniesionych nakładów na stworzenie gier. Dystrybutorzy nie płacą Grupie żadnej opłaty z góry, która byłaby niezależna od faktycznej sprzedaży gier, dlatego nie ponoszą żadnego ryzyka podobnego do ryzyka związanego z zapasami.

- Platformy zapewniają infrastrukturę IT (usługę hostingową), kanały dystrybucji i działania marketingowe, a także gromadzą i wypłacają środki pieniężne w imieniu Huuuge. Żaden z dystrybutorów nie ma wyłącznego prawa do obsługi gry, ponieważ gra jest dostępna poprzez wiele kanałów sprzedaży. Dystrybutorzy nie świadczą istotnej usługi integracji licencji z pozostałymi produktami (funkcjami) i nie oferują połączonych rozwiązań, ponieważ instalacja jest bardzo prostym procesem i jest samodzielnie wykonywana przez użytkownika końcowego (gracza).

Grupa, jako zleceniodawca, prezentuje przychody z aplikacji w ujęciu brutto.

Dostawcy Platform pobierają zazwyczaj opłaty w wysokości 30% od ceny płaconej przez użytkowników, tylko wtedy, gdy kupowane są wirtualne elementy (monety). Jeśli wirtualne elementy nie są kupowane, dystrybutorzy nie mają prawa do żadnych prowizji. Opłaty obejmują wszystkie usługi świadczone przez Dostawców Platform, takie jak udzielanie dostępu do platformy sprzedaży, zapewnianie odpowiedniego środowiska IT (bieżąca usługa świadczona przez Dostawcę Platformy) oraz pobieranie wpływów ze sprzedaży od użytkowników. Opłaty te są traktowane jako koszty wykonania umowy i są rozpoznawane jako aktywa. Koszty umowy prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji „Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności”. Ujęcie kosztów w zysku lub stracie jest rozłożone w czasie współmiernie do ujęcia przychodów, a opłaty są prezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji „Koszt własny sprzedaży”. Dalsze zasady rachunkowości stosowane przez Grupę przy ujmowaniu przychodów zostały opisane w nocie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (c) Przychody.

Środki pieniężne w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego

W ramach zarządzania płynnością Grupa dokonuje lokat krótkoterminowych w różnych bankach lub lokat bieżących w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego. Dodatkowo inwestuje w polskie obligacje Skarbu Państwa lub utrzymuje środki pieniężne na oprocentowanych rachunkach bankowych. Wszystkie instytucje lub banki muszą posiadać wysoki poziom zdolności kredytowej, spełniający kryteria oceny inwestycyjnej wskazane przez ratingi Moody's. Spółka inwestuje w fundusze rynku pieniężnego będące funduszami inwestycyjnymi typu otwartego, inwestującymi w płynny dług wysokiej jakości. Dług ten jest emitowany lub gwarantowany przez rząd USA, jego agencje lub instrumenty, wraz z umowami odkupu zabezpieczonymi takimi zobowiązaniami lub środkami pieniężnymi (wyłącznie rating funduszy Aaa-mf Moody's). Głównymi celami są zachowanie wartości kapitału, wysokiego poziomu płynności oraz umiarkowanego przyrostowego zwrotu w stosunku do krótkoterminowych stóp procentowych lub stopy referencyjnej.

Kluczowy osąd przy zastosowaniu zasad rachunkowości odnosi się do klasyfikacji inwestycji w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego jako „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, a nie jako „Pozostałe aktywa finansowe”. Posiadane przez Grupę jednostki uczestnictwa są krótkoterminowe, wysoce płynne, łatwo wymienne na określone kwoty środków pieniężnych i podlegają nieistotnemu ryzyku przyszłych zmian wartości, w związku z czym spełniają one kryteria krytyczne określone w MSR 7 Rachunek przepływów pieniężnych i zostały uznane za ekwiwalenty środków pieniężnych.

Inwestycje w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego mają określoną wartość rynkową oraz dają możliwość sprzedaży w krótkim terminie. Grupa dysponuje inwestycjami i ma możliwość otrzymania środków według własnego uznania (dostęp jednodniowy), fundusze nie są ograniczone dla wybranej grupy inwestorów. Inwestycje w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego są wymienne na środki pieniężne, a wartość środków pieniężnych do otrzymania w przypadku wykupu jest znana w momencie inwestycji, ponieważ na moment początkowej wyceny inwestycji ryzyko zmian wartości jest nieistotne.

Zmienność wartości godziwej (w szczególności zmienność ryzyka kredytowego i ryzyka płynności) jest ograniczona ze względu na poziom dywersyfikacji portfela oraz średniego ważonego terminu do wykupu aktywów bazowych funduszy. W ocenie kierownictwa Grupy, ekspozycja na ryzyko referencyjnej stopy procentowej jest niska ze względu na krótki czas kolejnego przeszacowania aktywów posiadanych przez fundusz do bieżących referencyjnych stóp procentowych, co uzasadnia płynność inwestycji.

Ponadto kierownictwo Grupy przeanalizowało aktywa posiadane przez fundusz w celu ustalenia, czy zasadniczo wszystkie inwestycje indywidualnie mają cechy środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Analiza nie ograniczyła się do aktywów posiadanych przez fundusz na dzień wyceny, obejmowała ona także wszystkie potencjalne inwestycje dopuszczalne przez

fundusz. Termin zapadalności inwestycji jest co do zasady krótszy niż trzy miesiące, a zatem inwestycje indywidualnie kwalifikują się do środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

W związku z powyższym, zdaniem kierownictwa, inwestycje Grupy w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego mają cechy ekwiwalentu środków pieniężnych. Analiza ta jest przeprowadzana w każdym okresie sprawozdawczym. Szczegółowe informacje na temat funduszy i ich ratingów kredytowych znajdują się w nocie 7 *Zarządzanie ryzykiem finansowym*, w punkcie (b) Ryzyko kredytowe. Wartości bilansowe na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz 31 grudnia 2022 roku zostały przedstawione w nocie 11 *Środki pieniężne i ich ekwiwalenty*.

Utrata wartości aktywów niematerialnych

Na dzień 31 grudnia 2023 roku nie zidentyfikowano żadnych przesłanek wskazujących na utratę wartości lub konieczności odwrócenia dotychczas rozpoznanych odpisów z tytułu utraty wartości aktywów niematerialnych. Na dzień 31 grudnia 2023 roku gra Traffic Puzzle pozostaje aktywna i dostępna dla graczy. Spółka nie planuje więcej ponosić istotnych wydatków na pozyskiwanie nowych graczy lub rozwój gry.

Na dzień 31 grudnia 2022 roku przeprowadzono test na utratę aktywów niematerialnych związanych z grą Traffic Puzzle. Przeprowadzony test wskazał na utratę wartości aktywa. W związku z tym, wartość księgową gry Traffic Puzzle została pomniejszona o 26 087 tys. USD do wartości użytkowej na poziomie 6 300 tys. USD. W związku z tym, że na dzień 31 grudnia 2022 roku kierownictwo Grupy nie planowało więcej ponosić wydatków na pozyskiwanie nowych graczy lub na rozwój gry, dokonano ponownej oceny okresu ekonomicznej użyteczności gry. Zrewidowany okres ekonomicznej użyteczności wynosi 4 lata od dnia 1 stycznia 2023 roku. Powyższa zmiana jest zmianą wartości szacunkowej, która została wprowadzona prospektywnie od daty zmiany, tj. od 1 stycznia 2023 roku. W wyniku utraty wartości oraz ponownej oceny okresu ekonomicznej użyteczności, amortyzacja za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku oraz za okresy przyszłe uległa zmianie (amortyzacja za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku wyniosła 1 583 tys. USD, a za rok zakończony dnia 31 grudnia 2022 roku 3 890 tys. USD).

Niepewność szacunków

Przyjęte założenia dotyczące przyszłości i główne źródła niepewności szacunków dotyczą następujących obszarów:

Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, w szczególności realizacja aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W celu określenia aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego kierownictwo musi dokonywać szacunków i osądów, w szczególności w zakresie wyceny aktywów i rezerw zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Do ustalenia kwoty aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, które można ująć, na podstawie prawdopodobnego harmonogramu i poziomu przyszłych dochodów do opodatkowania, uwzględniając przyszłe strategie planowania podatkowego, wymagane są znaczące osądy kierownictwa. Proces ten obejmuje ocenę wyników podatkowych każdej jednostki Grupy, z uwzględnieniem lokalnych przepisów podatkowych, ocenę rzeczywistej ekspozycji podatkowej oraz różnic przejściowych, a także ocenę prawdopodobieństwa wykorzystania aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w przyszłych okresach poprzez generowanie zysków podlegających opodatkowaniu.

Ujmowanie składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego opiera się na założeniu, że jego wartość będzie możliwa do odzyskania w ramach przyszłych dochodów do opodatkowania. Pogorszenie wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że to założenie nie znajduje uzasadnienia. Przy rozliczaniu transakcji Grupa uwzględni niepewność co do tego, czy jej ujęcie zostanie zaakceptowane przez organy podatkowe. Szacunki wykorzystywane do ujmowania aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego są corocznie aktualizowane z uwzględnieniem czynników, takich jak przewidywane stawki podatkowe oraz oczekiwane przyszłe wyniki podatkowe Grupy.

Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie są tworzone od różnic przejściowych pomiędzy wartością bilansową a podstawą opodatkowania inwestycji w jednostkach zależnych, ponieważ jednostka dominująca jest w stanie kontrolować moment odwrócenia różnic przejściowych i w ocenie kierownictwa, jest prawdopodobne, że różnice nie odwrócą się w dającej się przewidzieć przyszłości.

Więcej informacji na temat aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego znajduje się w nocie 2.3. *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (d) *Podatek dochodowy* i w nocie 8 *Podatek dochodowy*.

Rezerwy i zobowiązania warunkowe

Ustalenie rezerw i zobowiązań warunkowych opiera się na oszacowaniu przez kierownictwo prawdopodobieństwa wpływu środków stanowiących korzyści ekonomiczne, zgodnie z wytycznymi zawartymi w MSR 37 Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe.

Rezerwy wycenia się według najlepszego szacunku kierownictwa dotyczącego nakładów niezbędnych do wypełnienia obowiązku na koniec okresu sprawozdawczego i dyskontuje się do wartości bieżącej, jeżeli skutek jest istotny.

Spółka jest stroną kilku toczących się, istotnych postępowań sądowych. Co do każdego postępowania, kierownictwo analizuje potencjalne wyniki oraz ich wpływ na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy, w tym dokonuje oceny zasadności rozpoznawania rezerwy oraz szacunek jej wysokości. Więcej informacji na temat toczących się istotnych postępowań sądowych znajduje się w nocie 17 *Zobowiązania warunkowe*.

3) Istotne zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym były stosowane przez Grupę w sposób ciągły i są spójne we wszystkich okresach, o ile nie wskazano inaczej (szczegóły zostały zaprezentowane w nocie 2.4 *Wdrożenie nowych i zmienionych Standardów*).

a) Zasady konsolidacji

(i) Jednostki zależne

Jednostki zależne są podmiotami kontrolowanymi przez jednostkę dominującą, ponieważ Grupa (i) posiada prawa dające możliwość do kierowania istotnymi działaniami jednostki, które znacząco wpływają na jej wyniki finansowe, (ii) z tytułu swojego zaangażowania w jednostce, w której dokonano inwestycji posiada prawa do zmiennych wyników finansowych, i (iii) posiada możliwość wykorzystania sprawowanej władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji, do wywierania wpływu na wysokość swoich zysków. Sprawozdanie finansowe jednostek zależnych są ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym od dnia uzyskania kontroli (data nabycia lub założenia) do dnia utraty kontroli. Zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne zostały zmienione w przypadku konieczności dostosowania ich do zasad przyjętych przez Grupę.

(ii) Transakcje eliminowane w wyniku konsolidacji

Salda i transakcje wewnątrzgrupowe oraz wszelkie niezrealizowane przychody i koszty wynikające z transakcji wewnątrzgrupowych są eliminowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane straty są eliminowane, chyba że transakcja przedstawia dowody utraty wartości przeniesionego składnika aktywów.

(iii) Jednostki zagraniczne

Wyniki i pozycje finansowe jednostek zagranicznych (z których żadna nie ma waluty gospodarki hiperinflacyjnej), które mają walutę funkcjonalną inną niż waluta prezentacji, przelicza się na walutę prezentacji w następujący sposób:

- aktywa i zobowiązania dla każdego prezentowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczone są według kursu zamknięcia z dnia tego sprawozdania z sytuacji finansowej,
- przychody i koszty dla każdego sprawozdania z całkowitych dochodów są przeliczane po średnich kursach walut jeśli jest to zasadne przybliżenie skumulowanego wpływu kursów obowiązujących w dniu zawarcia transakcji, oraz
- wszystkie wynikające z tego różnice kursowe są ujmowane w innych całkowitych dochodach.

b) Transakcje w walutach obcych – transakcje i salda

Transakcje w walutach obcych przelicza się na USD (tj. na walutę funkcjonalną jednostki dominującej i walutę prezentacyjną Grupy) po kursach obowiązujących w dniach transakcji. Aktywa i pasywa pieniężne wyrażone w walutach obcych przelicza się na dzień bilansowy na USD według obowiązującego kursu walutowego w tym dniu. Różnice kursowe wynikające z przeliczenia transakcji denominowanych w walutach obcych ujmuje się w rachunku zysków i strat w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Aktywa i zobowiązania niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej przelicza się według kursu obowiązującego w dniu wyceny. Aktywa i zobowiązania niepieniężne wyrażone w walutach obcych, które są wykazywane w wartości godziwej, są przeliczane według średniego kursu wymiany obowiązującego w dniu ustalenia wartości godziwej. Różnice kursowe z przeliczenia aktywów i zobowiązań wycenianych w wartości godziwej są ujmowane jako część zysku lub straty z tytułu wyceny do wartości godziwej.

c) Przychody

Grupa jest deweloperem gier, który obsługuje gry w trybie dla wielu graczy według modelu free-to-play. Głównym źródłem przychodów dla Grupy są zakupy w ramach aplikacji do gier, dokonywane przez graczy, którzy chcą kupić dodatkowe pakiety wirtualnych monet, które mogą być dalej wykorzystywane w grze.

Grupa działa w najpopularniejszym modelu biznesowym w tym sektorze, w ramach którego Grupa początkowo bezpłatnie udostępnia hostowaną licencję wszystkim graczom mobilnym za darmo (gracz początkowo otrzymuje wcześniej ustaloną ilość wirtualnych monet za darmo i może grać za darmo aż do wykorzystania monet) i generuje przychody na późniejszej sprzedaży dużej ilości wirtualnych elementów (tj. monet) dla graczy. Wejście do gry jest bezpłatne, gracz nie ma żadnego zobowiązania do zakupu wirtualnych monet, a więc bezpłatne korzystanie z gry nie powoduje ujmowania przychodów.

Po zaakceptowaniu regulaminu umowy licencyjnej gracze mogą pobrać aplikację gry na swoje urządzenia mobilne i korzystać z gier za darmo w bezpłatnym i samodzielnym środowisku (nie dokonując zakupu wirtualnych elementów) aż wszystkie bezpłatne wirtualne monety posiadane przez gracza zostaną wykorzystane w grze. Gracze mogą kupić wirtualne monety za stałą opłatą (przedstawioną w aplikacji) w środowisku gry, aby kontynuować grę. Monety nie podlegają zwrotowi. Monety wirtualne nie pozwalają graczom na uzyskanie dostępu do dodatkowych funkcji lub ulepszonych warunków. Są to elementy, które mogą być natychmiast użyte przez gracza lub mogą zostać pomnożone w trakcie gry, gdy gracz wygra. Wirtualne elementy nie mają daty ważności.

W większości przypadków Grupa jest właścicielem aplikacji i jest w pełni odpowiedzialna za przyszłe aktualizacje i przyszły rozwój tych aplikacji.

Grupa udostępnia aplikację gier mobilnych na urządzenia mobilne graczy poprzez wykorzystanie określonych kanałów dystrybucji dostarczanych przez dystrybutorów, oraz bezpośrednich kanałów dystrybucji (platforma online do bezpośrednich zakupów poza aplikacją (ang. web store), które za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku stanowiły 6% przychodów. Dystrybutorzy działają jako strony pośredniczące, które zapewniają infrastrukturę IT/kanały dystrybucyjne oraz działania marketingowe, a także pobierają i wypłacają Grupie środki pieniężne pobierane od graczy w imieniu Grupy. Model ujmowania przychodów opisany poniżej dotyczy wszystkich przychodów niezależnie od kanałów dystrybucji.

Ponadto Grupa generuje przychody z reklam w aplikacjach. Reklamy w aplikacjach są wyświetlane podczas gry, a przychód jest generowany podczas ich oglądania.

Grupa rozpoznaje przychody z umów z klientami jak opisano poniżej.

Przychody z zakupów w ramach aplikacji

Większość zakupów w ramach aplikacji jest dokonywanych za pośrednictwem sklepów z aplikacjami (zwanymi dalej „Dostawcami Platform”), takich jak Apple App Store, Google Play, Facebook i Amazon App Store, oraz platforma online do bezpośrednich zakupów poza aplikacją (ang. web store).

Ustalono, że gracze są klientami Grupy, a Grupa działa jako zleceniodawca w stosunku do graczy (dalsze informacje na temat osądu w tym zakresie przedstawiono w nocie 2.2 *Kluczowe osądy i szacunki - Model ujmowania przychodów*).

Dostawcy Platform pobierają zwykle 30% prowizji od cen płaconych przez użytkowników. Prowizja obejmuje wszystkie usługi świadczone przez Dostawców Platform, takie jak udostępnienie platformy sprzedaży, zapewnienie odpowiedniego środowiska IT (bieżąca usługa świadczona przez Dostawcę Platformy) oraz pobierania wpływów ze sprzedaży od użytkowników. Koszty te odpowiadają definicji kosztów wykonania umowy i są ujmowane jako składnik aktywów. Aktywa z tytułu skapitalizowanych kosztów umowy prezentowane są w pozycji „Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności” w sprawozdaniu z sytuacji finansowej i są systematycznie rozliczane, zgodnie z oczekiwanym schematem przekazywania powiązanych towarów lub usług w ramach umowy (jak opisano poniżej), do pozycji „Koszt własny sprzedaży” w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Aplikacja gry może być używana tylko z wirtualnymi monetami, które gracze otrzymują bezpłatnie (przy pierwszym pobraniu aplikacji i okresowo, w ramach regularnego przyznawania darmowych monet) lub kupują później. Monety nie mają innego zastosowania niż użycie w grach Huuuge, nie można ich także wymienić na gotówkę.

Z uwagi na fakt, że gracz nie może korzystać z aplikacji gry bez wirtualnych monet (otrzymanych bezpłatnie lub zakupionych), istnieje tylko jedno zobowiązanie do wykonania świadczenia, które polega na przyznaniu graczom prawa do gry. Dopóki gracz używa wyłącznie darmowych monet, umowa zgodnie z MSSF 15 nie istnieje.

Klient dokonujący zakupów w aplikacji bezpłatnie pobiera aplikację i kupuje wirtualne monety. Kierownictwo oceniło, że zakupione wirtualne monety stanowią przedpłatę za korzystanie z gier, w związku z czym hostowana licencja na korzystanie z aplikacji jest jedynym zobowiązaniem do wykonania świadczenia.

Grupa zapewnia graczom prawo do używania wirtualnych monet w środowisku gier. Wynagrodzenie otrzymane od gracza za sprzedaż wirtualnych monet stanowi przedpłatę za korzystanie z usługi gry. Poprzez sprzedaż wirtualnych elementów Grupa zapewnia dostęp do funkcjonalności gry w zamian za wykorzystanie przez graczy wirtualnych monet. W aplikacjach gier udostępnianych przez Grupę, zakupy dotyczą głównie wirtualnych monet, których gracze mogą używać do grania w wirtualne gry na automatach i inne gry kasynowe Grupy. Kierownictwo Grupy stwierdziło, że Grupa spełnia wymogi MSSF 15.35(a) dotyczące rozpoznawania przychodu w czasie, ponieważ gracze jednocześnie otrzymują i konsumują korzyści płynące z usługi polegającej na dostępie do środowiska gier i możliwości gry w miarę ich udostępniania przez jednostkę.

Według oceny kierownictwa, na podstawie zebranych danych, wirtualne monety pozyskane przez klientów są wykorzystywane w większości przypadków w przeciągu kilku godzin od momentu zakupu. Przychody z zakupów w ramach aplikacji gier są ujmowane jako przychody przez okres oczekiwanego wykorzystania tych elementów. Grupa ujmuje zobowiązanie wynikające z umowy w kwocie wszelkiego otrzymanego wynagrodzenia, które można przypisać szacunkowym niewykorzystanym monetom gracza (tj. niewykorzystanym prawom gracza), biorąc pod uwagę szacunkowy współczynnik niewykorzystania monet. Zobowiązanie z tytułu umowy jest prezentowane jako „Rozliczenie międzyokresowe przychodów” w sprawozdaniu z sytuacji finansowej. Więcej informacji na temat szacunku przychodu rozpoznanego z tytułu zobowiązania z tytułu umowy przedstawiono w nocie 2.2 *Kluczowe osądy i szacunki - Model ujmowania przychodów*.

Przychody są rozpoznawane w kwocie, która odzwierciedla cenę oczekiwaną przez Grupę w zamian za przekazanie usługi, która jest dostępna w aplikacji gier i zależy od ilości kupowanych monet.

Biorąc pod uwagę fakt, że Grupa daje graczom możliwość nabycia dodatkowych wirtualnych elementów po cenie, która odzwierciedlałaby odrębną cenę sprzedaży tych przedmiotów, opcja ta nie zapewnia graczom materialnych praw. Z tego powodu Grupa rozlicza przyszłe zakupy wirtualnych przedmiotów tylko wtedy, gdy gracze skorzystają z opcji zakupu wirtualnych elementów (zobowiązanie z tytułu umowy jest rozpoznawane na dzień zakupu, które następnie rozlicza się w sposób wyjaśniony powyżej). W przypadku, gdy wirtualne elementy są przyznawane graczom za darmo (przykładowo, w celach promocyjnych), Grupa nie rozpoznaje ani przychodów, ani kosztów z tego tytułu.

Przychody z reklam

Przychody z reklam są generowane poprzez wyświetlanie reklam podczas gry. Kierownictwo Grupy zidentyfikowało jedno zobowiązanie do świadczenia, które polega na wyświetlaniu reklam w aplikacjach do gier. Przychody są rozpoznawane w czasie, przez okres, w którym wyświetlane są reklamy. Cena transakcyjna jest zmienna i oparta na sprzedaży produktów przez reklamodawców. Grupa rozpoznaje wynagrodzenie zmienne w miesiącu, w którym nastąpiła transakcja sprzedaży powodująca zapłatę wynagrodzenia Grupie. Wynagrodzenie ustalane jest na podstawie raportów o przychodach przedstawianych przez sieci reklamowe, wskazujących liczbę sprzedanych produktów oraz wysokość wynagrodzenia należnego Grupie.

Dla obu strumieni przychodów, tj. przychodów z zakupów w ramach aplikacji i przychodów z reklam, kierownictwo ocenia, że Grupa nie posiada umów, w których okres pomiędzy przekazaniem przyrzeczonych towarów lub usług klientowi a zapłatą przez klienta przekracza jeden rok. W konsekwencji Grupa nie koryguje żadnych cen transakcyjnych o wartość pieniądza w czasie. Należność ujmuje się, gdy zapłata jest bezwarunkowa, ponieważ wymagany jest jedynie upływ czasu, zanim płatność stanie się wymagalna. Przychody są pobierane nie bezpośrednio od użytkowników końcowych, ale za pośrednictwem platform dystrybucyjnych, które pobierają prowizję za usługę. Warunki płatności z głównymi platformami dystrybucyjnymi zostały opisane w notce 10 *Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności*.

d) Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje podatek bieżący i podatek odroczony. Podatek bieżący i podatek odroczony są ujmowane w rachunku zysków i strat, chyba że dotyczą one połączenia jednostek lub pozycje są ujmowane bezpośrednio w kapitale własnym lub w innych całkowitych dochodach.

Podatek bieżący to oczekiwany podatek do zapłaty lub podatek należny od dochodu lub straty podlegającej opodatkowaniu za dany rok, przy zastosowaniu stawek podatkowych obowiązujących prawnie lub obowiązujących faktycznie na dzień sprawozdawczy oraz wszelkich korekt w odniesieniu do podatku do zapłaty w odniesieniu do poprzednich lat.

Odroczony podatek dochodowy jest ujmowany w odniesieniu do różnic przejściowych powstałych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Odroczony podatek dochodowy nie jest ujmowany dla różnic przejściowych wynikających z początkowego ujęcia aktywów i zobowiązań w transakcji, która nie jest połączeniem jednostek i która nie wpływa w momencie przeprowadzenia transakcji na wynik finansowy brutto ani na dochód do opodatkowania. Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie ujmują się z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością bilansową a wartością podatkową inwestycji w jednostkach zagranicznych w przypadku gdy można kontrolować termin odwracania się różnic przejściowych i prawdopodobne jest, że różnice nie odwrócą się w dającej się przewidzieć przyszłości. Ponadto, odroczonego podatku dochodowego nie ujmują się z tytułu dodatnich różnic przejściowych powstałych przy początkowym ujęciu wartości firmy. Odroczony podatek dochodowy wycenia się z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane do różnic przejściowych w momencie ich odwrócenia na podstawie przepisów, które obowiązywały prawnie lub obowiązywały faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego. Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane, jeżeli istnieje możliwość wyegzekwowania tytułu prawnego do przeprowadzenia kompensat aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego i dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika lub różnych podatników, którzy zamierzają rozliczyć zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku w kwocie netto, lub jednocześnie zrealizować należności i rozliczać zobowiązania.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest ujmowany w odniesieniu do niewykorzystanych strat podatkowych, ulg podatkowych i ujemnych różnic przejściowych, w zakresie, w jakim jest prawdopodobne, iż osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są weryfikowane na koniec każdego okresu sprawozdawczego i są pomniejszane w zakresie, w jakim nie jest już prawdopodobne, że związane z nimi korzyści podatkowe zostaną zrealizowane.

Płatności otrzymane od dystrybutorów za sprzedaż wirtualnych elementów podlegają podatkowi u źródła płaconemu przez dystrybutorów organom podatkowym w imieniu podmiotów Grupy jako odbiorcy. W rezultacie Grupa otrzymuje wynagrodzenie pomniejszone o podatki pobierane u źródła. Kierownictwo Grupy ustaliło, że ten podatek u źródła ma charakter podatku dochodowego i jest ujmowany, wyceniany i ujawniany zgodnie z wymogami MSR 12 ze względu na fakt, że otrzymana kwota dochodu brutto jest uwzględniana w kalkulacji dochodu do opodatkowania w rozliczeniu podatkowym Spółki.

Tym samym przychód jest rozpoznawany w kwocie obejmującej podatek u źródła zapłacony organom podatkowym w imieniu Grupy, tj. brutto łącznie z kwotą podatku u źródła. Zapłacony podatek u źródła Grupa kredytuje na poczet podatku dochodowego należnego w danej jurysdykcji zgodnie z lokalnymi regulacjami.

Huuuge, Inc. podlega amerykańskim przepisom podatkowym dotyczącym globalnego nisko opodatkowanego dochodu od wartości niematerialnych (GILTI), które mają zastosowanie do amerykańskich podatników od 2017 roku. GILTI to kategoria dochodu uzyskiwanego za granicami Stanów Zjednoczonych przez zagraniczne korporacje kontrolowane przez podmioty z USA z łatwo zbywalnych wartości niematerialnych, takie jak prawa własności intelektualnej, a taki dochód podlega specjalnemu opodatkowaniu zgodnie z amerykańskim kodeksem podatkowym. Grupa stosuje politykę rachunkowości, zgodnie z którą podatki należne w USA dotyczące GILTI traktuje jako koszt okresu bieżącego w momencie ich poniesienia. Dlatego też Grupa nie wykazuje podatku odroczonego z tytułu różnic bazowych, które mogą zostać odwrócone w ramach GILTI w przyszłych okresach.

Ponadto ustawa o obniżkach podatków i zatrudnieniu (od ang. Tax Cuts and Jobs Act) począwszy od 2022 roku nakłada obowiązek kapitalizacji i amortyzacji wydatków na badania i rozwój dla celów federalnego podatku dochodowego w Stanach Zjednoczonych. Z uwagi na to, że Grupa nie kapitalizuje dla celów księgowych nakładów na badania i rozwój, mogłoby to skutkować powstaniem ujemnych różnic przejściowych związanych z wydatkami na prace badawczo-rozwojowe. Mając na uwadze, że HUUUGE Inc. nie prowadzi działalności badawczo-rozwojowej na terenie Stanów Zjednoczonych, w tym obszarze nie powstają ujemne różnice przejściowe i nie jest rozpoznawane aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Jednakże zasady kapitalizacji dla celów podatkowych mają zastosowanie również do wydatków na badania i rozwój poniesionych przez jednostki zagraniczne, gdy dochód jest obliczany lub raportowany w ramach podstawy opodatkowania amerykańskiego podatku federalnego. Odroczenie wydatków na koszty badawczo-rozwojowe dla celów podatkowych ma wpływ na kalkulację GILTI rozliczanego zgodnie ze wskazaną powyżej polityką rachunkowości.

Ulgi podatkowe

Począwszy od 2023 roku Grupa korzysta z ulgi podatkowej na poniesione nakłady na prace badawczo-rozwojowe. Ulgę na działalność badawczo-rozwojową ujmuje się w podatku dochodowym w roku, w którym spełnione zostały warunki wymagane do wykorzystania ulgi (poniesiono wydatki kwalifikowane), niezależnie od sposobu ich ujęcia dla celów księgowych. Niewykorzystane wydatki w ramach ulgi na badania i rozwój w poszczególnych latach, w związku z możliwością ich odliczenia w zeznaniach za sześć kolejnych lat podatkowych, zalicza się do aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w zakresie, w jakim jest prawdopodobne, że ulga zostanie wykorzystana w przyszłości.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku nie wystąpiły ulgi podatkowe niewykorzystane na dzień bilansowy.

e) Leasing

W momencie zawierania umowy kierownictwo dokonuje oceny, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli przekazuje prawo do kontrolowania użytkowania możliwego do zidentyfikowania składnika aktywów przez dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich umów leasingowych z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i leasingu składników aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień rozpoczęcia leasingu, tj. w dniu, w którym przedmiot leasingu jest dostępny do użytkowania przez jednostkę z Grupy. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania prezentowane są w odrębnej pozycji skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej. Grupa nie posiada aktywów z tytułu prawa do użytkowania, które spełniają definicję nieruchomości inwestycyjnej, które byłyby prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w oddzielnej linii jako „nieruchomości inwestycyjne”.

Aktywa z tytułu prawa użytkowania wycenia się początkowo według kosztu obejmującego:

- kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu,
- wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia leasingu lub przed tą datą pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,
- wszelkie początkowe koszty bezpośrednie,
- szacunkowe koszty demontażu, usunięcia, renowacji miejsca.

Następnie aktywa z tytułu prawa do użytkowania są wyceniane według kosztu pomniejszonego o umorzenie i wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości i korygowane o ponowną wycenę zobowiązania z tytułu leasingu w wyniku ponownej oceny lub modyfikacji leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z: okresu użytkowania składnika aktywów i okresu leasingu. Okresy amortyzacji aktywów z tytułu prawa do użytkowania są następujące:

Prawo do użytkowania pojazdów	3 lata
Prawo do użytkowania biur	1 – 5 lat

Zobowiązania z tytułu leasingu

Na dzień rozpoczęcia leasingu zobowiązania z tytułu leasingu wyceniane są w kwocie równej wartości bieżącej następujących opłat leasingowych z tytułu prawa do użytkowania bazowego składnika aktywów w okresie leasingu:

- stałe opłaty leasingowe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe), pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe,
- zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stopy procentowej,
- kwoty, których zapłaty przez podmioty Grupy kapitałowej oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej,
- cena wykonania opcji kupna, jeżeli kierownictwo Grupy może z wystarczającą pewnością założyć że skorzysta z tej opcji,
- kary pieniężne za wypowiedzenie leasingu, jeżeli przyjęty okres leasingu zakłada, że Grupa skorzysta z opcji wypowiedzenia leasingu.

Opłaty leasingowe są dyskontowane przy zastosowaniu stopy procentowej z umowy leasingowej, jeżeli taka stopa może być łatwo ustalona, lub krańcowej stopy procentowej leasingobiorcy.

Każda opłata leasingowa jest rozdzielana między zobowiązanie i koszty finansowe. Koszt finansowy jest ujmowany w rachunku zysków i strat w okresie leasingu w celu uzyskania stałej okresowej stopy procentowej w stosunku do nieuregulowanego salda zobowiązania z tytułu leasingu w każdym okresie. Wartość bilansowa zobowiązania jest aktualizowana w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub zmiany leasingu, lub w celu uwzględnienia zaktualizowanych zasadniczo stałych opłat leasingowych.

Okres leasingu obejmuje nieodwołalny okres leasingu oraz okresy objęte opcją przedłużenia i/lub rozwiązania umowy leasingowej jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że umowa leasingu zostanie przedłużona lub zostanie rozwiązana.

Grupa stosuje zwolnienia z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości. Płatności związane ze wszystkimi krótkoterminowymi leasingami, tj. z okresem leasingu wynoszącymi 12 miesięcy lub mniej oraz niektórymi leasingami aktywów o niskiej wartości, których wartość nie przekracza 5 tys. USD, ujmuje się metodą liniową w okresie leasingu jako koszt w rachunku zysków i strat.

Subleasing

Zawarte przez jednostki w Grupie umowy subleasingowe dotyczą powierzchni biurowych oddanych w leasing stronom trzecim w okresie obowiązywania leasingu głównego. W ramach umów subleasingu jednostki Grupy występują jako leasingobiorca oraz jako leasingodawca tego samego bazowego składnika aktywów. Dla umów subleasingu zaklasyfikowanych jako leasing operacyjny zgodnie z wytycznymi MSSF 16 Grupa nadal ujmuje zobowiązanie z tytułu leasingu oraz składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania, jak w przypadku pozostałych umów leasingowych. Dla umów subleasingu zaklasyfikowanych jako leasing finansowy zgodnie z wytycznymi MSSF 16 Grupa ujmuje aktywa oddane w leasing finansowy w sprawozdaniu z sytuacji finansowej i prezentuje je jako należności w dacie rozpoczęcia subleasingu, oraz kontynuuje ujmowanie pierwotnego zobowiązania z tytułu leasingu.

Klasyfikacja umowy subleasingu jako subleasingu finansowego lub operacyjnego dokonywana jest w odniesieniu do aktywa z tytułu prawa do użytkowania wynikającego z umowy leasingu w oparciu o analizę następujących kryteriów: czy na mocy subleasingu następuje przeniesienie na leasingobiorcę własności bazowego składnika aktywów przed końcem okresu subleasingu, czy jest opcja zakupienia bazowego składnika aktywów za cenę, która według przewidywań będzie niższa od wartości godziwej ustalonej na dzień, gdy opcja zakupienia składnika będzie mogła zostać zrealizowana, czy okres subleasingu stanowi większą część okresu leasingu, oraz czy wartość bieżąca opłat subleasingowych w dacie początkowej wynosi zasadniczo prawie tyle, ile wynosi łączna wartość godziwa przyszłych opłat leasingowych.

f) Wartości niematerialne

Wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie

Koszty prac rozwojowych są ujmowane jako wartości niematerialne wtedy i tylko wtedy, gdy Grupa jest w stanie udowodnić:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych i prawnych tak, aby nadawał się do użytkowania lub sprzedaży,
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz zamiar i zdolność jego użytkowania lub sprzedaży,
- sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- dostępność stosownych środków do ukończenia aktywa,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Koszty wartości niematerialnych wytwarzanych we własnym zakresie są kapitalizowane po określeniu przez kierownictwo wykonalności technologicznej produktu (oprogramowania), gdy koszty te uznaje się za możliwe do odzyskania. Technologiczna wykonalność produktu obejmuje zarówno techniczną dokumentację projektową, jak i dokumentację projektu gry lub wypełniony i przetestowany projekt produktu i model roboczy.

W przypadku produktów z istniejącą sprawdzoną technologią, ustalenie wykonalności technologicznej może nastąpić na początku cyklu rozwoju produktu. Wykonalność technologiczna jest oceniana indywidualnie dla każdego produktu.

Jeżeli spełnione są kryteria kapitalizacji, koszty rozwoju ujmuje się jako wartości niematerialne i amortyzuje od momentu, w którym składnik aktywów jest dostępny do użytkowania.

Grupa kapitalizuje koszty rozwoju oprogramowania, które stanowią bezpośrednie koszty związane z rozwojem oprogramowania wytwarzanego we własnym zakresie. Skapitalizowane koszty rozwoju oprogramowania są amortyzowane metodą liniową przez okres użytkowania, który zazwyczaj wynosi od 1 do 3 lat.

Wydatki na badania i rozwój, które nie spełniają wyżej opisanych kryteriów, są ujmowane jako koszty w momencie ich poniesienia.

Grupa nie kapitalizuje wydatków poniesionych w związku z grami wytwarzanymi we własnym zakresie, ponieważ nie są spełniane one kryteriów kapitalizacji. W konsekwencji skupienia się na wytwarzaniu gier mobilnych, cykl życia produktów wytwarzanych we własnym zakresie nie może być określony w jednoznaczny sposób, a podział między wzrostem wartości bilansowej związanym ze wzrostem dodatkowych korzyści, a wydatkami na utrzymanie jest w niektórych przypadkach niejasny. Kierownictwo Grupy uważa za wątpliwe wykazanie technicznej wykonalności ukończenia składnika wartości niematerialnych i zdolności Grupy do wiarygodnej wyceny nakładów, które można przypisać składnikowi wartości niematerialnych w trakcie jego opracowywania, ze względu na fakt, że fazy rozwojowej projektu wewnętrznego nie można wiarygodnie oddzielić od fazy utrzymania.

Charakterystyka działalności Grupy, polegająca na dostarczaniu klientom możliwości użytkowania gier, wymaga od Grupy ponoszenia ciągłych nakładów na dostosowywanie i ulepszanie istniejących już gier, co związane jest z szybko zmieniającym się środowiskiem oprogramowania. Zmiany takie są konieczne w celu dalszego funkcjonowania gry a Grupa nie jest w stanie wiarygodnie określić, że spowodują one wpływ przyszłych korzyści ekonomicznych.

Z powyższych powodów Grupa ujmuje koszty związane z utrzymaniem istniejących gier i rozwojem nowych gier nie kapitalizując ich. Wydatki te są ujmowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w momencie ich poniesienia i prezentowane w odrębnej pozycji „Koszty prac badawczo-rozwojowych”.

Koszty prac rozwojowych uprzednio ujęte w kosztach nie są ujmowane jako składnik aktywów w następnym okresie.

Oprogramowanie nabyte zewnętrznie i inne wartości niematerialne

Licencje na oprogramowanie nabyte zewnętrznie oraz inne wartości niematerialne wycenia się w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej według ceny nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy amortyzacyjne i wszelkie skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości. Amortyzacja rozpoczyna się w momencie, gdy aktywa te są gotowe do użytkowania zgodnie z ich planowanym przeznaczeniem. Oprogramowanie nabyte zewnętrznie i inne wartości niematerialne są amortyzowane według metody liniowej przez oczekiwany okres ekonomicznej użyteczności, który wynosi przeważnie od 1 do 3 lat. Ekonomiczny okres użytkowania wartości niematerialnych nabytych w 2021 roku, tj. gry Traffic Puzzle, został oszacowany jako okres 4 lat począwszy od 1 stycznia 2023 roku.

Zysk lub stratę powstałą w wyniku zbycia lub wycofania z użytkowania składnika wartości niematerialnych ustala się jako różnicę pomiędzy przychodami ze zbycia a wartością bilansową składnika aktywów na dzień zbycia/wycofania z użytkowania i ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w zysku/stracie z działalności operacyjnej.

g) Instrumenty finansowe

Grupa posiada inwestycje w instrumenty finansowe niebędące instrumentami pochodnymi takie jak długoterminowe aktywa finansowe (głównie depozyty długoterminowe), należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych (włączając to fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego) oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania.

W momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych w jego wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia tych aktywów finansowych. Koszty transakcyjne aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy są odnoszone bezpośrednio w rachunek zysków i strat.

Grupa klasyfikuje swoje aktywa finansowe do kategorii wyceny: instrumenty dłużne wyceniane według zamortyzowanego kosztu. Klasyfikacja zależy od modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz sposobu uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy. Składniki aktywów finansowych utrzymywane zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy wycenia się według zamortyzowanego kosztu. Przychody z tytułu odsetek dotyczące wymienionych aktywów finansowych oblicza się przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej i wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji przychodów finansowych. Zysk lub strata wynikająca z zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych ujmowana jest bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Kierownictwo dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych Grupy (ang. expected credit losses, „ECL”) związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości. Szczegóły dotyczące oczekiwanych strat kredytowych zostały zaprezentowane w nocie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (h) *Utrata wartości*, w podpunkcie (i) *Aktywa finansowe*.

h) Utrata wartości

i) Aktywa finansowe

Kierownictwo dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych Grupy związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, Grupa stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia instrumentu. Grupa wykorzystuje swoje dane historyczne dotyczące strat kredytowych, skorygowane w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych, Grupa stosuje trzyetapowy model utraty wartości w oparciu o zmiany jakości kredytowej od momentu początkowego ujęcia. Instrument finansowy, który przy początkowym ujęciu nie wykazuje utraty wartości kredytowej, jest klasyfikowany do Etapu 1. Aktywa finansowe w Etapie 1 mają wycenę oczekiwanej straty kredytowej w wysokości równej części oczekiwanej straty kredytowej w całym okresie życia, która wynika ze zdarzeń niewykonania zobowiązania w ciągu najbliższych 12 miesięcy lub do terminu zapadalności wynikającego z umowy, jeżeli jest on krótszy („12-miesięczna oczekiwana strata kredytowa”). Jeżeli Grupa zidentyfikuje wystąpienie istotnego wzrostu ryzyka kredytowego (ang. significant increase in credit risk, „SICR”) od momentu początkowego ujęcia, składnik aktywów jest przenoszony do Etapu 2, a jego oczekiwana strata kredytowa jest szacowana na podstawie oczekiwanej straty kredytowej w całym okresie istnienia instrumentu, to znaczy do momentu umownego terminu zapadalności, ale z uwzględnieniem oczekiwanych spłat, jeśli występują („lifetime ECL”). Aktywa finansowe, dla których istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości, są klasyfikowane do Etapu 3; w odniesieniu do takich składników aktywów ujmuje się oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia.

ii) Wartość firmy

Po początkowym ujęciu wartość firmy jest wyceniana według kosztu pomniejszonego o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Dla celów testu na utratę wartości, wartość firmy nabyta w ramach połączenia jednostek jest od dnia przejęcia przypisywana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne Grupy, które mają odnieść korzyści z połączenia na którym powstała wartość firmy, niezależnie od tego czy inne aktywa lub zobowiązania jednostki przejmowanej są przypisane do tych ośrodków. Cała Grupa jest określana jako jeden ośrodek generujący przepływy pieniężne.

Wartość firmy poddawana jest corocznemu testowi na utratę wartości na dzień 31 grudnia lub częściej, jeśli występują wydarzenia lub zmiany w przesłankach, które wskazują na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Utrata wartości ustalana jest dla wartości firmy poprzez oszacowanie wartości odzyskiwalnej każdego ośrodka wypracowującego środki pieniężne (lub grupy ośrodków wypracowujących środki pieniężne), do którego wartość firmy się odnosi. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż jego wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. Straty z tytułu utraty wartości dotyczące wartości firmy nie mogą zostać odwrócone w przyszłych okresach.

Zyski i straty ze zbycia działalności gospodarczej obejmują wartość firmy przypisaną do sprzedanej działalności.

iii) Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych obejmują salda środków pieniężnych, depozyty na żądanie i wysoce płynne inwestycje (w tym fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego) o terminie wymagalności w początkowym ujęciu nieprzekraczającym trzech miesięcy.

Osądy dotyczące klasyfikacji inwestycji w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego jako „środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych” przedstawione zostały w nocie 2.2 *Kluczowe osądy i szacunki – Środki pieniężne w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego*.

Środki pieniężne na rachunkach bankowych oraz fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego spełniają test SPPI i test modelu biznesowego „utrzymywane do terminu wymagalności”, dlatego są wyceniane według zamortyzowanego kosztu z uwzględnieniem utraty wartości określonej zgodnie z modelem oczekiwanej straty kredytowej opisanym w nocie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (h) *Utrata wartości*, podpunkcie (i) *Aktywa finansowe*.

iv) Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności z tytułu dostaw i usług ujmuje się początkowo w wartości zapłaty bezwarunkowej, chyba że umowa zawiera istotny element finansowania, co skutkuje ujęciem według wartości godziwej. Następnie są one wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

Odpis z tytułu utraty wartości ustala się zgodnie z polityką rachunkowości przedstawioną w nocie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (h) *Utrata wartości*, podpunkcie (i) *Aktywa finansowe*.

Naliczone przychody ujęte w należnościach z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należnościach są ujmowane początkowo na podstawie raportów sprzedaży dostarczanych przez platformy.

Pozostałe należności obejmują należności od pracowników oraz kaucje wpłacone z tytułu umów najmu. Pozostałe należności niestanowiące aktywów finansowych na dzień kończący okres sprawozdawczy wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty.

i) Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów

Kwoty te stanowią zobowiązania z tytułu towarów i usług dostarczonych Grupie przed końcem roku obrotowego, które nie zostały spłacone. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania są prezentowane jako zobowiązania krótkoterminowe, chyba że płatność nie jest wymagana w ciągu 12 miesięcy po zakończeniu okresu sprawozdawczego. Są one początkowo ujmowane według wartości godziwej, a następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Pozostałe zobowiązania obejmują zobowiązania związane z pracownikami, podatki inne niż zobowiązania z tytułu podatku dochodowego oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów. Rozliczenia międzyokresowe przychodów stanowią zobowiązanie umowne; są ujmowane i wyceniane zgodnie z zasadami rachunkowości przedstawionymi w nocie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (c) *Przychody*. Pozostałe zobowiązania wyceniane są w kwocie należnej.

j) Kapitał podstawowy i inne składniki kapitału własnego

Kapitał podstawowy wykazywany jest w łącznej wartości nominalnej akcji imiennych jednostki dominującej.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień 31 grudnia 2022 roku wszystkie akcje zwykłe i akcje uprzywilejowane serii A i B są klasyfikowane jako kapitał własny. Korzyści wynikające z posiadania akcji uprzywilejowanych przypisane do serii A i B zostały opisane w nocie 12 *Kapitał podstawowy*.

Koszty bezpośrednio związane z emisją nowych akcji prezentowane są jako pomniejszenie kapitału własnego, tj. kapitału zapasowego. Kwalifikujące się koszty transakcyjne poniesione w związku z przewidywaną emisją instrumentów kapitałowych traktuje się również jako pomniejszenie kapitału własnego, tj. kapitału zapasowego. Jeżeli instrumenty kapitałowe nie zostaną wyemitowane, koszty transakcyjne zostają ujęte jako koszt.

Nadwyżka wartości godziwej zapłaty otrzymanej nad wartością nominalną wyemitowanych akcji jest wykazywana jako kapitał zapasowy w ramach kapitału własnego.

W pozycji „Akcje własne” Grupa prezentuje skupione akcje własne, ujmowane w koszcie nabycia, które pomniejszają kapitał podstawowy. W rachunku zysków i strat Grupy nie jest ujmowany zysk lub strata z tytułu nabycia, sprzedaży, emisji lub umorzenia akcji. Wszelkie różnice pomiędzy wartością bilansową a otrzymanym wynagrodzeniem, jeżeli akcje zostały ponownie

wyemitowane, ujmuje się w kapitale zapasowym. Koszty bezpośrednio związane z nabyciem akcji własnych prezentowane są jako pomniejszenie kapitału własnego, tj. w linii „Akcje własne”.

Zgodnie z ustawą korporacyjną stanu Delaware, Spółka może deklorować i wypłacać dywidendy z tytułu udziałów w jej kapitale własnym w następujący sposób:

1. z nadwyżki aktywów netto nad jej kapitałem (całością lub częścią zapłaty otrzymanej przez Spółkę za swoje akcje – zgodnie z decyzją Rady Dyrektorów); lub
2. w przypadku braku wystąpienia tego rodzaju nadwyżki, z zysku netto za dany rok obrotowy, w którym dana dywidenda została zadeklarowana i/lub za poprzedni rok obrotowy.

Jeżeli kapitał w sposób określony powyżej, zostałby pomniejszony o spadek wartości nieruchomości, lub o straty lub w jakikolwiek inny sposób do kwoty mniejszej niż łączna wartość kapitału reprezentowanego przez wyemitowane i pozostające w obrocie akcje wszystkich klas, które mają prawo do udziału w aktywach, Rada Dyrektorów nie powinna deklorować ani wypłacać dywidend z tego rodzaju zysku netto do momentu, gdy niedobór wartości kapitału reprezentowanego przez wyemitowane i pozostające w obrocie akcje wszystkich klas, które mają prawo do udziału w aktywach zostanie zniwelowany.

Kapitał z programu świadczeń pracowniczych opartych na akcjach wynika z ustaleń dotyczących płatności w formie akcji i jest opisany szczegółowo w nocie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (l) *Świadczenia pracownicze*, podpunkcie (i) *Płatności w formie akcji* oraz nocie 13 *Umowy dotyczące płatności w formie akcji*.

Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych wynikają z przeliczenia danych jednostek zależnych o walucie funkcjonalnej innej niż USD.

k) Zysk przypadający na jedną akcję

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku lub straty netto przypadającej na posiadaczy akcji zwykłych Huuuge Inc. przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu danego okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku lub straty Grupy po korekcie o efekt (po opodatkowaniu):

- a) wszelkiego rodzaju dywidend lub innych pozycji związanych z rozładniającymi potencjalnymi akcjami zwykłymi odliczonych od zysku lub straty przypadającej na posiadaczy akcji zwykłych Huuuge Inc.;
- b) wszelkie odsetki ujęte w okresie związanym z rozładniającymi potencjalnymi akcjami zwykłymi; oraz
- c) wszelkie inne zmiany przychodów lub kosztów, które mogłyby wynikać z konwersji rozładniających potencjalnych akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych, skorygowaną o wpływ wszystkich rozładniających potencjalnych akcji zwykłych.

Akcje własne są wyłączone ze średniej ważonej liczby akcji zwykłych do celów obliczenia zysku przypadającego na jedną akcję, ponieważ nie są one przekazane do obrotu.

l) Świadczenia pracownicze

(i) Płatności w formie akcji

Grupa oferuje program wynagrodzeń, w ramach którego pracownicy etatowi i pracownicy prowadzący działalność na własny rachunek otrzymują bezpłatne opcje uprawniające ich do zakupu akcji Spółki. Program ten jest programem płatności w formie akcji, który jest klasyfikowany jako rozliczany w instrumentach kapitałowych ze względu na fakt, że Spółka nie ma obowiązku regulowania zobowiązań wynikających z programu poprzez dostarczenie środków pieniężnych pracownikom etatowym lub pracownikom prowadzącym działalność na własny rachunek.

Transakcje płatności w formie akcji rozliczane w instrumentach kapitałowych na rzecz pracowników i innych osób świadczących podobne usługi wycenia się według wartości godziwej instrumentów kapitałowych na dzień przyznania uprawnień. W dniu przyznania praw wartość godziwa nagród jest ustalana przy użyciu modelu wyceny opcji. Szczegóły dotyczące określenia wartości godziwej transakcji dotyczących akcji rozliczanych w formie akcji zostały zaprezentowane w nocie 13 *Umowy dotyczące płatności w formie akcji*.

Opcje o tej samej dacie przyznania, ale o różnych okresach, podczas których wszystkie określone warunki nabywania uprawnień do płatności w formie akcji mają być spełnione, traktowane są jako odrębne wynagrodzenie o innym okresie nabywania uprawnień (stopniowe nabywanie uprawnień).

Wartość godziwa ustalona na dzień przyznania uprawnień do płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych jest ujmowana w kosztach w okresie nabywania uprawnień. Kwota ujmowana jako koszt okresu jest wyliczona na podstawie najlepszych dostępnych szacunków liczby instrumentów kapitałowych, do których nastąpi nabycie uprawnień. W konsekwencji tego w ostatecznym rozliczeniu na dzień nabycia uprawnień ujęta kwota jest oparta na liczbie instrumentów kapitałowych do których spełniono warunek świadczenia usług oraz nierynkowe warunki dotyczące wyników.

Na koniec każdego okresu Grupa dokonuje przeglądu swojego szacunku dotyczącego liczby instrumentów kapitałowych, które mają zostać przyznane. Wpływ zmiany pierwotnych szacunków, o ile istnieją, jest ujmowany w rachunku zysków i strat w taki sposób, aby skumulowany koszt odzwierciedlał zmianę szacunków, wraz z odpowiednią korektą rezerwy na świadczenia pracownicze rozliczanej w kapitale własnym.

Wartość godziwa na dzień przyznania prawa do płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych przyznanych pracownikom jest ogólnie ujmowana jako koszt (koszty świadczeń pracowniczych), z odpowiadającym mu wzrostem kapitału własnego, w okresie nabywania uprawnień do nagród.

MSSF 2 Płatności w formie akcji nie określa, czy wzrost kapitału własnego ujmowany w związku z transakcją płatności w formie akcji powinien być prezentowany w odrębnym składniku kapitału własnego czy w zyskach zatrzymanych. Spółka prezentuje ten wzrost w pozycji „Kapitał z programu świadczeń pracowniczych opartych na akcjach”, który nie jest przenoszony ani reklasyfikowany w ramach kapitału własnego.

Płatności w formie akcji - transakcje ze stronami innymi niż pracownicy (Umowa doradcza opisana w nocie 13 *Umowy dotyczące płatności w formie akcji do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego*)

Transakcje płatności w formie akcji ze stronami innymi niż pracownicy obejmują transakcje, w ramach których osoby niebędące pracownikami świadczą usługi na rzecz Grupy w zamian za bezpłatne opcje uprawniające ich do zakupu akcji Spółki.

Zgodnie z MSSF 2 Grupa wycenia otrzymane usługi oraz odpowiadający im wzrost kapitału własnego bezpośrednio poprzez oszacowanie wartości godziwej otrzymanych usług. W przypadkach, gdy niemożliwe jest wiarygodne oszacowanie wartości godziwej otrzymanych usług, Grupa ustala wartość godziwą otrzymanych usług oraz odpowiadający im wzrost w kapitałach pośrednio, poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych (metoda pośrednia).

Ponieważ usługa jest świadczona w czasie, wartość godziwą przyznanych instrumentów kapitałowych jest ustalana w okresie świadczenia usług. Grupa dokonuje wyceny kosztów według średniego kursu akcji za kwartał gdyż zmiany cen akcji w tym okresie nie są znaczące.

Grupa ujmuje koszty w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów przez okres nabywania uprawnień, w którym świadczone są usługi, w korespondencji ze wzrostem kapitału własnego w linii „Kapitał z programu świadczeń pracowniczych opartych na akcjach”.

(ii) Pozostałe świadczenia pracownicze

Zobowiązania z tytułu krótkoterminowych świadczeń pracowniczych są wyceniane w wartościach niezdyskontowanych i ujmowane są jako koszt w momencie wykonania usługi. Zobowiązania ujmuje się w kwocie, odnośnie której oczekuje się, że zostanie uregulowana w ramach krótkoterminowych premii gotówkowych lub planów podziału zysku, jeżeli Grupa posiada obecny prawny lub obiektywnie określony obowiązek zapłaty tej kwoty w wyniku wcześniejszej usługi świadczonej przez pracownika, a zobowiązanie to można wiarygodnie oszacować.

m) Rezerwy

Rezerwy są ujmowane w sytuacji, gdy w wyniku zdarzeń przeszłych Grupa posiada obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany), który można wiarygodnie oszacować i jest prawdopodobne, że Grupa będzie zobowiązana do wywiązania się z tego obowiązku (wypływ korzyści ekonomicznych będzie wymagany). Rezerwy wyceniane są według najbardziej dokładnego szacunku kierownictwa dotyczącego nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku na koniec okresu sprawozdawczego i są dyskontowane do wartości bieżącej, jeżeli efekt tego dyskonta jest istotny. Więcej szczegółów znajduje się w notcie 17 *Zobowiązania warunkowe*.

n) Koszt własny sprzedaży

W pozycji „Koszt własny sprzedaży” Grupa ujmuje głównie opłaty na rzecz właścicieli platform dystrybucyjnych, które są związane z osiąganymi przychodami z zakupów w ramach aplikacji oraz koszty korzystania z serwerów zewnętrznych dostawców.

Opłaty na rzecz właścicieli platform dystrybucyjnych rozpoznawane są w czasie, współmiernie do ujęcia przychodów z zakupów w ramach aplikacji. Koszty serwerów ujmuje się w momencie ich poniesienia.

Dodatkowo pozycja ta obejmuje amortyzację nabytych tytułów, tj. amortyzację gry Traffic Puzzle za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku oraz 31 grudnia 2022 roku, która jest ujmowana liniowo przez szacowany okres ekonomicznej użyteczności.

o) Koszty prac badawczo-rozwojowych

W pozycji „Koszty prac badawczo-rozwojowych” Grupa ujmuje koszty związane z utrzymaniem istniejących gier i rozwojem nowych gier, a także opłaty na rzecz zewnętrznych deweloperów z tytułu umów publishingowych. Ponadto linia obejmuje koszty wynagrodzeń i płatności w formie akcji działu technologii oraz nakłady na badania i rozwój, które nie spełniają kryteriów kapitalizacji.

Opłaty na rzecz zewnętrznych deweloperów obejmują nakłady poniesione w związku z prawem do gry (tj. licencja), płatność za rozwój aplikacji oraz obsługę serwisową. W związku z tym, że Grupa nie jest w stanie wiarygodnie rozdzielić opłaty na poszczególne komponenty, całość opłat jest ujmowana w kosztach w momencie ich poniesienia.

Koszty prac badawczo-rozwojowych są ujmowane w momencie ich poniesienia. Szczegóły dotyczące braku kapitalizacji kosztów rozwojowych zostały przedstawione w notcie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości*, w punkcie (f) *Wartości niematerialne*.

p) Koszty sprzedaży i marketingu

Pozycja „Koszty sprzedaży i marketingu” obejmuje dwa główne rodzaje kosztów sprzedaży i marketingu:

(a) „Kampanie marketingowe – pozyskiwanie użytkowników”, które obejmują głównie koszty zmienne zewnętrznych kampanii marketingowych, które można bezpośrednio przypisać pozyskaniu nowych graczy i konwersji graczy niepłatnych na płatnych, oraz

(b) „Koszty ogólne sprzedaży i marketingu”, które obejmują głównie koszty wynagrodzeń oraz płatności w formie akcji działań sprzedaży i marketingu, oraz zewnętrzne usługi w zakresie marketingu i sprzedaży.

Koszty sprzedaży i marketingu ujmuje się w momencie ich poniesienia.

q) Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe obejmują głównie przychody odsetkowe od zainwestowanych środków pieniężnych, tj. depozyty bankowe, fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego oraz transakcje typu "buy-sell-back" (ang.).

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Koszty finansowe obejmują głównie różnice kursowe na przewalutowaniu oraz koszty odsetkowe z tytułu zobowiązań leasingowych.

Zyski i straty z tytułu różnic kursowych wykazywane są w ujęciu netto jako przychody finansowe lub koszty finansowe w zależności od tego, czy zmiany w walutach obcych znajdują się w pozycji zysków lub strat netto, chyba że ze względu na istotność wymagana jest odrębna prezentacja.

4) Wdrożenie nowych i zmienionych Standardów

MSSF obejmują wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej i interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się proces wprowadzania MSSF w UE oraz operacje prowadzone przez Grupę, MSSF mające zastosowanie do niniejszego sprawozdania finansowego mogą różnić się od MSSF zatwierdzonych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości.

Przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa nie przyjęła wcześniej żadnych nowych standardów, które zostały już opublikowane i przyjęte przez Unię Europejską i które powinny być stosowane w odniesieniu do okresów rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później.

Nowe Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej i Interpretacje, które zostały opublikowane, ale nie mają jeszcze zastosowania

- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28: Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości na czas nieokreślony;
- Zmiany do MSR 1: Prezentacja sprawozdań finansowych – Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe – odroczenie daty wejścia w życie; oraz zobowiązania długoterminowe z kowenantami (opublikowano odpowiednio dnia 23 stycznia 2020 roku oraz 15 lipca 2020 roku; oraz 31 października 2022 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2024 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 16: Leasing – zobowiązania leasingowe w transakcjach sprzedaży i leasingu zwrotnego (opublikowano dnia 22 września 2022 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2024 roku lub później;
- Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych” i MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji” – ujawnianie informacji na temat umów finansowych z dostawcami („supplier finance arrangement”) (opublikowano dnia 25 maja 2023 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji niezatwierdzone przez UE - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2024 roku lub później;
- Zmiany do MSR 21 “Skutki zmian kursów wymiany walut obcych”: brak wymieniałości (opublikowano dnia 15 sierpnia 2023 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2025 roku lub później;

Nie oczekuje się, że powyższe standardy i zmiany będą miały istotny wpływ na Grupę w bieżącym lub przyszłych okresach sprawozdawczych oraz na dające się przewidzieć przyszłe transakcje.

Nowe Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej i Interpretacje mające zastosowanie po raz pierwszy w roku obrotowym 2023

W trakcie 2023 roku, weszły w życie następujące MSSF oraz zmiany do MSSF lub interpretacji:

- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” oraz zmiany do MSSF 4 (opublikowano dnia 25 czerwca 2020 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- Opcja przejścia dla ubezpieczycieli stosujących MSSF 17 – Zmiany do MSSF 17 (opublikowano dnia 9 grudnia 2021 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” oraz wytyczne Rady MSSF w zakresie ujawnień dotyczących polityk rachunkowości w praktyce (opublikowano dnia 12 lutego 2021 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później. Zmiany te zostały wdrożone i odzwierciedlone w niniejszym sprawozdaniu finansowym;
- Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” (opublikowano dnia 12 lutego 2021 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- Odroczony podatek dochodowy w związku z aktywami i zobowiązaniami powstałymi w ramach pojedynczej transakcji – zmiany do MSR 12 (opublikowano dnia 7 maja 2021 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” w odpowiedzi na globalne regulacje w zakresie minimalnego podatku dochodowego Filar II – Pillar Two Model Rules (opublikowano dnia 23 maja 2023 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później.

Powyższe zmiany nie miały wpływu na kwoty ujęte w poprzednich okresach i nie oczekuje się, że będą one miały istotny wpływ na bieżący lub przyszłe okresy.

5) Określenie wartości godziwej

Szereg zasad rachunkowości i ujawnień Grupy wymaga określenia wartości godziwej zarówno finansowych, jak i niefinansowych aktywów i zobowiązań. Na dzień 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku Grupa nie sklasyfikowała żadnych aktywów lub zobowiązań, które mają być następnie wyceniane w wartości godziwej.

Na każdy dzień bilansowy kierownictwo analizuje zmiany wartości aktywów i zobowiązań, które podlegają przeszacowaniu lub wymagają ponownej oceny zgodnie z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

(a) Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności wyceniane według zamortyzowanego kosztu

W przypadku należności z tytułu dostaw i usług, pozostałych należności oraz depozytów kierownictwo Grupy uważa, że ich wartość bilansowa jest najlepszą szacunkową wartością godziwą, ze względu na krótkoterminowy charakter i wysoką płynność tych instrumentów. Wartość godziwa jest ustalana w celu ujawniania informacji.

(b) Zobowiązania finansowe niebędące instrumentami pochodnymi wyceniane według zamortyzowanego kosztu

W przypadku zobowiązań z tytułu dostaw i usług kierownictwo Grupy uważa, że ich wartość bilansowa jest najlepszą szacunkową wartością ich wartości godziwej, ustaloną dla celów ujawniania informacji, ze względu na krótkoterminowy charakter tych instrumentów. Wartość godziwa zobowiązań finansowych niebędących instrumentami pochodnymi innych niż zobowiązania z tytułu dostaw i usług, obliczana jest na podstawie wartości bieżącej przyszłych przepływów kapitału i odsetek, zdyskontowanych według rynkowej stopy procentowej na dzień bilansowy. W przypadku zobowiązań leasingowych stosuje się stopę procentową z umowy leasingowej, jeżeli taka stopa może być łatwo ustalona, lub krańcową stopę procentową leasingobiorcy, jeżeli takiej stopy nie da się łatwo ustalić.

3. Przychody oraz informacje na temat segmentu

Działalność Grupy Huuuge obejmująca rozwój i sprzedaż gier na urządzenia mobilne jest prowadzona na poziomie globalnym, a zarówno gry, jak i kanały sprzedaży są takie same, niezależnie od tego, gdzie ulokowani są gracze (konsumenci). Kierownictwo ocenia i monitoruje przychody Grupy w odniesieniu do każdej gry, ale nie dzieli wszystkich kosztów, aktywów i zobowiązań oraz nie dokonuje pomiaru wyników operacyjnych na poszczególne gry. Zdaniem kierownictwa, działalność, wyniki finansowe i pozycja Grupy nie mogą zostać podzielone na różne segmenty w taki sposób, aby poprawić jej zdolność do analizy i zarządzania Grupą. Na dzień 31 grudnia 2023 roku Dyrektor Generalny (od ang. CEO) jest głównym podmiotem podejmującym decyzje operacyjne, analizując skonsolidowaną sytuację finansową i wyniki operacyjne Grupy jako całość, w związku z czym ustalono, że Grupa stanowi jeden segment operacyjny („mobilne gry online”).

Kierownictwo Grupy monitoruje wyniki operacyjne w skali całej Grupy w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów i oceny wyników.

Przychody Grupy z tytułu umów z klientami obejmują przychody generowane przez zakupy w aplikacji (przychody z gier (mikropłatności) oraz z reklam w aplikacji (reklamy)). Przychody z gier (mikropłatności) za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku wyniosły 279 874 tys. USD (308 852 tys. USD za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku), a przychody z reklam wyniosły 3 570 tys. USD za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku (9 770 tys. USD za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku).

Przychody Grupy są ujmowane w czasie, niezależnie od produktu i regionu geograficznego.

W przypadku gier, cena transakcji jest przedpłacona przez klientów w momencie zakupu wirtualnych monet w celu umożliwienia kontynuacji gry; płatności skutkują ujęciem zobowiązania z tytułu umowy, prezentowanego w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej. Kwoty zaprezentowane jako „Rozliczenie międzyokresowe przychodów” ujmują się jako przychody średnio w ciągu 2 dni.

W przypadku gier, kwota ujmowana jako „Rozliczenie międzyokresowe przychodów” na dzień bilansowy stanowi również łączną kwotę ceny transakcyjnej przypisanej do zobowiązań do wykonania świadczenia, które na koniec okresu sprawozdawczego są niewykonane (lub częściowo niewykonane).

W przypadku reklam, Grupa nie ujawnia łącznej kwoty ceny transakcyjnej przypisanej do zobowiązań z tytułu wykonania świadczenia, które na koniec okresu sprawozdawczego są niewykonane (lub częściowo niewykonane) przy użyciu praktycznego rozwiązania dozwolonego zgodnie z MSSF 15, tj. Grupa ma prawo do otrzymania zapłaty od klienta w kwocie, która odpowiada bezpośrednio wartości wykonanej dotychczas usługi.

Poniżej zaprezentowany został podział przychodów na główne grupy produktów:

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Huuuge Casino	180 453	188 656
Billionaire Casino	91 783	99 418
Traffic Puzzle	9 262	26 172
Pozostałe gry	1 946	4 376
Przychody razem	283 444	318 622

Przychody były generowane w następujących regionach geograficznych:

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Ameryka Północna	166 632	197 871
Europa	72 727	71 115
Azja-Pacyfik (APAC)	16 817	18 177
Pozostałe	27 268	31 459
Przychody razem	283 444	318 622

W linii "Ameryka Północna" są ujęte przychody generowane w Stanach Zjednoczonych, które wyniosły 158 452 tys. USD w roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku (188 362 tys. USD w roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku). Powyższe informacje są najlepszymi szacunkami kierownictwa, ponieważ w przypadku niektórych źródeł przychodów podział geograficzny nie jest możliwy.

Alokacja przychodów do regionów zależy od lokalizacji poszczególnych odbiorców końcowych. Żaden indywidualny klient końcowy, z którym Grupa zawiera transakcje, nie miał co najmniej 10% udziału w całkowitych przychodach Grupy w rocznych okresach sprawozdawczych zakończonych dnia 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku. Większość przychodów jest generowana przez kilka Platform Dystrybucyjnych, takich jak Apple App Store, Google Play, Facebook i Amazon App Store, oraz platformę sprzedaży bezpośredniej skierowaną bezpośrednio do konsumentów (ang. "direct-to consumer", lub "web store").

Podział aktywów według lokalizacji geograficznych nie określa działalności Grupy. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania oraz rzeczowe aktywa trwałe są podzielone na podstawie lokalizacji biur spółek zależnych, prawa własności intelektualnej znajdują się na Cyprze.

Podział przychodów na platformy zewnętrzne oraz naszą ofertę skierowaną bezpośrednio do konsumentów (ang. direct-to-consumer) przedstawiał się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Platformy zewnętrzne	266 923	313 045
Platformy skierowane bezpośrednio do konsumentów	16 521	5 577
Przychody razem	283 444	318 622

4. Koszty operacyjne

Za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku koszty operacyjne obejmują:

Koszty według rodzaju	Nota	Razem	Koszty własny sprzedaży	Koszty sprzedaży i marketingu:		Koszty prac badawczo -rozwojowych	Koszty ogólnego zarządu
				z tego Kampanie marketingowe – pozyskiwanie użytkowników	z tego Koszty ogólne sprzedaży i marketingu		
Opłaty na rzecz platform dystrybucyjnych		80 145	80 145	-	-	-	-
Opłaty na rzecz zewnętrznych deweloperów		755	-	-	-	755	-
Koszty serwerów		841	841	-	-	-	-
Zewnętrzne usługi marketingowe i sprzedażowe		41 816	-	35 337	6 479	-	-
Koszty świadczeń pracowniczych	5	40 789	-	-	7 929	19 666	13 194
Program świadczeń pracowniczych oparty na akcjach	5	2 855	-	-	374	640	1 841
Amortyzacja		9 058	1 583	-	-	-	7 475
Usługi prawne i finansowe		3 851	-	-	-	-	3 851
Sprzęt techniczny oraz oprogramowanie		2 558	-	-	-	-	2 558
Utrzymanie nieruchomości i usługi zewnętrzne		2 210	-	-	-	-	2 210
Pozostałe koszty		4 317	-	-	36	947	3 334
Koszty według rodzaju razem		189 195	82 569	35 337	14 818	22 008	34 463

Koszty świadczeń pracowniczych obejmują koszty związane z procesem restrukturyzacji w wysokości 1 640 tys. USD. Pozostałe koszty w ramach kosztów prac badawczo - rozwojowych obejmują koszty tworzenia treści do gier. Pozostałe koszty w ramach kosztów ogólnego zarządu obejmują głównie koszty podróży służbowych, koszty zarządzania biurem (w tym spotkania firmowe), koszty szkoleń, usług rekrutacyjnych i płatniczych.

Za rok zakończony dnia 31 grudnia 2022 roku koszty operacyjne obejmują:

Koszty według rodzaju	Nota	Razem	Koszty własny sprzedaży	Koszty sprzedaży i marketingu:		Koszty prac badawczo-rozwojowych	Koszty ogólnego zarządu
				z tego Kampanie marketingowe – pozyskiwanie użytkowników	z tego Koszty ogólne sprzedaży i marketingu		
Opłaty na rzecz platform dystrybucyjnych		91 721	91 721	-	-	-	-
Opłaty na rzecz zewnętrznych deweloperów		1 285	-	-	-	1 285	-
Koszty serwerów		1 275	1 275	-	-	-	-
Zewnętrzne usługi marketingowe i sprzedażowe		77 778	-	73 725	4 053	-	-
Koszty świadczeń pracowniczych	5	49 470	-	-	10 393	23 840	15 237
Program świadczeń pracowniczych oparty na akcjach	5	3 082	-	-	587	1 605	890
Amortyzacja		11 080	3 890	-	-	-	7 190
Usługi prawne i finansowe		6 917	-	-	-	-	6 917
Sprzęt techniczny oraz oprogramowanie		2 503	-	-	-	-	2 503
Utrzymanie nieruchomości i usługi zewnętrzne		2 231	-	-	-	-	2 231
Pozostałe koszty		7 546	-	-	56	2 847	4 643
Koszty według rodzaju razem		254 888	96 886	73 725	15 089	29 577	39 611

Pozostałe koszty w ramach kosztów prac badawczo - rozwojowych obejmowały koszty tworzenia treści do gier. Pozostałe koszty w ramach kosztów ogólnego zarządu obejmowały głównie koszty podróży służbowych, koszty floty samochodowej, koszty zarządzania biurem (w tym spotkania firmowe), oraz koszty usług rekrutacyjnych i płatniczych.

5. Koszty świadczeń pracowniczych

Poniższa tabela przedstawia kwoty wynagrodzeń i kosztów świadczeń pracowniczych, w tym wynagrodzeń kadry zarządzającej, za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku.

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Wynagrodzenia i premie gotówkowe	32 209	41 963
Koszty ubezpieczeń społecznych	7 229	5 786
Koszty z tytułu płatności w formie akcji	2 855	3 082
Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych	1 351	1 721
Koszty świadczeń pracowniczych razem	43 644	52 552

Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych obejmują głównie świadczenia pracownicze, takie jak ubezpieczenia medyczne, karty obiadowe oraz vouchery подарunkowe.

Poniższe tabele przedstawiają stan zatrudnienia i przeciętne zatrudnienie na dzień i za rok zakończony odpowiednio 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku.

Zatrudnienie na koniec okresu	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Sprzedaż i marketing	98	123
Rozwój gier	231	329
Administracja	110	121
Rada Dyrektorów i kluczowe kierownictwo	11	9
Stan zatrudnienia razem	450	582

Przeciętne zatrudnienie	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Sprzedaż i marketing	104	129
Rozwój gier	254	326
Administracja	117	129
Rada Dyrektorów i kluczowe kierownictwo	8	9
Przeciętny stan zatrudnienia razem	483	593

Liczba pracowników obliczana jest na podstawie faktycznie zatrudnionych osób, w tym osób samozatrudnionych, niezależnie od pełnego lub niepełnego wymiaru czasu pracy. W tabeli powyżej są uwzględnieni również pracownicy, którzy nie wykonywali pracy w okresie sprawozdawczym ze względu na długoterminowe nieobecności.

6. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Przychody finansowe razem - odsetki	5 842	2 172
Przychody finansowe razem	5 842	2 172

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku przychody finansowe wyniosły 5 842 tys. USD, które głównie obejmują przychody odsetkowe z tytułu depozytów oraz funduszy inwestycyjnych rynku pieniężnego, w tym odsetki naliczone w kwocie 331 tys. USD.

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku przychody finansowe wyniosły 2 172 tys. USD i obejmowały głównie przychody odsetkowe od depozytów, rachunków funduszy inwestycyjnych rynku pieniężnego oraz oprocentowanych rachunków rynku pieniężnego, w tym naliczone odsetki w wysokości 763 tys. USD.

Odsetki otrzymane zaprezentowane w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku wyniosły 6 114 tys. USD i nie są równe przychodom z tytułu odsetek zaprezentowanym w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku. Różnica wynika z tytułu odsetek naliczonych oraz otrzymanych odsetek z tytułu subleasingu prezentowane w pozycji „Odsetki otrzymane z tytułu umów subleasingu” w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

Koszty finansowe

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Straty z tytułu różnic kursowych netto	808	1 398
Koszty odsetek	342	328
Koszty finansowe razem	1 150	1 726

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku koszty finansowe obejmują ujemne różnice kursowe netto w kwocie 808 tys. USD oraz koszty odsetkowe w wysokości 342 tys. USD, które obejmują koszty odsetkowe ujęte zgodnie z MSSF 16 od zobowiązań z tytułu leasingu, a także odsetki bankowe.

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2022 roku koszty finansowe obejmują ujemne różnice kursowe netto w kwocie 1 398 tys. USD oraz koszty odsetkowe w kwocie 328 tys. USD, które zawierają koszty odsetkowe ujęte zgodnie z MSSF 16 dotyczące zobowiązań z tytułu umów leasingowych, a także odsetki bankowe.

Poza przychodami i kosztami finansowymi linia „(Przychody)/koszty finansowe netto” w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych obejmuje dodatkowo i ujemne różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych do waluty prezentacji, tj. USD.

7. Zarządzanie ryzykiem finansowym

(a) Wprowadzenie

Zarządzanie ryzykiem realizowane przez Spółkę i jej jednostki zależne ma na celu zmniejszenie wpływu niekorzystnych czynników na informacje przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Niniejsza nota przedstawia informacje na temat ekspozycji Grupy na poszczególne rodzaje ryzyka wynikające z korzystania z instrumentów finansowych, a także cele Grupy w odniesieniu do skutecznego procesu zarządzania ryzykiem.

Grupa jest narażona w szczególności na następujące rodzaje ryzyka wynikające z korzystania z instrumentów finansowych:

- ryzyko kredytowe,
- ryzyko związane z płynnością,
- ryzyko rynkowe.

Strategia zarządzania ryzykiem

Rada Dyrektorów ponosi ogólną odpowiedzialność za ustanowienie i nadzór nad strategią zarządzania ryzykiem przez Grupę. Rada Dyrektorów identyfikuje, ocenia i zarządza ryzykiem, na które Grupa ma ekspozycję, ustala odpowiednie limity ryzyka i kontrole oraz monitoruje poszczególne rodzaje ryzyka.

(b) Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe związane ze środkami pieniężnymi i ekwiwalentami środków pieniężnych

Grupa jest narażona na ryzyko kredytowe głównie w odniesieniu do środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych, które obejmują inwestycje w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego oraz depozyty bankowe i transakcje typu "buy-sell-back" (*ang.*). Ryzyko kredytowe występuje w przypadku, gdy kontrahent stanie się niewypłacalny i w związku z tym z nie jest w stanie zwrócić przechowywanych środków lub nie może on wywiązać się ze zobowiązań. Aby zminimalizować ekspozycję na tego rodzaju ryzyko, kierownictwo Grupy przeprowadza transakcje i lokuje środki finansowe w instytucjach finansowych posiadających rating inwestycyjny, a także monitoruje i ogranicza koncentrację transakcji z jedną stroną. Kierownictwo Grupy stosuje ratingi kredytowe agencji Moody's. Informacje na temat klas ryzyka kredytowego (ustalonego na poziomie grup instytucji finansowych) przedstawiono w poniższej tabeli.

Rating Moody's	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Aaa-mf	79 986	9 968
Aa3	33 978	48 581
A1	13	
A2	5 667	213
A3	31 998	163 161
Baa1	-	14
Baa3	468	-
Ba2	-	308
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	152 110	222 245

Inwestycje w fundusze inwestycyjne rynku pieniężnego są przechowywane wyłącznie w funduszach posiadających rating Aaa-mf.

Według Moody's, ratingi inwestycyjne są ratingami od Aaa do Baa3. Działalność w ratingach nie inwestycyjnych ograniczona jest do minimum, oraz wiąże się z obecnością Grupy w poszczególnych jurysdykcjach.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych są utrzymywane w ograniczonej liczbie instytucji finansowych. Kierownictwo Grupy monitoruje zdolność kredytową instytucji i niweluje ryzyko koncentracji, nie ograniczając ekspozycji na ryzyko do jednej instytucji finansowej lub funduszu. Ryzyko koncentracji jest ograniczane na poziomie Grupy, zapewniając, że maksymalna koncentracja w jednej instytucji finansowej (lub funduszu) nie przekracza 30%, jednocześnie fundusze inwestycyjne są także zdywersyfikowane. W ten sposób ryzyko koncentracji jest rozproszone między różnymi funduszami.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku, największa koncentracja środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych w dwóch instytucjach finansowych (bankach) wyniosła odpowiednio 22% i 21%, a pozostałe środki nie były skoncentrowane w ilości większej niż 5% w jednej instytucji finansowej lub 7% w jednym funduszu inwestycyjnym rynku pieniężnego. W porównaniu, na dzień 31 grudnia 2022 roku największa koncentracja w dwóch instytucjach finansowych wynosiła odpowiednio 66% i 22%, a pozostałe środki nie były skoncentrowane w ilości większej niż 12%.

Łączna wartość bilansowa brutto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na dzień 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku została zaklasyfikowana do Etapu 1, w oparciu o ocenę, że od momentu początkowego ujęcia ryzyko kredytowe nie uległo znacznemu zwiększeniu. W przypadku aktywów finansowych zaklasyfikowanych do Etapu 1, Grupa ujmuje 12-miesięczne oczekiwane straty kredytowe oraz ujmuje przychody odsetkowe brutto – odsetki będą obliczane na podstawie wartości bilansowej brutto składnika aktywów finansowych przed odpisem na oczekiwane straty kredytowe.

Kierownictwo oceniło, że odpis na oczekiwane straty kredytowe Grupy związane ze środkami pieniężnymi i ekwiwalentami środków pieniężnych nie byłby istotny w żadnym z prezentowanych okresów.

Wartość bilansowa środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych stanowi maksymalną ekspozycję kredytową.

Ryzyko kredytowe związane z należnościami z tytułu dostaw i usług oraz innymi należnościami

Wartość bilansowa należności z tytułu dostaw i usług stanowi maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe. Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe na poszczególne daty bilansowe była następująca: należności z tytułu dostaw i usług od jednostek niepowiązanych wynosiły 23 855 tys. USD na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz 20 970 tys. USD na dzień 31 grudnia 2022 roku.

Cechy charakterystyczne działalności Grupy (duża ilość użytkowników końcowych na całym świecie, płatności realizowane za pośrednictwem głównych platform dystrybucyjnych o wysokich ratingach kredytowych) znacznie ograniczają potencjalne ryzyko kredytowe związane z należnościami handlowymi; ryzyko kredytowe jest skoncentrowane, ponieważ Grupa posiada należności od kilku głównych platform dystrybucyjnych (podmiotów zajmujących się poborem płatności).

Poniżej przedstawiono koncentrację głównych należności z tytułu dostaw i usług w podziale na poszczególne daty bilansowe oraz ich udział w należnościach z tytułu dostaw i usług od osób trzecich:

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	%	Na dzień 31 grudnia 2022 roku	%
Apple	12 231	51%	8 079	39%
Google	7 739	33%	9 020	43%
Amazon	790	3%	472	2%
Facebook	753	3%	955	5%
Other	2 342	10%	2 444	11%
Należności handlowe od jednostek niepowiązanych	23 855	100%	20 970	100%

Odpis z tytułu oczekiwanych strat kredytowych

Grupa ujmuje odpisy z tytułu oczekiwanych strat kredytowych zgodnie z MSSF 9 Instrumenty finansowe, uwzględniając wszelkie uzasadnione i wspierające informacje (np. rating klienta, historyczna odzyskiwalność).

Ponieważ Spółka współpracuje z niewielką liczbą partnerów biznesowych, z których wszyscy posiadają wysokie ratingi kredytowe (Aa1 do A1 za lata zakończone 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku), Grupa nie stosuje podejścia portfelowego i dokonuje analizy odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych indywidualnie. Biorąc pod uwagę, że należności z tytułu dostaw i usług Grupy pochodzą od kilku dużych Dostawców Platform i do tej pory nie miały miejsca problemy z historyczną odzyskiwalnością, związane z nimi oczekiwane straty kredytowe zostały ocenione jako nieistotne.

Wszelkie należności z tytułu dostaw i usług klasyfikuje się do Etapu 2 jako należności, dla których oczekiwane straty kredytowe oblicza się przy zastosowaniu uproszczonego podejścia dopuszczalnego zgodnie z MSSF 9; wartość należności z tytułu dostaw i usług sklasyfikowanych do do Etapu 3 nie jest istotna (na podstawie indywidualnej analizy, należności z tytułu dostaw i usług przeterminowane powyżej 90 dni są możliwe do odzyskania, a zatem nie są zagrożone)

Zmiany w odpisie z tytułu oczekiwanych strat kredytowych zostały przedstawione w nocie 10 *Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności*.

Wiekowanie należności z tytułu dostaw i usług na poszczególne daty bilansowe przedstawiało się następująco:

Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Razem	Nieprzeterminowane i przeterminowane do 1 miesiąca	Przeterminowane powyżej 1 do 3 miesięcy	Przeterminowane powyżej 3 do 6 miesięcy	Przeterminowane powyżej 6 miesięcy do 1 roku	Przeterminowane powyżej 1 roku
Należności handlowe	23 855	23 613	218	24		
Odpis z tytułu oczekiwanych strat kredytowych	-	-	-	-	-	-
Należności netto razem	23 855	23 613	218	24		

Na dzień 31 grudnia 2022 roku	Razem	Nieprzeterminowane i przeterminowane do 1 miesiąca	Przeterminowane powyżej 1 do 3 miesięcy	Przeterminowane powyżej 3 do 6 miesięcy	Przeterminowane powyżej 6 miesięcy do 1 roku	Przeterminowane powyżej 1 roku
Należności handlowe	20 970	19 075	1 283	212	4	396
Odpis z tytułu oczekiwanych strat kredytowych	-	-	-	-	-	-
Należności netto razem	20 970	19 075	1 283	212	4	396

(c) Ryzyko związane z płynnością

Ryzyko związane z płynnością oznacza ryzyko, że Grupa może napotkać trudności w wywiązywaniu się ze zobowiązań finansowych, które są wykonywane poprzez dostarczenie środków pieniężnych lub innych składników aktywów finansowych. Podejście kierownictwa Grupy do zarządzania płynnością polega na zapewnieniu, w możliwie najszerszym zakresie, wystarczającej płynności w celu wywiązania się ze swoich zobowiązań, zarówno w normalnych, jak i skrajnych warunkach, bez ponoszenia niedopuszczalnych strat lub ryzyka utraty reputacji przez Grupę. Ryzyko związane z płynnością jest oceniane w połączeniu z prognozowanymi przepływami pieniężnymi Grupy oraz poprzez odpowiednie zarządzanie strukturą bieżących zobowiązań. Metoda pomiaru ryzyka płynności polega na analizie pokrycia bieżących zobowiązań dostępnymi środkami pieniężnymi.

Na 31 grudnia 2023 roku, 31 grudnia 2022 roku oraz na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, Spółka nie korzystała z kredytów bankowych i nie posiadała umów kredytów bankowych, w związku z czym z perspektywy Grupy ryzyko stopy procentowej jest nieistotne. Ponadto nie oczekuje się, aby przepływy pieniężne ujęte w analizie wymagalności mogły wystąpić znacznie wcześniej lub w znacznie innych kwotach.

Poniżej przedstawiono terminy wymagalności zobowiązań finansowych, w tym szacowanych płatności odsetek na poszczególne dni bilansowe:

Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Wartość bilansowa	Przepływy pieniężne wynikające z umowy	poniżej 6 miesięcy	od 6 do 12 miesięcy	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 5 lat
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	1 549	1 549	1 549	-	-	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne (niepodatkowe)	12 061	12 061	12 061	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	10 639	10 932	2 071	1 809	3 547	3 505
Pozostałe zobowiązania finansowe	24 249	24 542	15 681	1 809	3 547	3 505

Na dzień 31 grudnia 2022 roku	Wartość bilansowa	Przepływy pieniężne wynikające z umowy	poniżej 6 miesięcy	od 6 do 12 miesięcy	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 5 lat
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	3 297	3 297	3 297	-	-	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne (niepodatkowe)	17 975	17 975	17 975	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	13 827	14 126	2 075	1 909	3 711	6,431
Pozostałe zobowiązania finansowe	35 099	35 398	23 347	1 909	3 711	6 431

Na koniec okresu sprawozdawczego Grupa nie posiadała pochodnych instrumentów finansowych.

Zmiany zobowiązań wynikających z działalności finansowej zostały przedstawione w nocie 16 *Leasing*.

(d) Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe to ryzyko, przez które zmiany cen rynkowych wynikających z kursów walutowych, stóp procentowych i cen akcji, mogą mieć wpływ na dochody Grupy lub wartość posiadanych instrumentów finansowych (łącznie ze środkami pieniężnymi w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego prezentowanymi jako środki pieniężne i ich ekwiwalenty). Celem zarządzania ryzykiem rynkowym jest zarządzanie i kontrola ekspozycji na ryzyko rynkowe w ramach akceptowalnych parametrów, przy jednoczesnej optymalizacji zwrotu z inwestycji. Grupa nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń w celu zarządzania zmiennością w sprawozdaniu z całkowitych dochodów oraz dotychczas nie posiadała instrumentów pochodnych ani nie zaciągała zewnętrznych zobowiązań finansowych.

(i) Ryzyko walutowe

Jednym z głównych rodzajów ryzyka, na które Grupa jest narażona, jest ryzyko walutowe związane ze zmiennością kursów wymiany EUR i USD oraz walutami funkcjonalnymi poszczególnych jednostek Grupy. Grupa jest narażona na ryzyko walutowe wynikające z sald pozycji wyrażonych w walutach obcych (środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, należności z tytułu dostaw i usług, zobowiązań z tytułu dostaw niepodatkowych i niedotyczących kosztów pracowniczych) oraz transakcji przeprowadzanych w walutach obcych.

Grupa nie zawierała transakcji pochodnych z bankami w latach 2023 oraz 2022. W chwili obecnej ze względu na kombinację sald pozycji wyrażonych w walutach obcych dotyczących należności z tytułu dostaw i usług oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług, Grupa korzysta ze zmniejszonego ryzyka walutowego ze względu na fakt, że różnice kursowe wynikające z należności i zobowiązań mają przeciwny skutek, tj. ekspozycje są kompensowane.

W poniższej tabeli przedstawiono ekspozycję Grupy na ryzyko walutowe dla najistotniejszych walut.

Wartość godziwa aktywów i zobowiązań wyrażonych w walucie obcej	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Należności z tytułu dostaw i usług	23 855	20 970
USD – zagraniczne	434	559
EUR – zagraniczne	8 350	9 085
Pozostałe zagraniczne	80	-
Waluty funkcjonalne	14 991	11 326
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	152 110	222 245
USD – zagraniczne	37 068	9 117
PLN – zagraniczne	21	339
EUR – zagraniczne	2 382	5 801
Pozostałe zagraniczne	17	-
Waluty funkcjonalne	112 622	206 988
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i rozliczenia międzyokresowe bierne (niepodatkowe i niedotyczące kosztów pracowniczych)	(13 610)	(21 272)
USD – zagraniczne	(35)	(851)
PLN – zagraniczne	(114)	(558)
EUR – zagraniczne	(649)	(1 295)
ILS – zagraniczne	(17)	(40)
GBP – zagraniczne	(5)	(317)
Pozostałe zagraniczne	(5)	(83)
Waluty funkcjonalne	(12 785)	(18 128)

Sald netto w walutach obcych	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
USD	37 467	8 825
PLN	(93)	(219)
EUR	10 083	13 591
ILS	(17)	(40)
GBP	(5)	(317)
Pozostałe	92	(83)
Razem	47 527	21 757

Grupa nie zawierała transakcji zabezpieczających.

Analiza wrażliwości

Wzmocnienie lub osłabienie kursu walut obcych, jak wskazano poniżej, w stosunku do wszystkich walut funkcjonalnych, odpowiednio zwiększyłoby lub zmniejszyłoby zysk lub stratę netto o kwoty przedstawione poniżej. Analiza ta oparta jest na zmienności kursów walutowych, którą Grupa uznała za racjonalnie możliwą na koniec okresu sprawozdawczego. Analiza zakłada, że wszystkie inne zmienne, w szczególności stopy procentowe, pozostają stałe.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku	EUR/USD	USD/PLN	EUR/PLN	USD/ILS	ILS/EUR	USD/GBP	other	Łączna ekspozycja brutto
USD	-	35 611	-	1 757	-	(4)	78	37 442
EUR	9 672	-	-	-	-	-	-	9 672
PLN	-	-	465	-	-	-	-	465
ILS	-	-	-	-	(52)	-	-	(52)
Ekspozycja brutto	9 672	35 611	465	1 757	(52)	(4)	78	47 527
Racjonalna zmiana +10%	967	3 561	47	176	(5)	0	8	
Racjonalna zmiana -10%	(967)	(3 561)	(47)	(176)	5	0	(8)	

Na dzień 31 grudnia 2022 roku	EUR/USD	USD/PLN	EUR/PLN	USD/ILS	ILS/EUR	ILS/PLN	PLN/JPY	USD/GBP	EUR/GBP	PLN/GBP	USD/JPY	ILS/GBP	Łączna ekspozycja brutto
USD	-	4 981	-	3 977	(67)	-	-	(370)	-	-	(41)	-	8 480
EUR	12 683	-	-	-	-	-	-	-	(65)	-	-	-	12 618
PLN	-	-	771	-	-	(10)	-	-	-	(53)	-	-	708
ILS	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(4)	(4)
JPY	-	-	-	-	-	-	(45)	-	-	-	-	-	(45)
Ekspozycja brutto	12 683	4 981	771	3 977	(67)	(10)	(45)	(370)	(65)	(53)	(41)	(4)	21 757
Racjonalna zmiana +10%	1 268	498	77	398	(7)	(1)	(5)	(37)	(7)	(5)	(4)	0	
Racjonalna zmiana -10%	(1 268)	(498)	(77)	(398)	7	1	5	37	7	5	4	0	

(ii) Ryzyko stopy procentowej

Ponieważ Grupa nie zawarła umów kredytów bankowych we wszystkich prezentowanych okresach do dnia 31 grudnia 2023 roku, ryzyko stopy procentowej jest niewielkie. Zobowiązanie z tytułu leasingu wyceniane jest według stałej stopy procentowej.

Grupa nie posiada istotnych zobowiązań o zmiennym oprocentowaniu, które narażałyby Grupę na ryzyko przepływów pieniężnych.

Oprocentowane aktywa Grupy to środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Depozyty, środki pieniężne w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego oraz transakcje odkupu-sprzedaży (z ang. "buy-sell-back") oprocentowane są zmienną stopą procentową.

Są to inwestycje dostępne na żądanie, lub o krótkim terminie zapadalności. Oczekiwana racjonalna zmiana stopy procentowej jest nieznaczną w okresie zapadalności inwestycji, dlatego zysk lub strata nie są wrażliwe na zmiany stóp procentowych. W związku z tym aktywa oprocentowane zmienną stopą procentową nie narażają Grupy na ryzyko przepływów pieniężnych.

(e) Zarządzanie kapitałem

Rada Dyrektorów zarządza strukturą kapitałową Grupy.

Polityka Rady Dyrektorów polega na utrzymaniu silnej bazy kapitałowej w celu zachowania zaufania inwestorów i rynku oraz utrzymania przyszłego rozwoju działalności. Kierownictwo Grupy dąży do utrzymania wystarczającej bazy kapitałowej w celu zaspokojenia potrzeb operacyjnych i strategicznych Grupy, co ma na celu zabezpieczenie możliwości kontynuowania działalności, uregulowania zobowiązań oraz optymalizację struktury kapitałowej w celu obniżenia kosztu kapitału i maksymalizacji zwrotu z kapitału dla akcjonariuszy. Wysokość kapitału utrzymywanego w każdym okresie sprawozdawczym (jak przedstawiono w tabeli poniżej) spełnia te cele kierownictwa.

Zarządzanie kapitałem przez kierownictwo Grupy obejmuje kapitał własny. Zarządzany kapitał składa się z akcji zwykłych, akcji uprzywilejowanych serii A i B, jak i skupionych akcji własnych oraz opcji na dzień 31 grudnia 2023 roku. Kwoty zostały zaprezentowane w nocie 12 *Kapitał podstawowy* niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Nie zaobserwowano żadnych nałożonych zewnętrznie wymogów w zakresie zarządzania kapitałem (takich jak kowenanty lub podobne).

Kierownictwo Grupy monitoruje zwrot z kapitału na podstawie wskaźników podstawowego i rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję. Szczegółowe informacje na temat obliczania zysku przypadającego na jedną akcję przedstawiono w nocie 7 *Zarządzanie ryzykiem finansowym*, w punkcie (f) *Zysk przypadający na jedną akcję*. Celem kierownictwa jest maksymalizacja zwrotu z kapitału dla akcjonariuszy i utrzymania poziomu kapitału, który zapewni regulowanie zobowiązań Grupy.

Spółka nie zadeklarowała ani nie wypłaciła dywidend swoim akcjonariuszom w latach zakończonych 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku.

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku Spółka przeprowadziła program skupu akcji własnych („SBB”). Program miał na celu nabycie akcji zwykłych Spółki od jej akcjonariuszy po ustalonej z góry i stałej cenie za akcję. Szczegóły dotyczące nabywania akcji w ramach Programu Skupu Akcji Własnych znajdują się w Nocie 12 *Kapitał zakładowy*.

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Kapitał własny	177 060	240 727
Kapitał całkowity	177 060	240 727

(f) Zysk przypadający na jedną akcję

Podstawowy zysk na akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku lub straty przypadającej na zwykłych akcjonariuszy jednostki dominującej przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Rozwodniony zysk na akcję oblicza się poprzez skorygowanie podstawowego zysku na akcję o efekty rozładniających pracowniczych opcji na akcje. Zamienne akcje uprzywilejowane zaklasyfikowane jako kapitał własny są rozładniające, jeżeli kwota dywidendy zadeklarowanej z takiej akcji przypadająca na jedną akcję zwykłą możliwą do uzyskania w wyniku zamiany jest niższa niż podstawowy zysk na akcję.

Akcje A i B są uprzywilejowane. Dywidendę z akcji zwykłych można zadeklarować tylko wtedy, gdy zostanie również zadeklarowana dywidenda z akcji uprzywilejowanych w wysokości co najmniej takiej samej. Grupa nie posiada obowiązku zadeklarowania uprzywilejowanych dywidend, związku z tym akcje serii A i B są traktowane jako udziałowe niekumulacyjne instrumenty kapitałowe (MSR 33 A13 (a)). W okresie sprawozdawczym nie deklarowano dywidendy. W związku z tym, przy obliczaniu podstawowego zysku na akcję, kwota niepodzielonego zysku jest przypisywana zarówno zwykłemu akcjonariuszom, jak i akcjonariuszom uprzywilejowanym.

Opcje przyznane pracownikom w ramach ESOP są uznawane za potencjalne akcje zwykłe. Opcje z ceną wykonania niższą od wartości rynkowej akcji w okresie sprawozdawczym zostały uwzględnione przy ustalaniu rozwodnionego zysku na akcję. Opcje nie zostały uwzględnione przy ustalaniu podstawowego zysku na akcję. Szczegóły dotyczące opcji przedstawiono w nocie 13 *Umowy dotyczące płatności w formie akcji*.

Akcje własne stanowią skupione akcje własne i nie są uwzględniane przy obliczaniu zysku przypadającego na jedną akcję, ponieważ nie występują w publicznym obrocie.

Podstawowy zysk na akcję

		Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Wynik netto sprzedający właścicielom jednostki dominującej	[A]	82 178	32 008
Niepodzielony zysk (strata) przypadający/(a) posiadaczom akcji uprzywilejowanych serii A i B*	[B]	-	-
Zysk (strata) przypisany/(a) posiadaczom akcji zwykłych	[C]=[A]-[B]	82 178	32 008

		Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Średnioważona liczba akcji zwykłych**	[D]	71 252 841	80 389 472
Podstawowy zysk na akcję	[E] = [C]/[D]	1,15	0,40

Rozwodniony zysk na akcję

Przy obliczaniu rozwodnionego zysku na jedną akcję pomija się potencjalne antyrozładniające akcje zwykłe. Konsekwentnie, zysk lub strata przypisany/(a) posiadaczom akcji zwykłych skorygowana o efekt rozwodnienia jest równa zysku lub stracie przypisanemu/(ej) posiadaczom akcji zwykłych.

Uzgodnienie zysku (straty) przypisanej posiadaczom akcji zwykłych i zysku (straty) przypisanej posiadaczom akcji zwykłych skorygowanej o efekt rozwodnienia przedstawiono poniżej:

		Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Zysk (strata) przypisany/(a) posiadaczom akcji zwykłych	[A]	82 178	32 008
Niepodzielony zysk (strata) przypadający posiadaczom akcji uprzywilejowanych serii A i B	[B]	-	-
Zysk (strata) przypisany/(a) posiadaczom akcji zwykłych skorygowana o efekt rozwodnienia*	[C]	82 178	32 008

Poniżej przedstawiono średnią ważoną liczbę akcji zwykłych skorygowaną o efekt rozwodnienia:

		Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję	[D]	71 252 841	80 389 472
Program opcji pracowniczych	[E]	-	197 311
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych i potencjalnych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję*	[I]=[D]+[E]	71 252 841	80 586 783
Rozwodniony zysk na akcję	[F]=[C]/[I]	1,15	0,40

(g) Klasyfikacja księgowa i wartość godziwa instrumentów finansowych

Wartości godziwe aktywów i zobowiązań finansowych wraz z wartościami bilansowymi wykazanymi w sprawozdaniu z sytuacji finansowej są następujące:

Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Aktywa finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe spoza zakresu MSSF 9	Wartość bilansowa razem	Wartość godziwa
Aktywa	175 965	-	3 550	179 515	179 515
Należności z tytułu dostaw i usług	23 855	-	-	23 855	23 855
Należności z tytułu subleasingu	-	-	3 550	3 550	3 550
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	152 110	-	-	152 110	152 110
Zobowiązania	-	1 549	10 639	12 188	12 188
Zobowiązanie z tytułu leasing	-	-	10 639	10 639	10 639
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	1 549	-	1 549	1 549
Wartość netto	175 965	(1 549)	(7 089)	167 327	167 327

Na dzień 31 grudnia 2022 roku	Aktywa finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe ujmowane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe spoza zakresu MSSF 9	Wartość bilansowa razem	Wartość godziwa
Aktywa	243 215	-	749	243 964	243 964
Należności z tytułu dostaw i usług	20 970	-	-	20 970	20 970
Należności z tytułu subleasingu	-	-	749	749	749
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	222 245	-	-	222 245	222 245
Zobowiązania	-	3 297	13 827	17 124	17 124
Zobowiązanie z tytułu leasingu	-	-	13 827	13 827	13 827
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	3 297	-	3 297	3 297
Wartość netto	243 215	(3 297)	(13 078)	226 840	226 840

Na dzień 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku kierownictwo Grupy nie zidentyfikowało aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej – ani przez wynik finansowy, ani przez inne całkowite dochody.

Kierownictwo Grupy uważa, że wartość godziwa instrumentów finansowych nie różni się znacząco od ich wartości bilansowej.

8. Podatek dochodowy

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 733	4 489
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	-	-
Aktywo/(rezerwy) z tytułu podatku odroczonego (netto)	3 733	4 489

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Bieżący podatek dochodowy	15 831	10 546
Zmiana w odroczonej podatku dochodowym	756	(3 500)
Podatek dochodowy za rok	16 587	7 046

Podatek dochodowy liczony od zysku Grupy przed opodatkowaniem różni się od teoretycznej kwoty, która powstałaby przy zastosowaniu ustawowej stawki podatkowej stosowanej do zysku jednostek objętych konsolidacją w następujący sposób:

Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Zysk /(strata) przed opodatkowaniem	98 765	39 054
Ustawowa stawka podatku w Stanach Zjednoczonych	21%	21%
Teoretyczny koszt/(korzyść) podatkowy/a wg ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Stanach Zjednoczonych	20 741	8 201
Różnica wynikająca z zastosowania stawek podatkowych obowiązujących w innych krajach	(6 218)	(3 635)
Wpływ podatkowy kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów – ESOP	581	656
Wpływ podatkowy kosztów/(przychodów) niepodatkowych – pozostałe	220	311
Przychód GILTI* po potrąceniu FDII** oraz podatku zagranicznego	2 085	2 128
Skutki podatkowe ulgi B+R***	(1 035)	-
Korekta podatku bieżącego dotyczącego lat ubiegłych	446	(568)
Wpływ podatkowy pozostałych różnic	(233)	(47)
Podatek według efektywnej stawki podatkowej	16 587	7 046
Efektywna stawka podatkowa	17%	18%

* GILTI – [ang. Global Intangible Low-Taxed Income] ** FDII – [ang. Foreign-Derived Intangible Income]. Pozycja uzgadniająca z uwagi na fakt, iż zgodnie z polityką Grupy podatki należne w Stanach Zjednoczonych w dotyczące GILTI traktowane są jako koszt okresu bieżącego w momencie ich poniesienia, tj. nie wykazuje się podatku odroczonego z tytułu różnic przejściowych, które mogłyby zostać odwrócone w ramach GILTI w przyszłych okresach. Szczegóły są opisane w nocie 2.3 *Istotne Zasady rachunkowości*.

*** W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku w Polsce zastosowano ulgę podatkową na badania i rozwój, która zwiększyła odliczenia od podstawy opodatkowania, tj. ulga pozwala na odliczenie 200% kosztów kwalifikowanych związanych z działalnością badawczo-rozwojową. Szczegóły są opisane w nocie 2.3 *Istotne Zasady rachunkowości*.

Spółki zależne podlegają opodatkowaniu z tytułu prowadzonej działalności w krajach, w których są zarejestrowane według stawek obowiązujących w tych jurysdykcjach. Podatek dochodowy jest ujmowany na podstawie szacunków kierownictwa dotyczących średniej ważonej efektywnej rocznej stawki podatku dochodowego przewidywanej na cały rok obrotowy.

Średnia roczna stawka podatkowa za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku wyniosła 17% w porównaniu do 18% za rok zakończony dnia 31 grudnia 2022 roku. Stawka podatkowa w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku była niższa ze względu na zmianę proporcji udziału kosztów niepodatkowych w zysku przed opodatkowaniem w porównaniu do roku poprzedniego, a także z powodu niższego udziału strat podatkowych bez uznanych korzyści podatkowych.

Uzgodnienie odroczonego podatku dochodowego

Aktywo z tytułu podatku odroczonego	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Zobowiązania z tytułu leasingu	1 938	2 516
Gra Traffic Puzzle	2 446	3 261
Rozliczenia międzyokresowe bierne	959	1 220
Pozostałe różnice przejściowe	362	145
Aktywa niematerialne	6	7
Razem	5 711	7 149
Straty podatkowe	-	-
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	5 711	7 149
Kompensata z rezerwą z tytułu podatku odroczonego	(1 978)	(2 660)
Aktywo z tytułu podatku odroczonego netto ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej	3 733	4 489

Wartość aktywa z tytułu odroczonego dochodowego, które zostanie zrealizowane w terminie 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego wynosi 2 630 tys. USD na dzień 31 grudnia 2023 roku i 2 918 tys. USD na dzień 31 grudnia 2022 roku.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Rzeczowe aktywa trwałe	-	15
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	1 208	2 490
Należności z tytułu leasingu	658	-
Niezafakturowane należności	94	135
Pozostałe różnice przejściowe	18	20
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 978	2 660
Kompensata z aktywem z tytułu podatku odroczonego	(1 978)	(2 660)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego netto ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej	-	-

Wartość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, która zostanie uregulowana w terminie 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego wynosi 1 072 tys. USD na dzień 31 grudnia 2023 roku i 883 tys. USD na dzień 31 grudnia 2022 roku.

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Aktywo/(rezerwa) z tytułu podatku odroczonego netto na początek roku	4 489	989
Aktywo/(rezerwa) z tytułu podatku odroczonego netto na koniec roku	3 733	4 489
Podatek odroczonego ujęty w rachunku zysków i strat	756	(3 500)

Na dzień 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku nie rozpoznano aktywa z tytułu podatku odroczonego na niewykorzystane straty podatkowe.

9. Wartości niematerialne

	Prawa własności intelektualnej	Oprogramowanie wytworzone we własnym zakresie	Oprogramowanie nabyte	Nakłady na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2023 roku	39 695	3 653	3 399	1 904	48 651
Nabycia	-	-	305	1 982	2 287
Przeniesienie ze środków trwałych w budowie	40	2 037	2	(2 079)	-
Odwrócenie kosztów skapitalizowanych	-	-	-	(162)	(162)
Różnice kursowe netto z przeliczenia jednostek zagranicznych	8	-	60	8	76
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2023 roku	39 743	5 690	3 766	1 653	50 852
Umorzenie na dzień 1 stycznia 2023 roku	(33 079)	(1 174)	(2 341)	-	(36 594)
Amortyzacja za rok	(1 873)	(1 355)	(1 129)	-	(4 357)
Różnice kursowe netto z przeliczenia jednostek zagranicznych	(7)	(1)	(39)	-	(47)
Umorzenie na dzień 31 grudnia 2023 roku	(34 959)	(2 530)	(3 509)	-	(40 998)
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2023 roku	6 616	2 479	1 058	1 904	12 057
Wartość netto na dzień 31 grudnia 2023 roku	4 784	3 160	257	1 653	9 854

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej HUUUGE, Inc.
Na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku
sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską
(wszystkie kwoty w tabelach w tysiącach USD, o ile nie wskazano inaczej)
Niniejszy dokument jest tłumaczeniem z oryginalnej wersji angielskiej.
W przypadku jakichkolwiek rozbieżności pomiędzy wersją polską a angielską, wersja angielska jest wiążąca.

	Prawa własności intelektualnej	Oprogramowanie wytworzone we własnym zakresie	Oprogramowanie nabyte	Nakłady na wartości niematerialne	Razem
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2022 roku	39 695	529	2 149	2 499	44 872
Nabycia	-	-	1 332	2.485	3 817
Przeniesienie ze środków trwałych w budowie	-	3 124	(51)	(3 073)	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia jednostek zagranicznych	-	-	(31)	(7)	(38)
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2022 roku	39 695	3 653	3 399	1 904	48 651
Umorzenie na dzień 1 stycznia 2022 roku	(2 965)	(529)	(1 161)	-	(4 655)
Utrata wartości	(26 087)	-	-	-	(26 087)
Amortyzacja za rok	(4 010)	(645)	(1 176)	-	(5 831)
Sprzedaż/ likwidacja	-	-	(22)	-	(22)
Różnice kursowe netto z przeliczenia jednostek zagranicznych	(17)	-	18	-	1
Umorzenie na dzień 31 grudnia 2022 roku	(33 079)	(1 174)	(2 341)	-	(36 594)
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2022 roku	36 730	-	988	2 499	40 217
Wartość netto na dzień 31 grudnia 2022 roku	6 616	2 479	1 058	1 904	12 057

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej HUUUGE, Inc.
Na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku
sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską
(wszystkie kwoty w tabelach w tysiącach USD, o ile nie wskazano inaczej)
Niniejszy dokument jest tłumaczeniem z oryginalnej wersji angielskiej.
W przypadku jakichkolwiek rozbieżności pomiędzy wersją polską a angielską, wersja angielska jest wiążąca.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz 31 grudnia 2022 roku nie zidentyfikowano przesłanek wskazujących na utratę wartości lub odwrócenie dotychczas rozpoznanych odpisów z tytułu utraty wartości niematerialnych innych niż prawa własności intelektualnej opisanych poniżej. Na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie wystąpiły zastawy ani zabezpieczenia na wartościach niematerialnych Grupy.

Nakłady na wartości niematerialne obejmują koszty poniesione na opracowanie narzędzi pomocniczych (tj. oprogramowania).

Ponowna ocena ekonomicznego okresu użytkowania i utrata wartości gry Traffic Puzzle

Na dzień 31 grudnia 2022 roku przeprowadzono test na utratę wartości praw własności intelektualnej związanych z grą Traffic Puzzle. Wyniki tego testu wykazały utratę wartości składnika aktywów. W związku z faktem, że na dzień 31 grudnia 2022 roku nie planowano ponosić dalszych, istotnych nakładów na pozyskanie graczy i rozwój gry, dokonano ponownej oceny ekonomicznego okresu użytkowania gry, który oszacowano na okres czterech lat począwszy od 1 stycznia 2023 roku.

Ponowna ocena ekonomicznego okresu użytkowania oraz utrata wartości gry Traffic Puzzle zostały szczegółowo opisane w Nocie 2 Zasady rachunkowości, punkt 2) Kluczowy osąd i szacunki - Utrata wartości wartości niematerialnych i prawnych.

10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Należności oraz naliczone przychody z tytułu dostaw i usług od jednostek niepowiązanych	23 855	20 970
Należności z tytułu podatków inne niż podatek dochodowy	6 749	2 779
Aktywo z tytułu umów z klientami	741	804
Czynne rozliczenia międzyokresowe	1 110	932
Pozostałe należności	652	566
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	(472)	(196)
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności razem	32 635	25 855

Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności, w tym pozostałych aktywów długoterminowych, wykazana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2023 roku nie jest równa zmianie w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku. Różnica wynika z rozliczenia podatku u źródła w wysokości 704 tys. USD, wykazanego w pozycji „Podatek dochodowy zapłacony” w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

Odpis na oczekiwane straty kredytowe	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Bilans otwarcia	(196)	(212)
- zawiązanie	(276)	-
- wykorzystanie	-	16
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	(472)	(196)

Większość należności z tytułu dostaw i usług od głównych kontrahentów (dystrybutorów platform) jest wymagalna w ciągu 30 dni.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów obejmują zaliczki na usługi, które zostaną otrzymane w przyszłości. Główne rodzaje płatności zaliczkowych to: subskrypcja usług internetowych, koszty usług przetwarzania w chmurze, które nie obejmują wartości niematerialnych (SaaS – ang. software as a service) i koszty domen.

Pozostałe należności obejmują należności od pracowników oraz wpłacone kaucje.

Odpis na oczekiwane straty kredytowe jest ujmowany w pozostałych kosztach operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w zależności od salda, którego dotyczy. Odpis na oczekiwane straty kredytowe dotyczy wyłącznie pozycji „Pozostałe należności” w kwocie 472 tys. USD na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz 196 tys. USD na dzień 31 grudnia 2022 roku.

11. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Środki pieniężne w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego	79 986	9 968
Depozyty	53 105	177 661
Środki pieniężne w banku (rachunki bieżące)	13 929	17 921
Środki pieniężne na transakcje typu buy-sell-back	5 090	-
Środki pieniężne na rachunkach typu money market	-	16 695
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	152 110	222 245

Na dzień 31 grudnia 2023 roku Grupa posiadała depozyty bankowe krótkoterminowe w wysokości 53 105 tys. USD. Depozyty są płatne na żądanie, termin zapadalności wynosi 3 miesiące, dlatego są to krótkoterminowe inwestycje o dużej płynności, łatwo wymienne na określone kwoty środków pieniężnych oraz podlegają nieistotnemu ryzyku zmian wartości, w związku z czym depozyty spełniają kryteria określone w MSR 7 Rachunek przepływów pieniężnych, i zostały uznane za ekwiwalenty środków pieniężnych.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku zawarte zostały transakcje typu buy-sell-back (ang.) na kwotę 5 090 tys. USD. Są to transakcje, w wyniku których Grupa nabywa obligacje za pośrednictwem rachunku maklerskiego, wyrażając odpowiednio zgodę na sprzedaż papierów wartościowych po określonej cenie w ustalonym terminie w przyszłości. Termin zapadalności tych inwestycji nie przekracza trzech miesięcy, są płatne na żądanie, dlatego są to inwestycje o dużej płynności, łatwo wymienne na określone kwoty środków pieniężnych, podlegają nieistotnemu ryzyku zmian wartości, w związku z czym spełniają kryteria określone w MSR 7 Rachunek przepływów pieniężnych, i zostały uznane za ekwiwalenty środków pieniężnych.

Środki pieniężne w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego zostały zaklasyfikowane jako ekwiwalenty środków pieniężnych. Uzasadnienie zostało przedstawione w nocie 2.2 *Kluczowe osądy i szacunki*.

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku środki pieniężne w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego oraz depozyty wygenerowały przychody odsetkowe w łącznej kwocie 5 694 tys. USD, które obejmują naliczone odsetki bankowe od depozytów w kwocie 331 tys. USD (763 tys. USD na dzień 31 grudnia 2023 roku). Szczegóły są przedstawione w nocie 6 *Przychody i koszty finansowe*.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku istniały środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania w wysokości 32 tys. USD (249 tys. USD na dzień 31 grudnia 2022).

12. Kapitał podstawowy

Na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień 31 grudnia 2022 roku kapitał podstawowy Grupy składał się z akcji zwykłych i akcji uprzywilejowanych serii A, B. Poniżej przedstawiono ruchy na poszczególnych komponentach kapitału własnego podzielonych na te kategorie akcji (wartości nominalnej prezentowane są w USD, a nie w tysiącach USD):

Akcje klasyfikowane jako instrumenty kapitałowe na dzień 31 grudnia 2023 roku:

	Akcje zwykłe (wyemitowane)		Akcje uprzywilejowane (serie A i B)		Akcje własne		Akcje własne zaalokowane do istniejących programów płatności w formie akcji		Razem (wyemitowane)		Akcje zaalokowane do istniejących programów płatności w formie akcji (niewyemitowane)		Razem	
	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna
Na dzień 1 stycznia 2023 roku	79 183 513	1 584	2	0	5 063 182	102	-	-	84 246 697	1 686	11 007 733	220	95 254 430	1 906
Zmniejszenie akcji przeznaczonych do programu płatności w formie akcji	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(915 554)	(18)	(915 554)	(18)
Alokowanie akcji do programu płatności w formie akcji	-	-	-	-	(915 554)	(18)	915 554	18	-	-	-	-	-	-
Wykonanie opcji na akcje	915 554	18	-	-	-	-	(915 554)	(18)	-	-	-	-	-	-
Skup akcji własnych (SBB)	(17 121 919)	(342)	-	-	17 121 919	342	-	-	-	-	-	-	-	-
Umorzenie akcji własnych nabytych w ramach skupu akcji (SBB)	-	-	-	-	(17 121 919)	(342)	-	-	(17 121 919)	(342)	-	-	(17 121 919)	(342)
Stan na 31 grudnia 2023 roku	62 977 148	1 260	2	0	4 147 628	84	-	-	67 124 778	1 344	10 092 179	202	77 216 957	1 546

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej HUUUGE, Inc.
Na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku
sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską
(wszystkie kwoty w tabelach w tysiącach USD, o ile nie wskazano inaczej)
Niniejszy dokument jest tłumaczeniem z oryginalnej wersji angielskiej.
W przypadku jakichkolwiek rozbieżności pomiędzy wersją polską a angielską, wersja angielska jest wiążąca.

Akcje klasyfikowane jako instrumenty kapitałowe na dzień 31 grudnia 2022 roku:

	Akcje zwykłe (wyemitowane)		Akcje uprzywilejowane (serie A i B)		Akcje własne		Akcje własne zaalokowane do istniejących programów płatności w formie akcji		Razem (wyemitowane)		Akcje zaalokowane do istniejących programów płatności w formie akcji (niewyemitowane)		Razem	
	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna
Na dzień 1 stycznia 2022 roku	82 690 347	1 655	2	0	1 556 348	31	-	-	84 246 697	1 686	12 467 461	249	96 714 158	1 935
Zmniejszenie akcji przeznaczonych do programu płatności w formie akcji	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1 459 728)	(29)	(1 459 728)	(29)
Alokowanie akcji do programu płatności w formie akcji	-	-	-	-	(1 459 728)	(29)	1 459 728	29	-	-	-	-	-	-
Wykonanie opcji na akcje	1 459 728	29	-	-	-	-	(1 459 728)	(29)	-	-	-	-	-	-
Przekazanie akcji byłym właścicielom Double Star Oy	23 046	0	-	-	(23 046)	(0)	-	-	-	-	-	-	-	-
Skup akcji własnych Spółki w ramach programu wykupu akcji („SBB”)	(4 989 608)	(100)	-	-	4 989 608	100	-	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2022 roku	79 183 513	1 584	2	0	5 063 182	102	-	-	84 246 697	1 686	11 007 733	220	95 254 430	1 906

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej HUUUGE, Inc.
 Na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku
 sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską
 (wszystkie kwoty w tabelach w tysiącach USD, o ile nie wskazano inaczej)
 Niniejszy dokument jest tłumaczeniem z oryginalnej wersji angielskiej.
 W przypadku jakichkolwiek rozbieżności pomiędzy wersją polską a angielską, wersja angielska jest wiążąca.

Spółka jest upoważniona do emisji do 113 881 420 akcji o wartości nominalnej 0,00002 USD (113 881 418 akcji zwykłych oraz 1 akcji uprzywilejowanej serii A i 1 akcji uprzywilejowanej serii B), z których 21 295 567 akcji mogło zostać wyemitowanych tylko za zgodą akcjonariuszy większościowych (3 258 094 na dzień 31 grudnia 2022 roku).

Na dzień 31 grudnia 2023 roku kapitał własny Spółki składał się z 67 124 778 akcji (w pełni opłacone) o wartości nominalnej 0,00002 USD na akcję i łącznej wartości 1 344 USD (nie tysięcy), w tym 62 977 148 akcji zwykłych będących w posiadaniu akcjonariuszy, 2 akcji uprzywilejowanych (jednej akcji uprzywilejowanej serii A oraz jednej akcji uprzywilejowanej serii B) oraz 4 147 628 akcji zwykłych skupionych przez Spółkę i nieumorzonych (akcje własne oraz akcje własne zaalokowane do istniejących programów płatności w formie akcji).

Na dzień 31 grudnia 2022 roku kapitał własny Spółki składał się z 84 246 697 akcji (w pełni opłacone) o wartości nominalnej 0,00002 USD na akcję i łącznej wartości 1 686 USD (nie tysięcy), w tym 79 183 513 akcji zwykłych będących w posiadaniu akcjonariuszy, 2 akcji uprzywilejowanych (jednej akcji uprzywilejowanej serii A oraz jednej akcji uprzywilejowanej serii B) oraz 5 063 182 akcji zwykłych skupionych przez Spółkę i nieumorzonych (akcje własne oraz akcje własne zaalokowane do istniejących programów płatności w formie akcji).

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku liczba niewyemitowanych akcji zaalokowanych do istniejących programów płatności w formie akcji została zmniejszona o 915 554 akcji z uwagi na fakt, iż w zamian za opcje wykonane w roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku zostały wydane 915 554 akcji własnych. Na dzień 31 grudnia 2023 roku 10 092 179 akcji o wartości nominalnej 0,00002 USD zostało zarezerwowanych dla dwóch programów płatności w formie akcji ustanowionych odpowiednio w 2015 i 2019 roku.

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku liczba niewyemitowanych akcji zaalokowanych do istniejących programów płatności w formie akcji została zmniejszona o 1 459 728 akcji z uwagi na fakt, iż w zamian za opcje zrealizowane w roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku zostały wydane 1 459 728 akcji własnych. Na dzień 31 grudnia 2022 roku 11 007 733 akcji o wartości nominalnej 0,00002 USD zostało zarezerwowanych dla dwóch programów płatności w formie akcji ustanowionych odpowiednio w 2015 i 2019 roku.

Posiadaczom 2 akcji uprzywilejowanych serii A i B, które mogą zostać przekonwertowane na stałą liczbę akcji zwykłych, przysługuje szereg dodatkowych uprawnień w stosunku do uprawnień akcjonariuszy zwykłych, które mogą się różnić dla serii A i B. Uprawnienia te są określone w dokumentach korporacyjnych Huuuge Inc., w szczególności w czwartym zmienionym akcie założycielskim. Zasadniczo prawa dotyczą:

- praw ochronnych w przypadku likwidacji, rozwiązania, niektórych połączeń, konsolidacji i sprzedaży majątku Huuuge Inc. lub konwersji na akcje zwykłe – posiadacze akcji uprzywilejowanych serii A lub B będą uprawnieni do wypłaty z majątku Spółki dostępnego do dystrybucji wśród akcjonariuszy przed posiadaczami akcji zwykłych;
- wybór dyrektora dla każdej odrębnej grupy akcji uprzywilejowanych, po 1 na każdą serię akcji uprzywilejowanych (serie A, B); 2 przez posiadaczy akcji zwykłych.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku żaden akcjonariusz nie posiadał więcej niż 50% akcji Spółki ani nie posiadał więcej niż 50% praw głosu. Głównym akcjonariuszem Spółki jest Pan Anton Gauffin, Założyciel i Przewodniczący Rady Dyrektorów, który pośrednio posiada udział w akcjach zwykłych Spółki (poprzez akcje Big Bets OU).

Kapitał zapasowy składa się głównie z różnicy pomiędzy ceną emisyjną akcji a ich wartością nominalną oraz z różnicy pomiędzy ceną sprzedaży a wartością księgową akcji własnych.

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku miały miejsce następujące transakcje:

- **Wydanie akcji własnych z tytułu wykonanych opcji**

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku wykonanych zostało 1 693 330 opcji na akcje posiadanych przez pracowników w ramach programu płatności w formie akcji. Z powyższej puli, przed dniem 31 grudnia 2023 roku wydano pracownikom akcje własne dla 915 554 wykonanych opcji (różnica wynika z bezgotówkowego rozliczenia wykonanych opcji).

Wydanie akcji zostało zaprezentowane jako przeniesienie tych akcji z kategorii akcji własnych do akcji zwykłych. Kapitał podstawowy został podwyższony o wartość nominalną wydanych akcji, a różnica pomiędzy wartością akcji własnych a ceną wykonania otrzymaną w wysokości 3 820 tys. USD została ujęta w kapitale zapasowym. Wraz z wydaniem akcji własnych zmniejszona została liczba akcji (niewyemitowanych) zaalokowanych do istniejących programów płatności w formie akcji.

- **Nabycie akcji w ramach programu skupu akcji własnych („SBB”)**

Zgodnie z raportem bieżącym nr 25/2023 z dnia 4 lipca 2023 roku, w wyniku rozliczenia nabycia i przeniesienia własności akcji oferowanych w odpowiedzi na ograniczone czasowo zaproszenie do składania Spółce ofert sprzedaży akcji Spółki, po z góry określonej i stałej cenie za akcję, dostępnego dla wszystkich akcjonariuszy Spółki („Zaproszenie”) („Skup Akcji”) ogłoszonego przez Spółkę 30 maja 2023 roku w raporcie bieżącym nr 19/2023 (z późniejszymi zmianami, o których Spółka poinformowała w raporcie bieżącym nr 23/2023 w dniu 19 czerwca 2023 roku), Spółka nabyła 17 121 919 akcji własnych, które stanowiły 20,32% kapitału podstawowego Spółki i uprawniały ich posiadaczy do 21,42% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki za łączną cenę 149 999 996 USD.

Rozliczenie Skupu Akcji nastąpiło w dniu 4 lipca 2023 roku („Data Rozliczenia”) poza zorganizowanym systemem obrotu instrumentami finansowymi, za pośrednictwem IPOPEMA Securities S.A. Nabycie nastąpiło po cenie brutto 8,7607 USD. Kwoty przysługujące inwestorom, po potrąceniu należnych podatków, zostały przeliczone z USD na PLN zgodnie z kursem międzybankowym z dnia 3 lipca 2023 roku (jako dnia poprzedzającego Datę Rozliczenia), który wyniósł 4,0735.

Akcje zostały nabyte na podstawie uchwały Rady Dyrektorów Spółki z dnia 30 maja 2023 roku w sprawie rozpoczęcia nabywania przez Spółkę akcji własnych notowanych na GPW w drodze ograniczonego czasowo Zaproszenia do sprzedaży oraz ustalenia szczegółowych warunków i procedur uczestnictwa w realizacji Skupu Akcji.

Przed rozliczeniem Skupu Akcji Spółka posiadała 4 314 211 akcji własnych które stanowiły 5,12% kapitału podstawowego Spółki oraz nie uprawniały Spółki do wykonywania prawa głosu. Po rozliczeniu Skupu Akcji, Spółka posiada łącznie 21 436 130 akcji które reprezentują 25,44% kapitału podstawowego Spółki oraz nie uprawniają Spółki do wykonywania prawa głosu. W związku z powyższym, po rozliczeniu Skupu Akcji, w obrocie znajdowało się 84 246 697 akcji Spółki, uprawniających łącznie do 62 810 567 głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Spółka nabyła akcje w ramach Skupu Akcji z zamiarem ich umorzenia (ang. retirement), za wyjątkiem akcji potrzebnych, w ocenie Spółki, do zaspokojenia jej bieżących potrzeb w ramach programów opcji na akcje dla pracowników Spółki. Sposób rozporządzenia nabytymi akcjami zostanie określony w odpowiednim czasie przez Radę Dyrektorów Spółki, zgodnie z jego Aktem Założycielskim.

- **Umorzenie (ang. retirement) akcji nabytych przez Spółkę w ramach skupu akcji („SBB”)**

W dniu 29 sierpnia 2023 roku Rada Dyrektorów Spółki podjęła uchwałę o umorzeniu (ang. retirement), zgodnie z Artykułem 243 Kodeksu korporacyjnego stanu Delaware, 17 121 919 akcji zwykłych Spółki, które stanowiły 20,3% wyemitowanego kapitału podstawowego Spółki obejmującego 84 246 697 akcji (zgodnie z raportem bieżącym nr 37/2023). Umorzenie jest skuteczne z chwilą przyjęcia uchwały przez Radę Dyrektorów. Akcje będące przedmiotem umorzenia (ang. retirement) zostały nabyte przez Spółkę w ramach skupu akcji (raport bieżący nr 25/2023 z dnia 4 lipca 2023 roku) z zamiarem ich umorzenia (ang. retirement), za wyjątkiem akcji potrzebnych, w ocenie Spółki, do zaspokojenia bieżących potrzeb w ramach programów opcji na akcje dla pracowników Spółki.

Ze skutkiem od podjęcia uchwały przez Radę Dyrektorów Spółki, kapitał docelowy (autoryzowany) Spółki (ang. authorized capital) uległ podwyższeniu o liczbę akcji umorzonych (ang. retired), a jednocześnie wyemitowany kapitał podstawowy Spółki uległ obniżeniu z 84 246 697 do 67 124 778 akcji.

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2022 roku miały miejsce następujące transakcje:

- **Program skupu akcji własnych Spółki („SBB”)**

W dniu 15 lutego 2022 roku Spółka podjęła decyzję o nabyciu akcji zwykłych notowanych na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („SBB”). Skup akcji własnych rozpoczął się 29 marca 2022 roku. Celem SBB było zaspokojenie potrzeb Grupy związanych ze zobowiązaniem do zaoferowania w najbliższej przyszłości osobom zatrudnionym w Spółce akcji w wyniku realizacji opcji przyznanych w ramach Planów Opcji Pracowniczych. W dniu 22 maja 2022 roku Rada Dyrektorów podjęła uchwałę, zgodnie z którą limit akcji Spółki, które mogą być przedmiotem skupu przez Spółkę w ramach SBB został ustalony na poziomie 6 500 000 akcji. Ze skutkiem na dzień 2 sierpnia 2022 roku Spółka bezterminowo zawiesiła skup akcji własnych, a w dniu 30 maja 2023 roku zostało ogłoszone zakończenie tego skupu akcji własnych (raport bieżący nr 19/2023 z dnia 30 maja 2023 roku).

Skupione akcje zwykle zostały zaprezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji akcji własnych.

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku 4 989 608 akcji zwykłych zostały skupione w ramach programu SBB oraz zostały zarejestrowane w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych („KDPW”). Wpłaty dokonane na zakup akcji własnych w ramach programu skupu zostały ujęte w kapitale własnym (akcje własne) w kwocie 20 090 tys. USD.

- **Wydanie akcji własnych z tytułu wykonanych opcji**

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku 2 072 355 opcji na akcje posiadanych przez pracowników w ramach programu płatności w formie akcji zostały wykonane, z czego dla 1 459 728 wykonanych opcji pracownikom zostały wydane akcje własne przed dniem 31 grudnia 2022 roku (różnica wynika z rozliczeń bezgotówkowych).

Wydanie akcji własnych zostało zaprezentowane jako przeniesienie z akcji własnych do akcji zwykłych. Kapitał podstawowy został podwyższony o wartość nominalną wydanych akcji własnych, a różnica pomiędzy wartością akcji własnych a ceną wykonania otrzymaną w wysokości 16 251 tys. USD została ujęta w kapitale zapasowym. Wraz z wydaniem akcji własnych zmniejszona została liczba akcji (niewyemitowanych) zaalokowanych do istniejących programów płatności w formie akcji.

- **Wydanie akcji własnych byłym właścicielom Double Star Oy**

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku 23 046 akcji własnych zostało wydanych byłym właścicielom Double Star Oy na podstawie Umowy Sprzedaży i Zakupu wraz ze zmianami do umowy z dnia 19 października 2021 roku. Więcej informacji znajduje się w nocy 13 *Umowy dotyczące płatności w formie akcji*. Transakcja skutkowałą podwyższeniem kapitału zakładowego o wartość nominalną wydanych akcji własnych oraz pomniejszeniem kapitału zapasowego o kwotę 311 tys. USD (kwota ta odzwierciedla wartość akcji własnych, ponieważ akcje własne zostały wydane bez wynagrodzenia).

13. Umowy dotyczące płatności w formie akcji

Na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz 31 grudnia 2022 roku Spółka posiadała motywacyjny plan kapitałowy, tj. ESOP. Pierwszy program opcji na akcje (plan opcji pracowniczych lub „ESOP 2015”) został ustanowiony przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 3 kwietnia 2015 roku, drugi w dniu 19 października 2019 roku („ESOP 2019”), daty przyznania są ustalane w oparciu o podpisane umowy z uprawnionymi pracownikami. Program uprawnia pracowników i konsultantów do nabywania akcji w Spółce. Każda opcja dotyczy jednej akcji zwykłej lub akcji własnej Spółki.

Warunkiem nabycia uprawnień w obu programach (ESOP 2015 oraz ESOP 2019) jest nieprzerwane świadczenie usług przez okres co najmniej czterech lat od daty przyznania, oraz w zależności od konkretnego grantu obowiązuje następujący harmonogram nabywania uprawnień:

- około 25% opcji na akcje jest nabywane i staje się możliwe do wykonania w 12 miesięcy od nabycia uprawnień, a następnie po zakończeniu każdego kolejnego miesiąca 1/36 pozostałych opcji na akcje jest nabywana i staje się możliwa do wykonania; lub
- po zakończeniu każdego kolejnego miesiąca 1/48 przyznanych opcji na akcje jest nabywana i staje się możliwa do wykonania wraz z warunkiem nieprzerwanego świadczenia usług;

W przypadku takich płatności w formie akcji stosuje się nabywanie stopniowe, tj. każda rata z innym okresem nabycia uprawnień jest traktowana jako odrębna nagroda o innym okresie nabycia uprawnień.

Dodatkowo w oparciu o plan ESOP 2019 przyznano opcji na akcje z dodatkowymi warunkami nabywania uprawnień:

Opcje Przewodniczącego Rady Dyrektorów

Pan Anton Gauffin, zajmujący stanowisko Przewodniczącego Rady Dyrektorów, otrzymał łącznie 500 000 opcji na akcje w roku 2021, z których 75 000 były uwarunkowane nieprzerwanym świadczeniem usług przez okres co najmniej około czterech lat od daty rozpoczęcia świadczenia usług oraz osiągnięciem celu EBITDA na 2021 rok. Opcje te zostały umorzone w 2022 roku, ponieważ nierynkowy warunek dotyczący wyników nie został spełniony. Cena wykonania wszystkich opcji wynosi 50 PLN, tj. ekwiwalent ceny za akcję w ramach pierwszej oferty publicznej.

Warunki nabycia uprawnień przedstawiają się następująco:

- 50 000 opcji na akcje są uwarunkowane nieprzerwanym świadczeniem usług przez okres co najmniej około czterech lat od daty rozpoczęcia świadczenia usług. Kierownictwo Grupy zakłada, że warunek ten zostanie spełniony przez pana Antona Gauffina.
- 375 000 opcji na akcje mają zmienny okres nabywania uprawnień uzależniony od warunku rynkowego, tj. osiągnięcia kamieni milowych kapitalizacji rynkowej Spółki. Kierownictwo Grupy zakłada, że łączny oczekiwany okres nabycia uprawnień (okres w którym praca w zamian za opcje na akcje będzie świadczona od daty przyznania opcji) wynosi 6 lat.

Jak w przypadku pozostałych programów świadczeń pracowniczych opartych na akcjach, w tym programie ma miejsce stopniowe nabywanie uprawnień, tj. opcje o różnych okresach, podczas których wszystkie określone warunki nabywania uprawnień do płatności w formie akcji mają być spełnione, traktowane są jako odrębne wynagrodzenie o innym okresie nabywania uprawnień.

Umowa doradcza

Na podstawie umowy zawartej w dniu 27 września 2021 roku, począwszy od dnia 3 stycznia 2022 roku do dnia 31 października 2024 roku, konsultant będzie świadczył usługi doradcze na rzecz Przewodniczącego Rady Dyrektorów za wynagrodzenie w formie opcji na akcje (łącznie 206 250 opcji), gdzie nabywanie uprawnień odbywa się liniowo w okresie obowiązywania umowy. Uznano, że jest to transakcja ze stroną inną niż pracownik. Spółka wycenia wartość godziwą otrzymanych usług oraz odpowiadający im wzrost w kapitałach pośrednio – poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych, ustalonej na moment, w którym kontrahent świadczy usługi. Szczegóły są opisane w notce 2 *Zasady rachunkowości*.

Opcje przyznane dla kierownictwa Grupy

Na podstawie uchwał Rady Dyrektorów Huuuge, Inc. w dniu 3 października 2023 roku przyznano 3 145 000 opcji dla kierownictwa Grupy (w tym 2 345 000 opcji przyznano dla kadry kierowniczej Huuuge, Inc.). Dodatkowo 125 000 opcji przyznano w dniu 6 listopada 2023 roku.

Warunki nabycia uprawnień do 3 270 000 opcji przedstawiają się następująco:

- 1 090 000 opcji na akcje jest uwarunkowanych nieprzerwanym świadczeniem usług przez okres co najmniej około czterech lat od daty rozpoczęcia świadczenia usług.
- 1 090 000 opcji na akcje jest uwarunkowanych nieprzerwanym świadczeniem usług przez okres co najmniej około czterech lat od daty rozpoczęcia świadczenia usług oraz spełnieniem określonych celów EBITDA i przychodów, tj. warunków innych niż warunki rynkowe.
- 1 090 000 opcji na akcje jest uwarunkowanych nieprzerwanym świadczeniem usług oraz mają zmienny okres nabywania uprawnień uzależniony od warunku rynkowego, tj. osiągnięcia kamieni milowych kapitalizacji rynkowej Spółki.

Jak w przypadku pozostałych programów świadczeń pracowniczych opartych na akcjach, w tym programie ma miejsce stopniowe nabywanie uprawnień, tj. opcje o różnych okresach, podczas których wszystkie określone warunki nabywania uprawnień do płatności w formie akcji mają być spełnione, traktowane są jako odrębne wynagrodzenie o innym okresie nabywania uprawnień.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku istniało 10 092 179 akcji zarezerwowanych na ESOP, które nie zostały jeszcze przydzielone konkretnym pracownikom (11 007 733 akcji na dzień 31 grudnia 2022 roku). Po stronie Grupy jest decyzja, czy nieprzydzielone akcje zostaną przydzielone pracownikom w ramach programu opartego na akcjach, czy też niewykorzystane lub wycofane z programu.

W 2023 roku Rada Dyrektorów Spółki przyznała 3 270 000 opcji (656 971 w 2022 roku).

Koszt opcji na akcje za rok 2023 wynosi 2 855 tys. USD (3 082 tys. USD w 2022 roku) i został rozpoznany w korespondencji z kapitałem własnym (Kapitał z programu świadczeń pracowniczych opartych na akcjach), który na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosił 25 749 tys. USD (22 894 tys. USD na dzień 31 grudnia 2022 roku).

Szczegóły dotyczące przyznania opcji na akcje przedstawiono w poniższej tabeli:

Data przyznania	Liczba przyznanych opcji *	Data wygaśnięcia
2015 rok	293 292	1 czerwca 2025 roku
2016 rok	175 058	1 czerwca 2026 roku – 1 grudnia 2026 roku
2017 rok	386 310	1 lutego 2027 roku – 1 grudnia 2027 roku
2018 rok	131 000	1 grudnia 2024 roku
2019 rok	243 525	1 grudnia 2024 roku – 6 listopada 2025 roku
2020 rok	738 024	1 kwietnia 2027 roku – 11 listopada 2027 roku
2021 rok	4 111 765	2 lutego 2028 roku – 10 września 2028
2022 rok	656 971	3 stycznia 2029 roku – 5 sierpnia 2029
3 października 2023 roku	3 145 000	3 października 2030
6 listopada 2023 roku	125 000	6 listopada 2030
Przyznane w 2023 roku razem	3 270 000	
Razem	10 005 945	

*Liczba opcji przyznanych przed 20 stycznia 2021 roku prezentowana jest w kwocie przed podziałem akcji w stosunku jeden do pięciu.

Ruchy opcji na akcje w okresie przedstawiały się następująco (średnie ważone ceny wykonania prezentowane są w USD, a nie w tysiącach USD):

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	
	Liczba opcji	Średnia ważona ceny realizacji
Bilans na dzień 1 stycznia	4 778 100	4,46
Przyznane w ciągu roku	3 270 000	5,83
Umorzone w ciągu roku	(761 374)	3,95
Zrealizowane w ciągu roku	(1 693 330)	3,13
Wygaste w ciągu roku	(58 980)	3,79
Bilans na dzień 31 grudnia	5 534 416	5,75

	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku	
	Liczba opcji	Średnia ważona ceny realizacji*
Bilans na dzień 1 stycznia	8 839 097	5,80
Przyznane w ciągu roku	656 971	3,99
Umorzone w ciągu roku	(2 345 282)	5,46
Zrealizowane w ciągu roku	(2 072 355)	2,70
Wygaste w ciągu roku	(300 331)	5,56
Bilans na dzień 31 grudnia	4 778 100	4,46

* Średnia ważona cena wykonania opcji na dzień 31 grudnia 2022 roku uwzględnia efekt modyfikacji programu płatności w formie akcji opisany poniżej. Średnia ważona cena wykonania opcji na dzień 1 stycznia 2022 roku jest zaprezentowana w kwocie sprzed modyfikacji.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku istniało 757 846 opcji na akcje możliwych do wykonania ze średnią ważoną ceną wykonania 3,86 USD na akcję. Na dzień 31 grudnia 2022 roku istniało 1 585 019 opcji na akcje możliwych do wykonania ze średnią ważoną ceną wykonania 3,1 USD na akcję.

Poniższa tabela przedstawia podsumowanie cen akcji w datach wykonania opcji:

Data wykonania	Data przyznania	Cena wykonania	Wycena do wartości godziwej w dacie wykonania	Ilość wykonanych opcji
Zrealizowane w 2020 roku	29 maja 2015 – 6 listopada 2019	\$0,0002 – \$13,500	\$15,0300 – \$18,6200	176 009
Zrealizowane w 2021 roku (przed podziałem akcji)	29 maja 2015 – 1 grudnia 2016	\$0,0002 – \$0,79	\$54,53	6 411
Zrealizowane w 2021 roku (po podziale akcji)	29 maja 2015 – 20 listopada 2020	\$0,00004 – \$3,72402	\$6,2348 – \$12,0319	1 851 622
Zrealizowane w 2022 roku	29 maja 2015 – 3 stycznia 2022	\$0,11 – \$4,13	\$3,5835 – \$5,6779	2 072 355
Zrealizowane w 2023 roku	29 maja 2015 – 1 sierpnia 2022	\$0,00004 – \$6,18	\$5,31 – \$7,02	1 693 330

W przypadku opcji na akcje występujących na koniec okresów sprawozdawczych, zakres cen wykonania i średni ważony pozostały okres umowny są następujące:

Na dzień 31 grudnia 2023 roku:

Cena wykonania w USD	Liczba występujących opcji na akcje	Średni ważony pozostały okres umowny (w latach)
0,00004 - 0,83	127 754	3,88
2,7 - 3,92	1 448 483	4,65
4,13 - 13,51	3 958 179	6,40
Razem:	5 534 416	5,89

Na dzień 31 grudnia 2022 roku:

Cena wykonania w USD	Liczba występujących opcji na akcje	Średni ważony pozostały okres umowny (w latach)
0,00004 – 0,83	268 694	4,21
2,7 – 3,92	3 448 626	5,58
4,13 – 13,51	1 060 780	6,15
Razem:	4 778 100	5,63

Wartość godziwa pracowniczych opcji na akcje bez warunków rynkowych została wyceniona zgodnie z modelem Black-Scholesa przez niezależnego rzeczoznawcę, przy założeniu braku dywidend oraz przy zastosowaniu założeń wyceny opisanych poniżej. Cena bazowa akcji zwykłych została ustalona przy zastosowaniu wartości godziwej na dzień przyznania opcji. Ceny wykonania opcji zostały określone przez Radę Dyrektorów Spółki w umowie z pracownikiem. Stopa wolna od ryzyka opiera się na krzywej rentowności Departamentu Skarbu Stanów Zjednoczonych obowiązującej w momencie przyznania i odpowiednio w momencie wygaśnięcia opcji. Dokonując oceny stosownego czasu do wygaśnięcia opcji, rzeczoznawca zbadał okres wygaśnięcia, okres nabywania uprawnień oraz terminy przyznania opcji.

Wartość godziwa opcji na akcje pracownicze z warunkami rynkowymi została wyceniona za pomocą modelu dwumianowego przez niezależnego rzeczoznawcę. Drzewo dwumianowe przedstawia poziom cen które może przyjąć akcja w czasie trwania opcji. W modelu drzew dwumianowych zakłada się, że zmiany cen akcji składają się z dużej liczby niewielkich zmian dwumianowych. Mając zbiór cen akcji w postaci drzewka, można skutecznie wycenić opcje amerykańskie oraz dostosować model do specyfiki wycenianego instrumentu, przeprowadzając rachunek wstecz, począwszy od daty wygaśnięcia. Model uwzględnia zmienność stóp procentowych, dywidendy, daje możliwość modelowania okresu nabywania uprawnień uwzględniając czynniki ograniczające prawo do wykonania opcji.

W oparciu o analizę i czynniki charakterystyczne dla Spółki, w modelu wyceny opcji na akcje zastosowano zmienność kapitału własnego na poziomie 53,3% - 80,0% (54,2% – 80,0% za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku). Oczekiwana zmienność została oparta na historycznej zmienności w podobnym sektorze.

Dane wejściowe wykorzystane do wyceny wartości godziwej na dzień przyznania programu opcji na akcje rozliczanego w instrumentach kapitałowych możliwych do wykonania na dzień 31 grudnia 2023 roku i na dzień 31 grudnia 2022 roku są następujące:

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Wartość godziwa na dzień przyznania uprawnień	1,59 – 8,66	0,00002 – 8,66
Cena akcji na dzień przyznania uprawnień	2,50 – 10,91	2,5 – 10,91
Cena wykonania opcji	0,83 – 13,5146	0,00004 – 13,5146
Oczekiwana zmienność ceny akcji (średnia ważona)	53,3% – 80%	54,2% – 80%
Czas życia opcji (średnia ważona)	0,92 – 9,86	2,42-6,60
Stopa procentowa wolna od ryzyka	0,21% – 5,04%	0,21% – 3,27%

Efekt wyceny do wartości godziwej został odzwierciedlony w rachunku zysków i strat w korespondencji z kapitałem własnym w kwocie 2 855 tys. USD (3 082 tys. USD w 2022 roku) - szczegóły są przedstawione w nocie 5 *Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze* oraz skonsolidowanym sprawozdaniu ze zmian w kapitale własnym.

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku 1 693 330 opcji na akcje zostały wykonane w ramach programu płatności w formie akcji, dla których zostały wydane 915 554 akcji własnych (różnica 777 776 opcji wynika z rozliczenia bezgotówkowego). Otrzymane płatności gotówkowe za akcje, które zostały wydane pracownikom przed 31 grudnia 2023 roku wyniosły 470 tys. USD.

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku 2 072 355 opcji na akcje zostały wykonane w ramach programu płatności w formie akcji, dla których zostały wydane 1 459 728 akcji własnych (różnica 612 627 opcji wynika z rozliczenia bezgotówkowego). Otrzymane płatności gotówkowe za akcje, które zostały wydane pracownikom przed 31 grudnia 2022 roku wyniosły 2 540 tys. USD.

Poza opisanymi powyżej umowami dotyczącymi płatności w formie akcji, jako wynik transakcji nabycia jednostki zależnej Double Star Oy, które miało miejsce 16 lipca 2020 roku, Grupa ujęła wynagrodzenie warunkowe w formie akcji, zależne od wyników i warunku kontynuacji zatrudnienia na rzecz byłych właścicieli Double Star, jako płatność w formie akcji. W dniu 21 lutego 2022 roku 23 046 akcji własnych zostało wydanych byłym właścicielom Double Star Oy, jak przedstawiono w nocie 12 *Kapitał podstawowy*. Nie zostaną nabyte dodatkowe uprawnienia do akcji, poza tymi wydanymi.

Całkowity koszt związany z umowami dotyczącymi płatności w formie akcji, obejmujący koszt rozpoznany za dany okres oraz zaprzestanie ujmowania kosztu w przypadku niespełnienia warunku świadczenia usługi za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku, wyniósł 2 855 tys. USD (3 082 tys. USD za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku).

Koszty te zostały przypisane do pozycji „Koszty sprzedaży i marketingu”, „Koszty badań i rozwoju” oraz „Koszty ogólnego zarządu” w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

14. Wartość firmy

Na potrzeby testów na utratę wartości cała Grupa jest określana jako jeden ośrodek generujący przepływy pieniężne, do którego w całości alokowana jest wartość firmy powstała w wyniku połączenia jednostek. Uzgodnienie wartości bilansowej wartości firmy w każdym z okresów sprawozdawczych wyglądało następująco:

	Na dzień 31 grudnia 2022 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Wartość firmy na początek okresu	2 462	2 693
Zwiększenia wartości firmy w wyniku nabycia Playable Platform B.V.	1 098	1 098
Zwiększenia wartości firmy w wyniku nabycia Double Star Oy	1 508	1 508
Różnice kursowe	(52)	(144)
Odpis z tytułu utraty wartości	-	-
Razem wartość bilansowa na koniec okresu	2 554	2 462

Wartość odzyskiwalna aktywów netto Grupy została ustalona na podstawie ich wartości godziwej (poziom 1) na dzień 31 grudnia 2023, tj. na podstawie kapitalizacji rynkowej. Wyniki testu wykazały brak utraty wartości firmy na dzień bilansowy 31 grudnia 2023 roku.

W trakcie wykonywania testu na utratę wartości, wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest ustalana na podstawie wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, a później porównywana do wartości księgowej ośrodka generującego przepływy pieniężne. Jeżeli wartość godziwa ośrodka generującego przepływy pieniężne jest niższa od jego wartości księgowej, dokonywana jest kalkulacja jego wartości użytkowej.

15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów

	Na dzień 31 grudnia 2023 roku	Na dzień 31 grudnia 2022 roku
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wobec jednostek niepowiązanych	1 549	3 297
Bierne rozliczenia międzyokresowe	12 061	17 975
Zobowiązania z tytułu podatków innych niż podatek dochodowy	3 144	2 463
Pozostałe zobowiązania	378	567
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17 132	24 302

Na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień 31 grudnia 2022 roku bierne rozliczenia międzyokresowe zawierają głównie koszty marketingu i reklam, koszty premii gotówkowych, koszty niewykorzystanych urlopów i koszty audytu.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów, prezentowane jako odrębna pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, w kwocie 2 471 tys. USD na 31 grudnia 2023 roku (2 680 tys. USD na 31 grudnia 2022 roku) to zobowiązania z tytułu umowy dotyczące niewykorzystanych monet przez graczy na koniec okresu sprawozdawczego jak opisano w nocie 2.2 *Kluczowe osądy i szacunki – Szacunek stopnia spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia*.

16. Leasing

Grupa jest zobowiązana do dokonywania płatności z tytułu leasingu w oparciu o umowy dotyczące najmu powierzchni biurowych oraz floty samochodowej. Podmioty Grupy zawarły również umowy dotyczące urządzeń biurowych o niskiej wartości, takich jak ekspresy do kawy.

Umowy leasingowe są zazwyczaj zawierane na czas określony, który różni się od klasy instrumentu bazowego oraz konkretnych szczególnych potrzeb. Niektóre z umów zawierają opcje przedłużenia lub rozwiązania umowy – kierownictwo Grupy dokonuje osądów przy określaniu, czy istnieje wystarczająca pewność, że te opcje zostaną zrealizowane.

W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku nie zostały zawarte istotne umowy najmu.

Poniższe tabele przedstawiają wartości bilansowe ujętych aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz ruchy w roku zakończonym 31 grudnia 2023 oraz 31 grudnia 2022:

	Biura	Samochody	Razem
na dzień 1 stycznia 2023 roku	12 859	106	12 965
zwiększenia (nowe leasingi)	-	46	46
przeniesienie do należności z tytułu subleasingu	(3 555)	-	(3 555)
aktualizacja wyceny z powodu indeksacji oraz pozostałe	774	17	791
różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	117	(29)	88
amortyzacja	(3 420)	(65)	(3 485)
na dzień 31 grudnia 2023 roku	6 775	75	6 850

	Biura	Samochody	Razem
na dzień 1 stycznia 2022 roku	17 229	250	17 479
aktualizacja wyceny z powodu indeksacji oraz pozostałe	663	-	663
zwiększenia (nowe leasingi)	(749)	-	(749)
aktualizacja wyceny z powodu indeksacji oraz pozostałe	1 266	(12)	1 254
różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(1 619)	(29)	(1 648)
amortyzacja	(3 931)	(103)	(4 034)
na dzień 31 grudnia 2022 roku	12 859	106	12 965

W roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku została podpisana umowa najmu powierzchni biurowej w Londynie, zgodnie z którą płatności leasingowe były denominowane w funtach brytyjskich, a okres najmu wynosił 2 lata. Umowa ta została rozwiązana przed przewidywanym terminem, a w wyniku wcześniejszego rozwiązania umowy na dzień 31 grudnia 2023 roku nie występowały nierozliczone zobowiązania z tytułu tej umowy.

Poniższa tabela przedstawia wartości bilansowe zobowiązań z tytułu leasingu oraz ruchy w roku zakończonym 31 grudnia 2023 oraz 31 grudnia 2022:

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
na dzień 1 stycznia	13 827	17 257
zwiększenia (nowe leasingi)	46	663
aktualizacja wyceny z powodu indeksacji oraz pozostałe	787	1 268
odsetki od zobowiązań leasingowych	288	288
płatności leasingowe	(4 487)	(4 185)
różnice kursowe z przeliczenia na walutę lokalną	(383)	218
różnice kursowe z przeliczenia na USD	561	(1 682)
na dzień 31 grudnia	10 639	13 827
Długoterminowe	6 843	9 812
Krótkoterminowe	3 796	4 015

W skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych Grupa klasyfikuje:

- spłaty gotówkowe składnika kapitałowego zobowiązań leasingowych, w 2023 roku wynoszące 4 199 tys. USD (3 897 tys. USD w 2022 roku) – w ramach działalności finansowej (spłata leasingu),
- spłaty gotówkowe odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu, w 2023 roku wynoszące 288 tys. USD (288 tys. USD w 2022 roku) – w ramach działalności finansowej (odsetki zapłacone),
- płatności z tytułu leasingu składników aktywów o niskiej wartości oraz leasingów krótkoterminowych nieuwzględnione w wycenie zobowiązań leasingowych, w 2023 roku wynoszące 188 tys. USD (492 tys. USD w 2022 roku) – w ramach działalności operacyjnej.

Grupa odnotowała łączne wypływy środków pieniężnych z tytułu leasingu w wysokości 4 675 tys. USD w roku 2023 i 4 677 tys. USD w roku 2022.

Poniższa tabela przedstawia kwoty przychodów, kosztów, zysków i strat wynikających z leasingu, które zostały ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów za rok 2023 oraz 2022:

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania	3 485	4 034
Odsetki od zobowiązań leasingowych	288	288
Różnice kursowe	(383)	218
Całkowity koszt ujęty w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów	3 390	4 540

Na dzień 31 grudnia 2023 roku Grupa posiadała trzy umowy klasyfikowane jako leasing operacyjny, zarówno ze względu na krótkoterminowy charakter umów, jak i ich wartość. Kwota przyszłych przepływów pieniężnych wynikających z umowy z tytułu subleasingu operacyjnego na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosi 103 tys. USD.

Subleasing

Zawarte przez jednostki w Grupie umowy subleasingowe dotyczą powierzchni biurowych oddanych w leasing stronom trzecim w okresie obowiązywania leasingu głównego. W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku rozpoczęła się jedna umowa podnajmu sklasyfikowana jako leasing finansowy. Należności z tytułu leasingu finansowego na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosiły 3 550 tys. USD (na dzień 31 grudnia 2022 roku 749 tys. USD). Na dzień 31 grudnia 2023 roku Grupa posiadała dwie umowy krótkoterminowe klasyfikowane jako leasing operacyjny. Przychody z odsetek otrzymanych z tytułu subleasingu finansowego w 2023 roku wyniosły 138 tys. USD (w 2022 roku 12 tys. USD). Przychody z tytułu leasingu operacyjnego w wysokości 1 050 tys. USD prezentowane są w pozycji „Pozostałe przychody/(koszty) operacyjne netto” w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku.

Kwota przyszłych opłat umownych z tytułu subleasingu operacyjnego na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosi 292 tys. USD.

17. Zobowiązania warunkowe

Podatkowe zobowiązania warunkowe

Rozliczenia podatkowe są przedmiotem przeglądu i dochodzenia przeprowadzanego przez organy podatkowe, które są uprawnione do nakładania wysokich kar i sankcji wraz z odsetkami karnymi. Przepisy podatkowe w Stanach Zjednoczonych, w Polsce, Izraelu, czyli w krajach, które poza Cyprem stanowią główne środowisko działalności Grupy, ulegają w ostatnim czasie zmianom, co może prowadzić do występowania niejasności i niespójności. Ponadto często występujące różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno wewnątrz organów państwowych, jak i pomiędzy organami państwowymi i przedsiębiorstwami, powodują powstawanie niepewności i konfliktów.

Organy podatkowe mogą retrospektywnie badać zapisy księgowe: przez trzy lata w Stanach Zjednoczonych (i do sześciu lat w przypadku istotnych błędów), pięć lat w Polsce, siedem lat na Cyprze (i do 12 lat w przypadku istotnych błędów) i siedem lat w Izraelu. W związku z tym jednostka dominująca i jednostki zależne mogą podlegać dodatkowym obowiązkom podatkowym, które mogą powstać w wyniku kontroli podatkowych. Rada Dyrektorów jednostki dominującej uważa, że nie ma potrzeby ujmowania rezerw na rozpoznane i policzalne ryzyko w tym zakresie, ponieważ w ich ocenie nie ma takich niepewnych pozycji podatkowych, dla których byłoby prawdopodobne, że organ podatkowy nie zaakceptuje ujęcia podatkowego zastosowanego przez Grupę.

Postępowania sądowe

Spółka działa w otoczeniu podatnym na procesy sądowe. Spółka i/lub jej spółki zależne są i mogą być zaangażowane w postępowania prawne, w tym spory sądowe, arbitraż i inne roszczenia, a także dochodzenia, inspekcje, audyty, roszczenia, zapytania i podobne działania. Ogólnie rzecz biorąc, postępowania sądowe mogą być kosztowne i uciążliwe. Niektóre z tych pozwów mają charakter pozwów zbiorowych i/lub obejmują strony domagające się dużych i/lub nieokreślonych kwot, w tym odszkodowania karnego lub przykładowego, i mogą pozostać nierozstrzygnięte przez kilka lat.

Korzystanie z naszych gier przez graczy podlega naszej polityce prywatności i warunkom korzystania z usług. Jeśli nie zastosujemy się do opublikowanej przez nas polityki prywatności, warunków świadczenia usług lub podobnych umów, lub jeśli nie zastosujemy się do obowiązujących przepisów i regulacji dotyczących prywatności lub ochrony danych, może to skutkować wszczęciem postępowania sądowego lub dochodzenia prowadzonego przeciwko nam przez władze rządowe, graczy lub inne osoby, co może skutkować karami finansowymi lub wyrokami przeciwko nam, zaszkodzić naszej reputacji lub wpłynąć na naszą sytuację finansową i zaszkodzić naszej działalności.

Spółka nie może przewidzieć z całą pewnością wyników jakichkolwiek postępowań sądowych ani innych sporów prawnych, a koszty poniesione w postępowaniu sądowym mogą być znaczne, niezależnie od orzeczenia sądu. W rezultacie Spółka i/lub spółki zależne mogą od czasu do czasu podlegać osądom, zawierać ugody lub zmieniać nasze oczekiwania co do wyniku niektórych spraw, a takie wydarzenia mogą zaszkodzić naszej reputacji i mieć istotny niekorzystny wpływ na nasze wyniki operacji w okresie, w którym kwoty zostały naliczone i/lub nasze przepływy pieniężne w okresie, w którym kwoty zostały zapłacone. Ponadto, w wyniku toczącego się postępowania prawnego, Spółka i/lub jej spółki zależne mogą zostać obciążone odszkodowaniami, karami cywilnymi lub innymi sankcjami. Ponadto obrona przed takimi procesami sądowymi i postępowaniami może wiązać się ze znacznymi wydatkami oraz odwróceniem uwagi i zasobów kierownictwa.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji Spółka uczestniczyła w następujących postępowaniach sądowych:

- W dniu 8 marca 2023 roku został wniesiony pozew do Sądu Okręgowego Hrabstwa Franklin w Stanie Alabama, w którym powód podniósł, że społecznościowe gry kasynowe Spółki stanowią nielegalną działalność hazardową w świetle prawa Stanu Alabama. Powód wycofał pierwotny pozew ze względów proceduralnych i 14 września 2023 roku, złożył poprawiony pozew. Analogicznie do oryginalnego powództwa, powód żąda zwrotu wszystkich kwot zapłaconych Spółce przez mieszkańców mających miejsce stałego pobytu w Stanie Alabama z tytułu korzystania z tych gier w okresie rozpoczynającym się rok przed wniesieniem pozwu (tj. 14 września 2022 roku) do czasu rozstrzygnięcia sprawy. Spółka nie zgadza się z zarzutami i żądaniem zwrotu płatności zawartymi w pozwie. 1 listopada 2023 roku Huuuge złożył wniosek o oddalenie poprawionego pozwu i 15 grudnia 2023 roku Spółka wniosła o przekazanie sprawy do postępowania arbitrażowego. Przedstawienie ustnego stanowiska stron nastąpiło 26 lutego 2024 roku i na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji, sąd nie wydał rozstrzygnięcia w tej sprawie. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, nie przewiduje się, aby przedmiotowe postępowanie miało istotny wpływ na działalność, sytuację finansową lub przepływy pieniężne Spółki.
- W dniu 18 maja 2023 roku Spółka otrzymała wniosek o wszczęcie arbitrażu, w którym podniesiono, że społecznościowe gry kasynowe Spółki stanowią nielegalną działalność hazardową w świetle prawa Stanu Kentucky. Powód żąda zwrotu wszystkich kwot zapłaconych Spółce przez mieszkańców mających miejsce stałego pobytu w Stanie Kentucky z tytułu korzystania z tych gier w okresie rozpoczynającym się pięć lat przed złożeniem żądania (tj. 18 maja 2018 roku) do czasu rozstrzygnięcia sprawy. Arbitr został wyznaczony i pierwsze wstępne posiedzenie organizacyjne odbyło się 18 stycznia 2024 roku. Spółka nie zgadza się z zarzutami i żądaniem zwrotu płatności zawartymi we wniosku i w przekonaniu Spółki istnieją merytoryczne i prawne argumenty przemawiające za stanowiskiem Spółki. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, nie przewiduje się, że niniejszy arbitraż będzie miał istotny wpływ na działalność, sytuację finansową lub przepływy pieniężne Spółki.
- W dniu 2 czerwca 2023 roku został wniesiony pozew do Federalnego Sądu Okręgowego Stanów Zjednoczonych dla Centralnego Okręgu Kalifornii, w którym powodowie podnieśli, że: (a) społecznościowe gry kasynowe Spółki stanowią nielegalny hazard w rozumieniu prawa Stanów Kalifornia, Stanu Illinois i potencjalnie innych Stanów USA; oraz (b) wyświetlanie przez Spółkę cen promocyjnych w jej społecznościowych grach kasynowych stanowi reklamę wprowadzającą w błąd w rozumieniu prawa Stanu Kalifornia, Stanu Illinois i potencjalnie innych stanów USA. Pozew powinien być traktowany jako ogólnokrajowy pozew zbiorowy, uwzględniający potencjalnie podgrupy powodów ze Stanu Kalifornia i Stanu Illinois. Spółka nie zgadza się z zarzutami i żądaniem zwrotu płatności zawartymi w pozwie i w przekonaniu Spółki istnieją merytoryczne i prawne argumenty przemawiające za stanowiskiem Spółki. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego, Spółka oraz powodowie podpisali ugodę zakładającą dystrybucję do każdego uczestnika pozwu zbiorowego przynajmniej 375 wirtualnych diamentów w grach Spółki, oraz łącznie przynajmniej 412,5 miliona wirtualnych diamentów, oraz 1 700 tys. USD w gotówce w ramach kosztów usług prawnych oraz administracyjnych związanych z zawartą ugodą oraz nagród motywacyjnych dla powodów. Uгода nie ma wpływu na model ujmowania przychodów Grupy opisany w Nocie 2.3 *Istotne zasady rachunkowości* do niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Porozumienie ugodowe będzie podlegało zatwierdzeniu przez sąd, przez co nie można mieć pewności, że taka uгода wejdzie ostatecznie w życie. Jeśli uгода zostanie zatwierdzona, wynikające z tego zrzeczenie się prawa do pozwu zbiorowego zablokuje roszczenia dotyczące fałszywych reklam w

całym kraju oraz roszczenia dotyczące nielegalnego hazardu dla mieszkańców Kalifornii i Illinois w odpowiednich okresach przed zawarciem ugody. Ugoda z prawnego punktu widzenia nie wyklucza prowadzenia innych spraw, o których mowa w niniejszej sekcji. Spółka uważa (ale nie może zapewnić) również, że ugoda nie będzie miała wpływu na inne sprawy, o których mowa w niniejszym punkcie, ponieważ dotyczą one innych kwestii w różnych stanach. Spółka utworzyła rezerwę w wysokości 1 700 tys. USD, która w najlepszym przekonaniu kierownictwa Spółki adekwatnie odzwierciedla zaangażowanie finansowe Spółki na dzień 31 grudnia 2023 roku oraz na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji.

- W dniu 28 czerwca 2023 roku powód złożył wniosek o wszczęcie arbitrażu, twierdząc, że społecznościowe gry kasynowe Spółki są nielegalnym hazardem zgodnie z prawem stanu Kentucky. Powód dąży do odzyskania wszystkich kwot zapłaconych Spółce przez mieszkańców Kentucky w tych grach w okresie rozpoczynającym się pięć lat przed złożeniem żądania (tj. 28 czerwca 2018 roku) do czasu wyjaśnienia sprawy. Arbitr nie został jeszcze wyznaczony. Spółka nie zgadza się z zarzutami i wnioskami o zadośćuczynienie zawartymi w żądaniu i uważa, że istnieją merytoryczne argumenty prawne i faktyczne przemawiające za stanowiskiem Spółki. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, nie oczekuje się, aby arbitraż miał istotny wpływ na działalność, sytuację finansową lub przepływy pieniężne Spółki.
- W dniu 25 lipca 2023 roku powód złożył wniosek o wszczęcie arbitrażu, twierdząc, że społecznościowe gry kasynowe Spółki są nielegalnym hazardem zgodnie z prawem stanu Ohio. Powód domaga się odzyskania wszystkich kwot, które zapłacił Spółce w okresie rozpoczynającym się dwa lata przed złożeniem żądania (tj. 25 lipca 2021 roku) do czasu wyjaśnienia sprawy. Postępowanie arbitrażowe jest na wstępnym etapie. Spółka nie zgadza się z zarzutami i wnioskami o zadośćuczynienie zawartymi w żądaniu i uważa, że istnieją merytoryczne argumenty prawne i faktyczne przemawiające za stanowiskiem Spółki. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, nie oczekuje się, aby arbitraż miał istotny wpływ na działalność, sytuację finansową lub przepływy pieniężne Spółki.
- W dniu 25 lipca 2023 roku powód złożył wniosek o arbitraż, twierdząc, że społecznościowe gry kasynowe Spółki są nielegalnym hazardem zgodnie z prawem stanu Massachusetts. Powód dąży do odzyskania wszystkich kwot, które zapłacił Spółce w tych grach w okresie rozpoczynającym się trzy lata przed złożeniem wezwań (tj. 25 lipca 2020 roku) do czasu rozstrzygnięcia sprawy. Postępowanie arbitrażowe jest na wstępnym etapie. Spółka nie zgadza się z zarzutami i wnioskami o zadośćuczynienie zawartymi w żądaniu i uważa, że istnieją merytoryczne argumenty prawne i faktyczne przemawiające za stanowiskiem Spółki. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, nie oczekuje się, aby arbitraż miał istotny wpływ na działalność, sytuację finansową lub przepływy pieniężne Spółki.
- W dniu 13 listopada 2023 roku, został wniesiony pozew do Sądu Okręgowego Hrabstwa Coffee w Stanie Tennessee, w którym powód podniósł, że społecznościowe gry kasynowe Spółki stanowią nielegalną działalność hazardową w świetle prawa Stanu Tennessee. Powód żąda zwrotu wszystkich kwot zapłaconych Spółce przez mieszkańców mających miejsce stałego pobytu w Stanie Tennessee z tytułu korzystania z tych gier w okresie rozpoczynającym się rok przed wniesieniem pozwu (tj. 13 listopada 2022 roku) do czasu rozstrzygnięcia sprawy. Spółka nie zgadza się z zarzutami i żądaniem zwrotu płatności zawartymi w pozwie i jest przekonana, że istnieją merytoryczne i prawne argumenty przemawiające za stanowiskiem Spółki. W dniu 21 grudnia 2023 roku Spółka przeniosła sprawę do Sądu Okręgowego Stanów Zjednoczonych dla Wschodniego Dystryktu Tennessee. W dniu 22 stycznia 2024 roku powód złożył zmieniony pozew, zastępując Huuuge Global Limited jako pozwanego w miejsce Spółki oraz wniosek o przekazanie sprawy do ponownego rozpoznania przez stanowy sąd okręgowy. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, spór sądowy nie powinien mieć istotnego wpływu na działalność, sytuację finansową lub przepływy pieniężne Spółki.

Poza wyżej wymienionymi postępowaniami, ani Spółka, ani żadna z jej spółek zależnych nie była, na dzień 31 grudnia 2023 roku ani na dzień zatwierdzenia niniejszego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji, stroną jakiegokolwiek istotnego postępowania sądowego lub arbitrażowego ani przed jakimkolwiek organem władzy publicznej.

18. Zastawy i zabezpieczenia oraz pozostałe pozycje pozabilansowe

W okresach sprawozdawczych oraz do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji Grupa ani poszczególne jednostki zależne nie zawarły umowy zastawu ani zabezpieczenia na majątku Grupy.

Huuuge Global Ltd i Huuuge Games Sp.z o.o. zawarły dwie umowy w celu zawierania transakcji pochodnych w przyszłości. Na dzień 31 grudnia 2023 roku w Grupie nie wystąpiły transakcje terminowe lub pochodne. Na mocy jednej z umów te podmioty będą ponosić wspólną i solidarną odpowiedzialność w ramach planowanych transakcji, a na mocy drugiej umowy jeden podmiot należący do Grupy gwarantuje zobowiązania innego podmiotu. Maksymalna kwota zobowiązania warunkowego nie może przekroczyć kwoty 18 742 tys. USD łącznie.

19. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W dniu 7 marca 2023 roku zostały podpisane umowy pożyczki pomiędzy spółkami zależnymi Huuuge Inc. a dwoma członkami zespołu zarządzającego Grupą. Na podstawie zawartych umów dwóch członków kadry zarządzającej Grupy otrzymało pożyczki w łącznej kwocie 213 tys. USD, oprocentowane według rynkowej stopy procentowej umowy zostały zawarte na okres 6 miesięcy, i zostały spłacone w całości na dzień 31 grudnia 2023 roku.

W dniu 4 lipca 2023 roku Anton Gauffin (poprzez Big Bets OÜ) oraz Raine Group (poprzez RPII HGE LLC) sprzedały łącznie 7 906 705 akcji w ramach Share Buy-back za kwotę 69 268 tys. USD.

W roku 2022 nie wystąpiły transakcje z podmiotami powiązаныmi.

Nie istnieje jednostka dominująca najwyższego szczebla.

20. Transakcje z zarządem jednostki dominującej i bliskimi członkami ich rodzin

Wynagrodzenie kadry kierowniczej Grupy obejmuje wynagrodzenie kluczowego kierownictwa zarządzającego jednostką dominującą oraz jej jednostkami zależnymi.

Rada Dyrektorów Inc. oraz Kadra Kierownicza	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Wynagrodzenie podstawowe	3 531	3 215
Premie oraz wynagrodzenie oparte o wyniki finansowe Grupy za rok	1 267	1 706
Płatności w formie akcji	1 673	438
Razem	6 471	5 359

Wartości przedstawione w tabeli powyżej obejmują wynagrodzenie Rady Dyrektorów Huuuge, Inc., członków kadry kierowniczej oraz kadry zarządzającej. Przedstawione wartości wynagrodzeń za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku i 31 grudnia 2022 roku uwzględniają zmiany w składzie kierownictwa które miały miejsce w tych okresach.

Umowa zawarta pomiędzy Spółką a panem Rodem Cousens w dniu 7 marca 2023 roku, z tytułu sprawowania przez niego funkcji w radzie i wykonawczych oraz jako zastępcy dyrektora wykonawczego Spółki w obecnej kadencji Rady Dyrektorów, przewiduje 12-miesięczny okres wypowiedzenia. W umowie zawartej pomiędzy Spółką a Rodem Cousens, która zakończyła za obopólną zgodą jego funkcje wykonawcze, Spółka potwierdziła uprawnienie pana Cousensa do zapłaty w miejsce wypowiedzenia płatnego z góry.

Wynagrodzenie z tytułu płatności w formie akcji obejmuje koszty rozpoznane w okresie zgodnie z harmonogramem nabywania uprawnień, a także odwrócenie kosztu w przypadku zakończenia współpracy członka kadry kierowniczej lub zarządzającej ze Spółką, tj. w przypadku niespełnienia warunków świadczenia usług. W roku zakończonym 31 grudnia 2023 roku został rozpoznany koszt w wysokości 1 834 tys. USD, a jednocześnie odwrócenie kosztu w wysokości 160 tys. USD (1 627 tys. USD - koszt rozpoznany, oraz 1 189 tys. USD - odwrócenie kosztu w roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku).

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku członkowie Rady Dyrektorów, kadry kierowniczej oraz zespołu zarządzającego wykonali 618 328 opcji (8 360 opcji w roku zakończonym 31 grudnia 2022 roku).

W dniu 4 lipca 2023 roku członkowie kadry zarządzającej wraz z bliskimi członkami ich rodzin sprzedali łącznie 331 324 akcji w ramach Skupu Akcji Własnych („SBB”) w wysokości 2 903 tys. USD.

Dyrektorzy niewykonawczy są wynagradzani stałą pensją roczną oraz dodatkową pensją z tytułu pełnienia funkcji przewodniczącego Komitetu Audytu lub Komitetu Wynagrodzeń i Nominacji, lub bycia członkiem Komitetu Audytu lub Komitetu Wynagrodzeń i Nominacji. Poza elementami wynagrodzenia opisanymi powyżej, w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2023 roku, dyrektorom niewykonawczym zostało naliczone wynagrodzenie za bycie członkami Komitetu Specjalnego podczas procesu przeglądu opcji strategicznych.

21. Wynagrodzenie biegłego rewidenta

	Rok zakończony 31 grudnia 2023 roku	Rok zakończony 31 grudnia 2022 roku
Badanie sprawozdań finansowych	170	174
Przegląd śródrocznych sprawozdań finansowych	57	64
Razem	227	238

Badanie sprawozdań finansowych odnosi się do badania jednostkowych sprawozdań Huuuge Inc., badania skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy sporządzonych zgodnie z MSSF oraz badania jednostkowych sprawozdań finansowych jednostek zależnych Grupy, sporządzonych zgodnie z lokalnymi ogólnie przyjętymi zasadami rachunkowości, w zakresie wykonywanym przez Biegłego Rewidenta Grupy.

22. Nietypowe zdarzenia

Wojna w Ukrainie

W 2022 roku przedstawiciele Unii Europejskiej nałożyli na Rosję sankcje w związku z rosyjską inwazją w Ukrainie. Spółka również podjęła decyzję o zaprzestaniu dystrybucji nowych gier w Rosji i Białorusi. Trwająca wojna w Ukrainie nie powinna mieć istotnego wpływu na wyniki i działalność Huuuge. Huuuge przeanalizował i stale monitoruje wpływ sytuacji politycznej i gospodarczej w Ukrainie na działalność własną i Grupy oraz wyniki finansowe.

Od 10 marca 2022 roku z uwagi na zakłócenia w systemie płatniczym Google Play poinformował o tymczasowym zatrzymaniu systemu bilingowego Google Play dla użytkowników w Rosji. To oznacza, że gracze nie są w stanie kupować aplikacji i gier, dokonywać płatności abonamentowych ani dokonywać jakichkolwiek mikrozakupów dóbr cyfrowych w aplikacjach za pośrednictwem Google Play w Rosji.

Wpływ sytuacji w Izraelu na naszą działalność

Biuro Huuuge w Tel Awiwie w Izraelu odpowiada za około 10% całej załogi Grupy, w tym za kierownictwo naszego studia Huuuge Casino. Dnia 7 października 2023 roku, bojownicy z Hamasu dokonali skoordynowanych ataków z Strefy Gazy na izraelską ludność, co zapoczątkowało wojnę między Izraelem a Hamasem. Dodatkowo, Izrael boryka się z ciągłymi konfliktami z Hezbollahem w Libanie. Pewna liczba naszych izraelskich pracowników musi pełnić służbę w rezerwie wojskowej i w sytuacjach kryzysowych może zostać wezwana do bezterminowej aktywnej służby. W rezultacie deklaracji wojennej Izraela z 7 października 2023 i aktywacji artykułu 8 ustawy o służbie rezerwowej z 2008 roku, część naszych pracowników w Izraelu została powołana do służby. Istnieje możliwość, że kolejni pracownicy będą powoływani, jeśli konflikt będzie się przedłużał lub rozszerzał. Obecnie tylko jeden pracownik został powołany do służby wojskowej. Jakiegokolwiek znaczące zaostrzenie konfliktu w regionie może doprowadzić do powołania na dłuższą służbę wojskową części naszych pracowników i dostawców usług w Izraelu. Spółka aktywnie śledzi rozwój sytuacji i stworzyła specjalny zespół do opracowywania i wdrażania planów zapewniających ciągłość działania biznesu. Wdrożyliśmy plany awaryjne, aby uniknąć zakłóceń w pracy, w tym zdalną pracę zespołów izraelskich i tymczasowe przeniesienie niektórych pracowników poza kraj. Nasza infrastruktura technologiczna, kluczowa dla działania naszych gier, opiera się na chmurze i jest utrzymywana przez centra danych w Stanach Zjednoczonych i Unii Europejskiej, bez personelu w Izraelu odpowiedzialnego za infrastrukturę. Na dzień publikacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego wojna w Izraelu nie wpłynęła znacząco na naszą działalność i wyniki finansowe.

23. Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu 31 grudnia 2023 roku oraz do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie miały miejsca żadne istotne zdarzenia poza opisanymi poniżej.

Opcje przyznane członkom kluczowego kierownictwa

Na podstawie uchwały Zarządu Huuuge, Inc. w dniu 6 lutego 2024 roku 585 000 opcji zostało przyznanych dla kierownictwa Grupy kapitałowej Huuuge, Inc. Szczegółowe informacje dotyczące płatności w formie akcji znajdują się w Nocie 13 *Umowy dotyczące płatności w formie akcji* do niniejszego sprawozdania finansowego.



HUUUGE, INC.

850 New Burton Rd.,
Suite #201,
Dover, DE 19904

Kontakt dla Inwestorów

investor@huuugegames.com

<https://ir.huuugegames.com>

<http://huuugegames.com>